

# Los NEGOCIOS

en el

# MUNDO

- Empeoró la posición de los productores de bienes agrícolas y materias primas
- Entró en vigor la Organización para la Cooperación Económica del Desarrollo
- La evolución de la economía norteamericana
- Se elevó el nivel de vida en la Comunidad Económica Europea
- Satisfactorias perspectivas para el ingreso de Gran Bretaña en el Mercado Común Europeo

## INTERNACIONALES

### Empeoró la Posición de los Productores de Bienes Agrícolas y de Materias Primas

EN 1960-61 la producción agrícola mundial creció 1% solamente, mientras que la población aumentó 1.6%. Según el informe anual de la FAO, tanto la producción como las exportaciones agrícolas registraron una tasa de crecimiento inferior a la del año precedente.

La FAO revela que la tasa de aumento de la producción agrícola mundial (con exclusión de China Comunista) en los doce meses que antecedieron a junio de 1961 fue de 1%, contra 2% en 1959-60 y casi 10% en el período 1958-59.

El mal tiempo en América Latina, el Cercano Oriente y la URSS fue el principal factor responsable de la disminución de la tasa de crecimiento mundial, en tanto que en el Lejano Oriente la producción se incrementó 3% y alcanzó el nivel promedio *per capita* que prevalecía en los años inmediatamente anteriores a la guerra. Los mayores aumentos se registraron en la producción de azúcar, cacao, aceite de oliva y arroz, mientras que las cosechas de café, té y plátano fueron considerablemente menores que las del año pasado.

Cabe destacar que en los años anteriores los aumentos más importantes y regulares de producción se lograron en las regiones que menos lo necesitaban. Así, después de cuatro años consecutivos de progreso agrícola, Europa Occidental produce actualmente 11% más que en 1956-57.

Pasando a examinar después la evolución del comercio mundial de productos agrícolas, la FAO indica que el volumen de exportación creció alrededor de 5% en 1960, contra 7% en 1959. La situación es ligeramente más favorable si, en lugar del volumen, se toma en consideración los ingresos por exportaciones agrícolas, ya que en este caso la tasa de crecimiento fue de 6%, a pesar del deterioro que experimentaron los precios de los productos primarios durante la segunda mitad de 1960. Sin embargo, el alza de precios que registraron simultáneamente los bienes manufacturados, determinó que

los "términos del intercambio" de las exportaciones agrícolas declinasen por sexto año sucesivo. En consecuencia, el valor "real" de las exportaciones agrícolas, medido por su capacidad adquisitiva de bienes manufacturados, se elevó 3% únicamente.

A este respecto, y a título de comparación, conviene señalar que el valor del comercio mundial de bienes manufacturados por las doce principales naciones industriales (excluyendo a los países comunistas) creció 15% entre 1959 y 1960.

Por su parte, el "Financial Times" (2 de octubre) comenta que una de las conclusiones más importantes que se puede deducir del informe anual de la FAO, es que producción e ingreso distan de ser compañeros inseparables. Y precisa: Los países productores de materias primas han expandido considerablemente su producción durante los últimos diez años. Su objetivo, al menos en parte, era incrementar las exportaciones y obtener el financiamiento necesario para adquirir los bienes de capital que constituyen la base de una expansión económica global.

En la práctica, sin embargo, a causa de la persistente declinación de los precios mundiales de las materias primas, los ingresos resultantes de estas crecientes exportaciones son sólo fraccionalmente más elevados ahora de lo que eran a comienzos de la pasada década. En realidad, las exportaciones comerciales de alimentos y de productos agrícolas han aumentado casi un tercio en volumen durante la última década, mientras que su valor ha crecido menos de una sexta parte. Si a esto se añade el encarecimiento simultáneo que han registrado los bienes manufacturados, se llega a la conclusión de que el valor "real" de las exportaciones de productos primarios apenas si ha variado.

Claro está que la FAO examina un período que ya quedó atrás, pero los problemas que plantea continúan siendo igual de apremiantes. Tras una recuperación malograda a comienzos del presente año, los precios mundiales de las materias primas, incluyendo no sólo los productos agrícolas, sino también los minerales, han vuelto a reanudar el bien conocido curso descendente. Los acuerdos para la estabilización de precios entre los países productores no han conseguido engendrar la confianza buscada, mientras que las esperanzas puestas en la rápida expansión económica de los países industrializados como factor que determinaría un aumento del consumo de materias primas, no han sido plenamente justificadas por los acontecimientos. Por el contrario, los excedentes han seguido acumulándose y, hayan sido o no ofrecidos a bajo precio a compradores renuentes, el hecho es que sólo han servido para crear un ambiente de pesimismo en la mayoría de los mercados de materias primas.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.



Durante todo el año pasado, una creciente producción no compensada por el correspondiente aumento de la demanda, fue directamente responsable de la baja de precios del cacao y azúcar. Recientemente se ha observado un exceso de oferta en aceites vegetales y semillas; el excedente de café se mantiene inalterable, y el cobre puede ser ya justificadamente incluido entre las materias primas superabundantes. En efecto, a pesar de que la producción y el consumo de cobre siguen por el momento un curso paralelo, las existencias disponibles en el mercado londinense han alcanzado el nivel más elevado en muchos años, lo que incita a los consumidores a reclamar una rebaja de precio.

Son tantas las materias primas que se hallan todavía bajo presión, que los productores primarios se ven obligados a considerar la posibilidad de que la situación empeore. Los esfuerzos realizados para mejorar y fortalecer los programas de estabilización de materias primas quizá podrían salvarlos, pero estos proyectos aún no han demostrado su eficacia. Entre tanto, la mayoría continuará dependiendo de la tendencia del consumo mundial de materias primas y alimentos. Esto, a su vez, se halla condicionado por la tasa de expansión económica que logren alcanzar las naciones industrializadas y, en este contexto, resulta desalentador observar que la elevada tasa de crecimiento económico que registraron Europa Occidental y Japón durante 1960 y principios de 1961, han dado señales de debilitarse recientemente. Sin embargo, la mayoría de los pronósticos siguen previendo una acelerada tasa de expansión de la actividad económica entre los países industrializados. El éxito o fracaso de estas previsiones encierran por el momento la clave de la futura prosperidad o pobreza de los productores de materias primas.

## La Reunión del Fondo Monetario Internacional

RESUMIENDO lo acontecido en la asamblea anual de gobernadores del Fondo Monetario Internacional, reunida en Viena del 18 al 22 de septiembre, el diario "Le Monde" (28 de septiembre) informa que aquélla concluyó sin que se adoptase decisión oficial alguna para la ampliación de los medios de que dispone este organismo en el desempeño de su misión.

No obstante, agrega, se llegó a un acuerdo. Se convino en que el director del FMI, Per Jacobsson, estaba autorizado para iniciar negociaciones con los principales países de moneda "fuerte", a fin de que estos otorguen al Fondo, en el marco bastante amplio del artículo 7 de los estatutos, líneas de crédito de disponibilidad inmediata (créditos *stand-by*), que serán utilizadas, en caso necesario, para ayudar a las monedas que tropiecen con dificultades. El total de dichos créditos podría llegar a Dls. 6,000 millones, la mitad de los cuales procedía de los países anglosajones y la otra mitad de las naciones europeas.

El director del FMI tendría que poner en juego todas sus cualidades de diplomático para llevar dicho acuerdo a la práctica, ya que varios países, y en particular Francia, manifestaron tenaz opo-

sición a este proyecto, tal como se concibió en un principio.

