

Sección Internacional

ASUNTOS GENERALES

Panorama naviero mundial en 1970

En la edición correspondiente a 1970 de *The Platou Report*, se presenta una interesante reseña del panorama naviero internacional.

Dice *The Platou Report* que el panorama naviero mundial en 1970 se vio afectado por la tendencia inflacionaria general que se manifestó también en otras actividades. Las presiones inflacionarias en algunos países industrializados se han presentado con la subsecuente escasez de capital y elevadas tasas de interés. En tal virtud, se han realizado esfuerzos ininterrumpidos para contener la inflación, el exceso de demanda y otras señales de una economía desequilibrada,

Las informaciones que se recogen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones nacionales y extranjeras y no proceden originalmente del Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste. Las informaciones que aparecen en cada número corresponden a acontecimientos producidos hasta el día último del mes anterior.

con las que parece que se ha logrado cierta estabilidad en la economía mundial.

Las posibles restricciones que Estados Unidos impondría a las importaciones tendrían pocos efectos o por lo menos no inmediatos, en la demanda del transporte marítimo. Pero las eventuales represalias de los países afectados sí tendrían consecuencias mayores sobre dicho transporte. Sin embargo, la posible expansión del Mercado Común Europeo podría generar un mayor intercambio.

En 1970, se registró un crecimiento de más de 10% en el volumen del comercio mundial, en comparación con un incremento de 9% registrado en 1969. Además, en 1970 el transporte marítimo adquirió una participación mayor en el aumento del comercio. Este hecho se debe fundamentalmente a un incremento en la demanda de petróleo, conjuntamente con una disminución en la producción de carbón de Europa occidental y una reducción en las exportaciones estadounidenses de dicho producto. El efecto total ha sido un incremento de la relación tonelada-milla para todos los combustibles.

En 1970, las constructoras navales

produjeron nuevos buques con una capacidad total de 20 millones de toneladas brutas. En dicho año, los precios se incrementaron entre 40 y 60 por ciento y los buques-tanque con un peso muerto de 250 000 toneladas, que dos años antes tenían un costo de 18.5 millones de dólares, costaban casi el doble a finales de 1970.

En el año de referencia se demandaron buques con un peso muerto de 68 millones de toneladas, por lo que el total de pedidos llegó a casi 128 millones de toneladas de peso muerto, lo cual significó un incremento de alrededor de 30 millones con respecto al año anterior y de más del doble en comparación con 1967.

Actualmente existe gran interés por las grandes unidades, pues mientras que en 1969 se solicitaron 198 unidades de buques-tanque con más de 200 000 toneladas de peso muerto, actualmente las solicitudes de dichos buques son de alrededor de 276.

Señala el mencionado informe que es evidente una disminución en la actividad constructora de tonelaje especializado y agrega que esto se debe a la renuencia, por parte de los astilleros, a construir

buques que no sean barcos-tipo y al hecho de que los navieros no pueden tener confianza en los márgenes de utilidad de los buques especializados teniendo en cuenta los altos costos actuales de construcción,

Auge en la construcción de buques-tanque

En 1970, la construcción de buques-tanque registró gran incremento como consecuencia del cierre, en 1967, del Canal de Suez y de la clausura, el 3 de mayo del año próximo pasado, del oleoducto transarábico de Sidón. El cierre del Canal de Suez prolongó el viaje del Golfo Pérsico a Europa a 60 días.

Sin embargo, a pesar del aumento en la construcción de dichos buques, la oferta es insuficiente para transportar el petróleo a las refinerías de Europa y Japón.

De otra parte, *Business Week*, del 20 de febrero último, señaló que en enero de 1971 el transporte de una tonelada de petróleo crudo del Golfo Pérsico a Rotterdam tenía un valor de 18 dólares, o sea, casi el doble del precio del petróleo antes de embarcarse. Es decir, que el propietario de un supertanque de 220 000 toneladas obtendría un ingreso de 4 millones de dólares, de los cuales al menos 3 millones son utilidades.

Cabe señalar, sin embargo, que en la segunda quincena de febrero el flete del petróleo había disminuido a 13.50 dólares por tonelada, mientras las mayores compañías petroleras demoraban los fletamentos esperando el resultado de las negociaciones sobre el precio del petróleo en el Medio Oriente.¹

Reducción de los subsidios para los créditos de exportación de buques

La junta de la OCED ha adoptado una resolución que enmienda el Acuerdo sobre créditos de exportación para buques, de 30 de mayo de 1969. Conforme a la nueva resolución, los gobiernos de los países contratantes (Bélgica, Canadá, Dinamarca, Finlandia, Francia, Alemania, Italia, Japón, Holanda, Noruega, España, Suecia, Suiza y Reino Unido) decidieron incrementar la tasa de interés de 6 a 7.5

por ciento. La aplicación de esta última tasa reducirá significativamente el volumen de las tasas de interés subsidiadas por los gobiernos. Según el acuerdo anterior, el plazo del crédito es de 8 años. La nueva resolución establece que los gobiernos contratantes han acordado eliminar las "cláusulas de salvaguardia" que existían previamente, con lo cual en casos excepcionales se podrían conceder créditos con un plazo de hasta 10 años. El requisito de un pago al contado de al menos 20% del precio del contrato no se ha alterado.

PRODUCTOS BASICOS

La Conferencia Internacional sobre el Trigo

Los resultados de la Conferencia Internacional sobre el Trigo, celebrada en Ginebra, el mes de febrero recién pasado correspondieron a las previsiones de algunos observadores; esto es: el convenio a que llegaron los principales países exportadores carece de toda significación comercial, ya que se limita, en términos generales, al mantenimiento de la infraestructura del "Consejo Internacional del Trigo, en Londres, y al procedimiento mutuo de información y consulta". Sin embargo, este convenio "administrativo" no implica la cancelación de las nuevas discusiones que tendrán lugar hacia el 30 de junio próximo, fecha en que caducará este Convenio, con la meta de dar al arreglo un contenido comercial (precios, derechos y obligaciones).

Tal como se subrayó en los círculos de la CEE, los resultados insatisfactorios han sido la consecuencia de la disputa entre Estados Unidos y Canadá, que al suprimir los precios mínimos pone en grave riesgo la precaria estabilización del mercado mundial del trigo. En realidad, procede recordar que el actual convenio no funciona a la perfección, pues durante el verano de 1969 casi estalló una "guerra del trigo" entre Estados Unidos y la Comunidad. Así, se pudo observar que Canadá se pronunció por un convenio altamente restrictivo, aun aceptando desde el principio la supervisión de las superficies sembradas; por otra parte, Estados Unidos manifestó abiertamente la intención de retornar a la fórmula anterior con un texto que permitiera evitar cualquier obligación relativa a precios. La Comunidad, por su parte, se mantuvo en una posición intermedia y pudo haber aceptado la renovación del convenio que está a punto de fenecer.

