LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

LA PROSPERIDAD MUNDIAL

Tanto si miran desde el ángulo norteamericano como desde el ángulo mundial, los funcionarios del gobierno de los Estados Unidos tienen un cuadro de la situación muy parecido al de las autoridades y expertos de las Naciones Unidas, en cuanto al futuro económico. Es probable, sin embargo, que no todos los contribuyentes tengan la misma impresión que quisieran los autores de la política norteamericana.

Dos documentos de carácter oficial aparecidos en la segunda quincena de enero pasado, dan una visión del futuro inmediato. Uno es el *Informe Económico Anual del Presidente Truman* al Congreso de la Unión. Otro es el estudio que encomendó el *Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas* a un grupo de técnicos. De ambos se desprende que:

1).—*La prosperidad se extiende hasta donde nuestra vista alcanza.*

2).—*Detrás de la prosperidad está la acción del Gobierno.*

En pocas palabras, el Presidente Truman ve las condiciones de prosperidad como resultado del rearme de los Estados Unidos.

Las Naciones Unidas, con una visión de mayor alcance, suponen que aún después de haber perdido su vigor el esfuerzo de rearme, no ocurrirá una gran depresión, porque los gobiernos están empeñados intensamente en conseguir el empleo pleno, de modo que harán cuanto sea posible para evitar el receso.

3).—*Sin embargo, con la prosperidad de hoy se desarrollarán problemas de carácter secundario.* El Presidente Truman se refiere a las escaseces que acompañan a la prosperidad del rearme; los técnicos de las Naciones Unidas expresan su preocupación en cuanto a los medios de suavizar las recesiones económicas relativamente menores.

Lo que dijo Truman

Como en su mensaje a los Estados de la Unión, la apreciación anual de la salud económica de los Estados Unidos es nada más que una reiteración por el Presidente Truman, de las metas del Programa de Defensa y del Programa de Trato Justo.

Tema fundamental:

No obstante la conversión local de hoy día del desempleo y la lentitud muy prolongada en las compras de consumidores, el Programa de Defensa y la expansión de la planta industrial mantendrán por un largo tiempo a la nación en condiciones saludables. El Presidente prevé que el estándar de vida ascenderá a una velocidad tal, que dentro de una generación será el doble.

El *Consejo de Asesores Económicos* del Presidente indicó en las perspectivas de corto plazo, que se podría llevar el número de empleos en 1942 a 1. 1/3 millones más y que la producción total se elevaría en 5%, equivalente a 15 o 20 mil millones de dólares sobre los niveles actuales.

Este progreso, sin embargo, no será sin obstáculos. Durante un año más o menos, la población tendrá que pasar por menores abastecimientos de bienes durables: automóviles, casas, artefactos de uso doméstico. Por otro lado, ropas y alimentos contarán con abastecimientos más que adecuados. Además, es evidente que el Sr. Truman desea programas de ayuda gubernamental para los agricultores, de modo que estos puedan lograr las metas fijadas para una producción record.

El Sr. Truman dió a entender, que de seguirse su Programa, hacia 1954 la nación norteamericana tendrá defensas suficientemente poderosas para asegurar la paz, al mismo tiempo que disfrutará de abundancia de automóviles, refrigeradores y cosas semejantes, para el uso civil.

La meta es, pues, que los Estados Unidos sean más sanos y fuertes económicamente, como fundamento para el bienestar económico del Mundo Occidental.

Para finales de este año, anunció, la capacidad de producción de la industria siderúrgica llegará a 118.5 millones de toneladas, 22% sobre el nivel de pre-Corea; en cuanto al aluminio, la meta es un incremento de más del 50% ó 400 mil toneladas. La producción de energía eléctrica y la capacidad de refinación de petróleo crecerán en el 24% y el 9%, respectivamente. Con el objeto de financiar el rearme y, además, pagar unos 20 mil millones de dólares en gastos destinados a la defensa, espera el Presidente Truman que los impuestos produzcan unos 62 mil millones de dólares este año fiscal. En 1953 la meta de recaudación sería de 67 a 70 mil millones de dólares. Con estas cifras, el Tesoro cargaría con un déficit de 8 mil millones en el año fiscal de 1952 y entre 13 y 15 mil millones en el año siguiente. Las estimaciones privadas de economistas del Gobierno señalan el déficit en unos 4 mil millones menos, tomando en cuenta los retrasos en las entregas de armas y los mayores ingresos que se esperan por las nuevas elevaciones de impuestos.

Lo que opinan las NN. UU.

"Por primera vez el problema de la inestabilidad económica internacional tiene proporciones manejables". Esta es la opinión de cinco economistas seleccionados por las Naciones Unidas para estudiar los medios de reducir el impacto internacional de las recesiones.

El grupo parte de la premisa de que las grandes depresiones, como la de los Estados Unidos en la década del 30, son cosas del pasado. Pero suponen que caídas de la duración e intensidad de las de 1937-38, nos acompañarán todavía durante un tiempo.

El Informe elude las "medidas para la estabilidad Económica Internacional". Se inicia con las palabras: "Se acepta hoy en general que los principales países cuentan tanto con los medios, como con la voluntad necesarios para evitar depresiones profundas y prolongadas".