Francia, que en el pasado tuvo que recurrir a la ayuda del FMI (aunque sujetándose a las rigurosas condiciones que este organismo le impuso), no se niega actualmente a desempeñar el papel de prestamista, pero rehusa comprometerse incondicionalmente para el porvenir, como ocurriría si careciese del derecho de vigilar el empleo de los fondos puestos por ella a disposición de la organización común. Es necesario que "cada Estado (prestamista) pueda seguir siendo juez del uso que se hace de su propia moneda", declaró en intervención muy comentada el Ministro francés de Hacienda, quien recordó asimismo que la ayuda del FMI sólo puede ser eficaz como complemento de medidas de política interna, adoptadas por el Estado beneficiario para sanear su situación monetaria.

Estas objeciones fueron tomadas en consideración por el Secretario norteamericano del Tesoro, el cual admitió que se requerían "cláusulas de salvaguardia" que previesen, en particular, que los países prestamistas serían consultados antes de la utilización efectiva de los créditos que otorguen, así como el rápido reembolso de sus préstamos por el FMI en caso de necesidad.

El director del FMI, hombre realista, se avendrá sin grandes dificultades a estas condiciones que, por lo demás, contribuirán a facilitar sus negociaciones con los países que habrán de conceder los créditos. Lo esencial para él es disponer del suplemento potencial de recursos que reclamaba y que se había tornado indispensable.

## Entró en Vigor la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo

EL "Journal of Commerce" acaba de publicar una serie de cuatro artículos exponiendo los antecedentes, procedimientos y objetivos de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo, que el 30 de septiembre reemplazó oficialmente a la Organización Europea de Cooperación Económica. Calificada de nueva fase en la formación de una unión económica atlántica y de instrumento para la movilización de los recursos de las naciones industriales de Occidente en la competencia a largo plazo con el bloque soviético, la OCED se compone de los 18 países ex miembros de la OECE (Gran Bretaña, Francia, Alemania Occidental, Italia, Austria, Bélgica, Dinamarca, Holanda, Luxemburgo, Noruega, Suecia, Suiza, Grecia, Turquía, España, Portugal, Irlanda e Islandia), Estados Unidos y Canadá.

Entre los antecedentes que determinaron directa o indirectamente la evolución que condujo a la creación de la OCED, el diario financiero cita el establecimiento, en 1957, del Mercado Común Europeo y, posteriormente, el retorno a la libre convertibilidad por parte de los principales países de Europa Occidental, lo que motivó la desaparición de la mayoría de los controles impuestos al comercio europeo después de la guerra e, incidentalmente, eliminó una de las principales razones de ser de la OECE.

Esta convertibilidad y la vertiginosa expansión económica del Mercado Común Europeo provocaron una doble reacción: Estados Unidos, que acababa de recuperarse a duras penas de la recesión 1957-58, presionó inmediatamente para que se llevase a cabo una reforma total de las restricciones europeas sobre el comercio con el área del dólar, en tanto que Gran Bretaña y otras naciones europeas decidieron constituir la Asociación Europea de Libre Comercio.

Esta última se halla actualmente en franco eclipse y tres de sus miembros, encabezados por la propia Gran Bretaña, se aprestan a negociar individualmente su ingreso, bajo diversas formas, en el Mercado Común Europeo. A su vez, Estados Unidos, aquilatando plenamente la necesidad de proteger sus importantes intereses económicos en Europa Occidental e inquieto ante la posibilidad de ser desplazado de ese mercado, tras exigir enérgicamente que se respetasen sus intereses económicos en Europa y expresar su oposición a un acuerdo global entre la AELC y el Mercado Común Europeo, reclamó que los prósperos Estados europeos comenzasen a compartir la carga de la defensa mutua y de la ayuda a los países subdesarrollados. En consecuencia, durante una reunión celebrada en París en diciembre de 1959, se consideró la posibilidad de que la OTAS asumiese estas nuevas tareas, pero la alianza militar no resultaba adecuada para satisfacer las necesidades de los países neutrales ni para resolver los problemas de la ayuda a las naciones de bajo ingreso de Asia, África y América Latina. Finalmente, en 1960 se decidió crear una nueva organización que reemplazaría a la OECE y, a fines de ese mismo año, se firmó la convención de la OCED que acaba de entrar en vigor.

Tres son los objetivos centrales de la OCED: lograr la "más elevada tasa sostenible" de crecimiento económico para los países miembros; movilizar sus recursos técnicos y financieros para el desarrollo de los países de menor ingreso del mundo de libre empresa, y promover una mayor expansión del comercio mundial.

Para la realización de estos tres objetivos, la nueva organización ha creado los organismos correspondientes: la Comisión de Política Económica, la Comisión de Asistencia al Desarrollo y la Comisión de Comercio.

La Comisión de Política Económica, que existía ya en la OECE, ha sido conservada en calidad de órgano principal de la organización sucesora: su misión consistirá en orientar y armonizar las políticas monetarias y fiscales de los países miembros y, en última instancia, sus economías.

El convenio de la OCED estipula que la Comisión de Política Económica (CPE) está autorizada para hacer recomendaciones al consejo de la organización y éste, una vez aceptadas, puede alternativamente cursarlas a los miembros interesados o adoptar una decisión obligatoria para todas las partes, sujeta a su aprobación.

Pero aún más importante que el mecanismo de funcionamiento de la CPE, es el espíritu de cooperación en que fue concebido: cada parte conviene en discutir plenamente con las otras la formulación de cualquier nueva política fiscal y monetaria antes de ponerla en aplicación, y no



después. Ningún miembro puede vetar la política de otro, pero la obligación de consulta previa proporciona a cada uno de ellos la oportunidad de influir considerablemente en la decisión de los demás. En el aspecto positivo, la CPE constituye un foro donde los miembros pueden exhortarse mutuamente para la adopción de una política dada a modificar las existentes en un sentido que se considere beneficioso para el conjunto de la Comunidad Atlántica.

El mecanismo de la CPE formalizará la estructura de la cooperación económica transatlántica —persuasión sería tal vez una palabra más adecuada— cuyos ejemplos más ilustrativos son la asistencia que se prestó a fines de 1960 a Estados Unidos, en el momento culminante del intenso flujo de oro que registraban las tenencias de esa nación, y la ayuda a Gran Bretaña en marzo del presente año, en defensa de la libra esterlina.

Finalmente, debe mencionarse la utilidad de la CPE como fuente de información analítica sobre las diversas políticas seguidas por sus miembros para la promoción del crecimiento económico. A este respecto, Estados Unidos, preocupado por hallar la clave de una tasa más elevada y regular de desarrollo económico, y observando que Europa Occidental, Japón y la propia Unión Soviética le superan en esta competencia vital, encargó a un grupo de trabajo de la CPE compilar datos comparativos sobre los sectores individuales de la economía de cada uno de los miembros de la OCED. Los primeros resultados de este análisis serán publicados a fines del presente año.

En realidad, puede decirse que la CPE es el organismo adecuado para plantear cualquier tema que esté comprendido dentro de este amplio objetivo de la OCED: "lograr la más elevada tasa sostenible de crecimiento económico y empleo, así como un nivel de vida cada vez más alto en los países miembros, manteniendo simultáneamente la estabilidad financiera, y en esta forma, contribuir al desarrollo de la economía mundial".

La más sencilla de las proposiciones de la OCED es que sus miembros principales, las naciones ricas del mundo libre, se comprometan a ayudar a los países pobres. Mas una vez sentada esta premisa, la maraña de términos confusos que sigue no contribuye a aclarar en qué consiste el programa de ayuda económica de la OCED, pudiendo decirse de éste que se sabe únicamente lo que no es.

Se afirma, por ejemplo, que la Comisión de Asistencia al Desarrollo (CAD) no es un club crediticio monolítico ante el cual las naciones subdesarrolladas deben presentarse para solicitar ayuda; tampoco es una agencia administradora de la ayuda, ni estará encargada de distribuir la asistencia de los países ricos a zonas o proyectos particulares en los países en proceso de desarrollo.

