

Los NEGOCIOS en el MUNDO

ligero aumento de las exportaciones mundiales de manufacturas

la CEE sienta las bases para una política comercial común

Gran Bretaña solicita su admisión en el Mercado Común Europeo

seis naciones africanas acuerdan establecer un mercado común

Irak proyecta la creación de una compañía petrolera nacional

INTERNACIONALES

ligero Aumento de las Exportaciones Mundiales de Manufacturas

Las exportaciones mundiales de manufacturas en el primer trimestre de 1961 registraron un crecimiento de 2% solamente sobre el promedio de 1960.

Las exportaciones de Francia, Bélgica, Luxemburgo y Canadá quedaron por debajo de los altos niveles alcanzados el año anterior, en tanto que las de Suecia progresaron en una medida insignificante.

La tasa de crecimiento de las exportaciones de manufacturas de Gran Bretaña fue de 2.5%, pero los aumentos más importantes fueron logrados por Italia (16%) y Suiza (8%). Las exportaciones de EUA, Alemania Occidental, Holanda y Japón se incrementaron entre 7 y 12%.

A pesar de su moderado aumento, Gran Bretaña conservó su posición como tercer exportador mundial de manufacturas, que en este primer trimestre alcanzaron un valor de Dls. 2,252 millones, contra Dls. 2,856 millones para EUA y Dls. 2,624 millones para Alemania Occidental. El cuarto lugar correspondió a Francia con Dls. 1,304 millones y el quinto a Japón con Dls. 839 millones.

Finalmente, las últimas cifras estacionalmente ajustadas que acaba de publicar la OECE sobre el comercio europeo, demuestran que la recuperación de las exportaciones de esa región, iniciada en el cuarto trimestre de 1960, se mantuvo durante los tres primeros meses del presente año.

Aumento en la Producción Mundial de Café

Las primeras estimaciones del Foreign Agricultural Service sobre la cosecha mundial de café 1961/62 fijan la producción global en 75.6 millones de sacos, y la exportable en 61.7 millones de sacos. Esto representa un aumento de 20% sobre la producción 1960/61, que fue inferior

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

a la alcanzada en 1959/60, fundamentalmente a causa de la reducida cosecha brasileña.

La mencionada agencia agrega que el comercio mundial del café continúa creciendo lentamente y probablemente ascenderá a 44 millones de sacos en 1961/62. En este caso, 18 millones de sacos adicionales irán a sumarse a las cuantiosas reservas de café acumuladas.

El comercio mundial del café se elevó a un nivel máximo en 1960. Las exportaciones registradas totalizaron 43.2 millones de sacos, superando en 2.9% la cifra de 42 millones de sacos correspondiente a 1959.

En 1960, las exportaciones sudamericanas de café declinaron ligeramente, en tanto que incrementaron las de otros continentes. Las exportaciones africanas, que constituyeron el 26.4% del total, continuaron su acelerada expansión y alcanzaron una tasa de crecimiento de 18% entre 1959 y 1960.

Las exportaciones mundiales en 1961 superarán ligeramente el nivel de 1960, pudiendo esperarse asimismo cierto crecimiento del consumo.

El Departamento norteamericano de Agricultura estimó que el consumo de café *per capita* en EUA (sobre una base equivalente a café verde) será de 16 libras en 1961, es decir, la más elevada desde 1953.

Creación del Consejo Internacional del Cacao

SEGUN una noticia del "Journal of Commerce" fechada en Roma (19 de julio), un comité especial del Grupo de Estudio sobre el Cacao, de la FAO, ha propuesto el establecimiento de un Consejo Internacional del Cacao con iguales derechos de voto para los países importadores y los países exportadores. De acuerdo con el documento elaborado por el Comité, el nuevo Consejo constituiría un fondo internacional del cacao para promover el consumo del producto y para ayudar a los países productores a financiar el mantenimiento de existencias. Además, estaría facultado para limitar las importaciones de cacao de los países miembros desde los que no pertenezcan al Consejo y para determinar el volumen de existencias que merecería la ayuda por medio del fondo establecido con ese fin.

El Consejo se encargaría de preparar informes sobre las tendencias a largo plazo de la producción y estudiaría métodos para aumentar las ventas. El documento plantea los lineamientos generales de un convenio a base de cuotas de exportación a las que tendrían que ajustarse las naciones exportadoras. La fijación de cuotas se calcularía de acuerdo

con las necesidades globales de los países importadores y el cupo asignado a cada exportador representaría un porcentaje uniforme de las cuotas básicas. El sistema de cuotas se aplicaría en cuanto el precio del mercado descendiera por debajo de un nivel que fijaría el Consejo. De persistir la caída de las cotizaciones, el Consejo tendría atribuciones para reducir las cuotas de exportación.

Este proyecto ha sido sometido a la consideración de los Gobiernos miembros de la FAO y será examinado por el Comité Ejecutivo del Grupo de Estudio del Cacao dentro de unos meses.

La Conferencia Textil Algodonera del GATT

LA conferencia internacional sobre textiles algodonereros que se celebró en Ginebra bajo los auspicios del GATT, aprobó el 21 de julio una serie de disposiciones a corto plazo destinadas, por una parte, a proteger el mercado interno de las naciones que practican una importación liberalizada y, por otra, a aumentar las cuotas de los países que aplican restricciones cuantitativas a la importación. Asimismo, convino en buscar una solución a largo plazo de los problemas que plantea el comercio internacional de los textiles.

Los acuerdos de la conferencia, que reunió a 17 países importadores y exportadores de textiles y fue convocada por el GATT a iniciativa de EUA, fueron los siguientes:

1.—A partir del 1 de octubre próximo y hasta el 30 de septiembre de 1962 toda nación importadora cuyo mercado se encuentre amenazado de desorganización por la entrada irrestricta de cualquier clase de textil algodonerero, está autorizada para limitar su importación al nivel que prevaleció en el año que finalizó el 30 de junio de 1961; en caso de no llegar a un acuerdo con la nación exportadora en un plazo de 30 días, el país importador podrá proceder mediante acción unilateral.

2.—Las naciones importadoras que mantienen en vigor restricciones facilitarán un acceso creciente a sus mercados, a más tardar para el 1 de enero de 1962.

Según la prensa financiera internacional, estas naciones se comprometieron en la conferencia a ampliar sus cuotas en forma "significativa". Más específicamente, los países del Mercado Común Europeo aumentarán inicialmente sus cuotas combinadas en 3,000 toneladas anuales y posteriormente aceptarán la entrada de un volumen aún mayor. En la práctica, es Francia la que deberá absorber el grueso de las importaciones adicionales, pero la decisión fue presentada como una medida del Mercado Común a fin de subrayar la idea de que los seis países aplican una misma política en el comercio internacional.

El acuerdo a largo plazo de la conferencia concierne al establecimiento de una Comisión Provisional de Textiles de Algodón, que se reunirá por primera vez el próximo 9 de octubre y deberá proponer recomendaciones al GATT antes del 30 de abril de 1962, conteniendo a la vez "información útil" y sugestio-

nes para hallar una solución a largo plazo.

