

Intercambio comercial México-Puerto Rico

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

I. LA ECONOMIA DE PUERTO RICO

En los últimos decenios la economía de Puerto Rico creció aceleradamente y su estructura se modificó con el apoyo de grandes inversiones de capital norteamericano y de ahorros internos. El país se transformó de eminentemente agrícola en la década de los cuarenta, en uno con grandes industrias estratégicas (petróleo, petroquímica y químico-farmacéutica) primordialmente con fines de exportación a Estados Unidos.

Puerto Rico es la isla más pequeña de la Grandes Antillas; su extensión territorial es de 8 897 km² y cuenta con recursos naturales para el desarrollo de las actividades agropecuarias, pues sus tierras son aptas para el cultivo de caña de azúcar, tabaco, café, coco y frutas tropicales, así como para la cría de ganado vacuno. Asimismo, su suelo contiene yacimientos de cobre, hierro, manganeso, níquel y en menor proporción plomo y cinc. Con excepción del cobre, los demás minerales no se explotan comercialmente; tampoco se explotan intensamente los ricos recursos pesqueros de sus

1 126 km de litoral y 20 lagos artificiales, ni sus extensos bosques.

A mediados de 1973, la población de Puerto Rico se estimaba en 2.9 millones de habitantes; su crecimiento demográfico medio anual en el período 1961-73 fue de 1.8%. En el país viven 326 personas por km², por lo que es una de las áreas más densamente pobladas del mundo. En 1973 la población económicamente activa fue de 921 000 habitantes (31.6% de la total), de los cuales el 12.1% carecía de empleo; en los últimos dos decenios este porcentaje no ha sido inferior al 10%. La falta de oportunidades de trabajo bien remunerado motivó una fuerte emigración en los últimos decenios; de 1960 a 1971 alrededor de 200 000 personas abandonaron la isla, para dirigirse casi en su totalidad a Estados Unidos, estimándose que en 1974 radicaban en este país aproximadamente dos millones de puertorriqueños, aparte de la corriente estacional de trabajadores según el comportamiento del mercado laboral norteamericano. Empero, estos grupos de inmigrantes constituyen una fuente de divisas gracias a los envíos en dólares que hacen y a que ellos mismos forman un mercado importante para los artículos de consumo exportados por la isla.

El crecimiento económico del país en los últimos años ha producido cambios notables en la distribución de la fuerza de trabajo por sectores de actividad económica, como se puede apreciar en el cuadro 1.

CUADRO 1

*Distribución de la fuerza de trabajo
por sectores económicos
(Porcentajes del total)*

Concepto	1961	1969	1973
Agricultura, silvicultura y pesca	23.7	11.7	7.1
Industria manufacturera	14.8	19.8	20.1
Comercio	15.6	18.2	20.9
Gobierno	11.8	14.9	19.0
Otras actividades	34.1	35.4	32.9

Fuente: Junta de Planificación, *Estadísticas socioeconómicas de Puerto Rico*, años económicos de 1940 a 1973, San Juan, Puerto Rico.

La actividad agrícola ha perdido importancia al disminuir su participación en el ingreso nacional de 12.6% en el año fiscal¹ 1960-61 a 4.2% en 1972-73. Esta disminución fue originada por la caída en la producción de los dos principales rubros agrícolas de exportación: el azúcar y el tabaco. En el caso del azúcar su valor descendió de 97 millones de dólares a 32.3 millones (o sea de 932 768 ton a 230 605) y el del tabaco de 9.6 millones a 2.1 millones en el período anotado.

No obstante el descenso en la producción de azúcar, la importancia económica y social de esta actividad sigue siendo considerable como generadora de empleo e ingreso y por el efecto multiplicador que ejerce sobre otros sectores; además la caña de azúcar es necesaria para elaborar y para disponer bagazo de caña para la fabricación de papel. El Gobierno es propietario de los 14 ingenios azucareros de que dispone el país y está llevando a cabo un programa de rehabilitación del cultivo de caña de azúcar.

Para disminuir las importaciones de productos alimenticios (en 1972 tuvieron un valor de 587.3 millones de dólares) las autoridades han reorientado la política agrícola para que en un futuro inmediato la producción interna logre abastecer en mayor grado la demanda de la población.

La industria constituye el sector económico más importante de Puerto Rico. El notable desarrollo de esta actividad se ha basado en los programas gubernamentales a través de la Administración de Fomento Económico, dependencia responsable de la promoción industrial creada en 1950, que otorga generosos incentivos a la inversión, lo que ha atraído cuantiosos capitales extranjeros —sobre todo de Estados Unidos— que en el sector manufacturero sumaban 3 200 millones de dólares a fines de 1974.

¹ El año fiscal comprende del 1 de julio de un año al 30 de junio del siguiente.

La industria manufacturera elevó su participación en el ingreso nacional de 22.1 a 24.3 por ciento de 1961 a 1973. El cambio de la estructura económica se aprecia más adecuadamente si se considera que en 1950 el sector agrícola aportaba el 24.2% y el manufacturero el 14.4 por ciento.

CUADRO 2

*Ingreso nacional neto por sectores
de actividad económica
(Porcentajes del total)*

Concepto	1961	1969	1973
Agricultura	12.6	5.0	4.2
Industria manufacturera	22.1	26.1	24.3
Comercio	17.1	17.6	17.1
Gobierno	19.0	19.0	22.6
Estatal	13.1	15.0	19.5
Federal	5.9	4.0	3.1
Otros	29.2	32.3	31.8

Fuente: Junta de Planificación, *Estadísticas socioeconómicas de Puerto Rico*, años económicos 1940 a 1973, San Juan, Puerto Rico.

En el país se han desarrollado industrias con capital intensivo y altamente tecnificadas, entre las que sobresalen las de refinación de petróleo, petroquímica y farmacéutica. La primera tiene una gran importancia en Puerto Rico pues procesa el petróleo que proviene principalmente de América Latina y lo envía en su mayor proporción a Estados Unidos. Existen tres refinerías de petróleo con una capacidad de producción conjunta de 291 000 barriles diarios. Las empresas petroleras establecidas en la isla son la Commonwealth Oil Refining Co. (CORCO), la Caribbean Gulf Refining Corporation y la Sun Oil. La Crown Central Petroleum Corp. de Maryland inició la construcción de una refinería para la producción de gasolinas, que representará una inversión de 75 millones de dólares.

La industria petroquímica tiene una inversión, en 49 plantas, de unos 1 600 millones de dólares y se estima que llegará a 3 000 millones para 1980. Entre las empresas petroquímicas que han realizado inversiones últimamente figuran Union Carbide, Phillips Petroleum, CORCO, Sun Oil, PPG Industries y Hercor Chemical (inversión conjunta de Hércules y CORCO).

Las empresas farmacéuticas también han mostrado un vivo interés por establecer un centro de operaciones en Puerto Rico. En octubre de 1974 había 71 plantas en operación a las que se espera añadir otras siete durante el año fiscal de 1975. Entre las empresas establecidas en la isla destacan Du-Pont, Hoffman-Laroch, Pfizer, Upjohn, Baxter y Squibb.