Por tanto, el convenio concluido en Ginebra ya no entraña la obligación de acatar los precios mínimos, a los precios de referencia para calidades. Al supervivir los procedimientos de consulta e información, los países exportadores sólo tienen la obligación "moral" de mantener la estabilidad del mercado mundial en la medida de lo posible. Este convenio tendrá una vigencia de tres años, a menos que sea objeto de enmienda por un nuevo texto.

Desde el ángulo político, los debates de Ginebra harán que la Comunidad Europea se afirme, una vez más, como una entidad comercial mundial, ya que la URSS aceptó que la CEE firme, en tal condición, el convenio después de haber establecido, como es natural y lógico, que ello no equivaldría a su reconocimiento. La firma de la Comunidad únicamente se realizará con posterioridad a la aprobación del Consejo.

Es de señalarse que las discusiones fueron más positivas respecto a la renovación del convenio anexo sobre ayuda con alimentos. Se renovó el Convenio de 1967, pero será más modesto el volumen total de la ayuda: 3 974 000 toneladas de trigo, o sea 500 000 toneladas menos de lo que establecía el convenio precedente. A pesar de ciertas resistencias, especialmente la alemana, la Comunidad mantiene sus compromisos. Tiene asegurado entregar 1 035 000 toneladas de abastecimientos y, a petición de Italia, puede sustituir arroz por cereales, si así conviene al país beneficiario. Los otros siete países que aportan ayuda son: Estados Unidos (1 890 000 ton), Canadá (495 000 ton), Japón y Australia (225 000 ton), Suiza (32 000 ton), Argentina (23 000 ton), Finlandia (14 000 ton) y Suecia (35 000 ton). Por su parte, Gran Bretaña, que contribuirá con un volumen de 225 000 toneladas, se unió a Dinamarca y Noruega para no participar multilateralmente. La URSS, al no formar parte del convenio anterior, continuó oponiéndose a contribuir.

Se hace notar que Estados Unidos ha insistido en que se incluyan cláusulas comerciales más estrictas: a las ventas a crédito deben cargárseles intereses y serán amortizadas en efectivo, "en pagos anuales razonables a lo largo de un plazo de 20 o más años, con un pago en efectivo inicial equivalente al 15% como mínimo". Conviene aclarar que, hasta el presente, la práctica había consistido en que la ayuda se asignaba de dos modos: donativos o ventas a cambio de la moneda del país importador.

¹Véase "Lecciones de la cooperación de los países productores de petróleo", *Comercio Exterior*, febrero de 1971, pp. 104-106.

NORTEAMERICA

EUA: el mensaje
del Presidente
sobre política exterior

El presidente de Estados Unidos, Richard M. Nixon, envió al Congreso de su país, el 25 de febrero último, su segundo mensaje sobre la situación mundial, señalando que se refiere a "la conducta de nuestros asuntos exteriores. En el mensaje se discute no únicamente lo que hemos hecho sino por qué lo hemos hecho, y cómo intentamos proceder en el futuro". De acuerdo con Henry Kissinger, el asesor más importante del presidente Nixon en materia de asuntos extranjeros y quien contribuyó en mayor medida a la elaboración de este mensaje, el informe tiene como finalidad explicar al pueblo de Estados Unidos y al mundo en general lo que trata de alcanzar la actual administración norteamericana con su política exterior.

El mensaje en cuestión reviste un carácter más político que económico, es esencialmente expositivo y no contiene nuevas doctrinas o proposiciones. Los aspectos más sobresalientes del mismo se refieren a la situación de la guerra en Vietnam, las relaciones URSS-EUA, la guerra en el Medio Oriente, las relaciones con Europa occidental, con China y con el Hemisferio Occidental.

Por lo que ve al problema de Indochina, Nixon aceptó que la política de la administración respecto a la guerra en Vietnam no tiende, "excepto en el largo plazo", a terminar con dicha guerra, aunque esta política ayudará a reducir la participación combativa de los soldados norteamericanos. "Hoy día, nuestra política exterior toma un curso seguro entre el anterior peligro de sobrecompromisos y una nueva tentativa de disminuir nuestro compromiso".

"Esta política, que enuncié por primera vez en Guam hace 19 meses, representa nuestro acercamiento básico al mundo: mantendremos nuestros compromisos pero aseguraremos que el nivel de nuestras propias tropas o cualquier apoyo financiero a otras naciones resulte adecuado en relación a las amenazas y necesidades reales... Intentamos dar a nuestros amigos el tiempo y los medios para ajustarse, material y psicológicamente, a una nueva forma de participación norteamericana en el mundo".

Asimismo, indicó que la guerra en Vietnam no llegaba a su fin debido a la

posición intransigente de Vietnam del Norte, que ha ampliado dicha guerra de tal forma que abarque a toda Indochina. (Frente a lo anterior, los delegados de Vietnam del Norte a la Conferencia de Paz en París declararon que "a pesar de la agresión contra Camboya el año pasado, y de la invasión colectiva de Laos, Estados Unidos pretende que son el pueblo vietnamita y el gobierno de la República Democrática de Vietnam los que han extendido la guerra a toda Indochina".)

Respecto a las relaciones URSS-EUA, Nixon señaló que durante 1970 habían observado un comportamiento "mixto" ya que, por un lado, se logró un "serio diálogo" sobre el control armamentista, se iniciaron las negociaciones sobre Berlín, se ratificó el Tratado de No Proliferación de las Armas Nucleares y se firmó otro que prohíbe el uso de tales armas en el lecho del mar y, por el otro, "ciertas acciones soviéticas en el Medio Oriente, Berlín y Cuba no son alentadoras. Tomando en cuenta el cúmulo de intensiva e irrestricta propaganda anti-norteamericana, estas acciones inevitablemente sugieren que la intransigencia continúa siendo un aspecto cardinal del sistema soviético".

En lo que se refiere al problema en el Medio Oriente, el presidente Nixon indicó que "no corresponde a Estados Unidos tratar de sentar los términos precisos de un acuerdo de paz en el Medio Oriente. Este acuerdo puede lograrse únicamente por las partes directamente en conflicto, y únicamente a través de un proceso de negociación entre ellas mismas".