Sin embargo, mucha gente tendrá argumentos en contra de esta premisa. Aun hoy mismo, cuando en la perspectiva de corto plazo hay buenos negocios, casi con certeza se encontrarán muchos que discrepen de este punto de vista. Y un gran número de hombres de negocios, que miran al futuro, cuando el Programa de armamentos comience a decrecer, se sienten preocupados por la caída, que consideran que será profunda. El Informe, esto no obstante, supone que no habrán más grandes depresiones en los Estados Unidos y en ningún otro país. Sus tres recomendaciones principales para contrarrestar el efecto internacional de los futuros vaivenes en la actividad económica, se basan en el supuesto de que éstos serán de las dimensiones de las bajas de 1937-38. El Informe formula las siguientes recomendaciones:

1.—*La estabilidad de los mercados de bienes de consumo del mundo, mediante métodos del tipo de contratos a largo plazo, sistemas de cuotas, e inventarios de amortiguación.*

2.—*Expansión de los préstamos por el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento en caso de una recesión, lo cual compensaría la reducción de la Inversión Privada Internacional y evitaría el estancamiento del desarrollo.*

3.—*Incremento de las reservas del Fondo Monetario Internacional y, en caso de una recesión, permitir a los miembros echar mano, en mayor proporción que ahora, de dichas reservas.*

Tomadas en su conjunto, estas proposiciones extienden al bienestar económico internacional el método anti-cíclico de combatir las depresiones. El fomento de los préstamos durante una depresión, compensará la pérdida de divisas, provocada por una reducción en las exportaciones. Lo contrario ocurre cuando la recesión se afloja.

En esencia, el estudio de las Naciones Unidas es una exploración de cómo proteger al resto del mundo contra una caída de los negocios en los Estados Unidos. El

volumen de las exportaciones e importaciones norteamericanas es tan grande que cualquier reducción aguda afectaría inmediatamente a las economías de una gran parte del resto del mundo. Las reservas de dólares del exterior son por ahora suficientes para cubrir la baja en el ciclo de los negocios norteamericanos.

CANADA

Ocupa el 4° lugar en el comercio mundial

A pesar de su población relativamente pequeña, Canadá es una de las principales naciones en el Comercio Mundial, en el que ocupó en 1951 el 4° lugar como exportador e importador. Esto no obstante, apenas tiene el 0.6% de la población mundial. Durante varios años antes de 1951, Canadá ocupó el 3er. puesto en las exportaciones, así como en las importaciones; años en los cuales los totales del comercio exterior canadiense eran ligeramente superiores a los del comercio exterior francés. Pero en 1951 la distancia que mediaba entre el comercio de ambos países se amplió a favor de Francia, aunque las cifras absolutas de los dos países se incrementaron considerablemente. Estos hechos se muestran en el cuadro siguiente:

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CANADIENSES

Millones (U. S. A.) dólares

PAISES	EXPORTACION	IMPORTACION	COMERCIO TOTAL	
	Sept. 50/Sept. 51		Sept. 50 Sept. 51	Año calendario 1950
Estados Unidos	13,974	10,941	24,915	20,357
Reino Unido	7,168	10,134	17,302	13,593
Francia	4,116	4,102	8,218	6,130
Canadá	3,529	3,841	7,370	6,240
Alemania	3,210	3,417	6,627	4,685
Bélgica	2,466	2,471	4,937	3,578
Países Bajos	1,851	2,525	4,376	3,480
Australia	2,228	1,814	4,042	3,048
Italia	1,517	1,928	3,445	2,641
Brasil	1,688	1,742	3,430	2,444

Otro acontecimiento importante que revela este cuadro es el sorprendente incremento de las exportaciones alemanas, así como de sus importaciones durante el año que terminó en septiembre de 1951, en comparación con 1950. Sin embargo, Alemania todavía está en el 5° lugar. Antes de la Guerra Mundial II, Alemania ocupaba el 3er. puesto en el comercio total del mundo.

Canadá continúa ocupando el primer lugar en las importaciones y exportaciones per-cápita al compararse con los 10 principales países. Bélgica, que es el segundo, está todavía detrás de Canadá. El comercio por habitante del Canadá es tres veces mayor que el de los Estados Unidos. En el año que terminó en septiembre 1951, el comercio canadiense por habitante—incluyendo exportaciones e importaciones— era de 536 dólares. Aunque Estados Unidos es el país más importante en el comercio mundial, no se puede decir que el comercio internacional tenga la misma importancia para la economía norteamericana.

ESTADOS UNIDOS

Perspectivas de mercancías

La actual reacción de los precios de mercado parece ser una continuación de la tendencia declinante comenzada en febrero 1951. Una breve reseña de esta tendencia nos recordará que el índice de futuros de Down Jones (1924-26 = 100) cayó de 215.4 el 16 de febrero de 1951 a 176.4 el 18 de julio del mismo año, con una pérdida de 39 puntos. Desde la última fecha hasta el 10 de diciembre, el índice se recuperó parcialmente hasta llegar a 193.8, haciendo una ganancia de 17.4 puntos. Pero la mayor parte de esta recuperación ha desaparecido a esta fecha. Al promediar febrero último, el índice había caído otra vez a 183.7 muy cerca del nivel más bajo del verano pasado.