¿Qué es pues la CAD? En forma sintetizada, es el foro donde las naciones occidentales exportadoras de capital pueden discutir con franqueza —y según el caso coordinar— lo que cada cual está haciendo en el campo de la asistencia al desarrollo.

En la CAD están representados los siguientes países: Estados Unidos, Gran Bretaña, Francia, Alemania Occidental, Italia, Bélgica, Holanda, Canadá, Portugal y Japón. Japón no es miembro todavía de la OCED, pero su economía ex-

portadora de capitales determinó su entrada en la CAD. El objetivo de estas naciones, según lo establece la carta de la OCED, es movilizar todos los recursos posibles —mediante el ejemplo, la persuasión, o ejerciendo presión cuando se requiere— para ayudar a las naciones menos desarrolladas de la Comunidad Atlántica y del conjunto del mundo de libre empresa.

¿Cuánto? ¿Qué tipo de ayuda? ¿Cuánto? Estas son preguntas que no obtendrán contestación hasta que la CAD se haya organizado convenientemente y comience a funcionar sobre una base normal. En la reunión que celebró este grupo en Londres la primavera pasada, Estados Unidos trató de conseguir que todos los miembros con capacidad financiera se comprometiesen formalmente a destinar el 1% de su producto nacional bruto "al esfuerzo común de ayuda", pero no lo logró. En cambio, se convino en que "algunos" de los países menos desarrollados requerían "una expansión de la asistencia en forma de donativos o préstamos a largo plazo". En la siguiente reunión, celebrada en Tokio el pasado mes de julio, los miembros de la CAD acordaron utilizar la fórmula de "consorcio" para la consideración de las necesidades de los países individuales.

El procedimiento de los proyectos mancomunados de ayuda ha sido perfeccionado por el Banco Mundial en los "clubs" de la India y Pakistán, donde las naciones exportadoras de capitales examinan los requerimientos tal y como se exponen en los programas de desarrollo de los propios países beneficiarios, y a continuación discuten la contribución de cada una al proyecto.

Así, contrariamente a las afirmaciones oficiales de que la CAD no está destinada a administrar los programas de ayuda ni a distribuir los fondos, en la práctica parece tender hacia esas finalidades.

El centro de desarrollo de la OCED preconizado por el Presidente Kennedy durante su visita a Ottawa, está destinado a satisfacer esta necesidad. Además de diseminar las ideas que funcionarios, profesionales y aun estudiantes tengan sobre el desarrollo económico, este centro proporcionará asistencia técnica en la planificación del desarrollo. Asimismo, deberá dilucidar qué proyectos merecen la atención prioritaria de los dispensadores de ayuda de la CAD, y qué tipo de ayuda se requiere, incluyendo la eventual conveniencia de una participación privada.

La creación de la Comisión de Comercio de la OCED y su limitada esfera de acción son el resultado de un compromiso entre la posición de Estados Unidos, el cual considera que el GATT (Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio) constituye el organismo adecuado para tratar la cuestión de las relaciones comerciales dentro de la Comunidad Atlántica, y la actitud de Europa Occidental, fundamentada en la convicción de que se requiere un esfuerzo mancomunado de las naciones miembros para mantener el impulso hacia una mayor liberalización de los intercambios.

Así surgió un organismo donde los 20 países de la OCED podrán "continuar sus esfuerzos para reducir o abolir los obstáculos al intercambio de mercancías y servicios, así como de los pagos corrientes, y mantener y extender la liberalización de los movimientos de capital". A este respecto, cabe mencionar que la

aprobación del tratado de la OCED por Estados Unidos requirió firmes seguridades por parte del Secretario de Estado, Dean Rusk, en el sentido de que esta organización no interferirá para nada en el derecho del Congreso norteamericano a reglamentar la política arancelaria del país.

De hecho, en tanto que la Comisión de Política Económica y la Comisión de Asistencia al Desarrollo constituyen organismos plenamente representativos de los gobiernos miembros, la Comisión de Comercio ocupa una posición inferior y está aún sin organizar. Sólo existe, como suele decirse, en el papel.

A pesar de esto, la convención de la OCED ha reservado tres campos en los que la Comisión de Comercio podrá operar una vez que haya sido organizada.

El primero está destinado a mantener la tradición de la OECE, en el sentido de que los problemas comerciales que susciten materias primas individuales podrán ser discutidos en la comisión por los miembros de la OCED.

Por ejemplo, si Canadá comprobase que el Mercado Común está reduciendo sus importaciones de aluminio, estaría en aptitud de ejercer presión en la Comisión de Comercio. El mismo procedimiento podría ser utilizado por EUA para apoyar la aplicación de condiciones más liberales a la entrada de los productos alimenticios tropicales latinoamericanos en el mercado europeo.

La segunda función del mencionado organismo debía ser la eliminación de los conflictos entre el Mercado Común y la Asociación Europea de Libre Comercio, pero tras los últimos acontecimientos que han registrado las relaciones entre estos dos grupos comerciales, se considera que la comisión deberá limitar su actividad a los aspectos relacionados con la asociación de los países europeos neutrales con la Comunidad Económica Europea.

La tercera función de la comisión, y potencialmente la más importante, consistirá en facilitar una "confrontación" entre los miembros acerca de las cuestiones de política comercial general. Aun que dicha confrontación, en el sentido que emplea la OCED, sugiere la posibilidad de choques entre, digamos Estados Unidos y el Mercado Común a causa de restrictivo arancel externo de este último también tendrá propósitos constructivos.

Como conclusión, cabe mencionar estas palabras del recién electo secretario general de la OCED, Thorkil Kristensen: La OCED tiene dos objetivos principales, la liberalización del comercio y la ayuda a los países subdesarrollados. Ambos, subrayó, dependen de que persista la estabilidad económica europea durante los próximos 10 ó 15 años como mínimo.

## Se Reanuda el Alza de los Precios del Estaño

EL Congreso de Estados Unidos concluyó su actual período de sesiones sin adoptar decisión alguna con respecto a la solicitud gubernamental para que se autorizase la venta de 10,00 toneladas de estaño del excedente de la reserva estratégica norteamericana de este metal.

La iniciativa del gobierno norteamericano, planteada al Congreso a principio

de septiembre por la General Services Administration (GSA), tuvo una doble e inmediata repercusión: por una parte los países productores de estaño manifestaron su oposición al proyecto y, por otra, el precio del metal registró una brusca inclinación en los diversos mercados internacionales.

La Federación Malaya, en particular, presentó la propuesta de la GSA para liberar las 10,000 toneladas y expresó que el anuncio había sido hecho sin consulta previa al Consejo Internacional del Establecimiento o al propio gobierno malayo. A este respecto, el "Financial Times" (10 de septiembre) informó que los círculos financieros y mineros malayos confiaban en que el Congreso norteamericano no aprobaría la iniciativa, teniendo en cuenta que afectaría a las economías de las naciones subdesarrolladas. Asimismo, indicaron que esperaban con gran interés la opinión de Bolivia y que tenían la certidumbre de que esa nación reaccionaría energicamente, a menos que Estados Unidos hubiese concertado un acuerdo para subvencionar al estaño boliviano.

La opinión general, expresaba el diario financiero más adelante, considera que los industriales norteamericanos, en un esfuerzo por obtener estaño a bajo precio en anticipación a la gran demanda de acero que resultará de los gastos del Departamento de Defensa de EUA, están presionando para que se libere una parte del metal acumulado en las reservas estratégicas, a fin de deprimir el precio del estaño de buena calidad en el mercado mundial.

El hecho es que tras la petición de la GSA se produjo una caída en los precios de estaño que llegó a £ 50 por tonelada y que la recuperación sólo se inició al cabo de dos semanas, cuando se llegó a la conclusión de que el Congreso norteamericano suspendería sus labores sin examinar el problema tal y como, en efecto, ocurrió.

