

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

ESTADOS UNIDOS DE N. A.

INFORME ECONOMICO DEL PRESIDENTE
TRUMAN

A pesar de los gastos crecientes para la defensa, los aumentos de producción en los EE. UU. de N. A. desde el comienzo de la guerra de Corea, han resultado de un mejoramiento del sector civil de la economía. Los gastos de defensa ascendieron de una tasa anual de 19 mil millones en el segundo trimestre de 1950 a la tasa actual de 50 mil millones. La producción total subió aún más, durante el mismo período, creciendo (a precios de 1951) de 300 mil a 340 mil millones.

Los ingresos personales, después de deducidos los impuestos, ascendieron ininterrumpidamente. Sin embargo, debido a que estos ingresos se acrecentaron más rápidamente que los gastos, el ritmo de ahorro aumentó de 5%, nivel promedio posterior a la guerra, a cerca de 7% en el segundo trimestre de 1952.

El informe presidencial expresa que la continuación de un alto ritmo de actividad económica y progreso, puede asegurarse si la producción y el consumo se mantienen en equilibrio razonable. Esto requiere la prosecución de políticas públicas vigorosas. La productividad y el crecimiento de los pequeños negocios también necesitan créditos en términos razonables y, además, una política anti-trust efectiva. Los trabajadores serán más productivos si se les protege de las incertidumbres y el desempleo y la necesidad en su vejez. La productividad de la agricultura será estimulada por el otorgamiento de créditos y el mantenimiento de precios e ingresos.

La productividad de la economía en general, será auxiliada por el uso de medidas fiscales y monetarias apropiadas para estabilizarla y protegerla contra la depresión.

Un alto nivel de importaciones de Estados Unidos es esencial para el propósito del bienestar económico de las naciones aliadas y el Informe objeta las recientes presiones dentro de los Estados Unidos, para intensificar las restricciones a las compras en el exterior. A la larga, la ayuda postbélica de emergencia, a países extranjeros tendrá que ser sustituida por el flujo más normal de capitales norteamericanos.

El Informe del Consejo de Economistas del Presidente Truman, que acompaña al informe presidencial, no prevé ningún movimiento de recesión durante los próximos seis o doce meses.

Aunque los precios han sido estables du-

rante más de un año, el panorama a corto plazo se caracteriza como de tinte inflacionario. Un incremento en la tasa de gastos de los consumidores de sólo el uno por ciento, combinado con un nivel mayor que el esperado en los gastos gubernamentales y en las inversiones de los negocios, resultaría en un nivel de gastos de consumidores de 8 mil a 10 mil millones más alto. La posibilidad de nuevas presiones inflacionarias requiere el mantenimiento de las protecciones contra aquéllas y el Consejo solicita que esas medidas se fortalezcan en la siguiente sesión del Congreso.

AUGE DE LAS EXPORTACIONES NORTEAMERICANAS

El Departamento de Comercio anunció que las exportaciones de los Estados Unidos en mayo, último mes con cifras comprobadas, alcanzaron el nivel máximo de su historia, cuando llegaron a 1,500 millones de dólares. Aun después de deducir 217 millones por embarques militares, las exportaciones de dicho mes representan una tasa anual de 15 mil millones, es decir, muy por encima de la cifra real de todo 1951.

Las exportaciones comerciales de Estados Unidos durante los cinco primeros meses alcanzaron la tasa anual de 14,900 millones, mientras que el total para 1951 fué de 13,700 millones de dólares. Hace algunos meses, muchos exportadores norteamericanos temían la disminución de sus negocios en 1952. Estaban alarmados por las nuevas restricciones a la importación desde el exterior, especialmente del área esterlina y el Brasil. Ahora es evidente que esos temores eran exagerados. Las cifras del comercio de enero a mayo muestran, sin embargo, que la escasez de dólares está creciendo peligrosamente.

REDUCCION DE LAS IMPORTACIONES NORTEAMERICANAS

Pero, por otro lado, las importaciones de los Estados Unidos están reduciéndose. Durante el período enero-mayo de este año, llegaron a la tasa anual de 11 mil millones de dólares, o sea una reducción de 700 millones en comparación con la tasa de compras norteamericanas en 1951. Si tanto las exportaciones como las importaciones continúan todo el año estas tendencias divergentes, Estados Unidos tendrá un excedente de exportación de no menos de 3,900 millones de dólares.

A esto se deberá agregar el excedente esperado de 700 millones por servicios (transporte marítimo, etc.), y se obtendrá un excedente en la balanza de pagos norteamericana de 4,600 millones, que será al mismo tiempo un faltante en las balanzas de los países que comercian con Estados Unidos. Este deficiente fué en 1951 de 3,300 millones de dólares.

La dificultad está en cómo financiar este déficit. Desde 1945 el excedente de exportaciones norteamericanas ha sido cubierto por: 1) préstamos de Estados Unidos o su ayuda económica, 2) inversión privada en el exterior, más los envíos de particulares; y 3) la liquidación de las reservas en oro y dólares en el extranjero. Pero en este año disminuirá la ayuda económica norteamericana al exterior, así como también se reducirá el flujo de la inversión privada. En tal caso ocurrirá una de dos cosas: o los países extranjeros reducirán sus compras durante el segundo semestre de 1952; o tendrán que usar parte de sus escasas reservas de oro y dólares. Si ocurre esto último, se puede esperar que surjan mayores obstáculos a la importación durante el año próximo.

