

# Los NEGOCIOS

## en el

# MUNDO

- *Menor participación de EUA en el comercio Mundial*
- *Canadá modifica su política monetaria*
- *La AELC, Inglaterra y el Mercado Común Europeo*
- *Aumentan las importaciones de Alemania Occidental*
- *El problema agrícola francés*

## INTERNACIONALES

### Conferencia Textil Mundial

EL Consejo del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) convino el 16 de junio en convocar una conferencia de los países importadores y exportadores de textiles, que se reunirá a fines de julio en Ginebra para discutir "el desarrollo ordenado del comercio" de los productos textiles, y en particular todo lo relativo a la venta de esas manufacturas por las naciones de salarios bajos.

La convocatoria del GATT se hizo a iniciativa de Estados Unidos, que "desea aumentar las posibilidades de exportación de los países y territorios menos desarrollados, así como del Japón, evitando al mismo tiempo que se produzcan situaciones anárquicas en el mercado de importación".

La Administración norteamericana ha sido presionada recientemente por la industria textil nacional para que detenga la afluencia de productos textiles de bajo costo, particularmente de Hong Kong. Pero al mismo tiempo, el Departamento de Estado ha venido propiciando una reducción de las restricciones a la importación.

El Departamento de Estado ha tratado de conciliar ambas tesis apremiando a los países exportadores de bajos salarios para que se autoimpongan restricciones, por una parte, y simultáneamente exhortando a los importadores para que aseguren un aumento gradual en sus compras a los exportadores, por otra.

Sin embargo, el "Journal of Commerce" (19 de junio) informa que el gobierno británico teme que EUA no logre la aprobación de la última parte de su programa, y que el resultado de la conferencia sea un aumento de los aranceles en lugar de una disminución.

*Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.*

La conferencia textil del GATT será precedida por la reunión en Estados Unidos de los principales países importadores de textiles de algodón.

### Menor Participación de EUA en el Comercio Mundial

EL Secretario Adjunto norteamericano de Comercio reveló recientemente que a pesar del aumento de 20% que registraron las exportaciones de EUA en 1960 sobre el total alcanzado en 1959, la participación norteamericana en el comercio mundial ha venido declinando gradualmente.

Agregó que este hecho demuestra con claridad que los otros países industrializados están superando a EUA en la competencia por los mercados de ultramar y fortaleciendo en forma paulatina "su posición comercial con relación a EUA".

En 1956-57 la participación de EUA en el comercio total del mundo libre fue de 21.5 a 22%, en tanto que el año pasado, a pesar del vigoroso aumento de sus exportaciones, la proporción de EUA se redujo a 20.5%. Dicho de otro modo, la tasa de crecimiento de las exportaciones norteamericanas desde 1953 ha sido superada por todas las naciones industrializadas, salvo tres. Además, EUA ocupa el último lugar de la lista entre los países industrializados por la proporción en que contribuyen las exportaciones al producto nacional bruto.

En 1958 las exportaciones no llegaron al 4% del producto nacional bruto de EUA, en tanto que en Holanda representaron el 33.5%; en Alemania Occidental, más del 16%; en Canadá, el 15%, y en Japón, el 9%.

Es evidente, prosiguió el Secretario Adjunto norteamericano, que EUA se enfrenta a una seria competencia y que tendrá que realizar un esfuerzo adicional mucho mayor para acrecentar aún más sus exportaciones. Añadió que el Gobierno Norteamericano, mediante su Programa Nacional de Expansión de las Exportaciones, está acentuando la campaña para ayudar a la industria de EUA a desarrollar sus mercados de exportación.

Hizo hincapié también en que EUA, por su gran poderío económico, el mayor del mundo, y su elevado nivel tecnológico, está en condiciones de hacer frente a la competencia en los mercados de ultramar y de expandir sus exportaciones.

Asimismo, después de destacar algunos de los aspectos positivos de la situación de las exportaciones, el alto funcionario afirmó que en EUA se asignan mayores recursos a la investigación y el desarrollo que en cualquier otro país del mundo. Y precisó: "No es por casualidad que EUA encabeza la producción y exportación de calculadoras, equipo industrial de control y equipo para procesos químicos".

El funcionario expresó a continuación que, como complemento a la labor del Programa Nacional de Expansión de las Exportaciones, el presupuesto elaborado para 1962 ha sido corregido y reforzado. Cierta número de proyectos, algunos de los cuales están siendo aplicados, mientras que otros lo serán pronto por el Departamento de Comercio, contribuirán a que aumente el número de compañías norteamericanas dedicadas a la exportación, por una parte, y a estimular la expansión de sus exportaciones, por otra.

El más moderno y ambioso instrumento para la expansión de las exportaciones comenzará a operar dentro de dos semanas. Se trata del Centro Comercial de EUA en Londres, que exhibirá artículos para el hogar de unas 62 empresas norteamericanas. Existen planes avanzados para establecer otros centros en Asia, Africa, Europa y América Latina.

Otros proyectos gubernamentales destinados a incrementar las ventas en el exterior incluyen mayor volumen de información acerca de los mercados de exportación, demanda y oportunidades, y la participación en ferias de comercio internacionales.

Finalmente, el Banco de Exportación e Importación está elaborando en unión de grupos privados un amplio sistema de garantías contra todo riesgo, que cubrirá los bienes de consumo y otros productos vendidos con crédito a corto plazo, o de 30 a 180 días.

## ESTADOS UNIDOS DE N.A.

### Se Predice el Auge de la Economía de EUA en 1962

EL Secretario norteamericano del Tesoro, Douglas Dillon, trazó el 20 de junio un brillante panorama de las perspectivas de expansión económica norteamericana en 1962. Predijo que la economía de EUA registrará ese año una tasa de crecimiento de 8%, con lo cual el producto nacional bruto ascenderá a Dls. 555,000 millones, es decir, un aumento neto de Dls. 40,000 millones sobre el total previsto para el presente año.

Agregó que en el último trimestre de 1961 el producto nacional bruto alcanzará una tasa anual de Dls. 530,000 millones, en tanto que en el último trimestre de 1962 llegará a Dls. 570,000 millones, lo que representa una tasa de crecimiento de 13% para un período de 18 meses.

Dillon indicó que ese incremento del producto nacional bruto proporcionaría ingresos fiscales por un total de Dls. 90,000 millones, cifra que constituiría un nuevo máximo y que permitiría, simultáneamente, cubrir mayores gastos gubernamentales y reducir la deuda nacional.

No mencionó en cambio la posibilidad de disminuir los impuestos, pero subrayó que esta prosperidad traería consigo la espiral inflacionaria precios-salarios, a menos que sindicatos y empresas practiquen "un alto nivel de autorrestricción".

Estas optimistas perspectivas fueron expuestas por el Secretario del Tesoro en el Club Nacional de la Prensa, al defender la política presupuestaria de la Administración Kennedy. Dillon precisó que el déficit presupuestario de Dls. 3,700 millones en el año fiscal que comenzó el primero de julio, "es a la vez inevitable y apropiado". Según el "Financial Times" (20 de junio) dicho déficit ascenderá probablemente a Dls. 5,000 millones.

El Secretario del Tesoro afirmó también que dicho déficit no resultará inflacionario, ya que existe actualmente en EUA una gran capacidad productiva ociosa, así como una elevada reserva de desocupados. "Más bien que crear presiones inflacionarias, el déficit del año fiscal 1962 contribuirá a poner en actividad nuestra capacidad industrial y nuestra fuerza de trabajo no utilizadas".

Expresó a continuación que el producto nacional bruto del presente año será 2.5% más elevado que el de 1960, alcanzando un total de Dls. 515,000 millones. Añadió que los ingresos reflejarán la contracción económica de 1960 por lo que su aumento será muy ligero.

Y el Secretario del Tesoro concluyó: "Mientras tanto, los gastos deben mantenerse al nivel de nuestra creciente población y de nuestras cada vez mayores necesidades nacionales. Esto implica inevitablemente un déficit si deseamos cumplir nuestras urgentes obligaciones en materia de defensa, espacio, educación, vivienda, transporte y ayuda internacional".