La declinación del período febrero-julio del año pasado, estuvo influída por varios factores. Las compras anticipadas llegaron al límite como consecuencia del establecimiento de precios-tope y los temores subsecuentes respecto a la inminencia de la Guerra Mundial III. Aún de mayor importancia fué la caída de la demanda de consumidores que no mantuvo el paso con el ritmo de la oferta. Las altas contribuciones sobre los ingresos y la aguda elevación del ahorro personal, redujeron los fondos disponibles para el consumo. Esto agravó la posición excesivamente recargada de los inventarios.

La recuperación de los precios en el otoño de 1951 se debió en gran medida a influencias estacionales, a la suspensión de las conversaciones de armisticio en Corea y al hecho de que algunas de las cosechas principales del país resultaron menores que lo calculado.

La actual declinación de los precios parece que está influída en gran parte por los mismos factores que motivaron la tendencia a la baja de febrero-julio de 1951. Como en esa época, son considerables las expectativas por una próxima tregua en Corea y han disminuído los temores a una conflagración mundial a corto plazo. Los impuestos y los ahorros personales continúan siendo factores de reducción de los gastos del consumidor. El programa de producción para la defensa, todavía no ha alcanzado las dimensiones de su cúspide y hay la posibilidad de que ésta no sea tan alta, si se materializan las perspectivas de paz.

Por ahora, las posibilidades de un alza en los precios de los artículos de consumo parecen muy limitadas. El fracaso de las pláticas de tregua en Corea, o nuevas amenazas de guerra, estimularían una aguda elevación, pero estas posibilidades por ahora tienen muy poco crédito. Por otro lado, parece que la inflación ha perdido mucho de su vigor y la cúspide de los gastos de la defensa está todavía a muchos meses de distancia. Tampoco hay signos indicadores de que la reacción haya agotado su fuerza. Las manifestaciones ordinarias de haber tocado el nivel más bajo todavía no se han presentado.

El fin de una declinación se presenta por lo general, con un período de estabilidad comparativa en los precios, durante varias semanas y aún meses. Cuanto más prolongado este período de estabilidad, más concluyente es el indicio.

En algunos casos una tendencia a la baja de los precios termina en un clímax de ventas, durante el cual algunos mercados experimentan uno o más días de declinaciones limitadas. Las caídas de los precios a comienzos de 1948 y 1949 terminaron de ese modo. Por otro lado, en 1951 esta tendencia a la baja se movió gradualmente, hasta que los mercados encontraron un nivel, estabilizándose durante el verano de ese año.

Nuevo plan de seguridad en la exportacion

El día 28 de febrero de este año, el Departamento de Comercio dió a la publicidad una extensa lista de mercancías de exportación que se sujetarán a los efectos del acuerdo celebrado entre Estados Unidos y 10 naciones europeas, para impedir que los materiales estratégicos y escasos se desvíen hacia los países comunistas.

Los exportadores que formulen solicitudes de licencias para estas mercancías —requisito que entrará en vigor el 7 de abril— deberán someter a la Oficina de Comercio Internacional del Departamento de Comer-

cio, un certificado especial de importación a favor del comprador extranjero, expedido por el Gobierno de su respectivo país. No se sujetan a esta nueva reglamentación las ventas que especifiquen el Gobierno o una dependencia de gobierno extranjero, como destinatario final o consignatario de la mercancía; tampoco los embarques cuyo valor exhibido en la licencia es inferior a 500 dólares y las solicitudes que correspondan a embarques destinados a proyectos públicos del exterior debidamente aprobados.

Las 10 naciones extranjeras que tomaron parte en este Convenio son: Gran Bretaña, Francia, Italia, Países Bajos, Bélgica, Luxemburgo, Alemania Occidental, Dinamarca, Noruega y Portugal, por una parte; y Estados Unidos por la otra.

La restricción comprende los renglones de materias primas y artículos manufacturados de valor estratégico o que son actualmente escasos de los siguientes grupos: hule sintético, petróleo, aceites para automóviles, carbón y grafito, billets de acero, acero eléctrico, aleaciones de acero, envases para embarques, cobre primario, aleación básica de cobre, óxido de vanadio, controles de motores, partes de máquinas-herramientas, maquinaria industrial y técnica; partes, accesorios y herramientas.

Nueva cuspide en el comercio de los Estados Unidos

El comercio exterior de los Estados Unidos ha establecido un nuevo récord en 1951. El Buró del Censo reveló el 13 de febrero último que en 1951 las exportaciones norteamericanas establecieron la marca de 15 mil millones de dólares, mientras que sus importaciones desde todo el mundo llegaron a los 11 mil millones de dólares.

En el mismo anuncio el Buró informó que las exportaciones de diciembre pasado tuvieron un alto nivel respecto a todos los demás meses del año, con el total de 1,436.1 millones de dólares. Solamente el mes de mayo de 1944 ha ofrecido una cifra superior a aquélla.

Contrariamente, las importaciones del mismo mes de diciembre de 1951 estuvieron muy cerca del nivel más bajo para todo el período de 12 meses, con 800.6 millones, contra 818.1 millones de dólares en noviembre anterior. Las exportaciones en todo 1951 ascendieron a 15,021.5 millones de dólares, en tanto que las importaciones para todo el año sumaron exactamente 10,961.6 millones de dólares.