REVISION DE LA POLITICA ARANCELARIA

Los posibles efectos políticos de esta situación de desequilibrio en el comercio internacional, con la creciente escasez de dólares en los países deudores, indujeron al Presidente Truman a solicitar un nuevo estudio de la política comercial norteamericana. Teme que la tendencia proteccionista en el Congreso afecte a la política de reconstrucción de la economía de los países aliados, especialmente los de Europa Occidental. También amenazaría al propósito de que esos países se abstengan de comerciar con el bloque soviético.

Es evidente que Truman desea algo más que mantener simplemente las actuales tarifas de importación en los Estados Unidos. Su propósito es hacer posibles mayores importaciones norteamericanas este mismo año, atacando de frente al problema de la escasez de dólares en los países exportadores. Piensa Truman que, de lo contrario, Estados Unidos confrontará la perspectiva de 1) discusiones económicas que podrían romper la unidad del Pacto del Atlántico, y 2) la acentuación de la escasez de dólares, una vez que se reduzca el Programa de Defensa de los Estados Unidos, hecho que lesionaría las relaciones de EE. UU. con el mundo no comunista.

Es evidente la razón por la cual las exportaciones norteamericanas han venido en ascenso durante este año. La escasez de dólares en el exterior, ha sido selectiva más bien que general. Se ha concentrado fundamentalmente en el área esterlina, Francia, Brasil, Uruguay y Argentina. Empero, el efecto pleno de la reducción de las importaciones norteamericanas desde alguna de estas naciones, todavía no se ha sentido.

La base del problema del dólar está en Europa Occidental. Los aliados del Atlántico están sufriendo las consecuencias de un enorme déficit en su intercambio con Estados Unidos. El año pasado ascendió a 1,900 millones de dólares; esto es, el 60% del déficit comercial de todo el mundo con los Estados Unidos. Aun así, el déficit total en dólares sentido por Europa Occidental con todo el mundo es mucho mayor, ya que tuvo que obtener esas divisas para pagar sus compras en Canadá, México y otros países latinoamericanos. Sin embargo, la ayuda económica recibida de los Estados Unidos prácticamente cubrió el déficit.

Pero en 1952 Europa Occidental está acumulando un déficit ligeramente más alto, que se agudizará cuando la ayuda económica norteamericana se disminuya. De modo pues, que la cuestión es saber si el abastecimiento por el Programa de Seguridad Mutua, más los gastos de las tropas norteamericanas en Europa Occidental, suplirán la diferencia. Si no es así, algunos de estos países tendrán que recurrir nuevamente a sus reservas de dólares.

No hay solución a la vista para este problema. Tal es la principal razón para que Truman ordenase la revisión de la política económica exterior de los Estados Unidos. Es la razón de que se esté considerando la posibilidad de un cambio revolucionario en las relaciones comerciales de Estados Unidos con Europa Occidental.

UN PLAN REVOLUCIONARIO EN EL COMERCIO

El plan que se proyecta estructurar para combatir este desequilibrio en el comercio exterior EE. UU. = Europa Occidental, requiere:

- Constitución de un Consejo de Dirección Conjunta, para integrar las políticas económicas de los miembros del Pacto del Atlántico. Se formaría con un representante de Estados Unidos de América, otro de Gran Bretaña y otro de los países continentales de Europa Occidental.

- Bajo este Consejo, funcionarían comités para el manejo de estabilización de las monedas y de los precios y abastecimientos de materias primas básicas.

Los funcionarios de Washington están preocupados por las perspectiva de una escasez mundial de dólares cuando el Programa de Defensa norteamericano empieza a declinar hacia 1954. Entonces, dicen estos funcionarios, la demanda de mercancías norteamericanas declinará por parte de los países extranjeros, mientras que habrá más presión doméstica norteamericana para disminuir sus compras en el extranjero.

LATINOAMERICA

EXTRAORDINARIO DESARROLLO DEMOGRÁFICO

Según un reciente estudio del Chase National Bank, de Nueva York, la población de América Latina creció lentamente en los años anteriores a 1900. Las tasas de nacimientos y defunciones eran altas. Empero, el siglo XX trajo cambios que han reducido los coeficientes de mortalidad. Una mejor salubridad pública, un servicio médico más eficiente, la mayor producción de alimentos y mejores transportes que impiden la escasez local, han contribuido al descenso del coeficiente de mortalidad desde 1900.

Entretanto, los coeficientes de natalidad se mantuvieron altos, de modo que la población comenzó a crecer rápidamente y América Latina alcanzó un incremento demográfico extraordinario. Por ejemplo, si

la población del área continúa su tasa actual de crecimiento—2.3% anual—se llegaría a 321 millones en 1980, comparada con 162 millones de 1950. Un ejemplo: si la población de México continuara creciendo a la tasa de 2.7% anual, ascendería a 56.8 millones en 1980, contra 25.6 millones de 1950.

Algunas áreas del mundo, incluyendo a Estados Unidos y Europa Occidental, ya han pasado por períodos de crecimiento extraordinario. Por ejemplo, la tasa de aumento vegetativo en Estados Unidos (excluida la inmigración) fué de 3.3% en 1790/1860.