No obstante lo anterior, considera que "la mutua falta de confianza entre Israel y los países árabes es tan aguda, que la garantía suplementaria de las principales potencias podría añadir un elemento de seguridad" y que su país "está preparado para llegar a un acuerdo con la URSS y las demás potencias a fin de limitar el envío de armas al Medio Oriente".

De otra parte, Nixon piensa que las relaciones con Europa occidental continúan siendo la piedra angular de la política externa de Estados Unidos y prometió que continuaría apoyando a la Organización del Tratado del Atlántico del Norte (OTAN).

Asimismo, indicó que "continúa nuestro completo apoyo a la Comunidad Económica Europea, pero sus políticas

—incluyendo las relacionadas con la expansión de su membresía, que también apoyamos— deben tomar plenamente en cuenta nuestros legítimos intereses económicos. Consideramos que la Comunidad, como la mayor entidad comercial del mundo, debe asumir una responsabilidad cada vez mayor en el mantenimiento de un comercio mundial liberal, a través del ejercicio mismo de políticas liberales y de desempeñar un papel más activo en el sentido de encontrar la forma de lograr una mayor reducción de las barreras comerciales que aún subsisten".

Por lo que hace al mundo en desarrollo, Nixon hizo un llamado en el sentido de incrementar la ayuda externa a las naciones pobres de Asia, Africa y América Latina. A este respecto, propuso —aunque no por primera vez— "desatar" la ayuda concedida por Estados Unidos a dichas naciones, favorecer la canalización de mayores concesiones a través de las instituciones internacionales y adoptar el Sistema General de Preferencias Arancelarias, tendiente a favorecer a las naciones en desarrollo.

Para América Latina en especial, Nixon propuso un plan que comprende cuatro puntos esenciales, a saber: a) compartir la responsabilidad dentro de la comunidad interamericana; b) otorgar un positivo apoyo a todos los esfuerzos de desarrollo; c) respecto a la dignidad nacional y la diversidad ideológica y d) preocupación humanitaria. En el Hemisferio Occidental —señaló el Presidente de Estados Unidos— "tratamos con los gobiernos tal y como son, y Chile es un ejemplo de ello. Pero la reciente decisión de Chile de reconocer a Cuba fue contraria a la política común de la Organización de Estados Americanos y un desafío al sistema interamericano".

(A este respecto, el presidente de Chile, Salvador Allende, declaró que nadie podía negar que la OEA y el sistema interamericano atraviesan por una difícil situación. "Estimamos —dijo— que no es justo identificar los intereses de Estados Unidos con los de los demás países que integran esa organización... Una manifestación de esa situación es el desequilibrio entre lo que América Latina recibe de Estados Unidos y lo que entrega. No hay identidad ideológica, pues Estados Unidos se interesa por mantener el *status* actual en el mundo, que le ha permitido alcanzar y afianzar su hegemonía y América Latina, como región dependiente y subdesarrollada, debe romper este *status* para terminar con esa condición".)

(Por su parte, la Comisión Política del Partido Demócrata de Estados Unidos redactó un documento en respuesta al mensaje presidencial sobre la situación mundial, en el que señalan que "hay muy pocas cosas nuevas sobre América Latina en el Informe, de no ser por algunas promesas ambiguas sobre comercio y afirmaciones sobre una 'asociación entre naciones iguales', al mismo tiempo que la Casa Blanca envía al Congreso el primer presupuesto sobre ayuda exterior que no contiene descripción de las autorizaciones para la Alianza para el Progreso".)

Desde un punto de vista estrictamente monetario, en su mensaje, el Presidente Nixon reconoció que el requerimiento más importante para el crecimiento y la integración internacionales es el buen funcionamiento del sistema monetario. A este respecto señaló que el hecho más sobresaliente de 1970 es que "fue uno de los más tranquilos, en los últimos diez años, del sistema monetario internacional". Lo anterior se debió a que durante dicho año el mundo estuvo regido por un "patrón dólar" en lugar del patrón de cambio oro, que fue creado en 1944 y que dejó de utilizarse en 1968. Sin embargo, en su mensaje, Nixon señaló la necesidad de que se adopte un "patrón de derechos especiales de giro (DEG)" en lugar del "patrón dólar" y declaró que "anhelamos que llegue el día en que este producto notable de la cooperación internacional —los DEG— se convierta en el principal activo de reserva del sistema monetario internacional".

Por lo que ve al comercio internacional, Nixon considera que "el que continuemos o no una política comercial liberal durante los años setenta tendrá un profundo impacto, tanto interno como externo. Esta administración está comprometida con los principios del libre comercio. Reconocemos que nuestra preponderante importancia dentro de la economía mundial nos otorga una responsabilidad internacional para continuar en esta trayectoria, de la misma manera que tenemos la responsabilidad internacional de dirigir bien nuestra economía interna. Estoy convencido de que el libre comercio favorece tanto nuestros intereses económicos internos como los de nuestra política externa".

Más adelante se lamentó de que el Congreso de su país no hubiese aprobado en 1970 el proyecto de Ley sobre comercio internacional, así como de que no se lograron avances significativos, durante ese mismo año, respecto a las ne-

gociaciones internacionales sobre barreras no arancelarias y trabas al comercio de productos agrícolas.

Algunos comentarios

Por otro lado, en sus secciones editoriales, importantes publicaciones de diversos países publicaron comentarios sobre el mensaje de 65 000 palabras del presidente Nixon. De esta suerte, el conocido diario londinense *Times* opinó que "el informe fue detallado y sincero en su apelación a las naciones del mundo por la paz mundial" y que, respecto a las relaciones con la URSS, "esencialmente procura estabilizar el *statu quo*. La única duda debe ser si es capaz de apreciar el punto de vista soviético, en el mismo grado que pretende que la Unión Soviética lo comprenda a él".

The Financial Times, de Londres, considera que a pesar de "las seguridades alentadores de un compromiso constante de Estados Unidos para mantener la seguridad internacional, el peligro de una prolongada intervención en Indochina es motivo de constante preocupación".

El diario francés *La Nation* señaló que "nadie duda de la convicción del Presidente de que una solución negociada para toda Indochina tiene la más alta prioridad, pero él debe comenzar con el retiro real de todas las fuerzas norteamericanas".

L'Humanité, órgano del Partido Comunista Francés, consideró que "fueron 65 000 palabras tendientes a afirmar que los norteamericanos son los mejores en todas partes" y que se trata de una estrategia para la intervención en todo el mundo.

