

Derivados del tomate

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

MERCADO NACIONAL

El desarrollo tecnológico impulsado por la necesidad de atender a requerimientos básicos para la subsistencia, la posibilidad de transportar productos perecederos a grandes distancias y en condiciones aceptables para su consumo, hicieron posible el desenvolvimiento de la industria empacadora y envasadora de alimentos.

En México esta actividad se estableció a fines del siglo XIX y tras de vencer diversas limitaciones logró su pleno desarrollo a partir de 1930. Concurrieron al éxito la presencia de factores positivos como son: la disponibilidad de frutas y legumbres de diversas variedades; los cambios operados en los sistemas de explotación agrícola; el crecimiento constante de la población y la mejoría en su nivel de vida; las mutaciones en la forma de preparación de los alimentos y la disponibilidad, cada vez mayor, de medios de transporte que han permitido el traslado oportuno de materias primas y productos terminados.

En el año de 1965, las cifras del censo industrial señalan que las inversiones en las actividades dedicadas al deshidratado de frutas y legumbres, a la preparación, conservación, envasado y enlatado de frutas y legumbres, y a la fabricación de salsas y sopas concentradas, eran de alrededor de 800 millones de pesos, generaron ocupación para 22 000 personas y arrojaron una producción cuyo valor superó a 1 000 millones de pesos. En este año las empresas establecidas ascendieron a 186, que por concepto de salarios, sueldos y prestaciones sociales cubrieron 143 millones de pesos.

Producción

Refiriéndonos en particular a la producción de pasta o puré.

salsa, jugo y tomate en conserva, la producción nacional y su valor en los años de 1967 y 1969, se ha comportado así:

CUADRO 1

Producción de derivados de tomate, enlatados o envasados

Años	Toneladas	Miles de dólares
1967	15 052	5 114
1968	19 244	6 463
1969	32 615	10 874

* Incluye pasta o puré, salsa, jugo y tomate en conserva.

Fuente: *Revista de Estadística*, Dirección General de Estadística, SIC.

En el trienio considerado la producción se ha desarrollado a ritmo constante. Consideradas las cifras del año último y relacionadas con las del primero, es de afirmarse que el volumen y el valor se han duplicado.

En el favorable desarrollo de la producción han influido disponibilidades cada vez mayores de tomate fresco, el establecimiento de nuevas plantas procesadoras, el crecimiento de la demanda interna, los cambios operados en los sistemas de comercialización y la mejoría en el nivel de vida de buena parte de la población mexicana.

La industria, por su parte, ha mejorado y modernizado los sistemas de procesamiento hasta lograr productos de óptima calidad y ha realizado programas de integración que comprenden desde el cultivo de variedades de tomates para elaboraciones específicas, hasta la fabricación de los envases que requieren

los consumidores. Los diversos insumos que concurren a la producción son de origen nacional.

Exportación

La exportación nacional de pasta o puré y salsa de tomate en los años de 1965 a 1969, no siguió una tendencia definida, así, en los tres primeros años manifiesta ventas cada vez mayores —desde 1 037 hasta 5 723 toneladas— para caer hasta 295 en 1968 y recuperarse en 1969 al lograr 4 009 toneladas. En el período enero-octubre de 1970 nuestras ventas al exterior fueron de 3 431 toneladas, inferiores en 14.2% a las de igual lapso de 1969.

En nuestros envíos a los mercados externos son determinantes los de pasta o puré, pues los de salsa han sido irregulares y de escasa significación a excepción de los de 1967 que ascendieron a 545 toneladas.

Por lo que hace a países, nuestra concurrencia se limita casi exclusivamente a Estados Unidos, que ha absorbido una alta proporción de las remisiones.

CUADRO 2

Exportación de pasta o puré y salsa de tomate (Toneladas y miles de dólares)

Productos y países de destino	1965		1966		1967		1968		1969		1970 Enero-octubre	
	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor
<i>T o t a l</i>	1 037	224	3 988	1 198	5 723	1 627	295	110	4 009	1 544	3 431	1 107
Pasta o puré	1 037	224	3 446	1 043	5 178	1 474	288	108	4 009	1 544	3 423	1 105
Estados Unidos	841	180	3 349	1 017	5 178	1 474	227	79	3 957	1 526	3 396	1 093
Japón	196	44	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Canadá	—	—	97	26	—	—	—	—	—	—	—	—
Otros	—	—	—	—	—	—	61	29	52	18	27	12
Salsa	—	—	*	155	545	153	7	2	—	—	8	2
Estados Unidos	—	—	*	155	545	153	7	2	—	—	8	2
Otros	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

* Inferior a la unidad.

