COMERCIO EXTERIOR

TOMO II MEXICO, D. F., MARZO DE 1952 NUM. 3

SUMARIO

Págs.

1.—EDITORIAL. 82
Las exportaciones mexicanas en 1951.

2.—LA INDUSTRIALIZACION DE MEXICO Y LA CONSERVACION DE SUS RECURSOS NATURALES 85
Por Gonzalo Robles.

3.—CRONICA INTERNACIONAL. 89
La balanza de pagos inglesa.

4.—SINTESIS ECONOMICA NACIONAL 94

5.—LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO 99

6.—EL AUGE DEL COMERCIO FRANCES EN LAS INDIAS ESPAÑOLAS. 105
Por Pablo González Casanova.

7.—MERCADOS Y PRODUCTOS 108

8.—BIBLIOGRAFIA. 112
Planeación Económica. Teoría Económica del Control.

9.—SINTESIS LEGAL. 114

10.—SUMARIO ESTADISTICO. 115
Indice del costo de la vida obrera en la Ciudad de México — Indice del costo de la alimentación en la Ciudad de México — Números índices de precios al mayoreo — Indice de Cotizaciones Bursátiles — Volumen de carga transportada por los FF. CC. NN. de México — Número de construcciones y valor de ellas en el Distrito Federal — Industrias de transformación — Volumen de la producción — Indice de ventas en establecimientos comerciales — Indice general de la República — Comercio exterior de México por Continentes y Países — Comercio exterior de México por grupos económicos — Cotizaciones de algunas mercancías de comercio internacional — Balanza comercial de México — Principales artículos de comercio exterior — Indice de precios mensuales, exportación e importación — Indice de volumen mensual, exportación e importación.

"Comercio Exterior", órgano mensual del Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.—Editado por su OFICINA DE PUBLICACIONES.—Aparece el último día de cada mes. ★ Autorizado como correspondencia de segunda clase en la Administración de Correos, Núm. 1 de México 1, D. F., el primero de marzo de 1951. Registro 7879. ★ DISTRIBUCION GRATUITA

OFICINA DE PUBLICACIONES. — Tel. 10-21-65. — V. Carranza 32, 2º piso.

PAGINA EDITORIAL

LAS EXPORTACIONES MEXICANAS EN 1951

AUNQUE inferiores en el 1.2% de la cantidad, las exportaciones mexicanas de 1951 respecto a las del año inmediato anterior, superaron en valor al de éstas en el 20.3%, como resultado de los precios ventajosos que predominaron en la mayor parte del año citado.

La reducción del tonelaje exportado en 1951 frente al de 1950, significa un menor envío de 65,227 toneladas que resulta de haberse exportado en 1950 un total de 5.291,033 tons. contra 5.225,806 tons. en 1951. Inversamente, el aumento de valor obtenido con este tonelaje, resulta de un rendimiento total de 4,339.4 millones de pesos en 1950 frente a 5,446.9 millones de pesos en 1951, con un incremento en pesos, de 1,107.5 millones.

Aparte del cambio registrado en el mercado de destino de las mercancías mexicanas —que se analizó en Editorial anterior[1]*— con una notable mejoría en la posición de Europa y Asia como compradores, es interesante destacar la composición económica de las ventas mexicanas en el mundo.*

De acuerdo con la clasificación que efectúa el Banco, las exportaciones integran cuatro grupos económicos: dos de consumo, *artículos alimenticios y bienes de uso y consumo; dos de* producción, *materias industriales y bienes de inversión. Ahora bien, si comparamos la participación de estos grupos observamos una ligera variación en la composición económica de nuestras ventas: en 1951 disminuye la participación de las exportaciones de artículos alimenticios y de bienes de inversión, en tanto que aumenta la porción correspondiente a las materias industriales. Los bienes de uso y consumo durable tuvieron participaciones iguales tanto en 1950 como en 1951. En 1950 los dos grupos de producción montaron el 88% de la exportación total clasificada,*[2] *habiendo alcanzado los mismos el 90.2% en 1951.*

Es decir, México ha atendido a una demanda creciente y continua del mercado exterior, por materias primas y bienes de inversión, necesarios al esfuerzo de reconstrucción civil y de defensa de los países, en unos casos; y en otros al fomento de sus economías; mientras que la menor participación de los artículos alimenticios en las exportaciones de consumo, es resultado de la política del Gobierno Federal, que exige la previa satisfacción de la demanda interna.

EXPORTACIONES DE MEXICO

Toneladas y miles de pesos

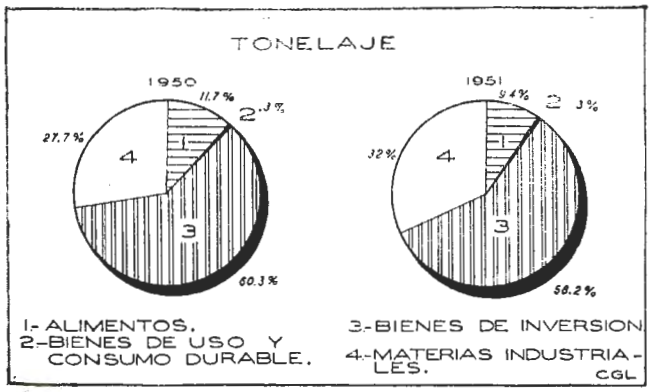
GRUPOS	1950		1951	
	CANTIDAD	VALOR	CANTIDAD	VALOR
TOTAL	5.291,033	4.339,404	5.225,806	5.446,913
Artículos alimenticios ...	536,561	926,885	447,995	980,131
Bienes de uso y consumo .	12,030	165,040	14,271	229.351
Bienes de inversión	2.774,980	416,354	2.764,547	488.755
Materias industriales	1.277,237	2.369,925	1.520,384	3.060,139
Otros *	690,225	461,230	478,609	688.537

* Renglones no clasificados económicamente, con valores inferiores a un millón de pesos en cada caso, en 1950.

[1] Véase "Comercio Exterior", páginas 42 y siguientes. 1952.

[2] La agrupación económica representó en conjunto, el 86.9% de volumen y el 89% de valor del total estadístico de exportación, en 1950; y el 90.8% de volumen y el 87% de valor, en 1951.

Contra 536,561 toneladas de productos alimenticios *en estado natural y elaborados o conservados, que México exportó al mundo en 1950, sólo ha enviado un total de 447,995 tons. en 1951, lo que significa una reducción de 88,566 toneladas. Empero, debido al nivel más alto de precios en 1951, se ha registrado un aumento de valor por 53.3 millones de pesos, que resulta de la diferencia entre 926.8 millones de pesos de valor de los alimentos exportados en 1950, frente a 980.1 millones de pesos enviados en 1951. Como consecuencia, la participación que los alimentos tenían en 1950 —de 11.7% en el tonelaje y 23.9% en el valor— se redujo en 1951, a 9.4% y 20.6%, respectivamente.*



El grupo de bienes de uso y consumo *ha representado en 1951, como en 1950, la misma participación del tonelaje exportado: el 0.3%, bajísima cuota del volumen que se explica por la alta densidad económica de este grupo, que incluye muchos de los productos manufacturados por las industrias mexicanas. Por esto su participación en el valor monta a 4.3% en 1950, mientras que en 1951 aumenta a 4.8%. En cifras absolutas, los envíos de bienes de uso y consumo fueron por 14,271 tons. y 229.3 millones de pesos en 1951, contra 12,030 tons. y 165 millones de pesos en 1950. Hay un aumento de 2,241 tons. y 64.3 millones de pesos.*

Pero es, sobre todo, en las ventas de bienes de inversión *—que comprende el importante grupo de combustibles de petróleo y las manufacturas de fibras rígidas —donde se nota con más fuerza la posición ventajosa de precios que ha predominado en el transcurso de 1951 con respecto a 1950. En este año, México exportó 2.774,980 tons. de bienes de inversión por valor de 416.3 millones de pesos; mientras que en 1951, sus ventas montaron a 2.764,547 tons. por 488.7 millones de pesos. Esto es, no obstante haber tenido una reducción de 10,433 tons. en estas exportaciones, el país se ha beneficiado con un mayor ingreso de 72.4 millones de pesos, resultado del más alto nivel en los precios de colocación de los productos de este grupo económico y, en parte, de su mejor composición.*

EXPORTACIONES DE MEXICO

Participación de grupos económicos

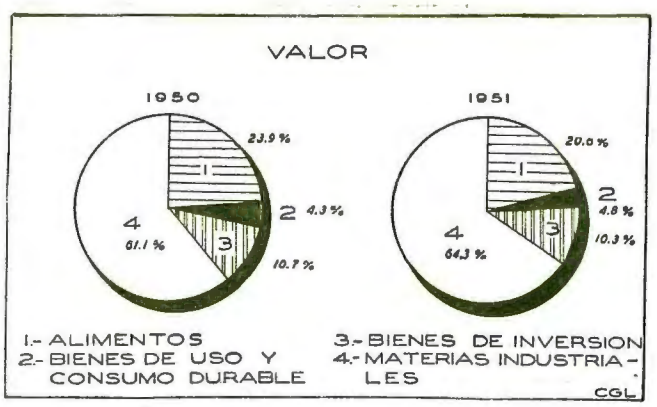
GRUPOS:	TONELAJE 1950	TONELAJE 1951	VALOR 1950	VALOR 1951
Artículos alimenticios	11.7	9.4	23.9	20.6
Bienes de uso y consumo	.3	.3	4.3	4.8
Bienes de inversión	60.3	58.2	10.7	10.3
Materias industriales	27.7	32.0	61.1	64.3
TOTAL DE GRUPOS	100.0	100.0	100.0	100.0

La participación del tonelaje de los bienes de inversión en el total clasificado, descendió de 60.3% en 1950 a 58.2% en 1951, mientras que la del valor de los mismos, pasó de 10.7% que tuvo en 1950 a 10.3% en 1951. Así, pues, el aumento en pesos, no ha alcanzado a traducirse en aumento de participación, debido a que el incremento de participación ha sido más fuerte en el grupo dominante de las ventas mexicanas, las materias primas industriales.

En este último caso, las exportaciones mexicanas de materias en estado natural o semi-elaboradas, *destinadas a las industrias de los países compradores, han registrado en 1951 un aumento cuantioso en el tonelaje, pues ha sido de 243,147 tons. de mayor exportación, respecto a los envíos de 1950. Este año*

ascendieron a 1.277,237 tons., mientras que en 1951 las materias industriales montaron a 1.520,384 tons. Más acentuado, por razón de los precios de más alto nivel, es el aumento en el valor de estas exportaciones: 690.2 millones de pesos, resultado de la diferencia entre 3,060.1 millones en 1951 y 2,369.9 millones en 1950.

El tonelaje exportado representó el 27.7% del total en 1950 y el 32% en 1951, mientras que el valor de las materias industriales participó en el total de las exportaciones de México, con 61.1% en 1950, frente al 64.3% de 1951.



PRINCIPALES RENGLONES EXPORTADOS

Por otra parte, la composición de las exportaciones ha mejorado al diversificarse, hecho que se traduce bien en la disminución del porcentaje representado por los 15 renglones más importantes, los que en 1951 montaron al 69.5%, en tanto que en el año anterior, 1950, fueron el 74.6%; y esto, a pesar de los aumentos cuantiosos de valor en la mayoría de dichos renglones.

Del grupo de artículos alimenticios *merecen destacarse las exportaciones de* café, *cuyo valor montó en 1951 a 402.2 millones de pesos, superior a los 333.6 millones de 1950, y que por sí solas han representado el 7.4% del valor total de exportación. El* pescado fresco o refrigerado *se redujo a la mitad de la participación que tuviera en 1950 (7.1% en este año contra 3.1% de 1951) y su valor fué de 170.9 millones de pesos en 1951, frente a 307.9 millones del año precedente. Las ventas de* camarón *mejoraron, pasando de 59.1 millones a 87.6 millones.*[3]

En el importante grupo de las materias industriales, *es el primero y, al mismo tiempo, el más cuantioso de toda la exportación,* el algodón en rama, *que México ha exportado en 1951 por 1,112.4 millones de pesos, representando el 20.4% del valor total. En 1950 estas ventas ascendieron a 760.6 millones de pesos o el 17.7% de toda la exportación de México. Este incremento de más del 32% del valor, que no corresponde a mayor volumen exportado, es el resultado del alto nivel de precios a que se hicieron estas colocaciones. Contrariamente, las exportaciones de* henequén *se redujeron en 1951 a 91.8 millones de pesos, contra 140.1 millones de pesos a que montaron en 1950, reduciéndose, en consecuencia, su participación del 3.2% en dicho año al 1.7% en 1951.*

En las exportaciones metalúrgicas ha seguido ocupando el primer puesto el plomo *(segundo renglón más importante en toda la exportación de México) con un valor de 571.4 millones de pesos que representó el 10.5% en 1951, frente a 524.2 millones o el 12.1% de la exportación de 1950. El* zinc, *metálico y concentrado —como en el caso anterior—, sigue en importancia al plomo, con un valor total en 1951 de 343.4 millones de pesos, muy superior a los 216 millones a que ascendió la exportación de este metal en 1950. Las ventas de* cobre, *metálico y concentrado, montaron a 270.9 millones, siendo el 5% de la exportación de 1951, frente a los 215.2 millones de 1950.*

Las ventas que efectuó México de plata afinada *a los países extranjeros fueron relativamente inferiores al total exportado en 1950. Mientras que en este año ascendieron a 265.6 millones (6.2% del total exportado), en 1951 la exportación montó a 216 millones de pesos (4% del total). En los renglones de* petróleo, *las exportaciones de* crudos *descendieron de 163.6 millones en 1950 a 113 millones en 1951; mientras que las de combustóleo se elevaron de 61.9 millones a 98.5 millones en los mismos años.*

Del grupo de los bienes de uso y consumo durable, *merece destacarse el renglón de* telas de algodón, *que se enviaron al exterior por 154.9 millones frente a sólo 87.5 millones en 1950.*

---

[3] Véase "Comercio Exterior", página 79, 1952.

LA INDUSTRIALIZACION DE MEXICO Y LA CONSERVACION DE SUS RECURSOS

Por *Gonzalo ROBLES*

I

NOTESE que hemos cambiado ligeramente el título para mantenernos dentro del espíritu de este simposio * —el tema originalmente propuesto era: "La Industrialización de México y sus Recursos Naturales"—. En realidad, en esta ocasión no se trata de discutir, sino incidentalmente o como marco del problema, las posibilidades de industrialización del país en función de los recursos naturales con que cuenta, ya que la idea central que alienta el ciclo es la de la "conservación".

Teniendo en cuenta que los recursos naturales que usa la industria son los mismos, en último análisis, que los que se discuten en las diversas ponencias, de tener éstas a la mano, un camino que se nos presentaría para abordar nuestro tema sería el de hacer un estudio sintético de todas ellas, con un enfoque al problema de la industrialización. Sin embargo, dejando en principio el estudio de la conservación en los varios campos de recursos naturales a los distintos expositores, queda para la conservación de los recursos de la industria un campo propio, extremadamente complejo, por usar ésta como materias primas, además de los recursos naturales, los productos de otras industrias, primarias y secundarias y por la concurrencia, en una medida decisiva, de otro tipo de recursos, como la técnica.

Idea de la conservacion **

La idea de conservación es una idea de madurez. Los países jóvenes, como los individuos, tienden a ser descuidados, imprevisores y manirrotos. Con el tiempo la vida social tiende a asentarse sobre una base económica más duradera, empleando métodos de ordenamiento, ponderación y previsión, y entonces surge y toma cuerpo la idea de la conservación de los recursos. Es un concepto de economía social que se proyecta al futuro, al que la economía particular no siempre puede o está dispuesta a dar satisfacción.

Aun cuando un país puede desarrollar industrias prósperas sin contar aparentemente con los recursos correspondientes, y se cita con frecuencia el caso de Japón, Bélgica e Inglaterra que lo han logrado en alta escala, la afirmación resulta sólo parcialmente cierta, si el recurso se concibe de acuerdo con la fórmula amplia, integral y dinámica que nosotros adoptamos y a la que hacemos referencia más adelante, y si se tiene en cuenta el proceso histórico de desarrollo de dichas industrias.

Una nación puede importar materias primas para algunas de sus industrias aun de las importantes, siempre que las pueda pagar con otros recursos primarios o elaborados, o en último caso, si aplica a su transformación recursos de técnicas que ha aquilatado, o disfruta de condiciones mesológicas o demográficas especialmente favorables, de capitales acumulados o de mercados vigorizados por otros elementos de la economía; todo lo cual, en último análisis, constituye otras formas de recursos. En cierta medida, también puede "apretarse el cinturón", para reforzar el patrimonio nacional, con sacrificio presente, buscando seguridad futura.

Recursos naturales

Insistiendo en el tema de la técnica como recurso y considerando que ésta está íntimamente ligada con los factores, "mano de obra" y "capital", e identificando los recursos naturales con el factor "tierra", de los tres clásicos de la producción, puede asentarse que unos son sustituíbles por otros dentro de límites y que se puede realizar una actividad industrial dada con distintas proporciones de los diversos ingredientes. De aquí que el concepto de recurso natural, su magnitud e importancia y, en consecuencia, su conservación esté profundamente afectado por la concurrencia de los otros factores, que funcionalmente son también recursos.

De acuerdo con la teoría funcional, tan inteligentemente expuesta por *Zimmermann*, el recurso no se caracteriza únicamente por su simple presencia y cantidad física, sino por su utilidad real para el hombre, en relación con la satisfacción de sus necesidades inmediatas o mediatas; en consecuencia es un concepto relativo y altamente dinámico. Aparte de que el medio físico es ya en sí cambiante, el hombre aguijoneado por sus necesidades, despliega una intensa acción sobre aquél, determinando

* Organizado por la Sociedad Mexicana de Historia Natural. Esta ponencia ha sido revisada por su autor para ponerla al día.

** Los subtítulos y cursivas son de la revista.

a la vez cambios para hacer los recursos naturales, primeramente, asequibles y después más útiles o eficientes, mediante el empleo de la técnica. Esta, obrando como agente de transformación y de valorización, a veces como catalizador, representa en sí misma, como ya lo hemos adelantado, un recurso poderoso y *sui géneris*. Es casi ocioso recordar que es el hombre el que crea y aplica la técnica, pero no está de más tener presente que ésta debe emplearse en un sentido amplio y generoso, al servicio de la humanidad.

El cuadro de los recursos, pues, abarca desde los naturales hasta los culturales e institucionales, en una interrelación polivalente, constante y en cierto modo inevitable, que constituye un complejo orgánico vivo.

Intervencion de la tecnica

Esquematizando la realidad, la técnica y el medio se relacionan en un juego que recuerda el de la *ley de Mariotte,* en Física. Como acabamos de verlo, empleando procedimientos y equipos adecuados, la técnica convierte los recursos potenciales en actuales; pero, además, los economiza y conserva; los amplifica y multiplica, los desdobla y diversifica.

La conservación en el campo industrial significa el uso racional de los recursos materiales y humanos, el más eficiente y adecuado, la jerarquización de su empleo, el descubrimiento de recursos, la sustitución juiciosa de unos recursos por otros, la eliminación o disminución de desperdicios, la creación de productos sintéticos, el aprovechamiento de subproductos, el rescate y regeneración de desechos; en suma el empleo de la mejor técnica, y, por encima de todo, la planeación de las unidades industriales y la coordinación del sistema en conjunto.

Unos factores son objetivos, otros no lo son; unos son directos, otros son indirectos.

Antes de entrar en el examen de ellos y de sus relaciones, hagamos una incursión aun cuando sea corta y general al campo del aprovechamiento de los recursos naturales en el proceso histórico más elemental.