El Buró del Censo explicó que con anterioridad al año 1948, los renglones embarcados dentro del Programa de Abastecimientos Civiles del Ejército no estaban comprendidos en sus cifras de exportación, pero señala que, de haberse incluído dichas cantidades en 1947, las exportaciones de ese año habrían excedido a las de 1951 en unos 300 millones de dólares.

La cifra de importación de diciembre fué alrededor del 18% inferior al promedio de los primeros 9 meses de 1951, pero alrededor del 9% más alta que el promedio mensual de 1950.

Las fibras textiles y sus manufacturas registraron el incremento mayor en las exportaciones del mes, elevándose de 238.4 millones en noviembre a 289.1 millones en diciembre. Este aumento se debe principalmente al incremento de las exportaciones del algodón en rama.

Durante el mismo período las exportaciones de metales y de manufacturas, excepto maquinaria y vehículos, mostraron un incremento considerable, elevándose de 92.9 millones a 110.2 millones de dólares, a consecuencia principalmente de las mayores exportaciones de manufacturas de acero.

De noviembre a diciembre las importaciones de productos alimenticios vegetales y de bebidas decrecieron de 227.7 millones a 214.3 millones de dólares, como resultado principal de una menor importación de café, whisky y cebada. Las importaciones de madera y de papel declinaron de 109.2 millones a 101.2 millones de dólares, descenso que refleja las menores importaciones de papel periódico y de productos de aserradero.

BALANZA DE COMERCIO EXTERIOR DE ESTADOS UNIDOS

Miles de millones de dólares

AÑOS	Exportación	Importación	Saldo
1942	8.1	2.8	5.3
1943	13.0	3.4	9.6
1944	14.3	3.9	10.4
1945	9.8	4.2	5.6
1946	9.7	4.9	4.8
1947	14.4	5.8	8.6
1948	12.6	7.1	5.5
1949	12.1	6.6	5.5
1950	10.3	8.9	1.4
1951	15.0	11.0	4.0

El aumento en las importaciones de fibras textiles y sus manufacturas durante este período, de 72.2 a 84.4 millones de dólares, se debió principalmente a las mayores importaciones de lana en estado natural. Las importaciones de productos animales no comestibles se elevaron de 24.7 a 28.6 millones de dólares.

Produccion industrial

La producción industrial de los Estados Unidos en 1951 presentó una ganancia de 10% sobre la de 1950, en comparación con un 15% de ganancia en el valor de mercado de la producción de bienes y servicios. El índice de producción de la *Reserva Federal* desde agosto pasado ha fluctuado dentro de un margen de 218-219% respecto al promedio de 1935-39.

La industria siderúrgica de los Estados Unidos en 1951 estableció un nuevo récord de alta producción.

Más de 105 millones de toneladas de acero, que representaron el 46% del total mundial, fué la producción norteamericana. El segundo gran productor de acero en el mundo fué Rusia, con 33.4 millones de toneladas; esto es, menos de un tercio de la producción de los Estados Unidos.

La capacidad de producción de las plantas industriales nortcamericanas al iniciarse 1952 se estimó en 107 millones de toneladas, que se ampliará a 117 millones antes de la terminación del presente año y se espera que en 1953 podrá alcanzar un total de 120 millones de toneladas. Esta expansión ha sido posible por la inversión de mayores sumas de dinero en ampliaciones y renovaciones de plantas.

Desde la terminación de la última guerra, la industria siderúrgica ha gastado alrededor de 3.6 mil millones de dólares en planes de mejoras y se estima que sólo en el transcurso de 1952 estos gastos montarán a 1.3 mil millones de dólares más.

Con esta tremenda capacidad productiva, la industria siderúrgica norteamericana estaría en condiciones, al promediar el 2º semestre del presente año, de aliviar considerablemente la tirantez que prevalece en la situación de los abastecimientos.

LATINOAMERICANA

Alimentos y cultivos

Latinoamérica es, fundamentalmente, un área agrícola; los ¾ de su población está directamente ocupada en la agricultura o es dependiente de aquella.

Sin embargo, Latinoamérica no produce lo suficiente para proveer a su población una dieta adecuada. Además, muy poco mejoramiento en las dietas se ha alcanzado durante la última década. La producción de alimentos se ha elevado, pero no tanto como la población.

Debido al incremento de las necesidades locales y a la menor producción de algunas cosechas clave de la exportación, el volumen físico de las exportaciones agrícolas es ligeramente más bajo que el de pre-guerra. Altos precios enmascararon esta baja desde que el valor de las exportaciones está subiendo. Alrededor de los 2/5 de la exportación total se envía ahora, contra casi la mitad de pre-guerra.

Las importaciones agrícolas desde el resto del mundo se elevaron 1/3 en el volumen físico durante la pasada década, o sea cerca del incremento de la producción doméstica (excluída Argentina). Las importaciones constituyen todavía alrededor del 10% de los abastecimientos totales de alimentos. Así, Latinoamérica es autosuficiente en alimentos en sólo 9 décimos.