Las compañías norteamericanas Kennecott Copper y American Metal Climax, explotan mancomunadamente el cobre de Puerto Rico, cuyas existencias se valúan en más de 3 000 millones de dólares.

Entre otras industrias sobresalen las orientadas al mercado interno, principalmente la de productos alimenticios y la de máquinas herramientas y las industrias ligeras de exportación; estas últimas procuran utilizar una gran cantidad de mano de obra; tal es el caso, por ejemplo, de la industria del vestido que tiene más de 450 plantas y que ocupa una tercera parte de los trabajadores del sector manufacturero. Otras industrias de este tipo son las de calzado, componentes electrónicos, productos plásticos, aparatos de radio y televisión. El interés de Japón por invertir en Puerto Rico parece estar creciendo, como lo demuestra la reciente inversión de Mitsui Co. en una planta procesadora de atún en Mayagüez y la de Nikki Chemical Co. en una planta para manufacturar catalizadores de cobre. La Caribe Isoprene también ha efectuado inversiones en fecha reciente.

El desarrollo de la industria ha requerido un gran aumento en la producción de energía eléctrica, la cual fue de 11 726 millones de kwh en el año fiscal de 1973.

El turismo ha contribuido al ingreso de divisas al país y a la creación de empleos; en 1973 ocupó a 10 000 personas. La principal corriente de visitantes proviene de Estados Unidos; la inversión en esta industria se estima en 250 millones de dólares. Al desarrollo de esta actividad ha coadyuvado en gran medida la Administración de Fomento Económico a través de sus programas de desarrollo turístico.

En el período 1969-1973 el producto nacional bruto (PNB) de Puerto Rico, computado a precios de 1954, tuvo un crecimiento medio anual de 6.1% apreciándose una tendencia a disminuir en los dos últimos años del lapso indicado. El producto *per capita* a precios corrientes en el año fiscal de 1973 fue de 2 225 dólares, el más alto en América Latina. El factor que ha dinamizado el avance de la economía puertorriqueña ha sido la inversión bruta fija, la cual creció a una tasa media anual de 10.2%. La participación de la inversión en el PNB ha sido una de las más altas dentro de los países en desarrollo: 30% de 1969 a 1972 y 25% en 1973.

El consumo personal creció a una tasa media anual de 11.7% en el período 1969-1973, debido en gran parte a la elevación del nivel de vida de la población, hecho que se confirma al observar que el ingreso *per capita* aumentó de 1 281 a 1 836 dólares de uno a otro de los años señalados.

A lo largo del quinquenio se aprecia un agravamiento del saldo deficitario de la balanza comercial, que pasó de 656.2 millones de dólares en 1969 a 1 030.5 millones en 1973.

El turismo es una importante fuente de divisas para el país. El número de visitantes a la isla aumentó de 1 067 511 personas en el año fiscal de 1969 a 1 322 258 en el de 1973; el gasto global de las mismas se incrementó de 234 a 317.3 millones de dólares.

En el año fiscal de 1974 el PNB de Puerto Rico registró un descenso en términos reales de 2.6% frente al avance de 5.4% del año inmediato anterior. A esta desfavorable situación contribuyó, principalmente, el crecimiento en los precios internos (12.6%), consecuencia del aumento del precio del petróleo y del de otras materias primas de importación. En

el sector manufacturero, y como resultado del incremento en los costos de producción, disminuyó la refinación de petróleo y las producciones de hule, plásticos, textiles y cemento; en cambio, se incrementó la producción de productos químicos, manufacturas eléctricas e instrumentos científicos. El alza de las tasas de interés, que ya se había manifestado el año anterior, afectó nuevamente a la industria de la construcción, en tanto que la agricultura tuvo un comportamiento favorable, a lo que coadyuvó, en parte, el incremento en la cosecha de caña de azúcar.

Entraron en operación 178 nuevas fábricas, tanto de inversionistas locales como de foráneos; sin embargo, las nuevas inversiones fueron neutralizadas por una serie de quiebras. A pesar de los esfuerzos del Gobierno por aumentar la ocupación, la tasa de desempleo llegó a 12.5%, frente a la de 12.1% del año previo.

El comercio exterior fue nuevamente desfavorable, con la importante excepción del comercio con Estados Unidos que por primera vez arrojó un saldo positivo (100 millones de dólares). Los ingresos por turismo se elevaron a 360.3 millones de dólares con un crecimiento de 13.5% sobre los del año anterior.

Las estimaciones sobre la evolución de la economía para el año fiscal 1974-75 son de que registrará un crecimiento inferior a 3%. Aunque el Gobierno previó originalmente un programa de obras públicas por 900 millones de dólares para reactivar la actividad económica, los gastos han sido muy inferiores a dicha cifra debido a la escasez de ingresos fiscales. La industria de la construcción sigue sufriendo por créditos insuficientes, por lo que las perspectivas a corto plazo no son muy promisorias. La inflación no se ha detenido, pues siguen aumentando los precios. Aparecen cada vez mayores dificultades temporales en la atracción de inversiones extranjeras, a pesar de los incentivos fiscales, como resultado de la elevación de los salarios mínimos y de las prestaciones sociales.

II. COMERCIO EXTERIOR DE PUERTO RICO

1) Balanza comercial

El comercio exterior reviste gran significación para la economía de Puerto Rico. De 1969 a 1973 sus exportaciones aumentaron en forma ininterrumpida, de 1 606.5 a 2 465.7 millones de dólares, a una tasa media anual de 11.3%. En el mismo período las importaciones registraron un dinamismo similar (11.5%) al crecer de 2 262.7 a 3 496.2 millones de dólares, cifra esta última que representó el 54.4% del producto nacional bruto.

2) Comercio por productos

a] Exportaciones

Las exportaciones puertorriqueñas están integradas en gran medida por productos elaborados, consecuencia de su programa de industrialización orientado a los mercados del exterior, dada la pequeña dimensión del mercado interno.

CUADRO 3

*Balanza comercial de Puerto Rico**
(Millones de dólares)

Período	Exportación		Importación		Saldo
	Valor	Variación % anual	Valor	Variación % anual	
1968-69	1 606,5		2 262,7		- 656,2
1969-70	1 729,0	7,6	2 556,0	12,9	- 827,0
1970-71	1 796,8	3,9	2 879,1	12,6	- 1 082,3
1971-72	1 974,1	9,8	3 107,8	7,9	- 1 133,7
1972-73	2 465,7	24,9	3 496,2	12,5	- 1 030,5
Tasa media anual		11,3		11,5	

* La información corresponde a los años fiscales que terminan el 30 de junio.

Fuente: Puerto Rico Planning Board, *External Trade Statistics*, 1968-69 y 1972-73, San Juan, Puerto Rico.

Como centro abastecedor de Estados Unidos, Puerto Rico canaliza casi todas sus exportaciones a dicho país. Los productos manufacturados vendidos a ese mercado alcanzaron un valor de 757.1 millones de dólares en el año fiscal

1972-73, superior en 110.6 millones al registrado en 1968-69; en la composición de este grupo sobresalen las prendas de vestir, seguidas por las de hilados o hilazas y otros textiles, así como del calzado.