Esquema historico

En términos generales, la humanidad fué originalmente cazadora y pescadora; después, cuando se estableció sedentariamente, pastoral y agrícola; finalmente, minera e industrial. El caso de nuestros pueblos de América es peculiar. A las culturas autóctonas se sobrepuso, por la invasión, la cultura europea. Cuando la conquista ocurrió, los mexicanos practicaban la agricultura y algunas industrias domésticas, pero no el pastoreo, ya que no existían animales domésticos; hacían balbuceos de minería superficial. Un elemento muy importante de la estructura económico-social del México de entonces, era que contaba con una población considerable. En lo que son hoy los Estados Unidos, que estaba prácticamente vacío —con una población escasa que se encontraba por lo general en su etapa cazadora trashumante— los colonos abordaron la tierra y se establecieron en la costa; buscando maderas para la navegación, para la construcción de sus habitaciones y muebles y en pos de subsistencias, fueron avanzando hacia el interior; en los terrenos clareados fueron desarrollando la agricultura y la ganadería. Pequeñas industrias de transformación se habían establecido primero en la costa, utilizando recursos locales, pero cuando la colonización penetró al corazón del Continente, se encontraron recursos más valiosos que permitieron el desarrollo de industrias imponentes, que constituyeron experiencias afortunadas de transplante europeo. En general la minería siguió a la explotación del bosque, de la agricultura y de la ganadería.

En México las cosas ocurrieron de muy distinta manera. El conquistador avanzó rápidamente en busca de aventuras y metales preciosos. Con la guía de los indígenas se localizaron yacimientos importantes, (algunos de ellos todavía hoy día en explotación) y pronto vino el auge de la minería. El factor más importante en este proceso era la existencia de mano de obra abundante y servil. A la vera de los Reales se desarrollaron las poblaciones, y la agricultura, fortalecida por la aportación de cultivos y prácticas europeas, se desarrolló como un auxiliar de la minería.

Así ésta constituyó el resorte más poderoso de la economía durante la Colonia, en que fué objeto de perfeccionamientos técnicos, como el método de beneficio de patio, entonces trascendentales. Fué la minería lo que dió fisonomía a la distribución demográfica del país y posteriormente, como era natural, a la red de comunicaciones. En la vida independiente de la República, la minería continuó siendo la principal fuente de productos de exportación, pero la agricultura ha dado ocupación, con mucho, a la mayor parte de la población, por lo que llegamos a la época actual con el problema agrario como problema medular de la nación.

La industria pecuaria se desarrolló primero, en conexión con la agricultura, ya que el buey, el caballo, la mula y el burro, sufrido amigo y compañero del indio, han constituído un factor muy importante en el trabajo agrícola; posteriormente, en una forma autónoma, localizada de preferencia en la zona norte de la República, se desarrolló una ganadería de carne para la exportación. En la zona central la fiebre aftosa causó recientemente grandes perjuicios, que en parte se han traducido en coyuntura para renovación de esta riqueza, y para una sustitución racional de medios de trabajo, iniciándose la mecanización del campo.

El patrimonio forestal primitivo ha sufrido una merma considerable sin utilidad permanente para el país, ya que gran parte se ha ido en humo.

La pesca, aparentemente con buenas posibilidades, no ha tenido desarrollo importante sino hasta en las últimas décadas, practicada principalmente por extranjeros. Un gran animador de esta actividad ha dicho que los mexicanos vivimos de espalda al mar.

Proceso de industrialización

Fueron las industrias extractivas, en todos los países, las que dieron base a su desarrollo económico, pero las manufactureras lo han intensificado en algunos de ellos, en grado tal, que hoy casi todos pugnan por industrializarse.

La industria manufacturera, iniciada en México hace ya mucho tiempo, tiende hoy a difundirse y robustecerse rápidamente.

Para industrializarse con éxito, cada país debe encontrar su propia fórmula, de acuerdo con sus recursos y demás factores concurrentes. Así, por ejemplo, la Argentina fomenta su industria apoyándose en una rica agricultura y en el vigoroso mercado que ésta ha sustentado. México la impulsa con base en una diversidad de recursos, en general apreciables, pero a veces de difícil utilización, muy particularmente en los mineros y petroleros, hidráulicos y agrícolas, con una inquietud por defender sus recursos agrológicos y forestales seriamente amenazados por la ignorancia, la incuria o la codicia, y una esperanza naciente, en los recursos pesqueros.

La agricultura y la minería

Por lo que hace a la agricultura, existe desde luego una estrecha conexión entre muchas industrias de transformación y ella: tal es el caso de las industrias agrícolas propiamente dichas, o de primera mano. Para empezar, todo país desea justamente, realizar la transformación primaria de sus productos brutos. En segundo lugar desea emplear productos agrícolas, ganaderos, etc., después de un proceso inicial, en procesos más avanzados de trasformación, como en el caso de las conservas, por un lado, o de los textiles, por otro, que representan industrias de la alimentación y del abrigo. Estas son, en general, industrias ligeras que tienen la virtud de dar ocupación a un gran número de habitantes y cuentan siempre con un mercado interno de consideración. Finalmente se emplean materias primas agrícolas en industrias de transformación para obtener productos completamente distintos, por ejemplo, los mil derivados de la celulosa.

En términos generales puede decirse que la agricultura no sólo suministra alimentos para la población, sino que constituye una fuente muy importante de materias primas para la manufactura, de manera que el tema del agotamiento del suelo y de la erosión, tan socorrido en conexión con los problemas de conservación, que tanto preocupan hoy a las autoridades agrícolas y a los propios agricultores en los países avanzados, no debe ser motivo de preocupación únicamente de estos sectores, sino del industrial esclarecido también.

En un principio, cuando las tierras dejaban de ser económicamente productivas, el agricultor se movía, clareaba el bosque y abría nuevas tierras. Conforme esto ha dejado de ser posible, las relaciones entre la industria y la agricultura se vuelven más estrechas y recíprocas. La agricultura, por un proceso circular, empieza a depender para su permanencia y desarrollo, de la industria; por un lado se mecaniza, por otro recibe el influjo benéfico de industrias auxiliares, algunas de las cuales son típicamente de conservación de los recursos, como la fabricación de abonos, la de insecticidas y fungicidas, etc. El problema del mantenimiento o restauración de la fertilidad del suelo y la conservación del suelo mismo y del agua, interesa pues, tanto al agricultor como al industrial manufacturero.

En el campo de los recursos mineros, que no se incluyeron en el simposio, debemos señalar que, como base para la industrialización, México cuenta con yacimientos de fierro, con carbón de distintas clases —incluyendo el de coque— y petróleo y, además, tiene una producción importante de metales industriales, principalmente cobre, plomo, zinc, antimonio, y, en menor escala mercurio, estaño, manganesio y otros metales, y minerales también de interés industrial como el azufre, la sal, etc. La minería está ampliamente desarrollada, cuenta con numerosas plantas de concentración y una red importante aunque incompleta de plantas de beneficio, algunas de ellas ultramodernas, la casi totalidad en manos extranjeras. Como proyecto nacional se ha rehabilitado la planta de Mazatlán, única que existe en la costa del Pacífico.

La industria minero-metalúrgica mexicana, con excepción de la siderurgia, en que la creación de Altos Hornos de México ha venido a mejorar su integración, tiene como característica general su desvinculación con la industria de transformación, es decir que los metales se exportan en distintos grados de beneficio, como materias primas, pero que no han dado nacimiento sino en una escala todavía corta a las industrias derivadas. Cobre de México, una empresa para la refinación electrolítica de este metal, que no se había practicado en el país, es una experiencia interesante que, entre otras muchas, patrocina la Nacional Financiera. Debe citarse también el zinc, que se beneficia completamente en el país, pero sólo se transforma en muy corta escala.

Fuentes de energía

Por lo que hace a los recursos de energía, tan fundamentales para la industrialización, las caídas de agua, el carbón, el petróleo, el gas y el viento en casos especiales, constituyen las principales fuentes. A continuación se da una idea de la jerarquización racional de su uso, en términos generales que no podrían cubrir las condiciones de todos los casos particulares, a saber:

1.—*Deben usarse de preferencia los recursos no agotables;* es decir, los hidráulicos y en su caso, cuando son favorables, los vientos. Este principio, recomendado por las instituciones planificadoras en los Estados Unidos, no siempre puede seguirse en un país pobre que no pudiendo disponer de los cuantiosos elementos financieros que a veces reclama el aprovechamiento de estos recursos, —sólo en teoría "dones gratuitos de la naturaleza"—, frecuentemente se ve obligado a recurrir al sacrificio de recursos no renovables. En este mundo no es raro que sea el pobre quien tenga que pagar más caro; en el terreno

económico ejemplifica el caso el tipo alto de interés, que constituye una rémora para la industrialización.

2.—*Entre el carbón y el petróleo*, en países que han estudiado más a fondo sus recursos y sus necesidades, como los Estados Unidos, ya *también se ha establecido el criterio de que debe usarse el carbón, que allí es abundante, y conservar el petróleo*, lo que no puede asegurarse que se haya hecho. Sin embargo, en vista del advenimiento de la energía atómica, hay quien opina que no debe escatimarse su uso, si es actualmente económico. En algunos países de la América Latina en que el carbón no es muy abundante y de calidades apropiadas y en que ha habido quizá un exagerado optimismo respecto del petróleo, se ha hablado con frecuencia de industrializarse a base de él, de "sembrar el petróleo". En la práctica frecuentemente se ha explotado a muerte para exportarlo; afortunadamente México ya ha superado esa etapa.

Pero concretándonos en este párrafo sólo al carbón, debemos insistir en que las distintas calidades de que disponemos se destinen a los usos para los que son más adecuados. México es casi el único país de la América Latina que cuenta con carbón coquizable, el que en buena proporción hemos estado despilfarrando en calefacción y en otros usos menos especializados, lo que constituye no sólo un error, sino casi un delito social. Por lo que hace a los lignitos de bajo rango que existen en varias regiones del país, habría que estudiar sus posibilidades de destilación, gasificación, etc.

Está por demás decir que deben continuarse los estudios que emprendió el Banco de México sobre las antracitas de la región de Sonora, para generación de energía, objeto para el cual se ha estado consumiendo petróleo llevado a través del Canal de Panamá y actualmente se cuenta con un oleoducto que atraviesa el Istmo de Tehuantepec.

El Banco de México ha intervenido, también recientemente, en una investigación parcial de la Cuenca Carbonífera de Sabinas y tiene un programa de investigación sistemática de todas las del país y el estudio de los carbones que en ella se encuentren. Debe mencionarse especialmente la exploración de los yacimientos de la Mixteca, en Oaxaca, que se desarrolla con fundadas promesas de éxito.

3.—*El caso del petróleo y el gas es especialmente inquietante*. Se trata de un recurso no sólo agotable, sino "fugitivo", de cuya magnitud todavía no tenemos una idea definitiva, aunque sí muy alentadora. Su aparición espectacular en México al iniciarse la segunda década del siglo, hizo perder todo interés en la explotación de yacimientos carboníferos y en su exploración; los ferrocarriles, principal consumidor de carbón, dejaron de usarlo. Hoy se ha despertado nuevo interés por él, en relación con el aumento de la producción de coque.

La delimitación racional de campos de empleo del carbón y el petróleo, no se ha estudiado desde un punto de vista mexicano; hay una tradición establecida en países con "mentalidad de carbón" que tiende a seguirse sin mayor meditación y análisis técnico y económico. Debemos recordar, en todo caso, que el petróleo, y especialmente sus derivados ligeros, están especialmente indicados como combustible para motores locomóviles que deben acarrearlos consigo mismo; el caso más ilustrativo es el del avión.

El Banco de México también llevó a cabo una investigación sobre las turbas del antiguo Lago de Chalco cuyo empleo se preconizaba como combustible doméstico popular en sustitución del carbón vegetal, problema éste de conservación de recursos naturales muy importante que, desgraciadamente, aparece del estudio que no es posible resolver por ese camino, pues las turbas tienen poco poder calorífico, muy alto contenido en cenizas y son de explotación cara. Sin embargo, como en el caso de los lignitos, deben investigarse otros usos: destilación, abono, lecho para ganado, etc.

En conexión con el petróleo debe hablarse del gas. Este ha sido un factor de industrialización muy importante en otros países, especialmente tratándose de ciertas industrias, como la cerámica, del vidrio, metalúrgicas, etc.

El gas, que suele presentarse aisladamente, en México concurre con el petróleo en una dualidad muy interesante. El gas "bombea" al petróleo; de aquí que mientras en otros países la extracción del petróleo debe hacerse por lo general mecánicamente, en México ha brotado, a veces en forma impresionante, en grandes "gushers" o surtidores, de producción no igualada, pero desgraciadamente, la mayor parte de ellos de vida corta.

¿En qué proporción se necesita el gas para "empujar" petróleo? Este es un problema técnico-económico cautivador. Para una producción determinada, en una estructura y condiciones geológicas dadas, se necesita cierta presión. En México, mientras se estuvo discutiendo por años si el gas que fluía junto con el petróleo debía reinyectarse, se estuvo perdiendo totalmente, quemándose en imponentes mecheros, para evitar el peligro de su difusión en la atmósfera.

El planteamiento de este problema es teóricamente fácil: ¿A cómo resulta el barril adicional de petróleo que se extraiga, pagado en gas inyectado? En la práctica es muy complejo y, como decimos, se han necesitado años de discusión para que las autoridades respectivas se decidieran a utilizar parte del gas, trayéndolo por un gasoducto de Poza Rica a la Ciudad de México. En el norte se ha encontrado gas, al parecer en abundancia, y ya se construye una red de tubería para su aprovechamiento. También se ha descubierto en Tabasco.

LA BALANZA DE PAGOS INGLESA

DURANTE el siglo pasado, la balanza de pagos inglesa se caracterizó por sus elevadas importaciones de materias primas y aún más elevadas exportaciones de bienes acabados, servicios y capitales. Hasta 1914 Inglaterra fué la encrucijada mercantil de un mundo en crecimiento; a partir de ese año Inglaterra es la encrucijada de un mundo que parece desintegrarse.

Pero, todavía entre 1914 y 1928, la esperanza de una Inglaterra que sortea sus dificultades, parece abrirse paso. En ese período la participación inglesa en el tráfico internacional ha perdido puntos, pero se mantiene a una altura todavía relevante.

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES INGLESAS DE 1913 a 1928

PAISES	1913 %	1925 %	1927 %	1928 %
Europa	8.4	9.2	8.1	7.7
América del Norte ..	16.8	11.2	10.3	10.1
América del Sur	27.9	21.2	18.7	18.8
Africa	36.7	34.6	32.9	31.3
Asia	31.5	19.9	18.6	18.9
Oceanía	53.4	46.0	43.2	44.4
Mundial	14.5	13.3	12.1	11.7

FUENTE: Britain and World Trade. A. Loveday. 1931, pág. 150.

Por ejemplo, en 1913 Europa acaparaba el 55.2% del total de las exportaciones mundiales, de las cuales 14.5 correspondía a Inglaterra, pero en 1928 Europa había bajado a 46% e Inglaterra a 11.7% de dichas exportaciones.

PERIODO 1929-1936

La declinación del tráfico inglés, dentro de la economía internacional, se acelera en el período 1929-1936. Se trata del período en el cual tiene lugar el gran colapso del comercio internacional, cuyo epicentro se desenvuelve agudamente entre 1931 y 1933. La balanza de pagos inglesa que todavía en 1929 y 1930 presentaba un saldo favorable, se tornó deficitaria en forma creciente hasta 1936.

	Millones de libras esterlinas							
	1929	1930	1931	1932	1933	1934	1935	1936
1. Exceso de importación de mercancías incluída plata en bancos y amonedada	381	386	408	287	263	294	260	347
2. Exceso estimado de ingresos del gobierno recibidos desde el exterior ...	24	19	14	— 24	— 2	7	— 2	— 2
3. Ingreso neto estimado procedente del tráfico marítimo	130	105	80	70	65	70	75	95
4. Ingreso neto estimado procedente de inversiones exteriores	250	220	170	150	160	170	180	195
5. Ingreso neto estimado procedente de intereses y comisiones	65	55	30	25	30	30	30	30
6. Ingreso neto estimado procedente de otras fuentes	15	15	10	15	10	10	10	10
TOTAL	484	414	304	236	263	287	293	328
Transacciones del gobierno en bienes y servicios (crédito + o débito —) ...	+ 103	+ 28	— 104	— 51	0	— 7	+ 33	— 19
Excedentes de exportación (+) o importación (—) de oro	+ 15	— 5	+ 35	— 15	— 196	— 133	— 70	— 228
Saldos totales superavitarios (+) o deficitarios (—)	+ 118	+ 23	— 69	— 66	— 196	— 140	— 37	— 247

FUENTE: Balances of Payments, 1936. League of Nations, Geneva, 1937. Pág. 201.

Entre 1929 y 1936 la corriente de capitales que sale al exterior en el mercado de Londres, es de 94 millones de libras en 1929 y de 109 en 1930, para descender a 46, 29, 38, 43, 21 y 26 en los años 1931, 32, 33, 34, 35 y 36 respectivamente.

El renglón de importaciones se inclina hacia abajo más de prisa que caen las exportaciones, efecto de las restricciones que Inglaterra impondrá a su economía cada vez que su balanza se perturbe en forma grave. Para este mismo período los ingresos por transporte en navíos ingleses no aumentan, a pesar de fletes más elevados desde 1936. El renglón de inversiones particulares en el exterior no es ya lo suficientemente activo como para considerar a Inglaterra el principal proveedor de capitales en el mundo. Dicho país ha pasado a segundo lugar, muy por detrás de los Estados Unidos. La salida de oro se acentúa en los años 1933, 1934 y, sobre todo, en 1936, como puede verse por el cuadro siguiente:

	Millones de libras esterlinas							
	1929	1930	1931	1932	1933	1934	1935	1936
ORO: Importaciones	62.4	86.7	98.3	152.2	251.6	262.5	244.1	314.3
Exportaciones	77.6	81.8	132.9	134.3	60.3	128.7	174.0	86.6
Saldos favorables (+) o adversos (—)	+ 15.2	— 4.9	+ 34.6	— 17.9	— 191.3	— 133.8	— 70.1	— 227.7

FUENTE: Balances of Payments, 1936. League of Nations, Geneva, 1937. Pág. 205.

Para India y Ceilán las exportaciones de capitales procedentes del mercado londinense suben a 28.7 millones de libras en 1930 y caen a 1.1 en 1936. Para otros países de la comunidad británica las exportaciones de capital que eran de 49.9 millones de libras en 1926, aumentan a 86.4 en 1927, descienden a 14.4 en 1931, reaccionando a 39.2 en 1934 y quedando en 22.2 para 1936.

En la primera postguerra, los capitales ingleses en el exterior son todavía considerables, aunque la corriente de repatriaciones camina a mayor velocidad que la corriente de nuevos capitales. Mientras en 1927 las amortizaciones de capital fueron de 34 millones de libras, en 1933 subieron a 67 y en 1936 a 107 millones. Con el aflujo de repatriaciones se cubrieron parte de las nuevas inversiones. En 1933 y 34 los capitales en el exterior, propiedad de residentes ingleses, sumaban unos 1.5 mil millones de libras. La falta de cumplimiento por parte de los países extranjeros dejaba pendientes de pago, en 1932-34 como 34.3 millones de libras. Los valores emitidos por los dominios y otros gobiernos coloniales, colocados en el mercado inglés entre 1928 y 1934, alcanzaron la suma de 1,036 millones y sus ingresos por rendimientos a 43.8 millones en 1928 y 49.1 en 1934. El capital de las compañías inglesas que operaban con el exterior creció entre 1929 y 1934, pero descendió la participación del capital inglés en compañías registradas fuera de Inglaterra.

