

Intercambio comercial México-Jamaica

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

I. LA ECONOMIA DE JAMAICA

La isla de Jamaica con una superficie de 10 962 km² ocupa el tercer lugar por su extensión territorial entre las islas del mar Caribe, después de Cuba y de la República Dominicana. A fines de 1973 su población se estimaba en casi 2 millones de habitantes; el ingreso *per capita* se calculó en 575 dólares;* del total de la población el 45% tenía menos de 15 años de edad; la tasa de crecimiento demográfico en el período 1960-70 fue de 1.5% anual. En octubre de 1973 la fuerza de trabajo se estimó en 801 200 personas, de las cuales el 22.4% estaba desempleada; en octubre de 1969 esta proporción fue de 17.1%. Las mayores restricciones a la inmigración impuestas por la Gran Bretaña y Estados Unidos han reducido la emigración de jamaicanos de 22 064 personas en 1970 a 18 448 en 1973 (incluyen a trabajadores calificados), dirigidos principalmente a Estados Unidos.

En octubre de 1972 la fuerza de trabajo empleada en Jamaica estaba distribuida de la siguiente manera: agricultura, silvicultura, pesca y minería 33.6%; comercio 13.1%; industria manufacturera, 12.7%; administración pública, 10.8%; construcción, 6.6%; transportes y comunicaciones, 4.1%, y el 19.1% restante se localizaba en otros servicios. Según cifras disponibles del año 1972, hay grandes diferencias en la productividad de la mano de obra; la alta intensidad de capital en la minería hizo que el valor agregado medio por trabajador resultara superior a 25 000 dólares; en las manufacturas y los servicios, la cifra comparable fue aproximadamente de 3 000 dólares y en la agricultura de 650, mientras que para toda la economía pasaba de 2 000.

En la orografía de Jamaica predominan las montañas. Las actividades agrícolas se extienden en una superficie de 1.5 millones de has., parte de la cual sufre erosión. El 40% de la tierra se distribuye entre 180 000 agricultores pequeños, que en la mayoría de los casos poseen unidades inferiores a 10 has. y producen en gran parte para el consumo interno; en el

Nota: El presente estudio fue elaborado por el licenciado Miguel Alvarez Uriarte con la colaboración del licenciado Juan Espinosa Morales y de la señorita María del Carmen Quintero.

* Salvo que se indique lo contrario, los valores se dan en dólares de Estados Unidos.

otro extremo hay 300 haciendas con más de 250 has. cada una que producen casi exclusivamente para la exportación. La aportación al producto interno bruto (PIB) de las actividades agrícolas, forestales y pesqueras, se mantuvo en alrededor del 9% de 1969 a 1973. De toda la tierra cultivada el 40% se destina a la caña de azúcar y el 35% a otros productos de exportación: plátano, cítricos, café, cacao y especias, principalmente. La insuficiencia en materia alimentaria requirió en 1973 la importación de 121.6 millones de dólares (19% del total importado), incluyendo cereales, carnes, pescados, vegetales y productos lácteos.

Con la ayuda de organismos financieros internacionales, el gobierno de Jamaica ha realizado amplios estudios del sector agrícola que han servido para la elaboración de programas de desarrollo, cuya aplicación contribuirá a elevar la producción y mejorar la distribución de la tierra entre los granjeros. Desde 1963 destaca la participación del Estado a través de la Corporación de Comercialización Agrícola que se ocupa de reforzar la eficiencia del mercado y de estabilizar los precios, mediante adquisiciones por contrato, precios de garantía y operaciones directas en el mercado, para lo cual es propietario de almacenes y de tiendas al menudeo.

A principios del decenio 1950 con el descubrimiento de los depósitos de bauxita y la subsiguiente instalación, por inversionistas extranjeros, de complejos industriales para la explotación del mineral y su transformación en alúmina, se dio un nuevo impulso a la economía, fincada tradicionalmente en la agricultura de plantación. Las empresas internacionales que desarrollan esa actividad son las siguientes: Alcan, Alcoa, Revere y Alpart, un consorcio de Anaconda, Reynolds y Kaiser; en 1972 la magnitud conjunta de dichas inversiones se estimaba superior a 1 000 millones de dólares.

En 1972 y 1973 Jamaica obtuvo 25 y 24.4 millones de dólares, respectivamente, por concepto de regalías e impuestos derivados de la explotación extranjera de la bauxita y alúmina. El Gobierno calculó que las empresas habían estado pagando menos del 2% del valor total de los productos de aluminio terminados hechos de bauxita procedente de Jamaica. Después de que el Gobierno entró en negociaciones con tales empresas y en ausencia de un acuerdo con ellas, tuvo

que legislar sobre el régimen fiscal de dichas empresas a fin de proteger sus intereses y obtener ganancias equitativas por su recurso mineral. Bajo el nuevo sistema, Jamaica obtendrá el 7.5% de todas las ventas de lingotes de aluminio en 1974 el 8% en 1975 y el 8.5% en 1976; se estimó que con un precio promedio de 32 centavos de dólar por libra de lingote y una producción mínima de 14 millones de ton de bauxita, ganará 170 millones de dólares de enero de 1974 a marzo de 1975.

Hasta fines de 1973 se había extraído un total de 154 millones de ton de bauxita. En 1969 se explotaron 10.3 millones de ton del mineral, habiéndose procesado solamente 2.4 millones para obtener alúmina; en los años siguientes estuvo aumentando la producción, llegando a 13.4 millones de ton en 1973. El Gobierno ha tratado de incrementar el valor agregado interno a través de una mayor transformación en alúmina y eventualmente en aluminio; en 1973 ya se habían procesado 6.1 millones de ton del mineral en alúmina.

Aunque estas actividades sólo contribuyen a dar empleo al 1.1% de la fuerza de trabajo del país, hay otros factores que determinan su importancia económica. Su participación en la generación del PIB llegó a 15.2% en 1970 y aunque después declinó hasta 11.4% en 1973, y se espera que pronto recupere tal significación; en 1970 los impuestos y regalías contribuyeron con 15% a los ingresos fiscales y para 1974 probablemente duplicaron dicha aportación relativa (en los años precedentes se redujo a menos de 9%). En 1973 las exportaciones de bauxita y alúmina aportaron el 64% del total de mercancías vendidas al exterior.

Las actividades industriales han estado ampliando su base y a ello ha coadyuvado desde 1952 la Corporación para el Desarrollo Industrial de Jamaica, la cual ofrece servicios de asesoramiento para el establecimiento o expansión de fábricas y administra algunos complejos industriales. Además, el Gobierno ha dictado leyes para atraer a los inversionistas mediante importantes reducciones fiscales y exenciones de impuestos por cierto número de años, a fin de estimular la producción que contribuya a reducir importaciones de bienes de consumo y expandir las exportaciones, sobre todo en el mercado del Caribe. A fines de 1973 había 206 empresas operando bajo estos incentivos. De 1969 a 1973 el sector manufacturero ha contribuido anualmente con el 14% del producto interno bruto.