La mayor parte de América Latina entró al período de crecimiento después de 1900, de modo que hay un largo período durante el cual la población seguirá aumentando. Las tasas de mortalidad todavía tienen que descender mucho para alcanzar su mínimo. Por ejemplo, Chile ha hecho grandes progresos en la reducción de su mortalidad desde el 39.8 por mil en 1930 a 15.7 por mil en 1950. Pero esta tasa es todavía el 60% más alta que la de Estados Unidos. Simultáneamente, las tasas de natalidad han descendido poco en la mayoría de las repúblicas. Posiblemente las únicas excepciones son el Uruguay y Argentina. De acuerdo con algunas estimaciones, la tasa de crecimiento para el área en su conjunto, no disminuirá hasta 1970 y, aun cuando comience a bajar, permanecería alta durante algunos años.

POBLACION DE LATINOAMERICA
Miles de habitantes

PAIS	Fecha del Censo	Población total	Capital	Población
Brasil	1950	52,645	Rio de Janeiro	2,303
México	1950	25,581	México, D. F.	2,942
Argentina	1947	15,893	Buenos Aires	2,981
Colombia	1951	11,477	Bogotá	643
Perú	1950 *	8,405	Lima	767 (A)
Chile	1950 *	5,809	Santiago	1,162 (B)
Cuba	1950 *	5,362	Habana	660 (C)
Venezuela	1950	4,985	Caracas	488
Haití	1950	3,111	Pto. Príncipe	143
Ecuador	1950	3,076	Quito	213
Bolivia	1950	3,019	La Paz	321
Guatemala	1950	2,787	Guatemala	283
Uruguay	1949 *	2,353	Montevideo	784 (B)
Rep. Dominicana	1950	2,121	Ciudad Trujillo	182
Salvador	1950	1,851	San Salvador	162
Paraguay	1950	1,405	Asunción	206
Honduras	1950	1,368	Tegucigalpa	100
Nicaragua	1950	1,053	Managua	107
Panamá	1950	805	Panamá	128
Costa Rica	1950	801	San José	110

* Estimación oficial en ausencia del dato reciente. (A) Estimación de 1948; (B) Estimación de 1949; (C) Censo de 1943.

Para ser una área preponderantemente agrícola, América Latina tiene una sorpren-

dente concentración de su población en las ciudades. Las repúblicas más urbaniza-

das son Uruguay, Argentina y Chile, en ese orden. La proporción de la población que vive en ciudades de más de 10 mil habitantes es aproximadamente la misma que en Estados Unidos, país altamente industrializado.

Pero el conjunto de Latinoamérica es mucho menos urbana que en el caso de las tres repúblicas citadas. Pero en todas partes las ciudades están creciendo mucho más a prisa que el total de la población del país, en promedio quizás al doble. La población de Sao Paulo en 1950 era de 2.041,000, habiendo crecido un 62% en diez años. La de México, D. F., alcanzó a 2.942,000 en 1950, con 67% sobre el nivel de 1940. Caracas es quizás la ciudad que creció más rápidamente, pues subió su población un 81% en 9 años, llegando a 487,000 en 1950. Por contraste, Los Angeles, una ciudad norteamericana en 'auge', creció solamente el 31% en la última década.

Las personas que emigran de las áreas rurales a las ciudades originan el mayor crecimiento de la población urbana. El crecimiento de la industria mantendrá esta tendencia en las décadas siguientes. Como resultado, florecen los negocios urbanos y los bienes raíces —inmuebles comerciales, habitaciones, etc.— se multiplican rápidamente. Por otro lado, la emigración del campo a la ciudad, crea escaseces locales de mano de obra en las zonas abandonadas. Esto hace más necesaria la mecanización rápida de la agricultura. Por último, el desarrollo demográfico es un factor dinámico en la demanda de bienes y servicios, que empuja a acelerar la industrialización de los países. Para alcanzar un nivel de vida más alto, la producción de bienes y servicios tiene, pues, que superar la tasa anual de incremento demográfico.

BRASIL

PRÉSTAMO DEL INTERBANK

El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento ha concedido préstamos por un total de 37.5 millones de dólares para el desarrollo de la fuerza eléctrica y la rehabilitación de los ferrocarriles brasileños. Un préstamo de 25 millones financiará la importación del equipo necesario para el programa de desarrollo eléctrico en el Estado de Rio Grande do Sul, otorgado a la Comissão Estadual de Energia Eléctrica. El crédito está avalado por el Gobierno, es a 25 años de plazo y un interés de 4¾% anual, incluyendo 1% de comisión. La amortización comienza en noviembre de 1957.

Un segundo crédito por 12.5 millones se hizo directamente al Gobierno brasileño y se utilizará en la compra de material rodante y equipo de vía ancha para la rehabilitación del Ferrocarril Central, que es el más grande de Brasil y sirve a las zonas

más industrializadas del país. El préstamo es a 15 años, al tipo de 4¾% de interés, incluyendo comisión. La amortización comenzará en noviembre de 1955.

LAS PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Las dificultades de la balanza de pagos brasileña, aunque agudas, no son necesariamente de larga duración. La actual escasez de divisas fué causada principalmente por las fuertes importaciones de 1951. En agosto de dicho año, cuando se dieron cuenta de que la tasa de las compras excedía a las ventas, las autoridades reimplantaron severas restricciones a la importación. Como consecuencia se redujeron las importaciones y, junto con los ingresos estacionales del café, que son habitualmente más altos en la segunda mitad del año, deberán producir una mejoría en la posición de divisas para fines del presente año.