En EUA, congresistas y portavoces de la industria textil elogiaron las disposiciones adoptadas, considerándolas como un paso importante en la dirección apropiada, pero advirtieron que su eficacia dependerá esencialmente de la forma en que sea administrado el acuerdo. En particular, destacaron que establece el principio de la limitación de importaciones país por país y por categoría individual de producto. En realidad, la prensa especializada había señalado ya con anterioridad que el objetivo norteamericano consistía en obtener el establecimiento de un mecanismo que le permitiera frenar la importación de manufacturas textiles producidas en las naciones de bajos salarios y, especialmente, en Hong Kong. A modo de compensación, EUA favorecía una política más liberal por parte de los países europeos. Según el "Journal of Commerce" (27 de julio), el resultado podría muy bien ser una reducción de 10 a 15% en las importaciones globales de textiles por EUA en 1962, y un aumento gradual en los años subsiguientes.

En Japón que está presionando a EUA para que acceda a absorber un volumen mayor de ciertas categorías de textiles de algodón nipones, la asociación de fabricantes de textiles publicó un comunicado conjunto en el que manifiesta su oposición al acuerdo y expresa su decepción por la actitud de la delegación norteamericana frente a la posición japonesa en la conferencia.

En Gran Bretaña, la Junta Algodonera acogió con satisfacción el principio general implicado en el acuerdo, pero añadió que se requería un estudio más completo del texto del acuerdo antes de hacer pública su posición.

En la India, los funcionarios del Ministerio de Comercio declararon que no estaban "disgustados" con el resultado de la Conferencia de Ginebra. Por otra parte, fuentes oficiales manifestaron que la India no sería perjudicada por el acuerdo de congelar las exportaciones de textiles de algodón. Precisaron que las exportaciones de textiles de la India a EUA no representan más que el 10% de sus exportaciones totales, que el año pasado alcanzaron un valor superior a 515 millones de rupias.

Finalmente, el "Financial Times" (26 de julio), en un comentario que siguió a la publicación del acuerdo, destaca que el hecho de que la medida restrictiva figure en primer lugar en el comunicado, constituye un indicio de lo que previamente se había sospechado: que según los estrictos cánones del GATT en apoyo de una mayor libertad de comercio, las conversaciones constituyeron, en realidad, una decepción. Indica también la posibilidad de que las citadas discusiones no hayan hecho más que aplazar los principales problemas hasta la sesión de octubre.

ESTADOS UNIDOS DE N.A.

Máximo Déficit Presupuestal

EL déficit presupuestal de EUA en el año fiscal que terminó el 30 de enero ascendió a Dls. 3,900 millones, aproximadamente Dls. 1,700 millo-

nes más que la cifra mencionada por Presidente Kennedy en su última estimación oficial, el 28 de marzo.

La Administración norteamericana atribuyó la magnitud del déficit principalmente a la declinación de las recaudaciones por impuestos sobre los ingresos personales, motivada por la recesión económica 1960-61, y a los desembolsos del gobierno, que fueron mucho más acelerados de lo que se había anticipado.

El ex Presidente Eisenhower, en sus estimaciones de enero pasado, pronosticó un ligero superávit de Dls. 79 millones, mientras que, un año antes, presentó al Congreso su presupuesto para 1961, había previsto un excedente de Dls. 4,200 millones. Hace apenas seis semanas, el Secretario del Tesoro dijo que el déficit se acercaría a Dls. 3,000 millones.

En una declaración conjunta, el Secretario del Tesoro y el Director del Presupuesto dieron a conocer las siguientes cifras correspondientes al año fiscal 1961:

Ingresos: Dls. 77,600 millones.

Egresos: Dls. 81,500 millones.

Déficit: Dls. 3,900 millones.

La declaración conjunta no ofrece indicación alguna sobre las perspectivas para el año fiscal 1962, que comenzó el 1º de julio. La última estimación oficial a este respecto consideró probable un déficit de Dls. 3,700 millones, pero los planificadores de la Oficina del Presupuesto señalaron como más realista la cifra de Dls. 5,000 millones.

Las probabilidades aumentaron a favor de este último cálculo cuando la Comisión de Correos de la Cámara de Representantes prácticamente desechó la solicitud del Presidente Kennedy para que se aumentasen las tarifas postales a Dls. 592 millones. Por otra parte, es necesario considerar los crecientes gastos militares como resultado de la tensión en Berlín.

El Secretario del Tesoro y el Director del Presupuesto hacen particular hincapié en la recesión para explicar el déficit de Dls. 3,900 millones en 1961. Precisa que el decaimiento de la actividad económica redujo en Dls. 856 millones la recaudación por impuestos sobre ingresos personales y agregó Dls. 329 millones a los empréstitos de consolidación de la deuda. Las recaudaciones por impuestos sobre ingresos personales totalizaron Dls. 46,100 millones, y los nuevos empréstitos Dls. 5,800 millones.

La declinación en las recaudaciones por impuestos sobre ingresos personales y el aumento de empréstitos fueron parcialmente compensados por los ingresos fiscales obtenidos de las compañías que ascendieron a Dls. 21,800 millones, es decir, Dls. 65 millones más que lo estimado.

La Ayuda de EUA al Extranjero en 1960

LAS transferencias del Gobierno a EUA al extranjero en 1960 bajo los diversos programas de ayuda económica y militar (ley de seguridad mutua, alimentos para la paz, Eximban-

ascendieron a un total de Dls. 5,100 millones, contra Dls. 5,000 millones en 1959. Estas cantidades comprenden las transferencias de bienes y servicios y las entregas de dinero a los gobiernos, organizaciones e individuos extranjeros, pero incluyen el pago de las suscripciones de la OEA a la Asociación Internacional de Fomento y al Banco Interamericano de Desarrollo, que sumaron Dls. 153 millones en 1960, así como tampoco la suscripción de Dls. 1,375 millones al Fondo Monetario Internacional en 1959.

La ayuda neta de EUA, una vez deducidos Dls. 600 millones por cobro de créditos y amortización de préstamos en condiciones especiales, registró un crecimiento de una sexta parte sobre el total de Dls. 3,900 millones en 1959, elevándose a Dls. 4,500 millones (Dls. 2,606 millones de ayuda económica y Dls. 1,881 millones de ayuda militar) en 1960. Este aumento de ayuda neta refleja, además, la mayor cuantía de las nuevas transacciones, la ausencia de amortizaciones extraordinarias sobre los principales préstamos al extranjero, que en 1959 casi llegaron a Dls. 500 millones. Por otra parte, EUA recibió aproximadamente Dls. 325 millones en intereses en cada uno de estos años, por créditos otorgados anteriormente, pero estos ingresos no están incluidos en los cálculos de ayuda neta.

El incremento principal de asistencia registró en las transferencias de productos agrícolas bajo diversas autorizaciones legislativas, que representaron el 35% del valor total de la ayuda económica bruta en 1960, contra 35% en 1959. El programa de asistencia de EUA financiado en esta forma la cuarta parte del total de las exportaciones agrícolas norteamericanas en 1960, que alcanzaron un valor de Dls. 4,800 millones. Las dos terceras partes del trigo y harina exportados (Dls. 1,000 millones) por EUA en 1960 correspondieron a préstamos en condiciones especiales, créditos y operaciones realizadas en moneda extranjera. Las exportaciones de algodón se duplicaron comparadas con las de 1959 y su valor fue de casi Dls. 1,000 millones, de las cuales una cuarta parte fue financiada a través de diversos programas de asistencia.

Las exportaciones norteamericanas de bienes y servicios, excluyendo los productos agrícolas, constituyeron el 25% de la ayuda económica. El tercio restante de la ayuda económica bruta (alrededor de Dls. 1,100 millones) proporcionada a diversos países en 1960, representó un flujo inmediato de dólares que afectó a la balanza de pagos de EUA.