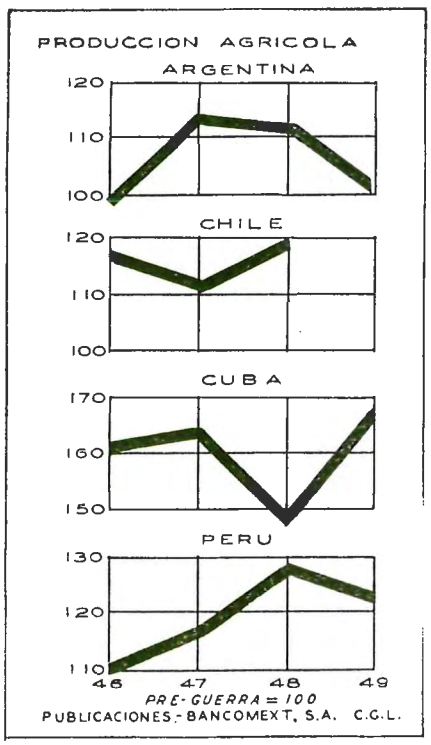
El más grande problema es el de incrementar los rendimientos por superficie. Estos rendimientos son bajos en relación a otros países. Se necesitan más fertilizantes, mayor mecanización y mejores métodos.

Lo que se requiere es poner mayor énfasis en la agricultura para los programas de desarrollo económico. La mayor parte de los ahorros necesitan ser canalizados en la inversión productiva de explotación agrícola y menos en proyectos de industrialización anti-económicos. La producción agrícola alimenticia debe elevarse a fin de proporcionar una base firme para el desarrollo industrial.

Tendencias de la producción

La producción agrícola total de Latinoamérica no logró alcanzar el 30% de alza ocurrida en la población durante la década última. Sin embargo, la cifra total es confusa, porque está fuertemente influída por Argentina, en donde la producción agrícola está por debajo de sus niveles de pre-guerra. *El volumen de producción fuera de Argentina, ha marchado casi al unísono del incremento de la población.*

Los grandes incrementos en la producción ocurrieron en patatas y casabe, azúcar y tabaco. El café fué la única cosecha en donde la producción (excluyendo a Argentina) cayó bajo el nivel pre-bélico. La producción de cacao también falló en sus ganancias.



La baja en la producción agrícola de Argentina afectó al área total, pues es el más grande productor, y suple de granos a la mayor parte de los países sudamericanos. El cuadro que sigue revela la participación de la producción argentina de cosechas importantes en el total de Latinoamérica.

Producto	Porciento de totales
Trigo	67
Maíz	36
Carne	47
Linaza	81
Avena	76

La producción agrícola en Argentina ha caído debido principalmente a la política gubernamental de precios y al mal tiempo. Una agencia gubernamental (I.A.P.I.) controla la venta de los excedentes de exportación. Hasta muy recientemente se pagaba sólo precios nominales. Los bajos precios desalentaron a los agricultores que abandonaron las plantaciones. La I.A.P.I. ha comenzado ahora a pagar precios más altos a los cultivadores de cereales y semillas oleaginosas, en un intento para reconquistar la producción.

Situacion alimenticia

La dieta promedio en Latinoamérica está bajo las 2,550 calorías diarias, establecida como el mínimo de dieta requerida por la F.A.O. Mientras que el promedio de calorías consumido por persona diariamente se ha elevado en la mayor parte de los otros países Latinoamericanos desde la pre-guerra, en Argentina, Cuba y Uruguay esta dieta es mínima.

De acuerdo con los expertos en nutrición, la composición de las dietas es tan importante como el total de calorías consumidas. En la mayor parte de las naciones Latinoamericanas el consumo de productos de lechería, legumbres, grasas y aceites es bajo. El consumo de pescado es insignificante. De este modo faltan los integrantes esenciales de una dieta equilibrada.

En algunos países donde el producto total alimenticio es alto, la dieta está muy mal balanceada; la carne, v. g.: constituye una participación desproporcionada en Argentina y Uruguay. Algunos otros países comen grandes cantidades de azúcar —en Costa Rica constituye un cuarto de la dieta.

Mayor producción

Cómo incrementar la producción agrícola es, tal vez, el problema económico básico más importante que confronta Latinoamérica. *Es necesaria una mayor producción para proveer de abastecimientos alimenticios adecuados a la gente y para incrementar la exportación. Las exportaciones agrícolas financian la mayor parte de las importaciones de bienes de capital, necesarios para su desarrollo.*

Latinoamérica es predominantemente un área agrícola. Tres cuartos de su población está ocupada en la agricultura o es dependiente de ella. Sus exportaciones agrícolas son los dos tercios de las ventas a los Estados Unidos. Un retraso en la producción agrícola ejerce una fuerte presión en el costo de la vida. Y dando a los precios de los alimentos una desviación alcista promueve la espiral inflacionaria de los salarios.

Aunque sólo el 5% de la tierra Latinoamericana es arable (contra el 10% para el mundo y 24% para los Estados Unidos), un tercio o más de esta tierra no se cultiva. Así, la producción debería elevarse poniéndola bajo cultivo.

Sin embargo, grandes cantidades de capital y trabajo se requieren para abrir nuevas tierras al cultivo; y, en dónde la irrigación o el transporte y la energía son necesarios, es probable que el costo de la inversión sea más alto que lo que la mayoría de las naciones puede soportar.