PERIODO 1937-1947

Veamos cómo transcurre la balanza inglesa en uno de los períodos más críticos de toda su historia: el período correspondiente a la segunda guerra mundial y el comienzo de la liquidación que sigue a la misma. Tenemos cifras para 1938, 1946 y 1947 como sigue:

TRANSACCIONES EN CUENTA CORRIENTE EN MILLONES DE LIBRAS

	1938			1946			1947		
	Crédito	Débito	Crédito Neto	Crédito	Débito	Crédito Neto	Crédito	Débito	Crédito Neto
1. Mercancías	533	835	— 302	889	969	— 80	1.100	1,515	— 415
2. Oro no monetario	...	...	...	...	...	...	...	...	...
3. Turismo	28	40	— 12	12	45	— 33	21	80	— 59
4. Transporte	100	80	20	172	145	27	209	181	28
5. Seguros	...	...	...	...	...	...	...	...	...
6. Inversiones	205	30	175	153	80	73	153	106	47
7. Del Gobierno	...	16	— 16	155	412	— 257	132	234	— 102
8. Varios	72	7	65	59	17	42	7	14	— 7
9. Donativos	...	...	...	...	121	— 121	33	105	— 72
10. Total	938	1,008	— 70	1,440	1,789	— 349	1,655	2,235	— 580
Errores y omisiones			— 21			68			— 249

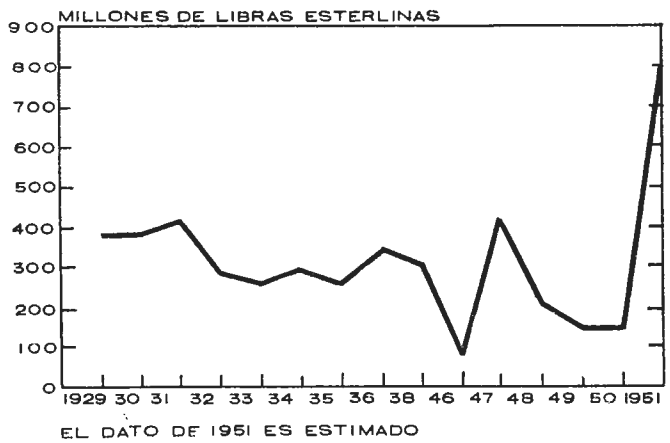
TRANSACCIONES EN CUENTA DE CAPITAL. MOVIMIENTO NETO CRECIENTE Y DECRECIENTE (—)

	Activo	Pasivo	Activo neto	Activo	Pasivo	Activo neto	Activo	Pasivo	Activo neto
Sector privado:									
11. Capital, largo plazo	3	...	3	— 68	...	— 68	— 51	...	— 51
12. Capital, corto plazo	36	...	36	...	...	...	...	...	...
Sector oficial e instituciones bancarias:									
13. Capital, largo plazo	...	...	...	14	247	— 233	374	776	— 402
14. Capital, corto plazo	...	...	...	85	65	20	— 157	219	— 376
15. Oro monetario	— 130	...	— 130						
16. Total	— 91	...	— 91	31	312	— 281	166	995	— 829

FUENTE: International Monetary Fund. Balances of Payments Yearbook, 1938, 1946, 1947. Washington, 1949, pág. 337.

Aclarando los datos expresados en estos cuadros, diremos que, en el sector de las mercancías el saldo pasivo se reduce entre 1938 y 1946, con relación a períodos anteriores, pero vuelve a crecer en 1947, año en que más fuertemente se observan las penosas condiciones pendientes sobre Inglaterra, consecuencia de la segunda guerra mundial. Por otro lado, decaen los ingresos por transporte marítimo; las inversiones siguen activas, especialmente a favor de empresas petroleras; pero aumentan los gastos bélicos del Gobierno en el exterior, y los donativos por cuenta de la U.N.R.R.A. El renglón de otros donativos, aparte de la U.N.R.R.A., se aminora en 1947, por reembolso de ciertos préstamos y ayudas que hacen Australia y Nueva Zelanda a Inglaterra.

DEFICIT DE LA BALANZA COMERCIAL.



EL DATO DE 1951 ES ESTIMADO

Las deudas inglesas quedan colocadas vis a vis del dólar, pero también con relación a la misma área esterlina. El déficit con Estados Unidos se compensó con los empréstitos otorgados por dicho país a Inglaterra; el déficit con los Dominios se congeló de momento para irse pagando por diversos métodos y en diversos tiempos. El control de cambios inglés dió libertad a las transacciones dentro del área esterlina, pero hubo de poner fuertes restricciones a la transferencia de libras esterlinas hacia el área del dólar. La libra fué transitoriamente convertible entre enero y junio de 1947, bajo presión norteamericana, pero el fuerte drenaje de libras que el área experimentó entre dichas fechas, obligó a Inglaterra a reforzar su control de cambios en la dirección del dólar y otras monedas duras.

Las transacciones de carácter compensatorio de la balanza inglesa para 1946 y 1947 se reflejan en el siguiente cuadro:

Millones de libras esterlinas

	1946	1947
A.—Transacciones financieras		
1. En bienes y servicios	1,668	2,130
2. Capitales privados		198
3. Transacciones oficiales	213	229
Total	1,881	2,557
B.—Transacciones pagadas con cambio exterior		
1. De bienes y servicios	1,440	1,622
2. Capitales privados	136	
3. Transacciones oficiales	72	50
Total	1,648	1,672
C.—Superávit o déficit (—)	— 233	— 885
D.—Transacciones oficiales de compensación		
Deudas con países del área esterlina	— 37	— 145
Deudas con países fuera del área esterlina	76	3
Créditos de Estados Unidos	149	707
Créditos canadienses	130	105
Fondo Monetario Internacional		58
Movimiento de la Reserva:		
Oro y dólares	— 52	152
Otras monedas extranjeras	— 33	5
Total	233	885

FUENTE: International Monetary Fund. Balance of Payments Yearbook, 1938, 1946 y 1947. Washington, 1949. Pág. 343.

PERIODO 1948-1950

El período de 1948 a 1950 es de reconstrucción. Las cifras que a continuación se exponen demuestran el esfuerzo tenaz del pueblo inglés por aislar el profundo deterioro ocasionado por la segunda gran guerra, esfuerzo que no siempre tiene el éxito esperado.

TRANSACCIONES EN CUENTA CORRIENTE

Millones de libras esterlinas

	1948			1949			1950		
	Crédito	Débito	Crédito neto	Crédito	Débito	Crédito neto	Crédito	Débito	Crédito neto
1. Mercancías	1,583	1,790	— 207	1,818	1,971	— 153	2,221	2,374	— 153
2. Oro no monetario	...	...	...	...	...	...	...	...	...
3. Turismo	33	66	— 33	44	73	— 29	58	82	— 24
4. Transportes	250	174	76	275	192	83	305	194	111
5. Seguros	...	...	...	...	...	...	...	...	...
6. Inversiones	179	102	77	191	104	87	233	111	122
7. Del Gobierno	96	142	— 46	36	140	— 104	25	130	— 105
8. Varios	188	...	188	209	...	209	315	...	315
Total:	2,329	2,274	55	2,573	2,480	93	3,157	2,891	266
9. Donativos	149	96	53	271	120	151	248	142	106
10. TOTAL	2,478	2,370	108	2,844	2,600	244	3,405	3,033	372

TRANSACCIONES EN CUENTA DE CAPITAL. MOVIMIENTO NETO CRECIENTE Y DECRECIENTE (—)

	1948			1949			1950		
	Activo	Pasivo	Activo neto	Activo	Pasivo	Activo neto	Activo	Pasivo	Activo neto
Privadas:									
11. Capital, largo plazo	...	...	139	...	...	225	...	...	16
12. Capital, corto plazo									
Sector Oficial e Instituciones bancarias:									
13. Capital, largo plazo	5	333	— 328	— 4	— 10	6	— 15	— 20	5
14. Capital, corto plazo	37	— 334	297	— 35	— 48	13	684	333	351
15. Oro monetario									
16. TOTAL	...	...	108			244			372

FUENTE: Balance of Payments Yearbook, volume 3, 1949-1950. International Monetary Fund, Washington, 1951. Pág. 391.

Comparando este período 1948-1950 con el anterior de 1937-1947 se observa que las importaciones experimentan sensible aumento, de acuerdo con los esfuerzos de reconstrucción de la economía industrial inglesa. Aunque el saldo de transacciones en mercancías sigue siendo adverso en números, los equipos de la industria se refuerzan con la importación de nuevas maquinarias. En el capítulo de inversiones hacia el exterior las cifras de 1948-50 no son inferiores a las del período 1937-47; lo que demuestra que Inglaterra ha continuado exportando capitales, especialmente a favor de sus intereses petroleros. Los gastos gubernamentales disminuyen en 1948-50 y la cuenta por donativos resulta favorable a la nación inglesa.

Inglaterra vende en 1948 a la Argentina, ferrocarriles que eran propiedad inglesa por 150 millones de libras. En septiembre de 1949 la libra esterlina fué devaluada, con lo cual la reserva quedó reforzada, pero las deudas inglesas con los otros países del área aumentaron ligeramente.

En resumen, los años 1948 y 1949 son deficitarios para la balanza inglesa por 238 y 188 millones de libras, *pero en 1950 tiene lugar un superávit de 250 millones;* la causa de esta marcha positiva tiene su origen en la ayuda Marshall, los créditos canadienses *y la fuerte compra de materias primas por los Estados Unidos, con motivo del conflicto de Corea.*

BALANZA DE PAGOS INGLESA RESPECTO DEL AREA DEL DOLAR

En millones de dólares

	1946	1947	1948	1949	1950
Exportaciones	396	512	771	688	882
Importaciones	—1,565	—2,279	—1,623	—1,596	—1,192
Turismo	19	16	18	54	48
Transporte marítimo .	44	55	— 2	5	32
Inversiones	42	32	31	20	36
Del gobierno	— 18	— 256	8	— 5	1
Varios	— 51	— 255	— 214	— 249	— 121
Saldos adversos	—1,259	—2,287	—1,011	—1,083	— 314

FUENTE: International Financial Statistics.—International Monetary Fund. April, 1951. Pág. VI.

Año 1951

La afluencia de dólares, como consecuencia de las fuertes ventas de materiales estratégicos a los Estados Unidos y países europeos comprendidos en el área de rearme, es el hecho cumbre de este año en la balanza inglesa. Sin embargo, el presupuesto de rearme nacional estimado en 5 mil millones de libras, arroja fuertes sombras sobre el porvenir de esa balanza. Otro aspecto negativo es el que se refiere al aumento de los precios de importación que en 1951 se estimaron muy por lo bajo en 23%, mientras los de exportación apenas aumentaron 10%. El Gobierno inglés declaró pronto su deseo de no hipotecar el futuro del país con dichos gastos de rearme, excepto en lo que se refiere a los gastos de almacenamiento de materiales estratégicos por valor de 100 millones de libras. El superávit de 1950 podía enjugar holgadamente estos gastos de almacenamiento. El hecho es que para el primer trimestre de 1951 el oro y los dólares acumulados en la reserva habían subido de 3,300 a 3,758 millones de dólares. Los rumores que a mediados de 1951 corrieron, de una posible revaluación de la libra como resultado del alza de sus reservas, se apagaron pronto. La inflación procedente del área esterlina y del resto del mundo pesó gravemente sobre la capacidad para comprar de la libra, y no era prudente esperar perspectivas muy satisfactorias. La cuenta inglesa en la Unión Europea de Pagos presentó una situación deficitaria en el mes de mayo de 1951 equivalente a 27.1 millones de unidades EPU.

Para el mes de julio de 1951 la balanza inglesa presentó mayores síntomas de deterioro. Por ejemplo, el exceso de importaciones sobre exportaciones alcanzó niveles más altos que los precedentes, a pesar de un cierto receso en algunos precios de las materias primas; este exceso de importaciones sobre las exportaciones sobrepasó los 500 millones de libras. También la reserva sufrió un movimiento en reversa, especialmente vis a vis del área esterlina y menos del área del dólar; en virtud de tales tendencias, Inglaterra aumentó sus deudas con países del área esterlina. El Ministro del Tesoro, que a la sazón lo era Mr. Gaitskell, informó al país en julio de 1951 que el costo de las importaciones había subido un promedio de 43%, mientras la exportación había crecido poco en precios y volumen. Por consecuencia, el país estaba obligado a realizar un nuevo esfuerzo para bordear los peligros de un déficit considerable en su balanza inmediata. La pérdida de dólares extraídos de su reserva, en el tercer trimestre de 1951, se estimó oficialmente en 500 millones de dólares.

Las exportaciones industriales de Inglaterra durante 1951 fueron elevadas (27% superiores a las de 1950), a pesar de lo cual el déficit estimado se calculó en 800 millones de libras para 1951, más del doble del déficit de 1950. No obstante el alto nivel logrado por las exportaciones y reexportaciones industriales, inclusive hacia el área del dólar (15%), el deterioro procedió de un aumento de volumen en las importaciones (15%) y de otro aumento de 50% en los valores de dichas importaciones. El Banco de Inglaterra ha estado abriendo la mano en asuntos de cambio, a fin de facilitar el tráfico de exportación inglés hacia el área del dólar.

En lo que va de 1952 el Canciller del Tesoro, Mr. Buttler, está realizando economías por valor de 350 millones de libras, o sea casi un 10% del monto total de los pagos exteriores que la Gran Bretaña espera hacer en el presente año. Estas restricciones no afectarán, según declaraciones oficiales, el comercio dentro del área esterlina; pero sí las compras en el resto del mundo. También los ingleses siguen procurando incrementar sus exportaciones; pero se trata de un asunto difícil, porque la industria británica cuenta con pocas materias primas y su produción de carbón tiende a ser estacionaria.

En los últimos tiempos, 320 millones de dólares en oro han llegado a Estados Unidos procedentes de Inglaterra, según datos del Monthly Review (Federal Reserve Bank of New York), de febrero último.

Tensiones en el area esterlina

Comúnmente se cree que la crisis de la libra responde a un déficit de esta moneda con el área del dólar; pero el problema es más complejo, ya que también existen tensiones dentro de la propia área esterlina. El centro de estas tensiones está en el aumento de las deudas inglesas respecto de otros países del área esterlina.

India, Pakistán y Ceilán se han quejado de que el área ha dejado de ser buen vehículo para recibir las corrientes de capitales necesarios al desarrollo de estos tres países actualmente en crecimiento. Como desde la gran guerra mundial número dos, tales países han sido fuertes exportadores hacia el área del dólar, de ello ha resultado que sus contribuciones en dólares a favor del área esterlina no se han visto compensadas con otra corriente contraria de capitales procedentes de la metrópoli. La misma queja se ha escuchado por parte de Australia. Dentro, pues, del área, Australia, Pakistán, India y Ceilán, han mostrado tendencias autonomistas. Por ejemplo, Pakistán se ha inclinado a la independencia, estableciendo una paridad de su rupia con el dólar; India ha reducido su dependencia con el mercado financiero londinense al constituir su propia reserva. Egipto, hace tiempo que es semiindependiente en materia monetaria y Australia se inclina también a la autonomía. El Canadá hace tiempo que gravita dentro del área del dólar, sin dejar de estar en el área esterlina.

En enero de este año ha tenido lugar una Conferencia de Ministros de Hacienda de la Comunidad Británica para tratar sobre las tensiones que vienen produciéndose dentro del área esterlina, y el resultado de sus sesiones ha traído esperanzas sobre un mejor mecanismo de dicha área. Se ha estimado por autoridades de la banca inglesa, que la salvación del área dependerá de la moneda sana; pero la libra esterlina no lo es más que en forma precaria. Las diversas devaluaciones que ha padecido ya la libra conduce a situaciones cada vez menos sanas.

SINTESIS ECONOMICA NACIONAL

El progreso petrolero

El Senador *Antonio J. Bermúdez*, Director General de Petróleos Mexicanos, en su Informe anual sobre el desarrollo de la industria que dirige, con motivo de la celebración del 18 de marzo, expuso documentalmente el grado de progreso a que ha llegado Pemex en el curso de los 14 años de su nacionalización.

El Informe del Senador Bermúdez puede resumirse en los siguientes puntos:

1) Pemex invertirá este año 450 millones de pesos en un vasto programa de nuevas instalaciones y obras;

2) Las reservas nacionales de petróleo crudo aumentaron de 1,058 millones de barriles a 1,424 millones;

3) A estas cifras hay que agregar las reservas de gas natural, que tienen un equivalente calorífero de 363 millones de barriles de petróleo crudo, más 8,860 millones de barriles de destilado, lo que da un total de reservas probadas de hidrocarburos de 1,795 millones de barriles de petróleo.

4) La producción de petróleo aumentó de 43,239.8 millones de barriles a 78,780.4 millones.

5) La perforación llegó a cubrir una extensión de 334,023 metros, es decir, cerca de 190 millas, con un total de 268 pozos perforados y 24 nuevos campos descubiertos:

6) La refinación aumentó de 42.3 millones de barriles a 56.8 millones de barriles y los ingresos pasaron de 569.965,000 pesos a 1,838.594,500 pesos.

7) Pemex pagó al Gobierno, por concepto de impuestos, la cantidad de 504.515,000 pesos, contra 191.113,959 que se pagaron hace un quinquenio.

8) Se construirá una nueva planta de lubricantes con un costo de 170 millones de pesos, financiada con los ahorros del pueblo mexicano, por medio del Ahorro Nacional.

9) El actual régimen ha terminado ya de pagar las indemnizaciones a las compañías petroleras norteamericanas y se llevaron a buen término los convenios con las compañías inglesas, y numerosas reclamaciones que existían en los antiguos contratos, fueron liquidadas;

10) El progreso de Pemex ha conquistado prestigio internacional, al punto que en todo el mundo se respeta a la industria petrolera mexicana, siguiéndose con interés sus progresos y realizaciones;

11) Con el objeto de beneficiar a la agricultura, a los transportes y a los consumidores nacionales, Pemex mantiene un sistema de precios especiales, que es el más bajo del mundo.

Elogio al promotor

El senador Bermúdez, al referirse a los problemas que se plantearon a la Administración del Presidente Alemán, en 1946, dijo entusiastamente: "Considero que es mi deber referirme una vez más —y así lo hago con honda satisfacción— a la actitud del señor Presidente Alemán, frente a problemas de trascendental importancia para la política petrolera". Luego agregó: "Soy testigo de que en todo tiempo y en forma eminentemente patriótica y revolucionaria, los actos del señor Presidente han consolidado para siempre los principios y las normas en que se sustenta y ha de desarrollarse la industria petrolera mexicana. Nuestra historia le dedicará un capítulo especial para perpetuar sus esfuerzos, su preocupación y su atenta y constante vigilancia, para que dichos principios nunca se aparten del sentir del pueblo mexicano".

★ El México de hoy

El licenciado *Antonio Armendáriz*, Presidente de la Comisión Nacional de Valores, informó a la prensa que los valores privados inscritos en la Bolsa, durante la Administración del Presidente Alemán, casi se han duplicado, lo que demuestra que en los últimos 5 años ha sido extraordinario el ritmo de los recursos privados. Presentando cifras, el licenciado Armendáriz declaró que los valores privados inscritos ascienden a 2,630 millones de pesos, mientras que en 1946, cuando asumió la Presidencia de la República el licenciado Miguel Alemán, dichos valores alcanzaban sólo un monto de 1,362 millones de pesos. "*México* —subrayó— *no es ya únicamente la tierra de las esperanzas, sino la tierra de las realizaciones, y su situación contrasta con países que viven sólo recordando el pasado, ya que confrontan déficit en sus Balanzas de Pagos, que difícilmente podrán recuperar, pues han sido ocasionados por la guerra*".

★ Financiamiento del desarrollo

Las negociaciones mexicanas, de 10 años a la fecha, para obtener empréstitos internacionales, se han inspirado en la idea de fortalecer la economía nacional, de acelerar su desenvolvimiento y satisfacer con los menores trastornos posibles, las necesidades de divisas derivadas de un progreso industrial cada vez más rápido. En cuanto a la aplicación de los fondos procedentes del extranjero, el régimen del Presidente Alemán ha tenido especial cuidado en que se fomente el desarrollo de obras productivas, procediendo, en el menor tiempo posible, a la liquidación de los empréstitos foráneos. Quiere decir que la actual administración ha destinado los créditos exteriores a obras de evidente productividad, que con sus rendimientos amortizan el capital y sirven los intereses. Este es el pensamiento de los dirigentes de la *Nacional Financiera*, en una información proporcionada a la prensa.

★ Deudas viejas y nuevas

"Si examinamos retrospectivamente nuestra Deuda Pública Exterior Titulada —afirma la N. F.— desde un poco después de consumada la Independencia Nacional (1823) ya que esta deuda es casi congénita al surgimiento de México como nación independiente, encontraremos dos hechos ostensibles: primero, las condiciones onerosas en que a menudo fueron contratados los empréstitos, agravadas por las mermas que representaban los altos descuentos con que se colocaban las emisiones respectivas; y segundo, los fines improductivos a que se destinaron, en numerosas ocasiones, los fondos así obtenidos. Sólo la feliz mediación de algunas conversiones y convenios celebrados con nuestros acreedores, pudieron aliviar la situación de México, al reducir el monto de sus deudas y establecer condiciones menos inconvenientes para la liquidación de los saldos resultantes".