Fuente: Anuarios del comercio exterior de México, SIC.

De manera esporádica hemos practicado ventas a Japón y Canadá. Las exportaciones hacia otros países del Continente Americano, de las Antillas y de Europa carecen de significación y no se han practicado con regularidad.

Los valores de la exportación se desplazan en el mismo sentido que los volúmenes, o sea que a incrementos de aquéllos corresponden aumentos en éstos, y viceversa. Así, de 224 mil dólares correspondientes a 1965, se elevan al millón 627 mil dólares en 1967, coincidiendo con los mayores volúmenes exportados; decayeron a 110 mil dólares en 1968 y se recuperaron hasta 1 millón 544 mil dólares en 1969. Entre enero-octubre de 1970 el valor de los montos remitidos al exterior ascendió a 1 millón 107 mil dólares.

Régimen arancelario

La exportación de pasta o puré de tomate es regida por la fracción arancelaria 063.02.07 que la declara exenta de impuestos;

la de salsa de tomate corresponde a la fracción 084.00.02 que establece también la liberación de cargas impositivas. En ninguno de estos casos se ha fijado precio oficial para efectos de exportación.

MERCADO MUNDIAL

Importaciones

Entre 1965 y 1969 las compras externas de 15 de los más importantes compradores de salsa, pasta y puré de tomate describieron una tendencia decreciente, así, de 322 302 toneladas adquiridas en 1965 se redujeron a 234 998 en 1969, con una disminución equivalente al 27.1%; sin embargo, es oportuno señalar que en tal comportamiento influyeron de manera determinante las compras realizadas por la República Federal de Alemania, cuyos registros estadísticos para el primer año considerado incluyeron no sólo los derivados del tomate, sino también un gran número de legumbres en vinagre.

Si la relación se establece entre 1966 y 1969, el comportamiento de las importaciones es el alza en forma constante y

sostenida año con año hasta representar en 1969 un incremento de 33.4% respecto del año considerado como base.

Han sido esenciales en el aumento operado las mayores compras de los países industrializados, pues si bien se carece de los registros estadísticos para el año de 1969, en los países en desarrollo puede afirmarse que corresponde a aquéllos una alta proporción de las adquisiciones de los años precedentes.

El valor de estas importaciones, también relacionados 1969 con 1966, decayó en los dos posteriores a este último, para ascender hasta 120.2 millones de dólares en 1969, con lo que superó en 29.2% al correspondiente al año base.

El más importante comprador de los derivados de tomate ha sido Bélgica-Luxemburgo cuyas compras en volumen han ido de 14 123 a 18 336 toneladas, de 1965 a 1969, con lo que acusaron un incremento de 29.8%. Su valor ha oscilado de 48.7 a 55.7 millones, con incremento de 14.3%. El valor de sus compras en 1969 fue satisfecho principalmente por Italia en 36.4

millones de dólares (65.4%), España en 7.0 millones (12.5%) y Portugal en 6.1 millones (10.9 por ciento).

La República Federal de Alemania constituye el segundo importador. Los volúmenes adquiridos entre 1966 y 1969 son crecientes en forma sostenida y han ido de 32 320 a 47 868 toneladas, con incremento relativo de 48.1%. El valor de estas compras también ha crecido, de 11.1 a 15.0 millones de dólares. Este país se abastece de un gran número de productores, entre los que destacaron en 1969 Italia, Portugal y Bulgaria que, respectivamente, cubrieron el 55.5%, 17.0% y 9.8% de sus importaciones, con valores de 8.3, 2.6 y 1.5 millones de dólares; otros proveedores de importancia han sido España, Checoslovaquia, Hungría, Rumania, la URSS y Suiza.

Las importaciones del Reino Unido han oscilado de un año a otro, pero superando a los volúmenes adquiridos en 1965, a excepción de 1969 en que manifestaron una reducción de 1.6% en relación a aquél; así, fueron de 53 027 toneladas en 1965, alcanzaron su nivel más elevado en 1968, con 65 533 toneladas y decayeron hasta 52 195 en el año de 1969. Sus valores también oscilaron, mas no en forma coincidente con los volúmenes, por lo que de 15.8 millones de dólares en 1965 crecieron hasta 19.0 millones al año siguiente, con lo que lograron el más elevado nivel y continuaron su ritmo irregular en los años posteriores hasta reducirse a 14.7 millones en 1969. Es de interés señalar que las fuentes oficiales consultadas no especifican los países que concurren a la satisfacción de la demanda del Reino Unido y que entre los países industrializados es éste el único que manifiesta menores compras en el lapso que se considera en esta nota.