Esto no obstante, varios programas de incremento de la utilización de la tierra están en camino. La mayor parte de ellos comprende programas de irrigación, más bien que planes de colonización. Los programas de irrigación planeados, cuando se terminen, incrementarán el área ahora irrigada en 2/3.

Mejores rendimientos

El meollo del problema es de rendimientos. Los rendimientos en el área son muy bajos comparados con otros países. De otro lado, su amplitud en los países latinoamericanos es muy grande. A continuación se hacen algunas comparaciones para el Hemisferio Occidental de 1949 ó 1950.

	Canada	Estados Unidos	Latinoamerica más alto	Latinoamerica más bajo
Trigo, bushel por acre	13	15	17	13
Maíz, bushel por acre	50	39	23	10
Arroz, libras por acre	—	2,215	2,903	1,084
Cebada, bushel por acre	26	27	32	13
Avena	36	35	31	16
Patatas, bushel por acre	191	238	132	38
Frijol libras por acre	1,140	1,084	1,417	223

Aunque la diferencia entre los rendimientos altos y bajos no dicen todo, el maíz y el arroz son particularmente importantes en el consumo doméstico. Brasil produce alrededor de la mitad del arroz en el área, pero sus rendimientos son muy bajos —1,470 libras por acre—. México contribuye con ¼ de la producción total del maíz, pero tiene el rendimiento más bajo. En trigo, sin embargo, Argentina produce más por acre que los Estados Unidos y el Canadá. Pero la producción de trigo en Argentina ha caído, forzando a Latinoamérica a volver a otros lugares para la importación del cereal.

Bajo uso de fertilizantes

Entre las razones que explican los bajos rendimientos, se debe señalar el uso insuficiente de fertilizantes. Las cifras del consumo mundial muestran que en 1950-51, Sudamérica utilizó 180 mil toneladas, comparadas con 4.6 millones de toneladas en Norteamérica.

Los precios por si solos, son suficientes para explicar la falta de uso de fertilizantes. Estos precios equivalen a 2 y 3 veces el que paga el agricultor en Estados Unidos. Esto es particularmente cierto allí donde en necesario pagar fletes de carga. En estas condiciones el fertilizante debe producir un incremento suficientemente grande en el rendimiento como para justificar su empleo en Latinoamérica. En general los fertilizantes se usan en el área solamente en las cosechas de exportación.

La producción de fertilizantes en Latinoamérica es baja. El Perú vende todo su guano localmente, a precios más bajos que el del mercado internacional. Chile es el único país exportador de fertilizantes. México instaló una planta en mayo de 1951 que provecrá nitrato y sulfato de amonio a un costo reducido fuertemente para el agricultor. Un problema adicional es el de enseñar a los agricultores el eficiente uso de los fertilizantes.

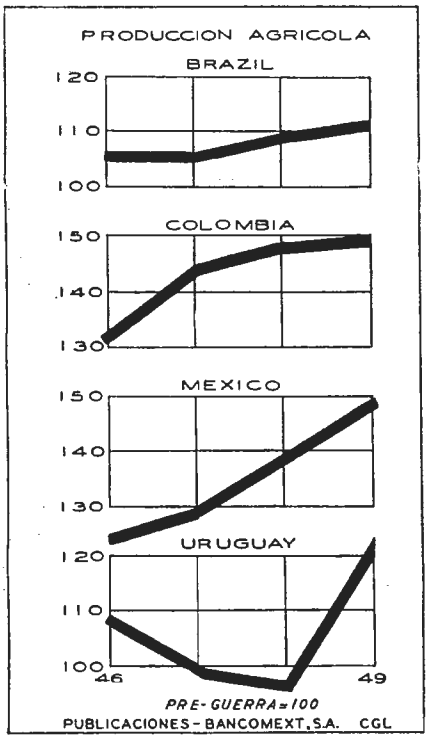
Falta de mecanizacion

Otro factor que contribuye a la baja productividad es la falta de mecanización. Los tractores constituyen un ejemplo, aunque su uso en las granjas está haciendo progresos; había solamente 90 mil en Latinoamérica hacia finales de 1950. La mitad de ellos están en México y Argentina. Los Estados Unidos y Canadá tienen 4.2 millones.

Argentina, Chile, México, Venezuela y Cuba están haciendo los más grandes progresos. México y Chile fueron particularmente grandes importadores de maquinaria agrícola en 1951. Sin embargo, el número de tractores en Argentina ha caído a la mitad del nivel de 1938.

La mecanización es particularmente importante en Argentina y Brasil. La fuerza de trabajo es escasa en las granjas como resultado de la migración hacia las ciudades. Mientras la mecanización demora, esta migración —en parte hacia industrias antieconómicas— reduce la producción agrícola.

El mayor problema en la mecanización surge de la necesidad de importar la mayor parte del equipo. Las escaseces de dólares restringen agudamente las importaciones latinoamericanas. Nueve décimos de los tractores proceden de los Estados Unidos.