Las perspectivas a largo plazo no han sido afectadas materialmente por estas dificultades a corto plazo. Sin embargo el peligro de la inflación todavía persiste y los problemas de divisas pueden repetirse eventualmente. El Gobierno está tomando medidas para corregir esta situación, dando su apoyo a la legislación para establecer el mercado libre de cambios, abierto a las transacciones de capital. Ha puesto ya en vigor el programa de ahorro forzoso para proveer de fondos locales a los préstamos de desarrollo y que se canalizarán por el Banco de Fomento Económico, recientemente establecido.

EL SALVADOR

LEY DE FOMENTO INDUSTRIAL

El Congreso salvadoreño expidió un Decreto para promover y desarrollar las industrias de transformación en el país. Según dicha disposición, las industrias se dividen en dos categorías: *necesarias* y *convenientes*. Necesarias son aquellas ocupadas en la producción de bienes esenciales: alimentos, vestido y habitación. Convenientes, son las que producen artículos que pueden no ser necesarios, pero que son útiles y de importancia económica para la nación.

Dentro de estas dos categorías las industrias estarán: a) exentas de los derechos de importación sobre la maquinaria y el equipo industrial; b) exentas total o parcialmente de impuestos estatales y municipales, cuando la empresa se establece o empieza sus operaciones; c) exenta total o parcialmente de impuestos sobre el capital invertido y de los impuestos sobre la renta y las sobre-utilidades.

URUGUAY

BONOS DE DEUDA PÚBLICA

El 5 de mayo de 1952 el Gobierno expidió una ley autorizando la emisión de bo-

nos internos denominados "deuda interna consolidada del 5%, 1950", hasta por la cantidad de 80 millones de pesos.

El producto de la venta de estos bonos se aplicará a la consolidación de los déficit provenientes: a) del presupuesto ordinario, de 1949 a 1950, por 35 millones de pesos; b) de los ferrocarriles del Estado, de 1942 a 1950, por 17 millones de pesos; c) del Fondo de Pensiones de Vejez, de 1947 a 1950, por 17 millones de pesos; y d) del Fondo de Carreteras, de 1950, por 4.5 millones.

La tasa de interés es del 5% anual, pagadero trimestralmente, siendo la amortización del 1% anual. El artículo 4 de la ley autoriza al Poder Ejecutivo a emitir bonos y pagarés de Tesorería, redimibles en plazo no menor de dos meses ni mayor de 5 años, equivalentes en valor a la parte no emitida de los bonos de consolidación.

EUROPA

ALEMANIA

CONVENIO DE COMERCIO Y DE PAGOS CON EGIPTO

Un protocolo, firmado en mayo 28, prorrogó por otro año el convenio de comercio y de pagos entre Egipto y la Alemania Occidental que fué originalmente concertado el 21 de abril de 1951 y que iba a expirar el 31 de mayo de 1952.

El valor de las importaciones y de las exportaciones de cada país se incrementó de 19 millones a 28.2 millones de libras egipcias y podrá todavía ser aumentado. Egipto exportará a Alemania algodón en bruto, cebolla, ajo, hilaza de algodón, manganeso, fosfato, artículos de piel y otros productos. Alemania exportará a Egipto hierro y acero, maquinaria, máquinas eléctricas, productos químicos, fertilizantes, medicinas, lentes y otros productos de precisión.

Ambos países acordaron facilitar el tránsito comercial y otorgar permisos automáticamente a los importadores. Los métodos de pago permanecerán iguales a los del antiguo convenio. El saldo deudor permitido para cualquiera de las partes aumentó a 15 millones de dólares y las deudas en exceso de ese valor se arreglarán sobre la base del valor a la par de la libra egipcia acordada por el Fondo Monetario Internacional.

Las exportaciones de Egipto a Alemania en 1951 ascendieron a 86 millones de libras egipcias, o sea, el 4.2% del total de exportaciones de 203.5 millones comparado con 3.1% en 1950. Las importaciones egipcias de Alemania en 1951 llegaron a 9.8 millones de libras egipcias, o sea 4% del total de sus importaciones, contra 3.1% en 1950.

Por otra parte, el convenio de comercio entre Egipto y la India ha sido renovado por otro año, a partir de marzo 1o. de 1952. En este convenio los dos países convienen en otorgarse el tratamiento de nación más

favorecida. Se agregó al Convenio la lista de las exportaciones egipcias y la de las exportaciones de la India, con la expresión de la cantidad y el valor de cada artículo.

Este convenio no ha sido suplementado por un convenio de pagos, ya que la India es miembro del área esterlina y Egipto lo es del área esterlina transferible, y, consecuentemente, todos los pagos entre ellos se efectúan en esterlinas.

Durante el año que terminó el 29 de febrero de 1952, Egipto importó de la India 5.4 millones de libras egipcias y exportó 29.9 millones, produciendo así una balanza comercial favorable para Egipto de 24.5 millones.

ITALIA

CENSO INDUSTRIAL

La comparación de los censos industriales italianos de 1938 y 1951 indica que la industrialización del sur de Italia ha perdido terreno en contraste con el norte. En 1938 el 81.6% de los 3.976,240 trabajadores industriales de Italia estaba en el norte y el 18.4% en el sur. En 1951, de un total de 4.053,716, el 82.9% se localizó en el norte y el 17.1 en el sur. El aumento de 10% en la fuerza de trabajo se registró, enteramente en el norte, donde el número de trabajadores creció de 3.1 millones a 3.4 millones. En el sur, el número decreció de 698,935 a 695,140.