En el período 1969-1972 el PIB de Jamaica a precios constantes creció de manera irregular a una tasa media anual acumulativa de 6.8%. A esta aceleración en la actividad económica contribuyó el auge de las inversiones extranjeras en la minería y en la construcción hotelera, así como las mayores inversiones privadas en diversas actividades. La inversión bruta fija a fines de la década 1960 llegó al 28% del producto nacional bruto (PNB), reduciéndose posteriormente al 25.3% durante 1971-72. En estos dos últimos años la economía se vio afectada por la declinación de las inversiones en la minería y por la debilidad en la demanda mundial de aluminio, así como por las repercusiones de la inestabilidad en la situación monetaria internacional y la inflación en los países con los que Jamaica realiza la mayor parte de su comercio exterior. Desde mediados de 1972 el Gobierno aplicó diversas medidas para estimular la actividad

económica e impuso restricciones a las importaciones debido a sus problemas en balanza de pagos. El tipo de cambio hasta el 8 de diciembre de 1971 fue de un dólar estadounidense por 0.83 del dólar jamaicano; en mayo de 1972 se revaluó a 0.77 por unidad monetaria norteamericana; desde junio de 1972 fluctuó en descenso con la libra esterlina y en enero de 1973 se fijó la paridad de 0.91; un mes después, al sostener su relación con el dólar estadounidense, se devaluó 10% respecto a otras monedas duras.

En 1973 el PIB de Jamaica a precios corrientes se expandió 19.7% (10.9% el año anterior) No hay datos del crecimiento a precios constantes, aunque la National Planning Agency de ese país estima que gran parte del incremento observado fue consecuencia del fuerte crecimiento en los niveles de precios, agregando que se trató de un año crítico para su economía. La inversión bruta interna se recuperó al representar 27.8% del PNB (su incremento a precios corrientes fue de 30.9%), lo cual fue posible gracias a los créditos externos por valor de 218.2 millones de dólares que proporcionaron el 47.9% de los montos invertidos en ese año (en el período 1969-1972 los préstamos netos del exterior contribuyeron con el 38% de los montos correspondientes a la inversión bruta fija).

Con las importantes excepciones de la mayor producción de bauxita, alúmina y generación de electricidad, en la mayoría de los otros sectores del PIB no hubo aumentos durante 1973. En la agricultura hubo algunas disminuciones en las cosechas debido a una prolongada sequía, seguida de inundaciones, y a cierta escasez de fertilizantes y de semillas para siembra. La industria manufacturera se vio afectada adversamente por huelgas, fallas en los abastecimientos de energía, insuficiencia de materiales y alzas de precios en las materias primas.

El índice general de precios al consumidor en el área de Kingston, que en 1971 y 1972 registró aumentos respectivos de 6.7% y 5.9%, en 1973 subió 19.2%. Entre los factores que contribuyeron al notable incremento del último año sobresalen los siguientes: la devaluación del dólar jamaicano a principios de año, la fuerte alza en las cotizaciones internacionales de alimentos y de materias primas que requiere la economía —en donde se distinguió la del petróleo—, los aumentos en los fletes internacionales de carga, la insuficiente producción agrícola interna, la reducción o eliminación de algunos subsidios oficiales a los precios de ciertos alimentos y el incremento en los sueldos y salarios que se traspasaron a los precios del consumidor.

El saldo de la cuenta corriente, de la balanza de pagos que en 1972 fue negativo en 173.4 millones de dólares, al año siguiente se agravó al sumar 245.4 millones, debido principalmente al mayor aumento en las importaciones de mercancías y al incremento de las utilidades enviadas al exterior por los inversionistas extranjeros. La expansión en los ingresos netos de la cuenta de capital más el saldo de errores y omisiones fueron insuficientes para compensar el déficit de la cuenta corriente, por lo que la balanza de pagos cerró con signo negativo de 48 millones de dólares en 1972 y 28.9 millones en 1973, reduciéndose la reserva monetaria del país, que al finalizar el último año fue de 83.7 millones de dólares.

CUADRO 1

Comercio exterior de Jamaica
(Millones de dólares)

Años	Exportaciones		Importaciones		Saldo
	Valor	Variación % anual	Valor	Variación % anual	
1969	247.3	—	436.0	—	- 188.7
1970	333.3	34.7	524.3	20.2	- 191.0
1971	335.1	0.5	550.5	4.9	- 215.4
1972	369.5	10.2	620.2	12.6	- 250.7
1973	385.3	4.2	669.3	7.9	- 284.0
Tasa media anual		11.7		11.3	

Fuentes: Department of Statistics, External Trade of Jamaica, 1969 y 1973, y United Nations, *Yearbook of International Trade Statistics, 1972-1973*.

Informaciones preliminares indican que en los primeros 8 meses de 1974 la producción se había elevado en algunos sectores de la economía de Jamaica: en el agrícola hubo expansión en ciertos cultivos, particularmente en el de la caña de azúcar, y también en algunas ramas de la industria manufacturera, así como una mayor extracción de bauxita y su procesamiento en alúmina. Los ingresos fiscales adicionales provenientes de los nuevos impuestos a estos últimos productos permitieron apoyar con subsidios el consumo de

alimentos básicos y suavizar las restricciones al crédito y a las importaciones. Asimismo, la defensa de los precios de exportación y los mayores ingresos externos, habían hecho mejorar la situación de las reservas monetarias.

II. COMERCIO EXTERIOR DE JAMAICA

Las transacciones comerciales de Jamaica con el exterior se caracterizan por su tendencia ascendente y por el saldo adverso que ha venido arrojando para el país. De 1969 a 1973 las exportaciones jamaicanas se elevaron de 247.3 a 385.3 millones de dólares, o sea a una tasa media anual de 11.7%. En el mismo período sus importaciones subieron de 436 a 669.3 millones de dólares, con un ritmo medio anual de crecimiento muy semejante al de las exportaciones. Sin embargo, la diferencia en los niveles entre las dos variables dio como resultado que el déficit comercial ascendiera de 188.7 millones de dólares en 1969 a 284 millones en 1973.

1) Comercio por productos

a] Exportaciones

Dentro de las exportaciones jamaicanas los mayores valores corresponden a materiales crudos no comestibles, aportando 142.6 millones de dólares en 1969 y 254.5 millones en 1973; en este último año su contribución al total fue de dos terceras partes, habiendo estado integrado casi exclusivamente por las ventas de alúmina (162.6 millones) y bauxita (87.4 millones).