★ Los puertos de altura

México podrá contar, a finales de este año, con 4 puertos de altura en el Golfo de México, los que, indudablemente, influirán en el desarrollo comercial, turístico y económico del país. Así lo ha declarado públicamente el titular de Marina, *Lic. Raúl López Sánchez*. Los puertos serán: Tampico, Veracruz, Tuxpan y Frontera. En las obras que se ejecutarán en Veracruz habrá necesidad de invertir alrededor de 40 millones de pesos. En Tampico se harán inversiones que pasan de los 5 millones de pesos. Todas estas realizaciones portuarias se encuentran con informes técnicos favorables. La Secretaría de Marina ha estudiado las deficiencias de los puertos del Golfo, y actualmente dispone de un plan integral destinado a convertirlos en instrumentos eficientes del desarrollo económico de la nación.

★ El líder de la plata

El licenciado *Ramón Beteta*, Secretario de Hacienda, informó a la prensa que, efectivamente, la producción de la plata ha descendido, pero no en la proporción que le han asignado algunas informaciones periodísticas. Pero —agregó— a pesar de la baja, nuestro país sigue ocupando uno de los primeros lugares como productor de

plata. Respecto a la regulación de las ventas del metal, el gobierno continúa aplicando el mismo mecanismo que ya se empleó con éxito en otras ocasiones, o sea, que cuando el precio internacional del metal blanco no es costeable por haber descompensación con los costos, la Secretaría de Hacienda adquiere la plata, la guarda como parte de sus reservas y la lanza al mercado en el momento que se juzga oportuno para su venta; o bien es acuñada y la convierte en moneda, no solamente nacional, sino para satisfacer la demanda de países extranjeros. De esta manera los intereses de los mineros quedan garantizados y a salvo, hasta en ciertas épocas críticas para la minería platística, sin que se resientan los negocios ni se suspenda el ritmo de producción por causas transitorias.

★ Sujeto de credito

"*México ha elevado su producción agrícola e industrial a los niveles que requiere su demanda interna y ha podido satisfacer algunos pedidos del exterior, disminuyendo las presiones inflacionarias externas, lo que ha repercutido favorablemente en el crédito de nuestro país*". Esta es la opinión que recogió la prensa metropolitana, en relación con el Informe de la Oficina de Crédito Extranjero, de los Estados Unidos, que sigue considerando a nuestro país como "buen riesgo crediticio". Si se compara la situación de México con la del resto del mundo, acosado de nuevo por una carencia crítica de divisas, se llega a la conclusión que estamos en buenas condiciones económicas, hecho que se refleja en la confianza que inspiramos en las esferas mundiales de crédito.

★ Contribuyente nº 1

Menos de 1,100 contribuyentes pagan al Fisco más del 60% del total que recauda la Secretaría de Hacienda por concepto del impuesto sobre la renta. De estos causantes, alrededor de 50 empresas asumen la mayor parte de la carga fiscal. La industria minera, causante en cédula núm. 1, es el principal contribuyente, y su aportación representa alrededor del 40% de los ingresos totales obtenidos por la Secretaría de Hacienda. Estos datos han sido recopilados por la Dirección del Impuesto sobre la Renta. Los datos oficiales reflejan resultados significativos: sobre un total de ingresos de 3,956 millones de pesos, en cifras redondas, y una utilidad declarada de 863 millones de pesos, se obtuvieron por la Secretaría de Hacienda algo más de 227 millones de pesos. La minería ocupa el primer lugar en el pago de la cédula núm. 1. Le siguen en orden de importancia: las empresas telefónicas, las industrias hulera, cervecera, de cigarros, automóviles, luz y fuerza, fábricas de papel, industria metalúrgica, grandes almacenes, productos de belleza y tocador, embotelladoras, fábricas de jabón, chicle, etc., etc.

★ Resolviendo la vivienda

Más de 7 mil familias modestas fueron dotadas de casas-habitación, cómodas e higiénicas, durante la administración del Presidente Alemán. Hasta 1946, el esfuerzo oficial para resolver el problema de la vivienda se traducía en 700 unidades, y hoy dicho empeño se refleja en no menos de 8 mil casas unifamiliares de departamentos. Sólo en 1951, el Banco Nacional Hipotecario puso en servicio, o terminó de construír, 686 viviendas en el Distrito Federal y 452 en ciudades del interior de la República. Se encuentran en construcción 1,300 casas en el D. F., cerca de 250 en el interior, lo que hace un total de 2,700 unidades, en guarismos redondos. Se estima que, aparte de la iniciativa gubernamental, ejercida a través de agencias oficiales descentralizadas, las empresas privadas han actuado dinámicamente con el fin de acelerar la solución del problema de la vivienda. Al 31 de diciembre de 1951, las sociedades de préstamo y ahorro tenían contratos vigentes por valor de 409 millones de pesos, y durante 1951, las mismas entidades concedieron créditos por valor de 7 millones de pesos para la construcción de más de 200 casas.

★ La politica hacendaria

El balance de la hacienda pública mexicana, en el último quinquenio, arroja un superávit neto de 490.5 millones de pesos. En cuanto al superávit de 1951, se estima que llega a 337.2 millones de pesos. De cinco años de Administración alemanista, 4 han tenido superávit presupuestal, y sólo uno llevó signo negativo. En 1947: superávit de 86.9 millones de pesos; 1948: déficit de 341.3 millones de pesos; 1949: superávit de 110 millones; 1950: superávit de 297.7 millones; y 1951: superávit de 337.2 millones. Se considera que estos resultados de la política hacendaria del actual régimen son el efecto coincidente entre el aumento de los ingresos y el manejo adecuado de los gastos, aparte de las reformas fiscales introducidas. Estos factores —y la rigidez presupuestal— explican el signo positivo del balance hacendario de nuestro país en los cinco últimos años.

★ Politica fiscal popular

Los ingresos de la Federación registran una escala progresiva de aumentos, como puede advertirse en las siguientes cifras: en 1946 los ingresos ordinarios fueron de 2,053.3 millones de pesos; en 1947, 2,034.0 millones; en 1948, 2,260.8 millones; en 1949, 3,031.4 millones; en 1950, 3,562.2 millones; en 1951, 4,300 millones (estimativo), es decir, un crecimiento de 37% con respecto al año anterior. Estas cifras resaltan mucho más, si se tiene en cuenta que, fundamentalmente, no se aumentaron los impuestos ni se elevaron las cuotas de los preexistentes. No debe subestimarse el siguiente hecho: los años 1947 y 1948 fueron de reajuste de la economía de guerra a la de paz, fenómeno que apareja desequilibrios y perturbaciones importantes. Por otra parte, *la Administración actual ha orientado sus percepciones fiscales hacia los impuestos directos: utilidades, sueldos elevados, etc. y de esta suerte funcionan como instrumentos de redistribución del circulante.* El impuesto típico de nuestra hacienda es el impuesto a la renta. Los impuestos al consumo no han sufrido elevación, salvo en artículos de lujo.

★ Los 45,543 millones

El valor del producto nacional bruto en 1951 ascendió a 45,543 millones de pesos, registrando un aumento de 19.3%, según se desprende del Informe rendido por el Consejo de Administración del Banco de México, durante su XXX Asamblea General de Accionistas. "El conjunto de las disposiciones adoptadas por las autoridades gubernamentales —afirma el Informe— contribuirá a consolidar el progreso económico del país, a elevar y vigorizar el poder adquisitivo de la población, a distribuir equitativamente el ingreso nacional y a ampliar el gasto total orientado hacia la adquisición de bienes de producción, mejorando el nivel de vida del pueblo de México".

★ Crece la produccion agricola

Nuestra agricultura logró elevarse, en 1951, sobre los niveles productivos de 1950, no obstante las condiciones climáticas adversas: bajas de temperatura, prolongado período de sequía, reducida captación de agua en las presas, etc. El aumento de nuestra producción agrícola se advierte, con carácter especial, en los productos alimenticios más importantes, tal como el maíz y el frijol, alcanzándose cosechas que permiten deducir que no habrá escasez en este año. Las superficies de riego aumentaron, en 1951, un 78%, y las operaciones de crédito agro-pecuario se elevaron en un 34%. Como consecuencia, creció la participación de la agricultura en el dividendo nacional ,en grado superior al de 1950. Por lo que afecta a la ganadería, pese a las adversidades naturales, se triplicó el total de las exportaciones de carne fresca y refrigerada, llegando su valor a 74 millones de pesos.

★ Ascensos en el valor

El valor total de la producción minera —1951— tuvo aumento, mientras el volumen se redujo a consecuencia de la explotación decreciente de algunos metales principales, como el zinc y la plata. Esta conclusión fluye del Informe del Banco de México en su XXX Asamblea General de

Accionistas. Del mismo documento se puede inferir el florecimiento de la industria petrolera nacional, que a causa de la fuerte demanda mundial de sus productos, registró una considerable elevación en los precios de los mismos, tanto en el mercado doméstico como en el extranjero. Las exportaciones petroleras mostraron la tendencia a bajar las ventas de crudos y a elevar las de derivados.

★ Industria y manufactura

La capacidad de generación eléctrica, en 1951, aumentó en nuestro país en un 13.4 por ciento, correspondiendo a las nuevas plantas construídas por la Comisión Federal de Electricidad, el 9.5% y el 3.9% a las ampliaciones y nuevas plantas establecidas por la iniciativa privada. En cuanto a las manufacturas, en 1951 continuó el proceso de desarrollo, destacándose principalmente la creciente importancia de maquinaria, equipo y refacciones, como signos indudables de la industrialización del país.

★ Politica de creditos

La política crediticia de 1951 se caracterizó, como en años anteriores, por un doble objetivo: canalizar mayores recursos hacia la agricultura y la industria y contrarrestar las presiones inflacionarias. Los resultados de esta política fueron: un nuevo nivel de inversiones y reservas, que alcanzaron la cifra de 9,272 millones de pesos, incremento debido, casi en su totalidad, a la producción de bienes y servicios; plena concordancia entre los bancos nacionales y la política gubernamental de orientar las inversiones hacia actividades industriales y agrícolas; y elevación de las operaciones de crédito de la banca privada en un porcentaje de 26.8, debido en su mayor parte, a los créditos de refacción o avío.

★ Empresarios de México y EE. UU.

Durante los días 11, 12 y 13 de marzo se reunieron, en Washington, los miembros del Comité México-Americano de Hombres de Negocios, con el objeto de cambiar ideas sobre las agendas presentadas, respectivamente, para cada uno de los grupos que integran dicho organismo. La agenda norteamericana se resumió en tres puntos: 1). Examen de la posibilidad de que México y los Estados Unidos concierten un tratado de amistad, comercio y navegación; y análisis de los obstáculos que se oponen a ello; 2). El problema de la fiebre aftosa en México y sus consecuencias respecto a las restricciones de importación de carne y ganado; 3). Continuación del cambio de impresiones respecto de los medios de facilitar el tránsito de vehículos entre México y los EE. UU.

★ Los temas mexicanos

Los empresarios mexicanos que concurrieron a Washington a la II Reunión del Comité México-Americano de Hombres de Negocios, presentaron la siguiente agenda:

1).—México industrial: a).—Necesidad de una industrialización armónica e integral; b).—Metas de la industrialización de México; c).—La industrialización de México favorece e incrementa las relaciones comerciales con los Estados Unidos; d).—Condiciones básicas para un programa de industrialización; e).—Participación de la iniciativa privada de los Estados Unidos; f).—Formas de participación de las inversiones privadas en el proceso de industrialización; g).—Conclusiones.

2).—Informe sobre el sistema bancario mexicano.

3).—Informe sobre los sistemas impositivos en México y en los Estados Unidos, desde el punto de vista del inversionista de Estados Unidos en México.

4).—Insuficiencia de las cuotas de maquinaria y materias primas y necesidad de facilitar el uso de prioridades para la obtención de equipos en los Estados Unidos.

5).—Restricciones a la exportación de México a los Estados Unidos de productos agrícolas de temporada.

★ Mejor que Poza Rica

Han informado los diarios metropolitanos en el sentido de que Petróleos Mexicanos ha realizado un descubrimiento asombroso: un manto aceitífero en Tabasco, que se presume sea superior al de Poza Rica, Veracruz, considerado hasta ahora como el número uno de la industria petrolera nacional. Durante muchos años Pemex ha estado movilizando a sus técnicos a lo largo y a lo ancho del territorio patrio, con el objeto de localizar las fuentes de petróleo y ponerlas al servicio del país. En este empeño se han tenido éxitos notables: el descubrimiento del manto de José Colomo, en Macuspana; el de Rabón Grande, en Veracruz; el de Concepción, en el mismo Estado; pero, sin duda, todos ellos ceden en importancia al recientemente localizado de Tabasco —llamado de Medellín— que constituye un soporte extraordinario en la lucha por enriquecer nuestras reservas petrolíferas.

★ La economia de Tabasco

Pemex ha considerado siempre al Estado de Tabasco como una de las regiones de más alta riqueza petrolera. En efecto, después de que los especialistas en exploración localizaron el manto de *Fortuna Nacional*, llamado antes de Belén, los expertos comprendieron que pisaban sobre una zona llena de posibilidades. En efecto, poco después los aparatos de finísima precisión, usados en las tareas exploratorias, señalaban la presencia del campo José Colomo, que fué catalogado como uno de los primeros del mundo, como consecuencia de que el aceite producido no contenía azufre y que su porcentaje de gasolina era de los más elevados. Sin embargo, los trabajos científicos y técnicos continuaron incansablemente hasta que culminan, ahora, con el hallazgo de Medellín, a 57 kilómetros de Villahermosa, capital del Estado tabasqueño. El campo, en realidad, abarca 5 regiones aceitíferas: *Tepetitán, Vitzal, El Milagro, Meculepec, Medellín.*

★ Se agotan los recursos

El eminente físico norteamericano, *Dr. Karl Taylor Compton*, Director del Instituto Tecnológico de Massachussetts, declaró en una conferencia sustentada en el Auditorio del Instituto de Relaciones Culturales México-Norteamericanas, que los recursos naturales del mundo se están agotando, pues, por una parte, crece aceleradamente la demanda de los mismos, y por la otra, la producción no ha aumentado notablemente, o tiende a disminuir. Concretamente se refirió al cobre, el petróleo, la madera, las semillas y las carnes. Pero, anotando el progreso alcanzado por nuestro país, tanto en realizaciones materiales como en desarrollo espiritual y cultural, el Dr. Taylor Compton dijo que México se encuentra en situación de privilegio, debido a la disponibilidad de recursos naturales y posibilidades industriales.

★ Politica agraria

Un total de 442,451 campesinos se beneficiaron, en el curso de los últimos 5 años de gobierno, a través de 363,295 resoluciones presidenciales y certificados de derechos agrarios. Estas cifras fueron proporcionadas a la prensa por el licenciado *Mario Sousa*, Jefe del *Departamento Agrario*, en el curso de un balance que hizo de la obra alemanista en materia de política agraria. El mencionado funcionario informó que en dicho quinquenio se habían dictado 6,145 resoluciones de restitución, dotación y ampliación de tierras, así como de confirmación de terrenos comunales y nuevos centros de población agrícola, que beneficiaron a 85,301 campesinos con una extensión total de 5.327,192 hectáreas de tierras. Además se llevaron a cabo 3,082 deslindes de terrenos en una extensión de 8.321,291 hectáreas; se repartieron 357,150 certificados de derechos agrarios a otros tantos miembros de 6,535 ejidos; se dictaron 306 resoluciones dotatorias de agua y 527 acuerdos de accesión de aguas, con un volumen total de 947.300,000 metros cúbicos de dicho líquido.

★ Vendra una mision britanica

Los diarios han informado que, posiblemente en el próximo mes de mayo, México recibirá la visita de una *Misión Económica Británica*, integrada por un grupo de destacados industriales interesados en estudiar las condiciones de nuestro mercado, con el objeto de intensificar las relaciones comer-

ciales entre Inglaterra y nuestro país. La Misión vendrá patrocinada por la *Federación de Industrias Británicas, representada en México por la Cámara Británica de Comercio.* En caso de que llegue a cristalizar esta visita, la Misión Comercial Británica sería la segunda, después de la Belga, que llega a nuestro país para promover el intercambio internacional, siendo, a la vez un testimonio irrecusable del interés creciente que existe en el mundo por nuestra economía, en sus capítulos de exportación e importación.

★ Credito a telegrafos

El *Banco de Exportación e Importación*, de Washington, dió a conocer el crédito de 1.500,000 dólares que se concederá a la Nacional Financiera, con el fin de extender la red telegráfica e inalámbrica de nuestro país. El período de amortización es de 6 años con un interés del 3 y medio por ciento. El préstamo, según declaraciones del EXIMBANK, "está destinado a ayudar al financiamiento de la expansión de la red telegráfica e inalámbrica, propiedad del gobierno, y su integración en las instalaciones telefónicas mexicanas, que son manejadas por la propiedad privada".

★ La exportacion de ganado

El anuncio de que en septiembre próximo se reabrirá la frontera norteamericana, dando paso al ganado mexicano en pie, ha creado a las industrias de curtiduría y empaque el problema de si, al producirse la salida de ganado, dispondrá de materia prima suficiente para continuar desarrollándose. La prensa ha anunciado que los propietarios de empacadoras de carne y de peleterías realizarán reuniones, a fines de este mes, con el objeto de confrontar la situación. Los industriales están interesados en saber: 1).—si el Gobierno mantendrá las cuotas de exportación de ganado, fijadas para este año en la equivalencia de 400 mil reses; 2).—si las autoridades decidirán proteger o no a la industria empacadora. Los peleteros estiman también que la exportación de ganado puede afectar seriamente a sus negocios, por la escasez de materia prima, especialmente a la industria del calzado. Los diarios han hecho destacar el hecho de que en 1946 México exportó 447 mil cabezas de ganado con valor de 47.7 millones de pesos. Las empacadoras, en cambio, enviaron carne al extranjero, en 1949, por valor de más de 85 millones de pesos, es decir, casi el doble del valor exportado en 1946, de ganado en pie.

★ La mision belga

El 18 de febrero llegó a nuestro país la Misión Económica Belga, con el propósito de estudiar el mercado nacional en sus líneas de exportación e importación, a fin de intensificar las relaciones de intercambio, reabiertas desde 1946. Presidió esta Misión el señor Maurice Brasseur, estando constituída su comitiva por 18 especialistas, de los cuales 6 eran delegados de la industria química, uno de la industria siderúrgica, uno de las industrias gráficas y tres de la banca. Estos expertos no trajeron la representación de ninguna industria, en especial, sino de la economía general de Bélgica, por lo que su tarea en nuestro país no fué concertar determinada operación de intercambio, ni siquiera iniciar las negociaciones sobre la misma, sino auscultar nuestro mercado, medir sus necesidades de importación y exportación y buscar los ángulos de coordinación con el sistema industrial belga.

★ Propositos manifiestos

El señor Erik Reytiens, secretario de la Misión, declaró a los periodistas: "Tenemos el propósito, al venir a este país, de extender nuestro sistema de exportaciones e importaciones. Ofrecemos productos acabados a cambio de materias primas". Otra de las afirmaciones del mismo experto: "Queremos diversificar nuestro mercado y salir un poco del centro de exportación europeo. México y Bélgica son dos países que siempre han complementado sus economías mutuamente". Por su parte el señor Henry P. Crombé, Administrador General de la *Banque de la Societé Generale de Belgique*, manifestó a los reporteros metropolitanos: "La favorable situación presupuestaria y monetaria de México, nos permite fundar las más halagüeñas esperanzas en el establecimiento de más amplias relaciones comerciales y financieras entre este país y Bélgica, mutuamente provechosas para ambas naciones".

★ La balanza comercial

Con motivo de la visita de la Misión, los diarios divulgaron las cifras de nuestro intercambio comercial con Bélgica, a partir de 1946. La balanza comercial entre ambos países ha sido favorable a México, excepto en 1950, cuando nuestro déficit fué de 912,975 pesos. Los guarismos de importación y exportación, en 1951, se elevan, para la primera, a 86.428,245 pesos, y para la segunda, a 12.766,803 pesos. Los principales productos que importamos de Bélgica fueron: estearina, lana peinada, grenetinas, fibras artificiales, estaño, vidrio, cristales planos, alambre de hierro, flejes, hierro o acero en láminas o barras, tubos y cañería de hierro, hilazas de fibras artificiales, alfombras y telas de algodón, productos químicos, materiales fotográficos, máquinas en general y en particular para la industria textil y transformadores eléctricos. Nuestras exportaciones consistieron en miel y cera de abeja, tabaco en rama y elaborado en puros, algodón, ixtle, semilla de linaza, raíz de zacatón, telas de algodón, cobre electrolítico, zinc y plomo afinados.