Por último, el diario católico *Ya*, de España, comentó que el mencionado mensaje muestra a un Presidente Nixon que está perdiendo muchos puntos. "Su larga alocución contiene más apariencias que realidades. Refleja un Nixon que ha perdido confianza en sí mismo".

EUA: dimensiones del complejo bélico-industrial

En el número de enero de la revista *Arizona Review*, que publica la Universidad de Arizona, apareció el interesante artículo "Las dimensiones del complejo bélico industrial" elaborado conjuntamente por el Dr. David A. Tansik y

Frank J. Wasko. Dicho artículo tiene por objeto describir algunas de las características de la industria bélica y su impacto sobre la economía norteamericana.

En la década pasada, afirma el artículo, el presupuesto del Departamento de Defensa de Estados Unidos fue mayor que todos los otros programas nacionales de gasto gubernamental reunidos.

La localización geográfica de la industria bélica afecta significativamente a las ciudades en las cuales se localiza. Y muchas universidades y empresas están vinculadas a dicha industria. Recientemente, el senador James B. Pearson describió la industria bélica como sigue:

Existen 122 000 industrias comprometidas en los negocios de la defensa. El personal militar y civil empleado por el Departamento de Defensa y la industria bélica privada asciende a alrededor del 10% de la fuerza de trabajo total. Cientos de miles más trabajan en empresas al por menor y en industrias de servicios que se nutren económicamente de las instalaciones bélicas. Aproximadamente 5 500 pueblos y ciudades tienen al menos una planta o compañía que realiza negocios con las fuerzas armadas. El 75% de los 435 distritos electorales poseen una o más industria bélicas, y los principales segmentos de la economía dependen parcial o totalmente de los gastos de defensa.

La dependencia de los gastos de defensa varía considerablemente en industrias específicas. El Departamento de Defensa consume el 98% de la producción de la industria militar, 90% del producto aeroespacial, 60% de la construcción naval y 35% de la producción de equipo eléctrico de las empresas estadounidenses. Sin embargo, las industrias alimenticia, de ropa, de piel, de la madera, de finanzas y de la construcción dedican cada una menos del 5% de su capacidad productiva a ventas al Departamento de Defensa.

Además de las empresas de servicios públicos, muchas universidades y otras organizaciones no lucrativas recibieron amplios contratos del Departamento de Defensa. El Instituto de Tecnología de Massachusetts se colocó en el lugar 54 entre los proveedores de ese Departamento, con contratos que en 1968 ascendieron a 124 millones de dólares.

Gran parte de los bienes inmuebles y equipo usados por las industrias bélicas son propiedad del Gobierno. En 1968,

dichas industrias hicieron uso de planta y equipo gubernamental por un valor aproximado de 6 900 millones de dólares, por lo que el Gobierno tuvo que vigilar de cerca las actividades habituales de sus proveedores.

Principales proveedores del Departamento de Defensa

Las corporaciones que generalmente obtienen la concesión de los contratos más importantes del Departamento de Defensa han sido, en los últimos años, alrededor de 25 (cuadro 1). Los diez estados que obtienen la mayor parte de los contratos más importantes reciben aproximadamente el 60% del valor de los mismos (cuadro 2).

Generalmente se acepta que, si bien algunas regiones del país adquieren la mayoría de los contratos más importantes, otras se benefician de los subcontratos. Sin embargo, un estudio reciente del Departamento de Defensa ha invalidado esta teoría. Indica dicho estudio que los 10 estados que adquirieron el 65% de los contratos más importantes recibieron también el 77% de los subcontratos.

El estudio también señala que la difusión de la industria bélica depende del

CUADRO 2

Estados que recibieron la mayor parte de los contratos en 1970

Posición	Estado	Valor de los contratos (millones de dólares)
1	California	5 824
2	Nueva York	3 076
3	Texas	2 774
4	Connecticut	1 238
5	Massachusetts	1 200
6	Pennsylvania	1 174
7	Nueva Jersey	1 007
8	Ohio	1 006
9	Georgia	949
10	India	906

Fuente: Departamento de Defensa.

tipo de producto. Los resultados muestran que la producción de aviones está más diseminada. Por el contrario, la producción de proyectiles se concentra en los estados de California, Oregon y Washington que reciben el 42.6% de las concesiones de los contratos y en ocho estados del Atlántico sur que reciben 18% de los mismos.

Esta situación ha mejorado con respecto a años anteriores, cuando la distribución de los contratos estaba todavía

más concentrada. El cambio se debió, en parte, a las exigencias de la guerra de Vietnam, que ha desviado la prioridad de la producción sumamente especializada a las necesidades más elementales de una guerra convencional. Muchas de estas exigencias, tales como alimentos, ropa, instrumental médico y materiales para construcción, son satisfechas por empresas que se encuentran más dispersas.

Impacto económico regional

Recientemente, el señor Roger E. Bolton ha demostrado en su artículo "Defense Purchase and Regional Growth", referido al período 1952-1962, que la industria bélica puede tener un efecto importante en la prosperidad de una región.

Bolton concluyó que existe una relación muy estrecha entre la tasa de crecimiento de una región y su industria bélica. Señaló que, entre 1952 y 1962, las ganancias anuales en el ingreso personal eran mayores en los estados del Pacífico y los estados de la región montañosa, con aumentos de 6.4 y 6.3 por ciento anual respectivamente. Estas son áreas en las que los gastos de defensa han aumentado mas rápidamente durante este período. Por el contrario, los ingresos registraron incrementos menores en las áreas que experimentaron una reducción en los gastos de defensa. Por ejemplo, durante este período los estados centrales del Atlántico registraron ganancias en el ingreso personal de 4.3 y 4.6 por ciento anual. Las regiones que tuvieron menores cambios en la industria bélica mostraron ganancias medias en el ingreso personal. Un ejemplo es el área del Atlántico Sur donde el ingreso personal aumentó 5.7% anual en el período 1952-1962.

Las recientes reducciones en el gasto de defensa han afectado drásticamente a la industria bélica. Entre el 1 de julio de 1969 y el 31 de mayo de 1970 se suprimieron aproximadamente 367 000 empleos en dicha industria y se espera que a mediados del año en curso se supriman 600 000 más. Esto originará que el empleo disminuya en alrededor de 2.4 millones de trabajadores en la industria bélica.

Otro ejemplo del efecto económico depresivo de la reducción en el gasto de defensa en un área específica es el de la compañía Boeing y Seattle. En junio de 1958, la Boeing empleó 101 400 personas en el área metropolitana de Seattle.