CUADRO 2

Comercio exterior de Jamaica por grupos de artículos
(Millones de dólares)

Concepto	Exportaciones		Importaciones	
	1969	1973	1969	1973
<i>Total</i>	247.3	385.3	436.0	669.3
Alimentos y animales vivos	68.6	80.1	69.6	127.8
Animales vivos	0.1	0.1	^a	0.4
Carne y sus preparaciones	0.1	0.6	10.9	20.1
Productos de leche y huevos	0.1	0.2	9.2	14.3
Pescado y sus preparaciones	^a	^a	10.6	16.1
Cereales y sus preparaciones	0.1	0.5	22.8	53.3
Frutas y legumbres	23.3	25.6	4.5	9.2
Azúcar, preparaciones de azúcar y miel	37.0	41.4	3.3	1.6
Café, té, cacao y especias	7.6	10.7	1.7	2.5
Forrajes para animales (no incluye molidos)	0.2	0.2	5.9	6.2
Preparaciones de alimentos diversos	0.2	0.8	0.7	4.1
Bebidas y tabaco	7.4	13.4	6.0	9.6
Bebidas	4.8	8.8	3.3	6.0
Tabaco y sus manufacturas	2.6	4.6	2.7	3.6
Materiales crudos no comestibles excepto lubricantes	142.6	254.5	12.3	27.1
Piel y cueros sin curtir	^a	^a	0.1	0.1
Semillas y frutas oleaginosas	^a	^a	0.8	6.7
Hule crudo	^a	^a	0.6	1.3
Madera aserrada y corcho	^a	^a	7.1	12.9

Concepto	Exportaciones		Importaciones	
	1969	1973	1969	1973
Pulpa y desperdicios de papel	a	a	a	0.5
Fibras y desperdicios de textiles	a	0.4	0.8	2.1
Fertilizantes crudos y minerales	1.1	1.1	2.5	1.6
Minerales metálicos y sus desperdicios	141.0	252.5	a	0.1
Materiales crudos de animales y vegetales	0.4	0.5	0.4	1.8
Combustibles y lubricantes	7.1	9.2	30.4	72.5
Carbón, coque y briquetas	n.d.	a	n.d.	0.1
Petróleo y sus productos	n.d.	9.1	n.d.	71.5
Gas	n.d.	a	n.d.	0.9
Energía eléctrica	n.d.	a	n.d.	a
Aceites y grasas animales y vegetales	a	0.1	2.6	6.9
Aceites y grasas animales	a	—	2.6	2.5
Aceites y grasas vegetales	—	0.1	—	3.7
Aceites y grasas procesados y ceras	—	—	—	0.7
Productos químicos	6.0	8.3	34.7	65.8
Elementos y compuestos químicos	0.2	0.7	9.4	25.9
Minerales, alquitrán y productos crudos de hulla, petróleo y gas natural	a	a	1.0	0.1
tintas, curtientes y materiales colorantes	1.2	1.0	1.1	2.5
Productos medicinales y farmacéuticos	0.4	0.9	5.0	8.2
Aceites esenciales	3.2	4.5	3.2	4.1
Fertilizantes manufacturados	0.6	a	3.5	4.2
Explosivos	—	a	—	0.3
Materiales plásticos	—	0.7	—	8.6
Materiales y productos químicos n.e.	0.4	0.4	11.5	11.9
Productos manufacturados clasificados según la materia	4.2	7.4	110.5	155.6
Cueros y sus manufacturas	0.1	0.2	2.1	3.9
Manufacturas de hule n.e.	a	0.1	7.1	6.7
Manufacturas de madera y corcho	a	a	3.8	5.2
Papel, cartón y sus manufacturas	0.3	0.8	15.8	25.6
Hilados o hilazas, telas, etc.	0.7	1.2	28.1	35.5
Manufacturas de minerales no metálicos	1.9	2.0	8.6	17.4
Hierro y acero	0.1	0.2	24.8	27.3
Metales no ferrosos	0.1	1.2	2.0	10.9
Manufacturas de metales n.e.	1.0	1.7	18.2	23.1
Maquinaria y equipo de transporte	0.4	1.8	134.0	153.4
Maquinaria que no sea eléctrica	0.1	0.3	52.1	73.7
Maquinaria y aparatos eléctricos	0.3	1.4	29.8	40.6
Equipo de transporte	a	0.1	52.1	39.1
Artículos manufacturados diversos	10.9	10.4	35.1	48.8
Artículos sanitarios, tubería y equipo ligero	a	a	4.2	4.8
Muebles y enseres	0.1	0.7	1.1	1.3
Artículos de viaje	0.1	0.3	0.9	1.0
Prendas de vestir	8.8	5.1	3.9	7.6
Calzado	0.6	0.4	1.9	3.2
Instrumentos profesionales, científicos, etc.	a	0.1	6.7	9.8
Artículos manufacturados diversos	1.3	3.8	16.4	21.1
Mercancías y transacciones no especificadas	a	0.1	0.8	1.8

a Cantidades inferiores a 1 000 dólares.

n.d. No disponible.

Fuente: Department of Statistics, *External Trade of Jamaica*, 1969 y 1973.

Sigue en importancia el grupo de alimentos y animales vivos, cuyo valor creció de 68.6 a 80.1 millones de dólares en el período que se examina, con un descenso de su participación en el total de 27.7 a 20.8 por ciento. Este grupo ha estado integrado tradicionalmente por el azúcar y sus preparaciones, así como por el de frutas y legumbres, rubro este último en que el plátano tiene la mayor significación. Otros productos que han venido adquiriendo importancia en los últimos años son el café, el té, el cacao y las especias.

De menor importancia son las exportaciones de productos manufacturados en donde sobresalen los clasificados como diversos y los productos químicos (véase el cuadro 2).

b) Importaciones

En la composición de las importaciones de Jamaica destacaron los productos manufacturados y clasificados según la materia, cuyo valor aumentó de 110.5 a 155.6 millones de 1969 a 1973, grupo en el que sobresalieron las compras de

hilazas o hilados, telas, etc.; hierro y acero; papel, cartón y sus manufacturas, y manufacturas de metales no especificadas. Las adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte pasaron de 134 a 153.4 millones de dólares en el lapso citado, con gran predominio de los rubros de maquinaria no eléctrica y maquinaria y aparatos eléctricos.

El rubro más dinámico dentro de las compras efectuadas por Jamaica al exterior fue el de alimentos y animales vivos, que en el mismo período elevó su valor de 69.6 a 127.8 millones de dólares. El mayor avance correspondió a 1973, debido a la fuerte elevación en las compras de cereales y sus preparaciones, como resultado de la notable alza de precios internacionales. Otros productos cuyas importaciones registraron también un considerable incremento fueron la carne y sus preparaciones, pescado y sus preparaciones, productos de leche y huevos.