Los desembolsos del Fondo de Préstamos para el Desarrollo aumentaron a una tasa aún más acelerada que las transferencias de productos agrícolas, alcanzando a Dls. 250 millones en 1960. Las transferencias de ayuda económica bajo la ley de seguridad mutua apenas registraron cambios y equivalieron a Dls. 1,500 millones, en tanto que los desembolsos del Eximbank continuaron decauyendo, para totalizar Dls. 400 millones aproximadamente.

Las transferencias de equipo y servicios militares, bajo el programa de seguridad mutua, disminuyeron de Dls. 2,000

millones en 1959 a Dls. 1,900 millones aproximadamente en 1960, prosiguiendo así la declinación que se inició en 1953.

Al igual que en años anteriores, la mayor parte de la asistencia económica gubernamental fue destinada a países que se hallan en las primeras fases del desarrollo económico. Europa Occidental, incluidas las naciones de más elevado desarrollo económico, pagó Dls. 20 millones más de lo que recibió, a pesar de que no se registró ninguna de las amortizaciones extraordinarias efectuadas en 1959.

Algo más de la mitad de la ayuda económica de EUA en 1960 fue a parar al Sudeste Asiático y al Lejano Oriente. La India recibió Dls. 521 millones y Pakistán Dls. 228 millones. En cambio, la asistencia económica al Cercano Oriente declinó, particularmente la destinada a Grecia, Irán, Israel y Turquía. La ayuda a los países africanos creció en 50%, para totalizar Dls. 176 millones.

Finalmente, las transferencias económicas a los países de América Latina declinaron en forma muy pronunciada. Los desembolsos del Eximbank disminuyeron de Dls. 485 millones en 1958 y Dls. 309 millones en 1959, a Dls. 164 millones en 1960.

EUROPA OCCIDENTAL

Política Comercial Común de la CEE

EL Consejo de Ministros del Mercado Común Europeo adoptó el 25 de julio dos decisiones de carácter obligatorio, destinadas a promover una política comercial común.

La primera de estas decisiones estipula la realización de consultas sobre las negociaciones que tengan por objeto concertar nuevos tratados comerciales o renovar los antiguos. La segunda establece el procedimiento inicial para armonizar los tratados comerciales que conciernen individualmente los países del Mercado Común con naciones no miembros.

Los gobiernos de los "Seis" deberán presentar trimestralmente listas de las negociaciones comerciales pendientes. A solicitud de uno de los miembros se celebrarán consultas preliminares sobre cualquiera de los convenios propuestos. Si un país del Mercado Común desea introducir en su lista de artículos liberados una modificación que afecta a su comercio con países no miembros, deberá informar con anticipación a los demás miembros.

Salvo autorización especial, ningún miembro suscribirá un acuerdo comercial por un plazo superior al período de transición del Mercado Común.

Por otra parte, el Consejo de Ministros tomó nota de un proyecto de ayuda a los países africanos asociados que implica un desembolso de Dls. 1,100 millones durante un período de cinco años. Este proyecto, que prevé la creación de un fondo de inversión y otro de compensación, forma parte del plan de asocia-

ción integral preparado por la Comisión Ejecutiva.

El plan, después de ser previamente estudiado al nivel de los representantes permanentes, será discutido por el Consejo de Ministros en su reunión del 25 al 27 de septiembre. Finalmente, el Consejo de Ministros celebrará en octubre una conferencia con los representantes de los gobiernos africanos.

Mientras tanto, el Consejo de Ministros adoptó una resolución destinada a aquietar cualquier sospecha que pudieran abrigar los países africanos acerca de sus intenciones. Dicha resolución expresa la necesidad de una acción más intensa por parte de la Comunidad Económica Europea y precisa que la ayuda debe tener por objeto estimular una producción diversificada en los Estados africanos, a fin de "fortalecer su independencia y soberanía".

Integración Política del Mercomún Europeo

LOS jefes de Gobierno de los seis países del Mercado Común Europeo acordaron el 18 de julio que su asociación política deberá asumir una forma casi institucional, y resolvieron crear una comisión de expertos a fin de que presente en breve plazo recomendaciones sobre los medios más apropiados para dar "un carácter estatutario a la unificación de sus pueblos".

El comunicado publicado al finalizar la conferencia agregaba que los seis jefes de Gobierno decidieron continuar reuniéndose a intervalos regulares para intercambiar opiniones, armonizar sus políticas y llegar a una concepción común acerca de la mejor manera de alcanzar la unidad política. Asimismo, expresaron el deseo de que otros Estados europeos se adhieran a la Comunidad Económica Europea, siempre que "estén dispuestos a aceptar los mismos deberes y las mismas obligaciones en todas las esferas".

En un comentario dedicado a estos acuerdos, el "Financial Times" (19 de julio) subraya que si Gran Bretaña se adhiere al Mercado Común Europeo tendrá que tomar en consideración la necesidad de ceder parte de su soberanía, tanto en las cuestiones políticas como económicas.

El diario financiero añade que los mencionados jefes de Gobierno se proponen ahora ir más allá de la flexible confederación de Estados independientes que propició originalmente el general De Gaulle, y piensan actualmente en términos de instituciones políticas comunes los que, en opinión del Gobierno alemán, pueden definirse como situadas a medio camino entre la "Europa de las patrias" y la completa integración.

Prosigue diciendo que la propuesta más audaz en la reunión tendiente al establecimiento de una soberanía compartida, procedió de Italia. El plan italiano tiene por objeto realizar esa unidad en asuntos de política exterior (por ejemplo, Berlín) de la que hasta ahora han carecido las discusiones políticas de

la OTAS, en parte como consecuencia de la regla de unanimidad que otorga a cualquier potencia, por muy pequeña que sea, el derecho de veto. El plan prevé votaciones sobre política exterior en las reuniones regulares y convenidas de los jefes de Gobierno y los Ministros de Relaciones Exteriores. Las decisiones continuarán requiriendo una votación unánime hasta la conclusión de la segunda etapa cuatrienal del período transitorio de 12 años del Mercado Común, es decir, hasta fines de 1965 en caso de aplicarse el Tratado de Roma según el calendario previsto. Empero, a partir de esa fecha, bastaría una votación mayoritaria que, probablemente, conservaría la forma de mayoría "calificada" procedimiento vigente en el Mercado Común. Según este procedimiento, Francia, Alemania e Italia poseen cuatro votos cada una, Bélgica y Holanda, dos, y Luxemburgo, uno. La mayoría calificada se obtiene con 12 o más votos de los 17 posibles, compuestos obligatoriamente, en ciertos casos, por cuatro naciones como mínimo.

El "Financial Times" destaca que a pesar de estas y otras salvaguardias que comprende el sistema de votación, el plan italiano hará que los países neutrales de la Asociación Europea de Libre Comercio lo piensen dos veces antes de solicitar su plena asociación al Mercado Común.

El Movimiento de la Mano de Obra en Europa

ESTE año Alemania Occidental espera atraer no menos de 600 mil trabajadores extranjeros a sus granjas y fábricas, aparte de los 470 mil que emplea en la actualidad. La demanda alemana de mano de obra ofrece un buen ejemplo de la magnitud que alcanza la emigración de trabajadores en Europa, orientada invariablemente de sur a norte y que persiste durante todo el año.

En una crónica sobre este fenómeno, el "Financial Times" (24 de julio) precisa que más de un millón de hombres, sin contar a sus esposas e hijos, abandonarían este año Italia, España, Grecia y Turquía para dirigirse en busca de empleo a las naciones más ricas del norte, donde obtienen salarios dos o tres veces mayores que los que pueden esperar en sus países. Muchos regresarán a su lugar de origen al finalizar la cosecha o al concluir la temporada turística, pero alrededor de la mitad permanecerán durante dos o tres años y algunos se quedarán para siempre. La considerable actividad industrial europea y las disposiciones del Tratado de Roma para la "libre migración" han sido los factores que más han contribuido a crear esta situación.