### Se Recomiendan Mayores Poderes Fiscales y Monetarios para la Administración de EUA

LA Comisión sobre Moneda y Crédito acaba de recomendar que se autorice al Presidente de Estados Unidos para elevar o rebajar el impuesto sobre la renta en la categoría inferior, como el medio más rápido de poner en circulación miles de millones de dólares de poder adquisitivo durante las recesiones, y para retirarlos en el curso de los períodos de auge inflacionario. Los cambios en el impuesto sobre la renta intervendrían en el caso de que el Congreso no los vetara en el término de 60 días después de haberlos propuesto el Presidente.

Esta recomendación y otras 86 de mayor o menor importancia figuran en un informe publicado por la Comisión sobre Moneda y Crédito, y son el resultado de tres años de investigación en los sistemas bancario y de crédito en relación con el empleo, los precios y el crecimiento económico. La Comisión, compuesta por 25 personalidades de los negocios, las finanzas, los trabajadores y el gobierno, fue financiada en su labor con fondos privados.

En general, el informe considera que los niveles de empleo, crecimiento econó-

mico, precios y oferta y demanda pueden ser influidos en el sentido deseado mediante la acción gubernamental en los campos monetario, crediticio, fiscal y de la deuda, pero señala que el mecanismo actual debe ser radicalmente modificado que los indicadores de estadísticas económicas son deficientes, y que se requiere mayor coordinación.

A largo de todo el informe se refleja la firme convicción de los miembros de la Comisión de que es indispensable acrecentar la autoridad y los poderes reguladores federales, a fin de alcanzar los progresos y eficiencia deseados frente a las restrictivas leyes estatales.

Asimismo, el informe favorece la atribución de mayores poderes al Presidente de EUA como coordinador de las políticas fiscal, crediticia y otras. Para ello se restablecería con mayor jerarquía la Junta Asesora abolida por el Presidente Kennedy, en la cual estarían representados todos los departamentos. Por su parte, el Presidente debería someter informes trimestrales al Congreso cuando los objetivos estuvieran amenazados, lo cual por lo demás, permitiría llevar al conocimiento público cualquier discrepancia que surgiera con la Junta de la Reserva Federal, que dispone de poderes independientes en materia de política crediticia.

Al mismo tiempo, se sugiere aumentar los poderes de la Junta de la Reserva Federal sobre el sistema bancario. Por ejemplo, sería autorizada para establecer una sola tasa de redescuento para todo el país. Actualmente, la tasa de redescuento es establecida en principio por cada uno de los doce Bancos de la Reserva Federal con la aprobación de la Junta.

La Comisión hace algunas sugerencias innovadoras para la solución de los problemas de la balanza de pagos, así como para reducir los movimientos de capitales a corto plazo, ampliar la esfera de actividades del Fondo Monetario Internacional y aumentar sus recursos.

El informe propone también la supresión del límite de 25% en las reservas de oro para el sostenimiento de la moneda norteamericana, que inmoviliza Dls. 11,000 millones de las tenencias de oro. Igualmente aconseja una mayor fluctuación para el oro, con objeto de acrecentar los riesgos de pérdida para los especuladores, aunque recomienda el mantenimiento del precio de Dls. 35 la onza.

Agrega que los gastos gubernamentales destinados a atenuar las recesiones deberían ser planeados y asignados con gran anticipación sobre los acontecimientos, ser susceptibles de aplazamiento, y más flexibles y útiles. Los proyectos deberían ser financiados por medio de déficit durante las recesiones y mediante impuestos en los períodos de expansión.

El informe elude establecer un objetivo específico para el crecimiento económico, pero hace hincapié en que son esenciales altos niveles de nuevos desarrollos y técnicas de producción y de formación de capital.

Evita también precisar qué nivel de desempleo considera como normal, pero califica la tasa de 6.6% de diciembre pasado de "claramente excesiva".

## Modifica su Política Monetaria

CANADA acaba de anunciar su decisión de provocar la devaluación del dólar canadiense, en el marco de un programa de medidas monetarias y fiscales destinadas a reactivar su economía, aumentar sus exportaciones y reducir el desempleo.

En el mensaje presupuestario que dirigió al Parlamento el 20 de junio, el Ministro canadiense de Hacienda expresó su resolución de provocar una baja en el tipo de cambio de la moneda canadiense. Este anuncio tuvo un efecto inmediato en el mercado de cambios neoyorquino donde al día siguiente, por primera vez desde diciembre de 1955, el dólar canadiense fue cotizado por debajo de la paridad del dólar norteamericano.

Hasta ahora no se ha obtenido ninguna precisión oficial acerca del nivel de descenso que será considerado aceptable por el gobierno canadiense, pero según la prensa internacional, que cita los pronósticos de los círculos bancarios del Canadá, el tipo de cambio del dólar canadiense podría declinar de 5 a 10% por debajo de la paridad del dólar norteamericano.

Entre las otras medidas preconizadas por el Ministro de Hacienda para promover la expansión económica, destaca el presupuesto déficit de Dls. 650 millones en el saldo presupuestario, que totalizará Dls. 1,000 millones en realidad al sumarse los gastos extrapresupuestales para el próximo ejercicio fiscal.

Agregó que se realizarán nuevos esfuerzos para estimular el ahorro y acrecentar la capitalización local, con el fin de frenar la afluencia de fondos de inversión, y prometió reducir las tasas de interés, aunque sin recurrir a "un irresponsable incremento en el medio circulante".

Como medida específica para alentar la expansión, el Ministro canadiense propuso que se aumentara el volumen de los préstamos otorgados por el Banco de Desarrollo Industrial a las empresas mixtas, incluyendo su participación como accionistas sobre una base temporal, a fin de retener el control en el Canadá.

También anunció mayores concesiones en los impuestos a las inversiones en nuevas empresas.

Por otra parte, el Ministro canadiense declaró que no se adoptaría por el momento decisión alguna con respecto al informe de la Bladen Royal Commission, que recomienda la imposición de un 10% de derechos sobre los coches británicos, así como otros aranceles para los automóviles. En cambio, precisó que se eliminará el actual impuesto al consumo de 5.5% que grava tanto a los automóviles importados como a los que se fabrican en el país.

La nueva orientación de la política económica canadiense parece confirmar el triunfo de las tesis del Ministro de Hacienda frente a las de James B. Coyne, gobernador del Banco de Canadá. A este respecto, el "Financial Times" (21 de junio) destaca el anuncio que hizo el titular de Hacienda sobre el establecimiento de una nueva Real Comisión para el es-

tudio de los bancos y otras instituciones financieras, considerándolo, al menos en parte, como una consecuencia de su conflicto con el gobernador del Banco Central.

El mensaje presupuestario pronostica un rápido fin de la recesión y añade que la demanda se pondrá al nivel de la capacidad productiva "en un futuro no muy lejano". El Ministro de Hacienda estimó también que, sin estímulo gubernamental, el producto nacional bruto aumentaría 3% en el presente año, con relación al de 1960, pero agregó que su presupuesto hará que la tasa de crecimiento sea aun mayor.

Sin embargo, el Ministro subrayó que la recuperación económica no logrará reducir por sí sola la actual desocupación (su tasa fluctúa entre el 8 y el 10% de la población activa) a un nivel tolerable, ni se reflejará plenamente en los ingresos fiscales de este año que, según estimó, superarán en sólo Dls. 150 millones los del año pasado, mientras que los gastos aumentarán en Dls. 454 millones. Así, en tanto que el déficit presupuestario de 1960 fue de Dls. 354 millones, el del presente año se situará entre Dls. 600 millones y Dls. 700 millones. El mensaje también prevé un considerable incremento en los gastos efectivos extrapresupuestales, que sumarán alrededor de Dls. 330 millones, mientras que el año pasado se registró un excedente de ingresos.

Según el informe más reciente de la Oficina de Estadísticas canadiense, en el primer trimestre de 1961 declinaron las inversiones de capital y el gasto de los consumidores, aumentando en cambio las exportaciones.