Las compras de combustibles y lubricantes subieron en los mismos años de 30.4 a 72.5 millones de dólares como resultado del alza de los precios del petróleo y sus derivados. Las adquisiciones de productos químicos elevaron su valor de 34.7 a 65.8 millones de dólares, aumento al que contribuyeron las mayores compras de elementos y compuestos químicos, siguiendo en importancia los materiales y productos químicos no especificados, los materiales plásticos y los productos medicinales (véase el cuadro 2).

2) Distribución geográfica del comercio exterior

El comercio exterior de Jamaica se ha orientado tradicionalmente a los países industrializados de economía de mercado cuya participación en el total (exportaciones e importaciones) pasó de 87.5% en 1969 a 81.9% en 1973; la significación relativa del comercio con los países en desarrollo se elevó del 12.2 al 17.2 por ciento, mientras que la del intercambio con los países socialistas pasó de 0.3 a 0.9 por ciento. Con los dos primeros grupos de países citados Jamaica ha obtenido déficit en su comercio, no así con las naciones socialistas.

De 1969 a 1973 las exportaciones de Jamaica a los países industrializados con economía de mercado se elevaron de 221 a 326.4 millones de dólares, mientras que las importaciones procedentes del mencionado grupo pasaron de 376.6 a 537 millones de dólares. El cliente y proveedor más importante dentro de este grupo fue Estados Unidos; en segundo sitio apareció la Comunidad Económica Europea en donde sobresale el Reino Unido; siguen en importancia Canadá y la Asociación Europea de Libre Comercio y dentro de esta última Noruega.

Los envíos a los países en desarrollo crecieron de 23.9 a 49.5 millones de dólares, en el período de referencia, en tanto que las adquisiciones efectuadas a dichos países se incrementaron de 59.3 a 131.5 millones. Los principales demandantes de sus productos fueron los integrantes del Mercado Común del Caribe, encabezados por Trinidad y Tabago y Guyana, los que resultaron también sus abastecedores más importantes dentro del mundo en desarrollo. En las transacciones con todo el mundo, el comercio de Jamaica con la Comunidad del Caribe en 1973 apenas representó del 5 al 6 por ciento.

CUADRO 3

Distribución geográfica del comercio exterior de Jamaica (Miles de dólares)

Países	Exportaciones		Importaciones	
	1969	1973	1969	1973
<i>Total</i>	247.3	385.3	436.0	669.3
Países industrializados de economía de mercado	221.0	326.4	376.6	537.0
Australia	0.3	0.6	6.2	8.8
Canadá	41.3	19.5	42.3	45.6
Estados Unidos	93.2	159.0	179.8	260.2
Japón	0.6	2.2	9.8	19.3
Nueva Zelanda	0.4	2.3	6.5	13.2
Comunidad Económica Europea	54.0	93.5	122.8	179.2
Francia	0.5	0.2	4.8	10.0
Países Bajos	2.7	1.0	5.4	10.5
Reino Unido	48.6	89.2	93.1	111.9
República Federal de Alemania	1.8	2.5	14.2	27.6
Otros	0.4	0.6	5.3	19.2
Asociación Europea de Libre Comercio	31.1	48.8	8.8	9.0
Noruega	24.1	40.9	1.5	0.8
Suecia	6.8	7.6	1.8	3.4
Suiza	0.1	0.2	3.7	4.3
Otros	0.1	0.1	1.8	0.5
Otros	0.1	0.5	0.4	1.7
Países en desarrollo	23.9	49.5	59.3	131.5
Mercado Común del Caribe	10.1	23.4	6.4	35.4
Barbados	1.5	3.7	0.1	1.8
Guyana	2.0	5.7	1.5	8.3
Honduras Británica	1.8	2.8	0.6	1.9
Trinidad y Tabago	3.8	9.6	4.2	22.0
Otros	1.0	1.6	^a	1.4
Asociación Latinoamericana de Libre Comercio	0.2	2.0	25.6	54.6
Argentina	^a	—	1.3	0.1
Colombia	^a	^a	1.3	0.8
Venezuela	0.1	1.5	22.1	48.9
Otros	0.1	0.5	0.9	4.8
Otros	13.6	24.1	27.3	41.5
Antillas Holandesas	0.2	0.3	6.6	11.6
Bahamas	3.7	3.1	^a	0.1
Otros	9.7	20.7	20.7	29.8
Países socialistas	2.4	9.4	0.1	0.8

^a Cantidades inferiores a 1 000 dólares.

Fuente: Department of Statistics, *External Trade of Jamaica*, 1969 y 1973.

Las ventas de Jamaica a la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio han sido de escasa importancia, en tanto que las compras a dicho bloque han venido adquiriendo mayor

significación, habiendo sido Venezuela el principal cliente y proveedor.

Las exportaciones de Jamaica a los países socialistas en los años citados se elevaron de 2.4 a 9.4 millones de dólares, en tanto que las importaciones lo hicieron de 100 000 a 800 000 dólares; la Unión Soviética y Polonia fueron sus principales clientes y la República Popular de China y Polonia sus proveedores más importantes (véase el cuadro 3).

3) *Política comercial*

Jamaica adquirió su autonomía política interna en 1959 y obtuvo su independencia del Reino Unido en agosto de 1962, pasando a ser miembro de la Comunidad Británica de Naciones. Sus esfuerzos para estrechar los lazos que mantiene con otros países —o estados asociados a Gran Bretaña— del Caribe de habla inglesa, tuvieron su primer antecedente en la Federación de Indias Occidentales, intento de unión política que duró de 1958 a 1962. Más tarde, en agosto de 1968, se unió a la Asociación de Libre Comercio del Caribe (CARIFTA), fundada en mayo del mismo año, la cual fue sustituida por la Comunidad y el Mercado Común del Caribe en julio de 1973.

En octubre de 1974 Jamaica, junto con Barbados, Guyana y Trinidad y Tabago quedan en condiciones semejantes frente a sus obligaciones establecidas en la Comunidad del Caribe (CARICOM) que incluye al Mercado Común del Caribe, mientras que reciben un trato especial los demás integrantes que son: Antigua, Belice, Dominica, Granada, Montserrat, San Kitts-Nevis-Anguilla, Santa Lucía y San Vicente. Entre los objetivos de la CARICOM destacan el fortalecimiento e integración de sus relaciones económicas y el desarrollo armónico de sus actividades, con interés en ofrecer oportunidades especiales a los miembros de menor desarrollo económico, así como en el fortalecimiento conjunto de su independencia económica.