El mayor dinamismo correspondió a los envíos de productos químicos que tuvieron un valor de 419.1 millones de dólares en 1972-73, con un incremento de 297.4 millones de dólares sobre 1968-69, los cuales estuvieron encabezados por los productos medicinales y farmacéuticos, y los elementos y compuestos químicos.

Los suministros de maquinaria y equipo de transporte tuvieron un valor de 292.5 millones de dólares y un aumento de 156.3 millones, en los años fiscales anotados, predominando la maquinaria y los aparatos eléctricos.

Otros envíos de menor importancia al mercado norteamericano fueron los de alimentos especialmente pescado y sus preparaciones y animales vivos; los combustibles y lubricantes, las bebidas y el tabaco (véase el cuadro 4).

Las exportaciones que Puerto Rico dirige a otros países están constituidas en poco más del 70% por productos químicos, maquinaria y equipo de transporte y diversas manufacturas, seguidas por los alimentos y animales vivos, bebidas y tabaco, y materiales crudos no comestibles, excepto lubricantes (véase el cuadro 5).

CUADRO 4

*Comercio de Puerto Rico con Estados Unidos por grupos de artículos**
(Millones de dólares)

Concepto	Exportaciones		Importaciones	
	1968-69	1972-73	1968-69	1972-73
<i>Total</i>	1 395,8	2 183,7	1 765,0	2 537,8
Alimentos y animales vivos	165,7	271,7	315,1	385,2
Carne y sus preparaciones	—	3,3	81,4	154,1
Productos de leche y huevos	0,3	0,2	41,4	60,9
Pescado y sus preparaciones	75,6	214,1	7,6	15,5
Cereales y sus preparaciones	1,2	1,5	64,8	87,5
Frutas y legumbres	9,1	6,2	51,2	76,5
Azúcar y preparaciones de azúcar y miel	70,9	20,9	5,8	8,4
Forrajes para animales vivos (no incluye molidos)	7,6	17,9	11,9	21,1
Preparaciones de alimentos diversos	0,2	0,9	39,4	49,5
Otros	0,8	6,7	11,6	11,7
Bebidas y tabaco	141,5	168,7	70,6	90,4
Bebidas	24,5	34,3	9,9	31,6
Tabaco y sus manufacturas	117,0	134,0	60,7	58,8
Materiales crudos no comestibles, excepto lubricantes	9,6	12,0	17,5	22,7
Fibras y desperdicios de textiles	3,3	3,2	5,7	3,9
Fertilizantes crudos y minerales	—	—	3,5	6,5

Concepto	Exportaciones		Importaciones	
	1968-69	1972-73	1968-69	1972-73
Minerales metálicos y sus desperdicios	5.3	7.5	0.2	0.6
Otros	1.0	1.3	8.1	11.7
Combustibles y lubricantes	124.3	206.9	10.1	19.2
Petróleo y sus productos	124.3	206.9	9.9	19.0
Otros	-	-	0.2	0.2
Aceites y grasas animales y vegetales	-	(7)	11.5	17.5
Aceites y grasas vegetales	-	-	11.5	14.8
Otros	-	(7)	0.6	2.7
Productos químicos	121.7	419.1	143.2	243.8
Elementos y compuestos químicos	38.9	135.2	24.8	54.2
Minerales, alquitrán y productos crudos de hulla, petróleo y gas natural	12.9	39.7	0.1	(62)
Tintas curtientes y materiales colorantes	0.5	2.3	11.9	14.5
Productos medicinales y farmacéuticos	65.7	225.0	24.2	52.6
Aceites esenciales	2.0	12.5	38.8	60.9
Materiales plásticos	-	-	19.8	29.8
Materiales y productos químicos n.e.	1.7	3.8	21.7	28.5
Otros	-	0.6	1.9	3.3
Productos manufacturados clasificados según la materia	111.5	198.5	505.4	633.8
Cueros y sus manufacturas	13.0	4.0	26.7	21.9
Manufacturas de hule n.e.	3.3	3.5	21.7	33.3
Manufacturas de madera y corcho	0.1	0.3	11.0	18.8
Papel, cartón y sus manufacturas	1.0	1.8	57.0	85.3
Hilados o hilazas, telas, etc.	55.5	148.6	206.5	222.5
Manufacturas de minerales no metálicos	21.4	15.6	42.2	55.3
Hierro o acero	2.2	2.9	41.8	67.6
Metales no ferrosos	1.2	1.4	26.6	33.7
Manufacturas de metales n.e.	13.8	20.4	71.9	95.6
Maquinaria y equipo de transporte	136.2	292.5	406.1	584.2
Maquinaria que no sea eléctrica	17.3	89.8	157.4	190.8
Maquinaria y aparatos eléctricos	112.9	199.3	120.0	131.6
Equipo de transporte	6.0	3.4	128.4	261.8
Artículos manufacturados diversos	535.0	558.6	260.4	381.7
Artículos sanitarios, tubería y equipo ligero	-	(36)	12.2	12.9
Muebles y enseres	0.3	0.2	34.2	50.1
Artículos de viaje	16.2	14.3	4.1	4.1
Prendas de vestir	357.2	365.7	78.4	80.8
Calzado	70.7	60.6	19.6	23.3
Instrumentos profesionales, científicos, etc.	42.5	41.5	33.3	32.6
Artículos manufacturados diversos	48.1	76.3	78.6	177.9
Mercancías y transacciones no especificadas	0.7	7.0	24.5	59.3
Retorno de mercancías	49.6	48.7	-	-

* La información corresponde a los años fiscales que terminan el 30 de junio.

() Miles de dólares.

Fuente: Bureau of Economic and Social Analysis, *External Trade Statistics*, 1968-69 y 1972-73.

CUADRO 5

Comercio exterior de Puerto Rico por grupos de artículos (no incluye a Estados Unidos) (Millones de dólares)*

Concepto	Exportaciones	
	1968-69	1972-73
<i>Total</i>	210.7	282.0
Alimentos y animales vivos	36.4	52.6
Bebidas y tabaco	9.1	10.4
Materiales crudos, no comestibles, excepto lubricantes	3.7	6.6
Combustibles y lubricantes	8.1	4.4
Aceites y grasas animales y vegetales	0.2	1.3
Productos químicos	50.2	72.3
Productos manufacturados clasificados según la materia	35.1	43.3
Maquinaria y equipo de transporte	41.2	54.8
Artículos manufacturados diversos	22.3	33.3
Mercancías y transacciones no especificadas	4.4	3.0
	Importaciones	
	1968-69	1972-73
<i>Total</i>	497.7	958.4
Productos animales y vegetales	90.3	198.2
Madera, papel e impresos	28.2	48.7
Fibras textiles y productos textiles	18.1	42.0
Productos químicos y conexos	181.6	352.1
Minerales no metálicos y productos	7.6	12.8
Metales y productos metálicos	122.0	233.6
Productos diversos n.e.	49.9	71.0

* La información corresponde a los años fiscales que terminan el 30 de junio.