Sin embargo, en comentario posterior, el "Financial Times" subraya que dicha recuperación era inevitable puesto que la escasez de la oferta de estaño se había mantenido, mientras tanto, sin variación. Agrega que la propuesta de la GSA logró por un momento invertir la tendencia, pero que aun en el caso de haber sido aprobada, dicho organismo nunca hubiera dispuesto del metal en forma que mirase el mercado.

El diario aduce en apoyo de esta afirmación que consideraciones comerciales influían también para que EUA no siguiera otro curso de acción. El gobierno norteamericano, al acumular su gigantesca reserva de estaño durante la guerra de Corea, tuvo que pagar el metal a un precio elevado que se estima en £ 1,000 la tonelada. A esto hay que añadir los costos de financiación y almacenamiento. Parece evidente, pues, que a los precios actuales no hubiera podido obtener utilidad alguna de la venta de su estaño. En estas circunstancias el Congreso se hubiera resistido a acceder a la solicitud de la GSA y en cualquier caso hubiese insistido para que el metal fuese colocado con la mayor precaución.

Por último, el "Financial Times", pone el relieve que tras la pasajera crisis, los precios del estaño han reanudado rápidamente su ascenso, con lo cual el mercado ha vuelto a demostrar que no será controlado fácilmente.

## Se Estabiliza la Producción Mundial de Algodón

LA Comisión Asesora Internacional del Algodón informó el 14 de septiembre que la producción mundial de algodón alcanzará aproximadamente el mismo nivel que el año pasado, cuando totalizó 33 millones de pacas, a pesar de que en 1961 aumentó la superficie sembrada.

La superficie sembrada se acrecentó por tercera temporada consecutiva y actualmente se estima en 62.5 millones de acres, es decir, alrededor de 1.5 millones más que en 1960.

Según cálculo preliminar de la Comisión, demanda y producción se mantendrán más o menos en equilibrio durante la presente temporada, aunque el modesto aumento que registraron el 10. de agosto las existencias acumuladas, permite prever que la oferta superará ligeramente los 50 millones de pacas del año pasado.

En Estados Unidos, se estima que la producción algodонера no pasará de 13.9 millones de pacas (400,000 menos que en la temporada anterior), ya que la probable disminución del rendimiento promedio no logrará ser compensada por el aumento de superficie cosechada.

Asimismo, se anticipan cosechas más reducidas en México y Egipto. En cambio, se considera que la expansión de la superficie determinará una producción más elevada en Centroamérica, el Medio Oriente y Europa Occidental, particularmente en España y Grecia.

Finalmente, la Comisión indica que teniendo en cuenta el probable aumento de superficie en Brasil y Argentina, la producción sudamericana podría muy bien alcanzar un nuevo máximo en la presente temporada, y superar ampliamente el de 3.3 millones de pacas que se estableció en la pasada.

## ESTADOS UNIDOS DE N. A.

### La Evolución de la Economía Norteamericana

EN un comentario dedicado a la situación de la economía norteamericana al iniciarse el último trimestre del presente año, el diario "Le Monde" (2 de octubre) destaca que la expansión de los ingresos, el aumento de pedidos y el alza de los gastos de construcción constituyen otras tantas señales de recuperación de la actividad económica que justifican el optimismo. No obstante, agrega, la economía de EUA sigue amenazada por dos de sus enemigos tradicionales: la inflación latente y el subempleo.

En su última carta mensual, el First National City Bank expresa que la recuperación es actualmente un hecho consumado "en cierto sentido". El índice de la producción industrial ha progresado aceleradamente en el curso de los últimos meses y se estima que su tasa de crecimiento no tardará en moderarse, lo que parece confirmado por el hecho de que el índice de agosto (estacionalmente ajustado), que alcanzó el nuevo nivel máximo de 113 (base 100 en 1957), se caracterizó por una ligera disminución en la tasa de aumento. En septiembre el índice bajó más de 1%.

Si se considera que el mes de febrero fue el punto más bajo de la última recesión y que, a partir de entonces, el índice de producción se elevó 10%, es preciso llegar a la conclusión de que la actual recuperación ha sido la más rápida de la postguerra. En 1958 fueron necesarios diez meses para que la producción alcanzase el nivel anterior a la crisis, en tanto que en 1954 dicho período fue todavía más prolongado: trece meses.

La llegada al poder de una nueva Administración contribuyó a acelerar el movimiento, pero la decisión de incrementar los gastos federales —y en particular el aumento del presupuesto militar en 3,500 millones de dólares— comenzó a surtir efecto cuando ya se había iniciado la recuperación. En realidad, es muy posible que estas medidas, al elevar el déficit previsto durante el presente año fiscal a Dls. 5,200 millones aproximadamente (contra Dls. 3,900 millones en el año que finalizó el 30 de junio), contribuyan a acrecentar la amenaza de inflación que apunta en el horizonte. A este respecto, algunos comentaristas se preguntan si la Administración Kennedy no habrá repetido el mismo error que cometió Eisenhower en 1958/59, al intervenir "demasiado tarde".

El peligro de alza de precios se origina nuevamente no en el aumento de la demanda que se ha mantenido dentro de límites razonables a pesar de que los ingresos alcanzaron un nuevo máximo, sino en la evolución del costo de la mano de obra. El primero de octubre comenzaron a regir los aumentos de salario de los obreros siderúrgicos. Este hecho había inducido a las compañías a manifestar su intención de elevar los precios del acero, pero el presidente Kennedy se opuso, subrayando en la carta que les dirigió el peligro que dicha acción representaría, al repercutir inevitablemente en otros sectores, para la estabilidad del dólar. En consecuencia, parece poco probable que se efectúe una revisión general de precios en la industria siderúrgica, aunque se esperan ciertos "reajustes" particulares.

El encarecimiento de los productos industriales parece tanto más inoportuno, cuanto que las exportaciones tienden a contraerse, mientras que las importaciones, estimuladas por el auge económico, se expanden. Las últimas estimaciones sobre el déficit que registrará al balanza de pagos no son tan optimistas como las anteriores: se considera que el saldo adverso ascenderá a Dls. 2,000 millones, mientras que en un principio se juzgó que no pasaría de Dls. 1,500 millones (aunque debe tenerse en cuenta que en 1960 se elevó a Dls. 3,900 millones).

En todo caso, el hecho de que seis meses después de iniciarse la recuperación económica vuelvan a surgir las presiones inflacionarias, demuestra que EUA sigue sin resolver el principal problema que se plantea a su economía. La situación es tanto más inquietante, cuanto que la expansión inflacionaria —inflación, por lo demás, relativa, ya que un alza anual de 2 a 3% en los precios sería llamada estabilidad en Francia— ni tan siquiera es capaz de asegurar el pleno empleo. El número de desocupados pasa todavía de 5.5 millones (un tercio de los cuales son jóvenes), es decir, casi el 7% de la fuerza de trabajo global, y no se espera que su nivel descienda por debajo de 6% en lo que falta del año. Este des-



empleo crónico sólo podrá ser eliminado mediante reformas de estructura y la lenta reclasificación de los trabajadores y, a este respecto, el programa gubernamental continúa siendo insuficiente.

### Los Fondos Asignados por EUA para Ayuda al Extranjero

LOS fondos definitivamente asignados al programa de ayuda al extranjero de EUA para el año fiscal que se inició el primero de julio totalizan Dls. 3,914 millones, cantidad inferior en casi Dls. 440 millones a la que se había autorizado previamente y Dls. 890.9 millones menor que la petición original de la Administración norteamericana.

Dicho total, que supera en sólo Dls. 83 millones la cantidad que se asignó el año pasado a la Administración Eisenhower, fue el resultado de una transacción entre las sumas aprobadas por la Cámara y el Senado.