Naturalmente, las estipulaciones del Tratado han favorecido a los trabajadores que emigran de Italia, ya que éste es el único país de la Comunidad Económica Europea que padece un severo excedente de mano de obra. Sin embargo, muchos europeos comienzan a preguntarse por cuánto tiempo perdurará la posición de Italia como nación proveedora de mano de obra, ya que el auge industrial en Milán, Turín y otras ciudades del norte de ese país está ejerciendo un efecto apreciable en el hasta

ahora insoluble problema de la desocupación italiana.

El Instituto Central de Estadística reveló en 1960 que el número de desempleados italianos era de 800 mil, en tanto que a comienzos de 1959 ascendía a 1.100.000. Esta reducción de más de 25% en el número de desocupados en un país que ha sido tradicionalmente considerado como la reserva de mano de obra europea, constituye posiblemente el hecho más significativo en el mercado europeo del trabajo.

Volviendo a los países importadores de mano de obra, Suiza ocupa el primer lugar en Europa por la proporción de trabajadores extranjeros que emplea. Durante el verano, cuando culmina la temporada turística y se inician las faenas de la cosecha, una quinta parte de la mano de obra suiza se compone de extranjeros.

Sin embargo, en lo que concierne a movilidad de la mano de obra, Alemania Occidental es el factor principal en Europa. Además de los 470 mil inmigrantes mencionados anteriormente, cerca de tres millones de hombres, mujeres y niños se han refugiado en su territorio, procedentes de Alemania Oriental.

Aunque considerablemente superada por Alemania Occidental, Francia emplea casi tantos trabajadores extranjeros como Suiza. El grueso de la mano de obra inmigrada a Francia procede tradicionalmente de Argelia, pero a pesar de que su número en cualquier época del año no baja de 200 mil, en años recientes la afluencia de italianos y españoles ha logrado casi equilibrar la proporción de europeos y no europeos entre los trabajadores extranjeros. Actualmente Francia, al igual que Suiza y Alemania Occidental, precaviéndose contra la creciente escasez de mano de obra italiana, emplea una cifra cada vez mayor de trabajadores españoles. Cada año, cerca de 25 mil españoles emigran a Francia con carácter permanente, pero un número cuatro veces mayor trabaja por temporadas que pueden llegar hasta un año, particularmente durante la vendimia o la recolección del arroz y la remolacha.

Bélgica fue hasta hace poco uno de los países más favorecidos por la inmigración de mano de obra extranjera, particularmente italiana, pero las dificultades que padece actualmente su minería e industria manufacturera, han interrumpido virtualmente esta corriente. Por otra parte, casi 40 mil belgas cruzan diariamente la frontera para trabajar en el norte de Francia, regresando a su país al final de la jornada, y otros 15 mil les imitan en la línea divisoria con Holanda. A su vez, 13 mil holandeses se trasladan diariamente a Alemania Occidental en las mismas condiciones, pero el saldo positivo de mano de obra que arrojan estos dos movimientos resulta insuficiente para la economía holandesa, que ha empleado en este año 2,500 trabajadores españoles semicalificados y espera atraer a 3,500 italianos.

La Asociación de Grecia al Mercado Común Europeo

EL 9 de julio se firmó en Atenas el tratado de asociación entre Grecia y el Mercado Común Europeo, que concede a ese país iguales oportunida-

des que a los demás integrantes de Comunidad Económica Europea (CEE) para la exportación de sus productos simultáneamente, prevé un período transición de 22 años durante el cual industria disfrutará de protección frente a sus socios comerciales. Asimismo los seis del Mercado Común Europeo otorgarán a Grecia un crédito de 125 millones en el curso de cinco años.

Los exportadores griegos disfrutarán inmediatamente de la reducción arancelaria previamente convenida entre ellos por los países de la CEE, así como las rebajas adicionales que éstos aprueben en lo sucesivo. En cambio, Grecia procederá a la reducción de sus aranceles frente a sus socios de la CEE con mucha mayor lentitud: 20% durante los primeros 7.5 años, y a continuación reducciones escalonadas en el tiempo (cada 18 meses) durante un período de 22 años. Aun entonces, y con el fin de proteger a las nuevas industrias griegas, un gran número de productos manufacturados (alrededor del 40% de las exportaciones de la CEE a Grecia) quedarán exceptuados de la reducción arancelaria por un período suplementario de 10 años, es decir, en total 22 años.

En sus relaciones comerciales con los demás países, Grecia adaptará sus derechos aduaneros al arancel externo de la CEE cuatro y medio años después de la ratificación del tratado de asociación pero podrá beneficiarse de las cláusulas de "ayuda mutua" en caso de que pueda resolver las dificultades de su balanza de pagos con sus propios recursos.

Sujetas a cierto número de excepciones, las reducciones arancelarias se aplicarán igualmente a los productos agrícolas, mas en este caso también se ha previsto un período de transición de 22 años para la armonización de la política agrícola.

En particular, se acordaron disposiciones especiales para el tabaco. Grecia tendrá derecho a vetar cualquier reducción superior a 10% en el arancel de la CEE para la importación de tabaco u otros países. Este arancel deberá ser aplicado plenamente para 1967. En esa fecha los derechos aduaneros que gravan actualmente la entrada del tabaco griego en la CEE, y que serán reducidos 50% tan pronto como entre en vigor el tratado de asociación, desaparecerán por completo.

El crédito de Dls. 125 millones otorgado a Grecia por la CEE se dividirá en dos partidas: Dls. 50 millones en los primeros años y Dls. 75 millones en el curso de los otros tres.

Gran Bretaña Solicita su Admisión en el Mercado Común Europeo

GRAN Bretaña decidió el 31 de julio solicitar su admisión en el Mercado Común Europeo, acogiéndose lo dispuesto en el Artículo 237 del Tratado de Roma, con el fin de entablar negociaciones oficiales para su integración

o miembro de pleno derecho en caso que se llegue a un acuerdo que resda satisfactoriamente "a las necesidades particulares del Reino Unido, de la Comunidad Británica y de la Asociación Europea de Libre Comercio".

Al anunciar esta decisión, el gobierno británico se comprometió a consultar a los gobiernos de la Comunidad Británica para obtener la aprobación de la Cámara de los Comunes, antes de concertar un acuerdo alguno que afecte los intereses de Gran Bretaña, el Commonwealth y la CEE.

El gobierno británico precisó que al presentar su demanda de ingreso en virtud del Artículo 237, en lugar de solicitar la asociación bajo el Artículo 238 del Tratado de Roma, tomaba en consideración el hecho de que como miembro asociado tendría que resolver los mismos problemas económicos que implica la adición integral, sin gozar de la influencia que esta última proporciona.

El Primer Ministro del Reino Unido y el Presidente de Francia se reunirán probablemente antes de que se inicien las negociaciones oficiales, para examinar el conjunto de problemas que plantea la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común Europeo.

Los Ministros de Relaciones Exteriores de los seis países del Mercado Común manifestaron el primero de agosto su satisfacción por la iniciativa británica, alegando que concedían una gran importancia a la preservación de los lazos con la Comunidad Británica, ya que cualquier debilitamiento resultaría perjudicial para los intereses del mundo libre. A continuación publicaron el siguiente comunicado conjunto:

"Los representantes de los seis Estados signatarios del Tratado de Roma acogieron con beneplácito esta iniciativa británica, que es de la mayor trascendencia para el futuro económico y político de Europa.

