

Intercambio comercial México-la India

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

I. LA ECONOMIA DE LA INDIA

Desde 1947 en que dejó de ser una colonia británica, la India ha tenido un desarrollo económico impresionante habiendo logrado una notable transformación en su estructura económica e institucional. Entre los factores del cambio sobresale la activa participación del Estado en la dirección y fomento de las actividades económicas, principalmente en el progreso industrial, en la educación y en la preparación técnica y científica de su fuerza de trabajo, así como en la captación de recursos para su capitalización.

La India es el segundo país más poblado de la tierra; a fines de 1973 tenía 574.9 millones de habitantes; en el período 1963-1972 su tasa de incremento anual fue de 2.2%; predomina en número la población joven, pues el 42% de la total resulta menor de 14 años; el 82% de sus habitantes se encuentra en el medio rural y el resto en los centros urbanos, entre los que se distinguen las ciudades de Calcuta, Bombay, Nueva Delhi —la capital— y Madrás. En 1950 la esperanza media de vida fue de 32 años y se calcula que para 1976 será de 50; en este mismo período los progresos económicos y, en particular, en materia de asistencia médica y de salubridad lograrán reducir la mortalidad de 27 a 15 personas por cada 1 000 habitantes. El Gobierno ha emprendido una impresionante campaña de planeación familiar y de cuidados maternal e infantil con el objetivo de reducir el número de nacimientos de 39 por cada 1 000 habitantes en 1965 a 25 para 1980-81, lo que significaría disminuir a la mitad la tasa anual de crecimiento demográfico y, al mismo tiempo, aliviar las presiones sobre el mercado de trabajo y la demanda de alimentos, características tan comunes de los países en desarrollo.

La superficie de la India es de 3 280 483 km², por lo que es el séptimo país más extenso del mundo. De esos 328 millones de ha. son tierras productivas para la agricultura 184, están cubiertos de bosques 65, son de pastizales 17 y el resto son áreas que parcialmente pueden tener aprovechamiento económico. El país tiene importantes yacimientos de minerales y el Estado ha puesto especial interés en su exploración y explotación racional; las reservas de carbón se estiman en 83 000 millones de ton, las de mineral de hierro se han calculado en 10 208 millones, las de cobre en 350 millones, las de bauxita en 140 millones y las de manganeso en 108 millones de ton. Las reservas probadas de petróleo ascienden a 175 millones de ton; parcialmente están siendo explotadas y se han acelerado los trabajos para su extracción, lo que le permitirá al país para 1980 ser autosuficiente para cubrir el consumo de ese energético; en 1974 la demanda fue

de 24 millones de ton de crudo y su producción interna de 7.2 millones. Además hay grandes reservas de magnesita, mica, arcilla china, cromita, yeso, ilmenita y torio, entre otros productos.

El aprovechamiento potencial de sus amplios recursos fluviales resulta cada vez más significativo mediante obras de irrigación y como generadores de electricidad. En 1951 la capacidad instalada para generar energía eléctrica fue de 2.3 millones de kw y en marzo de 1974 probablemente subió a 18.9 millones de kw, de los cuales siete millones fueron de origen hidroeléctrico, 9.8 termoeléctrico y 0.58 millones nuclear. A la última fecha mencionada, 140 000 de un total de medio millón de poblados tenían electricidad. Los ferrocarriles, que son propiedad del Estado, tienen una longitud de 60 000 km (4 000 km electrificados), la red más extensa de Asia y la cuarta más grande en el mundo.

En el año fiscal abril de 1972 a marzo de 1973 el 70% de la población económicamente activa se dedicó a las actividades agropecuarias, que generaron el 41.4% del producto nacional neto a costo de los factores; la fuerza de trabajo empleada en las industrias de transformación, construcción y electricidad fue de 5.4%, y contribuyó con el 23.8% al producto nacional; el comercio, el transporte y las comunicaciones dieron empleo al 5.5% de los trabajadores y su aportación al producto nacional fue de 16.8%; el resto (19.1%) se ocupó en otros servicios, entre ellos los financieros, la administración pública y la defensa, y le correspondió el 18% del producto nacional.

De los 184 millones de ha. dedicados a labores agrícolas, en 1973 el área cosechada fue de 137 millones, y la irrigada de 32 millones de ha. (en 1951 las tierras de riego fueron 22.6 millones de ha.), de ahí que la mayor parte de la producción depende de la humedad que se recibe del monzón. Cerca de las tres cuartas partes de superficie cosechada se dedican al cultivo de cereales básicos para la alimentación humana. En períodos de insuficiencia de lluvia decae la producción y se hace necesario realizar importaciones y acumular cuantiosas existencias para regular el mercado. Se han hecho grandes esfuerzos por aumentar la superficie irrigada, intensificar el uso de semillas híbridas de alta producción, aplicar más fertilizantes químicos, utilizar plaguicidas, maquinaria agrícola, silos y créditos baratos, así como fijar precios oficiales de garantía para sus productos.

La extensión promedio de las propiedades que se cultivan es de 2.6 ha. y en general predominan las unidades con bajos rendimientos por unidad de superficie, aun en comparación con los niveles de otros países asiáticos. Entre las tareas que se están llevando a cabo destaca la consolidación de la tenencia de la tierra en unidades económicas. También se le ha dado importancia a los programas para el desarrollo rural

y a la formación de cooperativas que extienden su intervención al procesamiento y mercadeo de sus productos.

Además de la importante función de tratar de autoabastecer al país de alimentos básicos, la agricultura también procura cubrir requerimientos de materias primas, tales como yute, algodón, caña de azúcar, oleaginosas y tabaco. Este sector contribuye con una tercera parte de las exportaciones.

Cuando el país obtuvo su independencia la industria se limitaba a ciertas actividades de trabajo intensivo y de tecnología sencilla, tales como las industrias de textiles de yute y de algodón, de azúcar, de papel, de cemento y la fabricación de algunas herramientas. En 25 años el progreso industrial ha resultado espectacular, con cifras de producción excepcionales para un país en desarrollo. La intervención del sector público ha sido definitiva para el alcance de los objetivos propuestos, habiéndose hecho cargo de las siguientes ramas, entre otras: carbón, hierro y acero; energía atómica; armas y municiones; barcos y aviones; aparatos de telecomunicaciones; petróleo y derivados; fertilizantes; maquinaria pesada y herramientas, incluyendo vagones y locomotoras para los ferrocarriles, y autotransportes.