El problema se complica más aún por el hecho de que las estadísticas indican que el crecimiento de la población ha sido mayor en el sur que en el norte. No obstante, la migración interna hacia el norte tiende a corregir esta situación.

En 1951 el 86.9 por mil habitantes se hallaba trabajando en la industria italiana, en contraste con el 90.8 por mil en 1938. En el sur, la ocupación industrial declinó de 45.7 personas por mil en 1938, a 39.5 por mil en 1951, mientras que en el norte el descenso fué reducido, de 116.8 a 115.5 por mil.

En otros términos, la correlación entre un aumento de la población y la ocupación industrial se mantuvo en el norte pero no así en el sur. Otro factor que indica el lento progreso de la industrialización en el sur es el tamaño típico de una empresa. En promedio la industria italiana emplea 6 personas; en el norte el promedio es 8 y en el sur 3.1.

DINAMARCA

LA ECONOMIA EN 1951

Uno de los aspectos más significativos que ha caracterizado el desarrollo de la economía danesa durante el pasado año, es la fluctuación registrada en la posición de las cuentas de divisas en los Bancos. Aumentaron las deudas extranjeras considerablemente hasta el mes de agosto; en otoño

se observa una fuerte contracción, y a fines de 1951 se fija el saldo en unos 150 mill. cr., menos que el correspondiente al año anterior. La deuda con la Unión de Pagos Europea descendió a principios de 1951 hasta quedar nivelada, es decir, con algunos millones bajo el importe del cupo oro y dólar de libre disposición, fijado en 269.4 mill. cr.

Motivaron en parte estas fluctuaciones, el gran déficit que especialmente durante los meses de primavera y verano presentó la cuenta corriente de la Balanza de Pagos (en cuya cuenta van incluidas las aportaciones del Plan Marshall); en los últimos meses del ejercicio se registró, sin embargo, un considerable superávit. A pesar de éste, la mejora total conseguida en dicha cuenta para el año 1951 se calcula que no sobrepase los 50 mill. cr.

La mejoría mencionada en la posición de divisas de los Bancos fué acompañada por la amortización de 160-170 mill. cr. de la Deuda Pública a largo plazo. Del análisis se deduce un apreciable aumento de las deudas al extranjero originadas por las empresas comerciales, a diferencia de los Bancos.

No obstante, y a pesar de los efectos producidos por la política monetaria y financiera, que por otra parte ha sido el factor que ha determinado el saneamiento de la posición de las divisas, el volumen de la producción en agricultura y en los principales sectores de la industria continuó aumentando. También consiguió mantenerse el nivel de empleo en general. La industria textil, sin embargo, sufrió un retroceso en la producción como resultado de la menor afluencia de grandes operaciones similares a las efectuadas en años precedentes, y de la autorización al alza de precios, como consecuencia de las medidas de política fiscal encaminadas a la restricción del consumo. En algunos sectores del ramo de alimentación y estimulantes, la restricción del consumo, y quizá un cambio de costumbres del consumidor, como se ha observado en la industria del tabaco, determinó un notable descenso en el empleo de trabajadores. Habida cuenta del natural incremento de mano de obra disponible, como consecuencia del movimiento demográfico de la población, aquellos factores determinaron a su vez un aumento de unos 10,000 parados asegurados en la clasificación de "Estabilizados", sobre los 50,000 aproximadamente que había a fines de 1950, de un total de unas 650,000 personas consideradas económicamente como fuerza de trabajo.

El resumen total de la producción danesa basada en el cálculo del valor del producto nacional bruto presenta un aumento que pasa desde unos 22,000 mill. cr. en 1950 a cerca de 25,000 mill. cr. en 1951. Como consecuencia de la elevación de precios, estas cifras no reflejan sino un ligero aumento en el volumen de la producción. En

relación a los precios considerados como estables, las inversiones y el consumo mostraron algún descenso.

HUNGRIA

DIFICULTADES EN EL ABASTECIMIENTO

El Viceprimer Ministro húngaro, Rakosi, anunció la decisión de su Gobierno de abolir casi toda forma de racionamiento, después de admitir que la reimplantación del mismo a comienzos de 1951 no había logrado buen éxito. Dijo con franqueza que los controles de los abastecimientos habían desembocado en una verdadera orgía de especulación y de mercados negros, especialmente entre los campesinos acaudalados. Agregó que los precios muy altos de los mercados libres estaban dando muerte a los incentivos para que los obreros trabajaran más intensamente y ganaran más.

Como ha ocurrido en el caso de Polonia, Rakosi responsabilizó de la situación al exagerado desarrollo de la industria respecto al de la agricultura desde que terminó la II Guerra Mundial. Dijo que las autoridades no previeron todas las consecuencias de esta tendencia. Llegó hasta a criticar la política comercial que había permitido las exportaciones, en su mayoría a la URSS, de grandes cantidades de alimentos en retorno de materias primas y maquinaria. Sin embargo, los observadores estiman que esta crítica, con ser fuerte, no conducirá necesariamente a un cambio en la política económica interna.

Rakosi reconoció que por ahora nada hay por hacer para asegurarse el rápido incremento de la producción alimenticia y agrícola en general, debido a que el 75 por ciento de esta producción ocurre en pequeñas granjas de propiedad privada en las que no es posible utilizar métodos mecanizados intensivos. Empero, dijo que todavía no es posible hacer la drástica colectivización del campo, pero sí exigió que se intensifique el ritmo de la reforma agraria.