Fuente: Bureau of Economic and Social Analysis, *External Trade Statistics*, 1968-69 y 1972-73.

b] Importaciones

El notable desarrollo del proceso de industrialización de Puerto Rico y su insuficiente producción agropecuaria han originado volúmenes considerables de importaciones.

Estados Unidos es el principal proveedor de Puerto Rico, sobre todo de artículos manufacturados, los cuales tuvieron un valor de 1 015 millones de dólares en el año fiscal 1972-73, superior en 249.7 millones al registrado en el año 1968-69; dentro de este grupo sobresalen los hilados o hilazas, telas, etc., manufacturas de metales y prendas de vestir. Otro renglón importante es el de maquinaria y equipo de transporte que en los años citados fue de 584.2 y 406.6 millones de dólares, y en el que predomina el equipo de transporte y la maquinaria no eléctrica. Las compras de alimentos y animales vivos fueron de 485.2 millones de dólares en el año 1972-73, superiores en 170.1 millones a la cifra correspondiente a 1968-69, encabezados por la carne y sus preparaciones; cereales y sus preparaciones; frutas y

legumbres, y productos de leche y huevos (véase el cuadro 4).

Las importaciones provenientes de otros países están integradas en alrededor del 80% por productos químicos y conexos, metales y productos metálicos, y productos animales y vegetales. Le siguen la madera, papel e impresos; las fibras textiles y productos textiles, y los minerales no metálicos y sus productos (véase el cuadro 5).

3) Distribución geográfica del comercio exterior

a] Exportaciones

Las exportaciones de Puerto Rico se han concentrado notablemente en el mercado de Estados Unidos. De 1968-69 a 1972-73 los envíos a ese país aumentaron de 1 395.8 a 2 183.7 millones de dólares, lo que motivó que su participación en el total exportado creciera del 86.9 al 88.6 por ciento.

Siguen en importancia las ventas a las Islas Vírgenes de Estados Unidos ("Territorio no incorporado") que disminuyeron de 110.1 a 79.5 millones de dólares en el lapso que se examina.

Los suministros a la República Dominicana se elevaron de 15.5 a 38.9 millones de dólares, en los mismos años, y en tal virtud dicho país se situó como tercer cliente de Puerto Rico.

Las ventas a las naciones del Mercado Común del Caribe subieron de 5.4 a 36.4 millones de dólares, a lo que contribuyó en gran medida el aumento de las dirigidas a Jamaica; los envíos a la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) se movieron, a su vez, de 14 a 35.7 millones de dólares, siendo Venezuela el principal cliente.

Las exportaciones a la Comunidad Económica Europea (CEE) disminuyeron de 39.9 a 35.5 millones de dólares y dentro de ellas siguieron predominando las dirigidas a Países Bajos (véase el cuadro 6).

b] Importaciones

Las importaciones puertorriqueñas están un poco menos concentradas geográficamente que las exportaciones, predominando también Estados Unidos. Los embarques al principal mercado crecieron de 1 765 a 2 537.8 millones de dólares en el período que se viene estudiando; no obstante, su participación relativa se redujo del 78 al 72.6 por ciento del total.

En el quinquenio anotado, las adquisiciones procedentes de la ALALC crecieron de 149.5 a 281.9 (8.1% del total), como resultado de la fuerte demanda de petróleo a Venezuela, que se situó como el principal proveedor latinoamericano. Las compras a la CEE se elevaron de 91.9 a 141.5 millones de dólares; la República Federal de Alemania, Italia y Francia fueron los abastecedores más importantes del área. Otras importaciones que crecieron sustancialmente fueron las procedentes de Japón, que pasaron de 54.4 a 134.3 millones de dólares; las de España pasaron de 30.8 a 53.3 millones y las de Canadá de 44.5 a 50.1 millones de dólares (véase el cuadro 6).

CUADRO 6

*Distribución geográfica del comercio exterior
de Puerto Rico**
(Millones de dólares)

Países	Exportaciones		Importaciones	
	1968-69	1972-73	1968-69	1972-73
<i>Total</i>	1 606.5	2 465.7	2 262.7	3 496.2
Países industrializados de economía de mercado	1 441.5	2 232.3	1 995.0	2 940.9
Canadá	1.2	5.1	44.5	50.1
Estados Unidos	1 395.8	2 183.7	1 765.0	2 537.8
España	0.4	2.8	30.8	53.3
Japón	3.6	1.3	54.4	134.3
República de Sudáfrica	—	2.7	1.1	6.4
Comunidad Económica Europea	39.9	35.5	91.9	141.5
Bélgica-Luxemburgo	4.3	8.8	14.1	11.7
Dinamarca	(25)	(25)	6.7	11.2
Francia	0.3	0.8	10.7	18.7
Irlanda	—	(53)	2.3	1.5
Italia	1.5	3.6	10.6	20.7
Países Bajos	24.2	16.7	5.7	8.4
Reino Unido	7.8	4.0	19.1	26.0
República Federal de Alemania	1.8	1.6	22.7	43.3
Asociación Europea de Libre Comercio	0.5	1.1	6.8	16.5
Portugal	(12)	0.3	1.6	6.5
Suecia	0.2	0.8	2.1	4.7
Suiza	0.2	(16)	1.8	2.6
Otros	0.1	(64)	1.3	2.7
Otros	0.1	0.1	0.5	1.0
Países en desarrollo	165.0	233.4	263.8	550.9
Mercado Común del Caribe	5.4	36.4	10.4	15.0
Barbados	0.7	1.0	0.3	0.4
Guyana	0.5	0.1	(29)	—
Jamaica	3.1	23.7	0.3	0.3
Trinidad y Tabago	1.1	11.6	9.5	14.1
Otros	—	—	0.3	0.2
Asociación Latinoamericana de Libre Comercio	14.0	35.7	149.5	281.9
Argentina	(43)	2.0	3.8	11.1
Brasil	3.5	7.2	6.1	20.5
Colombia	0.3	3.2	9.4	6.2
Chile	0.5	0.5	0.6	—
Ecuador	0.6	(34)	3.4	7.6
México	0.5	2.1	2.4	11.3
Perú	0.1	0.7	2.8	2.6
Venezuela	8.4	20.0	120.2	221.5
Otros	0.1	(6)	0.8	1.1
Otros	145.6	161.3	103.9	254.0
Antillas Holandesas	4.9	16.0	33.4	42.0
Bahamas	0.2	1.0	0.3	23.1
Haití	2.2	16.1	1.4	5.8
Islas Francesas	2.8	2.2	0.1	0.3
Islas de Sotavento y Barlovento	3.8	4.4	0.1	2.7

Países	Exportaciones		Importaciones	
	1968-69	1972-73	1968-69	1972-73
Islas Vírgenes	110.1	79.5	26.5	29.0
República Dominicana	15.5	38.9	8.4	26.0
Otros	6.1	3.2	33.7	125.1
Países socialistas	—	(88)	3.9	4.4
China	—	—	—	0.1
Polonia	—	(88)	3.4	4.3
Otros	—	—	0.5	(77)

* La información corresponde a los años fiscales que terminan el 30 de junio.