Otra forma de participar del sector público en la producción industrial es a través de aportaciones en el capital de las empresas. A fines de marzo de 1972 existían 352 compañías por acciones que eran propiedad del Gobierno con un capital pagado equivalente a 3 255.9 millones de dólares; el número de compañías del sector privado era de 32 210, con un capital pagado de 3 132.3 millones de dólares.

El índice de la producción industrial (1960 = 100) subió de 49.1 en 1950 a 199.4 en 1972, habiendo resultado mayor el crecimiento en la producción de las industrias básicas y en la de bienes de capital, respecto a la moderada expansión de las industrias fabricantes de bienes de consumo. Entre los ejemplos más destacados cabe mencionar los siguientes: la producción de mineral de hierro pasó de 3 millones de ton en el año fiscal 1950-51 a 35.5 millones de ton en 1972-73; en los mismos años la de hierro en lingotes ascendió de 1.47 a 6.82 millones de ton, la de aluminio en lingotes de 4 000 a 174 800 ton, la de fertilizantes fosfatados de 18 000 a 1 384 000, la de vagones de ferrocarril de 2 900 a 10 800 unidades y la de motores eléctricos de 99 000 HP a 2 789 000 HP.

A fin de canalizar en forma masiva ahorros a la inversión de fomento industrial se establecieron varias instituciones financieras que satisficieran los requerimientos de capital. De la misma manera actuaron los incentivos fiscales y el progreso que se obtuvo en la asimilación y adaptación de una moderna tecnología, la calificación de trabajadores y el impulso a la investigación científica. La notable expansión de la base industrial y su diversificación, también permitieron producir de manera competitiva a nivel internacional, en particular maquinaria. Este mismo desarrollo industrial le ha permitido participar en inversiones mixtas en otros países; a mediados de 1974 tenía parte del capital de 88 empresas, principalmente en el mundo afroasiático; 29 de ellas están en plena producción en Etiopía, Kenia, Libia, Mauricio, Nigeria, Sri-Lanka, Irán y Malasia.

Desde 1950 el Gobierno estableció la Comisión de Planificación con la función de preparar y reajustar los planes de desarrollo económico. Los primeros tres planes quinquenales cubrieron el período de los años fiscales de 1951-52 a

1965-66; entre sus objetivos más destacados se encontraron los siguientes: incrementar el ingreso *per capita* de tal forma que se duplicara en un plazo de 25 años (o sea para 1975) y aumentara el consumo 70%; desarrollar y tecnificar el sector agrícola para buscar la autosuficiencia en materia alimentaria; la realización de obras que ampliaran la infraestructura económica (irrigación, energía, vías de comunicación, transportes, etc.); desarrollar, con el apoyo del Gobierno, las ramas industriales estratégicas, tales como la siderúrgica, la química y la metalmecánica, que servirían de base para el desenvolvimiento económico y para promover las inversiones del sector privado. Otras de las metas fueron la creación de nuevos empleos en los sectores no agrícolas, a fin de reducir al 60% la proporción de la población dedicada a las actividades agropecuarias, y el establecimiento de la educación obligatoria para los menores de 14 años.

Durante los primeros 15 años de experiencia planificadora el crecimiento económico en la India fue menor que lo previsto; en el segundo plan se había proyectado que el producto nacional bruto crecería a una tasa anual de 4.6%, pero resultó de 3.7%; en el tercer plan se propuso el de 5.4% y lo alcanzado fue de 2.5%. Sin embargo, se lograron avances apreciables: en ese período el ingreso nacional creció a una tasa media de 3.7% y el ingreso medio *per capita* en 1.7 por ciento.

Después siguieron planes anuales para el lapso que comprendió los años fiscales de 1966-67 a 1968-69, puesto que los objetivos del cuarto plan de desarrollo (1966-67 a 1970-71) tuvieron que ser suspendidos debido a la guerra con Paquistán, a la crisis en la producción de alimentos y a la suspensión temporal de la ayuda externa. Este cuarto plan fue revisado para los años 1969-70-1973-74 con los siguientes objetivos: conservar la magnitud del esfuerzo para el desarrollo de la agricultura; utilizar en mayor proporción la capacidad instalada en la industria (proyectándose mayores incrementos en la producción de artículos metálicos, químicos y petroquímicos), y hacer esfuerzos por reducir a la mitad sus requerimientos de la ayuda financiera externa. Se propuso aumentar el ingreso nacional en 5.5% anualmente y el ingreso por habitante de 68 a 80 dólares de 1969 a 1974, la producción agrícola en 4.5% y la industrial en 9% anual.

De la inversión total del cuarto plan quinquenal, el 55% correspondería al sector público y el resto al sector privado. Los principales renglones en los que se aplicaría la inversión serían la industria (21%), los transportes y comunicaciones (17%) y las actividades agropecuarias (16%).

En este último plan se proyectó una tasa de crecimiento anual de 5.5%, pero cuando terminó en marzo de 1974 la expansión real fue de 3.5%. El lento desarrollo obedeció, sobre todo, a la caída de la producción agrícola afectada por sequías e inundaciones, a la aceleración del proceso inflacionario propiciado por el aumento en los precios de las importaciones de alimentos, del petróleo y de otras materias primas, a la contracción de la inversión y del ahorro interno, así como a las políticas restrictivas al crédito interno; además hubo insuficiencias en los transportes y en la oferta de energía.

En casi todos los años del plan señalado se presentaron problemas que impidieron alcanzar lo proyectado; en el año fiscal 1970-71 el ritmo de crecimiento de la producción industrial fue solamente de 3.5%, también se registró un bajo

nivel en la producción minera; la agricultura mantuvo alto su ritmo de expansión.

1971-72 y 1972-73 fueron años fiscales en que la economía funcionó en condiciones poco favorables por las bajas en la producción agrícola, debido a malas condiciones climáticas, sobre todo en el último año. Esto provocó grandes importaciones de cereales (4.5 millones de ton), sin precedente por lo cuantioso del gasto que requirieron (cercano a los 1 000 millones de dólares). Después del lento crecimiento que hubo en las actividades industriales durante los años 1970-71 y 1971-72, hubo una parcial recuperación que sólo se mantuvo el año fiscal siguiente, puesto que durante 1973-74 hubo un estancamiento propiciado por el insuficiente transporte y el abastecimiento de combustibles y de ciertas materias primas, por la inquietud laboral y las demandas por mayores salarios que se reflejaron en huelgas y disturbios políticos en algunas zonas.