PORTUGAL

INDUSTRIA DEL CORCHO

La industria del corcho es la más importante de todas las actividades económicas de Portugal. Posee el 32% de los bosques de árboles de corcho de todo el mundo y su producción alcanza al 50% de los abastecimientos de corcho en estado natural y manufacturado del mundo. Representa el 16% del valor total de las exportaciones portuguesas.

El corcho de mejor calidad que exporta Portugal es el de la tercera cosecha por descortezamiento, que se conoce con el nombre de *Amadia* y que se destina a la fabricación de tapones, flotadores y numerosos artículos y accesorios para muchas industrias. Pero además en el Portugal se ha desarrollado la industria de los desperdi-

cios: el producto del primer descortezamiento se emplea en la fabricación de liñoleums y los desechos granulados, con un aditivo especial, se prensa en hojas y láminas que encuentra muchos usos en la industria: para aisladores de sonido y aisladores de calor, para tableros de amortiguación, ajustes de maquinaria, rellenos de muros y pisos, cápsulas interiores de tapones, etc.

En 1951 la exportación de corcho, entre manufacturas y materia prima montó a 230,000 toneladas, en la proporción del 81% de materia prima y 19% de manufacturas, en cuanto al volumen. Pero en cuanto al valor la proporción fué de 56 para las primeras y de 44 para los últimos. El cliente más importante, como de costumbre, fué los Estados Unidos, que adquirió 99,000 toneladas, siguiéndole Inglaterra con 43,000 toneladas y Alemania con 15,000 toneladas. Entre los tres absorbieron cerca del 60% de la exportación portuguesa total de esta materia y sus productos. Sin embargo los envíos de corcho del Portugal llegan a 80 distintos países, entre los cuales México es relativamente importante. Sus compras han venido incrementándose de año con año, con mayor velocidad que muchos otros países, excepción hecha de la URSS, cuyos incrementos han sido más considerables.

Las compras mexicanas fueron de 4,250 toneladas en 1951, según las estadísticas de Comercio Exterior de Portugal, y que superan en 671 toneladas a las compras de 1950, año en que montaron a 3,579 toneladas y que a su vez superaron a las de 1949 en 497 toneladas, cuando fueron de 3,082.

A la industria del corcho y sus manufacturas se dedican unas 500 fábricas, en las que se ocupan alrededor de 20,000 obreros. Pero en las plantaciones y trabajos forestales del árbol del corcho hay no menos de un millón de gentes ocupadas. Si se tiene en cuenta que la población total de Portugal no supera los nueve millones, se tendrá una idea de la extraordinaria importancia de dicha industria.

Las operaciones del corcho portugués están bajo la dirección y control del Consejo Nacional del Corcho, cuya creación data de 1936. En un principio sus funciones se limitaron a controlar la calidad del corcho de exportación, pero los buenos resultados obtenidos condujo a que se le ampliaran sus facultades por autorizaciones sucesivas, habiendo estudiado hasta el presente todas las fases de la industria y resuelto sus problemas más importantes. En esta forma la industria portuguesa asegura su posición dominante en la producción mundial del corcho. Aunque ha crecido considerablemente la producción de materiales sintéticos de usos análogos al del corcho, todavía el producto natural es superior en calidad y duración, especialmente si el aprovechamiento del corcho se hace a partir del noveno año

de vida del árbol. La planta tiene una duración media de 150 años.

SUIZA

LA XXXIII FERIA NACIONAL DE LAUSANNE

Del 13 al 28 de septiembre de 1952, se verificará, en Lausanne, la gran manifestación económica suiza de otoño: la Feria Nacional de Lausanne, o Muestrario Suizo, acontecimiento tradicional de la vida comercial de Suiza.

Feria Agrícola, con el cuadro completo de la agricultura en Suiza, del cultivo, propiamente dicho, a la cría, del equipo técnico y mecánico de las granjas a los productos manufacturados.

Feria industrial, con sus salones de construcción, de máquinas agrícolas, de máquinas para labrar la madera y los metales, de máquinas de la imprenta, de máquinas-útiles, de la mecánica fina, de instrumentos de medida y de precisión, de la industria de textiles, de productos del gas y de la electricidad, de la organización de oficinas, de industrias alimenticias y de la economía casera.

Y, además, Feria Artesanal, con las artes gráficas, el cuero y el calzado, el moblaje, la joyería, la cristalería, la moda, el conjunto de artes y oficios.

Por fin, Feria Comercial y Turística, tal se presentará, en 95,000 m.², en 16 salones y 21 sectores distintos, la XXXIII Feria Nacional de Lausanne que, organizará, además, sus festejos particulares y sus jornadas especiales, sus mercados-certámenes de caballos y reses y, entre sus exposiciones más notables, un nuevo salón de la relojería.

El Congo Belga, Túnez, en pabellones oficiales, serán sus únicos expositores extranjeros, permaneciendo la Feria fundamentalmente nacional. En esta calidad, con la Feria de Basilea, se coloca a la cabeza de las manifestaciones que engloban la síntesis de las actividades suizas como un reflejo vivo de los usos y costumbres de Suiza.