() Miles de dólares.

Fuente: Bureau of Economic and Social Analysis, *External Trade Statistics*, 1968-69 y 1972-73.

4) Política comercial

Puerto Rico es un Estado Libre Asociado con los Estados Unidos, *status* que fue adquirido al promulgarse la Constitución de la isla en 1952.

Bajo esta Constitución el Poder Legislativo de la isla tiene la atribución de promulgar leyes en todos los campos que normalmente competen a la autoridad de los estados que integran la Unión Americana. El Estado Libre Asociado tiene además a su cargo las escuelas, policía, la cortes judiciales, las comunicaciones internas, etc. Los puertorriqueños son ciudadanos de Estados Unidos con todos los derechos y obligaciones correspondientes.

La Constitución de Puerto Rico prevé una forma de gobierno republicano con las ramas Ejecutiva, Legislativa y Judicial. El Poder Ejecutivo lo ejerce un gobernador electo por referéndum directo del pueblo, basado en el sufragio universal de los mayores de edad por un término de cuatro años; está supervisado por un Consejo de Secretarios (10) nombrados por el Gobernador y ratificado por el Senado puertorriqueño.

Puerto Rico tiene voz pero carece de voto en el Congreso de Estados Unidos a través de un Comisionado Residente, que es elegido por el pueblo cada cuatro años. Dicho Comisionado tiene todos los privilegios de un congresista excepto el derecho de voto.

De acuerdo con el viejo principio norteamericano de "no impuestos sin representación", Puerto Rico no está sujeto al sistema de impuestos federales de Estados Unidos. Goza de autonomía fiscal dentro de una unión aduanera con ese país que le permite practicar el comercio con cualquier parte del mundo, además hay acuerdo con Estados Unidos de exención recíproca de aranceles a la importación y de cualquier obstáculo al comercio.

Puerto Rico es parte integrante del sistema arancelario de Estados Unidos. Asimismo, las barreras no arancelarias, los controles, las cuotas arancelarias, la documentación, las normas fitosanitarias, los acuerdos voluntarios para limitar las importaciones, etc., que aplica Estados Unidos son los mis-

mos que rigen en Puerto Rico. La naturaleza de la política comercial puertorriqueña puede, en consecuencia, comprenderse en el contexto de la norteamericana.

El *status* político de Puerto Rico le ha permitido desenvolverse en una unión aduanera con Estados Unidos, lo cual ha propiciado el crecimiento económico de la isla. Esta posición *sui generis* lo ha llevado a quedar al margen de los bloques de integración económica que se han creado en América Latina.

La tarifa norteamericana tiene como base la Clasificación Uniforme de Comercio Internacional (CUCI) y es más detallada que las tarifas que tienen como base la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB). El tratamiento de nación más favorecida se extiende a todos los países del mundo, incluyendo a Polonia y Yugoslavia, como partes contratantes del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT); pero excluye a los países de economía centralmente planificada, a los cuales se les aplica un arancel alto o se les exceptúa del comercio con Estados Unidos. Existen tres tipos de derechos: *ad valorem*, específicos y mixtos.

Además de los aranceles y de las otras restricciones no arancelarias, hay otros instrumentos que limitan las importaciones norteamericanas. Básicamente, la legislación *anti-dumping* y la que establece impuestos compensatorios.

Puerto Rico ha efectuado un intenso esfuerzo con la mira de atraer capitales a través de sus programas de incentivos a la inversión, política que fue significativamente perfeccionada por la Ley de Incentivos Industriales de 1963, cuya vigencia se extendió hasta 1983. En 1974 el Gobierno de la isla liberalizó el programa; se ampliaron los incentivos para las actividades de investigación y desarrollo, se otorgaron mayores plazos de exención impositiva, se revisaron las zonas en que ya se aplicaban exenciones de impuestos y el sistema se hizo más flexible.

De acuerdo con la Ley de Incentivos Industriales de 1963, enmendada, tienen derecho a las respectivas exenciones o estímulos: todas las personas, sociedades y corporaciones (incluyendo filiales de firmas extranjeras) que se dediquen a: 1) manufacturar un producto que no se haya producido en Puerto Rico antes del 2 de enero de 1947 (los productos en

proceso productivo antes de esa fecha, pero que no se producían en volúmenes comerciales dos años antes de 1971, también tienen derecho a los incentivos); 2) la propiedad u operación de hoteles para turistas; 3) la elaboración de cualquiera de los 36 "artículos designados" que se listan en el Anexo de la Ley; 4) el alquiler de bienes rústicos a compañías que reciban los incentivos, y 5) los laboratorios científicos e industriales que perfeccionen nuevos procesos o productos industriales, siempre que su equipo y maquinaria representen un valor superior a 25 000 dólares.

No se requiere que la empresa sea local; pero se estimula la constitución de las mixtas. Sobre este aspecto, cabe destacar el llamado "Programa de Empresas Conjuntas". Las autoridades mantienen una lista limitada de productos que ya se fabrican en volúmenes suficientes para abastecer el mercado interno y las compañías que ingresen en estos campos tienen pocas posibilidades de obtener incentivos, a menos que su producción se canalice hacia los mercados exteriores.

En 1974 el Gobierno modificó totalmente el régimen de exención fiscal con propósitos de desarrollo regional. Las empresas con derecho a incentivos pueden disfrutar ahora de exención impositiva por 10, 15, 25 o 30 años (anteriormente los plazos eran de 10, 12, 15, 17 o 25) de acuerdo con su ubicación. El incentivo implica exención total del impuesto sobre la renta, del impuesto predial y de patentes y de otros gravámenes municipales.

Además, durante 1974 el Gobierno aprobó una exención fiscal adicional temporal por un lapso de cinco años para aquellas empresas productoras de textiles y ropa cuyos lapsos de exención impositiva habían fenecido o terminarían de 1974 a 1978. Los incentivos a las industrias pueden ser también la exención de impuestos a las ventas o la producción sobre las importaciones de materias primas, excepto cemento hidráulico.

Los incentivos a la inversión se dan también para plantas en áreas menos desarrolladas bajo la forma de ayudas en efectivo, los cuales varían de acuerdo con el número de personas empleadas.

La política de desarrollo industrial está orientada, principalmente, por tres organismos gubernamentales: la Administración de Fomento Económico, encargada de la promoción industrial, de la investigación económica, de los programas de desarrollo turístico y de otros tipos de servicio a la industria; la Compañía de Fomento Industrial encargada de facilitar el establecimiento de fábricas y el Banco Gubernamental de Fomento especializado en financiamiento.

La apertura de una zona de libre comercio en Mayagüez en 1962 agregó un incentivo considerable para el uso de Puerto Rico como una base manufacturera para abastecer tanto a Estados Unidos como a otros mercados de la región.

Se ignora si la nueva Ley de Comercio Exterior de Estados Unidos, aprobada por el Congreso de ese país el 20 de diciembre de 1974 y sancionada por el presidente Ford el 3 de enero de 1975, llegue a ser también de aplicación obligatoria para Puerto Rico.