Las insuficiencias en la producción predominaron en los últimos años frente a una demanda agregada que reaccionó vigorosamente ante los primeros incrementos de precios. El gasto de consumo, cubierto con recursos que estaban atesorados, propició fuertes presiones inflacionarias de carácter desconocido para la población. Los precios de los granos alimenticios subieron 11.1% de junio de 1971 a junio de 1972, y 16.2 y 41.4 por ciento en los dos períodos siguientes de 12 meses. El índice de precios para todas las mercancías tuvo incrementos respectivos de 6.8, 21.5 y 27.9 por ciento. De junio de 1973 a junio de 1974 hubo aumentos anuales importantes de algunas cotizaciones: de 64% en el caso de los combustibles y de poco más de 30% en los de productos químicos, maquinaria, equipo de transporte y en otras manufacturas.

Los resultados para el año fiscal 1974-75 no resultaron promisorios; el producto nacional bruto probablemente disminuyó 1.5%. Los problemas de la economía hindú se originaron principalmente en la agricultura que fue afectada por la escasez de lluvias provocada a su vez por un débil monzón; a pesar de los esfuerzos por modernizarlo, este sector sigue dependiendo en gran medida de las condiciones climatológicas. La elevación en el precio de los fertilizantes —en el mercado interno y en el de importación— determinó que la producción de cereales en el otoño de 1974 cayera por abajo del nivel del año anterior; los cultivos que presentaron una situación favorable fueron los de la caña de azúcar, el yute y el té.

Se estima que la producción industrial para el último año fiscal registró un leve incremento debido a la escasez de energía que afectó las principales áreas industriales de Bengala, Punjab y Haryana. La industria sufrió cuellos de botella en los siguientes renglones: en carbón por la insuficiencia de transportes; escasez de varias materias primas, y dificultades para concertar créditos externos e internos.

La inflación siguió aumentando a una tasa cercana a 30% y algunos alimentos subieron su precio a una tasa mayor; pero hay signos de que las medidas antiinflacionarias tomadas por el Gobierno están empezando a tener efecto. A pesar de los nuevos impuestos y la reducción del gasto, el déficit fue cuantioso.

No obstante la expansión de las exportaciones, el mayor crecimiento de las importaciones debido a las alzas internacionales de precios, llevaron a que se acentuara en el último

año fiscal el déficit en la balanza comercial que pudo ser compensado en su mayor parte con los ingresos netos en otros renglones de la balanza de pagos. Las reservas monetarias se estimaron para marzo de 1975 en 1 340 millones de dólares, ligeramente inferiores (4.5%) a las que hubo a finales del año fiscal anterior.

La moneda del país, la rupia, ha estado ligada tradicionalmente a la libra esterlina. El tipo de cambio ha sido débil debido a la continua inflación, a los déficit presupuestales, a los desequilibrios negativos en su balanza de pagos, al desempleo y malestar social y político, y a las operaciones fraudulentas en el mercado negro de cambios y en las transacciones con oro. En junio de 1966 el tipo de cambio oficial se modificó de 4.76 a 7.50 rupias por un dólar de Estados Unidos; desde entonces en el mercado negro ha variado entre 9 y 13 rupias por dólar.

La India ha recibido importantes aportaciones de asistencia externa, tanto de orden financiero como técnico, lo cual ha coadyuvado a su desarrollo económico y a la defensa de su balanza de pagos. La mayoría de la asistencia proviene del denominado Consorcio de Ayuda a la India, el cual fue organizado en 1958 por el Banco Mundial y está integrado por nueve países europeos, Canadá y Estados Unidos. Desde su independencia hasta 1971 recibió 18 225 millones de dólares, el 70% correspondió a préstamos, el 24% a suministros en especie y el 6% a donaciones; los principales países donantes fueron Estados Unidos (poco más del 50%), Reino Unido, y en los últimos años la Unión Soviética.

II. COMERCIO EXTERIOR DE LA INDIA

En los años de calendario de 1968 a 1972 las exportaciones ascendieron de 1 761 a 2 459 millones de dólares con una tasa anual de aumento de 8.7%; en los dos años siguientes se acentuó esta expansión, llegando en 1974 a 3 906 millones de dólares. El valor de las importaciones, que en 1968 fue de 2 570 millones de dólares, en los años posteriores se mantuvo por abajo de este nivel, que fue superado en 1973 y sobre todo en 1974, cuando registraron un valor de 5 064 millones de dólares. En los años extremos mencionados se tuvieron los déficit máximos, sobre todo en 1974 (véase el cuadro 1).

CUADRO 1

*Balanza comercial de la India
(Millones de dólares)*

Años	Exportaciones		Importaciones		Saldo
	Valor	Variación porcentual	Valor	Variación porcentual	
1968	1 761		2 570		— 809
1969	1 835	4.2	2 212	— 13.9	— 377
1970	2 026	10.4	2 125	— 3.9	— 99
1971	2 034	0.1	2 421	13.9	— 387
1972	2 459	20.9	2 249	— 7.1	210
1973	2 943	19.7	3 238	44.0	— 295
1974	3 906	32.7	5 064	56.4	— 1 158
Tasa media anual		14.2		12.0	

Fuente: FMI, *International Financial Statistics*, vol. XXVIII, núm. 6, junio, 1975.

1) Comercio por productos

a) Exportaciones

El cuadro 2 presenta un desglose de las principales exportaciones en los años fiscales 1967-68 y 1971-72. Las manufacturas de yute ocupan el primer lugar y el segundo el té; en este período ambos productos tuvieron una disminución en su importancia relativa en los totales, ya que su participación conjunta pasó de una tercera a una cuarta parte. Se advierte una gran preponderancia de los productos básicos, principalmente el mineral de hierro, los cueros o pieles, frutos y nueces, tabaco; entre las manufacturas sobresalen las de trabajo intensivo, tales como los textiles de algodón y de lana. Datos parciales de años posteriores indican que las manufacturas adquieren cada vez mayor importancia, sobre todo aquellas que contienen un mayor grado de elaboración.