★ Posibilidades de inversion

La Misión, como hemos informado, trajo entre sus miembros a tres delegados de la banca belga. El interés por nuestro mercado de valores fué manifiesto, y los visitantes solicitaron que se les brindaran las informaciones más completas, dentro de lo posible. Correspondió al licenciado *Antonio Armendáriz*, Presidente de la *Comisión Nacional de Valores*, ocuparse de las condiciones de inversión que priman en nuestro país. Destacó los siguientes hechos: 1.—El inversionista puede escoger el tipo de valor que prefiera, ya sea que busque firme garantía, ingreso más elevado o fácil conversión en efectivo; 2.—Las cédulas hipotecarias son los títulos en los que se realizan las operaciones de mayor importancia en el mercado de valores; 3.—Las acciones emitidas por instituciones de crédito y seguros, rinden entre el 8 y el 15 por ciento anual; 4.—Los dividendos pagados por acciones industriales fluctúan entre el 15 y el 25 por ciento; 5.—Al 31 de diciembre de 1951, los valores de renta fija en circulación, incluyendo los que representan la Deuda Pública, importaron 4,750 millones de pesos.

★ 151 millones de pesos

México y el Banco de Exportación e Importación firmaron un convenio, que permitirá que se inicien los trabajos de construcción de la presa del río Yaqui, lo mismo que el proyecto de un canal, esperándose que estas obras sirvan para poner en cultivo 292 mil acres de tierras actualmente áridas en la zona noreste de Sonora, que actualmente cuentan con servicios de agua intermitentes. También se calculan que será posible dar agua a 258 mil acres de tierra que carecen de posibilidades de riego. El préstamo del Eximbank es de 17 millones y medio de dólares.

★ El reaseguro maritimo

En el banquete que ofrecieron los miembros de la *Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros*, al Secretario de Hacienda, Lic. *Ramón Beteta*, expusieron al titular de esa Cartera, que después de haber consolidado una posición progresista en el mercado doméstico, los aseguradores mexicanos se hallan animados para realizar un esfuerzo tendiente a extender al extranjero los servicios de reaseguro marítimo. Afirmaron que en caso de que el gobierno autorizara esta política, sería posible importar primas del extranjero en beneficio directo de nuestra economía. El Lic. Beteta contestó que el Gobierno de la República está vivamente interesado en resolver los problemas del Seguro Mexicano, con la mira de que el progreso de esta institución económica represente un beneficio general para el país. El Secretario de Hacienda aprobó la iniciativa en principo, pero en la medida y proporción pertinentes.

★ 600 MIL TURISTAS

Se estima que en 1952 la afluencia de turistas será mayor que en los anteriores. Esta es la impresión que flota en los medios relacionados con las actividades conexas al turismo. Los observadores calculan que este año visitarán a nuestro país no menos de 600 mil turistas, en su mayoría norteamericanos, que gastarán alrededor de 350 millones de dólares. La Dirección de Turismo está llevando a cabo una intensa campaña de propaganda en el vecino país del norte. Los resultados del esfuerzo nacional para atraer visitantes pueden verse en las cifras anuales de turistas. En 1949 los turistas dejaron en el país, a través de bienes y servicios adquiridos durante su visita, 279 millones de dólares; en 1950, esa suma aumentó a 324 millones; y en 1951 gastaron 467 millones.

★ ELOGIO A LAS CARRETERAS

El Secretario de Estado Auxiliar, encargado de los Asuntos Interamericanos, *Edward G. Miller*, en su encarecimiento al Congreso de su país para que se voten las partidas necesarias a fin de terminar la Carretera Panamericana, hizo un elogio entusiasta del esfuerzo mexicano en materia de política vial. Miller tuvo expresiones de encomio para México por haber construído la parte de dicha carretera, que le corresponde, y que es el tramo más grande de la ruta, sin ayuda de ninguna especie. "México está orgulloso de haber realizado, por sí mismo, la obra", manifestó Miller ante los congresistas. Refutó el cargo que sugiere que México no solicitó ayuda para hacer el tramo nacional de la Panamericana, por no querer someterse a las especificaciones viales de Estados Unidos. "No lo creo", fué la respuesta categórica de Miller.

★ CREDITOS A LA INDUSTRIA

La *Comisión Nacional Bancaria* anunció a la prensa que los créditos que se han concedido a los particulares, para el desarrollo de nuestra industrialización, a través de los bancos de capitalización, suman ya 69 millones de pesos. Estos ahorros, procedentes del pueblo mexicano, se invierten, en considerable proporción, en obras destinadas a aumentar la riqueza activa de la nación. La suma mencionada abarca a cuatro capítulos 1).—préstamos directos; 2).—préstamos de habitación y avío; 3).—préstamos refaccionarios; 4).—inversiones en acciones industriales.

★ SE ACABO LA AFTOSA

La campaña contra la aftosa, iniciada en México desde el 27 de diciembre de 1946, ha culminado exitosamente, dándose por terminada la fase de erradicación, después de una lucha científica contra la glosopeda a lo largo de más de 5 años. Los Secretarios de Agricultura de México y Estados Unidos de N. A. han hecho este anuncio conjuntamente, liquidando así, un problema que no sólo tuvo repercusiones sanitarias y técnicas, sino que significó trascendencias económicas, políticas y sociales. Los Estados Unidos han anunciado que se proponen derogar, para el 1o. de septiembre próximo, la orden que prohibe la entrada de ganado vacuno, porcino y de otros rumiantes y productos del ganado, procedentes de México.

★ LA SEQUIA EN EL NORTE

El Presidente *Miguel Alemán* ha dispuesto que se destinen 21 millones de pesos para invertirlos en obras públicas, de beneficio para los ejidatarios y colonos del Estado de Tamaulipas, afectado por la sequía. El Secretario de Recursos Hidráulicos, Ing. *Adolfo Orive Alba*, cumpliendo instrucciones especiales del primer mandatario, viajó a la zona dañada por la escasez de aguas de regadío, inspeccionando las obras de irrigación y dictando medidas destinadas a resolver el problema creado a los agricultores del norte.

★ POSICION DE CREDITO

La Misión Económica Belga, al ponerse en contacto con banqueros nacionales, y disponer de elementos suficientes de juicio, pudo darse cuenta, con exactitud sobre el terreno, de la conveniencia de hacer inversiones en México. Uno de sus miembros declaró a la prensa que, a su regreso, estaban dispuestos a recomendar a los inversionistas de su país la conveniencia de buscar el mercado mexicano.

Agregó: "Si Bélgica ha financiado exportaciones a países con divisas congeladas, por valor de más de 3 mil millones de pesos mexicanos, con mayor razón se justifica que demos facilidades a los importadores de un país en plena prosperidad, con moneda estable y libertad de cambios".

NO EXPORTARAN GANADO EN PIE

Al cerrar estas notas, los diarios publican las declaraciones de uno de los miembros de la Comisión México Americana para Erradicación de la Fiebre Aftosa, en el sentido de que México no exportará ganado en pie a Estados Unidos de Norteamérica, cuando se abran las fronteras de ese país, en septiembre próximo, a consecuencia de haberse eliminado el peligro de la glosopeda. Este criterio habría sido adoptado con el objeto de proteger a las industrias nacionales, de peletería y curtiduría, que se desarrollaron vigorosamente a partir de 1946.

"Ningún país del mundo exporta el ganado en pie", dijeron en la mencionada Comisión a los reporteros metropolitanos. La exportación de reses será en canal, a fin de conservar para el país la riqueza que significan las pieles de cientos de miles de semovientes. Los mismos informantes manifestaron que, a partir de 1946, empezó a disminuir la importación de pieles, que hacía el país desde Estados Unidos, Argentina y Australia. El mercado doméstico empezó a abastecerse con sus propias pieles, cerrando así una válvula de escape de divisas, que fueron empleadas en la adquisición de mayor volumen de bienes de producción indispensables para el desarrollo de nuestras industrias.

No se tienen detalles sobre el número de reses en canal que serán enviadas al extranjero. Al calcularse esta cifra, se tiene entendido que figurará, como elemento de primera importancia, la urgencia de cubrir, primero, las necesidades del mercado nacional.

EL USO DE FERTILIZANTES

El Presidente de la Asociación Nacional de Cosecheros, Ing. Salinas Carranza, declaró a la prensa que como la población mexicana crece, cada año, con un alto porciento, y como, además, ya están en cultivo 16 de los 20 millones de hectáreas de tierra en todo el territorio nacional, se llegará, en un año venidero, a un punto en que las tierras nacionales no se darán abasto para cubrir las necesidades alimenticias de los mexicanos. En consecuencia, se hace necesario aumentar el rendimiento de las hectáreas en cultivo, mediante el uso de fertilizantes. Se refirió a que el gobierno ya ha dado pasos positivos en este sentido ,y uno de ellos es el auspicio a la instalación de las fábricas de sulfato de amonio en Cuautitlán, propiedad de Guanos y Fertilizantes de México. Citó el caso experimental hecho en el Estado de México, donde tierras que producían 600 kilos de maíz por cosecha, al aplicárseles fertilizantes, elevaron esta cifra a 4,000 kilos. "Tal cosa quiere decir—afirmó el Presidente de la Asociación de Cosecheros— que el uso racional de los fertilizantes puede sextuplicar la producción de la tierra y convertir nuestros 20 millones de hectáreas aprovechables, en 120 millones".

★ LA PRODUCCION AMERICANA

El Director de Pemex—Senador Antonio J. Bermúdez—informó también que la industria petrolera mexicana perforó 267 pozos en 1951. "México —añadió— desea desempeñar un papel más importante en la producción petrolera de este continente. Deesamos ejecutar nuestra parte. Debemos perforar más pozos. Pero para ello necesitamos más equipo. Necesitamos acero. Sabemos que nos enfrentamos a las mismas dificultades con que tropieza cualquier petrolero en este país". El Senador Bermúdez se refirió a las posibilidades de compra de acero en Estados Unidos. Manifestó que se le había prometido equipo suficiente para perforar 120 pozos, durante el primer semestre de 1952.

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

LA PROSPERIDAD MUNDIAL

Tanto si miran desde el ángulo norteamericano como desde el ángulo mundial, los funcionarios del gobierno de los Estados Unidos tienen un cuadro de la situación muy parecido al de las autoridades y expertos de las Naciones Unidas, en cuanto al futuro económico. Es probable, sin embargo, que no todos los contribuyentes tengan la misma impresión que quisieran los autores de la política norteamericana.

Dos documentos de carácter oficial aparecidos en la segunda quincena de enero pasado, dan una visión del futuro inmediato. Uno es el *Informe Económico Anual del Presidente Truman* al Congreso de la Unión. Otro es el estudio que encomendó el *Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas* a un grupo de técnicos. De ambos se desprende que:

1).—*La prosperidad se extiende hasta donde nuestra vista alcanza.*

2).—*Detrás de la prosperidad está la acción del Gobierno.*

En pocas palabras, el Presidente Truman ve las condiciones de prosperidad como resultado del rearme de los Estados Unidos.

Las Naciones Unidas, con una visión de mayor alcance, suponen que aún después de haber perdido su vigor el esfuerzo de rearme, no ocurrirá una gran depresión, porque los gobiernos están empeñados intensamente en conseguir el empleo pleno, de modo que harán cuanto sea posible para evitar el receso.

3).—*Sin embargo, con la prosperidad de hoy se desarrollarán problemas de carácter secundario.* El Presidente Truman se refiere a las escaseces que acompañan a la prosperidad del rearme; los técnicos de las Naciones Unidas expresan su preocupación en cuanto a los medios de suavizar las recesiones económicas relativamente menores.

Lo que dijo Truman

Como en su mensaje a los Estados de la Unión, la apreciación anual de la salud económica de los Estados Unidos es nada más que una reiteración por el Presidente Truman, de las metas del Programa de Defensa y del Programa de Trato Justo.

Tema fundamental:

No obstante la conversión local de hoy día del desempleo y la lentitud muy prolongada en las compras de consumidores, el Programa de Defensa y la expansión de la planta industrial mantendrán por un largo tiempo a la nación en condiciones saludables. El Presidente prevé que el estándar de vida ascenderá a una velocidad tal, que dentro de una generación será el doble.

El *Consejo de Asesores Económicos* del Presidente indicó en las perspectivas de corto plazo, que se podría llevar el número de empleos en 1942 a 1. 1/3 millones más y que la producción total se elevaría en 5%, equivalente a 15 o 20 mil millones de dólares sobre los niveles actuales.

Este progreso, sin embargo, no será sin obstáculos. Durante un año más o menos, la población tendrá que pasar por menores abastecimientos de bienes durables: automóviles, casas, artefactos de uso doméstico. Por otro lado, ropas y alimentos contarán con abastecimientos más que adecuados. Además, es evidente que el Sr. Truman desea programas de ayuda gubernamental para los agricultores, de modo que estos puedan lograr las metas fijadas para una producción record.

El Sr. Truman dió a entender, que de seguirse su Programa, hacia 1954 la nación norteamericana tendrá defensas suficientemente poderosas para asegurar la paz, al mismo tiempo que disfrutará de abundancia de automóviles, refrigeradores y cosas semejantes, para el uso civil.

La meta es, pues, que los Estados Unidos sean más sanos y fuertes económicamente, como fundamento para el bienestar económico del Mundo Occidental.

Para finales de este año, anunció, la capacidad de producción de la industria siderúrgica llegará a 118.5 millones de toneladas, 22% sobre el nivel de pre-Corea; en cuanto al aluminio, la meta es un incremento de más del 50% ó 400 mil toneladas. La producción de energía eléctrica y la capacidad de refinación de petróleo crecerán en el 24% y el 9%, respectivamente. Con el objeto de financiar el rearme y, además, pagar unos 20 mil millones de dólares en gastos destinados a la defensa, espera el Presidente Truman que los impuestos produzcan unos 62 mil millones de dólares este año fiscal. En 1953 la meta de recaudación sería de 67 a 70 mil millones de dólares. Con estas cifras, el Tesoro cargaría con un déficit de 8 mil millones en el año fiscal de 1952 y entre 13 y 15 mil millones en el año siguiente. Las estimaciones privadas de economistas del Gobierno señalan el déficit en unos 4 mil millones menos, tomando en cuenta los retrasos en las entregas de armas y los mayores ingresos que se esperan por las nuevas elevaciones de impuestos.

Lo que opinan las NN. UU.

"Por primera vez el problema de la inestabilidad económica internacional tiene proporciones manejables". Esta es la opinión de cinco economistas seleccionados por las Naciones Unidas para estudiar los medios de reducir el impacto internacional de las recesiones.

El grupo parte de la premisa de que las grandes depresiones, como la de los Estados Unidos en la década del 30, son cosas del pasado. Pero suponen que caídas de la duración e intensidad de las de 1937-38, nos acompañarán todavía durante un tiempo.

El Informe elude las "medidas para la estabilidad Económica Internacional". Se inicia con las palabras: "Se acepta hoy en general que los principales países cuentan tanto con los medios, como con la voluntad necesarios para evitar depresiones profundas y prolongadas".

Sin embargo, mucha gente tendrá argumentos en contra de esta premisa. Aun hoy mismo, cuando en la perspectiva de corto plazo hay buenos negocios, casi con certeza se encontrarán muchos que discrepen de este punto de vista. Y un gran número de hombres de negocios, que miran al futuro, cuando el Programa de armamentos comience a decrecer, se sienten preocupados por la caída, que consideran que será profunda. El Informe, esto no obstante, supone que no habrán más grandes depresiones en los Estados Unidos y en ningún otro país. Sus tres recomendaciones principales para contrarrestar el efecto internacional de los futuros vaivenes en la actividad económica, se basan en el supuesto de que éstos serán de las dimensiones de las bajas de 1937-38. El Informe formula las siguientes recomendaciones:

1.—*La estabilidad de los mercados de bienes de consumo del mundo, mediante métodos del tipo de contratos a largo plazo, sistemas de cuotas, e inventarios de amortiguación.*

2.—*Expansión de los préstamos por el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento en caso de una recesión, lo cual compensaría la reducción de la Inversión Privada Internacional y evitaría el estancamiento del desarrollo.*

3.—*Incremento de las reservas del Fondo Monetario Internacional y, en caso de una recesión, permitir a los miembros echar mano, en mayor proporción que ahora, de dichas reservas.*

Tomadas en su conjunto, estas proposiciones extienden al bienestar económico internacional el método anti-cíclico de combatir las depresiones. El fomento de los préstamos durante una depresión, compensará la pérdida de divisas, provocada por una reducción en las exportaciones. Lo contrario ocurre cuando la recesión se afloja.

En esencia, el estudio de las Naciones Unidas es una exploración de cómo proteger al resto del mundo contra una caída de los negocios en los Estados Unidos. El

volumen de las exportaciones e importaciones norteamericanas es tan grande que cualquier reducción aguda afectaría inmediatamente a las economías de una gran parte del resto del mundo. Las reservas de dólares del exterior son por ahora suficientes para cubrir la baja en el ciclo de los negocios norteamericanos.

CANADA

Ocupa el 4° lugar en el comercio mundial

A pesar de su población relativamente pequeña, Canadá es una de las principales naciones en el Comercio Mundial, en el que ocupó en 1951 el 4° lugar como exportador e importador. Esto no obstante, apenas tiene el 0.6% de la población mundial. Durante varios años antes de 1951, Canadá ocupó el 3er. puesto en las exportaciones, así como en las importaciones; años en los cuales los totales del comercio exterior canadiense eran ligeramente superiores a los del comercio exterior francés. Pero en 1951 la distancia que mediaba entre el comercio de ambos países se amplió a favor de Francia, aunque las cifras absolutas de los dos países se incrementaron considerablemente. Estos hechos se muestran en el cuadro siguiente:

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CANADIENSES

Millones (U. S. A.) dólares

PAISES	EXPORTACION	IMPORTACION	COMERCIO TOTAL	
	Sept. 50/Sept. 51		Sept. 50 Sept. 51	Año calendario 1950
Estados Unidos	13,974	10,941	24,915	20,357
Reino Unido	7,168	10,134	17,302	13,593
Francia	4,116	4,102	8,218	6,130
Canadá	3,529	3,841	7,370	6,240
Alemania	3,210	3,417	6,627	4,685
Bélgica	2,466	2,471	4,937	3,578
Países Bajos	1,851	2,525	4,376	3,480
Australia	2,228	1,814	4,042	3,048
Italia	1,517	1,928	3,445	2,641
Brasil	1,688	1,742	3,430	2,444

Otro acontecimiento importante que revela este cuadro es el sorprendente incremento de las exportaciones alemanas, así como de sus importaciones durante el año que terminó en septiembre de 1951, en comparación con 1950. Sin embargo, Alemania todavía está en el 5° lugar. Antes de la Guerra Mundial II, Alemania ocupaba el 3er. puesto en el comercio total del mundo.

Canadá continúa ocupando el primer lugar en las importaciones y exportaciones per-cápita al compararse con los 10 principales países. Bélgica, que es el segundo, está todavía detrás de Canadá. El comercio por habitante del Canadá es tres veces mayor que el de los Estados Unidos. En el año que terminó en septiembre 1951, el comercio canadiense por habitante—incluyendo exportaciones e importaciones— era de 536 dólares. Aunque Estados Unidos es el país más importante en el comercio mundial, no se puede decir que el comercio internacional tenga la misma importancia para la economía norteamericana.

ESTADOS UNIDOS

Perspectivas de mercancías

La actual reacción de los precios de mercado parece ser una continuación de la tendencia declinante comenzada en febrero 1951. Una breve reseña de esta tendencia nos recordará que el índice de futuros de Down Jones (1924-26 = 100) cayó de 215.4 el 16 de febrero de 1951 a 176.4 el 18 de julio del mismo año, con una pérdida de 39 puntos. Desde la última fecha hasta el 10 de diciembre, el índice se recuperó parcialmente hasta llegar a 193.8, haciendo una ganancia de 17.4 puntos. Pero la mayor parte de esta recuperación ha desaparecido a esta fecha. Al promediar febrero último, el índice había caído otra vez a 183.7 muy cerca del nivel más bajo del verano pasado.