MEDIO ORIENTE

ACONTECIMIENTOS ECONOMICOS

La actividad económica en el Medio Oriente ha continuado incrementándose durante los pasados dos o tres años, pero a ritmo variante para los países individuales y en cada país en los diferentes campos de actividad. La agricultura se está desarrollando pero a un paso lento en la mayor parte de la región. La producción agrícola total fué en 1950 igual a la de 1948, año récord, y muy superior a la de 1949. Todavía hubo un aumento en 1951. El área cultivada aumentó casi un millón de hectáreas durante 1950 y 1951, principalmente en Turquía, Iraq, Siria e Israel.

El alza de los precios junto al aumento de los ingresos de los agricultores, resultan-

te de mejores cosechas y de precios más altos, estimularon la producción industrial de Egipto, Iraq y Turquía. En Israel la producción aumentó considerablemente debido al alto nivel de la inversión y a la rápida expansión del mercado doméstico, originada por la inmigración en gran escala. La producción industrial también fué estimulada por subsidios oficiales a ciertas industrias en muchas de las naciones de la región. La producción de petróleo crudo continuó creciendo, de 71 millones de toneladas métricas en 1949, a 89 millones de toneladas en 1950 y a cerca de 98 millones de toneladas en 1951.

La producción de productos refinados aumentó en 7.5% pero declinó bruscamente en 1951 en alrededor de una quinta parte de la cifra de 1950, debido a la interrupción, hacia mediados del año, de la producción de la Refinería de Abadan.

No obstante, la inversión en la industria petrolera se mantuvo a un alto nivel. Se realizaron muchas exploraciones con éxito, se terminó el oleoducto de los campos de Arabia Saudita a la costa libanesa y se inició el trabajo en el oleoducto de Iraq a la costa de Siria.

Aunque los planes nacionales para el desarrollo económico se están llevando a cabo, y la inversión ha sido considerable en ciertos países, tales como Israel y Turquía, el progreso de la región en general ha sido lento debido a algunos obstáculos físicos y también a factores institucionales y sociales, como la distribución desigual del ingreso, la falta de habilidad técnica, condiciones de salubridad inadecuadas y los sistemas antieconómicos de tenencia de la tierra.

La disponibilidad de capital para desarrollo varía ampliamente entre los países. Israel y Turquía se han beneficiado con la importación de capitales, principalmente a través de préstamos de Export-Import Bank y de créditos de capital privado, emitidos en mercados extranjeros, o bajo el Programa de Recuperación Europea. Los países productores de petróleo, especialmente Iraq y Arabia Saudita, han recibido cantidades crecientes de divisas de las compañías concesionarias, como resultado de Convenios más favorables y de un aumento de la producción. Con excepción de Israel y Turquía, las importaciones de capital, tanto privadas como a través de canales gubernamentales o de instituciones internacionales, han sido pequeñas. Casi todos los países del Medio Oriente han recibido beneficios del Programa de Asistencia Técnica de las Naciones Unidas y de las Agencias especializadas y del Programa de Cooperación Técnica del Gobierno de los Estados Unidos.

Los términos de comercio han mostrado una tendencia a mejorar en toda la región, aunque el grado de mejoría ha variado en cada nación. El mejoramiento ha sido mucho mayor en Egipto y en el Sudán Anglo-

Egipto, cuyas materias primas, principalmente algodón, han aumentado más en precio que en países como Irán, Israel o Líbano, cuyas posiciones inclusive se han deteriorado.

La mejoría en los términos de comercio, junto a la expansión del intercambio con Alemania y la Unión Soviética, ayudó a reducir el déficit de comercio exterior en la mayoría de los países. El déficit comercial con países de moneda fuerte, también disminuyó y casi desapareció en algunos casos.

Debido a la composición de las exportaciones provenientes del Medio Oriente y a la inelasticidad de su producción, con excepción del petróleo, la mejoría de los precios de exportación no tuvo una influencia importante en el volumen exportado que en general no registró aumento. Por otra parte, a pesar de una situación de oferta restringida en los mercados exteriores, las importaciones ascendieron por lo general, tanto en valor como en volumen, siendo los principales incrementos en cereales, petróleo, manufacturas de metal y equipo de capital.

En relación con la mejoría de la balanza de pagos de la región, se dejó sentir alguna presión inflacionaria durante 1950 y 1951, acentuada por factores domésticos tales como la tasa de inversión en Israel y en Turquía, el déficit presupuestal en Irán y las crecientes regalías petroleras recibidas por otros países.

En toda la región los precios tendieron al alza, especialmente en países dependientes del comercio exterior, como Egipto y Líbano. Los precios al mayoreo en la segunda mitad de 1950 y durante todo el año de 1951 fueron de 10 a 20% más elevados que el promedio para los primeros 6 meses de 1950, y el costo de la vida subió 10% aproximadamente.

En ningún país de la región, excepto Egipto, los precios al mayoreo o el costo de la vida en 1950 ó 1951, alcanzaron el promedio anual de 1948 ó 1949, que señalaron el punto máximo post-bélico. Sin embargo, a fines de 1951 los precios estaban subiendo.

PAKISTAN

MANUFACTURA DEL YUTE

Un acontecimiento reciente de extraordinaria significación para Pakistán y para los usuarios del yute y sus manufacturas fué el arribo al puerto de Nueva York del primer embarque de tejidos de esa fibra rígida, procedente del indicado país musulmán. Este primer embarque presagia el desarrollo en gran escala de la industria textil del yute.