El Mercado Común del Caribe no se limita a establecer una zona de libre comercio, como pretendía la CARIFTA; sus objetivos son de mayor alcance a fin de llevar a la práctica lo propuesto en la Comunidad del Caribe. Para ello se está en proceso de crear un arancel externo común, una política protectora común, un régimen comercial común hacia terceros países, de armonizar los sistemas y tasas impositivas, de armonizar las leyes que rigen la actividad económica, de racionalizar la agricultura, de fijar un tipo de cambio común, crear una política monetaria común, coordinar la política económica, asesoramiento extensivo en la planeación del desarrollo económico, acción conjunta en los programas de desarrollo industrial y promoción conjunta de la industria del turismo.

Ya como Estado independiente, Jamaica se hizo parte contratante del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), habiendo participado en las negociaciones comerciales de la Ronda Kennedy que concluyeron en 1967. No tuvo acuerdos para liberar su comercio con las 16 naciones en desarrollo en las negociaciones que tuvieron lugar en el GATT durante 3 años y que terminaron a principios de 1971. Actualmente se apresta a intervenir en la nueva ronda de negociaciones multilaterales que se han organizado en ese foro internacional.

La política comercial de Jamaica se ha orientado a proteger y fomentar el establecimiento de industrias locales y para ello otorga al inversionista importantes beneficios fiscales, incluyendo la reducción o exención de los derechos para la importación de maquinaria y de otros materiales que requiera el funcionamiento de las empresas. Esta protección se extiende a la agricultura y se realiza mediante la imposición de permisos, licencias o prohibición de ciertas importaciones, controles administrativos, comercialización estatal de algunos productos, imposición de cuotas, de aranceles y de otros impuestos sobre artículos importados. En términos generales se utilizan estos mecanismos para lograr una rigurosa selección de aquellos bienes procedentes del exterior que contribuyan de manera más efectiva a promover la producción que sustituya importaciones y genere exportaciones, así como también para cubrir el complemento de los bienes de consumo que requiere su economía.

Al ser miembro de la Comunidad Británica, Jamaica recibió importantes concesiones preferenciales en los mercados del Reino Unido y de Canadá para la colocación de algunos de sus principales productos agrícolas de exportación: azúcar, cítricos y plátanos. A cambio de ello otorgó preferencias, a manera de reciprocidad, para facilitar el acceso a su mercado de las mercancías procedentes de esos dos países industrializados, con los cuales mantiene otras importantes relaciones económicas y culturales.

Este sistema de preferencias comerciales “inversas” se ha traducido en una doble discriminación hacia las naciones no participantes, perjudicando potencialmente más a los países en desarrollo. Por una parte se limita o impide el acceso de productos semejantes procedentes de otros países en desarrollo (no miembros de la Comunidad Británica) a esos amplios mercados y, por otra, Jamaica otorga un trato especial en su mercado a mercancías que abastece Gran Bretaña o Canadá. Esto otorga una ventaja competitiva adicional al de sus tradicionales canales de comercialización, lo que pone en desventaja a otros proveedores, sobre todo a los exportadores de naciones en desarrollo como son los latinoamericanos.

Con la entrada del Reino Unido en la Comunidad Económica Europea (CEE) a principios de 1973, los intereses comerciales de Jamaica se han visto afectados, por lo que ha tenido que intervenir en las negociaciones frente al mercado común europeo al lado de los países que integran la Comunidad Británica y de los otros asociados a la CEE que, en conjunto, suman 46 naciones del mundo en desarrollo. A fines de enero de 1975 todavía proseguían las negociaciones para la firma de un acuerdo de cooperación y de comercio que garantice el suministro en este año de 1.4 millones de toneladas de azúcar a un precio que será al menos igual al que tienen garantizado los productores europeos (se mencionó el de 260 libras esterlinas la tonelada). Por su parte la CEE considera la posibilidad de otorgar un acceso privilegiado y “sin reciprocidad” de su amplio mercado a las mercancías que exporten esas naciones de escasa evolución económica; además, proporcionará asistencia financiera durante los próximos cinco años que sirva para el fomento del desarrollo económico de los beneficiarios, y establecerá una caja con recursos destinados a la estabilización de los ingresos que reciban esas naciones por la exportación de una docena de productos básicos.

III. RELACIONES ECONOMICAS ENTRE MEXICO Y JAMAICA

1) Aspectos comerciales

Las principales características del comercio de México con Jamaica son su tendencia irregular y a niveles ínfimos. Las exportaciones mexicanas alcanzaron su nivel máximo en 1971 al llegar a 1.1 millones de dólares, disminuyeron 183 512 dólares en 1972, y al año siguiente casi alcanzan el monto de 1971. Las importaciones procedentes de Jamaica registraron la cifra más alta en 1971 al llegar a 75 813 dólares, cifra que se redujo a la mitad en cada uno de los dos años posteriores. Los saldos de la balanza comercial entre ambos países, como puede observarse en el cuadro 4, han sido constantemente favorables a México, siendo la cifra más alta la de 1971 y 1973 con un millón de dólares.

De enero a octubre de 1974 las ventas de México a esa isla del Caribe registraron un pequeño ascenso, respecto al mismo número de meses del año anterior, en tanto que las adquisiciones subieron notablemente ya que superaron los niveles anuales correspondientes al período 1969-1973; sin embargo, todavía resultan muy bajos e insuficientes para cubrir el saldo negativo que Jamaica registra en su intercambio comercial con México (véase el cuadro 4).

CUADRO 4

Balanza comercial de México con Jamaica
(Miles de dólares)

Años	Exportación ^a		Importación		Saldo
	Valor	Variación (% anual)	Valor	Variación (% anual)	
1969	345.5		23.0		322.5
1970	694.0	100.1	11.9	- 48.4	682.1
1971	1 076.4	55.1	75.8	539.0	1 000.6
1972	892.9	- 17.1	35.2	- 53.7	857.7
1973	1 047.6	17.3	38.6	9.7	1 009.0
Enero-octubre					
1973	934.6 ^b		13.4		921.2
1974	1 030.0 ^b	- 59.3	111.0	728.3	929.0

^a Incluye revaluación.

^b No incluye revaluación.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

a) Exportaciones

El principal producto de exportación que México le suministró a Jamaica en el período 1969-1973 fue el de botellas, botes o frascos de vidrio, que en 1973 alcanzó un valor de 233 400 dólares, cifra inferior a la registrada en los dos años anteriores.

Otros productos de menor importancia que se enviaron a dicho país fueron: máquinas de escribir; tabaco en rama;

partes sueltas para aviones; libros impresos; máquinas impulsadas por medios mecánicos; artefactos de caseína, celuloide, resinas sintéticas o análogas; colores de origen mineral no especificados; envases de hojalata; cera de candelilla, etc.; la mayoría de las ventas se caracterizó por su continuidad.