La declinación del período febrero-julio del año pasado, estuvo influída por varios factores. Las compras anticipadas llegaron al límite como consecuencia del establecimiento de precios-tope y los temores subsecuentes respecto a la inminencia de la Guerra Mundial III. Aún de mayor importancia fué la caída de la demanda de consumidores que no mantuvo el paso con el ritmo de la oferta. Las altas contribuciones sobre los ingresos y la aguda elevación del ahorro personal, redujeron los fondos disponibles para el consumo. Esto agravó la posición excesivamente recargada de los inventarios.

La recuperación de los precios en el otoño de 1951 se debió en gran medida a influencias estacionales, a la suspensión de las conversaciones de armisticio en Corea y al hecho de que algunas de las cosechas principales del país resultaron menores que lo calculado.

La actual declinación de los precios parece que está influída en gran parte por los mismos factores que motivaron la tendencia a la baja de febrero-julio de 1951. Como en esa época, son considerables las expectativas por una próxima tregua en Corea y han disminuído los temores a una conflagración mundial a corto plazo. Los impuestos y los ahorros personales continúan siendo factores de reducción de los gastos del consumidor. El programa de producción para la defensa, todavía no ha alcanzado las dimensiones de su cúspide y hay la posibilidad de que ésta no sea tan alta, si se materializan las perspectivas de paz.

Por ahora, las posibilidades de un alza en los precios de los artículos de consumo parecen muy limitadas. El fracaso de las pláticas de tregua en Corea, o nuevas amenazas de guerra, estimularían una aguda elevación, pero estas posibilidades por ahora tienen muy poco crédito. Por otro lado, parece que la inflación ha perdido mucho de su vigor y la cúspide de los gastos de la defensa está todavía a muchos meses de distancia. Tampoco hay signos indicadores de que la reacción haya agotado su fuerza. Las manifestaciones ordinarias de haber tocado el nivel más bajo todavía no se han presentado.

El fin de una declinación se presenta por lo general, con un período de estabilidad comparativa en los precios, durante varias semanas y aún meses. Cuanto más prolongado este período de estabilidad, más concluyente es el indicio.

En algunos casos una tendencia a la baja de los precios termina en un clímax de ventas, durante el cual algunos mercados experimentan uno o más días de declinaciones limitadas. Las caídas de los precios a comienzos de 1948 y 1949 terminaron de ese modo. Por otro lado, en 1951 esta tendencia a la baja se movió gradualmente, hasta que los mercados encontraron un nivel, estabilizándose durante el verano de ese año.

Nuevo plan de seguridad en la exportacion

El día 28 de febrero de este año, el Departamento de Comercio dió a la publicidad una extensa lista de mercancías de exportación que se sujetarán a los efectos del acuerdo celebrado entre Estados Unidos y 10 naciones europeas, para impedir que los materiales estratégicos y escasos se desvíen hacia los países comunistas.

Los exportadores que formulen solicitudes de licencias para estas mercancías —requisito que entrará en vigor el 7 de abril— deberán someter a la Oficina de Comercio Internacional del Departamento de Comer-

cio, un certificado especial de importación a favor del comprador extranjero, expedido por el Gobierno de su respectivo país. No se sujetan a esta nueva reglamentación las ventas que especifiquen el Gobierno o una dependencia de gobierno extranjero, como destinatario final o consignatario de la mercancía; tampoco los embarques cuyo valor exhibido en la licencia es inferior a 500 dólares y las solicitudes que correspondan a embarques destinados a proyectos públicos del exterior debidamente aprobados.

Las 10 naciones extranjeras que tomaron parte en este Convenio son: Gran Bretaña, Francia, Italia, Países Bajos, Bélgica, Luxemburgo, Alemania Occidental, Dinamarca, Noruega y Portugal, por una parte; y Estados Unidos por la otra.

La restricción comprende los renglones de materias primas y artículos manufacturados de valor estratégico o que son actualmente escasos de los siguientes grupos: hule sintético, petróleo, aceites para automóviles, carbón y grafito, billets de acero, acero eléctrico, aleaciones de acero, envases para embarques, cobre primario, aleación básica de cobre, óxido de vanadio, controles de motores, partes de máquinas-herramientas, maquinaria industrial y técnica; partes, accesorios y herramientas.

Nueva cuspide en el comercio de los Estados Unidos

El comercio exterior de los Estados Unidos ha establecido un nuevo récord en 1951. El Buró del Censo reveló el 13 de febrero último que en 1951 las exportaciones norteamericanas establecieron la marca de 15 mil millones de dólares, mientras que sus importaciones desde todo el mundo llegaron a los 11 mil millones de dólares.

En el mismo anuncio el Buró informó que las exportaciones de diciembre pasado tuvieron un alto nivel respecto a todos los demás meses del año, con el total de 1,436.1 millones de dólares. Solamente el mes de mayo de 1944 ha ofrecido una cifra superior a aquélla.

Contrariamente, las importaciones del mismo mes de diciembre de 1951 estuvieron muy cerca del nivel más bajo para todo el período de 12 meses, con 800.6 millones, contra 818.1 millones de dólares en noviembre anterior. Las exportaciones en todo 1951 ascendieron a 15,021.5 millones de dólares, en tanto que las importaciones para todo el año sumaron exactamente 10,961.6 millones de dólares.

El Buró del Censo explicó que con anterioridad al año 1948, los renglones embarcados dentro del Programa de Abastecimientos Civiles del Ejército no estaban comprendidos en sus cifras de exportación, pero señala que, de haberse incluído dichas cantidades en 1947, las exportaciones de ese año habrían excedido a las de 1951 en unos 300 millones de dólares.

La cifra de importación de diciembre fué alrededor del 18% inferior al promedio de los primeros 9 meses de 1951, pero alrededor del 9% más alta que el promedio mensual de 1950.

Las fibras textiles y sus manufacturas registraron el incremento mayor en las exportaciones del mes, elevándose de 238.4 millones en noviembre a 289.1 millones en diciembre. Este aumento se debe principalmente al incremento de las exportaciones del algodón en rama.

Durante el mismo período las exportaciones de metales y de manufacturas, excepto maquinaria y vehículos, mostraron un incremento considerable, elevándose de 92.9 millones a 110.2 millones de dólares, a consecuencia principalmente de las mayores exportaciones de manufacturas de acero.

De noviembre a diciembre las importaciones de productos alimenticios vegetales y de bebidas decrecieron de 227.7 millones a 214.3 millones de dólares, como resultado principal de una menor importación de café, whisky y cebada. Las importaciones de madera y de papel declinaron de 109.2 millones a 101.2 millones de dólares, descenso que refleja las menores importaciones de papel periódico y de productos de aserradero.

BALANZA DE COMERCIO EXTERIOR DE ESTADOS UNIDOS

Miles de millones de dólares

AÑOS	Exportación	Importación	Saldo
1942	8.1	2.8	5.3
1943	13.0	3.4	9.6
1944	14.3	3.9	10.4
1945	9.8	4.2	5.6
1946	9.7	4.9	4.8
1947	14.4	5.8	8.6
1948	12.6	7.1	5.5
1949	12.1	6.6	5.5
1950	10.3	8.9	1.4
1951	15.0	11.0	4.0

El aumento en las importaciones de fibras textiles y sus manufacturas durante este período, de 72.2 a 84.4 millones de dólares, se debió principalmente a las mayores importaciones de lana en estado natural. Las importaciones de productos animales no comestibles se elevaron de 24.7 a 28.6 millones de dólares.

Produccion industrial

La producción industrial de los Estados Unidos en 1951 presentó una ganancia de 10% sobre la de 1950, en comparación con un 15% de ganancia en el valor de mercado de la producción de bienes y servicios. El índice de producción de la *Reserva Federal* desde agosto pasado ha fluctuado dentro de un margen de 218-219% respecto al promedio de 1935-39.

La industria siderúrgica de los Estados Unidos en 1951 estableció un nuevo récord de alta producción.

Más de 105 millones de toneladas de acero, que representaron el 46% del total mundial, fué la producción norteamericana. El segundo gran productor de acero en el mundo fué Rusia, con 33.4 millones de toneladas; esto es, menos de un tercio de la producción de los Estados Unidos.

La capacidad de producción de las plantas industriales nortcamericanas al iniciarse 1952 se estimó en 107 millones de toneladas, que se ampliará a 117 millones antes de la terminación del presente año y se espera que en 1953 podrá alcanzar un total de 120 millones de toneladas. Esta expansión ha sido posible por la inversión de mayores sumas de dinero en ampliaciones y renovaciones de plantas.

Desde la terminación de la última guerra, la industria siderúrgica ha gastado alrededor de 3.6 mil millones de dólares en planes de mejoras y se estima que sólo en el transcurso de 1952 estos gastos montarán a 1.3 mil millones de dólares más.

Con esta tremenda capacidad productiva, la industria siderúrgica norteamericana estaría en condiciones, al promediar el 2º semestre del presente año, de aliviar considerablemente la tirantez que prevalece en la situación de los abastecimientos.

LATINOAMERICANA

Alimentos y cultivos

Latinoamérica es, fundamentalmente, un área agrícola; los ¾ de su población está directamente ocupada en la agricultura o es dependiente de aquella.

Sin embargo, Latinoamérica no produce lo suficiente para proveer a su población una dieta adecuada. Además, muy poco mejoramiento en las dietas se ha alcanzado durante la última década. La producción de alimentos se ha elevado, pero no tanto como la población.

Debido al incremento de las necesidades locales y a la menor producción de algunas cosechas clave de la exportación, el volumen físico de las exportaciones agrícolas es ligeramente más bajo que el de pre-guerra. Altos precios enmascararon esta baja desde que el valor de las exportaciones está subiendo. Alrededor de los 2/5 de la exportación total se envía ahora, contra casi la mitad de pre-guerra.

Las importaciones agrícolas desde el resto del mundo se elevaron 1/3 en el volumen físico durante la pasada década, o sea cerca del incremento de la producción doméstica (excluída Argentina). Las importaciones constituyen todavía alrededor del 10% de los abastecimientos totales de alimentos. Así, Latinoamérica es autosuficiente en alimentos en sólo 9 décimos.

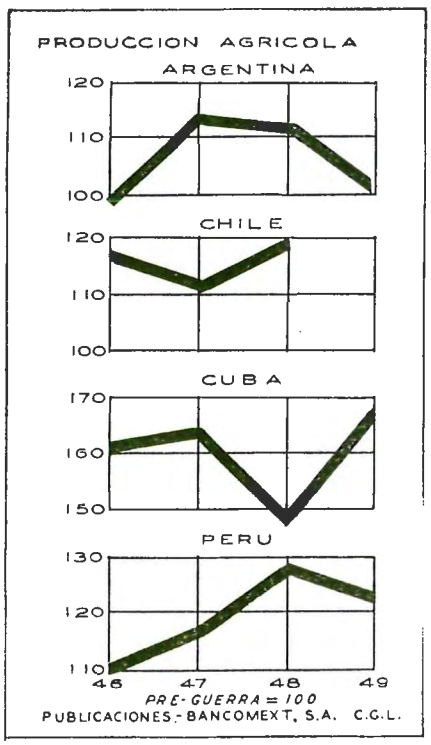
El más grande problema es el de incrementar los rendimientos por superficie. Estos rendimientos son bajos en relación a otros países. Se necesitan más fertilizantes, mayor mecanización y mejores métodos.

Lo que se requiere es poner mayor énfasis en la agricultura para los programas de desarrollo económico. La mayor parte de los ahorros necesitan ser canalizados en la inversión productiva de explotación agrícola y menos en proyectos de industrialización anti-económicos. La producción agrícola alimenticia debe elevarse a fin de proporcionar una base firme para el desarrollo industrial.

Tendencias de la producción

La producción agrícola total de Latinoamérica no logró alcanzar el 30% de alza ocurrida en la población durante la década última. Sin embargo, la cifra total es confusa, porque está fuertemente influída por Argentina, en donde la producción agrícola está por debajo de sus niveles de pre-guerra. *El volumen de producción fuera de Argentina, ha marchado casi al unísono del incremento de la población.*

Los grandes incrementos en la producción ocurrieron en patatas y casabe, azúcar y tabaco. El café fué la única cosecha en donde la producción (excluyendo a Argentina) cayó bajo el nivel pre-bélico. La producción de cacao también falló en sus ganancias.



La baja en la producción agrícola de Argentina afectó al área total, pues es el más grande productor, y suple de granos a la mayor parte de los países sudamericanos. El cuadro que sigue revela la participación de la producción argentina de cosechas importantes en el total de Latinoamérica.

Producto	Porciento de totales
Trigo	67
Maíz	36
Carne	47
Linaza	81
Avena	76

La producción agrícola en Argentina ha caído debido principalmente a la política gubernamental de precios y al mal tiempo. Una agencia gubernamental (I.A.P.I.) controla la venta de los excedentes de exportación. Hasta muy recientemente se pagaba sólo precios nominales. Los bajos precios desalentaron a los agricultores que abandonaron las plantaciones. La I.A.P.I. ha comenzado ahora a pagar precios más altos a los cultivadores de cereales y semillas oleaginosas, en un intento para reconquistar la producción.

Situacion alimenticia

La dieta promedio en Latinoamérica está bajo las 2,550 calorías diarias, establecida como el mínimo de dieta requerida por la F.A.O. Mientras que el promedio de calorías consumido por persona diariamente se ha elevado en la mayor parte de los otros países Latinoamericanos desde la pre-guerra, en Argentina, Cuba y Uruguay esta dieta es mínima.

De acuerdo con los expertos en nutrición, la composición de las dietas es tan importante como el total de calorías consumidas. En la mayor parte de las naciones Latinoamericanas el consumo de productos de lechería, legumbres, grasas y aceites es bajo. El consumo de pescado es insignificante. De este modo faltan los integrantes esenciales de una dieta equilibrada.

En algunos países donde el producto total alimenticio es alto, la dieta está muy mal balanceada; la carne, v. g.: constituye una participación desproporcionada en Argentina y Uruguay. Algunos otros países comen grandes cantidades de azúcar —en Costa Rica constituye un cuarto de la dieta.

Mayor producción

Cómo incrementar la producción agrícola es, tal vez, el problema económico básico más importante que confronta Latinoamérica. *Es necesaria una mayor producción para proveer de abastecimientos alimenticios adecuados a la gente y para incrementar la exportación. Las exportaciones agrícolas financian la mayor parte de las importaciones de bienes de capital, necesarios para su desarrollo.*

Latinoamérica es predominantemente un área agrícola. Tres cuartos de su población está ocupada en la agricultura o es dependiente de ella. Sus exportaciones agrícolas son los dos tercios de las ventas a los Estados Unidos. Un retraso en la producción agrícola ejerce una fuerte presión en el costo de la vida. Y dando a los precios de los alimentos una desviación alcista promueve la espiral inflacionaria de los salarios.

Aunque sólo el 5% de la tierra Latinoamericana es arable (contra el 10% para el mundo y 24% para los Estados Unidos), un tercio o más de esta tierra no se cultiva. Así, la producción debería elevarse poniéndola bajo cultivo.

Sin embargo, grandes cantidades de capital y trabajo se requieren para abrir nuevas tierras al cultivo; y, en dónde la irrigación o el transporte y la energía son necesarios, es probable que el costo de la inversión sea más alto que lo que la mayoría de las naciones puede soportar.

Esto no obstante, varios programas de incremento de la utilización de la tierra están en camino. La mayor parte de ellos comprende programas de irrigación, más bien que planes de colonización. Los programas de irrigación planeados, cuando se terminen, incrementarán el área ahora irrigada en 2/3.

Mejores rendimientos

El meollo del problema es de rendimientos. Los rendimientos en el área son muy bajos comparados con otros países. De otro lado, su amplitud en los países latinoamericanos es muy grande. A continuación se hacen algunas comparaciones para el Hemisferio Occidental de 1949 ó 1950.

	Canada	Estados Unidos	Latinoamerica más alto	Latinoamerica más bajo
Trigo, bushel por acre	13	15	17	13
Maíz, bushel por acre	50	39	23	10
Arroz, libras por acre	—	2,215	2,903	1,084
Cebada, bushel por acre	26	27	32	13
Avena	36	35	31	16
Patatas, bushel por acre	191	238	132	38
Frijol libras por acre	1,140	1,084	1,417	223

Aunque la diferencia entre los rendimientos altos y bajos no dicen todo, el maíz y el arroz son particularmente importantes en el consumo doméstico. Brasil produce alrededor de la mitad del arroz en el área, pero sus rendimientos son muy bajos —1,470 libras por acre—. México contribuye con ¼ de la producción total del maíz, pero tiene el rendimiento más bajo. En trigo, sin embargo, Argentina produce más por acre que los Estados Unidos y el Canadá. Pero la producción de trigo en Argentina ha caído, forzando a Latinoamérica a volver a otros lugares para la importación del cereal.

Bajo uso de fertilizantes

Entre las razones que explican los bajos rendimientos, se debe señalar el uso insuficiente de fertilizantes. Las cifras del consumo mundial muestran que en 1950-51, Sudamérica utilizó 180 mil toneladas, comparadas con 4.6 millones de toneladas en Norteamérica.

Los precios por si solos, son suficientes para explicar la falta de uso de fertilizantes. Estos precios equivalen a 2 y 3 veces el que paga el agricultor en Estados Unidos. Esto es particularmente cierto allí donde en necesario pagar fletes de carga. En estas condiciones el fertilizante debe producir un incremento suficientemente grande en el rendimiento como para justificar su empleo en Latinoamérica. En general los fertilizantes se usan en el área solamente en las cosechas de exportación.

La producción de fertilizantes en Latinoamérica es baja. El Perú vende todo su guano localmente, a precios más bajos que el del mercado internacional. Chile es el único país exportador de fertilizantes. México instaló una planta en mayo de 1951 que provecrá nitrato y sulfato de amonio a un costo reducido fuertemente para el agricultor. Un problema adicional es el de enseñar a los agricultores el eficiente uso de los fertilizantes.

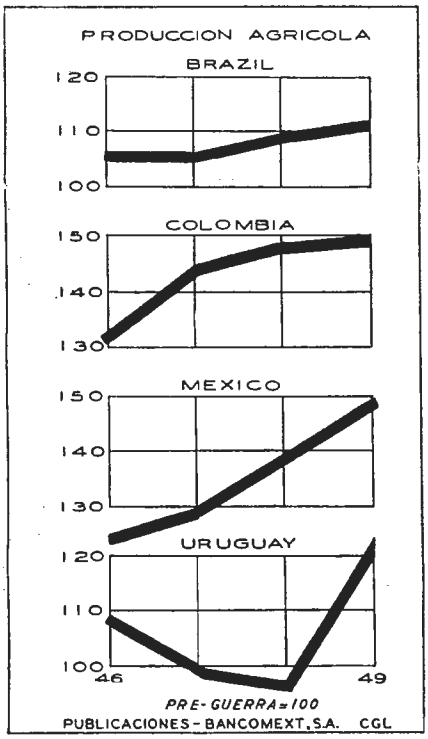
Falta de mecanizacion

Otro factor que contribuye a la baja productividad es la falta de mecanización. Los tractores constituyen un ejemplo, aunque su uso en las granjas está haciendo progresos; había solamente 90 mil en Latinoamérica hacia finales de 1950. La mitad de ellos están en México y Argentina. Los Estados Unidos y Canadá tienen 4.2 millones.

Argentina, Chile, México, Venezuela y Cuba están haciendo los más grandes progresos. México y Chile fueron particularmente grandes importadores de maquinaria agrícola en 1951. Sin embargo, el número de tractores en Argentina ha caído a la mitad del nivel de 1938.

La mecanización es particularmente importante en Argentina y Brasil. La fuerza de trabajo es escasa en las granjas como resultado de la migración hacia las ciudades. Mientras la mecanización demora, esta migración —en parte hacia industrias antieconómicas— reduce la producción agrícola.

El mayor problema en la mecanización surge de la necesidad de importar la mayor parte del equipo. Las escaseces de dólares restringen agudamente las importaciones latinoamericanas. Nueve décimos de los tractores proceden de los Estados Unidos.