CUADRO 2

Principales productos exportados por la India*
(Millones de dólares)

Concepto	1967-68	1971-72
<i>Total</i>	1 598,2	2 127,9
Suma de los artículos seleccionados	1 227,6	1 437,2
Manufacturas de yute	311,3	318,7
Té	210,3	207,0
Mineral de hierro y concentrado	99,7	138,7
Manufacturas de algodón	105,9	132,5
Cueros o pieles	70,9	119,3
Frutas y nueces frescas	60,1	84,1
Tabaco	16,5	56,0
Hierro y acero	73,1	53,0
Materiales crudos de vegetales no comestibles	25,5	19,8
Azúcar	21,9	40,9
Hilos e hilazas de textiles	21,5	37,1
Café	21,3	29,3
Fertilizantes crudos y minerales, excepto carbón, petróleo y piedras preciosas	26,3	27,8
Algodón en rama	19,7	22,0
Minerales a base de metales no ferrosos y concentrados	17,3	18,7
Telas	8,1	18,0
Tapetes de lana, alfombras y esterillas	12,7	16,8
Artículos de textiles	7,7	11,1
Aceites vegetales	5,3	9,5
Productos de petróleo	9,7	9,1
Lana	7,5	4,5
Coque, carbón y briquetas	2,4	1,5
Cueros y pieles sin curtir	9,9	0,8
Otros artículos no seleccionados	370,6	690,7

* La información corresponde a los años fiscales que empiezan el 1 de abril.

Fuente: Ministry of Information and Broadcasting, Government of India, *India a reference annual 1974*, Nueva Delhi.

b) Importaciones

En las importaciones predominan la maquinaria, el hierro y acero, el equipo de transporte y los elementos y compuestos químicos. Entre las materias primas destacan las adquisiciones de petróleo crudo, algodón, cobre y lana; los principales productos alimenticios fueron el trigo, el arroz y la leche (véase el cuadro 3).

CUADRO 3

Principales productos importados por la India*
(Millones de dólares)

Concepto	1967-68	1971-72
<i>Total</i>	2 676,7	2 400,0
Suma de los artículos seleccionados	2 084,7	1 980,4
Maquinaria, excepto eléctrica	475,5	355,0
Hierro y acero	141,7	314,7
Petróleo crudo	79,6	195,4
Algodón	110,7	150,2
Trigo	504,7	135,9
Maquinaria eléctrica y sus partes	114,1	135,0
Equipo de transporte	107,9	111,8
Elementos y compuestos químicos	103,2	95,1
Cobre	47,3	67,8
Productos de petróleo	20,1	61,9
Papel y cartón	23,2	46,0
Frutas y nueces frescas	42,4	41,9
Aceites vegetales	22,1	37,4
Productos farmacéuticos y medicinales	23,3	35,2
Minerales crudos	60,4	34,2
Arroz	73,1	24,0
Cinc	19,0	23,4
Productos químicos diversos	20,4	22,7
Leche y crema	17,7	19,3
Lana y pelos	15,7	18,8
Manufacturas de metales	18,9	15,9
Semillas de oleaginosas	6,9	13,9
Aluminio	23,6	12,3
Hilazas e hilos de textiles	5,3	7,7
Alquitrán de hulla, tintes e índigo natural	5,3	4,9
Yute y sus desperdicios	2,4	n.d.
Otros artículos no seleccionados	592,5	419,6

* La información corresponde a los años fiscales que empiezan el 1 de abril.

n.d., No disponible.

Fuente: Ministry of Information and Broadcasting, Government of India, *India a reference annual 1974*, Nueva Delhi.

2) Distribución geográfica del comercio exterior

a) Exportaciones

El cuadro 4 muestra las ventas al exterior por países en los años fiscales 1967-68 y 1971-72. Estados Unidos la encabeza participando aproximadamente con el 17% del total; sigue la Unión Soviética, que en esos años elevó su contribución del 10 al 13 por ciento; Japón ha mantenido el 11% del total; en cambio, el Reino Unido, que demandó el 19% y ocupó el primer sitio en 1967-68, cuatro años después pasó al cuarto lugar, habiendo adquirido el 10,5% de las ventas totales de la India. Sigue en orden de importancia la Comunidad Económica Europea (CEE) en la que sobresalen la República Federal de Alemania, Francia e Italia. Las naciones en desarrollo que más recibieron exportaciones procedentes de la India fueron Sudán, Egipto, Sri-Lanka y Singapur.

b) Importaciones

En el caso de las importaciones, Estados Unidos también ocupó el primer lugar, pese a que la India redujo notablemente sus compras en el mercado estadounidense. En efecto, la participación de éste como abastecedor fue de 39% en 1967-1968 y de 23% en 1971-1972. Al contrario, la CEE aumentó su importancia relativa dentro de las compras de la India de uno a otro de los años fiscales mencionados: 7,8%

en el primero y 13.8% en el segundo. Otros proveedores que destacaron fueron el Reino Unido (12% en el año 1971-1972), Japón, Irán, Canadá y la Unión Soviética. Entre los países en desarrollo, además de Irán se distinguieron Arabia Saudita, Egipto, Sudán, Kenia y Birmania (véase el cuadro 5).

CUADRO 4

*Exportaciones de la India por principales países**
(Millones de dólares)

Países	1967-68	1971-72
<i>Total</i>	1 598.2	2 127.9
Suma de los países seleccionados	1 265.1	1 582.2
Estados Unidos	276.5	348.5
URSS	162.4	276.4
Japón	181.2	241.5
Reino Unido	305.3	223.4
Sudán	27.7	68.6
Canadá	39.7	52.2
República Federal de Alemania	29.7	49.1
Checoslovaquia	38.9	40.4
Australia	37.3	37.1
Italia	23.7	32.1
Francia	20.7	32.1
Egipto	28.7	30.6
Sri-Lanka	19.9	28.1
Singapur	11.7	23.3
Países Bajos	17.3	19.6
Federación de Malasia	9.2	15.5
Birmania	5.1	14.3
Nueva Zelandia	8.4	13.6
Nigeria	5.1	13.1
Kenia	8.0	10.5
Argentina	0.8	8.0
Indonesia	7.8	4.2
Otros países no seleccionados	333.1	545.1

* La información corresponde a los años fiscales que empiezan el 1 de abril.

Fuente: Ministry of Information and Broadcasting, Government of India, *India a reference annual 1974*, Nueva Delhi.