En agosto de 1951, cuando ocurrió la división territorial y política, las provincias vecinas de Bengala Oriental y Bengala Occidental pasaron a integrar diferentes países. La Bengala Oriental produce alrededor

del 75% del yute de todo el mundo, pero en 1947 tenía apenas unas cuantas prensas para empacarlo y ningún telar para la fabricación de tejidos. Por otro lado, en la vecina Calcuta, capital de la provincia hindú de Bengala Occidental, florecía una industria textil del yute, de amplio desarrollo. Esta situación afectó seriamente a la economía del nuevo Estado de Pakistán cuyos dos principales renglones de producción son el yute y el algodón, en tal medida que la abundancia de mercados y la intensidad de la demanda determina la prosperidad o la depresión en dicho país. Así fué como Pakistán se encontró desde su nacimiento en Estado independiente con el problema vital de vender y manufacturar su gran cosecha anual de yute.

El 60% aproximadamente de los telares de yute de todo el mundo están localizados en Calcuta, siendo la India no sólo el cliente tradicional y el más importante para el yute en bruto, sino también el más importante de todos sus mercados. Pero cuando en septiembre de 1949 la India devaluó su moneda, sin que Pakistán hiciera un movimiento paralelo, surgieron graves dificultades, pues la India se halló en la situación de tener que pagar un precio anormalmente elevado por el yute en estado natural. Entonces, dejó de comprarlo. Afortunadamente en Pakistán encontró otros clientes el Reino Unido y en varios países de Europa, con importante capacidad textil y que normalmente adquirirían su materia prima a través de los industriales y comerciantes de Calcuta. Posteriormente la India y Pakistán llegaron a un acuerdo, por el cual la primera pudo obtener una parte muy apreciable de sus necesidades de yute para su industria textil.

En el pasado casi toda la producción de yute de Pakistán se enviaba a Calcuta, para su empaquetado y exportación. Cuando ocurrió la división territorial, Pakistán se encontró con una capacidad insignificante de empaquetado y debió hacer frente a la necesidad inmediata de aumentarlo. En la actualidad es probable que tenga unas 50 plantas dotadas de trenzas y que operan al máximo, lo que querría decir que satisfacen sólo el 50% de la cosecha anual. Si ésta se estima en unos 6 millones de pacas, probablemente el embalado en Pakistán no sobrepasa los 3.5 millones de pacas.

A pesar del gran número de telares que operan en Calcuta y la alta concentración de éstos en el Reino Unido, y en Alemania, Francia e Italia en los años de pre-guerra; y a pesar de la amplia utilización de sustitutos, la demanda mundial de tejidos y telas de yute ha continuado incrementándose desde la última guerra. Un paso lógico era, entonces, que Pakistán planease el desarrollo inmediato de su propia industria textil y aprovechara al máximo, el mercado mundial.

Este propósito se hizo evidente cuando

una reciente misión comercial pakistana colocó pedidos por cerca de 10 millones de dólares en el Reino Unido para la compra de telares especiales para el yute. Sin embargo el capital privado nativo tiene poca participación en esta actividad, siendo el instrumento oficial del Gobierno de Pakistán la llamada Corporación Industrial de Fomento, cuya función específica es el desarrollo de esta industria secundaria. La Corporación tiene encargados 432 telares, de los cuales están instalados 180 en fábricas del Gobierno y se instalarán 252 en fábricas de propiedad privada. El plan de fomento tiene como meta una producción anual de 30 millones de yute para el año 1952, de 60 a 65 millones al término de 1953 y de 190 millones de yardas para fines de 1955, época en la que deberá tener 6,000 telares en operación.

El éxito que ha alcanzado hasta el presente este programa de fomento hace pensar en la posibilidad de que Pakistán logre substituir con ventaja a la industria de tejidos de yute de la India, puesto que sus instalaciones modernas y su más alto rendimiento por unidad de trabajo en la maquinaria que está instalando, aseguran precios más baratos para el producto de Pakistán.

CONTROL DE CAMBIOS

El gobierno de Pakistán ha ordenado que todos los ciudadanos que posean divisas en Pakistán o en el extranjero, las ofrezcan en venta al Banco del Estado, o a un corredor autorizado, dentro del plazo de un mes. La orden es también aplicable a los extranjeros residentes en Pakistán por seis meses o más.

Las personas que en lo sucesivo lleguen a poseer divisas también están obligadas a cambiarlas en el plazo de un mes.

La orden no se aplica a las divisas en poder de los corredores autorizados, dentro de los límites de su autorización, ni a las personas autorizadas por el Banco del Estado para tener divisas para propósitos de negocios u otros.

Tampoco se aplicará a 1) divisas en poder de diplomáticos extranjeros mantenidas en el extranjero; 2) divisas mantenidas en el extranjero por extranjeros o negocios extranjeros, en la medida en que representen las ganancias en el extranjero respecto a sus negocios realizados en Pakistán, o a servicios prestados en Pakistán; 3) divisas mantenidas en el extranjero por ciudadanos de Pakistán, siempre que el total no exceda de 100 libras y no se mantenga en las monedas de Bélgica, Suiza, Hong Kong, Tailandia, Tánger, Líbano, Siria y Arabia Saudita ni de países del continente americano.

La orden tampoco se aplicará a las monedas de India, Nepal, Tibet, Afganistán, Burma, Ceilán, Malaya, Congo, Madagascar y el Africa Francesa.