El informe precisa que el producto nacional bruto disminuyó en dicho período a una tasa anual de Dls. 36,012 millones, contra Dls. 36,436 millones en el último trimestre de 1960. Esta declinación se debió principalmente "al extraordinario incremento" de los dividendos pagados a los propietarios extranjeros de las empresas canadienses, los cuales no son contabilizados en el producto nacional. Asimismo, la inversión en nuevas plantas y equipo disminuyó a una tasa anual de Dls. 4,896 millones contra Dls. 5,224 millones en el cuarto trimestre del año pasado.

La declinación de Dls. 23,994 millones a Dls. 23,856 millones en el gasto de los consumidores durante el mismo período, es atribuida por la Oficina de Estadísticas al descenso que registraron las compras de automóviles, muebles y aparatos caseros.

Por su parte, las exportaciones se elevaron a una tasa anual de Dls. 7,112 millones, contra Dls. 6,812 millones en el último trimestre de 1960.

En un comentario dedicado a la modificación de la política monetaria canadiense, el diario francés "Le Monde" (23 de junio) declara que la decisión de provocar la devaluación del dólar canadiense repercutirá adversamente en la libra esterlina y en la balanza comercial de Gran Bretaña, al aumentar las dificultades para el acceso de sus productos a un mercado importante (el promedio mensual de las exportaciones británicas hacia el Canadá es de Dls. 50 millones, más de la mitad de sus ventas al conjunto de sus socios en la Asociación Europea de Libre

Comercio, y su mercado principal después de EUA y Australia). Al mismo tiempo se intensificará la competencia de los productos canadienses en el propio mercado británico, ya que su costo será menor.

En lo que concierne a EUA, se considera probable que sus ventas al Canadá disminuyan. Además, algunas de las medidas propuestas por el gobierno de Dieffenbaker son interpretadas como un movimiento de defensa contra la presión creciente de EUA. Los intereses y dividendos pagados a las compañías extranjeras constituyen una pesada carga para la balanza de pagos en cuenta corriente, cuyo déficit se agrava por el carácter del comercio canadiense con EUA: venta de materias primas contra productos acabados. Esta dependencia ha contribuido a frenar el auge de las industrias de transformación canadiense, y de ahí que el Ministro de Hacienda del Canadá haya anunciado su intención de reducir las tasas de interés que atraían a las inversiones extranjeras.

Y "Le Monde" concluye: Después de las revalorizaciones del marco y del florín, se produce ahora la devaluación del dólar canadiense. La manipulación monetaria tiende a formar parte de los métodos corrientes de gestión económica, a convertirse en un "instrumento" al igual que la política fiscal o crediticia.

## EUROPA

### La AELC, Inglaterra y el Mercado Común Europeo

AUNQUE el comunicado publicado al finalizar la reunión del Consejo de Ministros de la Asociación Europea de Libre Comercio no lo indica explícitamente, la prensa internacional se muestra unánime en señalar que las discusiones que se celebraron en Londres el 28 de junio han puesto en claro que los socios comerciales de Gran Bretaña no se opondrán a que ésta inicie negociaciones formales con el Mercado Común Europeo.

Según el "Financial Times" (29 de junio), la decisión a este respecto depende ahora enteramente del juicio que se forme el gobierno británico a la vista de la actitud que asuman los miembros del Commonwealth y de las consideraciones políticas internas. Sin embargo, agrega que el Consejo de Ministros de la AELC recibió nuevas seguridades de que Gran Bretaña no buscará en ningún caso una solución que omita tener en cuenta los intereses de los demás países miembros. Expresa también que si el Consejo de Ministros no hizo constar su asentimiento formal para la apertura de las negociaciones entre Gran Bretaña y el Mercado Común, se debe en parte a que el propio gobierno británico no ha podido fijar aún definitiva y oficialmente su posición.

El comunicado reafirma la unidad de la AELC en cualquier futura negociación con el Mercado Común, y precisa que el objetivo de la Asociación continúa siendo la creación de un gran mercado único europeo. No obstante, considera



premature emitir un juicio acerca de si dicho objetivo deberá ser alcanzado mediante la adhesión o la asociación a la Comunidad Económica Europea, e indica que esta cuestión será examinada en la próxima reunión (ésta se celebrará probablemente en Ginebra entre el 20 y el 25 de julio, aunque no se fijó fecha).

El comunicado subraya que a pesar de que algunos miembros no pueden aceptar compromisos políticos, están dispuestos a contraer obligaciones más amplias que las previstas por el tratado de la AELC. Los ministros también convinieron en que si la solución considerada permitiera a ciertos miembros de la AELC adherirse a la Comunidad Económica Europea, mientras que otros se asociarían al mercado común ampliado, los Siete coordinarían su acción y permanecerían unidos hasta la conclusión de las negociaciones.

Asimismo, el comunicado expresa que la AELC "debe continuar existiendo hasta que se hayan concertado acuerdos satisfactorios que tengan en cuenta los diversos intereses legítimos de todos los miembros de la Asociación, de forma que todos puedan participar a partir de la misma fecha en un mercado europeo integrado".

Finalmente, en lo que concierne a la cuestión de acelerar la reducción de los aranceles internos de la AELC, el Consejo de Ministros no llegó a ninguna decisión, ya que tanto Gran Bretaña, como Suecia y Suiza no se mostraron dispuestas, en esta fase, a otorgar las concesiones que Dinamarca exigía en el sector agrícola. Este asunto será examinado nuevamente en la próxima reunión, considerándose que la reducción adicional de 10% en los aranceles entrará en vigor el primero de enero de 1962, tal como se ha previsto, en lugar del primero de julio de 1963.

Por otra parte, el "Journal of Commerce" (9 de junio) comenta la posibilidad de que los tres miembros "neutrales" de la AELC lleguen a constituir el principal obstáculo en la concertación de un acuerdo entre esa organización comercial y la Comunidad Económica Europea, y opina que en tal caso nada tendría de extraño que se culpase de ello a EUA.

Agrega que mientras la Gran Bretaña, Dinamarca, Noruega y Portugal tienen el camino abierto en principio para integrarse al Mercado Común Europeo, e incluso pueden aceptar la cesión parcial de soberanía que ello implica, las naciones que como Suiza, Suecia y Austria son neutrales por elección, necesidad política o tratado, aunque pueden estar deseosas de asociarse comercialmente con la CEE, deben abstenerse de asumir obligaciones políticas.

Ahí es precisamente donde interviene la política de EUA ya que Washington ha anunciado que está dispuesto a aceptar la discriminación económica que significaría para el comercio norteamericano la adhesión de los países de la AELC a la CEE, en aras de la fuerza política adicional que dicha adhesión proporcionaría a Europa Occidental.

En cambio, el gobierno norteamericano no ve una compensación similar en los arreglos puramente comerciales y sin lazos políticos que los tres países neutrales tratan de lograr con la CEE. En consecuencia, ha informado que considerará

dichos arreglos como discriminatorios, aunque estén acordes con lo estipulado por el reglamento del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. De hecho, agrega el "Journal of Commerce", parece ser que Washington ha indicado que esas potencias neutrales tendrían que someterse a la misma clase de discriminación que EUA en lo que concierne al arancel exterior común de la Comunidad Europea ampliada.

### Gran Bretaña Consulta al Commonwealth Acerca de su Eventual Ingreso en el Mercado Común Europeo

EL gobierno británico inició en la última quincena de junio lo que puede calificarse de segunda fase en sus preparativos finales antes de tomar una decisión oficial sobre la conveniencia de emprender negociaciones formales con el Mercado Común Europeo, al enviar a tres ministros en misión de consulta a los países que constituyen la Comunidad Británica, a fin de conocer la posición de sus gobiernos ante el eventual ingreso de Gran Bretaña en la Comunidad Económica Europea.

La primera fase, que consistió principalmente en conversaciones exploratorias con los miembros del Mercado Común Europeo, concluyó con la reunión franco-británica celebrada en París los días 22 y 23 de junio. El "Financial Times" (23 de junio) subraya que en dichas conversaciones se llevaron a cabo sondeos mutuos hasta donde era posible, teniendo en cuenta que existe un límite en las concesiones que una y otra parte pueden revelar antes de que se inicien las verdaderas negociaciones.