Canadá, al igual que los anteriores países, es también un mercado de importancia para los derivados de tomate. Sus importaciones crecieron en 34.1% entre 1965 y 1969; manifestando una tendencia alcista en el período, por lo que hace a volumen; en cuanto a valor, su ritmo es también ascendente con aumento de 36.9%. En el año de 1969 ocuparon lugar preponderante como abastecedores, Estados Unidos, que satisfizo el 33.9% de la demanda, Portugal con el 27.3% e Italia con el 21.3%. De menor importancia fueron las compras hechas desde España, Francia, Grecia, Bulgaria y la URSS.

Las importaciones de Estados Unidos han crecido en volumen en forma considerable de 1965 a 1969 al oscilar de 10 916 a 39 367 toneladas, acusando un incremento de 260.6%; sin embargo, es el año de 1968 al que corresponde el mayor volumen demandado, correspondiéndole 73 391 toneladas, que si se comparan con la cifra correspondiente a 1965 acusan un aumento de 572.3%. El valor de sus compras sigue un desarrollo semejante, con aumento de 261.0% de 1965 a 1969 y 542.3% si la cifra del año base se compara con la de 1968. A la satisfacción de esta importantísima demanda concurren, en 1969, Portugal, que cubrió el 55.3% de los 13.0 millones de dólares a que ascendieron las importaciones, Italia, cuyas ventas a Estados Unidos representaron el 11.8% del total ya expresado, España, que atendió al 11.5%, Grecia, al 10.4%, y México, cuyas ventas a ese país sólo representaron 9.3 por ciento.

Francia ha demandado derivados de tomate en forma irregular, así, de 10 266 toneladas compradas en 1965 bajó espectacularmente a 3 665 al año siguiente, creció a 14 284 en 1967, disminuyeron a 11 178 en 1968 y se impulsaron hasta 27 711 toneladas en 1969; comparadas las compras de este año con las de la base, expresan un aumento de 169.9%. Los valores de sus compras tuvieron igual comportamiento al volumen, expresando un incremento de 65.7% en el período. Los abastecedores más importantes en el año de 1969 fueron Italia, que cubrió el

55.1%, Túnez, el 9.6%, Grecia, el 9.3%, Portugal, el 8.6%, y España, 7.2 por ciento.

Las importaciones de Japón son las que manifiestan el más espectacular incremento, pues de 344 toneladas en 1965 crecieron hasta 3 120 en 1969, con lo que aumentaron en más de ocho veces, y no sólo esto, sino que su nivel más elevado lo alcanzaron en 1967 con 3 250 toneladas. Los valores se desarrollaron en igual forma y pasaron de 104 mil dólares en el primer año hasta 965 mil dólares en 1969 con incremento de 827.8%; el correspondiente a 1967 fue de 1 millón de dólares. Del valor total correspondiente a 1969, el 70.6% fue cubierto por Portugal y el 13.4% por China, por lo que estos dos países se constituyeron en los principales abastecedores.

Entre los países en desarrollo, en razón a los volúmenes adquiridos y sus valores correspondientes, expresaron aumentos de interés Chile, El Salvador y Nicaragua.

En suma, de una demanda total ejercida en 1969, cuyo valor asciende a 120.2 millones de dólares, tres grandes productores —Italia, Portugal y España— cubrieron el 70.4%, correspondiéndoles 44.4%, 17.2% y 8.8%. México sólo satisfizo el 1% del total señalado y sus exportaciones se canalizaron, como ya se expresó, casi totalmente a Estados Unidos.

Regímenes arancelarios

La Comunidad Económica Europea ha venido reduciendo las tasas aplicables a la importación de productos derivados del tomate provenientes de terceros países. Las vigentes en el año de 1971 son las que se consignan en el cuadro 3.

CUADRO 3

Partida del arancel	Concepto	Derechos ad valorem
20-01	Legumbres, hortalizas y frutas conservadas en vinagre o en ácido acético, con o sin sal, especias, mostaza o azúcar:	
	B. Los demás	22%
20-02	Legumbres y hortalizas preparadas o conservadas sin vinagre ni ácido acético	
	C. Tomates	18%
21-04	Salsas: condimentos y sazonados compuestos	
	B. Los demás	18.4%

Los impuestos correspondientes a la fracción 20-01 son aplicables a las importaciones de la pasta de tomate cuando está adicionada de vinagre; los de la 20-02 al puré de tomate y a la pasta que no contiene vinagre, y los de la 21-04 gravan las compras externas de salsa de tomate. Las importaciones intracomunitarias se encuentran liberadas de cargas impositivas por concepto de ingreso a los países demandantes.