CUADRO 1

Principales proveedores del Departamento de Defensa

Posición en 1970	Empresa	Volumen contratado (millones de dólares)
1	Lockheed Aircraft Corp.	1 848
2	General Dynamics Corp.	1 183
3	General Electric Co.	1 000
4	American Telephone & Telegraph Co.	931
5	McDonnell Douglas Corp.	883
6	United Aircraft Corp.	874
7	North American Rockwell Corp.	707
8	Grumman Corp.	661
9	Litton Industries, Inc.	543
10	Hughes Aircraft Co.	497
11	Ling-Temco-Vought, Inc.	479
12	Boeing Co.	475
13	Textron, Inc.	431
14	Westinghouse Electric Corp.	418
15	Sperry Rand Corp.	399
16	Honeywell, Inc.	398
17	General Motors Corp.	386
18	Raytheon Co.	380
19	Ford Motor Co.	346
20	Avco Corp.	270
21	American Motors Corp.	266
22	RCA Corp.	263
23	General Tire & Rubber Co.	262
24	International Business Machines Corp.	256
25	Raymond-Morrison-Knudsen	256

Fuente: Departamento de Defensa.

Debido a una reducción en los contratos de defensa y a una disminución en el trabajo comercial aeroespacial, el 1 de julio de 1970 la compañía redujo su fuerza de trabajo a 55.400 empleados. Estas reducciones han tenido un efecto desastroso en el área de Seattle. Algunos efectos de esta depresión económica son: a) Varios proveedores locales de la Boeing han quebrado; b) el desempleo ha llegado al 12.1%, es decir, el doble del promedio nacional; c) las ventas disminuyeron en 40%; d) las ventas de automóviles disminuyeron en 35%, cinco distribuidoras quebraron y otras están siendo operadas por la planta; e) la construcción residencial disminuyó en 35% y la de departamentos se redujo en 93.4%, y f) las ventas de los almacenes comerciales se redujeron entre 5 y 10 por ciento.

De otra parte, se espera que la decisión del Senado de Estados Unidos, tomada a mediados de diciembre de 1970, de negar la suma dedicada al transporte aéreo supersónico (SST) —cuya construcción se confió a la Boeing Corp. provocó un desempleo mayor en Seattle. El resultado del debate está todavía pendiente en el Congreso. Aproximadamente 4.800 empleos de la Boeing se verán afectados, lo que podría causar que la tasa de desempleo en Seattle se incrementara a más de 18 por ciento.

Rentabilidad

El problema de las utilidades en la industria bélica es complejo. Muchos de los contratos de dicha industria, en la década de los cincuenta, fueron sumamente lucrativos en virtud de que la demanda militar, fundamentalmente de proyectiles, barcos y sistemas electrónicos, registró incrementos y de que la industria imponía precios elevados al Gobierno, ya que se conocía poco acerca de lo que deberían ser los costos.

Posteriormente, el aspecto de la rentabilidad en la industria bélica se ha prestado a controversias y todavía no existe un criterio definitivo al respecto.

EUROPA

CEE: la agenda de la Comisión para 1971

Después de presentar el "mensaje anual sobre el estado de la CEE", ante el parlamento europeo, el presidente de la Comisión de las Comunidades Europeas,

señor Franco Mario Malfatti, esbozó las principales tareas a efectuar durante el año de 1971.

El asunto que aparece en primer lugar y domina la escena es el de las negociaciones sobre la adhesión de Gran Bretaña. Iniciadas en junio de 1970, las negociaciones se estancaron hasta el 8 de diciembre, fecha en la que el representante británico, señor Geoffrey, aceptó "un período de transición único de cinco años para los intercambios agrícolas e industriales", sugerido por la Comunidad, y abandonó su propuesta para un período de transición de tres años para el intercambio industrial y seis para el agrícola.

A pesar de estos avances en los acuerdos, quedan aún por resolver los mayores problemas. Por una parte, Gran Bretaña sigue insistiendo en una "flexibilidad" con respecto a la igualación de los precios agrícolas, en tanto que, por la otra, los Seis exigen "un calendario preciso y preestablecido" lo que seguramente se acordará en última instancia. Pero el más delicado asunto a tratar sigue siendo la adopción, por parte de Gran Bretaña, del reglamento financiero de la Comunidad, sobre todo por los agudos problemas monetarios porque atraviesa Gran Bretaña. En función de éstos, el gobierno británico propone un período de transición de cinco años, seguido de otro de tres en el que se llevarían a cabo los correctivos finales, en tanto que la Comunidad todavía no se pone de acuerdo en la extensión de dicho período.

Tomado como referencia el 1 de enero de 1973, fecha en la que en principio se efectuará la entrada de Gran Bretaña a la Comunidad y dado que las ratificaciones se llevarán cerca de un año, las negociaciones deberán terminarse a finales de 1971, o sea que en este año se discutirán los problemas esenciales de la entrada de Gran Bretaña a la Comunidad Económica Europea.

En cuanto a las otras tareas de la Comisión, destacan las siguientes:

a) La Comisión enviará al Consejo los documentos para la aplicación de la "reforma del Fondo Social". Este Fondo constituye "el instrumento adecuado para garantizar la cohesión indispensable entre la política social y las otras políticas de la Comunidad", ya que "una solidaridad económica irreversible impone una responsabilidad común frente a las repercusiones sociales de todas las decisiones de la Comunidad".

b) En política industrial y tecnológica, la Comunidad deberá establecer los instrumentos necesarios para una acción eficaz en materia industrial, especialmente en el sector nuclear, orientado hacia los transportes y la lucha contra la contaminación.

c) En materia de relaciones exteriores, tras los ofrecimientos de la Comunidad de preferencias arancelarias a países en desarrollo, "la Comisión se propone que todas las instituciones de la Comunidad reflexionen sobre las medidas tendientes a poner en práctica una verdadera política comunitaria de cooperación y desarrollo". Con respecto a Estados Unidos, será necesario hacer que las divergencias de intereses, que forman parte de la "naturaleza de las cosas", lleguen a "justas proporciones". Las relaciones de la Comunidad con Japón y los países del este, también serán objeto de atención.

Finalmente, al referirse a las medidas recientemente adoptadas respecto a la unión económica y monetaria,¹ el señor Malfatti señaló que "Desde la época del Tratado de Roma, no se había efectuado una decisión tan importante para el porvenir de las poblaciones y los países de la Comunidad... Hoy podemos ver el futuro con optimismo".