Aunque el comunicado que se publicó al finalizar esa reunión se limita a precisar que se discutieron los problemas que implican las relaciones entre Gran Bretaña y los demás miembros de la AELC y el Mercado Común Europeo, la prensa internacional destaca el lugar prominente que ocuparon las cuestiones que interesan especialmente a los países de la Comunidad Británica. Así, el "Financial Times" cita entre los temas tratados, los siguientes:

1 — Agricultura y Comunidad Británica. Francia insistió en que Gran Bretaña deberá aplicar el sistema proteccionista de tributación vigente en el Mercado Común, a los productos agrícolas de la zona templada de la Comunidad. Canadá, Australia y Nueva Zelandia podrían obtener ingresos equivalentes aunque disminuyera el valor total de sus exportaciones, elevando sus precios al nivel que rige en el Mercado Común, con lo cual eludirían la citada tributación. En este caso aumentarían sus excedentes y se acrecentaría el costo de las importaciones agrícolas de Gran Bretaña, pero estos problemas no son insolubles.

2 — Territorios asociados de ultramar. Gran Bretaña no ha decidido aún qué colonias y países de la Comunidad Británica desearía ver asociados al Mercado Común sobre la misma base preferencial que las ex colonias francesas de África. La asociación al Mercado Común de los productores de cultivos tropicales del África inglesa podría ir acompañada de

una armonización de los aranceles externos de Gran Bretaña y el Mercado Común. Sin embargo, es necesario también tomar en consideración a los miembros asiáticos de la Comunidad.

3 — El arancel externo del Mercado Común. Si dicho arancel continuara siendo calculado sobre la base del promedio aritmético de los aranceles nacionales del Mercado Común ampliado, su nivel dependería de los países de la AELC que se hubiesen adherido. En los casos en que el elevado arancel británico diera por resultado un promedio superior al nivel actual, sería necesario abandonar el método aritmético para cumplir con los acuerdos del GATT y evitar la indeseable perspectiva de aranceles demasiado altos.

En lo que concierne a las consultas bilaterales de los ministros británicos con países del Commonwealth, aunque la información oficial que se posee es fragmentaria, los comentarios de la prensa especializada permiten desde ahora trazar un panorama de conjunto.

En el marco de sus relaciones económicas con la Gran Bretaña, los países de la Comunidad pueden clasificarse en tres grandes grupos: los exportadores de productos agrícolas de zona templada (Australia, Nueva Zelandia y Canadá); los exportadores de productos tropicales y materias primas minerales (Ghana, Nigeria, Malaya); los exportadores de productos manufacturados (India, Pakistán y nuevamente Canadá).

El Ministro australiano de Comercio declaró el 21 de junio que sería totalmente inaceptable para Australia que los países europeos pudieran exportar su manteca, trigo, carne y otros productos alimenticios a Gran Bretaña libres de derechos o restricciones, si al mismo tiempo los productos australianos tenían que someterse a aranceles o restricciones. Por su parte, el diario "Le Monde" (1 de julio) afirmó que la misión del ministro británico en Australia había fracasado, precisando que Australia se había negado a aprobar el principio de negociación entre Gran Bretaña y el Mercado Común. El diario francés reproducía los siguientes párrafos del comunicado británico-australiano: "La ausencia de objeciones por parte del gobierno australiano a la apertura de negociaciones entre Gran Bretaña y los países del Mercado Común no debe ser interpretada como una aprobación". Los ministros australianos, agregó el comunicado "han subrayado que si era deseable evitar la división de Europa Occidental, este objetivo no debía alcanzarse a costa de una división en el seno de la Commonwealth o en otra parte del mundo libre".

Para Nueva Zelandia es de vital importancia que en caso de integrarse Gran Bretaña al Mercado Común se establezcan estipulaciones especiales en lo que concierne a sus exportaciones, ya que de otro modo experimentaría pérdidas en el mercado británico que su economía no podría resistir. Bastante más de la mitad de sus exportaciones son absorbidas por la Gran Bretaña, y la proporción es aún mayor en lo que se refiere a sus tres principales productos de exportación: manteca, queso y cordero. El Primer Ministro neozelandés expresó el 30 de junio que la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común pondría a Nueva Zelandia en peligro de "desastre económico".

regó que tras "cuidadoso estudio", el gobierno neozelandés no había logrado descubrir sistema alguno que pudiera compensarle de la pérdida de los actuales derechos contractuales de entrada libre de aranceles e irrestricta para sus productos en el mercado británico.

Aunque se considera que Canadá no sufriría serios perjuicios económicos con la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común (se da por seguro que sus exportaciones de trigo no resultarían afectadas como las de Australia, mientras que la mayor parte de sus manufacturas tienen ya un costo demasiado elevado para el mercado británico), el "Financial Times" (29 de junio) designa a este país como uno de los más opuestos al proyecto británico. Es indudable que la presión económica que padece actualmente el Canadá no contribuye a calmar sus inquietudes acerca de las futuras perspectivas del comercio canadiense con Europa, pero el diario financiero subraya que el temor de los canadienses a que se aflojen los lazos del Commonwealth y se acreciente la dependencia de su país con el U.K.A. así como otras consideraciones de orden político, son los principales factores que determinan la actitud canadiense.

La situación cambia al examinar la posición de los países exportadores de productos tropicales y materias primas minerales.

Malaya considera que el ingreso de Gran Bretaña en el Mercado Común contribuirá a la expansión de sus exportaciones de hule y estaño. Ya en 1960, el Mercado Común superó a Gran Bretaña en EUA por sus importaciones de hule natural. Igualmente ventajoso sería el proyecto británico para Nigeria y Ghana, ya que bajo los acuerdos vigentes sus productos tropicales se hallarán en desventaja creciente para competir en Europa con los que producen los socios africanos del Mercado Común. Sin embargo, los círculos oficiales de Ghana han expresado cierta oposición a la participación de Gran Bretaña en el Mercado Común, por motivos ideológicos.

Finalmente, la India y Pakistán se preocupan más por las cuotas que por los aranceles. Actualmente, aparte de las cuotas "voluntarias" para los textiles de algodón, sus manufacturas gozan de libre acceso al mercado británico, mientras que sus ventas a las demás naciones europeas se hallan severamente limitadas por las restricciones cuantitativas. La posición de la India y Pakistán con respecto a la entrada de Gran Bretaña en el Mercado Común dependerá esencialmente del juicio que se formen acerca de las repercusiones que tendrá en sus exportaciones de manufacturas a bajo costo.

En conclusión, y en líneas generales, puede decirse que varias de las naciones más influyentes de la Comunidad Británica, por consideraciones tanto económicas como políticas, se muestran poco favorables al ingreso de Gran Bretaña en el Mercado Común.

## ALEMANIA OCCIDENTAL

### Mayores Importaciones y Menor Expansión Industrial

El superávit de la balanza comercial alemana en mayo fue el más bajo desde agosto de 1960, concluyendo así un prolongado período en el que los

excedentes mensuales superaban el nivel acostumbrado. El excedente comercial en ese mes fue de 299 millones de marcos, contra M 727 millones en abril y M 647 millones en marzo.

Las exportaciones de Alemania Occidental disminuyeron en casi 8% de abril a mayo, pero tomando en consideración un plazo más largo, la mengua del superávit comercial parece deberse más bien a las crecientes importaciones que a la declinación de las exportaciones.

En realidad, las exportaciones alcanzaron en mayo un valor de M 4,035 millones, cifra que supera las registradas en seis de los doce meses anteriores, en tanto que las importaciones sumaron M 3,736 millones, total no sobrepasado más que en tres de los doce meses precedentes.

El "Financial Times" (28 de junio) atribuye en parte esta reducción del saldo positivo entre exportaciones e importaciones a la revalorización del marco, que restableció la tendencia de una tasa de crecimiento menos acelerada para las exportaciones que para las importaciones. Esta tendencia pareció estar firmemente consolidada en 1959 y 1960. El hecho de que se invirtiera en forma dramática, aunque breve, hace unos seis meses debe haber sido uno de los factores principales en la decisión de revalorizar el marco.