Los principales capítulos en que se distribuyen los Dls. 3,914 millones asignados son los siguientes:

Para ayuda militar a los aliados: Dls. 1,600 millones. Para préstamos a los países subdesarrollados: Dls. 1,100 millones. Para ayuda especial a las naciones de libre empresa que bordean las fronteras del bloque soviético: Dls. 425 millones. Para préstamos especiales de desarrollo bajo el "Punto Cuarto": Dls. 296 millones. Para el fondo de emergencia del Presidente: Dls. 275 millones. Para el Cuerpo de Paz: Dls. 30 millones. Para contribución a los organismos internacionales: Dls. 153 millones.

El programa de ayuda al extranjero será administrado de ahora en adelante por un solo organismo: la Agencia para el Desarrollo Internacional, que estará encabezada por Fowler Hamilton, especialista en derecho internacional. La ADI asumirá, pues, las funciones desempeñadas hasta por media docena de organismos, entre ellos la Administración de Cooperación Internacional, el Fondo de Préstamos para Desarrollo, y el programa de Alimentos para la Paz.

### EUA Limita la Oferta de Azúcar para Consolidar el Mercado Interno

EN una acción destinada a dar firmeza a los precios del azúcar, el Secretario norteamericano de Agricultura anunció el 22 de septiembre que las cuotas establecidas por EUA para el primer semestre de 1962 totalizarán 3.175,378 toneladas cortas. Las cuotas propuestas se basan en la consideración de que los requerimientos del país durante 1962 sumarán 9.5 millones de toneladas, contra 10 millones en el presente año.

El anuncio de la Administración de EUA se produjo a raíz de la persistente debilidad del mercado, que determinó la caída de los precios del azúcar bruto de 6.45 centavos de dólar a comienzos de año a 6.03 en la actualidad.

A este respecto, el "Journal of Commerce" (22 de septiembre) informa que la desfavorable tendencia de los precios del azúcar había suscitado enérgicas re-

clamaciones por parte de los productores norteamericanos, a fin de que se tomasen disposiciones eficaces para contenerla. Finalmente se adoptó la medida ya citada, en lugar de reducir las estimaciones sobre el consumo del azúcar en 1961, lo cual hubiera determinado recortes en las cantidades asignadas al margen de las cuotas. Esto último, agrega, era al parecer lo que preconizaban los productores norteamericanos.

Al explicar los motivos que le habían inducido a anunciar con anticipación las cuotas propuestas, el Secretario norteamericano de Agricultura declaró lo siguiente:

"Los precios del azúcar declinaron en julio y agosto. La debilidad general de los precios se reflejó también en las cotizaciones de los contratos para entrega en los primeros meses de 1962 de la Bolsa neoyorquina del Café y el Azúcar. En consecuencia, se consideró deseable restringir en cierta proporción la oferta para 1962, en relación con las necesidades anticipadas, a fin de lograr precios que sustenten y protejan justa y equitativamente el bienestar de la industria azucarera nacional".

Agregó que durante el período de doce meses que concluirá el 31 de octubre de 1961, la distribución de azúcar para el consumo de EUA totalizará alrededor de 9.450,000 toneladas cortas, y que teniendo en cuenta el crecimiento normal de población y otros factores pertinentes, la cantidad de azúcar requerida en 1962 será no menor de 9.700,000 toneladas cortas. Sin embargo, se estima que las existencias con que contarán las refineras a fines de 1961 serán algo más elevadas que en años recientes.

Y concluyó: "En consecuencia, la cantidad de azúcar necesitada para satisfacer los requerimientos de los consumidores en EUA durante 1962 fue fijada en 9.500,000 toneladas cortas".

Los 3.175,000 toneladas que suman las cuotas propuestas (y en las cuales no está incluida la antigua cuota cubana) para los primeros seis meses de 1962, se distribuyen de la siguiente manera:

#### CUOTAS

(en toneladas cortas)

Productores norteamericanos de azúcar de remolacha	1,032,931
Productores norteamericanos de azúcar de caña	317,843
Hawai	576,476
Puerto Rico	602,780
Islas Vírgenes	8,220
Filipinas	490,000
Perú	49,928
República Dominicana	43,204
México	34,954
Nicaragua	7,300
Haití	3,612
Países Bajos	1,900
Formosa	1,842

Panamá	1,842
Costa Rica	1,837
Canadá	316
Gran Bretaña	258
Bélgica	91
Guayana Británica	42
Hong Kong	2

### EUROPA

#### Se eleva el Nivel de Vida en la Comunidad Económica Europea

LA Comisión del Mercado Común Europeo acaba de publicar un informe "sobre la evolución de la situación social en la CEE durante 1960", en el que se destaca que a consecuencia de una fase de acelerada expansión, las condiciones de vida y empleo de las poblaciones de la Comunidad Económica Europea han progresado claramente.

En lo que concierne a la elevación del nivel de empleo, el número de trabajadores ocupados en la CEE ascendió de 69.8 millones en 1959 a 70.7 millones en 1960, lo que corresponde a un crecimiento promedio de 1.3%. El incremento fue particularmente importante en Italia (más de 2%), Alemania Occidental (1.5%) y Países Bajos (1.7%). En cambio, quedó por debajo del promedio en Bélgica (0.6%) y en Francia (0.5%). No obstante, es necesario tener en cuenta que en estos dos países el empleo había declinado en 1959.

En cifras absolutas, el número de personas provistas de empleo era de 25 millones en Alemania Occidental; 19,407,000 en Italia; 18,595,000 en Francia; 4,195,000 en los Países Bajos; 3,384,000 en Bélgica, y 149,000 en Luxemburgo.

Esta favorable evolución del empleo determinó un retroceso general de la desocupación. En realidad, ésta no existe más que en Bélgica, donde "bastaría que la tasa de expansión se acelerase un poco para que el mercado del trabajo experimentase ciertas tensiones", y en Italia, aunque es indudable que en este último país "la evolución hacia el pleno empleo se halla definitivamente en marcha, y sólo cabe incertidumbre en cuanto al número de años que serán necesarios para lograrlo".

En cambio, extensas zonas experimentaron escasez de mano de obra, lo que tuvo por efecto estimular la productividad.

El aumento del poder adquisitivo de los trabajadores fue consecuencia, a la vez, de las alzas de salarios (más fuertes en Alemania Occidental y en los Países Bajos, y menores en Francia, en Italia y, sobre todo, en Bélgica) y de la prolongación de la jornada de trabajo (aunque conviene subrayar, sin embargo, que en la industria alemana la duración de la semana de trabajo muestra más bien tendencia a disminuir).

El poder adquisitivo se elevó en las siguientes proporciones (teniendo en cuenta la evolución del costo de la vida): 8% aproximadamente en los Países Bajos; 6% en Alemania Occidental; de 3 a 5%

Francia (ya se trate de cabezas de familia o de solteros); de 3.5 a 4% en Luxemburgo; 3.5% en Italia, y 3% en Bélgica.

En todos los países, salvo en Bélgica, observó un aumento en la proporción del ingreso nacional que corresponde a los trabajadores. En 1960, dicha proporción fue de 61.4% en Francia, de 61% en Alemania Occidental, de 59% en Bélgica, de 55.9% en los Países Bajos, y de 52.6% en Italia.

Simultáneamente en la mayoría de estos países, se redujo la diferencia entre remuneración de los hombres y la de las mujeres. Esta reducción pudo aprearse con gran claridad en Bélgica y Alemania Occidental donde, en 1960, los ingresos horarios brutos de los trabajadores industriales aumentaron en promedio 9.4% para los hombres y 12% para las mujeres. En los Países Bajos, numerosos contratos colectivos modificaron la diferencia existente entre salarios masculinos y femeninos, en favor de estos últimos. En Italia, los salarios femeninos progresaron más aceleradamente que los masculinos. En cambio, en Francia se produjo lo contrario. En consecuencia, la diferencia promedio, a cafificación igual, en favor de los salarios masculinos, se elevó de 8.9% el primero de enero de 1960 a 9.5% el primero de enero de 1961. Esta evolución se explica por el hecho de que fueron las industrias con mayor porcentaje de mano de obra masculina las que registraron alzas de salarios más importantes.