"Recordaron que siempre habían abrigado la esperanza de que los Estados europeos dispuestos a asumir las mismas responsabilidades y las mismas obligaciones en todos los campos, se adherirán a la comunidad europea.

"El Consejo convino en que era necesario, una vez que culmine el procedimiento previsto, que las negociaciones concluyeran lo más pronto posible y sean conducidas hasta su conclusión en un espíritu de buena voluntad mutua".

Según declaraciones de un alto funcionario británico las negociaciones comenzarán en el mes de octubre. A este respecto, el "Financial Times" (1º de agosto) subraya que mientras el gobierno británico parece opinar que dichas negociaciones se prolongarán de seis meses a un año, los representantes del Mercado Común creen que llegarán a su término mucho antes.

Por su parte, los miembros de la Asociación Europea de Libre Comercio pu-

blicaron un comunicado en el que declaran apoyar la iniciativa británica y expresan la esperanza de que las negociaciones para el establecimiento de un solo mercado europeo tendrán éxito.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Continúa el Auge de la Producción y la Expansión de las Exportaciones pero se Observa una Contracción en los Pedidos

UNA expansión gradual de la producción, un crecimiento acelerado de las exportaciones y el retorno a la normalidad en la afluencia de nuevos pedidos constituyen los elementos determinantes del actual panorama económico de Alemania Occidental.

Contrariamente a la acostumbrada norma estacional, la producción industrial aumentó ligeramente en junio y su índice llegó a 273, es decir, únicamente ocho puntos más bajo que el nivel máximo de noviembre pasado. En los primeros seis meses del presente año la producción industrial superó en 8% la de enero-junio de 1960. Tomando en cuenta exclusivamente la producción de bienes de capital, el aumento fue de 12%.

Estos aumentos deben atribuirse fundamentalmente a la racionalización y la expansión de la capacidad, y fueron realizados en medio de una aguda penuria de mano de obra. A pesar de la afluencia de refugiados de Alemania Oriental y la contratación de más de medio millón de trabajadores extranjeros, el número de empleados en la industria sólo creció 3% durante los últimos 12 meses. Al mismo tiempo, la jornada de trabajo se acortó hasta el punto de que casi la mitad de los trabajadores alemanes goza de la semana de cinco días.

En lo que concierne a la capacidad productiva, la industria ha venido cosechando los beneficios del auge inversionista. Las inversiones brutas en 1960 representaron algo más del 26% del producto nacional bruto.

Por otra parte, las exportaciones continuaron creciendo a una tasa más acelerada que las importaciones, a pesar de que la reciente revalorización del marco encareció las primeras y abarató las segundas.

En el primer semestre de 1961 las exportaciones alemanas alcanzaron un valor de Dls. 6,300 millones aproximadamente, superando en 9.3% las correspondientes a los primeros seis meses de 1960. La expansión de las importaciones durante el mismo período fue de 3.7%, y su valor llegó a Dls. 5,200 millones. El excedente comercial totalizó Dls. 900 millones, contra Dls. 550 millones en la primera mitad de 1960.

En junio, las exportaciones alemanas registraron un aumento de 16.7% con relación a las del mismo mes del año pasado, totalizando Dls. 1,100 millones. El valor de las importaciones fue de Dls. 932 millones y su crecimiento únicamente de 3%.

Comparadas con las del mes anterior (mayo), las importaciones disminuyeron 0.3%, mientras que las exportaciones se elevaron 9.6%. El excedente comercial del mes de junio del presente año fue de Dls. 173 millones, en tanto que el de mayo había sido de Dls. 74 millones y el de junio de 1960 no pasó de Dls. 41 millones.

Por último, a juzgar por el volumen de nuevos pedidos, puede considerarse que el gran auge inversionista ha llegado a su término y que los industriales han comenzado a analizar las perspectivas futuras con mayor sobriedad. El exceso de pedidos nuevos sobre la capacidad productiva se ha reducido mes tras mes, siguiendo una tendencia que según un reciente estudio del Instituto Ifo de Múnich se inició en diciembre de 1958.

Este fenómeno se refleja en el mayor crecimiento relativo de las exportaciones, que es exactamente lo contrario de lo que sucedía durante el período ascensional del auge, cuando las importaciones registraban un aumento más acelerado que las exportaciones. Por otra parte, la actual expansión de las exportaciones se considera resultado de los pedidos de bienes de capital que fueron colocados hace un año o más y que están siendo surtidos en la actualidad.

GRAN BRETAÑA

El Programa Británico de Austeridad Económica

EL gobierno británico anunció el 25 de julio su decisión de imponer las restricciones económicas más severas desde el período de austeridad laborista, a fin de hacer frente a una crisis múltiple que amenaza la posición competitiva de Gran Bretaña y pone en peligro la estabilidad de la libra esterlina. Entre las principales medidas que dio a conocer, figuran: elevar a 7% la tasa de redescuento (antes 5%); aplicar un recargo de 10% en los impuestos indirectos, congelar los salarios en el sector público, contraer un empréstito del Fondo Monetario Internacional e imponer un aumento extra de 1% en los depósitos bancarios obligatorios.

Al solicitar la aprobación urgente de la Cámara de los Comunes (que obtuvo pocos días después) para estas y otras medidas inmediatas, el gobierno británico anunció igualmente una serie de providencias a largo plazo que serán incluidas en el próximo presupuesto, entre ellas, gravar con un impuesto ciertas utilidades de capital y establecer nuevos métodos de planificación industrial, con objeto de lograr un crecimiento anual de 3% en el producto nacional bruto.

El Canciller británico del Tesoro, encargado de exponer el nuevo programa de austeridad, subrayó que el pasado 17 de abril se había referido ya a la insatisfactoria balanza de pagos y a la probable expansión de la demanda interna, con sus consiguientes efectos sobre los costos y la posición competitiva de Gran Bretaña. En los tres meses que han transcurrido desde la presentación del presu-

puesto, la demanda interna ha seguido creciendo y parece probable que aumente más de lo previsto. Esto ha dado por resultado una situación de escasez en casi todos los sectores. La inversión se ha acrecentado vigorosamente, la industria de la construcción se enfrenta ya a una demanda que supera su capacidad y ciertos sectores de la industria mecánica están sometidos a una presión creciente.

Simultáneamente con esta presión cada vez mayor sobre sus recursos internos, Gran Bretaña encara una crítica situación externa. Este es el tercer año consecutivo en que la balanza de pagos británica registra un déficit que, evidentemente, no debe permitirse que continúe. En 1960, agregó el alto funcionario, el déficit en cuenta corriente ascendió a £ 350 millones y el flujo neto de capitales bajo la forma de préstamos gubernamentales e inversiones privadas en ultramar se elevó a £ 200 millones. Esto no repercutió en las tenencias de oro y divisas a causa de la gran afluencia de fondos a Londres. En realidad, en 1960 las tenencias aumentaron en £ 177 millones y además Gran Bretaña logró fortalecer su posición ante el Fondo Monetario Internacional.

El Canciller del Tesoro añadió que durante la primera mitad de 1961 la balanza de pagos en cuenta corriente siguió siendo deficitaria, aunque a una tasa inferior a la del año pasado. No obstante, el flujo de capitales a corto plazo ha sido tan considerable, que a pesar de la ayuda que han representado la transacción de la Ford y el pago anticipado de su deuda por Alemania Occidental, las tenencias de oro y divisas disminuyeron en £ 164 millones en el curso de los últimos seis meses, y esta cifra hubiera sido aún mayor de no mediar acuerdos especiales entre el Banco de Inglaterra y varios Bancos Centrales europeos.