Una de las soluciones a la escasez de maquinaria es la formación de compañías proveedoras de servicios de equipo. En 1948, la Corporación Internacional de Economía Básica, estableció una compañía en Brasil que ahora consiste en 4 unidades. Cada unidad opera en una extensión de 50 kilómetros y ayuda fundamentalmente en el cultivo del maíz. Los servicios de equipo, manejados por técnicos brasileros, pueden atender la limpieza de la tierra, la remoción de residuos de troncos y el cultivo. Al mismo tiempo cumple otra función. Los brasileros están entrenándose para operar y, aún más importante, para mantener los tractores, arados y otras máquinas. La C.I.E.B. está ensayando este tipo de operación en el Ecuador para ayudar en el cultivo de las tierras.

Asistencia tecnica

Otro problema fundamental es la falta de técnicos. Los agricultores necesitan educarse en los métodos del cultivo moderno y en la previsión de la erosión del suelo. Desde 1945, el Gobierno de los Estados Unidos ha enviado técnicos a la mayor parte de las repúblicas latinoamericanas. En algunos casos trabajan en problemas específicos. Un ejemplo es la introducción en Nicaragua de un insecticida descubierto durante la guerra, el *toxafeno*. Este insecticida es muy usado para el exterminio de las garrapatas y de otros insectos tropicales, incrementando así el peso de los animales.

El arroz constituye en Panamá la principal cosecha alimenticia. Los técnicos que operan bajo el Programa de Asistencia Técnica han modernizado su producción. Cada agricultor que usa el equipo y los métodos modernos puede ahora manejar de 10 a 20 veces la superficie anterior. Como un resultado, Panamá es ahora autosuficiente en arroz, por primera vez en su historia.

La mayor parte del capital necesario para desarrollar la agricultura en Latinoamérica debe obtenerse localmente. *El problema fundamental es educar a los agricultores en los mejores métodos de cultivo y ayudarlos a comprar fertilizantes y maquinaria agrícola.*

ARGENTINA

Acontecimientos economicos recientes

De acuerdo con predicciones del último trimestre del año pasado, se considera que serán muy pequeños los excedentes de cereales y de semillas oleaginosas destinados a la exportación en el transcurso de 1952. El abastecimiento de trigo difícilmente es algo mayor de las necesidades domésticas; los embarques de cebada, centeno y avena se limitarán, al parecer, a los sobrantes de cosechas anteriores. La cosecha de linaza se estima entre 15,000 toneladas únicamente, cantidad insuficiente para dar trabajo todo el año a las plantas productoras de aceite. Las exportaciones de semilla de linaza han terminado, mientras que las ventas de aceite de linaza se limitarán probablemente a los remanentes de 1951.

El gobierno ha debido recurrir a medidas drásticas: ordenó a los molineros que aceptasen cereales clasificados como forraje, para la producción de una sola calidad de harina y con un porcentaje de extracción del 65%.

Las lluvias de enero mejoraron la condición de los pastos y salvaron la cosecha de maíz, que estaba en peligro por la sequía de diciembre, aunque las perspectivas de rendimiento de esta cosecha no son muy buenas. Los cereales para forrajes escasean y sus precios se han elevado, debido en parte a las grandes exportaciones de maíz durante 1951. La escasez es aún más aguda en el caso de la cebada, lo que perjudica a la industria ganadera que utiliza ese cereal como forraje de invierno. *Los precios de la carne han alcanzado un récord de alto nivel, y se atribuye esto a los pocos envíos de ganado a los rastros de Buenos Aires y, en parte, a la matanza excesiva por pequeñas compañías del interior, que negocian clandestinamente la carne con precios de mercado negro.* Por otra

parte, Argentina cumple defectuosamente su compromiso con el Reino Unido y en 8 meses (abril-diciembre de 1951) había entregado 105,000 toneladas de carne, en vez de las 200 mil a que está obligada.

En el aspecto financiero, el crédito bancario argentino se ha expandido en preparación de la demanda de nuevo año por las industrias, el comercio y el público en general; no obstante lo cual, las condiciones mismas del crédito continúan siendo difíciles y es muy lenta la recuperación de los créditos. Con el objeto de estimular el ahorro privado, el Ministerio de Finanzas ordenó se ampliara el pago de intereses sobre depósitos de ahorro, del 2.5% al 3%.

Por su parte, el *Banco Central* ha establecido desde el 21 de enero último, que todas las exportaciones argentinas se deben pagar con fondos transferidos del exterior, antes del embarque de la mercancía o con carta de crédito documentario irrevocable pagadero contra los documentos de embarque en Buenos Aires. Estos términos son semejantes a los que se usan frecuentemente por los que exportan mercancías a la Argentina. Al mismo tiempo, se suprimió la categoría "exportadores autorizados", quienes anteriormente podían hacer embarques sin justificar la venta de las divisas de cada operación.

El 15 de enero el Banco Central suspendió la vigencia de las órdenes que establecían un procedimiento rápido y la expedición semiautomática de permisos de divisas para importación de determinados productos esenciales, con la sola presentación por el importador del contrato firmado por el vendedor. Por último las importaciones de camiones, chasises y partes sueltas, para los mismos, se autorizan de buena fe, sin otorgamiento de divisa al cambio oficial, como una inversión de capital argentino.