3) Política comercial

La India tiene una activa política comercial mediante la que procura aprovechar de manera óptima sus divisas a fin de cubrir sus requerimientos de consumo y de fomento a la producción, incluyendo la adquisición de conocimientos científicos y tecnológicos; igualmente trata de mantener en equilibrio su balanza de pagos y el tipo de cambio de su moneda y de reducir el financiamiento extranjero.

En su política exterior sobresale su posición a favor de la cooperación internacional, independientemente de diferencias políticas, ideológicas o de cualquiera otra naturaleza. Esto le ha llevado a ser un país "no alineado", puesto que no tiene compromisos militares con las naciones socialistas o capitalistas, lo que le ha permitido diversificar sus relaciones comerciales y financieras, eliminar fuertes dependencias (incluyendo la de ayuda externa) respecto a ciertos países y asegurar que su comercio exterior se base en el beneficio recíproco. Al mismo tiempo se ha esforzado por modificar el patrón colonialista de comercio exterior, diversificando sus ventas y añadiendo cada vez más productos muy elaborados entre sus exportaciones. Otro aspecto importante en el que

el Gobierno ha puesto particular empeño ha sido el de promover sus relaciones con el Tercer Mundo y brindar su colaboración a los países de menor desarrollo económico relativo, sobre todo de Asia y Africa, sin esperar reciprocidad, por ejemplo, dando trato preferente a las importaciones de Afganistán, Nepal y Birmania. Más del 80% de su comercio exterior está regido por acuerdos comerciales; en sus acuerdos bilaterales se prevé el funcionamiento de comisiones conjuntas (*joint commissions*) que se reúnen regularmente para intensificar las relaciones comerciales y explorar nuevos proyectos económicos e industriales, sobre todo para el establecimiento de empresas de coinversión. También ha buscado estrechar su cooperación económica a nivel regional principalmente con los países del Lejano Oriente. En los diversos organismos de las Naciones Unidas, el personal de la India sobresale por su notable eficiencia técnica, en especial promoviendo nuevos principios en las relaciones internacionales a favor del mundo en desarrollo.

CUADRO 5

*Importaciones de la India por principales países**
(Millones de dólares)

Países	1967-68	1971-72
<i>Total</i>	2 676.7	2 400.0
Suma de los países seleccionados	2 215.7	2 055.9
Estados Unidos	1 035.4	551.7
Reino Unido	216.8	287.3
Japón	144.5	214.0
Irán	43.9	167.4
República Federal de Alemania	58.5	164.1
Canadá	131.1	149.4
URSS	149.6	108.1
Arabia Saudita	30.4	50.7
Francia	45.9	47.8
Bélgica	23.7	45.4
Egipto	35.9	44.0
Países Bajos	34.3	40.5
Australia	86.7	38.9
Sudán	15.3	33.5
Italia	45.7	32.3
Kenia	10.1	23.4
Suecia	24.5	16.8
Checoslovaquia	36.4	13.5
Suiza	17.9	10.3
Birmania	12.3	7.8
Federación de Malasia	12.4	5.0
Singapur	4.4	4.0
Otros países no seleccionados	461.0	344.1

* La información corresponde a los años fiscales que empiezan el 1 de abril.

Fuente: Ministry of Information and Broadcasting, Government of India, *India a reference annual 1974*, Nueva Delhi.

Como miembro de la Comunidad Británica, desde 1949 ha obtenido trato preferente para sus mercancías; sin embargo, la entrada del Reino Unido en la CEE hizo que este beneficio se redujera a partir de 1973 y se espera que desaparezca a mediados de 1977. Forma parte del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y ha participado en las negociaciones comerciales multilaterales que ahí han tenido lugar, incluyendo las que se realizaron exclusivamente entre 16 países en desarrollo y que conclu-

yeron en su primera etapa a fines de 1971. Además, llevó a cabo negociaciones bilaterales con la CLE y suscribió un acuerdo económico de carácter no preferente, pero pese a esto, no ha logrado reducciones arancelarias de importancia para productos como el té y las manufacturas de yute. Con los países socialistas de Europa oriental ha firmado numerosos acuerdos comerciales y de otra índole que le han permitido fomentar sus exportaciones, sobre todo de manufacturas.

Tiene establecido un sistema en extremo proteccionista para su industria nacional y limita sus importaciones a las estrictamente necesarias para mantener el crecimiento económico del país. El sistema se basa fundamentalmente en el control de las importaciones a través del permiso para hacerlas y en el control directo de las que realizan las empresas comerciales del sector público.

El permiso se otorga primordialmente a las compras de bienes de capital, materias primas y bienes de consumo esenciales que no pueden ser adquiridos dentro del país; dichas compras tienen carácter prioritario para la industria a que van destinadas y también son importantes las condiciones de financiamiento del país vendedor. Las materias primas adquiridas para las industrias de exportación se importan bajo el sistema de "licencia general abierta" y las demás a través de licencias individuales. El sistema de licencia es revisado anualmente por el Ministerio de Comercio Exterior, el cual publica el 1 de abril de cada año el *Control al comercio de importación*, donde se incluyen los productos que pueden adquirirse en el exterior. Las solicitudes de permisos de importación tienen una validez de dos años para los bienes de capital y de 12 a 18 meses para las materias primas, componentes y partes, que pueden ser revalidados. Está prohibido el comercio con Sudáfrica, Rhodesia y Portugal.

La mayoría de los aranceles son *ad valorem*; desde el año fiscal 1971-72 hay cuatro tasas básicas: 30, 40, 60 y 100 por ciento; por ejemplo, la de 40% se aplica a la maquinaria y la de 100% a los bienes de consumo (excepto alimentos básicos). Algunas importaciones del Reino Unido y de otros países de la Comunidad Británica han gozado de una tasa preferente que puede ser de 5 a 10 por ciento más baja que la tasa normal; sin embargo, estas preferencias inversas están a punto de desaparecer con la entrada del Reino Unido en la CEE. La Comisión de Tarifas puede establecer aranceles proteccionistas para las industrias nuevas y necesarias por períodos de tres a diez años.

El Gobierno controla ciertas importaciones que sólo pueden ser adquiridas por medio de sus empresas de comercialización, las cuales controlan las tres cuartas partes de las importaciones totales. Entre esas empresas destacan las siguientes: State Trading Corp., Minerals and Metals Trading Corp., Indian Oil Co., Hindustan Steel, Cotton Corporation of India e Indian Telephone Industries.