A este respecto puede precisarse que, según las últimas informaciones, la situación se agravó en julio, ya que en ese solo mes las tenencias declinaron en £ 114 millones, elevándose las pérdidas para los primeros siete meses de 1961 a £ 278 millones. En consecuencia, las tenencias de oro y divisas totalizan en la actualidad £ 876 millones.

El funcionario británico declaró a continuación que si no se satisface la demanda mediante un aumento de la producción, el desequilibrio se refleja en la balanza de pagos. Las exportaciones se reducen y además se produce un alza de precios, se deteriora el nivel de competencia y se vuelve más difícil vender en el exterior.

Y el Canciller prosiguió: actualmente Gran Bretaña debe orientar su acción en tres direcciones. Sus objetivos deben consistir en mantener su posición en la industria de bienes de producción y acrecentar su nivel competitivo. Esto es de vital importancia para mejorar a largo plazo la balanza de pagos. En segundo lugar, es necesario establecer un mayor control sobre los gastos públicos. Por último, es indispensable adoptar una serie de disposiciones destinadas a proteger la posición de Gran Bretaña en el inmediato futuro.

Estas son las medidas inmediatas anunciadas por el gobierno británico:

—Recargo máximo de 10% en el impuesto sobre los bienes de consumo y otros impuestos indirectos. En lo que concierne al impuesto sobre los bienes de consumo el recargo equivale al 10% de la tasa actual y no a un 10% adicional, es decir, que para los productos que estaban gravados con un 5%, el impuesto se eleva a 5.5% y no a 15%. Esto reducirá el poder de compra de la población en £ 130 millones para lo que resta del año financiero en curso, y en £ 210 millones para un año completo. En realidad, todos los bienes de consumo usual han resultado afectados: café, té, cacao, azúcar, cigarrillos, etc.

—Aumento a 7% de la tasa de redescuento del Banco de Inglaterra. Esta alza de dos puntos (de 5 a 7%) es la más importante desde septiembre de 1957. La tasa de redescuento británica es ahora la más elevada del mundo, seguida por la japonesa, 6.935%; danesa, 6.5%; austriaca, 5%; belga, 5%; francesa, 3.5%; holandesa, 3.5%; italiana, 3.5%; noruega, 3.5%; norteamericana, 3%; alemana, 3%; y suiza, 2%.

El objetivo perseguido es restringir el crédito interno encareciéndolo y, simultáneamente, dificultando su obtención. El alza de la tasa de redescuento lleva aparejado el aumento de las tasas de interés en los sobregiros (de 6.65% a 8.85%) y a cuentas de ahorro (de 3% a 5%). Además, se ha exhortado a los bancos a mostrarse particularmente severos con aquellos que solicitan financiamiento para el "consumo personal": compras a plazos, construcción especulativa y otros propósitos no vitales para la producción y exportación.

—Es preciso establecer una pausa en los aumentos de salarios, hasta que la productividad haya recuperado su retraso con respecto a los ingresos. La congelación de salarios abarca a 2.5 millones de trabajadores de las empresas nacionalizadas y los servicios públicos. Al mismo tiempo, el gobierno invitó a la industria privada a imitarle en dicha política.

Se indicó a este respecto que en el año financiero 1960-61 los sueldos y salarios habían aumentado en £ 1,000 millones, lo que representa una tasa de crecimiento de 8% sobre el período 1959-60, en tanto que el aumento de la producción nacional, en términos reales, fue de sólo £ 650 millones, es decir, aproximadamente el 3%. La diferencia es todavía mayor si se compara el crecimiento de la producción con el de todos los ingresos personales: £ 1,450 millones.

—No se adoptó acción específica alguna respecto a los dividendos, aunque se advirtió que cualquier nuevo incremento general en dicho sector para el año venidero carecería de justificación.

En 1960-61 los ingresos personales no comprendidos en sueldos y salarios (dividendos, rentas, etc.) crecieron en £ 450 millones (o sea, 6.5%), pero de esa cantidad £ 161 millones correspondieron a dividendos brutos (20% de aumento).

—Los bancos ingleses de compensación deberán depositar antes del 20 de septiembre en el Banco de Inglaterra el 1% suplementario (en total, 3%) del monto de sus depósitos. Para los bancos escoceses el aumento adicional será de sólo

0.5%, pasando el total de sus depósitos especiales de 1 a 1.5%. Esta disposición hará que los recursos bancarios inmobilizados se eleven a £ 225 millones, contra £ 153 millones en la actualidad.

—Consolidar las tenencias de oro y divisas mediante la negociación de un préstamo con el Fondo Monetario Internacional.

El 4 de agosto, el Fondo Monetario Internacional anunció que había decidido conceder a Gran Bretaña un crédito de distintas divisas equivalente a Dls. 2,000 millones. El gobierno británico ha sido autorizado para retirar Dls. 1,500 millones inmediatamente, mientras que el saldo restante de Dls. 500 millones adopta la forma de un crédito "stand by".

—Reducir el costo del programa de defensa. En particular, se revisarán las condiciones financieras del mantenimiento de fuerzas británicas en Alemania Occidental, que implica un gasto anual de £ 65 millones.

—La asistencia a los países subdesarrollados no será reducida, pero se adoptarán medidas para impedir que aumente mucho sobre su nivel actual".

La ayuda gubernamental a las naciones en proceso de desarrollo ha progredido gradualmente de £ 80 millones en 1957-58, a £ 150 millones en 1960. En el presente año, el desembolso ascenderá a £ 180 millones aproximadamente. La mayor parte de esta ayuda asume la forma de compromisos con otros gobiernos y organizaciones internacionales. El gobierno británico honrará sus compromisos, pero el sólo hecho de mantener el actual nivel de ayuda constituirá una tarea difícil.

—Las inversiones en los países que forman parte del área esterlina estar condicionadas por los beneficios tangibles que proporcionen a los ingresos por exportación y a la balanza de pagos.

Aunque las inversiones fuera de la zona esterlina producen ingresos a largo plazo, no siempre favorecen a la balanza de pagos, por lo menos a corto plazo. Esto se debe en parte a la tendencia a reinvertir las utilidades, y en parte a las restricciones locales a la repatriación de fondos.

—Las empresas británicas que operan en el exterior deberán revisar su política a fin de que una proporción mayor de sus ingresos sea repatriada. En lo que concierne a las inversiones en la zona esterlina, las autoridades del Control de Cambios restablecerán el examen selectivo.

—El sistema de ayuda gubernamental para la adquisición de viviendas, que implica un desembolso anual de £ 40 millones, queda suspendido.

Entre las medidas a largo plazo, el gobierno británico mencionó las siguientes:

—Reducir 10% los gastos administrativos gubernamentales en los servicios exteriores (diplomacia, etc.) para 1962-63.

—Mayor coordinación en las actividades de los distintos organismos de planificación, en cooperación con las em

tanto del sector público como privado y los sindicatos. El objetivo es alcanzar un crecimiento anual de 3% en el producto nacional bruto, mas para ello requiere una expansión anual de 6% en las exportaciones.

-En el curso de la pausa establecida a los aumentos de sueldos y salarios, el gobierno elaborará medidas destinadas a garantizar una correlación razonable a largo plazo entre el crecimiento de la clase de ingresos y el aumento de la productividad.