Sin embargo, la expansión dista de repartir sus beneficios en forma equitativa en el plano geográfico. Por esta causa, los autores del informe expresan su inquietud ante la posibilidad de que el desarrollo de la CEE no se ajuste "al equilibrio y la armonía" deseados por los signatarios del Tratado de Roma. A este respecto, reconocen que aún queda mucho por hacer: "Considerando el espacio comunitario en conjunto, se impone la realidad de una oposición entre un bloque mediano de regiones de gran vitalidad económica que agrupa a los centros industriales más importantes de la Comunidad y se extiende desde las costas del Mar del Norte hasta las del Mediterráneo, y una serie de regiones periféricas de menor dinamismo, cuyo retraso con respecto a las otras es más o menos grande, pero que tiende, por regla general, a acentuarse más bien que a reducirse".

## **Insatisfactorias Perspectivas para el ingreso de Gran Bretaña en el Mercado Común Europeo**

EL Consejo de Ministros de la Comunidad Económica Europea y el Ministro británico de Asuntos Europeos acordaron iniciar el próximo 8 de noviembre en Bruselas las negociaciones formales para la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común. El acuerdo fue adoptado al finalizar las conversaciones preliminares del 10 de octubre en París, en el curso de las cuales el Ministro británico Edward Heath expuso la forma "detallada y completa" y a la plena satisfacción de los ministros de Francia, Alemania Occidental, Italia,

Bélgica y Luxemburgo, los problemas que plantea la integración de su país al Mercado Común Europeo.

La presidencia de la conferencia de Bruselas entre los "Seis" y Gran Bretaña será asumida hasta fin de año por el Ministro de Economía de Alemania Occidental, Ludwig Erhard, quien ocupa en la actualidad el cargo de presidente en ejercicio del Consejo de Ministros de la CEE.

Según informaciones de la AFP, en la reunión de París el Ministro británico de Asuntos Europeos afirmó la adhesión de Gran Bretaña a la concepción política europea, expresando que su país tiene los mismos objetivos que la CEE y desea promover la unidad en Europa.

Uno de los problemas más espinosos en relación con el ingreso de Gran Bretaña al Mercado Común consiste en la necesidad de conciliar sus políticas agrícolas divergentes. A este respecto, el Ministro británico declaró que Gran Bretaña solicitará un período de adaptación, pero que está dispuesta a seguir una política agrícola común con los "Seis".

Con respecto a la oposición que han manifestado ciertos países de la Comunidad Británica a la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común, el representante inglés indicó su convicción de que será posible hallar una solución que satisfaga a los interesados.

Finalmente, Edward Heath subrayó que Gran Bretaña no entorpecería en forma alguna los progresos de integración del Mercado Común, y agregó que su país deseaba participar en las instituciones de la CEE, para lo cual, establecería negociaciones con la Comunidad Europea del Carbón y el Acero a su debido tiempo.

Resumiendo los resultados de las conversaciones, el Ministro alemán de Economía precisó que la exposición realizada por el representante británico había causado buena impresión entre todos los participantes, y concluyó: Dicha declaración "constituye una base apreciable para las negociaciones futuras".

La prensa internacional considera en la actualidad que las negociaciones entre Gran Bretaña y el Mercado Común Europeo, pese a la complejidad de los problemas implicados, no se prolongará en ningún caso más de seis o siete meses. El "Financial Times" informa que un funcionario de la CEE manifestó recientemente que una vez obtenida la adhesión de Gran Bretaña al Mercado Común, la firma del tratado se llevaría a cabo en Bonn, y añade: Aunque la discusión de este punto puede parecer prematura, resulta alentadora si se la considera como prueba de la determinación con que se buscará el éxito de las próximas negociaciones.

Al margen de las discusiones con Gran Bretaña, el Consejo de Ministros de la CEE examinó el 26 de septiembre en Bruselas la forma en que deberá continuar la asociación entre el Mercado Común y las naciones africanas, una vez que expire la actual convención a fines de 1962.

Según el "Financial Times" (27 de septiembre) existe a este respecto cierta divergencia de opinión en el seno del propio Consejo de Ministros de la CEE ya que, por una parte, Francia está ansiosa de que se mantenga el sistema pre-

figurado en el tratado, que permitirá la entrada libre de derechos de los productos de los países africanos en el mercado protegido de los "Seis" y, por otra, Alemania Occidental, apoyada por Holanda, insiste con igual vehemencia para que se suprima el sistema de protección y preferencia, sustituyéndolo por una ayuda creciente al desarrollo. La Comisión de Representantes Permanentes de la CEE ha elaborado una solución transaccional, cuyos puntos principales son los siguientes:

1) Completa libertad de comercio para los productos tropicales entre los Seis y los Estados africanos para comienzos de 1965.

2) Una reducción de 50% en el arancel preferencial del Mercado Común para el café, cacao y plátano, compensada con un fondo de estabilización para los precios de las materias primas.

3) Creación de un Consejo de Ministros Euroafricano, una Comisión Ejecutiva y una Asamblea Parlamentaria comunes, a fin de ofrecer una representación igual a los africanos en los asuntos que les afectan.

4) Establecimiento de un fondo que concederá Dls. 220 millones anuales en préstamos y donativos.

Esta solución de compromiso, estudiada ya el 26 de septiembre por el Consejo de Ministros de la CEE, será objeto de nuevas discusiones en la reunión de embajadores euroafricanos que se celebrará el 7 de noviembre en Bruselas, así como en una conferencia al nivel ministerial que se desarrollará en París el 7 de diciembre.

El Consejo de Ministros convino asimismo en asociar al territorio holandés de Surinam con el Mercado Común Europeo, aunque dejó en suspenso la cuestión clave del régimen que prevalecerá para los productos del petróleo venezolano refinado en Surinam. La Comisión de Representantes Permanentes deberá elaborar el procedimiento que se seguirá en este asunto para concretar la asociación.

Por último, el Consejo de Ministros discutió el arancel común externo hacia el cual deberán tender los derechos aduaneros nacionales de los miembros a fines del presente año. El problema consiste en decidir si se tomará como base de cálculo el arancel común original o el arancel reducido en 20% que los Seis ofrecieron en el GATT sobre una base de reciprocidad, y que continúa siendo objeto de negociaciones.

## **Aumenta el Número de Naciones Representadas ante el Mercado Común Europeo**

LA consolidación del Mercado Común Europeo como potencia comercial mundial de primer orden ha determinado que un número cada vez mayor de naciones de todas partes del globo, y especialmente de América Latina, establezcan embajadas especiales en Bruselas, sede de la Comunidad Económica Europea.

Esta tendencia se ha acelerado en los últimos meses. Argentina ha solicitado la apertura de relaciones diplomáticas con la CEE, mientras que Brasil acaba de enviar un nuevo embajador a la ca-



pital belga para hacerse cargo de la embajada ante la CEE, que estuvo desocupada durante prolongado período. También se ha informado que la India se hará representar ante el Mercado Común por un prominente funcionario, S. B. Lall, en calidad de enviado especial.

Por otra parte, muchas naciones acreditan a sus embajadores regulares en Bélgica para que las representen ante la CEE y, simultáneamente, ante la Comunidad Europea del Carbón y el Acero en Luxemburgo y la Comunidad Atómica Europea.

Estados Unidos hace ya muchos años que mantiene una importante misión especial. En el mismo caso se halla la Gran Bretaña, mientras que algunas naciones de la Comunidad Británica, tales como Canadá y Australia, cuentan con consejeros agregados a sus embajadas regulares que se ocupan exclusivamente de las cuestiones relacionadas con la CEE.