Inglaterra grava la importación de "pulpa o pasta de tomate, cuyo contenido, en peso, de extracto seco de tomate, en cada recipiente, sea no inferior al 25% del peso total de todos los componentes", con 8% cuando provienen de la Comunidad Económica Europea o de cualquier otro país ajeno a la Comunidad Británica de Naciones y las declara liberadas, si proceden de esta última.

Canadá, a través de la fracción 9010-1, grava la pulpa de tomate, a granel, con 15 centavos de dólar por libra en arancel preferencial aplicable a compras desde la Comunidad Británica; con 17.5 centavos de dólar por libra si las importaciones provienen de países a los que se otorga el trato de más favor, caso de México, y con 30 centavos de dólar por libra a las no consideradas en los conceptos anteriores. La pasta de tomate corresponde a la fracción 8905-2 que soporta un gravamen de 1.5 centavos de dólar por libra, cuando procede de países a los que Canadá da el tratamiento de nación más favorecida.

Japón hace efectivo un impuesto de importación de 25%, aplicable a las compras de puré y pasta de tomate. La fracción arancelaria correspondiente es la 20-02.

Estados Unidos tiene establecido un arancel de 50% *ad valorem* a la importación de pasta y salsa de tomate, que gracias a las rebajas operadas por las negociaciones de la Ronda Kennedy se han venido reduciendo año con año, a partir de 1968, hasta llegar a 14%, límite inferior que lograrán, que es efectivo desde el presente año de 1971.

El Mercado Común Centroamericano tiene establecido un arancel proteccionista, pues a través de la fracción 099.09.04 grava el ingreso de "salsas de todas clases y otros condimentos similares", desde terceros países, con 0.50 dólares por kilogramo bruto y *ad valorem* de 25 por ciento.

Entre los países integrantes de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio, sólo Brasil ha concesionado la importación de salsa de tomate (ketchup). Los impuestos vigentes para países de la zona son dos de tipo *ad valorem*, el primero de 51% y el segundo de 6%, la importación es libre aun cuando es exigible el pago por derechos consulares y se requiere que la salsa

sea elaborada con tomates frescos de origen zonal; el producto cuando proviene de terceros países cubre los mismos *ad valorem* a niveles de 80% y 6%, respectivamente, siendo también exigibles los derechos consulares. La fracción correspondiente es la 21.04.1.02.

El reciente acuerdo derivado del Comité de Preferencias especiales mediante el cual los países desarrollados otorgarán franquicias a la importación de artículos manufacturados desde los países en desarrollo, permitirá que se hagan exportaciones a dichos países con gravámenes reducidos, de acuerdo con las concesiones que cada país en desarrollo señale, las cuales se espera que entren en vigor en el curso de 1971.

Para los derivados del tomate han acordado las reducciones que se expresan en el cuadro 4.

CONCLUSIONES

En los cinco últimos años la demanda de quince países catalogados como importantes demandantes de derivados de tomate —salsa, pasta y puré— ha crecido en forma notable. En esta favorable situación han influido las compras cada vez mayores de algunos países miembros de la Comunidad Económica Europea —Bélgica-Luxemburgo, la República Federal de Alemania, Francia— y de otros como Japón, Reino Unido, Estados Unidos y Canadá. Asimismo, se han operado incrementos en las adquisiciones de países catalogados como de economías en desarrollo, tal es el caso de Chile, El Salvador y Nicaragua.

En América, son particularmente interesantes las compras crecientes que han practicado Estados Unidos y Canadá, mercados representados por núcleos humanos que disponen de alto

CUADRO 4

Reducciones arancelarias acordadas por la UNCTAD (Comisión Especial de Preferencias), aplicables a los derivados de tomate que se especifican

Fracción arancelaria NAB	Producto	Otorgante	Nivel arancelario actual (ad valorem)	Nivel arancelario acordado (ad valorem)	
20.01 B	Pasta de tomate, cuando esté adicionada de vinagre	Comunidad Económica Europea	22%	18%	
		Japón	22%	15%	
		Finlandia	35-255%	26-180%	
		Noruega	140-400%	100-400%	
20-02 C	Pasta de tomate, cuando no esté adicionada de vinagre, y puré de tomate	Japón	19%	12%	
		Dinamarca	0-18.9%	0-13.5%	
		Finlandia	35%	26%	
		Suecia	0-17.50%	0.12.50%	
21-04 B	Salsas: condimentos y sazónadores compuestos	Comunidad Económica Europea	18%	14%	
		Japón	16.2%	7.5%	
		Austria	25%	19%	
		Finlandia	80-150%	58-100%	
		Noruega	210%	150%	
		Suecia	5.6-6.4%	4-6.4%	

Fuente: Carta para los Exportadores, Bancomext.

poder de compra y en los que estos productos son objeto de amplia comercialización.