La economía de Finlandia: situación y perspectivas

El volumen del producto interno bruto de Finlandia registró en 1970 un aumento de 6.5% en relación a 1969, aunque se prevé que en 1971 la tasa de crecimiento declinará, hasta ubicarse en alrededor de 5 por ciento, según un informe preliminar del Ministerio de Hacienda.

Las exportaciones de bienes y servicios aumentaron en 18 por ciento en 1970 y se prevé un incremento de 12 por ciento en 1971; las tasas correspondientes a las importaciones son de 22 y 12, respectivamente. En 1970 se registró un déficit en cuenta corriente de cerca de 370 millones de marcos y la previsión para 1971 es de una ampliación a 500 millones de marcos.

El acentuado crecimiento de la inversión, principalmente en edificios y en maquinaria y equipo, dio lugar a una expansión en la inversión del 11% en 1970. En cambio, para 1971 se pronostica

¹ Véase "CEE: la unión económica y monetaria, se inicia el proceso", *Comercio Exterior*, febrero de 1971, pp. 154-155.

ca una reducción de 50% respecto a la de 1970.

En 1970, el volumen del consumo privado creció en 6.5%, nivel que implica un descenso de tres puntos respecto a 1969; para 1971 se prevé una leve disminución.

El desempleo se elevó en 1970 en más de 1% en comparación al 2.8% en 1969.

La emigración se mantuvo *en crescendo* a gran escala, tanto en 1970, como seguramente en 1971; sin embargo, debido a la desocupación estructural extensiva, se espera que la tasa de desempleo alcance también un promedio de 1.9% en 1971.

Se prevé que el aumento en la productividad del trabajo promedie más de 5% respecto al año precedente, tanto en 1970 como en 1971.

Los precios de los bienes de consumo se elevaron en menos de 3% en 1970. Si se supone que en 1971 el nivel de los sueldos y salarios se eleve en una proporción semejante a 1970, o sea cerca de 7.5% y haciendo caso omiso de los incrementos que vayan a experimentar los precios y cargas oficiales, el índice de precios de artículos de consumo sería, en promedio, 2.5% más elevado en 1971 que en 1970. En estas condiciones, los salarios y sueldos reales, que ascenderán alrededor del 5% en 1970, lo harán en forma similar en 1971.

Islandia: situación y perspectivas de la economía

Según el informe anual de la OCED, sobre la situación económica de Islandia, el aumento de los precios de los productos de exportación, aunado al efecto favorable de la devaluación de 1968, han permitido que la economía de Islandia se recupere de la época depresiva que atravesó durante 1967-1968. En 1969, mejoró la captura de pescado blanco y en 1970 prosiguió esta tendencia. En los primeros meses de 1970 se acentuó el aumento de los precios de exportación y, a mediados del año, las pesquerías y el procesado del pescado disfrutaron de una situación de precios que fue al menos tan favorable como la prevaliente antes del receso de 1967-1968. Se señala, además, que nuevos productos de exportación, como el aluminio y la diatomita, han adquirido importancia en las ventas al exterior. Por otra parte, ha

surgido una tendencia, en los productos pesqueros, a reducir su participación en el total de la exportación ya que si en 1966 ascendía a 95% en la primera mitad de 1970 sólo fue de 78 por ciento.

Respecto a la restructuración de la economía de Islandia, los expertos de la mencionada Organización subrayan que la productividad que registran los sectores de las pesquerías y del procesado de los productos del mar es notablemente más elevada que la correspondiente a otros sectores de la economía.

Dado que, de ahora en adelante, las posibilidades de expansión del sector pesquero tenderán a limitarse y el acusado incremento de la población económicamente activa, de 2% anualmente, se estima que conviene reforzar la productividad y la competitividad de otros sectores económicos. Uno de los mayores problemas estriba en determinar qué tipo de industrias es factible instalar, habida cuenta de la escasez de recursos naturales, el tamaño de la economía y la localización geográfica del país; asimismo, es necesario el perfeccionamiento de instrumentos para la canalización de mayores ahorros hacia actividades urbanas redituables. Son halagüeñas las perspectivas para productos del mar, tanto desde el ángulo de la demanda como del de los precios. En tales condiciones, el futuro de la exportación es menos inseguro que en el pasado; empero, el volumen de la importación de bienes y servicios podría crecer en alrededor de 14 ó 15 por ciento, lo que significa que la balanza de bienes y servicios experimentaría un deterioro importante.

Finalmente, el informe aludido concluye que es vital que se continúen los esfuerzos para elevar el grado de diversificación de la producción y las exportaciones de Islandia, a cuya realización podría contribuir la inversión extranjera. Es igualmente importante que la política económica se enfoque a la creación de condiciones de estabilidad que propicien la industrialización y que las alzas de costos y precios no detengan el proceso de diversificación.

AFRICA

¿En la esfera de influencia de China?

En la revista *Africa Report*, correspondiente a marzo del presente año, apareció un artículo sobre las actividades di-

plomáticas y políticas de China en los nuevos países africanos. En él se señala que la República Popular China ha cambiado sus tácticas para introducirse en Africa, en contraste con las formas utilizadas hace 10 años, mismas que estaban impregnadas de una naciente pasión revolucionaria.

La reciente construcción del ferrocarril TanZam, que va de las minas de cobre de Zambia al puerto Dar es Salaam, en Tanzania, en la cual China Popular contribuyó con 400 millones de dólares, le ha redituado magníficos resultados.¹ Muchos países africanos han visto con buenos ojos un posible acercamiento con Pekín y esto ha empezado a preocupar a Formosa.

Añade el reportaje que Pekín parece haber aprendido bien la lección, después de sus reveses diplomáticos cuando pretendió encabezar la cruzada a favor del Tercer Mundo en contra del colonialismo, desplazando a la Unión Soviética para obtener el apoyo africano, en los momentos mismos de su rompimiento con Moscú. Esta política causó a China varios conflictos con algunas viejas colonias que propugnaban las buenas relaciones con Occidente, ansiosas de recibir inversiones extranjeras. A la vez, enfrentó a Pekín con aquellos países nuevos que deseaban asumir su lucha con el colonialismo por cuenta propia.

Así, Pekín se vio en la necesidad de escoger entre frenar su radicalismo y hacer un esfuerzo de conciliación con los gobiernos establecidos, o bien apoyar a los grupos marxistas de oposición que existían en los diferentes países. Dice el artículo que China eligió el segundo camino y de esa manera adquirió compromisos con agrupaciones "semilegales", como los "lumumbistas" en Kinshasa, el partido de Sawaba en Nigeria, el Partido Independiente Africano en Senegal y la Unión de Pueblos de Camerún y Kenia. Además, su radio de acción se extendió a Burundi y Tanzania.