En lo que concierne a la producción industrial alemana, su aumento de abril a mayo fue menor que el promedio estacional, pero aun así siguió manteniéndose a un nivel casi 6% más elevado que el de mayo de 1960.

Según el "Financial Times" ésta es otra indicación más de que ha sido rebasado el punto máximo del auge, aunque también es necesario tener en cuenta que la acostumbrada expansión primaveral de la producción se produjo anticipadamente en el presente año.

La producción en marzo superó en 10%, el nivel del mes correspondiente de 1960, mientras que la progresión de abril a abril fue de 8%. Las tasas de crecimiento más elevadas se registraron en las industrias de la construcción y de bienes de capital. La producción de bienes de capital en mayo fue inferior en sólo 1% al nivel máximo alcanzado en noviembre pasado.

El índice global de la producción industrial (1950=100) llegó en mayo a 269; en la industria de bienes de capital ascendió a 377.

Por otra parte, el Ministerio alemán de Economía señala en un informe publicado el 30 de junio que la revalorización del marco ha originado una tendencia al equilibrio entre la oferta y la demanda en la economía de Alemania Occidental. Tras afirmar que la demanda total registra una tasa de crecimiento menor, subraya que "el febril ambiente comercial que prevaleció durante tanto tiempo se ha mitigado notablemente".

El informe indica también que la disminución de la demanda no se hubiera producido tan rápidamente, de no ser por el aumento relativamente vigoroso de la oferta, cuyo papel como factor de normalización no debe ser subestimado.

El Ministerio de Economía concede asimismo gran importancia al debilita-

miento de la presión en la demanda extranjera, y da a entender que el auge experimentado por la inversión en bienes de capital en los dos últimos años está menguando. A causa de estas nuevas tendencias, agrega, los pedidos de bienes de producción a la industria alemana no han aumentado desde que el marco fue revalorizado, lo cual anuncia una próxima normalización en la capacidad de entrega.

## DINAMARCA

### Perspectivas de Inflación

El gobierno danés estudia actualmente la manera de combatir las serias presiones inflacionarias que originarán probablemente las alzas de salario concedidas en mayo a los trabajadores en las industrias metalúrgica y del transporte, así como en la agricultura. Entre otras medidas, se considera probable la introducción de un impuesto general sobre las ventas al menudeo antes de que termine el año.

El "Financial Times" (6 de junio) indica que los aumentos de salario pueden elevar los ingresos en Dinamarca en 2,500 millones de coronas danesas (L 134 millones) anuales. Precisa que esa cifra no es más que un cálculo aproximado, pero agrega que aun así es motivo más que suficiente para causar preocupación, si se le compara con la de 1,000 millones de coronas en que ha sido estimado el crecimiento del producto nacional en 1961.

Subraya a continuación que recientemente se aumentó la tasa de redescuento de 5.5 a 6.5%, con el fin de canalizar una parte de los ingresos adicionales hacia el ahorro, y en particular para restringir el nivel de actividad en la industria de la construcción, el cual llegó a tal grado que fue necesario reducir considerablemente las exportaciones para satisfacer la expansión del mercado interno. Sin embargo, considera que esta medida resultará insuficiente.

Añade a este respecto, que la posibilidad de elevar la tasa de redescuento había sido examinada ya anteriormente en relación con el deterioro de la balanza de pagos, que ha evolucionado gradualmente de una situación de significativos superávit en 1958-59, a la de déficit, ligero en 1960 y considerable en el primer trimestre del presente año.

En lo que concierne al impuesto general sobre las ventas al menudeo, el "Financial Times" señala que aún no se ha fijado su magnitud, pero añade que generalmente se estima que ascenderá al 4%, al igual que el vigente en Suecia, o al 5%.

## FRANCIA

### El Problema Agrícola

El "Financial Times" (30 de junio) dedica un extenso comentario a la situación de la agricultura en Francia, que las manifestaciones de los cam-



pesinos franceses en las últimas semanas han venido a situar en primer plano de actualidad. Según el diario financiero, la excesiva población agrícola y los grandes excedentes de algunos productos son los dos principales problemas que aquejan a la agricultura francesa.

La provincia de Bretaña, escenario de los primeros estallidos de descontento, no es una región atrasada, ya que gracias a los tractores, la electricidad y los fertilizantes, los campesinos han logrado acrecentar considerablemente el rendimiento de sus cultivos en los últimos diez años. Sin embargo, el crecimiento de la productividad ha sido parcialmente anulado por el aumento de la población y su resistencia a abandonar el campo en número suficiente. Al mismo tiempo, los campesinos experimentan grandes dificultades para vender esa producción sobrante, a consecuencia del ineficaz sistema de distribución y a su alejamiento de París y de los mercados extranjeros.

Actualmente la cuarta parte de la población activa francesa trabaja en la agricultura, pero sólo le corresponde la octava parte de la producción total. Los campesinos reclaman una porción mayor del ingreso nacional, pero no aceptan una reducción severa en su número. Exigen la paridad con los trabajadores industriales, y sin embargo la actual disparidad no parece ser lo suficientemente grande como para atraerlos hacia las industrias carentes de mano de obra.

El aspecto fundamental es si se ha de realizar una redistribución del ingreso en favor de los agricultores, con el riesgo de estimular la producción hasta un punto en que ningún sistema concebible de distribución racional pueda absorberla, al mismo tiempo que se mantiene el subempleo de una valiosa fuerza de trabajo.

El presidente de la Comisión Agrícola del Mercado Común Europeo estimó recientemente que alrededor de 2.5 millones de agricultores de los 4.7 millones con que cuenta en la actualidad Francia, deberían abandonar el campo en la próxima década. Mucho más modestos en sus aspiraciones, los planificadores franceses esperan una reducción anual de 2% en la población campesina, aunada a un incremento de 4% en la producción agrícola.

El gobierno francés, además de proseguir su política de sostenimiento de los precios agrícolas, que según se estima costará al Estado aproximadamente L 140 millones en el presente año, ha orientado su actividad en una doble dirección con objeto de resolver el problema agrícola.

Por una parte, trata de acortar las distancias entre productor y consumidor mediante la creación de mercados locales, y contribuye al establecimiento de congeladores y otros servicios de almacenamiento, a fin de evitar que los excedentes temporales repercutan desfavorablemente en los precios. Además, estimula la reorientación de los cultivos de acuerdo con las variaciones de la demanda. Y por otra, trata de ampliar el mercado exterior para la producción agrícola francesa particularmente en el Mercado Común Europeo. Para 1965, según el

plan francés, las exportaciones deberán aumentar en 70%.

Hasta ahora, la crisis de la agricultura francesa no consiste en una sobreproducción general, sino en una sobreproducción en algunos renglones —particularmente trigo, azúcar y vino— y en ciertas épocas. Lo malo, subraya el "Financial Times", es que los agricultores esperan que el gobierno se encargue de colocar sus excedentes, sin que ellos hagan a su vez el esfuerzo necesario para reorientar su producción hacia cultivos más prometedores.

## GRAN BRETAÑA

### Dificultades Comerciales y Financieras

ANTE la acumulación de factores desfavorables que han agravado últimamente sus problemas económicos, la Gran Bretaña acaba de anunciar la próxima adopción de medidas para defender su posición comercial y financiera. Entre los mencionados factores negativos figuran los siguientes: la balanza comercial británica, después de haber registrado cierta mejoría durante cuatro meses sucesivos, empeoró en mayo; el déficit de la balanza de pagos en cuenta corriente durante el primer trimestre de 1961 fue superior al del correspondiente trimestre de 1960; las tenencias de oro y divisas disminuyeron significativamente durante el mismo período; se precisa la amenaza de inflación, y la prensa financiera considera probable el deterioro de la situación en los meses venideros.