III. COMERCIO DE MEXICO CON PUERTO RICO

1) *Balanza comercial*

Las transacciones comerciales entre México y Puerto Rico han registrado valores reducidos, pero en los últimos años tienden a elevar su importancia. Hasta ahora Puerto Rico sigue siendo el principal mercado del Caribe para las exportaciones mexicanas; de igual manera, de esa isla proceden las mayores importaciones que adquiere México en esa región.

La mayor significación correspondió a las exportaciones mexicanas, cuyo valor creció en forma continua de 2.1 millones de dólares en 1969 a 10.7 millones en 1973. Las importaciones mexicanas procedentes de esa isla pasaron, respectivamente, de 812 000 dólares en 1969 a 4.5 millones en 1973, crecimiento que se vio interrumpido en 1971. El saldo, favorable a México, se elevó de 1.2 a 6.2 millones de dólares en los años extremos antes mencionados.

El examen del comercio entre ambos países en los meses de enero a noviembre de 1974 pone de manifiesto que las exportaciones mexicanas a Puerto Rico se elevaron a 11 millones de dólares, en tanto que las importaciones provenientes de dicho país se situaron en 8.4 millones; en ambos casos se trata de cifras máximas en los intercambios entre ambos participantes (véase el cuadro 7).

CUADRO 7

Balanza comercial de México con Puerto Rico (Miles de dólares)

Años	Exportación ^a		Importación		Saldo
	Valor	Variación (% anual)	Valor	Variación (% anual)	
1969	2 056		812		1 244
1970	5 289	157.3	2 075	155.5	3 214
1971	6 468	22.3	755	- 63.6	5 713
1972	7 252	12.1	2 228	195.1	5 024
1973	10 723	47.9	4 543	103.9	6 180
Tasa media anual		52.0		55.0	
Enero-noviembre					
1973	10 412 ^b		3 670		6 742
1974	11 010 ^b	5.7	8 403	129.0	2 607

^a Incluye revaluación.

^b No incluye revaluación.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

a) Exportaciones

Dentro de las exportaciones mexicanas a Puerto Rico las manufacturas han tenido una gran significación. El rubro más importante en este comercio es el de hormonas naturales o

sintéticas, cuyo valor pasó de 269 000 dólares en 1969 a 5.6 millones en 1973, año en que su valor representó el 52.5% del total. Ocupan el segundo lugar los envíos de libros impresos, que elevaron su valor en dicho período de 756 000 dólares a 1.9 millones de dólares; este rubro fue el más importante hasta 1969, con una aportación relativa dentro del total de 36% y se redujo a 18% en 1973.

Siguen en importancia los envíos de frijol negro con

417 000 dólares en 1973 y los automóviles para el transporte de personas, cuyo valor fue elevándose hasta alcanzar 326 000 dólares en el mismo año.

Entre otros productos cuyas exportaciones aumentaron irregularmente figuran las estufas o caloríferos no eléctricos, las hilazas, cordeles y cables de henequén, las prendas de vestir de tela de fibras artificiales y el garbanzo (véase el cuadro 8).

CUADRO 8

México: principales artículos exportados a Puerto Rico
(Miles de dólares)*

Concepto	1969	1971	1972	1973
<i>Total</i>	2 056	6 468	7 252	10 723
Suma de los artículos seleccionados	1 796	5 440	6 510	9 617
Hormonas naturales o sintéticas	269	3 076	2 817	5 579
Libros impresos	756	923	1 763	1 919
Frijol negro	—	—	—	417
Automóviles para el transporte de personas	—	2	3	326
Estufas o caloríferos no eléctricos	29	153	107	188
Hilazas, cordeles y cables de henequén	41	97	58	155
Prendas de vestir de tela de fibras artificiales	(463)	(300)	9	128
Garbanzo	—	13	—	165
Aparatos fijos para usos sanitarios de hierro esmaltado	103	204	168	126
Discos fonográficos	38	284	318	108
Sombreros de palma	(235)	1	17	98
Jabones para lavar o fregar	22	36	—	56
Recipientes de hierro o acero	—	2	7	54
Botellas, botes o frascos de vidrio	11	42	22	53
Artefactos de hierro o acero	68	20	4	42
Detergentes sintéticos para lavar	305	30	145	39
Medicamentos de uso interno	12	32	4	33
Tubos de cobre	48	119	397	29
Bolsas, carteras, portafolios, etc. de piel	4	4	8	26
Almanaques	15	6	6	21
Muebles de madera fina u ordinaria	30	9	14	20
Codos, coples, cruces y nipples de hierro o acero	23	105	22	15
Calzado de piel	(104)	4	1	14
Artefactos de hule	—	5	2	6
Partes sueltas de hierro o acero para máquinas de empleo en la agricultura, la industria, la minería o las artes	—	6	466	—
Cinc afinado	22	226	91	—
Espárragos en conserva	—	41	61	—
Otros artículos no seleccionados	260	1 028	742	1 106

* Incluye revaluación.

() Dólares.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco Nacional de México, S. A.

De la comparación de las cifras de exportación mexicana a Puerto Rico de enero a noviembre de 1974 con las registradas en el mismo período de 1973, resalta la aparición de las ventas de petróleo combustible por 2.6 millones de dólares y los aumentos de 541 000 dólares en las ventas de

CUADRO 9

México: principales artículos exportados a Puerto Rico (Miles de dólares)

Concepto	Enero-noviembre	
	1973	1974
<i>Total</i>	10 412	11 010
Suma de los artículos seleccionados	8 764	9 048
Hormonas naturales o sintéticas	5 579	3 101
Petróleo combustible	—	2 625
Libros impresos	1 897	2 101
Prendas de vestir de tela de fibras artificiales	112	653
Aparatos fijos para uso sanitario, de barro, cemento, etc.	90	445
Periódicos o revistas	10	123
Frijol negro	417	—
Automóviles para personas	326	—
Estufas o caloríferos no eléctricos	188	—
Cordeles o cables de henequén	145	—
Otros artículos no seleccionados	1 648	1 962

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

prendas de vestir de tela de fibras artificiales, de 355 000 dólares en las de aparatos fijos para uso sanitario, de barro, cemento, etc., de 204 000 dólares en las de libros impresos y de 113 000 dólares en las de los periódicos y revistas. En cambio, se observa un descenso de 2.5 millones de dólares en las ventas de hormonas naturales o sintéticas y la ausencia de los suministros de frijol negro, de automóviles para personas, de estufas o caloríferos no eléctricos, y de cordeles y cables de henequén (véase el cuadro 9).

b] Importaciones

Las adquisiciones mexicanas procedentes de Puerto Rico se caracterizan por su poca diversificación y marcada irregularidad. En 1973 el rubro más destacado fue el gas oil (gasóleo) con un valor de 1.3 millones de dólares, equivalente al 30.9% del total. Siguen los antibióticos cuyas importaciones crecieron en forma constante de 1 000 dólares en 1969 a 993 000 dólares en 1973; éste fue el rubro más importante dentro del total en 1971 y en 1972.