Debido a la crónica escasez de reservas internacionales existe un estricto control de cambios ejercido por el Reserve Bank of India. Los fondos se manejan de conformidad con la política oficial de importación; para obtener divisas es necesario presentar la licencia de importación. Sus residentes no

pueden tener activos en el exterior; sus divisas deben entregarse al banco central; está prohibida la importación o exportación de billetes, monedas u oro; los importadores tienen que obtener divisas del banco central, como sus turistas que salen del país.

La política de exportación está orientada a la obtención de divisas con el fin de promover el desarrollo industrial; se fomenta especialmente el envío de mercancías que lleven incorporado un mayor valor agregado de insumos de fabricación nacional. Asimismo, se otorgan incentivos para promover la producción de los bienes de exportación, tales como certificados de crédito para impuestos, hasta por el 15% del valor de exportación, que pueden ser aplicados para el pago de los impuestos de las empresas; asistencia financiera; utilización del *draw-back* en las importaciones de productos que posteriormente van a ser exportados, y los diversos servicios que presta la Export Credit and Guarantee Corp.

Existe una pequeña zona de libre comercio en el puerto de Kandla. Todos los artículos manufacturados en esta área deben destinarse a la exportación. Las empresas que se establezcan en esta zona pueden pertenecer íntegramente a inversionistas extranjeros e incluso obtener varios incentivos fiscales.

III. RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE MÉXICO Y LA INDIA

1) Aspectos comerciales

El intercambio comercial entre México y la India ha registrado valores muy reducidos. En el período 1969-1974 las exportaciones mexicanas a ese país crecieron de 24 000 a 15.6 millones de dólares. Las importaciones mexicanas provenientes de esa nación en el lapso 1969-1972 pasaron de 1 a 2 millones de dólares y después disminuyeron hasta 769 000 en 1974. El saldo de la balanza comercial fue favorable a México a partir de 1971 (292 millones de dólares), hasta llegar a ser de 14.8 millones de dólares en 1974 (véase el cuadro 6).

CUADRO 6

Balanza comercial de México con la India
(Miles de dólares)

Años	Exportaciones ^a		Importaciones		Saldo
	Valor	Variación porcentual	Valor	Variación porcentual	
1969	24		1 050		1 026
1970	632	+	1 144	9.0	512
1971	1 295	104.9	1 003	12.3	292
1972	3 916	202.4	2 020	101.4	1 896
1973	8 274	111.3	642	68.2	7 633
1974 ^b	15 583	88.3	769	19.8	14 814

^a Incluye revaluación.

^b Cifras preliminares.

⁺ Incremento superior a 1 000 por ciento.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S.A.

a] Exportaciones

Las exportaciones de México a la India han sido poco diversificadas, ya que de 1971 a 1973 la mayor parte estuvo representada por el ácido fosfórico; otros productos de alguna importancia fueron las embarcaciones de hélice (barcos camaroneros), el ácido cítrico y el mercurio metálico. En 1974 el ácido fosfórico siguió ocupando el primer lugar, y absorbió las dos terceras partes del total; en este último año se le exportaron nuevas mercancías, sobresaliendo el plomo afinado y el cinc afinado, así como el petróleo combustible y el aceite para motores de combustión interna (véase el cuadro 7).

CUADRO 7

México: principales artículos exportados a la India
(Miles de dólares)

Concepto	1969	1971	1972	1973	1974 ^a
<i>Total</i>	24	1 295	3 916	8 274	15 583
Suma de los artículos seleccionados	23	1 284	3 857	8 262	15 575
Ácido fosfórico	—	1 272	2 241	7 781	10 852
Plomo afinado	—	—	—	—	2 082
Cinc afinado	—	—	—	—	1 984
Embarcaciones de hélice	—	—	727	—	341
Ácido cítrico	—	5	224	374	111
Petróleo combustible usado en barcos extranjeros	—	—	—	—	104
Aceite para motores de combustión interna	—	—	—	—	44
Máquinas de escribir	—	—	—	6	33
Cable de metal común aislado	—	—	—	14	24
Mercurio metálico	—	—	665	66	—
Especialidades de uso industrial	—	—	(350)	11	—
Partes sueltas para automóviles	—	—	—	10	—
Máquinas impulsadas por medios mecánicos	2	7	—	—	—
Telas de algodón	21	—	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	1	11	59	12	8

^a Cifras preliminares.

() Dólares.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

b] Importaciones

Los productos que México adquiere en la India son de muy escaso valor y pocos; el valor de los mismos no tiene tendencia al crecimiento. Las mercancías que se han comprado regularmente han sido los tejidos e hilados de yute (aunque con valores que se han estado reduciendo), la goma laca y las fibras de palmira. En los dos últimos años representaron, en conjunto, el 85% del total. Entre otros artículos de escasa importancia, o que se han estado adquiriendo irregularmente, destacan los siguientes: agujas de lengüeta para tejido de punto, tolisulfonilurea y sus derivados, óxidos de fluoruros de metales y margarina u oleomargarina emulsionada (véase el cuadro 8).

CUADRO 8

México: principales artículos importados de la India
(Miles de dólares)

Concepto	1969	1971	1972	1973	1974
<i>Total</i>	1 050	1 003	2 020	642	769
Suma de los artículos seleccionados	1 008	933	1 931	598	736
Fibras de palmira	37	55	55	73	343
Tejidos de yute	709	681	684	364	246
Hilados de yute de un cabo	107	55	72	88	42
Goma laca	87	48	161	16	42
Partes o piezas sueltas para aparatos fotográficos	—	—	—	—	20
Agujas de lengüeta para tejidos de punto	—	3	3	9	10
Telas para calcar	—	—	—	—	10
Tolisulfonilurea y sus derivados	—	—	—	26	8
Partes o piezas para máquinas para la obtención por torsión de hilados	—	—	—	—	8
Partes o piezas exclusivamente para aparatos de rayos X	—	—	—	—	7
Oxidos de fluoruros de metales	—	—	10	10	—
Zafiros tallados	—	—	—	6	—
Rubíes tallados	—	—	—	6	—
Margarina u oleomargarina emulsionada	—	—	946	—	—
Clorhidrato de P'Piperidinoetoxi —c— carbonato	—	91	—	—	—
Rodamientos de rodillos cónicos	48	—	—	—	—
Telas de punto de fibras artificiales o sintéticas	20	—	(300)	—	—
Otros artículos no seleccionados	42	70	89	44	33

() Dólares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

2) Otras relaciones económicas

No obstante la distancia geográfica que hay entre México y la India, ambos países han realizado esfuerzos para estrechar sus relaciones. La India votó a favor de la aprobación de la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados en la ONU y apoyó la propuesta del presidente Echeverría sobre la integración de un banco de alimentos en la FAO. Puede afirmarse que hay una notable afinidad en sus políticas relacionadas con los principios que defiende el Tercer Mundo frente a las naciones industrializadas.