Entre los productos que aparecieron en 1973 destacaron las hormonas naturales o sintéticas con 169 900 dólares, y los automóviles para el transporte de personas con 87 000 dólares, lo que les permitió ocupar el segundo y cuarto lugar, dentro del total exportado (véase el cuadro 5).

b) Importaciones

Los artículos que México adquirió en Jamaica resultan de poca significación y no presentan continuidad. Entre los productos que aparecieron en 1973 sobresalieron los tejidos de yute, que tuvieron un valor de 24 500 dólares (63.5% del total), siguiendo los aparatos para medir magnitudes no eléctricas; las máquinas para afeitar y los isótopos, sus composiciones inorgánicas u orgánicas. Entre los artículos de cierta importancia relativa que han desaparecido a lo largo del quinquenio estuvieron las antigüedades, excepto libros, esculturas, etc.; los cuadros o pinturas sobre tela; las máquinas de inyección para la industria del hule; extractos concentrados para la fabricación de bebidas alcohólicas, etc. (véase el cuadro 6).

2) Otras relaciones económicas

El interés manifestado por los gobiernos de México y de Jamaica en estrechar las relaciones comerciales y en general de promover la cooperación económica, científica, técnica y cultural, se cristaliza a partir de la visita que hiciera el Presidente de México al pueblo y Gobierno de Jamaica en julio de 1974. En esa ocasión se concluyeron acuerdos económicos y de cooperación técnica, y se decidió la constitución de una Comisión Mixta con la Comunidad del Caribe.

Entre estos acuerdos figura el convenio de cooperación científica y técnica, que servirá para promover mayores intercambios de conocimientos en las áreas de biología marina, de exploración petrolera y de proyectos habitacionales a bajo costo. Se convino en que un grupo de geólogos de Jamaica estudie las técnicas desarrolladas por Petróleos Mexicanos y el Instituto Mexicano del Petróleo, y se ofreció a ese país la experiencia de México en legislación petrolera.

A fin de promover la expansión de las economías de los dos países se formuló la posibilidad de establecer una empresa multinacional para la producción de alúmina y de aluminio. Una vez concluidos los estudios preliminares, con fecha 18 de noviembre de 1974 ambos países firmaron el acuerdo que establece la inversión conjunta para crear un complejo industrial de producción de bauxita, alúmina y aluminio metálico; este instrumento fue concretado el 14 de enero de 1975. El acuerdo prevé la instalación de tres plantas: dos en Jamaica para extracción de bauxita y para el procesamiento de alúmina, y una en México para producir barras de aluminio. El carácter de socio mayoritario (no menos del 51% de las acciones) corresponde al país en cuyo territorio se instale la planta industrial y el otro será el segundo socio principal (no menos del 29%), quedando

CUADRO 5

México: principales artículos exportados a Jamaica*
(Miles de dólares)

Concepto	1969	1971	1972	1973
Total	345.5	1 076.4	829.9	1 047.6
Suma de los artículos seleccionados	267.9	833.4	886.7	929.8
Botellas, botes o frascos de vidrio n.e.	37.8	577.0	510.1	233.4
Hormonas naturales o sintéticas	—	—	—	169.9
Máquinas de escribir	12.2	44.8	49.5	94.1
Automóviles para el transporte de personas	—	—	—	87.0
Tabaco rubio u oscuro en rama	1.9	27.2	50.7	59.6
Partes sueltas para aviones	1.2	0.2	—	37.0
Clavos, tornillos, tuercas de hierro o acero	—	—	18.0	34.4
Arados	—	—	—	26.0
Medicamentos preparados, dosificados u otras preparaciones farmacéuticas	—	—	—	24.8
Acido cítrico	—	—	—	22.8
Libros impresos	1.0	0.3	0.4	19.8
Algodón en rama	65.7	—	—	19.1
Máquinas impulsadas por medios mecánicos n.e.	7.8	—	49.5	17.3
Elevadores propios para edificios	—	—	—	17.0
Artefactos de caseína, celuloide, resinas sintéticas o análogas	12.5	10.3	0.2	16.6
Colores de origen mineral, n.e.	2.3	19.7	23.2	15.3
Envases de hoja de lata	31.8	26.3	32.8	14.1
Cera de candelilla	6.1	3.4	9.3	7.2
Botas de hule o de materias plásticas	—	19.6	13.5	4.5
Baterías de cocina o piezas de vajilla, de aluminio	—	6.3	—	2.5
Máquinas registradoras de ventas	—	4.7	—	2.5
Colores n.e.	—	3.8	3.4	2.3
Partes o piezas sueltas de hierro o acero para máquinas o aparatos empleados en la agricultura, la industria, la minería o las artes	2.5	—	9.7	1.1
Filtros, excepto los de presión	—	16.3	—	0.8
Herramientas de mano n.e.	—	—	9.2	0.7
Estructuras de puentes, edificios, columnas de hierro o acero	—	—	59.3	—
Barriles, pipas o tanques de madera	—	—	22.4	—
Moldes de uso industrial	2.5	0.6	17.5	—
Hilazas o hilos de fibras artificiales o seda	21.4	19.5	7.7	—
Aparatos o instrumentos eléctricos n.e.	22.2	—	0.3	—
Flor de zempasúchitl molida	—	18.0	—	—
Tractores con cualquier sistema de rodaje	2.1	10.3	—	—
Artefactos de madera sin tallar	—	9.8	—	—
Tableros o placas con dos o más aparatos eléctricos	—	5.7	—	—
Botellas cerviceras	10.4	5.0	—	—
Máquinas calculadoras o sumadoras, eléctricas	—	4.6	—	—
Pasta o puré de tomate	18.2	—	—	—
Jeringas hipodérmicas	8.3	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	77.6	243.0	6.2	117.8

* Incluye revaluación.

Fuentes: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

disponible el resto de las acciones para que inviertan terceros países.

El Gobierno de Jamaica se comprometió a garantizar el aprovisionamiento de cuando menos 1.3 millones de ton de bauxita anualmente por un período de 30 años. El suministro se efectuará a través de las empresas productoras en las que el Gobierno de dicho país poseerá como mínimo 51% del capital; la capacidad instalada de la planta de alúmina será de 600 000 toneladas cortas anuales, en tanto que la refinería de aluminio metálico tendrá una capacidad aproximada de 120 000 ton al año.

El Gobierno de México sugirió al de Jamaica la instalación de una planta de sosa cáustica con capacidad para producir 60 000 ton para garantizar el abastecimiento a la planta de alúmina, y propuso, a su vez, abastecer la sal requerida para la operación de la misma; otra proposición fue en el sentido de que el Gobierno de Jamaica considere la posibilidad de participar en la elaboración de productos de aluminio metálico.

Se estima que la instalación de las plantas en ambos países requerirá una inversión de 400 a 500 millones de dólares y su construcción será iniciada durante 1975.