Al igual que Gran Bretaña, los demás países de la Asociación Europea de Libre Comercio están representados por misiones especiales, con excepción de Portugal, que estableció hace unos meses relaciones diplomáticas con la CEE, pero aún no ha enviado su embajador.

Finalmente, México está representado ante la CEE desde el mes de marzo, por su embajador en Bruselas, en tanto que Colombia cuenta con un enviado especial.

## ALEMANIA

### Disminuye el Crecimiento de la Producción Industrial

LA acelerada expansión de la industria de Alemania Occidental, que se inició en 1959, se ha moderado considerablemente tras alcanzar un elevado nivel de producción. La tasa de crecimiento de la producción industrial en el presente año será probablemente de 5%, contra 11% en 1960. Las últimas cifras para el período enero-agosto revelan que la producción superó en 7.5% el nivel de los ocho primeros meses de 1960.

Una evolución similar se observa al examinar exclusivamente la industria de bienes de capital, que ha sido el motor de la expansión general. En tanto que la tasa de aumento para el período enero-agosto respecto a igual lapso de 1960 fue de 11%, el crecimiento para los doce meses que concluyeron en agosto fue sólo de 8.1%. En este sector, las industrias eléctrica, automovilística y siderúrgica alcanzaron tasas algo más elevadas que el promedio.

No obstante, es indudable que la demanda de bienes de capital ha decaído y, desde abril, ha permanecido en forma casi ininterrumpida por debajo del nivel del año anterior. Aun así, fue lo suficientemente elevada para que no se registrara reducción alguna en las listas de pedidos, si se considera al conjunto de la industria de bienes de capital.

Dos factores pueden estimular la demanda de bienes de capital, o al menos evitar que se produzca una verdadera declinación: las perspectivas de auge en EUA y la continua escasez de mano de obra. Una tasa de desempleo de 0.5%

constituye un poderoso argumento para que se racionalice la producción. La necesidad se volverá más apremiante ahora que Alemania Oriental ha adoptado medidas radicales para evitar que los refugiados emigren a Occidente.

La afluencia de refugiados a Alemania Occidental fue uno de los principales factores que permitieron a la industria alemana incrementar en 4.5% el número de horas-hombre trabajadas durante el período enero-junio, con relación a los seis primeros meses de 1960.

El aumento de 15% que se registró paralelamente en los salarios globales, subraya la necesidad de una racionalización óptima de la producción. Por lo demás, la ola de reivindicaciones salariales dista de haber concluido. Antes de que termine el año llegarán a su expiración los contratos colectivos de unos cinco millones de trabajadores, y los sindicatos parecen dispuestos a no dejar pasar la oportunidad.

La presión que se ejercerá así sobre los costos no dejará de afectar eventualmente a las exportaciones alemanas, que por el momento se mantienen a un alto nivel máximo. Durante los ocho primeros meses de 1961 sumaron 33,300 millones de marcos (£ 3,000 millones) y superaron en 9.1% el total alcanzado durante enero-agosto de 1960. El excedente de exportación para el mismo período fue de 4,700 millones de marcos, mientras que el excedente registrado durante todo 1960 apenas superó dicha cifra en 10%.

Sin embargo, el efecto del excedente comercial sobre la balanza de pagos, ha sido más que compensado por las transacciones de capital, entre ellas, la amortización anticipada de las deudas.

### Subsiste el Déficit de la Balanza Comercial Británica

LAS exportaciones británicas declinaron en septiembre al nivel más bajo que se haya registrado en cualquier mes del presente año. Aunque las importaciones también disminuyeron a un nuevo mínimo, el déficit comercial ascendió a Dls. 196 millones, contra Dls. 112 millones en agosto.

Según datos preliminares del Ministerio de Comercio, las exportaciones totalizaron en septiembre Dls. 729.4 millones y las reexportaciones Dls. 35 millones, en tanto que las importaciones sumaron Dls. 960.96 millones.

Sobre una base estacionalmente ajustada, tanto las exportaciones como las importaciones fueron más elevadas, pero la diferencia entre lo que Gran Bretaña compra y vende al exterior, una vez eliminadas las fluctuaciones estacionales, continuó siendo considerable: Dls. 137.2 millones para el citado mes.

En el tercer trimestre de 1961 las exportaciones superaron en 1% las del trimestre anterior. Tomando en consideración los nueve primeros meses, y sobre una base estacionalmente ajustada, las ventas al exterior fueron 4% mayores que el promedio alcanzado en 1960.

Por su parte, las importaciones disminuyeron 1% entre el segundo y tercer trimestre y 3% si la comparación se establece entre el período enero-septiembre de 1961 y el promedio de 1960.

Por último, la tasa de las reexportaciones durante el tercer trimestre no sólo fue más elevada que la de los tres meses precedentes, sino que el promedio mensual del presente año superó el de 1960.

Mientras tanto, las tenencias de oro y divisas de la zona esterlina registraron un aumento de £ 24 millones en septiembre, para alcanzar un total de £ 1,269 millones. No obstante, si se tienen en cuenta diversos factores especiales, es indudable que la mejoría fue más importante.

El primero de estos factores fue el reembolso durante el mes de septiembre de una parte considerable de la deuda contraída por Gran Bretaña con los bancos centrales europeos bajo el acuerdo de Basilea. La ayuda que recibió Gran Bretaña por este concepto durante la fase culminante de la crisis de la libra esterlina, ascendió a £ 325 millones, según reveló el 3 de octubre por primera vez el Banco de Inglaterra. Esta deuda bastante mayor de lo que se anticipaba ha sido casi totalmente amortizada mediante pagos sucesivos en julio y agosto que sumaron algo más de £ 200 millones y un tercero en septiembre que se estima en £ 60 millones.

Considerando, por otra parte, que en ese mismo mes se retiró el remanente de £ 18 millones del crédito de £ 1,500 millones concedido en julio a Gran Bretaña por el Fondo Monetario Internacional, se estima que la mejoría experimentada por las tenencias de oro y divisas en septiembre se acercó a £ 6 millones.

Finalmente, el 5 de octubre el Banco de Inglaterra redujo su tasa de descuento de 7 a 6.5%. Esta reducción fue motivada exclusivamente por consideraciones externas.

Durante las últimas semanas se había producido una acelerada afluencia de fondos a Londres, incluyendo capitales especulativos. El Banco de Inglaterra que no tiene el menor deseo de estimular este movimiento, adoptó esa medida preventiva que podría ser reforzada posteriormente por nuevas disminuciones de la tasa de descuento.

### Se Agravan las Dificultades Económicas de Portugal

LA tasa de crecimiento de Portugal durante los últimos años no ha sido lo suficientemente elevada para esperar que, transcurrido un período razonable de tiempo, sus niveles de producción e ingreso lograrán aproximarse en forma apreciable a los que prevalecen en los países más adelantados de Europa Occidental.

Tal es, según el "Financial Times" (10 de septiembre), la conclusión más bien condenatoria a que llegó la OECI en su informe acerca de las condiciones económicas en Portugal, y en el cual se hacen tres recomendaciones principales para estimular el crecimiento: aplicación más acelerada de los planes de inversión ya aprobados; solución de los problemas legislativos que plantea la reforma agraria proyectada; y ampliación de los objetivos del segundo plan de desarrollo económico.

La OECE precisa que la tasa de crecimiento promedio del producto nacional bruto en los años 1959-1960 probablemente no llegó al nivel de 4.2% anual previsto en el plan de desarrollo. La expansión se basó fundamentalmente en el gradual aumento de la producción industrial y de los servicios, así como en el progreso de las exportaciones, pero una serie consecutiva de cosechas mediocres frenó el incremento del producto nacional.

Las realizaciones de la economía portuguesa en 1961 estarán condicionadas nuevamente por la producción agrícola, aunque también influirá en cierta medida la tasa de expansión de las inversiones en bienes de capital, que menguó durante los dos últimos años.