Una de las soluciones a la escasez de maquinaria es la formación de compañías proveedoras de servicios de equipo. En 1948, la Corporación Internacional de Economía Básica, estableció una compañía en Brasil que ahora consiste en 4 unidades. Cada unidad opera en una extensión de 50 kilómetros y ayuda fundamentalmente en el cultivo del maíz. Los servicios de equipo, manejados por técnicos brasileros, pueden atender la limpieza de la tierra, la remoción de residuos de troncos y el cultivo. Al mismo tiempo cumple otra función. Los brasileros están entrenándose para operar y, aún más importante, para mantener los tractores, arados y otras máquinas. La C.I.E.B. está ensayando este tipo de operación en el Ecuador para ayudar en el cultivo de las tierras.

Asistencia tecnica

Otro problema fundamental es la falta de técnicos. Los agricultores necesitan educarse en los métodos del cultivo moderno y en la previsión de la erosión del suelo. Desde 1945, el Gobierno de los Estados Unidos ha enviado técnicos a la mayor parte de las repúblicas latinoamericanas. En algunos casos trabajan en problemas específicos. Un ejemplo es la introducción en Nicaragua de un insecticida descubierto durante la guerra, el *toxafeno*. Este insecticida es muy usado para el exterminio de las garrapatas y de otros insectos tropicales, incrementando así el peso de los animales.

El arroz constituye en Panamá la principal cosecha alimenticia. Los técnicos que operan bajo el Programa de Asistencia Técnica han modernizado su producción. Cada agricultor que usa el equipo y los métodos modernos puede ahora manejar de 10 a 20 veces la superficie anterior. Como un resultado, Panamá es ahora autosuficiente en arroz, por primera vez en su historia.

La mayor parte del capital necesario para desarrollar la agricultura en Latinoamérica debe obtenerse localmente. *El problema fundamental es educar a los agricultores en los mejores métodos de cultivo y ayudarlos a comprar fertilizantes y maquinaria agrícola.*

ARGENTINA

Acontecimientos economicos recientes

De acuerdo con predicciones del último trimestre del año pasado, se considera que serán muy pequeños los excedentes de cereales y de semillas oleaginosas destinados a la exportación en el transcurso de 1952. El abastecimiento de trigo difícilmente es algo mayor de las necesidades domésticas; los embarques de cebada, centeno y avena se limitarán, al parecer, a los sobrantes de cosechas anteriores. La cosecha de linaza se estima entre 15,000 toneladas únicamente, cantidad insuficiente para dar trabajo todo el año a las plantas productoras de aceite. Las exportaciones de semilla de linaza han terminado, mientras que las ventas de aceite de linaza se limitarán probablemente a los remanentes de 1951.

El gobierno ha debido recurrir a medidas drásticas: ordenó a los molineros que aceptasen cereales clasificados como forraje, para la producción de una sola calidad de harina y con un porcentaje de extracción del 65%.

Las lluvias de enero mejoraron la condición de los pastos y salvaron la cosecha de maíz, que estaba en peligro por la sequía de diciembre, aunque las perspectivas de rendimiento de esta cosecha no son muy buenas. Los cereales para forrajes escasean y sus precios se han elevado, debido en parte a las grandes exportaciones de maíz durante 1951. La escasez es aún más aguda en el caso de la cebada, lo que perjudica a la industria ganadera que utiliza ese cereal como forraje de invierno. *Los precios de la carne han alcanzado un récord de alto nivel, y se atribuye esto a los pocos envíos de ganado a los rastros de Buenos Aires y, en parte, a la matanza excesiva por pequeñas compañías del interior, que negocian clandestinamente la carne con precios de mercado negro.* Por otra

parte, Argentina cumple defectuosamente su compromiso con el Reino Unido y en 8 meses (abril-diciembre de 1951) había entregado 105,000 toneladas de carne, en vez de las 200 mil a que está obligada.

En el aspecto financiero, el crédito bancario argentino se ha expandido en preparación de la demanda de nuevo año por las industrias, el comercio y el público en general; no obstante lo cual, las condiciones mismas del crédito continúan siendo difíciles y es muy lenta la recuperación de los créditos. Con el objeto de estimular el ahorro privado, el Ministerio de Finanzas ordenó se ampliara el pago de intereses sobre depósitos de ahorro, del 2.5% al 3%.

Por su parte, el *Banco Central* ha establecido desde el 21 de enero último, que todas las exportaciones argentinas se deben pagar con fondos transferidos del exterior, antes del embarque de la mercancía o con carta de crédito documentario irrevocable pagadero contra los documentos de embarque en Buenos Aires. Estos términos son semejantes a los que se usan frecuentemente por los que exportan mercancías a la Argentina. Al mismo tiempo, se suprimió la categoría "exportadores autorizados", quienes anteriormente podían hacer embarques sin justificar la venta de las divisas de cada operación.

El 15 de enero el Banco Central suspendió la vigencia de las órdenes que establecían un procedimiento rápido y la expedición semiautomática de permisos de divisas para importación de determinados productos esenciales, con la sola presentación por el importador del contrato firmado por el vendedor. Por último las importaciones de camiones, chasises y partes sueltas, para los mismos, se autorizan de buena fe, sin otorgamiento de divisa al cambio oficial, como una inversión de capital argentino.

BOLIVIA

Fomento de la industria de aceites vegetales

La industria boliviana de oleaginosas ha sido reglamentada y protegida contra los productos competitivos del exterior, mediante la exención de impuestos y otras providencias, según decreto supremo del 21 de diciembre último.

Esta disposición exceptúa a las nuevas fábricas de aceites vegetales de todos los impuestos y contribuciones nacionales, departamentales y municipales durante 5 años; libera de derechos de importación a la maquinaria, herramientas, accesorios y partes para la reposición de dichas fábricas; exceptúa de los procedimientos aduaneros la importación de semilla para el fomento de nuevas plantaciones para 1952 y a partir de 1953 establece un impuesto de introducción de tres bolivianos por kilogramo bruto y una sobretasa del 100% de los derechos de importación; obliga a todas las fábricas nacionales de aceite a adquirir el íntegro de la producción de oleaginosas hasta el límite de su capacidad de producción; y somete el comercio exterior de los aceites y de los granos oleaginosos en general, a la previa aprobación del Ministerio de Finanzas en consulta con el Ministerio de Economía.

Las importaciones de aceites comestibles y de aceite de linaza quedan sometidas al permiso de importación y a los procedimientos ordinarios de análisis. El impuesto que las afecta es de seis bolivianos por K. B., más una sobretasa del 300% del derecho de importación.

Las empresas que se acogen a esta legislación deben contar con un capital pagado no menor de un millón de bolivianos y declarar bajo protesta sus necesidades mínimas y su capacidad de producción.

BRASIL

Situacion economica

No obstante la aguda elevación de los precios, especialmente los de artículos de consumo, ha ingresado Brasil a 1952 con una sensación general de bienestar que se traduce en los altos niveles de ventas interiores, en el ritmo de producción industrial, en la alta recaudación fiscal y en las buenas perspectivas que en general presentan los mercados exteriores. Esta sensación se acentúa por el optimismo de las esferas oficiales y por la continuidad en la política de fomento del gobierno, con apoyo de la economía privada y de las inversiones directas norteamericanas.

El avance de la expansión industrial ha seguido presionando sobre los legisladores, que reunidos en sesión especial de Congreso el 15 de enero último, tuvieron ante sí un importante número de proyectos económicos para su aprobación. El proyecto de ley presidencial sobre el *Plan Nacional del Petróleo*, que ingresó a la Cámara de Diputados en diciembre pasado, ha merecido dictamen favorable de la comisión respectiva. Otros proyectos se refieren a la participación en las utilidades de la empresa por sus empleados, a importantes leyes financieras, incluyendo la creación de un Banco Nacional para el Fomento Económico, un plan de consolidación de la deuda interna titulada, creación de un banco oficial para la ayuda de la región nororiental sujeta a sequías, y la reorganización del departamento de redescuento en el Banco del Brasil.

Otro programa importante que se desarrollará en el transcurso de cuatro años es el dragado, reequipamiento y ampliación de los puertos del país, así como la compra de barcos, por un total de 3,525 millones de cruzeiros, suma autorizada por decreto presidencial de diciembre último. Estas obras se iniciaron con el comienzo del año.

En la gran cuenca del Valle de Paraiba, donde se ubica la central hidroeléctrica de Volta Redonda, ha iniciado su actividad la compañía de cemento más grande de América Latina, con una capacidad de 10,000 sacos diarios de cemento metalúrgico, manufacturado con los desechos de la planta siderúrgica de Volta Redonda.

Una Comisión mixta Brasileña-Norteamericana, ha realizado el estudio técnico y el programa de electrificación de Río Grande Do Sul, que será financiado principalmente por el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento.

Sin embargo, *en el aspecto monetario y de cambios se ha sentido algún malestar debido al rígido control implantado por decreto del 3 de enero último, debido a la necesidad de impedir que continúe la reducción en las tenencias de divisas. La situación de cambios, empero, se complicará más por la necesidad de adquirir grandes cantidades de trigo en la zona del dólar durante 1952.* Según estimación del Ministro de Relaciones Exteriores, este sólo renglón demandará el gasto de 180 millones de cruzeiros. Así se explican las recientes declaraciones oficiales para que se reduzcan las importaciones no esenciales ni indispensables, que se deban pagar en dólares. Por la misma razón se ha restablecido el sistema de listas para las solicitudes de cambio exterior, destinadas al pago de importaciones, de modo que desde septiembre no se han conseguido divisas para el pago de servicios en el exterior.

En cuanto a la balanza de comercio internacional, para los nueve primeros meses de 1951, se dió a conocer por la prensa la estimación preliminar:

	Tons.	Valor MILLONES CRUZEIROS
Exportación	3.568,000	23,861
Importación	7.804,000	26,174
Saldo de Importación		2,313

De acuerdo con las cifras preliminares precedentes, la balanza de comercio exterior brasileña habría arrojado un saldo negativo por 2,313 millones de cruzeiros, como consecuencia de la cuantiosa elevación del volumen de las importaciones, más que por una elevación de los precios de las mercancías compradas; mientras que las exportaciones mantuvieron un volumen normal, aunque se registró un alza considerable en el valor de las mismas. La mayor velocidad de incremento de las primeras no pudo ser alcanzada por el incremento de valor de las últimas.

EL AUGE DEL COMERCIO FRANCES EN LAS INDIAS ESPAÑOLAS

Por Pablo *GONZALEZ CASANOVA*,
de El Colegio de Mexico.

III

SI se recapacita sobre la competencia española se ve que lo que España defendía mejor en el comercio internacional eran los productos naturales; todos los demás estaban demasiado expuestos a caer en la guerra mercantil. España lo único que seguía ofreciendo al mundo al principiar la segunda mitad del XVIII —y a pesar de su incipiente industrialización— era el mejor campo para el progreso de las manufacturas extranjeras.

Hacia 1762 había en Cádiz, como hemos dicho, una fuerte competencia. En Cádiz estaban los verdaderos enemigos de Francia: los comerciantes extranjeros. Se equilibraba a veces la venta de productos con otros; pero cuando eso ocurría, el equilibrio estaba a toda hora por romperse. Francia sobrepasaba a Inglaterra en la exportación de telas, de sombreros, de sedas, de dorados, de modas, etc., pero ocupaba una posición desventajosa frente a las lanas, las quincallas, la relojería y el bacalao ingleses. Francia aventajaba a Alemania y a las villas de Italia en la venta de telas de algodón, lana, etc., pero ocupaba un lugar secundario respecto a Alemania en la venta de objetos de vidrio y cristalerías, de objetos de cera, de fierro blanco, de maderas para duelas, de papel dorado e imaginería. Las ciudades italianas la aventajaban en el mercado de medias de seda para señoras, de listonería, terciopelos, acero y sobre todo, papel.

Cádiz servía así de termómetro a la verdadera lucha. Se librara ésta en América. Los productos europeos pasaban al Nuevo Mundo y allí eran escogidos, reclamados o desechados por los indianos. En 1760 la competencia floreciente presentaba un cuadro agitadísimo. Las joyas "a la inglesa" estaban más de moda que las francesas y la relojería de Ginebra era muy solicitada sin que se pudiera competir con ella. Los encajes de Puy se vendían prodigiosamente en la Nueva España. Allí las mujeres empleaban hasta un cartón entero para hacerse una sola falda. ("Mientras dure esa fantasía —exclamaba un comerciante— puede uno estar seguro que prosperarán las fábricas de "Puy"). A los antiguos encajes de seda negra que París proporcionaba a Indias desde hacía mucho tiempo, les hacían fuerte competencia los de Barcelona: en la Nueva España eran preferidos, sin embargo, los franceses. China seguía rivalizando ventajosamente con Nímes por los bajos precios a que lograba vender sus medias y sedas.

Lyon competía con Génova en la exportación de medias para mujer; dominaba todo el mercado de la Nueva España y era algo débil en el Perú y el Mar del Sur. Los retazos de terciopelo trabajado con fondo de satén, que servían para hacer chaquetas habían bajado mucho desde que Génova exportaba terciopelos imitados, que se vendían sin tropiezo alguno, sobre todo en el Mar del Sur. El papel de Francia no tenía ningún éxito en Indias. La escritura, los registros, la impresión de obras no alcanzaban a cubrir más de un cuarto del papel que iba al Nuevo Mundo. La mayor parte servía para envoltorios de cigarrillos o de tabaco picado. Desde hacía mucho tiempo se había descubierto que el papel de Génova era el más adecuado para este uso[41] y la última flota había llevado 280,000 resmas, lo cual no era raro, pues el papel de Génova formaba parte esencial de todos los cargamentos destinados a Indias. El papel de Piemont para las imprentas gustaba mucho en la Nueva España. Francia no se interesaba en la venta de papeles de estraza; Génova y España cubrían el mercado. Ausburgo suministraba el papel dorado, plateado y estucado a todas las Indias. Estos papeles, sobre todo el dorado y el plateado, eran usados en las cofradías pobres, que los empleaban para adornar los altares de su devoción. Como no podían servir al decorado, sino una sola vez, su consumo era enorme.

Inglaterra —donde la mano de obra era más elevada que en cualquier otra parte de Europa— competía con lanas de todos colores y con una gran cantidad de sedas para hombre, que eran muy solicitadas en Indias, sobre todo en el Perú. Francia no exportaba sino la tercera parte de lo que Inglaterra exportaba en lanas. Durante la guerra entre esta última nación y España, se pensó invadir el mercado de Indias con lanas francesas; pero los altos precios y a veces la mala calidad de las telas, impidieron realizar en su totalidad el proyecto.

---

[41] Essai sur diverses branches de Commerce que la France Fait a Cádix et sur les moyens generaux de les y augmenter. Cádix le 26 Fevrier 1762. 32ff. A. N. Aff. etr. BIII, 342, para el estudio de la competencia internacional y cf. la memoria sobre "Le Commerce du Papier en Espagne". 26 septembre 1704. 3ff. A. N. Marino, B7, 233, en que se dice que el más importante comercio que hacen los genoveses en España consiste en el comercio del papel: "Todo el papel que se consume en México y en el Perú proviene de estas repúblicas".

Los franceses parecían estar en un callejón sin salida en esta competencia, porque les era imposible perfeccionar las telas bajando al mismo tiempo los precios, sin arruinar la fabricación, ya que la mano de obra estaba "a son plus bas période". Los paños de Carcasona se vendían fácilmente en Tierra Firme pero en todo el resto de América estaban muy desacreditados y los compraban los indianos sólo por necesidad. Todavía en 1762 estaba en los almacenes de Nueva España la remesa de paños de Carcasona que había llegado en la flota de 1751, sin que se hubiera vendido una sola pieza. No ocurría lo mismo con los paños de Elbeuf, sobre todo con los paños de color marrón oscuro, que eran muy solicitados en la Nueva España y algo en el Perú. Las franelas francesas tenían gran acogida en Indias, particularmente las felpas sencillas de Amiens y las felpas trabajadas, que dominaban de manera exclusiva el mercado de Buenos Aires, pero que sufrían una seria competencia en otros lugares por parte de las felpas inglesas, de los "grains d'Orge" los perdurables ingleses.

Crisis de precios en la competencia del siglo xviii

Más o menos éste era el cuadro de la lucha comercial en América hacia 1762, es decir, un año antes del tratado de París. La crisis francesa era principalmente una crisis de precios. Los competidores ingleses y alemanes le llevaban a Francia sobre todo esa ventaja. Los falsificadores alemanes no lograban obtener productos tan perfectos como los franceses y sólo podían competir porque sus productos se vendían más baratos. No se trataba pues de una crisis también manufacturera como la de fines del siglo XVII, sino de una crisis de costos y precios de venta. La historia de las telas de Bretaña es un buen ejemplo para ilustrar la cuestión en esta época. Las bretañas se vendían de manera increíble en España e Indias antes de que fueran conocidas sus competidoras las "silesianas". En 1762 se seguían vendiendo mucho, pero con dificultades. La única causa de la decadencia era el aumento de precios que habían sufrido y que era a la fecha de un 60% sobre los precios de 1745. Esas telas conservaron su crédito en la Nueva España mientras duró la guerra, porque en ese tiempo los riesgos de navegación, las fuertes primas de los seguros y las altas tasas que se pagaban por las inversiones de dinero, daban sin duda en México un valor proporcionado a toda mercancía que tenía la suerte de llegar. Pero desde que cesaron los grandes riesgos "los mexicanos comprendieron que no debían pagar lo que se les llevaba, al mismo precio de tiempos de guerra". Sin embargo, los pedidos de Bretaña aumentaron y los precios subieron de nuevo, tanto por el aumento de la demanda como por la abundancia excesiva de dinero que fluyó al terminar la guerra, dando lugar a una desmesurada serie de negocios que duraron hasta 1754. Efectivamente, en aquellos días se vino una especie de fiebre en que se realizaron los proyectos más extravagantes. El resultado fué que las Indias se encontraron pronto sobrecargadas de mercancías excesivamente caras. La carestía y la abundancia produjeron el descrédito de las bretañas y obligaron a los consumidores a comprar falsas bretañas, que se vendían a un 15% ó 20% más baratas. Como consecuencia necesaria las bretañas originales, que antes se vendían a vuelo de pájaro, se quedaron durante muchos años en los almacenes de Veracruz. Este mismo problema se había planteado con otras mercancías; y en la guerra de precios Francia había llevado la peor parte.

No habría que exagerar sin embargo la decadencia del comercio con Indias en esta época. Si Francia había perdido algo del mercado, si en la flota de 1752 —que pasó por ser la más rica que se había enviado a Indias, y que alcanzaba, según el cálculo más moderado, la suma de 26 millones de piastras —Francia no había enviado, como se decía, sino una tercera parte de la cantidad de telas que había enviado Silesia (hecho ciertamente dudoso), en 1760 las exportaciones de Francia a España y América correspondían casi a la suma de las exportaciones que hacían todos los demás países europeos juntos. Así, si en 1762 encontramos un informe que habla de todas estas dificultades, exagerando las pérdidas del comercio francés de una manera deliberada, en el mismo se descubren contradicciones que debilitan la tesis de una decadencia considerable del comercio con Indias: el autor dice, por una parte, que la competencia de las telas alemanas está lejos de ser ruinosa y, por otra, que Francia sólo exportaba un tercio de las telas que exportaba Silesia; pretende además que mientras en 1736 se hacía contrabando en América, eso ya no ocurría en 1750, por lo que mientras los datos de las aduanas eran menores a la realidad en aquel año próspero, no lo eran en este de desgracia, etc.