BOLIVIA

Fomento de la industria de aceites vegetales

La industria boliviana de oleaginosas ha sido reglamentada y protegida contra los productos competitivos del exterior, mediante la exención de impuestos y otras providencias, según decreto supremo del 21 de diciembre último.

Esta disposición exceptúa a las nuevas fábricas de aceites vegetales de todos los impuestos y contribuciones nacionales, departamentales y municipales durante 5 años; libera de derechos de importación a la maquinaria, herramientas, accesorios y partes para la reposición de dichas fábricas; exceptúa de los procedimientos aduaneros la importación de semilla para el fomento de nuevas plantaciones para 1952 y a partir de 1953 establece un impuesto de introducción de tres bolivianos por kilogramo bruto y una sobretasa del 100% de los derechos de importación; obliga a todas las fábricas nacionales de aceite a adquirir el íntegro de la producción de oleaginosas hasta el límite de su capacidad de producción; y somete el comercio exterior de los aceites y de los granos oleaginosos en general, a la previa aprobación del Ministerio de Finanzas en consulta con el Ministerio de Economía.

Las importaciones de aceites comestibles y de aceite de linaza quedan sometidas al permiso de importación y a los procedimientos ordinarios de análisis. El impuesto que las afecta es de seis bolivianos por K. B., más una sobretasa del 300% del derecho de importación.

Las empresas que se acogen a esta legislación deben contar con un capital pagado no menor de un millón de bolivianos y declarar bajo protesta sus necesidades mínimas y su capacidad de producción.

BRASIL

Situacion economica

No obstante la aguda elevación de los precios, especialmente los de artículos de consumo, ha ingresado Brasil a 1952 con una sensación general de bienestar que se traduce en los altos niveles de ventas interiores, en el ritmo de producción industrial, en la alta recaudación fiscal y en las buenas perspectivas que en general presentan los mercados exteriores. Esta sensación se acentúa por el optimismo de las esferas oficiales y por la continuidad en la política de fomento del gobierno, con apoyo de la economía privada y de las inversiones directas norteamericanas.

El avance de la expansión industrial ha seguido presionando sobre los legisladores, que reunidos en sesión especial de Congreso el 15 de enero último, tuvieron ante sí un importante número de proyectos económicos para su aprobación. El proyecto de ley presidencial sobre el *Plan Nacional del Petróleo*, que ingresó a la Cámara de Diputados en diciembre pasado, ha merecido dictamen favorable de la comisión respectiva. Otros proyectos se refieren a la participación en las utilidades de la empresa por sus empleados, a importantes leyes financieras, incluyendo la creación de un Banco Nacional para el Fomento Económico, un plan de consolidación de la deuda interna titulada, creación de un banco oficial para la ayuda de la región nororiental sujeta a sequías, y la reorganización del departamento de redescuento en el Banco del Brasil.

Otro programa importante que se desarrollará en el transcurso de cuatro años es el dragado, reequipamiento y ampliación de los puertos del país, así como la compra de barcos, por un total de 3,525 millones de cruzeiros, suma autorizada por decreto presidencial de diciembre último. Estas obras se iniciaron con el comienzo del año.

En la gran cuenca del Valle de Paraiba, donde se ubica la central hidroeléctrica de Volta Redonda, ha iniciado su actividad la compañía de cemento más grande de América Latina, con una capacidad de 10,000 sacos diarios de cemento metalúrgico, manufacturado con los desechos de la planta siderúrgica de Volta Redonda.

Una Comisión mixta Brasileña-Norteamericana, ha realizado el estudio técnico y el programa de electrificación de Río Grande Do Sul, que será financiado principalmente por el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento.

Sin embargo, *en el aspecto monetario y de cambios se ha sentido algún malestar debido al rígido control implantado por decreto del 3 de enero último, debido a la necesidad de impedir que continúe la reducción en las tenencias de divisas. La situación de cambios, empero, se complicará más por la necesidad de adquirir grandes cantidades de trigo en la zona del dólar durante 1952.* Según estimación del Ministro de Relaciones Exteriores, este sólo renglón demandará el gasto de 180 millones de cruzeiros. Así se explican las recientes declaraciones oficiales para que se reduzcan las importaciones no esenciales ni indispensables, que se deban pagar en dólares. Por la misma razón se ha restablecido el sistema de listas para las solicitudes de cambio exterior, destinadas al pago de importaciones, de modo que desde septiembre no se han conseguido divisas para el pago de servicios en el exterior.

En cuanto a la balanza de comercio internacional, para los nueve primeros meses de 1951, se dió a conocer por la prensa la estimación preliminar:

	Tons.	Valor MILLONES CRUZEIROS
Exportación	3.568,000	23,861
Importación	7.804,000	26,174
Saldo de Importación		2,313

De acuerdo con las cifras preliminares precedentes, la balanza de comercio exterior brasileña habría arrojado un saldo negativo por 2,313 millones de cruzeiros, como consecuencia de la cuantiosa elevación del volumen de las importaciones, más que por una elevación de los precios de las mercancías compradas; mientras que las exportaciones mantuvieron un volumen normal, aunque se registró un alza considerable en el valor de las mismas. La mayor velocidad de incremento de las primeras no pudo ser alcanzada por el incremento de valor de las últimas.