Las exportaciones y reexportaciones británicas, estacionalmente ajustadas, declinaron 6% de abril a mayo (en cifras de L 318 millones a L 295 millones), en tanto que las importaciones aumentaron 11% durante el mismo período (de L 354 millones a L 366 millones). El déficit comercial ascendió a L 71 millones, el más elevado desde octubre de 1960.

Comparando el promedio de las exportaciones para los tres meses que precedieron a junio, con el promedio de los tres meses que precedieron a marzo, se observa una reducción de 4.5% en el valor de las mismas. Por el contrario, analizando las importaciones desde principios de año se nota una pequeña mejoría. El promedio mensual de las importaciones en abril y mayo fue de L 360 millones, contra L 385 millones para el primer trimestre de 1961. Sin embargo, se considera improbable que el descenso de las importaciones sea lo suficientemente amplio para corregir por sí solo el desequilibrio de la balanza comercial.

La balanza de pagos en cuenta corriente registró un déficit de L 56 millones en el primer trimestre de 1961, menor que el de L 117 millones del último trimestre de 1960, pero poco satisfactorio si se le compara con el déficit de L 37 millones correspondiente a los tres primeros meses de 1960.

En particular se ha registrado un considerable deterioro en los ingresos invisibles, como consecuencia de los considerables gastos gubernamentales en el exterior. En cambio, la cuenta de capitales

a largo plazo se cerró el primer trimestre con un superávit de L 35 millones, causa de la operación Ford, que proporcionó Dls. 135 millones a Gran Bretaña. No puede decirse lo mismo de los capitales a corto plazo. Después de la notable afluencia de capitales especulativos Londres durante 1960, parece haberse invertido la tendencia, aunque sus repeticiones han sido atenuadas gracias a un acuerdo que suscribieron a mediados de marzo los bancos centrales europeos. A pesar de ello, las tenencias de oro y divisas británicas disminuyeron en L 7 millones durante el primer trimestre de 1961.

Por otra parte, el Ministro británico de Hacienda declaró el 20 de junio que los acontecimientos han confirmado sus inquietudes acerca de la creciente presión de costos y precios en Gran Bretaña, añadiendo que estaba preparado para ejercer los poderes que le confiere la nueva ley hacendaria. Como el alto funcionario británico ha indicado ya que sólo recurrirá al impuesto sobre los salarios en último extremo, el "Financial Times" (21 de junio) considera probable la imposición de un nuevo recargo especial (de 10% como máximo) sobre todos los impuestos indirectos.

Además, el Ministro de Hacienda expresó su intención de reducir los gastos gubernamentales. "El nivel de los gastos del gobierno constituye un motivo de constante preocupación para mí", subrayó. Agregó que realizaría el máximo de economías administrativas posible y que actualmente se estudiaban nuevos métodos para mantener el incremento de los gastos públicos en relación apropiada con el producto nacional.

Finalmente, el "Financial Times" (2 de junio), en un comentario dedicado a los problemas de la balanza comercial británica, señala que para situar los resultados del primer trimestre en una perspectiva adecuada es necesario tener en cuenta que la primera mitad del año es estacionalmente más favorable que la segunda para el comercio británico. Pronostica también que el déficit de la balanza de pagos ascenderá probablemente a L 100 millones para el primer semestre de 1961, a pesar de los ingresos extraordinarios que se obtuvieron gracias a la compra por la Ford norteamericana de su filial británica.

## URSS

### Aumentan las Compras en Occidente

EN los primeros meses de 1961 la URSS ha expandido considerablemente sus compras de plantas y maquinaria en los países occidentales. La mayor parte de los pedidos soviéticos fueron conseguidos por Europa, pero se ha observado una competencia creciente por parte del Japón.

El "Journal of Commerce" (8 de junio) comenta que el comercio británico se eleva rápidamente. Se prevé que los contratos firmados en la feria comercial británica de Moscú oscilarán entre £ 5 millones y £ 50 millones.

Por otra parte, agrega que "Pravda" relató que los organismos soviéticos de comercio exterior han colocado recientemente varios pedidos importantes en Japón. Esas compras son estimadas en Dls. 2 millones e incluyen plantas complejas de celulosa y papel, fábricas para producir equipo de refrigeración, maquinaria textil, buques petroleros y tres mercantes.

La competencia por los pedidos soviéticos se hace gradualmente más intensa. La lista de competidores incluye a Alemania Occidental, Francia, Gran Bretaña, Italia y Suecia, por orden de importancia.

Gran Bretaña, Francia y Alemania Occidental están tratando de conseguir pedidos para la construcción de navíos. Los trabajadores de los astilleros británicos hicieron un apremiante llamamiento a Moscú al inaugurarse la feria comercial—mientras que Suecia y nuevamente Gran Bretaña y Alemania Occidental compiten reñidamente por obtener contratos de plantas productoras de papel.

Italia ha estado promoviendo sus ventas de equipo de refrigeración, y los cinco países citados se hallan interesados en el mercado soviético para la maquinaria textil.

La naturaleza de los pedidos al Japón—hasta ahora Japón no estaba considerado como un serio competidor en plantas de papel—plantea nuevos problemas de competencia a los fabricantes europeos.

Cuando el presidente del grupo Vicars (Gran Bretaña) anunció que sus compañías estaban discutiendo las condiciones para la venta de una planta de hule sintético a la URSS, la noticia fue recibida con gran interés en Milán, donde el consorcio estatal ENI ha sido señalado como un rival de peligro para este "jugoso" contrato. Sin embargo, ahora todos los competidores deben estar preguntándose si existe la posibilidad de que la Unión Soviética incluya al Japón en la lista de países con quienes discutirá el pedido.

Suecia, con el objetivo de lograr ventas adicionales de equipo y maquinaria por valor de L 10 millones en el presente año, está demostrando un interés particular en los pedidos soviéticos de oleoconductos.

Por su parte, Francia se halla ahora en desventaja para aumentar sus exportaciones a la URSS, ya que sus compras de petróleo soviético han disminuido a consecuencia de la producción sahariana. El año pasado superó a la Gran Bretaña y consiguió incrementar sus exportaciones a la Unión Soviética en 25%, pero un cambio no ha podido aumentar sus ventas bajo el acuerdo comercial franco-soviético de 1961.

Finalmente, observando las impresionantes ventas de los países europeos a la URSS, los fabricantes norteamericanos muestran alertas para tratar de aumentar sus ventas de productos no estratégicos. La compañía Romaine Fielding and Associates de Los Angeles ha realizado lo que se califica de venta única más importante de equipo de lavandería a un cliente interno o externo. Un total

de 623 toneladas de equipo por valor de Dls. 1.5 millones serán embarcados próximamente con destino a la Unión Soviética.

## TURQUIA

### La Ayuda Económica Exterior

**E**N los doce meses transcurridos desde la revolución, Turquía ha obtenido ayuda económica del exterior por valor de casi Dls. 500 millones.

Este total incluye un crédito de Dls. 129.6 millones del Fondo de Préstamos para el Desarrollo, destinado a la siderúrgica Eregli, que se convertirá en la empresa industrial más importante de Turquía cuando comience a funcionar, dentro de cuatro años aproximadamente.

Por su parte, el Ministro turco de Hacienda anunció que durante su reciente visita a París, la OEECE se comprometió a conceder un nuevo crédito a Turquía por valor de Dls. 30 millones, mientras que el gobierno francés convino en abrir créditos por un total de Dls. 12 millones, que serán consagrados a equipar la mencionada siderúrgica. A principios de junio Alemania Occidental concedió a Turquía un crédito de 200 millones de marcos para la adquisición de bienes de capital, en tanto que el Banco Mundial le ofreció Dls. 20 millones para realizar obras de electrificación y de regadío en el sur del país.

Por último, se informa que próximamente se iniciarán en Roma conversaciones italo-turcas acerca del empleo que se dará al saldo (alrededor de la mitad) del crédito de Dls. 50 millones que Italia concedió a Turquía en 1959. Asimismo, circula con persistencia el rumor de que Italia abrirá muy pronto a Turquía un nuevo crédito bilateral.