No obstante, China siguió teniendo relaciones con los gobiernos oficiales de algunas de las repúblicas mencionadas. En 1964, por ejemplo, una misión china de "buena voluntad" visitó Nigeria, Dahomey, Camerún y la República de Africa Central. Al mismo tiempo, Kenia, Tanzania y Somalia recibieron ayuda fi-

¹ Véase "El ferrocarril Zambia-Tanzania, la ayuda china y los créditos atados", *Comercio Exterior*, diciembre de 1969, pp. 1000-1001.

nanciera. Pocos meses después de cometer varios actos terroristas fueron capturados. Al rendir su declaración, el grupo guerrillero afirmó que había sido entrenado para ese tipo de acciones en Nan-kín, China, por un grupo de instructores norvietnamitas.

Sumado a lo anterior, la ayuda que China prestó a los rebeldes congolenses y a algunos grupos "subversivos" en Malawi y Burundi, provocó que el presidente Hamani Diori, de Nigeria, organizará una acción en su contra por parte de los Estados Africanos y Malgache Asociados. Este movimiento fue secundado por Botswana, Lesotho, Malawi y Africa del Sur, a pesar de que estos países mantenían relaciones con Francia, sabiendo que este país tenía una delegación diplomática en China Popular.

Añade el artículo que China ha tratado de no repetir esos errores, después de un receso de su acción en Africa durante su "revolución cultural". En cambio, afirma, ha adoptado tácticas diplomáticas más flexibles y sutiles en su trato con regímenes conservadores o moderados, como los del rey Hassan de Marruecos o el emperador Haile Selassie de Etiopía.

Las relaciones de China con la República Popular del Congo (Brazzaville) son inmejorables. Existe una activa colaboración con el gobierno en tratados de asistencia técnica y hay un activo intercambio cultural, y quizá este país se ha convertido en su mejor aliado.

La relativa pobreza de China le ha impedido aumentar sensiblemente su volumen de ayuda a los países africanos. Con la excepción del ferrocarril Tan-Zam, los proyectos de China sólo simbolizan una solidaridad moral y política, sin incluir inversiones sustanciales, aunque su potencial de ayuda técnica es bastante atractivo para las condiciones africanas. Además, el volumen de comercio entre China y los países africanos es aún modesto.

La nueva postura de China en Africa está comenzando a producir dividendos en el ámbito de la política internacional, ya que se han ido limando las asperezas que muchos países tenían con Pekín. Algunos observadores creen que los votos africanos pueden conducir a Pekín, en 1971, a ganar su admisión en las Naciones Unidas, aunque también se ha dicho que el futuro de China en Africa dependerá de las relaciones que mantenga con

la Unión Soviética y con los países del resto del mundo.

RAU: inauguración de la presa Assuán

El 15 de enero último, en ocasión de conmemorarse la fecha de nacimiento del recientemente fallecido Gamal Abdel Nasser, fue inaugurada la gigantesca presa de Assuán, situada sobre el río Nilo, después de un continuado esfuerzo de casi diez años. Por este motivo se reunieron representantes de los países miembros de la Carta de Trípoli—Sudán, Siria y Libia— para conferenciar a "alto nivel".

La presa fue la parte medular del sueño de Nasser para construir un nuevo Egipto. Con ella, que es la segunda más grande del mundo en su tipo, se piensa irrigar una superficie permanente de 340 000 hectáreas, que mucho ayudará a aliviar el problema de alimentar a una población que crece a un ritmo sumamente rápido. Asimismo la presa proporcionará energía suficiente para emprender programas de industrialización en El Cairo.

En la actualidad, de 1 036 000 km² que tiene el país, menos del 4% es habitable. Muchos opinan que la fisonomía de Egipto cambiará sustancialmente cuando empiecen a funcionar estas obras. Se ha programado diversificar la agricultura, fomentar el cultivo de frutos tropicales, instalar plantas productoras de fertilizantes cerca del delta del Nilo, y en el enorme lago artificial "Nasser", situado a 500 km de la presa, se piensa fomentar la cría de peces para añadir proteínas a la dieta popular.

No obstante, ha habido críticos de estas obras que piensan que se ha destruido una civilización. Con la operación de la presa, quedaron bajo el agua una gran cantidad de vestigios de la cultura del valle del Nilo, que tienen una antigüedad de 5 000 años. También 120 000 nubios quedaron sin hogar, ya que sus aldeas fueron cubiertas por las aguas.

El gobierno egipcio decidió instalar a cerca de 53 000 damnificados en una nueva villa cerca de Kom Ombo, a 50 km de la presa de Assuán. No obstante, en noviembre del año pasado una numerosa delegación de nubios protestó en El Cairo por las malas condiciones de vida en que se encontraban. En respuesta a esas manifestaciones el gobierno concedió varios cientos de hectáreas adicionales

les a las primeras dotaciones en Kom Ombo.

El centro de Investigaciones Sociales, de la American University en El Cairo, ha emprendido un estudio para determinar las condiciones sociales y manifestaciones económicas de los nuevos centros de población. Los resultados del mismo serán presentados al gobierno egipcio con el fin de ayudar a la readaptación del pueblo nubio.

ASIA

Japón: nueva legislación sobre patentes

Se estima que gran número de compañías internacionales, que por lo general se han quejado de tener que enfrentar prolongadas demoras y desesperantes obstáculos burocráticos para explotar sus recursos tecnológicos en Japón, han acogido con beneplácito la reciente promulgación de una ley sobre patentes, con características modernas y con acentuada orientación occidental. Sin embargo, pese a que aún priva incertidumbre respecto a la forma de su aplicación está, fuera de duda, que representa un paso importante encaminado a imprimir agilidad al procedimiento de aprobación y podría considerarse como un esfuerzo más para eliminar los obstáculos que se oponen persistentemente al establecimiento de contactos entre los hombres de empresa japonesa y los del Occidente en la esfera tecnológica. Se estima, asimismo, que la reforma puede estar ligada al inicio de la exportación masiva de tecnología japonesa a los países en desarrollo.

La nueva ley de la materia, que entró en vigor el 1 de enero de 1971, asimila el sistema de patentes japonesas con el de Alemania occidental y el holandés, denominado de "examen diferido", que hace algunos años entró en vigor y que se asemeja al borrador de la Convención Europea de Patentes, aún no aprobada.