Las relaciones diplomáticas de México con la República de la India se establecieron en 1951, cuatro años después de que esta última obtuvo su independencia. Del 4 al 17 de noviembre de 1961, el entonces primer ministro Jawaharlal Nehru visitó oficialmente al pueblo y al Gobierno de México. Del siete al diez de octubre del año siguiente, el que fuera presidente de México, Adolfo López Mateos, realizó una visita de Estado a la India. En ambos casos se reafirmaron y ampliaron los lazos de amistad y cooperación mutuas. Como resultado de estos contactos entre ambos gobiernos, el 1 de noviembre de 1962 se celebró por un Canje de Notas un Convenio Comercial entre los dos países. En dicho Convenio se apuntó la posibilidad de incrementar las corrientes comerciales, en particular de las siguientes mercancías: algodón, cinc en concentrados, metales no ferrosos, fertilizantes, cueros y pieles y láminas de acero que México podría abastecer; equipo para ferrocarriles y vías férreas, maquinaria, equipo

eléctrico, productos químicos y farmacéuticos que la India estaría en posibilidad de vender a México.

No obstante que también se preveía que delegaciones integradas por industriales y comerciantes visitarían ambos países los resultados comerciales no tuvieron el éxito esperado.

México y la India contribuyeron activamente en las negociaciones y suscribieron conjuntamente con otros catorce países el Convenio de Negociaciones Comerciales entre Países en Desarrollo acordadas en el GATT, el 8 de diciembre de 1971, en la ciudad de Ginebra, Suiza. En este Convenio se otorgaron preferencias arancelarias para diferentes productos, extensivas solamente a los países participantes. Entre los productos concesionados por la India y que México está en capacidad de exportar se encuentran los siguientes: hormonas; aceites esenciales; bandas, neumáticos, cámaras de aire y *flaps* para tractores; hilazas de algodón; ferromanganeso; ferrosilicio; tubos, tuberías y sus desbastes de hierro o acero (excepto de hierro fundido); accesorios de tubería de hierro o acero; partes intercambiables para máquinas herramientas, y para herramientas de mano; caldera de vapor de agua u otros vapores; bombas de irrigación; máquinas de coser industriales de alta velocidad; partes componentes de máquinas de estadística; máquinas para la fabricación y manufactura de vidrio, y pilas primarias, baterías primarias y acumuladores eléctricos (véase el anexo).

El Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT), de México, está negociando con el organismo correspondiente de la India un acuerdo para la cooperación en la investigación y desarrollo de tecnología en proyectos específicos y en áreas de interés para ambos países, tales como bienes de capital para la industria mediana y pequeña e investigación nuclear. Se espera que dicho acuerdo pueda ser suscrito en 1975. Asimismo, se tiene conocimiento de que se está negociando un acuerdo de carácter cultural entre ambas naciones.

Invitado por la primera ministra de la India, Indira Ghandí, el presidente de México, Luis Echeverría Álvarez, visitó con carácter oficial a ese país del 21 al 25 de julio de 1975. Esto permitirá una mayor solidaridad en los principios que proclama el Tercer Mundo en la búsqueda de nuevas relaciones con los países industrializados que estén de acuerdo con aspiraciones del mundo en desarrollo, cuando se está en el umbral de un nuevo orden económico internacional. Al mismo tiempo es muy probable que se busquen oportunidades comerciales para promover las exportaciones mexicanas y lograr que se aumente la corriente de abastecimientos a México, a fin de perseguir un equilibrio creciente en las transacciones comerciales. Hay amplios campos en renglones de transferencia de tecnología en los que podrían obtenerse beneficios recíprocos; los intercambios de personal calificado podrían ser una contribución mutua al aprendizaje de experiencias valiosas.

V. RESUMEN Y CONCLUSIONES

1) Desde que se independizó la India en 1947 se ha transformado notablemente su estructura económica e institucional, sobresaliendo la intervención del Estado en la

planeación económica y en la creación de grandes empresas industriales, en la preparación técnica y científica de recursos humanos, así como en la captación y canalización de recursos productivos hacia la capitalización que demanda una economía en expansión.

2) En el aspecto demográfico, la India es el segundo país más poblado de la Tierra con 574.9 millones de personas a fines de 1973; su tasa anual de crecimiento en el período 1963-1972 fue de 2.2%; predomina la población joven. El Gobierno ha emprendido una impresionante campaña de planeación familiar con el objeto de disminuir a la mitad la tasa anual de aumento demográfico para principios del decenio 1980, lo que permitiría aliviar las presiones sobre las fuentes de trabajo y la demanda de alimentos.

3) Este país dispone de considerables reservas minerales, forestales, ganaderas y fluviales, cuyo aprovechamiento racional ha comenzado a realizarse. El 70% de la población económicamente activa se dedica a labores agrícolas; las cosechas todavía dependen predominantemente de los azares de la naturaleza, sobre todo de la cantidad apropiada de humedad proveniente de los monzones, lo que le obliga a mantener grandes reservas de cereales y a realizar ocasionalmente cuantiosas importaciones de alimentos. La expansión en la producción de numerosos productos de industrias básicas resulta extraordinaria al compararse con los niveles de principios de los años cincuenta.

4) En general el crecimiento previsto en sus planes quinquenales de desarrollo económico ha resultado menor que lo previsto, habiendo registrado el producto nacional bruto incrementos anuales de 2.5 a 3.5 por ciento. Entre los problemas que le han afectado destacan las inadecuadas condiciones climáticas que redujeron la producción agrícola de algunos años; la aceleración del proceso inflacionario en los últimos años se ha debido al exceso de una demanda agregada sobre una oferta insuficiente que se agravó con los fuertes aumentos en los precios de ciertas importaciones básicas, tales como las de los alimentos, petróleo y otras materias primas, fertilizantes y otras manufacturas; además, ha resentido escasez de energéticos, insuficientes abastecimientos de materias primas y de diversos insumos; falta de medios de transporte; intranquilidad social por las demandas de mejores salarios y debilidad en su balanza de pagos, no obstante el extenso uso de créditos del exterior.