CUADRO 6

México: principales artículos importados de Jamaica
(Miles de dólares)

Concepto	1969	1971	1972	1973
<i>Total</i>	23.0	75.8	35.2	38.6
Suma de los artículos seleccionados	22.6	75.0	33.2	35.9
Tejidos de yute	—	—	—	24.5
Aparatos para medir (magnitudes no eléctricas)	—	—	—	4.9
Maquinillas para afeitar	—	—	—	2.8
Isótopos, sus composiciones inorgánicas u orgánicas	—	—	—	1.9
Maderas artificiales o regeneradas	—	—	—	0.8
Cabezales para máquinas de coser botones	—	—	0.4	0.5
Llantas macizas o neumáticas	—	0.7	—	0.5
Máquinas de inyección para la industria del hule	—	—	16.7	—
Extractos concentrados para la fabricación de bebidas alcohólicas	6.6	6.7	9.7	—
Alcanfor	—	—	2.6	—
Calcomanías con soporte de papel	—	—	1.3	—
Partes sueltas para mobiliario médico	—	—	0.8	—
Hojas o tiras delgadas de aluminio	—	—	0.6	—
Ropa de fibras sintéticas o artificiales	—	—	0.6	—
Aparatos de alumbrado para campos aéreos	—	—	0.5	—
Antigüedades, excepto libros, esculturas, etc.	—	36.2	—	—
Cuadros o pinturas sobre tela	—	18.0	—	—
Cámaras fotográficas de más de 100 kg de peso	—	6.8	—	—
Máquinas de escribir eléctricas	—	2.8	—	—
Prensas de vacío para fotocomposición de clisés	—	2.1	—	—
Hilados de borra de seda teñida	—	1.2	—	—
Cápsulas de sobretaponado	—	0.5	—	—
Extracto de campeche	3.5	—	—	—
Libros impresos en idiomas diferentes al español	11.3	—	—	—
Discos grabados, excepto para películas	0.6	—	—	—
Partes o piezas sueltas para máquinas o aparatos para la preparación de los cueros o pieles, n.e.	0.3	—	—	—
Pinturas o dibujos sobre papel o cartón	0.3	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	0.4	0.8	2.0	2.7

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

El acuerdo firmado por México con la Comunidad del Caribe que estableció una Comisión Mixta, tendrá como objetivo promover y coordinar la cooperación en el orden económico, cultural, científico y tecnológico. En particular, la citada Comisión estudiará las posibilidades de fomentar el comercio recíproco y las producciones agrícola y petrolera. Por lo que respecta al renglón del turismo, se acordó que es de interés mutuo desarrollar programas conjuntos de promoción.

En virtud de la necesidad de incrementar el volumen de comercio entre los países, se acordó estrechar los vínculos comerciales mediante reuniones periódicas, misiones comerciales, exhibición de productos de exportación y particularmente a través de la cooperación entre el Instituto Mexicano de Comercio Exterior (IMCE) y la Corporación Nacional Jamaicana para la Exportación. A principios de 1975 dichos organismos firmaron un acuerdo de cooperación por dos años para fomentar el desarrollo industrial y el comercio entre ambos países. Los puntos más importantes se refieren a la adopción de mecanismos para promover el comercio, tales como el intercambio de información sobre las perspectivas comerciales de los mercados de ambos países, incluyendo datos estadísticos y de otro tipo que faciliten el análisis y

evaluación de los mercados respectivos; se pondrá a disposición del país respectivo la información relativa a la asistencia técnica, organización y publicidad referente a ferias, exposiciones y misiones comerciales; se fomentará el entrenamiento del personal de ambas instituciones; se harán reuniones anuales entre los funcionarios de los dos países y se creará un comité bilateral de hombres de negocios.

Como parte de la política de incremento del comercio entre México y el Caribe, al iniciarse el año de 1975 quedó instalada una bodega del IMCE en Kingston, Jamaica, que por su ubicación geográfica y las facilidades portuarias con que cuenta, puede ser el centro de distribución de los productos mexicanos en el Caribe.

Se ha contemplado la necesidad de promover una mayor regularidad en el servicio de transporte marítimo entre México y el Caribe, a fin de abaratar los costos. La empresa naviera mexicana Navimex estableció el servicio regular mensual de los puertos de Veracruz y Tampico a la zona del Caribe, pero sólo toca el puerto de Kingston eventualmente, pues la carga destinada a Jamaica la deja en Santo Domingo, República Dominicana, de donde es reembarcada a ese país.

A este respecto, países del Caribe, entre los que se cuentan Jamaica, Costa Rica, México y Venezuela, proyectan la creación de una empresa naviera multinacional del Caribe que facilite un mayor intercambio comercial y turístico dentro de la región. En los meses de abril y mayo próximo se espera efectuar en San José de Costa Rica una conferencia de plenipotenciarios para suscribir el capital de la empresa; posiblemente participarán en el proyecto los 17 países o estados independientes del Caribe.

IV. RESUMEN Y CONCLUSIONES

1) El desarrollo económico de Jamaica, fincado tradicionalmente en su agricultura de plantación, ha estado recibiendo el estímulo derivado de cuantiosas inversiones extranjeras en la explotación de la bauxita y de su cada vez mayor transformación en alúmina. A partir de 1974 dicha aportación ha resultado más significativa gracias a la intervención de su Gobierno que elevó la captación de ingresos fiscales sobre tales productos.

2) Entre los principales problemas estructurales a que se enfrenta la economía de Jamaica, tan comunes en las naciones pobres, destaca su nivel de desempleo (22.44% de la fuerza de trabajo en 1973), el predominio de ocupaciones poco productivas, la insuficiencia en materia de producción alimentaria y lo reducido de su mercado interno. La activa participación del sector público ha estado coadyuvando para superar esas limitaciones mediante programas de reorganización agrícola, promociones para el establecimiento y la expansión de industrias y la ampliación del mercado hacia el área de la Comunidad del Caribe.

3) En el período 1969-1972 el PIB de Jamaica a precios constantes creció de manera irregular a una tasa media anual acumulativa de 6.8%. A esta aceleración en la actividad económica contribuyó el auge de las inversiones extranjeras en la minería y en la construcción hotelera, así como las mayores inversiones de la iniciativa privada. En los dos últimos años la inversión se debilitó y aparecieron dificultades en la balanza de pagos que llevaron a devaluar su moneda.

4) En 1973 el PIB de ese país del Caribe apenas creció un poco debido a la insuficiente producción agrícola y a la baja de actividad en la industria manufacturera, lo que se agravó con fuertes presiones inflacionarias (los precios al consumidor se incrementaron 19.2%) y el déficit en la balanza de pagos. Informaciones preliminares sobre el lapso enero-agosto de 1974 indican una recuperación en el ritmo de expansión económica que se ha visto reforzado con la mayor captación de divisas por concepto de minerales y con los nuevos impuestos sobre dichos minerales.