-El próximo presupuesto incluirá diversas disposiciones fiscales destinadas a variar utilidades comerciales (particularmente bienes raíces) y otras de tipo acumulativo.

-En 1962 se "revisarán severamente" las subvenciones a la agricultura.

El Canciller del Tesoro no descartó la posibilidad de que se adopten nuevas medidas, "si se consideran necesarias", para reducir la demanda de la inversión privada, especialmente en la industria de construcción.

En el marco de este programa de austeridad, puede mencionarse también la decisión gubernamental de elevar diversas tarifas telefónicas y postales, con lo cual aumentarán los ingresos de estos servicios en £ 25 millones.

Según informaciones de la agencia de noticias AFP, los círculos comerciales y financieros de EUA han acogido en forma poco favorable algunas de las medidas adoptadas por Gran Bretaña. En particular, lamentan que el gobierno británico haya recurrido, una vez más, a aumentar la tasa de descuento, cuando quedado demostrado que tal manipulación repercute en la balanza de pagos de los demás países de moneda convertible. Consideran también que al elevar a 7% la tasa de descuento, Gran Bretaña volverá a encontrarse en una situación análoga a la que se hallaba antes de reducir la tasa a 5%, es decir, que la libra esterlina será sostenida nuevamente en forma precaria por la afluencia de capitales a corto plazo. En tal caso y teniendo en cuenta la abundancia de capitales por invertir que existe en el mercado financiero norteamericano, se teme que EUA sea el que sufra finalmente las consecuencias de dicha operación.

Por último, aunque se considera que el programa de austeridad británico alcanzará sus objetivos inmediatos dada la seriedad y amplitud de sus medidas, se precisa que el grado de su éxito dependerá de los límites en que pueda ser contenida la probable contracción económica.

URSS

Expansión del Comercio de la URSS con los Países Comunistas

El comercio de la Unión Soviética con los países no comunistas casi se duplicó entre 1955 y 1959, pasando de Dls. 1,343 millones a Dls. 2,600

millones. El boletín de la FAO correspondiente al mes de junio precisa que las exportaciones soviéticas a las naciones no comunistas aumentaron 90% y las importaciones casi 100%.

En ese mismo período, las exportaciones de la URSS a los países comunistas crecieron 51.5% y las importaciones 56.7%.

En 1959, los principales socios comerciales de la Unión Soviética fueron China Popular, Alemania Oriental y Checoslovaquia. Cerca de la mitad del comercio total soviético se realizó con estos tres países, una cuarta parte con las demás democracias populares y la otra cuarta parte con el resto del mundo.

La FAO agrega que los cereales constituyeron el grueso de los productos agrícolas exportados a Europa Occidental, mientras que las importaciones agrícolas soviéticas procedentes de esa región fueron muy reducidas, ya que en 1959 sólo representaron el 2.4% del total de sus importaciones agrícolas, incluyendo pescado. La URSS compró frutos cítricos a las naciones mediterráneas y algo de pescado a la Gran Bretaña y a los países escandinavos.

Por su parte, los países de Asia, África y América Latina vendieron generalmente a la URSS productos tropicales. Durante más de 40 años, la Unión Soviética apenas importó productos de esta clase, pero según la FAO, esta situación ha cambiado.

A este respecto constituye un ejemplo ilustrativo el anuncio de "Financial Times" (25 de julio) de que la URSS está dispuesta a comprar 60 mil toneladas de cacao a Ghana, en el último año de un período de cinco. Esa cifra representa el doble de la cantidad de cacao que adquirió la Unión Soviética en 1960. Su valor se acercaría a £ 13 millones, es decir, sólo £ 600 mil menos que el déficit total del comercio exterior visible de Ghana en 1960.

Aun si las exportaciones de otros productos permanecen al mismo nivel —y lo más probable es que aumenten— este convenio elevaría el total de las ventas de Ghana a la Unión Soviética, China Popular y Europa Oriental a más de £ 20 millones anuales, contra £ 2 millones en 1959 y £ 8 millones en 1960.

A cambio de los productos tropicales asiáticos, africanos y latinoamericanos, la URSS exportó bienes de capital y servicios, frecuentemente sobre la base de préstamos a doce años con interés de 2.5%.

Entre tanto, a pesar de las tensiones de la guerra fría, Gran Bretaña y la URSS anunciaron que reanudarán a fines de año las negociaciones para concertar un nuevo acuerdo comercial. En el período enero-mayo del presente año, Gran Bretaña exportó a la URSS por valor de Dls. 90.2 millones, e importó de esa nación por un total de Dls. 71.7 millones.

Por otra parte, las exportaciones británicas a Europa Oriental pueden calificarse de considerables. En 1960 las ventas de Gran Bretaña a esos países registraron una tasa de crecimiento de 18%

comparadas con las del año anterior, y alcanzaron un valor de Dls. 110.1 millones, en tanto que las importaciones aumentaron 20% y sumaron Dls. 179.5 millones.

Alemania Occidental y Austria ocuparon el segundo y tercer puestos en el comercio con Europa Oriental durante 1960. La primera exportó mercancías por valor de Dls. 255.4 millones, y la segunda por un total de Dls. 114.3 millones. Para Alemania esto significó un aumento de 14% y para Austria de 20%.

Las importaciones alemanas desde Europa Oriental se elevaron 11% para un total de Dls. 244.2 millones, mientras que las austríacas aumentaron 17% y alcanzaron un valor de Dls. 118 millones. Las demás potencias comerciantes de Europa Occidental, particularmente Francia, Italia y Bélgica también acrecentaron considerablemente sus ventas a Europa Oriental.

En lo que concierne a EUA el "Journal of Commerce" (19 de julio) señala que los funcionarios gubernamentales han estado examinando la oportunidad de revisar su rigurosa política comercial hacia los países de Europa Oriental, tomando en consideración los beneficios que dicho comercio ha proporcionado a países como Alemania Occidental, Gran Bretaña y Francia. Sin embargo, agrega que la decisión de liberalizar su comercio a este respecto ha sido aplazada por el momento.

En el primer trimestre de 1960, más de la mitad de las solicitudes de licencia para enviar mercancías al bloque soviético fueron rechazadas. Así, mientras que el total de solicitudes llegó a Dls. 49 millones, únicamente se aprobaron por valor de Dls. 23.8 millones.

Sin embargo, en los primeros cinco meses de 1961 las exportaciones de EUA a Polonia aumentaron 35%. Su valor fue de Dls. 59.3 millones, es decir, más de la mitad del total previsto para todo el año (Dls. 105 millones). Las importaciones norteamericanas desde Polonia durante el mismo período registraron una disminución de 12% con relación a las de 1960.

El mismo fenómeno se produjo en el comercio de EUA con Checoslovaquia durante estos primeros cinco meses, ya que mientras las exportaciones del primero ascendieron a Dls. 4.1 millones (contra Dls. 1.4 millones en 1960), sus importaciones cayeron de Dls. 5.2 millones (1960) a Dls. 3.9 millones.

AFRICA

Seis Naciones Acuerdan Establecer un Mercado Común

LA República Árabe Unida, Marruecos, Ghana, Guinea, Mali y representantes del "Gobierno Provisional Argelino" decidieron crear un mercado común en el que las restricciones comerciales y los aranceles serán eliminados gradualmente durante un período de cinco años, que comenzará en enero próximo.

El comunicado publicado el 24 de julio, al finalizar la reunión de expertos económicos de los seis países africanos en Conakry (Guinea), agrega que se acordó establecer un banco africano de desarrollo económico, una unión de pagos y un organismo de compensación multilateral para facilitar el sistema cambiario.