Finalmente, la creación de nuevos empleos requerida por el aumento natural de la población y la absorción gradual del subempleo existente en la agricultura, implica un crecimiento promedio de la producción y de las inversiones bastante más elevado que el logrado hasta ahora.

Por otra parte, se estima que el flujo de capitales portugueses durante los ocho meses que precedieron al 31 de agosto ascendió a 260 millones de escudos (£ 3.25 millones). Conviene destacar asimismo que los comerciantes portugueses, buscando protección contra una posible devaluación del escudo, en lugar de acogerse a los beneficios del crédito de 2 a 4 años, han estado pagando al contado sus compras al exterior. Estos pagos al contado totalizan 3,500 millones de escudos (£ 43.75 millones).

Estos datos fueron proporcionados por el economista portugués, Dr. Stucky de Quay, editor del "Jornal de Português de Economía e Finanças", quien subrayó que "Portugal se enfrenta actualmente a una grave crisis económica que se origina en la falta de liquidez, considerablemente agravada por la campaña militar en ultramar".

La crisis de liquidez se debe no solamente a los pagos al contado, sino también a las transferencias de fondos al exterior realizadas por "algunos buenos patriotas", así como al costo del ingreso de Portugal en el FMI este año. En total, estas operaciones privaron a la economía portuguesa de 4,260 millones de escudos.

Por último, aunque resulta imposible determinar el costo de la decisión portuguesa de conservar Angola, Mozambique, Goa y sus otros territorios de ultramar; es fácil estimar en cambio el ingreso anual que Portugal obtiene de sus provincias de ultramar: alrededor de 20,000 millones de escudos, lo que representa a tercera parte del ingreso global de la nación. A este respecto, puede señalarse que sólo el 5% del ingreso nacional belga proviene del Congo.

## ASIA

### Indonesia Modifica en su Favor el Reparto de las Utilidades Petroleras

EL gobierno indonesio comunicó el 18 de septiembre a las tres compañías petroleras que operan en su territorio que ha resuelto modificar en

favor del Estado la proporción del reparto de las utilidades derivadas del petróleo. Según el decreto presidencial recibido por los representantes de la Shell, Caltex y Stanvac, el reparto de las ganancias, fijado actualmente en la proporción de 50/50, se sujetará en lo sucesivo a una nueva fórmula que concede el 60% al gobierno y el 40% a las compañías petroleras extranjeras.

Sin embargo, el Ministro indonesio de Fomento indicó posteriormente que existe la posibilidad de que las compañías petroleras obtengan algo más del 40% mencionado, aunque no precisó en qué forma podría lograrse este resultado. Agregó también que Indonesia no se consideraba ligada por las concesiones otorgadas en el pasado y que las compañías tendrían que "ajustarse a una nueva forma de cooperación".

Según el "Journal of Commerce" (18 de septiembre), aunque en la actualidad rige la fórmula 50/50 para el reparto, en la práctica la división de las utilidades se establece más bien en la proporción de 70/30, a causa de los gastos crecientes que determinaron las medidas de control monetario impuestas por Indonesia en agosto de 1960. Dichas medidas son: el impuesto de 100% sobre las transferencias de divisas para gastos especiales; los impuestos dobles a la exportación; recargos arancelarios que pueden llegar a 200 rupias por dólar en las importaciones esenciales; y un impuesto de 20% sobre los dividendos y utilidades sacados del país.

Finalmente, el diario financiero, que cita fuentes bien informadas, declara que los futuros convenios se ajustarán probablemente a las condiciones siguientes:

- Reparto de las utilidades calculadas en divisas según la fórmula 60/40.
- Contrato por treinta años.
- Mantenimiento del actual sistema impositivo.

Por otra parte, el Ministro indonesio de Fomento anunció el 25 de septiembre en Londres que próximamente negociaría en Rumania un crédito a largo plazo para la adquisición, en particular, de equipo petrolero. Agregó que Indonesia planeaba explotar una parte de sus recursos petroleros bajo "su propio potencial" y destacó que, en caso necesario, su país podría contar con créditos para la realización del proyecto.

No obstante, añadió, en otras zonas petroleras el gobierno indonesio desarrollará la explotación en cooperación con otros países, tanto con los que operan ya en la actualidad, como con otros nuevos.

### Se acrecientan las Dificultades de la Balanza de Pagos Japonesa

ANTE el creciente deterioro de su balanza de pagos, se considera que Japón anunciará próximamente nuevas restricciones económicas. El "Financial Times" (24 de septiembre) informa que el Banco de Japón probablemente elevará su tasa de descuento en 0.375 o 0.73% sobre su nivel actual (6.935%) e impondrá un aumento extra de 1% en los depósitos bancarios obligatorios.

Los datos preliminares correspondientes al mes de agosto indican que el déficit de la balanza de pagos alcanzó un nuevo máximo de £ 103 millones, de los cuales £ 90 millones representan el saldo desfavorable de la balanza comercial. Tanto las exportaciones (Dls. 345 millones) como las importaciones (Dls. 435 millones) fueron ligeramente superiores a las del mes de julio. El considerable aumento del déficit global se debió a que, por primera vez desde noviembre, se produjo un flujo neto en la cuenta de capitales.

El grado de protección que la continua afluencia de capitales ofreció a las tenencias de divisas durante los ocho meses precedentes, constituye la medida de la magnitud del peligro inherente a la nueva situación. Así, en tanto que la balanza comercial del país registró en los primeros siete meses de 1961 un déficit acumulativo de Dls. 600 millones, las tenencias de divisas eran a fines de julio (con un total de Dls. 1,837 millones) varios millones de dólares más elevadas que a comienzos de año.

Aún no se conoce la cifra correspondiente a agosto, pero se afirma que en reciente informe dirigido al gobierno, el Banco de Japón pronosticaba que para fines del presente año fiscal (el próximo 31 de marzo) las tenencias habrán quedado reducidas a Dls. 1,300 millones. Este total podría ser todavía menor, dado que en la mencionada estimación se prevé una pequeña afluencia neta de capital durante el período considerado.

No obstante con excepción de los conservadores círculos bancarios, la comunidad económica japonesa aprueba la opinión gubernamental de que las actuales dificultades pueden ser superadas con relativa rapidez y sin estorbo para la realización de los objetivos del plan decenal. Sólo una minoría considera que las tasas de crecimiento económico proyectadas para los próximos 10 años —alrededor de 9% durante los primeros dos años y medio y el 7% en cada uno de los restantes— son demasiado ambiciosas y amenazan con originar repetidas crisis en las tenencias de divisas a menos de que se las reduzca. Por su parte, los optimistas hacen hincapié en que la economía ha estado creciendo desde principios de año a una tasa que supera el 9.2% proyectado. En realidad, la tasa global exacta es difícil de establecer: el índice de la producción industrial y minera revela un aumento de 18% sobre el nivel del año pasado, pero si se toman en cuenta el alza de 5% en los precios de mayoreo y otros factores pertinentes, la tasa de crecimiento global más probable se sitúa en 12%.

Por otra parte, es indudable que ante la actual incertidumbre, numerosos círculos juzgan inoportuno el calendario establecido para el programa de liberalización. El detallado programa aprobado por el gobierno japonés prevé que las importaciones serán liberalizadas en un 90% para octubre de 1962.

En la actualidad, el 65% del comercio japonés está libre de restricciones, y el nuevo programa, que se deriva en parte de la presión ejercida por el GATT y el FMI, acelerará la liberalización acortándola en seis meses. A partir del 1.º de octubre el 68% de las importaciones niponas quedarán liberalizadas, y para el 1.º de diciembre la proporción se elevará al 70%, antes de alcanzar el 74 o 75%, el 1.º de abril del próximo año.