5) De 1969 a 1973 las exportaciones de Jamaica estuvieron creciendo, aunque irregularmente, a razón de una media anual de 11.7%, tasa muy semejante a la que registraron sus importaciones. Como estas últimas han tenido un valor superior (en 1973 las exportaciones cubrieron el 58% de las compras al exterior), el desequilibrio de su balanza comercial se agravó a lo largo del período. Sus exportaciones se concentran en un reducido número de productos: alúmina, bauxita, azúcar y sus derivados, plátano, café, té, cacao y

especias. Poco a poco van elevando su participación relativa las ventas de manufacturas.

6) Cerca de las tres cuartas partes de su comercio exterior lo realiza con Estados Unidos, Reino Unido y Canadá. Sus intercambios con las naciones en desarrollo representan el 17% del total y con sus socios de la Comunidad del Caribe resulta inferior al 6%; en América Latina sobresalen sus compras de petróleo venezolano.

7) La política comercial de Jamaica se caracterizó por su participación en la Comunidad Británica en donde obtuvo y concedió ventajas especiales a sus intercambios con el Reino Unido y Canadá. Actualmente está negociando con la CEE, al ser integrante del bloque de los 46 países en desarrollo que guardan relaciones preferenciales con el Mercado Común Europeo. Además se encuentra en la etapa de fortalecer sus lazos con las naciones que integran la Comunidad y el Mercado Común del Caribe.

8) El primero de los sistemas preferenciales en que participa resulta discriminatorio a naciones en desarrollo, como México, puesto que todavía no pone fin a las preferencias "inversas" hacia algunos países industrializados. Mantiene un sistema fuertemente proteccionista a fin de seleccionar los productos que adquiere y de estimular el establecimiento de aquellas industrias que más contribuyan a su progreso económico.

9) El comercio entre México y Jamaica ha seguido una tendencia irregular y a niveles muy bajos, predominando un saldo positivo al primer país. Las ventas de México a ese mercado apenas han alcanzado 1 millón de dólares en algunos años, mientras que sus adquisiciones de esa isla del Caribe comienzan en 1974 a superar los 100 000 dólares. Esta situación parece que muy pronto va a superarse. Hay una gran cantidad de productos mexicanos que por su poder competitivo y su calidad, podrían colocarse en Jamaica (véase la lista de estas mercancías en el Anexo).

10) A partir de la visita que hizo el Presidente de México al pueblo y Gobierno de Jamaica en julio de 1974 comenzaron a cristalizar las medidas que se están adoptando para promover la cooperación económica, científica y técnica entre ambos países. Estas relaciones habrán de fortalecerse para incluir a los otros integrantes de habla inglesa del Caribe mediante los futuros trabajos que desempeñará la Comisión Mixta México-Comunidad del Caribe.

11) Ya se han formalizado los arreglos necesarios para el establecimiento de tres empresas que habrán de producir desde la extracción de la bauxita hasta la fabricación de barras de aluminio. De esta manera ambos países aprovecharán mejor sus recursos y obtendrán mayores beneficios.

12) A principios de 1975 el IMCE y la Corporación Nacional Jamaíquina para la Exportación firmaron un acuerdo para fomentar el comercio y el desarrollo industrial. Para ello intercambiarán información sobre las perspectivas de comercio en los mercados de ambos países y cambiarán sus experiencias en la promoción de exportaciones. A las mayores corrientes de comercio habrá de coadyuvar el proyecto para establecer una empresa naviera multinacional del Caribe que apoyan, entre otros países, México y Jamaica.

ANEXO

Artículos mexicanos con posibilidades de iniciar o incrementar sus ventas a Jamaica

Productos agrícolas

Ajo
Algodón
Cebollas
Pasa de uva
Pimienta
Tabaco en rama
Vegetales frescos
Yute y otras fibras duras

Ganadería y apicultura

Carne de cerdo
Carne de ganado vacuno
Glándulas o vísceras de animales

Pesca

Pescado refrigerado o congelado

Industria extractiva

Azufre
Petróleo
Sal común

Industria manufacturera

a] Alimentos y bebidas

Cerveza
Frutas preparadas en conserva
Jugos de frutas
Pasta de tomate
Pescado preparado
Tequila
Vegetales en conserva

b] Textil

Hilos, telas y confecciones de algodón
Hilos, telas y confecciones de fibras sintéticas
Prendas de vestir
Ropa de casa habitación

c] Química

Aceites esenciales
Colorantes y curtientes
Hidróxido de sodio (sosa cáustica)
Hormonas naturales o sintéticas
Insecticidas, fungicidas, parasitidas, etc.
Medicamentos y productos farmacéuticos
Productos químicos inorgánicos (ácido fosfórico, ácido fluorhídrico, fluoruro de aluminio, etc.)
Productos químicos orgánicos y organometálicos

Sulfato de sodio
Urea

d] Equipo de transporte

Automóviles para el transporte de personas
Llantas de hule para vehículos
Partes sueltas para automóviles

e] Productos metálicos

Alambre de cobre
Alambre y cable de hierro o acero
Clavos, tornillos, tuercas, etc., de hierro o acero
Codos, coples, niples y demás uniones de hierro o acero
Recipientes de hierro o acero
Tubos de cobre
Tubos de hierro o acero

f] Otras industrias

Acumuladores y sus partes
Aparatos eléctricos y domésticos
Aparatos eléctricos de calefacción
Aparatos eléctricos (rectificadores, inductores, transformadores, etc.)
Aparatos para aire acondicionado
Artefactos de caseína, celuloide, resinas sintéticas o análogas
Artefactos de hule
Artículos de joyería de plata
Artículos de piel (bolsas, carteras, cinturones, etc.)
Artículos de viaje
Artículos para deporte
Artículos para uso sanitario o higiénico
Bombas para la extracción de líquidos
Botellas, botes o frascos de vidrio
Calzado
Cemento portland
Discos y tubos fonográficos
Estufas eléctricas y sus partes
Herramientas de mano
Instrumentos o aparatos de medicina, dental, cirugía, etc.
Instrumentos y aparatos musicales
Juguetes
Libros impresos
Máquinas de coser y de uso industrial
Máquinas de escribir
Máquinas impulsadas por medios mecánicos
Máquinas limpiadoras y secadoras
Máquinas para empacar, envolver mercancía, abrir, cerrar, etc.
Máquinas para lavar ropa
Máquinas registradoras de ventas
Muebles de madera
Películas cinematográficas
Pilas eléctricas y sus partes
Refrigeradores domésticos y sus partes
Relojes
Válvulas para regular el paso de líquidos o gases
Vidrio de seguridad
Vidrio plano.