## ISRAEL

### El Histadrut y su Imperio

**B**AJO este título el "Financial Times" acaba de publicar un documentado estudio acerca de la poderosa confederación obrera israelí, que se distingue de todos los demás movimientos sindicales del mundo por su doble carácter: el Histadrut no solamente centraliza más del 75% de los trabajadores del país en una organización, dirige una red de cooperativas de consumo y proporciona amplios servicios de asistencia social, incluyendo lo que puede casi describirse como un sistema de salubridad nacional, sino que además ha creado un vasto imperio industrial y financiero propio.

La participación del Histadrut en los diversos sectores de la economía de Israel alcanzaba en 1959 los siguientes porcentajes: agricultura, 70%; construcción y obras públicas, 45%; transportes, 85%; industria, 23% (en esta última su participación en metales no ferrosos asciende al 67%; hule y plásticos, 41%; alimentos, 33%; madera, 30%; cemento, 80%).

Así, los miembros del Histadrut, además de ser sindicalistas, son propietarios de una cuarta parte de toda la industria del país, de no menos que el 70% de su agricultura; han construido por intermedio de compañías especiales el 65% de las casas erigidas en la última década, y poseen sus propias instituciones financieras.

¿Cómo llegó un sindicato a asumir el papel de empresa? Cuando se fundó el Histadrut, hace 40 años, el país estaba totalmente subdesarrollado y había muy pocos individuos de un capital de cierta consideración. En la agricultura, la única manera de acondicionar las tierras para el cultivo era agrupándose y constituyendo un fondo común con los escasos medios de los inmigrantes. Como los nuevos colonos eran fervientes partidarios del socialismo, formaron aldeas colectivas en las que compartían todos los recursos e ingresos. Está de más decir que todos los miembros de dichas colonias eran buenos sindicalistas.

Lógicamente, las pequeñas colonias agrícolas formaron una organización conjunta de venta, y a su debido tiempo establecieron su propia red de distribución. Es evidente que una organización que maneja las tres cuartas partes de toda la producción se halla capacitada para imponer las normas en todo este sector de la economía.

Las actividades del Histadrut en la industria y la construcción se originaron en forma similar. La ausencia de capitalistas, y la necesidad de crear empleos para los nuevos inmigrantes, así como proveerles de vivienda, condujo al establecimiento de pequeños talleres cooperativos que gradualmente se transformaron en poderosas industrias. El hecho de que no se distribuyeran las utilidades (excepto en los casos en que el Histadrut se asocia a empresas "normales" que esperan un beneficio adecuado a cambio del capital que invierten) hizo posible que esas industrias se desarrollaran rápidamente.

Además, este sistema permitió al Histadrut rendir servicios de gran importancia al joven Estado, al abrir el camino en muchos sectores nuevos en los que no se podía esperar una utilidad inmediata. Cada empresa del Histadrut lleva su propia cuenta de pérdidas y ganancias, y las utilidades que no requiere para su reinversión son transferidas a una institución financiera central, que emplea los fondos para crear nuevas industrias. Con el transcurso del tiempo, se espera que todas estas nuevas empresas arrojarán utilidades, pero mientras tanto, como la institución financiera dispone de considerables fondos, se halla en mejor posición para "sostener" una empresa no lucrativa durante un largo período, que cualquier inversionista privado.

Tan vasto es el imperio del Histadrut, que fue necesario dividirlo en cuatro sectores separados hace algunos años. Todos ellos, con excepción del sector agrícola, se combinan en la cúspide en un organismo central: la Compañía de Trabajadores, pero cada sector dispone de su propia institución financiera y de numerosas filiales.



La construcción y las obras públicas, por ejemplo, representan uno de los sectores principales. Su compañía central, conocida con el nombre de Solel Boneh, ha establecido varias empresas constructoras que se ocupan de edificar viviendas privadas, de realizar planes gubernamentales de construcción de casas, de la construcción portuaria y de diversas obras públicas. Una de sus filiales opera en ultramar, realizando obras públicas en una docena de países de África y Medio Oriente, en parte por intermedio de empresas propias y en parte asociada a intereses locales. La cifra de operaciones realizadas por esta sola filial en 1960 casi llegó a L 15 millones.

Asimismo, el sector industrial posee su propia organización para la exportación e importación, que maneja los productos de unas 425 empresas y las provee de materias primas procedentes del exterior.

## EGIPTO

### Nacionaliza el Comercio de Exportación del Algodón

LA Asamblea Nacional de la República Árabe Unida decidió el 21 de junio suspender las operaciones de la bolsa algodонера de Alejandría, lo que equivale a la nacionalización del comercio de exportación de la fibra blanca.

Una de las cinco leyes aprobadas por la Asamblea estipula que la Comisión Egipcia del Algodón (organismo estatal) es la única que está facultada para comprar el algodón producido en el país y para exportarlo a precios fijados por las autoridades públicas. Únicamente podrán subsistir, bajo la autoridad de la Comisión oficial, aquellas empresas de exportación en cuyo capital participa el Estado en un grado que, en la práctica, le asegura el control.

Según el diario "Le Monde" (28 de junio), las medidas adoptadas por el gobierno de la RAU no han sorprendido a los profesionales del mercado algodонера. La existencia de una bolsa algodонера en la que se podían discutir libremente los precios no era compatible con las exigencias de una economía planificada, tanto más cuanto que el algodón representa por sí solo el 66.8% de las exportaciones totales del país.

Agrega que de las explicaciones ofrecidas por el Ministro de Economía ante la Asamblea Nacional, se desprende que el gobierno de la RAU ha tropezado con obstáculos para la venta del algodón—su principal recurso de divisas extranjeras con los ingresos del canal de Suez—por sus importantes compromisos algodoneiros con los países comunistas. Desde 1955 la URSS y Checoslovaquia, y posteriormente China Popular, se convirtieron en los principales compradores del algodón egipcio. Las considerables cantidades adquiridas fueron revendidas en diversos mercados europeos a precios mucho más bajos que las cotizaciones mundiales y aun que las vigentes en Alejandría. Esta situación condujo al gobierno de la RAU a conceder grandes rebajas a diversos países, particularmente a Italia, que obtuvo un descuento de más de 33% en los precios oficiales.

Otros dos argumentos justificaron el cierre de la bolsa algodонера. Según el Ministro de Economía, "parece que los dos mercados más grandes del mundo, las bolsas algodoneiras de Nueva York y Liverpool, no son en realidad mercados libres que responden a las leyes de la oferta y la demanda para determinar el valor internacional del algodón. Los gobiernos han fijado precios especiales para la exportación".

Por otra parte, el Ministro subrayó que las restricciones cambiarias establecidas recientemente en la RAU dificultaron la labor de la bolsa de Alejandría. "En consecuencia, el gobierno considera que para devolver la estabilidad al mercado algodонера debe encargarse por sí mismo de comprar la cosecha a los productores a precios que les dejen una utilidad razonable. También organizará la venta a precios mundiales, teniendo en cuenta la competencia".

El gobierno de la RAU conserva, para el funcionamiento de las exportaciones, dieciséis empresas algodoneiras (de un total superior a cincuenta) reagrupadas en sociedades anónimas en las que el Estado poseerá como mínimo el 35% del capital. Estas sociedades deberán ser totalmente egipcias, lo que excluirá de la plaza de Alejandría a algunos de los principales exportadores de nacionalidad suiza, británica, holandesa, griega e italiana.

## IRAN

### Causas de la Inestabilidad Financiera

EL jefe del Gobierno de Irán declaró recientemente que el país estaba "al borde del desastre económico y financiero", agregando: "Irán ha querido abarcar demasiado en su prisa por construir industrias y servicios públicos, estableciendo su presupuesto por encima de los ingresos que puede proporcionar un ineficaz sistema fiscal".

Comentando esta situación, el "Financial Times" (18 de junio) señala la posibilidad de que Irán tenga que realizar cambios radicales en su política económica y financiera y reducir a proporciones más modestas su programa de desarrollo, si no quiere ir de crisis en crisis con el peligro de que se derrumbe su régimen político.