Asimismo expresa las siguientes resoluciones: instalar comunicaciones telefónicas y telegráficas entre las naciones participantes antes del 10. de abril de 1962, fundar una compañía aérea, una compañía de navegación y una unión postal y de telecomunicaciones africanas.

Por último, decidieron establecer "un consejo africano de unidad económica", que deberá estudiar los problemas de desarrollo económico y armonizar sus posiciones con respecto a las organizaciones económicas internacionales.

MESORIENTE

La República Arabe Unida Nacionaliza Nuevas Empresas

LA República Arabe Unida decretó el 21 de julio nuevas medidas de nacionalización que atañen a no menos de 348 empresas en Egipto y Siria, entre ellas bancos, compañías de seguros e industrias.

Noventa y ocho de estas empresas fueron totalmente nacionalizadas; abarcan casi todos los campos de la actividad económica, incluyendo los servicios públicos, como compañías de tranvías y autobuses.

En otras 91 sociedades el Estado tendrá una participación de por lo menos 50% del capital; en esta categoría están comprendidas industrias de bienes de consumo, textiles y productos farmacéuticos. También figuran varias compañías extranjeras, entre ellas los Yacimientos Petroleros Anglo-Egipcios —hasta ahora con dos terceras partes de capital extranjero— y la Philips Orient, una filial de la sociedad holandesa.

Además, en 159 empresas todas las acciones que posea una persona por encima de £ 10 mil pasarán a poder del Estado. Tanto las empresas como los individuos recibirán compensación bajo la forma de bonos que redituarán un interés de 4% anual y serán reembolsables en un plazo de 15 años.

Irak Proyecta la Creación de una Compañía Petrolera Nacional

EL Ministro iraqués de Petróleos anunció el 18 de julio que se estudia actualmente un "gigantesco" plan para establecer una compañía petrolera nacional. El plan prevé también el crecimiento acelerado de la producción de petróleo y la creación de nuevas industrias petroleras, tan pronto como Irak haya recuperado de las sociedades petroleras extranjeras "la totalidad de sus derechos".

Según el "Financial Times" (18 de julio), eventualmente esta compañía nacional explotará las concesiones a que haya renunciado la Irak Petroleum Co. y

varias otras zonas, tanto en la costa como en el interior, que se hallan actualmente bajo control iraqués.

Por otra parte, informaciones que reproduce el mismo diario financiero anuncian que el jefe del gobierno iraqués ha solicitado a la Arabian Oil Co. (compañía en la que participan por partes iguales intereses japoneses y el Estado de Arabia Saudita) que le proporcione 120 técnicos para la operación de la mencionada compañía nacional. Sin embargo, parece ser que los japoneses sólo pueden poner a su disposición 50 de dichos técnicos, los cuales probablemente se sumarán a los técnicos facilitados por el consorcio petrolero italiano ENI, 12 de los cuales se encuentran ya en Irak.

Añade el "Financial Times" que con estos técnicos Irak se encontrará en mejor posición, no sólo para establecer la nueva compañía petrolera, sino también para nacionalizar la Irak Petroleum, aunque esta última medida se considera improbable.

Finalmente, el jefe del gobierno de Irak, en un discurso que pronunció con motivo de la inauguración de la refinería de Daura, cerca de Bagdad, tras asegurar que su país cooperará con las sociedades petroleras sobre una base de beneficio mutuo, agregó que las negociaciones entre el gobierno iraqués y la Irak Petroleum se resolverán definitivamente a favor de la posición iraquesa en la segunda quincena de agosto.

Agregó que Irak ha obtenido hasta ahora de las sociedades petroleras que operan en el país que renuncien al 90% de las concesiones no explotadas, y en seguida expresó: "Esto no basta para satisfacerlos. Todas nuestras otras demandas deberán ser tratadas colectivamente". Advertió a continuación a esas compañías petroleras que Irak no "reducirá ni aumentará sus condiciones" en lo más mínimo.

El gobierno iraqués y la Irak Petroleum están negociando un nuevo acuerdo desde la revolución de 1958. Las conversaciones, que se han desarrollado en forma intermitente desde entonces, quedaron rotas el 6 de abril. Sin embargo, el Ministro iraqués de petróleo indicó recientemente que se reanudarán en agosto.

Entre las cuestiones que se discuten figuran el nivel de precios del petróleo crudo, el reparto de las utilidades, la representación de Irak en el consejo de administración de la sociedad petrolera, y la devolución de las concesiones no explotadas. La Irak Petroleum Co. informó en abril que existían bases de acuerdo en todos los puntos, salvo el último.

ASIA

La Expansión de la Economía Japonesa Frenada por las Dificultades en la Balanza de Pagos

EL gobierno japonés acaba de advertir a la industria privada que tras dos años de expansión sin paralelo, el auge económico de la nación debe ser

reducido a proporciones más moderadas a fin de aliviar las tensiones en la balanza de pagos que han determinado una brusca disminución de las tenencias de oro y divisas del Japón. En junio, el total de las tenencias quedó por debajo de Dls. 2,000 millones por primera vez desde abril.

Esta situación indujo al Banco de Japón a principios de julio a aumentar el 0.5% su tasa de redescuento, que asciende ahora a 6.935% y es la más elevada del mundo después de la británica.

El crecimiento de la economía japonesa fue de 11% en el último año financiero que concluyó en marzo de 1962, una tasa que únicamente ha sido superada por el 17% de aumento que se registró el año anterior. Estos resultados fueron obtenidos gracias a considerables inversiones.

En el presente año, las inversiones tales japonesas en la industria se estiman en casi Dls. 10,000 millones, lo que equivale al 25% del ingreso nacional del pasado. Esta tasa es superior a la que esperaba y representa una categoría de inversión de la que sólo algunos de los países occidentales más avanzados, como Suiza, pueden gozar. Y al igual que Suiza, la elevada tasa de crecimiento tuvo acompañada de una importación de capitales extranjeros a corto plazo.

Esta expansión acelerada determina un considerable aumento de las importaciones, que a su vez repercutió desfavorablemente en las tenencias de oro y visas. Por otra parte, las importaciones deben ser liberalizadas aún más en septiembre próximo y se asegura que el gobierno ha fijado una fecha en 1962 para aplicar una liberalización de 90%. Sin embargo, los círculos comerciales extranjeros aconsejan considerar con prudencia las recientes exhortaciones a este respecto.

Según estos mismos círculos, Japón parece hallarse en una buena posición para mantener sus precios a un nivel competitivo. Aunque el gobierno ha sido rayado que los peligros de un avance económico demasiado rápido en el futuro incluyen la penuria de mano de obra, el alza de precios, se asegura que los progresos de la productividad y los niveles de salarios le permite competir en la igualdad con sus más vigorosos rivales europeos.

La productividad aumentó 7.6% en promedio anual durante los últimos ocho años, en tanto que los salarios crecieron algo menos de 6% al año durante el mismo período. Sin embargo, Japón espera obtener apoyo adicional bajo la forma de inversiones por parte de EUA y ahí las disposiciones que adoptó el 10. de mayo para liberalizar la repatriación de las inversiones extranjeras.

Sea lo que fuere, los círculos financieros de Tokio confían en que las previsiones gubernamentales de un incremento de 9% en el ingreso nacional para este año serán ampliamente superadas. En opinión, el problema consiste en alcanzar este resultado sin que se produzca un importante desequilibrio en la balanza de pagos de este país.