Se pueden reducir a tres las características fundamentales de la ley japonesa:

a) Revelación pública de la solicitud después de los 18 meses siguientes a la fecha de presentación o prioridad.

b) El solicitante, o un tercero, puede pedir un examen formal hasta los siete años posteriores a la fecha de presentación, durante los cuales la patente disfruta de protección provisional. Si no se

solicita examen durante ese lapso, la solicitud se nulifica.

c) Se puede pedir un nuevo examen, para reducir la carga de las pruebas, dentro de los 30 días de rechazo por parte de la Oficina de Patentes. Los antiguos procedimientos de examen requerían cinco años en promedio; según las disposiciones actuales, el proceso podría abreviarse a dos años y cuatro meses hacia 1975.

Es importante indicar, empero, que la nueva ley no aclara suficientemente ciertos aspectos.

Las compañías extranjeras aún desconocen cuál vaya a ser la política de reclamaciones que seguirá la Oficina de Patentes del Japón; el sistema múltiple que aplica Estados Unidos, que protege ampliamente tanto la validez de las invenciones como sanciona la infracción, ha sido objeto de análisis concienzudo por los técnicos japoneses, pero aún no lo aceptan por ser excesivamente complicado. Mayores posibilidades de aceptación ofrece el sistema alemán, que se concentra en una reclamación principal y otras dependientes (es probable que se adopte el año próximo).

Es también muy dudoso si el nuevo sistema pueda agilizar el proceso de concesión de patentes o sólo abrir una brecha en el gigantesco rezago de 760 000 solicitudes pendientes.

En tanto que la nueva ley otorga al solicitante la opción para diferir o abandonar la prosecución de su patente, no favorece al fabricante que ya ha gastado tiempo y recursos monetarios para determinar la originalidad de un invento y que abandona algunas solicitudes. Sin embargo, la nueva ley sí permite que una firma escoja las fechas de examen para dichas patentes.

La lentitud del proceso de patentes japonés se atribuye a la inclinación de las empresas nacionales a registrar indistintamente todo invento a medida que aparece (se estima que cerca del 50% del número de inventos jamás entra a la etapa de realización). A consecuencia de ello, en 1969 sólo el 27% de las patentes registradas en Japón era de origen extranjero (frente a 30% en Estados Unidos, 50% en Alemania federal, 71% en Francia y 88% en Holanda) esto quiere decir que la mayor parte del rezago japonés obedece a que compañías locales descargan sobre la Oficina de Patentes la tarea de poner a prueba sus ideas.

Se espera que, a fin de acelerar el proceso, sin desmedro de la calidad de los exámenes, Japón se decida, en el presente año, a adoptar el método estadounidense denominado de la "acción legal compacta".

Respecto a las solicitudes atrasadas no se cuenta todavía con disposiciones legales para la transición de patentes pendientes, tramitadas con la ley anterior. De adoptarse el método alemán, que involucra la continuación opcional de las antiguas solicitudes, se considera que el rezago podría eliminarse en dos o tres años.

Existe un mutuo desconocimiento entre Japón y los países occidentales en torno al gran problema que para las compañías internacionales implican los tratos en materia de patentes, por lo que es vital que las partes arriben a una diáfana y recíproca comprensión en este aspecto.

OCEANIA

Australia: la política antiinflacionaria

El grado de la inflación que padece Australia, según información aparecida en *Finance and Commerce News Letter* (febrero de 1971), se pone de relieve por el nivel alcanzado por el índice de precios de artículos de consumo, que en el último trimestre de 1970 fue de 1.9% lo que equivale a una tasa anual de cerca de 7.6%, o sea, la más elevada en los últimos 14 años.

Frente a la amenaza de un recrudecimiento de la inflación, el Gobierno considera que en esta etapa es indispensable la aplicación de las medidas drásticas en materia fiscal y monetaria que algunos sectores han estimado improrrogables.

Las medidas que el Gobierno considera llegarán hasta la raíz de las causas de la situación inflacionaria del país son: reducciones y restricciones en el gasto público; posponer las nuevas inversiones en plantas y equipo; abatimiento de la tasa de expansión de la construcción de edificios públicos y restricciones en el otorgamiento de aumentos excesivos de sueldos y salarios.

El 3 de febrero de este año el gobierno australiano adoptó una medida antiinflacionaria, consistente en la suspen-

sión de la deducción especial del 20% sobre los impuestos concedida al gasto de capital en planta y equipo (tal concesión había entrado en vigor desde febrero de 1962, a causa de un acusado descenso de la ocupación).

Al dirigirse a la nación australiana, el primer ministro, señor Gorton, indicó que los dos factores más significativos en la situación actual son el aumento trimestral ya aludido de 1.9% en el índice de precios de artículos de consumo y el otorgamiento de un incremento de 6% en sueldos y salarios por parte de la Comisión de Arbitraje (Arbitration Commission). Se manifestó que dicho aumento podría traducirse en un monto adicional de 900 millones de dólares australianos a la cifra de sueldos y salarios de un año completo, y que a la tasa actual la producción no arroja los suficientes volúmenes de bienes y servicios que se puedan intercambiar por ese monto adicional, a precios constantes. Por tanto, si no se toman las providencias adecuadas, la inflación se verá aumentada.

En cuanto a la demanda, se ha comprobado que la del sector público es la que muestra la más vigorosa expansión, así como la inversión privada en plantas y maquinaria y en construcción no habitacional. Por ello, el señor Gorton considera que "nuestra primera línea de ataque no debe ser sólo la restricción del gasto público, sino la reducción de los egresos del Gobierno en este ejercicio fiscal"; en segundo lugar, debería reducirse la tasa de expansión de la nueva inversión privada en plantas y equipo, y es necesario que se reduzca la tasa de crecimiento de la demanda y las presiones respectivas en lo que atañe a construcción no habitacional.

El señor Gorton expresó que se había considerado el empleo de instrumentos monetarios y fiscales, tales como restricción del crédito, mayor elevación de las tasas de interés o el aumento de impuestos; empero, no cree que aporten gran ayuda.

El Gobierno de Australia insiste en que la amenaza inflacionaria principal proviene de que se pretende acceder a elevar los salarios sin aumentos equivalentes en la producción.

Finalmente, se afirmó que se podrá recurrir al empleo de la Ley sobre Prácticas Comerciales para propiciar el crecimiento de la competencia interna y dificultar la repercusión de costos extraordinarios.