El diario financiero subraya que Irán debería poder evitar las crisis económicas, ya que básicamente es un país enormemente rico. En un buen año es autosuficiente en alimentos y con métodos agrícolas más modernos y mejores comunicaciones podría convertirse en un importante exportador de productos agrícolas. Casi el 30% de su superficie, actualmente sin explotar, es apta para el cultivo. Además, el petróleo le proporciona ingresos que ascienden a L 100 millones y que aumentan gradualmente.

Y sin embargo, en los últimos años Estados Unidos o el Fondo Monetario Internacional han tenido que acudir repetidamente en ayuda de Irán. En junio de 1960, por ejemplo, Irán obtuvo un crédito de Dls. 35 millones del FMI como

parte de un "programa de estabilización", así como una prórroga de tres años para amortizar al Fondo una suma de Dls. 17.5 millones, que en caso contrario hubiera vencido en enero pasado.

¿Cuáles son los motivos de estas crisis constantes? Parecen existir tres factores principales que hasta cierto punto se hallan relacionados entre sí.

Primero, el gasto excesivo de divisas en importaciones de lujo, en subsidios gubernamentales a los estudiantes en el exterior (hay 15 mil estudiantes, de los cuales 3 mil en Gran Bretaña) y en viajes al extranjero. Un periódico de Teherán se quejaba hace poco de que las mujeres de la alta sociedad viajan a París para arreglarse el cabello. No obstante a principios de junio el gobierno anunció restricciones en todos estos sectores y se espera como resultado un ahorro de L 4 millones anuales.

El segundo factor de importancia reside en la naturaleza del Plan Septenal con costo de L 400 millones. Se ha otorgado preferencia a ambiciosos proyectos que durante muchos años apenas o nada contribuirán al crecimiento del ingreso. El programa de desarrollo de Khuzista ha costado ya Dls. 90 millones y sin embargo los trabajos de la presa Dez, que constituye el núcleo del plan regional, no han pasado todavía de la fase preliminar. En esa misma zona se construye una refinera de azúcar que costó L 10 millones. Es una de las mejores y más modernas refineras del mundo, pero seguramente se hubiera podido construir una igualmente adecuada con L 1 millón. El resultado es que el año pasado se gastaron aproximadamente L 20 millones en divisas en el financiamiento de la deuda y en la amortización de préstamos.

El tercer factor que merece destacarse es la corrupción y la mala administración. Gigantescas sumas se han perdido a consecuencia de los fraudes, el cohecho, la ineficaz recaudación de impuestos y el exceso de personal en los ministerios.

Nadie en Teherán niega esto y el actual gobierno ha convertido en su bandera la lucha contra la corrupción en todos los niveles. Pero la tarea es colosa ya que la corrupción se ha enraizado muy profundamente y en todas las esferas de la vida. En el propio Irán la opinión se ha dividido entre los que creen que el nuevo gobierno tiene el deber y los medios de hacer algo efectivo y aquellos que con un cinismo muy persa acerca de las virtudes del gobierno piensan que ese vicio forma parte del sistema de vida de Irán.

Uno de los grandes objetivos del gobierno, por lo menos, necesitará muchos años para ser alcanzado: la reforma agraria. El Ministro de Agricultura ha anunciado que será completada en dos años. Pero la experiencia en otros países del Medio Oriente demuestra que es esencial una preparación prolongada. Será necesario establecer cooperativas, bancos de crédito, así como enseñar nuevas técnicas, si se quiere evitar un desastroso descenso en la producción, como ocurrió en Iraq. Es posible que su realización sea la obra de toda una generación, pero por razones sociales y políticas es necesario iniciarla inmediatamente.



## INVITACION para participar en el Segundo Curso Intensivo de Capacitación en Problemas de Desarrollo Económico y Evaluación de Proyectos

### INVITACIÓN:

Las Secretarías de Industria y Comercio y de Obras Públicas, así como la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y la Dirección de Operaciones de Asistencia Técnica (DOAT) de Naciones Unidas, invitan a las Secretarías de Estado, Organismos descentralizados y de participación estatal e instituciones de la iniciativa privada a presentar candidatos alumnos al Curso de Capacitación en Problemas de Desarrollo Económico y Evaluación de Proyectos que tendrá lugar en México (Centro de Salud de la Ciudad Universitaria) del 14 de septiembre al 15 de diciembre de este año.

### PROPÓSITO DEL CURSO:

El objeto del Curso de Capacitación es ofrecer a los economistas, ingenieros, agrónomos y profesionistas en general, interesados en la tarea de acelerar el crecimiento económico, conocimientos sobre las técnicas modernas de programación del desarrollo económico y la evaluación de proyectos de inversión, de financiamiento y de administración para el desarrollo.

### REQUISITOS:

La institución, pública o privada, que presenta candidatos, debe comunicarlo al Director del Programa (Hamburgo 63 - 6o. piso), en la inteligencia de que el entrenamiento es absolutamente gratuito y sólo se requiere mantener el sueldo del empleado o funcionario y liberarlo de todo compromiso de trabajo. Los candidatos propuestos deben recoger las solicitudes de inscripción en las mismas oficinas y entregarlas al secretario del Curso, después de asentar los datos solicitados, antes del 8 de septiembre. Un comité selecciona un número de 40 funcionarios (25 a tiempo completo y 15 a tiempo parcial) atendiendo a la preparación académica y experiencia de los candidatos y prefiere a aquellos que poseen un título académico y que están ligados en el desempeño de sus funciones a tareas relacionadas con los temas que se tratan en el Curso. Los participantes de tiempo completo deben asistir a clases (por la mañana) y seminarios (por la tarde), y presentar los exámenes correspondientes, en tanto que los participantes sólo están obligados a asistir a clases.

CURSOS BASICOS			
Materias	Profesores de Naciones Unidas	No. de clases	No. de seminarios
1. Contabilidad nacional .....	Fracchia	30	15
2. Preparación y evaluación de proyectos .....	Sosa	30	15
3. Teoría y programación del desarrollo económico .....	Vuscovich	30	15
4. Programación lineal .....	Ibarra	15	15
5. Financiamiento del desarrollo .....	Ferrer	20	5
6. Administración para la programación del desarrollo ..	Jatar	10	5
7. Programación de Obras Públicas .....	Ibarra	10	5
<b>TOTAL</b> .....		<b>145</b>	<b>75</b>
CURSOS COMPLEMENTARIOS			
Materias	Profesores	No. de clases	
1. Interpretación del desarrollo económico de México ....	V. L. Urquidi	10	
2. Problemas de la estimación de las magnitudes macro-económicas de México .....	H. Flores de la Peña	4	
3. Problemas de la agricultura .....	M. A. Durán y C. M. Castillo	6	
4. Problemas relativos a la industrialización .....	Carlos Quintana	5	
5. Análisis Regional .....	M. Rodríguez Cisneros, F. Zamora	7	
6. Financiamiento y desarrollo económico de México ....	E. Alanís Patiño y V. L. Urquidi	4	
7. Política fiscal y monetaria en el desarrollo económico de México .....	V. Navarrete	4	
<b>TOTAL</b> .....	E. Fernández Hurtado	<b>40</b>	

### DOCUMENTACIÓN:

Diariamente se distribuirá a los participantes una versión mimeográfica de las materias cubiertas en las asignaturas básicas y los alumnos de tiempo completo tienen la obligación de presentar exámenes. Los participantes de tiempo completo que cumplen con el mínimo de asistencias fijado en los reglamentos y aprueban la totalidad de asignaturas reciben un Diploma de Competencia; los participantes de tiempo parcial que cumplen con los requisitos de asistencias señalados en el instructivo reciben un Certificado de Asistencia.

El Comité de Selección de Candidatos, integrado por dos representantes del Gobierno de México y por el Director de CEPAL, seleccionará a los participantes, en atención a los merecimientos de cada uno, y dará a conocer su decisión definitiva antes de las 18 horas del 8 de septiembre.

Director de CEPAL en México  
CRISTÓBAL LARA B.

Secretario Ejecutivo  
OSCAR SOBERÓN M.