Ocuparon el tercer lugar en 1973 las importaciones de papel para fabricar tarjetas perforables de máquinas de estadística, seguidas de las de hidrocarburos acíclicos no saturados, n.e., de las de calcomanías para estampar tejidos y de las de máquinas perforadoras para obras de explanación (véase el cuadro 10).

Las importaciones mexicanas de artículos puertorriqueños de enero a noviembre de 1974 mostraron sus mayores aumentos en el renglón de acíclicos no saturados, en el de papel o cartón para fabricar tarjetas para máquinas de estadística, en el de estreptomycin y en el de calcomanías para estampar tejidos (véase el cuadro 11).

CUADRO 10

México: principales artículos importados de Puerto Rico (Miles de dólares)

Concepto	1969	1971	1972	1973
<i>Total</i>	812	755	2 228	4 543
Suma de los artículos seleccionados	744	666	2 090	3 722
Gas oil (gasóleo)	—	—	42	1 319
Antibióticos	1	553	565	993
Papel para fabricar tarjetas perforables de máquinas de estadística	—	—	347	535
Hidrocarburos acíclicos no saturados n.e.	—	35	185	513
Calcomanías para estampar tejidos	—	77	203	408
Máquinas perforadoras para obras de explanación	—	—	102	237
Máquinas rotativas por cilindros para imprenta, excepto por procedimientos offset	—	—	—	105
Grúas de aguilón con accionamiento hidráulico	—	—	—	60

Concepto	1969	1971	1972	1973
9-alfa-fluoro-16, alfo-hidroxiprednisolona, su acetónico o sus ésteres	—	—	86	42
Libros impresos	2	1	3	3
Máquinas de estadística o análogas	—	—	1	2
Benceno	—	—	556	—
Cintas magnéticas	21	(175)	(8)	(8)
Perforadoras autopropulsadas sobre ruedas	270	—	—	—
Hilados de yute de un solo cabo	167	—	—	—
Gasolina, excepto para aviones	106	—	—	—
Trépanos para perforadoras autopropulsadas sobre ruedas	69	—	—	—
Fibras textiles acrílicas	34	—	—	—
Máquinas o aparatos para envasar, envolver o empaquetar mercancías	28	—	—	—
Hilados de fibras textiles	26	—	—	—
Máquinas para moldear por prensado en vidrio	20	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	68	89	138	821

() Dólares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

CUADRO 11

México: principales artículos importados de Puerto Rico
(Miles de dólares)

Concepto	Enero-noviembre	
	1973	1974
Total	3 670	8 403
Suma de los artículos seleccionados	3 162	8 026
Acíclicos no saturados	513	3 479
Xileno	—	1 218
Papel o cartón para fabricar tarjetas para máquinas de estadística	466	797
Estreptomicina	241	681
Calcomanías para estampar tejidos	408	610
Hetacilina o sus sales	368	461
Productos aromáticos	—	434
Chatarra sin prensar ni clasificar	—	178
9-alfa-fluoro 16 alfa-hidroxiprednisolona	42	168
Gasoil (gasóleo) o aceite diésel	706	—
Máquinas perforadoras para pozos de agua	237	—
Nistasina amfoterisina, pimaricina, etc.	181	—
Otros artículos no seleccionados	508	377

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

2) Otras relaciones económicas

Las relaciones económicas entre México y Puerto Rico todavía no se han desarrollado de acuerdo con sus posibilidades. Últimamente se han hecho algunos intentos por intensificar dichas relaciones: entre ellos destaca el envío de una misión comercial que visitó a Puerto Rico del 15 al 18 de agosto de 1974, integrada por funcionarios públicos y del sector privado.

Los representantes de ambos países pudieron comprobar las amplias posibilidades que existen de realizar coinversiones en Puerto Rico, con el propósito principal de abastecer al mercado norteamericano y para surtir otros mercados del Caribe. Entre los proyectos concretos de coinversión que se señalaron destacan la elaboración de casas prefabricadas y de tanques de gas con componentes mexicanos, proyecto que se espera realizar a corto plazo.

La delegación mexicana encontró amplia demanda para diferentes productos, tales como ladrillos para construcción, accesorios para baño, fregaderos, casimires y telas de fibras sintéticas, empaques de celulosa para alimentos, glucosas, equipos de revelado, globos de látex y artesanías mexicanas. En el anexo se presenta una amplia lista de artículos mexicanos de los que hay posibilidad de iniciar o incrementar ventas a Puerto Rico. La misión mexicana se percató de que para abastecer al mercado puertorriqueño es necesario igualar las ofertas en calidad, surtido, precio y oportunidad de entrega. Se reconocieron los problemas del transporte, en lo referente a la frecuencia de las fechas, el costo de los fletes y el uso de contenedores.

Con el fin de estrechar las relaciones comerciales entre

los dos países, el Instituto Mexicano de Comercio Exterior (IMCE) propuso un convenio para el intercambio de información, de tal suerte que se tenga acceso a las experiencias de ambos países y a la mutua promoción de sus intercambios mercantiles.

Asimismo, se invitó para que una misión comercial puertorriqueña visite a México en fecha próxima, con el fin de estrechar los vínculos económicos entre los dos países.

El Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT) no ha establecido contactos con las autoridades de Puerto Rico para la suscripción de algún tipo de convenio en materia de transferencia de tecnología o de cooperación en esta materia.

La Consejería Comercial de México que atiende el mercado de Puerto Rico tiene su domicilio en Av. Independencia 16, Depto. 102, Santo Domingo, República Dominicana. Las relaciones diplomáticas están a cargo del Consulado que se encuentra ubicado en la Av. Ponce de León 623-305 B, Hato Rey, San Juan, Puerto Rico.

El Gobierno de Puerto Rico no mantiene representaciones diplomáticas o consulares en otros países; estas funciones están a cargo del Gobierno de Estados Unidos.

IV. RESUMEN Y CONCLUSIONES

1) La economía de Puerto Rico en los últimos decenios se ha caracterizado por un acelerado crecimiento, fincado en un dinámico proceso de industrialización que ha sido estimulado por la captación de cuantiosas inversiones extranjeras directas, principalmente de origen estadounidense. El producto *per capita* de Puerto Rico se incrementó en forma continua, hasta alcanzar 2 225 dólares en 1973, el más alto de América Latina.

2) Uno de los principales problemas que confronta Puerto Rico es la alta tasa de desempleo, que en los últimos dos decenios no ha sido menor del 10% de la población económicamente activa. La falta de empleos ha originado una fuerte emigración de carácter temporal y definitiva, sobre todo hacia Estados Unidos.

3) A partir de la década de los sesenta la mayor aportación al PIB correspondió al sector manufacturero, que pasó de 22.1% en 1961 a 24.3% en 1973. En cambio, la participación de la agricultura acusó una fuerte reducción del 12.6 al 4.2 por ciento en los años citados.

4) Durante el quinquenio 1969-1973 el PIB de Puerto Rico a precios constantes creció a una tasa media anual de 6.1% con una tendencia a disminuir en los últimos años. Esta situación se agudizó durante el año fiscal 1974, en que el PNB registró un crecimiento de 2.6%, mientras que el del año inmediato anterior fue de 5.4 por ciento.