México dispone de la materia prima básica de magnífica calidad, aun en variedades específicas, y en montos abundantes, de una planta industrial avanzada y de técnicas modernas que le permiten obtener derivados de tomate de óptima calidad. Si

bien sus exportaciones son hasta ahora limitadas, los factores internos enumerados, los tratamientos arancelarios favorables recibidos al amparo de la Ronda Kennedy, y el sistema de preferencias acordado por UNCTAD, que operará a breve plazo, permiten señalar que existen posibilidades para lograr una mayor concurrencia hacia los mercados representados por los países que manifiestan una creciente demanda por estos productos.

CUADRO 5

Importaciones de salsa y puré de tomate de los países que se indican*
(Toneladas y miles de dólares)

Países	1965		1966		1967		1968		1969	
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
Total	322 302	156 678	176 220	93 032	227 133	67 161	232 383	70 400	234 998	120 178
Bélgica-Luxemburgo	14 123	48 688	12 805	41 761	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	18 336	55 670
República Federal de Alemania ¹	191 770	74 905	32 320	11 117	34 228	10 932	38 826	11 642	47 868	15 040
Reino Unido	53 027	15 814	64 482	19 042	58 570	14 518	65 533	18 450	52 195	14 735
Canadá	34 601	9 505	35 125	10 065	42 288	12 285	36 463	11 241	46 388	13 013
Estados Unidos	10 916	3 598	22 697	7 479	71 206	22 570	73 391	23 110	39 367	12 988
Francia	10 266	2 921	3 665	1 278	14 284	4 177	11 178	3 113	27 711	7 760
Japón	344	104	1 950	643	3 250	1 049	3 182	995	3 120	965
Nicaragua ²	568	263	781	362	844	401	975	428	n.d.	n.d.
Costa Rica ²	346	211	471	294	586	350	775	473	n.d.	n.d.
Honduras ²	426	206	873	403	572	274	715	343	n.d.	n.d.
El Salvador ²	403	186	537	261	622	303	799	356	n.d.	n.d.
Panamá ²	362	168	362	147	462	183	339	141	n.d.	n.d.
Guatemala ²	5 110	85	103	74	101	74	108	69	n.d.	n.d.
Chile ³	26	16	39	101	100	36	79	30	n.d.	n.d.
Venezuela	14	8	10	5	20	9	20	9	13	7

* Incluye diversas presentaciones y porcentajes de sólidos.

¹ Para el año 1965 se incluye diversas legumbres en vinagre.

² Incluye salsas de todas clases y otros condimentos similares.

³ Se refiere a salsas no especificadas.

n.d.: No disponible

Fuentes: Anuarios de comercio exterior en los países enlistados.

CUADRO 6

Salsa, pasta y puré de tomate. Origen de las importaciones de los países que se indican, 1969
(Miles de dólares)

Países importadores	Países abastecedores							
	Total	Bélgica-Luxemburgo	República Federal de Alemania	Reino Unido	Canadá	Estados Unidos	Francia	Japón
Totales	120 171	55 670	15 040	14 735	13 013	12 988	7 760	965
Italia	53 351	36 422	8 345		2 776	1 530	4 277	1
Portugal	20 683	6 052	2 552		3 552	7 178	668	681
Bulgaria	1 890	—	1 474		82	—	310	24
Checoslovaquia	439	—	439		—	—	—	—
España	10 532	6 972	447		1 062	1 496	555	—
Hungría	425	—	419		6	—	—	—
Rumania	260	—	244		—	—	—	16
U R S S	283	—	221		62	—	—	—
Suiza	222	—	207		15	—	—	—
China	256	—	127		—	—	—	129
Grecia	2 373	—	70		234	1 350	719	—
Estados Unidos	4 439	—	—		4 410	—	—	29
Francia	497	—	—		378	118	—	1
México	1 206	—	—		—	1 206	—	—
Marruecos	486	—	—		—	—	486	—
Túnez	745	—	—		—	—	745	—
Otros	22 084	6 224	495	14 735	436	110	—	84

Fuentes: Anuarios de comercio exterior de los países citados.