5) A partir de 1968 el desequilibrio negativo de la balanza comercial pudo aliviarse mediante una baja en las importaciones y su posterior estancamiento hasta 1972, mientras que las exportaciones se expandían con lentitud. En 1973 y 1974 hubo una fuerte expansión de ambas corrientes de comercio, siendo superior el incremento de las importaciones, por lo que se agravó el déficit tradicional.

6) La mayor parte de las exportaciones está integrada por los siguientes productos: té, mineral de hierro, cueros o pieles y tabaco; entre las manufacturas sobresalen las de yute y los textiles; además están apareciendo entre sus ventas cada vez en mayor cantidad nuevos bienes elaborados, incluyendo maquinaria. En la estructura de sus importaciones sobresalen sus compras de maquinaria, equipo de transporte, hierro y acero y productos químicos, así como también productos

primarios: petróleo, algodón, cobre, lana y algunos alimentos.

7) En la distribución geográfica de su comercio exterior ocupa el primer lugar Estados Unidos; para las exportaciones los otros mercados principales son la Unión Soviética, Japón, el Reino Unido y la CEE. En cuanto a sus importaciones, después de Estados Unidos siguen como abastecedores el Reino Unido, Japón, Irán, Canadá y la Unión Soviética.

8) La política comercial de la India se encauza para contribuir a la cooperación internacional, independientemente de diferencias políticas o ideológicas. Ha logrado diversificar sus relaciones comerciales y financieras con todos los países del mundo, habiendo puesto particular empeño en fortalecer la unidad del Tercer Mundo y del grupo de países "no alineados"; en especial ha procurado brindar su colaboración —sin reciprocidad— a las naciones que tienen un menor desarrollo económico relativo.

9) El tradicional sistema de preferencias que mantenía dentro de la Comunidad Británica comenzó a debilitarse en el año 1973 con la entrada del Reino Unido en la CEE y habrá de eliminarse para mediados de 1977. Como parte contratante del GATT ha participado en las negociaciones comerciales que ahí han tenido lugar y firmó un acuerdo no preferencial con los miembros de la CEE. El sistema que aplica a sus importaciones resulta fuertemente selectivo y proteccionista a través de los permisos de importación, los altos aranceles y el control de cambios; una gran parte de esas compras las realizan las empresas del Estado.

10) El intercambio comercial de México con la India ha registrado valores muy reducidos: mientras que las exportaciones mexicanas a ese país han aumentado hasta alcanzar en 1974 un valor de 15.6 millones de dólares, las compras mexicanas se han reducido hasta un nivel de 769 000 dólares en 1974. Las exportaciones mexicanas a ese mercado han sido de unos cuantos productos, principalmente ácido fosfórico, barcos camaroneros, ácido cítrico, mercurio metálico, plomo y cinc afinados, y petróleo. Por el lado de las compras de México a la India sobresalen los tejidos e hilados de yute, las fibras de palmira y la goma laca.

11) Ambos países participaron en las negociaciones comerciales entre naciones en desarrollo que tuvieron lugar en el GATT y que concluyeron en diciembre de 1971 cuyo acuerdo resultante permite gozar de preferencias arancelarias exclusivas mutuas entre los países del grupo. México podría aprovechar esta ventaja competitiva en la India si promoviera más activamente sus ventas a ese mercado, pero para ello habría necesidad de extenderle a ese país amplias facilidades financieras. El CONACYT ha estado negociando con el Gobierno de la India un acuerdo para la transferencia de tecnología en proyectos específicos y se espera que quede suscrito en el presente año.

12) Del 21 al 25 de julio de 1975 el Presidente de México realizó una visita de Estado a la India. Esto reforzará los principios que ambos gobiernos sustentan a favor del mundo en desarrollo para mejorar en sus relaciones con los países industrializados, mediante el establecimiento de un nuevo orden económico internacional, tal y como se bosqueja en la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados. Al mismo tiempo esto es una magnífica oportu-

nidad para lograr el fortalecimiento de las relaciones bilaterales de todo tipo.

ANEXO

Concesiones otorgadas por la India en las negociaciones comerciales entre países en desarrollo (GATT)

<i>Descripción del producto</i>	<i>Tarifa arancelaria ad valorem %</i>	<i>Preferencia arancelaria ad valorem %</i>
Aceite de oliva (excepto el aceite de oliva al azufre verde)	60	30
Aceite de oliva al azufre verde	50	25
Pentaeritritol	60	45
Hormonas naturales o reproducidas por síntesis	60	30
Cloruro de polivinilo	100	50
Acetato de polivinilo	100	50
Poliestireno	100	50
Bandas, neumáticos, cámaras de aire y flaps para tractores	60	30
Madera contrachapada	60	30
Tableros chapados	60	30
Hilaza de algodón sin acondicionar para la venta al por menor	60	30
Abacá en rama, todos los grados	40	20
Cordeles, cuerdas y cordajes de abacá o cáñamo	100	50
Ferromanganeso	30	15
Ferrosilicio	30	15
Chapas de estaño	30	15
Tubos y tuberías y sus desbastes, de hierro o acero	30	15
	60	30
	30	15
	40	20
Accesorios de tubería de hierro o acero	60	30
	30	15
Barras, varillas y placas de aluminio	20	10
	60	30
Hojas de aluminio corrugadas	27.5	13.7
Útiles intercambiables para máquinas herramientas y para herramientas de mano	60	30
	30	15
Calderas generadoras por vapor de agua u otros vapores	30	15
Bombas de irrigación	30	15
	60	30
Máquinas de coser, industriales, de alta velocidad	30	15
Máquinas herramientas para trabajar los metales o los carburos metálicos	30	15
Cajas registradoras con motor de más de 1/4 de HP	30	15
Partes componentes de máquinas de estadística	30	20
Máquinas para la fabricación y manufactura del vidrio	30	15
	60	30
Pilas primarias y baterías primarias	60	30
Acumuladores eléctricos: acumuladores de ácidos de plomo	30	15
Máquinas soldadoras por resistencia, punteadoras, con transformadores (tipo portátil)	30	15

Fuente: GATT, *Protocolo relativo a las negociaciones comerciales entre países en desarrollo*, Ginebra, Suiza, diciembre de 1971.