5) En Puerto Rico se han desarrollado industrias con capital intensivo y altamente tecnificadas, sobresaliendo los sectores siguientes: refinación de petróleo, petroquímico y farmacéutico. Otras industrias importantes son las elaborado-

ras de productos alimenticios, de máquinas herramientas, del vestido, del calzado, de componentes electrónicos, de productos plásticos y de aparatos de radio y televisión.

6) El comercio exterior tiene para Puerto Rico una importancia vital, ya que las exportaciones representaron en 1973 el 38.3% del PIB y las importaciones el 54.4%. De 1969 a 1973 las exportaciones puertorriqueñas crecieron en forma ininterrumpida a una tasa media anual de 11.3%, muy similar a la de las importaciones que fue de 11.5%. En los mismos años se apreció un agravamiento del saldo comercial deficitario, el cual alcanzó 1 030.5 millones de dólares en 1973.

7) El grueso de las exportaciones puertorriqueñas está integrado por productos terminados, entre los que sobresalen los productos químicos, la maquinaria y el equipo de transporte. Las importaciones también están integradas por los mismos rubros más el de alimentos y animales vivos.

8) El comercio exterior de Puerto Rico se concentra a Estados Unidos, país que participa con más de las cuatro quintas partes del total. En los últimos años se aprecia una tendencia a disminuir sus importaciones de ese origen, no así en cuanto a sus exportaciones que tienen ese destino.

9) Puerto Rico tiene libre comercio con Estados Unidos, forma parte de su sistema arancelario y demás normas que aplica para proteger su producción o alentar el comercio exterior. Esta situación le ha permitido incrementar su producción y sus exportaciones a dicho país en beneficio de su desarrollo económico, pero le ha impedido formar parte de los movimientos de integración económica de América Latina.

10) Su situación de Estado Libre Asociado a Estados Unidos, le ha permitido a Puerto Rico poner en vigor un programa de atracción de capitales e inversiones para el desarrollo de la industria, principalmente a través de incentivos fiscales. Asimismo, ha establecido una zona de libre comercio en Mayagüez.

11) El comercio entre México y Puerto Rico registra valores modestos y una tendencia constante al alza que lo llevó a convertirse en el principal mercado para los productos mexicanos en la zona del Caribe, hasta principios de 1975. De 1969 a 1973 las exportaciones mexicanas a dicho país se quintuplicaron, habiendo alcanzado 10.7 millones de dólares en el último año; las importaciones también se quintuplicaron llegando a 4.5 millones de dólares. El saldo del comercio, tradicionalmente favorable a México, pasó de 1.2 a 6.2 millones de dólares de 1969 a 1973. Para el período de enero a noviembre de 1974 las transacciones comerciales continuaron elevándose.

12) Las exportaciones mexicanas a Puerto Rico están constituidas principalmente por productos manufacturados, entre los que destacan las hormonas naturales o sintéticas y los libros impresos. Las importaciones mexicanas procedentes de dicho país son poco diversificadas y acusan una marcada irregularidad; en 1973 los productos más relevantes fueron el gas oil (gasóleo), los antibióticos y el papel para fabricar tarjetas perforables.

13) Existen amplias posibilidades para incrementar el comercio entre México y Puerto Rico si se reconoce la gran capacidad de compra de dicho país en virtud de su vigoroso proceso de industrialización. Con el fin de identificar las posibilidades comerciales y de coinversión, una misión comercial mexicana visitó la isla en agosto de 1974, habiendo encontrado amplia demanda para varios productos mexicanos; se descubrió un vivo interés en coinversiones para el establecimiento de una fábrica de casas prefabricadas y para la producción de tanques de gas.

ANEXO

Artículos mexicanos de los que hay posibilidades de iniciar o incrementar sus ventas a Puerto Rico

Agricultura

Aguacate
Ajo
Algodón en rama
Cebollas
Chile pimiento, fresco o congelado
Tomate

Ganadería y apicultura

Carne fresca o congelada de ganado porcino
Carne fresca o congelada de ganado vacuno

Pesca

Camarón
Pescado fresco o congelado

Industria extractiva

Azufre
Onix
Petróleo
Sal común
Cinc en minerales concentrados

Industria manufacturera

- a] Alimentos y bebidas
Cerveza
Jugos de frutas
Pasta y salsa de tomate
Productos de carne enlatados
Tequila
- b] Textil
Hilazas, cordeles y cables de henequén
Hilos, hilazas y tejidos de algodón "Linters" de algodón
Prendas de vestir de tela de algodón (camisas, ropa interior, pañuelos, etc.)
Prendas de vestir de telas de fibras artificiales
- c] Química
Aceite esencial de limón
Aceite esencial de trementina (aguarrás)
Detergentes sintéticos y jabones para lavar
Fertilizantes (fosfato crudo, urea)

Hormonas naturales o sintéticas
Pigmentos y colorantes
Productos farmacéuticos
Productos para tocador
Sales o ácidos orgánicos

d] Productos metálicos

Alambre y tubería de cobre
Artefactos de hierro o acero
Barras, varillas y ángulos de cinc
Codos, coples, cruces y niples de hierro o acero
Láminas de hierro o acero
Oxido de plomo (minio o azarcón o litargirio)
Partes sueltas de hierro o acero para máquinas
Recipientes de hierro o acero
Tubos y conexiones de hierro o acero
Cinc afinado

e] Otras industrias

Acumuladores y sus partes
Aparatos fijos para uso sanitario de cerámica
Artesanías
Artículos de cristalería
Artículos de deporte
Artículos de iluminación eléctricos
Artículos de joyería
Artículos de madera
Artículos de cartón y papel (cajas, estuches, blocks, diarios, álbumes, cuadernos o libros en blanco)
Artículos de piel (bolsas, carteras, cinturones, etc.)
Calzado
Congeladores y refrigeradores eléctricos y sus partes
Empaques de celulosa para alimentos
Equipos de revelado
Estufas o caloríferos no eléctricos y sus partes
Fregaderos
Globos de látex
Glucosa
Herramientas de mano y sus partes
Impresos sobre papel y cartón (tarjetas postales ilustradas, estampas, esquelas, tarjetas, sobres, anuncios)
Instrumentos y aparatos musicales
Juguetes
Ladrillos para construcción
Libros impresos en español
Llaves o válvulas de metal común de cualquier clase
Máquinas calculadoras o sumadoras, eléctricas
Máquinas de escribir
Máquinas impulsadas por medios mecánicos
Máquinas para empacar incluyendo las de abrir, cerrar, llenar, y etiquetar recipientes
Máquinas para lavar ropa
Máquinas registradoras de ventas
Maquinaria e implementos agrícolas y sus partes
Moldes de uso industrial
Motores de explosión o de combustión interna
Muebles de madera
Partes para vehículos automotrices
Pasta de semilla de algodón
Películas para cine y fotografía
Publicaciones periódicas (almanaques, catálogos, anuarios, directorios, periódicos y revistas)