Importancia de las Indias en la economía francesa

En 1765 le escriben al duque de Prassin con suma agudeza: "No es raro que algunos franceses se quejen y osen afirmar temerariamente que el comercio de Francia en España está perdido y se pierde todos los días. Lo que ocurre es que no consideran sino su persona y que confunden lo general con lo particular... Las pérdidas no afectan sino a los individuos que hacen el comercio y que se han multiplicado de manera increíble. Como consecuencia inevitable los provechos, los beneficios y las comisiones han tenido que repartirse entre muchos y se han separado en tal cantidad de ramas que se han vuelto menos considerables y mucho menores de lo que eran en otro tiempo... El comercio general de Francia no sufre por ello nada y no puede sufrir nada; lejos de perderse, todos los días aumenta y es hoy más abundante, más extenso, más brillante que nunca. Los canales de introducción han aumentado, pues por todas partes pueden entrar las mercancías a España; los establecimientos se han multiplicado y se siguen multiplicando, las demandas se han acrecentado...".[41-a] Entre uno y otro documentos media el tránsito de la crisis de la guerra de Siete Años a la recuperación de la economía francesa que le

[41-a] Mémoire envoyé a Mgr. le Duc de Prassin le 12 mars 1765. A. N. Aff. Etr. BIII, 333.

sucede, pero de todos modos las observaciones dirigidas al Duque de Prassin sirven para matizar la situación del comercio de Francia en España, que seguía superando a todos los demás. Efectivamente, en 1765 llegaron a Cádiz 272 barcos cargados de mercancías y la exportación ascendió a 32 millones de piastras. Como al mismo tiempo Francia importó frutos americanos y españoles por un valor de 7 a 8 millones, el saldo del comercio francés fué nada menos que de 20 a 24 millones de piastras.

Pero este incremento del mercado tan sólo precede a una baja algo mayor, debida en gran parte a la ordenanza del rey de España de 1778, por la que prohibía la entrada a Indias de un buen número de mercancías manufacturadas en el extranjero. La medida dió un fuerte golpe a las fábricas de Francia, particularmente a las que producían pañuelos, sombreros, medias y paños.[42] Veamos un caso concreto: Los síndicos del cuerpo de fabricantes de Nimes escribieron por entonces una memoria en la que preveían las consecuencias de la ordenanza. Se referían a la ruina de Francia y en particular a la de la ciudad que representaban. El documento es muy importante para ver hasta qué punto dependía la vida económica de los pueblos de Francia del mercado hispanoamericano. Es por eso un documento único. Y no sólo se refiere a esta necesidad que tenía el comerciante, el industrial y el obrero, del terreno americano, sino al conocimiento de las necesidades y de los gustos de Hispanoamérica: Consideraban los síndicos que una de las industrias más afectadas de Nimes sería la de medias de seda.

"De los cinco mil artesanos que esta manufactura ocupaba en los buenos tiempos —decían— más de la mitad estaban empleados únicamente en el trabajo de las medias que consumían el Perú, México y otras colonias de la América Española... Esta calamidad (la emisión de la ordenanza) no afecta tan sólo a un número limitado de trabajadores; priva a todo un pueblo de la subsistencia que no encontraba sino en la industria... Qué será de esta multitud despojada súbitamente de trabajo y de pan? Muchos pedidos hechos con anterioridad ya no podrán ser enviados y eso es tanto más injusto que las medias de seda destinadas al Perú tienen unos colores y unos bordados extravagantes, análogos a los hábitos y costumbres de esas regiones lejanas, que obligaban a hacerlos únicamente propios para que allí se consumieran y muy contrarios al gusto de las naciones europeas".[43]

La decadencia antes de la revolucion

Puede decirse que el año de 1778 marca la decadencia definitiva del comercio francés del Antiguo Régimen con la América colonial. Un año antes comentaba todavía un mercachifle de esos que tanto abundaban en la época: "No hay minas más ricas en el mundo"...

Monsieur D. K. —así se firmaba— ya trae los vientos de la revolución que está por estallar y que habrá de causar todavía un mayor desorden en el comercio francés internacional. Era un personaje curioso, ingenuo e irónico. Un joven comerciante que se consideraba ajeno a la profesión, preocupándose por ejercerla, "tan sólo porque sus utilidades eran grandes y sus consecuencias interesantes para la felicidad de los hombres". Monsieur D. K. pensaba que el Pacto de Familia de 1762 no satisfacía los intereses del comerciante, ni les daba suficientes garantías. Sería conveniente hacer uno que acabara eliminando del comercio de Indias y España a las demás potencias europeas, aunque desde luego, y en razón de su amor por el género humano, "estaba lejos de desear así fuera en beneficio de su nación, un comercio exclusivo". Como buen comerciante que era tenía sus quejas, pero también las tenía como "bon enfant du siecle". Se quejaba en serio, amargamente, de que el embajador de Francia, que era entonces M.Dl'Osun, no defendía a los "boutiquiers", a los mercachifles como él, y lo acusaba de haber afirmado "que no quería que el rey tuviera súbditos tenderos". El resentimiento contra los señores de Francia y las ideas revolucionarias, habían entrado en el comercio de Indias. Con qué rencor veía este mercachifle al embajador de Francia. Desde hacía 25 años Su Excelencia iba todos los días a hacer la corte al rey español, considerando como impropio de su persona defender la causa de los tenderos. Cuando le habían hablado de los lagos que unen en un estado los primeros a los últimos rangos había levantado los hombros con indiferencia... "Tengan paciencia amigos míos —añadía D. K. irónicamente y como si presintiera que la revolución estaba a las puertas de Francia— y ruéguenle a Dios que no nos dejen mucho tiempo al mismo abogado".[44]

Unos meses antes de que estallara la revolución francesa, el 28 de febrero de 1789, Su Majestad Católica firmó un importante decreto. Considerando las ventajas que había traído a España la libertad del comercio de Indias: extraordinario incremento del comercio y la navegación, mayor equidad de los precios para ventaja de los consumidores y del comercio en general, etc., permitía embarcar para Veracruz y Caracas mercancías de fábricas extranjeras que ascendieran a la mitad del valor de las del reino de España. Con esto venía a aumentar la libertad concedida con anterioridad —en 1784— a Puerto Rico, a Santo Domingo, a Monte Cristo, Santiago, La Trinidad, Puerto Trujillo, Guatemala, Santa Marta, Puerto Bello, La Guayana, etc. La tesis que Francia y Europa habían sostenido en el caso particular del comercio de América parecía triunfar definitivamente. La libertad de comercio quedaba consagrada. Pero Francia no iba a gozar de ella durante algún tiempo, como lo habría querido. Una nueva lucha se iba a iniciar en su propio seno. Las ideas de libertad iban a tomar dimensiones cósmicas.

---

[42] Sée, Henri. Op. cit. 1, pp. 226-227.

[43] Mémoire des Syndics du corps des fabricants de bas de Nimes, 1778. 2ff. A. N. Aff. Etr. BIII. 343.

[44] Mémoire sur le commerce d'Espagne par un négociant de Cadix avec des notes critiques par M. D. K., 10ff. 1777. A. N. Aff. Etr. BIII, 343.

MERCADOS Y PRODUCTOS

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS
Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.

AJO

Analizando las cifras de producción y exportación de ajo mexicano durante los tres últimos quinquenios, encontramos que el promedio del volumen cosechado anualmente en el período 1936-40 fué de 4,092 toneladas, de las que se exportaron 1,263; en 1941-45 se obtuvieron 8,373 con una venta al exterior de 3,217 toneladas por año y para 1946-50 la producción media fué de 10,067 de las que se destinaron 4,295 a los mercados extranjeros.

Si se examinan las cifras anuales de producción del tercer quinquenio citado, se ve que la cosecha de 1950 fué de 16,441 toneladas, duplicando aparentemente la producción media de los cuatro años anteriores al último citado. Sin embargo, la realidad es que la cosecha resultó efectivamente mayor, pero no en tal proporción, ya que la Secretaría de Agricultura, en su empeño por mejorar la calidad de sus estadísticas, ha encontrado que estaba subestimada la serie de producción de ajo hasta el año de 1949.

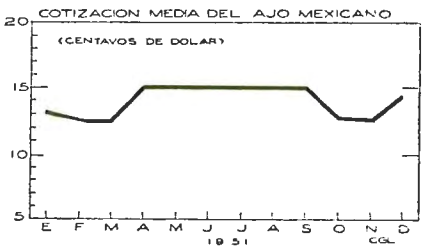
La cosecha de 1951 se ha calculado en cerca de 16,800 toneladas de las que se exportaron 7,027.

El ajo se produce prácticamente en toda la República, y más del 60% del volumen total cosechado se obtiene en la Región de Apaseo del Estado de Guanajuato, siguiéndole en importancia, aunque en mucho menor proporción, los Estados de San Luis Potosí y Puebla.

Durante los cinco años previos al último conflicto bélico mundial (1935-39), México fué el segundo abastecedor de los Estados Unidos, con cerca del 37% de sus importaciones totales de ajo, que fueron de 2,300 toneladas, ocupando el primer lugar la República de Chile, que aportó más del 47%. España, que en años anteriores a 1933 llegó a ser el primer abastecedor, disminuyó considerablemente sus ventas en el período prebélico indicado, suspendiéndolas totalmente en 1938; no obstante lo cual, todavía llegó a representar el 12% de las importaciones americanas de ajo durante el quinquenio 1935-39.

En los años 1941-45, los Estados Unidos importaron un promedio de 3,412 toneladas anuales, de las que México aportó el 60%, Argentina 23% y Chile el 17%.

Durante el quinquenio 1946-50, la importación media norteamericana aumentó en un 81% respecto al promedio anual del quinquenio inmediato anterior, llegando a 6,183 toneladas. En este período, México continuó como el principal abastecedor, aportando un promedio de 3,119 toneladas, o sea más del 50% de las importaciones totales. En segundo lugar quedó Italia, de donde se adquirió el 31.1% Es que de 1948 a 1950, Italia surgió como fuerte competidor de México en el mercado de los Estados Unidos, aportando volúmenes poco mayores que los proporcionados por nuestro país y tendiendo a desplazar a las Repúblicas de Chile y Argentina, que en el quinquenio de referencia contribuyeron con el 9.7% y el 5.2% respectivamente.



En los primeros once meses de 1951, el vecino país del norte adquirió 7,366 toneladas de las que el 66.6% fué procedente de México, 30.7% de Italia y únicamente 0.9% de Argentina y 0.9% de Chile.

Las cotizaciones medias mínimas mensuales para los ajos frescos mexicanos, se movieron así durante el año de 1951:

MESES	Centavos de dólar por libra
Enero	13.1
Febrero	12.5
Marzo	12.6
Abril	15.0
Mayo	15.0
Junio	15.0
Julio	15.0
Agosto	15.0
Septiembre	15.0
Octubre	12.6
Noviembre	12.5
Diciembre	14.4

En general los ajos procedentes de Chile e Italia son pagados a razón de dos centavos más por libra que el mexicano. El californiano siempre es cotizado a muy buen precio, ya que su calidad es excelente, así como su presentación, uniformidad y tamaño del diente, además de ser clasificado siempre conforme a las normas oficiales del Departamento de Agricultura de ese país. A juicio de los compradores norteamericanos, el principal defecto del ajo mexicano es el de tener numerosos dientes de pequeño tamaño, por lo regular entre veinte y cuarenta por cabeza, lo que dificulta su empleo en la industria de conservas alimenticias, ya que la operación del pelado a mano es más costosa que en el caso del ajo de California y de otras procedencias, que contienen por lo regular entre dos y ocho dientes de buen tamaño.

De lo anterior es fácil deducir que *nuestros productores obtendrían grandes ventajas económicas superando la calidad y presentación del ajo destinado a exportación, lo que sería factible efectuando una cuidadosa selección de semilla y uso de mejores variedades.* Se tiene conocimiento de que los agricultores mexicanos han sembrado en escala experimental, semilla de ajo de las variedades de diente grande que se cultiva en Estados Unidos, Italia, Chile y España, sin lograr resultados satisfactorios. Consideran los exportadores de nuestro país que en almacenes de refrigeración, el ajo criollo o mexicano tiene una conservación hasta de seis meses, mientras el chileno dura cuatro meses y tres únicamente el californiano.

Por lo que respecta a la clasificación y empaque de nuestro producto puede considerarse satisfactorio, ya que, aunque no se siguen las normas oficiales norteamericanas, la selección se hace a mano resultando muy uniforme y el empaque se efectúa en la forma que por lo regular lo hacen los demás países, es decir, en huacales de madera conteniendo 50 libras netas, o en sacos de papel importado.

A petición de los productores californianos quienes consideran que sus costos de producción son más altos que en México, la Comisión de Tarifas de los Estados Unidos sometió a estudio un proyecto para elevar un 100% los derechos de importación al ajo, con lo que subirían de tres cuartos de centavo a centavo y medio de dólar por libra.

Considerando injusta la demanda de los cosecheros norteamericanos, tanto la "Asociación Mexicana de Productores de Ajo" como la "Unión Nacional de Exportadores de Ajo", constituídas hace varios meses, procedieron desde luego a presentar sus puntos de vista ante dicha comisión. Exponen que la cosecha de ajo para exportación en nuestro país se recoge en época distinta que la estadounidense y que el grueso de las exportaciones se efectúa durante los meses de marzo a junio, mientras

que la cosecha de California tiene lugar entre los meses de junio a septiembre, por lo que nuestro ajo no desplaza al norteamericano, sino que viene a cubrir las necesidades del mercado en los meses en que ellos no lo producen aún.

El ajo mexicano llega también a otros países en las proporciones que aparecen en el siguiente cuadro formado con la media anual de las exportaciones del quinquenio 1947-51.

DESTINO	Toneladas	Porciento
TOTAL	4,326	100.0
Estados Unidos	3,507	81.0
Puerto Rico	308	7.1
Cuba	193	4.5
Venezuela	116	2.7
Rep. Dominicana ..	77	1.8
Peq. Antillas Brit. ..	44	1.0
Panamá	28	0.6
Haití	21	0.5
Colombia	20	0.5
Otros	12	0.3

Como se observa, después de los Estados Unidos, que consumieron las cuatro quintas partes de nuestras exportaciones durante el último quinquenio, Puerto Rico, Cuba y Venezuela son los mercados más importantes.

BREA Y AGUARRAS

Muy al comenzar el mes de marzo, la prensa diaria informó acerca de la concertación de un acuerdo entre las tres principales empresas mexicanas productoras de brea y aguarrás, a saber: "Resinera Uruapan", S. A., "Productos Forestales", S. A. y "El Pino", S. A. por un lado y la "Turpentine and Rosin Factors" Inc., de Savannah, Ga., por el otro, con el objeto de formar una nueva empresa que empacará en El Paso, Tex., los excedentes exportables de trementina mexicana para distribuirlos en el Oeste de los Estados Unidos. Se trata, en verdad, no de la trementina sino del aceite esencial de trementina o aguarrás. El nombre de la nueva empresa será el de "Turpentine and Rosin Factors of Texas", Inc., y su propósito es empacar y distribuir en dicha región aproximadamente unos 4 millones de litros de aguarrás al año.

Con este acuerdo, el productor norteamericano encuentra solución a su viejo problema del alto costo de transporte para el abastecimiento del Medio Oeste y Costa del Pacífico con productos elaborados en plantas industriales situadas en la Costa del Atlántico. Los industriales mexicanos, por su parte, resuelven también su ancestral problema de carencia de envases adecuados para el aguarrás ya que, según el convenio, el producto mexicano se exportará en carro-tanque y la nueva planta de El Paso, lo empacará en envases pequeños y medianos, que resultan muy favorecidos por la demanda norteamericana.

Estas noticias son, sin duda, de gran importancia para la industria resinera nacional. Ya el acuerdo a que nos hemos referido consigna el hecho de que estas tres empresas representan aproximadamente el 85 por ciento de la producción nacional de trementina y sus derivados, por lo que resulta seguro que cualquiera que sea la suerte que ellas corran, no sólo las afectará poderosamente a ellas mismas, sino que obviamente, determinará la suerte de la industria en su conjunto.

Pero, además, la noticia tiene un particular interés en vista de lo que ha ido ocurriendo en materia de exportaciones de brea y aguarrás: mientras que la producción anual ha permanecido constante desde 1947 en alrededor de 35 mil toneladas de resina, con sus equivalentes aproximados de 22 mil toneladas de brea y 6 mil de aguarrás, las exportaciones han ido creciendo en forma significativa. En un comentario anterior sobre estos productos * hicimos ver que de 1949 a 1950 las exportaciones de brea habían subido de 8,400 a 12,000 toneladas en números redondos y anotamos que los indicios para 1951 eran en el sentido de que se sostendría aproximadamente el monto de 1950. Sin embargo, sucedió que en los últimos cuatro meses de 1951 se exportaron cantidades de importancia que hicieron superar en más de mil toneladas las exportaciones de brea del año anterior, y en poco menos de mil toneladas las de aguarrás, lo que significa que *en el año de 1951, continuando su tendencia, se exportaron las mayores cantidades de brea y aguarrás que registran nuestras estadísticas y que constituyen más de la mitad de la producción nacional.*

El significado de las exportaciones se destaca examinando dos fenómenos concomitantes: la tendencia de los precios en el mercado exterior y las necesidades del consumo interior.

En nuestro comentario ya mencionado, examinamos detenidamente la tendencia general de las cotizaciones de la brea desde 1947, poniendo de manifiesto su pronunciado sentido hacia la baja a pesar de sus amplias fluctuaciones, así como el hecho de que al producirse el estado de emergencia internacional la tendencia se convirtió en alcista alcanzando niveles muy halagadores, que, para la fecha en que fué escrito el comentario, eran de Dls. 9.40 por cien libras de la clase WW F.O.B. en plantas de Savannah, que es, a no dudarlo, una magnífica cotización. Hicimos ver también el alto grado de incertidumbre prevaleciente en este mercado, como circunstancia que debe normar la participación del productor mexicano, en atención, sobre todo, a las necesidades de un mercado interior seguro y firme.

Desafortunadamente, la bonanza de los precios exteriores fué solamente episódica. Desde luego sucedió que el mercado de aprovisionamientos navales de Savannah, Ga., dejó de funcionar por motivos cuyo examen no cabe en nuestros límites, pero dando lugar a que se realizaran solamente operaciones directas de productor a consumidor, sin la intervención de la lonja. En estas condiciones, no se reportan más precios que los que corresponden a operaciones realizadas, que son bien pocas y además, cada precio reportado resulta inferior al que le precedió. Así, a fines de noviembre era de 9.35; un mes más tarde, de 9.25; al terminar enero, de 8.65; los últimos días de febrero de 8.05 y para mediados de marzo, con operaciones limitadas a lotes menores de carro entero, se han registrado precios cercanos a 7.50; es de temerse que si la tendencia continúa, antes de tres meses tendremos a los industriales en un verdadero aprieto. Para que las cosas sucedan de otro modo no parece haber otro recurso que el empeoramiento de la situación política internacional, lo que no debe ser una alternativa alentadora para nadie.

De manera que a estas horas, la conveniencia de exportar productos resiníferos resulta tan incierta como lo era hace cinco meses, aunque debe reconocerse la sagacidad de nuestros productores que hicieron el grueso de sus exportaciones en el mes de septiembre, aprovechando la máxima cuanto efímera elevación de los precios.

Por lo que se refiere a la demanda interior, ese incremento de las exportaciones puede tener sus inconvenientes. En efecto, la producción de 23,000 toneladas de brea tiene que servir para abastecer la demanda de la industria jabonera nacional que es, cuando menos, de 12 mil toneladas; la de las industrias textil y del papel que en conjunto no puede ser menor de 3 mil toneladas, y la de la industria de pinturas y tintas cuyo consumo es creciente y que en 1951 fué de 6 mil toneladas en números redondos; o sea que en cálculos conservadores la demanda nacional es de 21 mil toneladas anuales. Si se considera que las exportaciones en 1951 fueron de 13,431 toneladas, se convendrá en que los productores necesitarán disponer de fuertes remanentes o existencias acumuladas para poder mantener ese ritmo de exportación y cubrir a la vez el consumo nacional.

FRIJOL

Debido a la sequía que asoló algunas zonas del Norte de la República durante el año pasado y a las inundaciones ocurridas en estados del Golfo, la producción de frijol de 1951 disminuyó en cerca de 20% y nuestro país se vió en la necesidad de importar fuertes cantidades de este grano. Tal cosa no sucedía desde 1931 en que se importaron 8,312 toneladas. El déficit sobrevino no obstante que la producción ha aumentado más de prisa que la población, ya

* "Comercio Exterior". Octubre de 1951, pág. 315, Tomo I.

que, de 1941 a 1950, las cosechas de frijol aumentaron 56% y la población sólo creció 25%. Entonces, *la explicación parece ser el incremento del consumo por cabeza, considerando que el frijol y el maíz constituyen la base de la alimentación de la gran mayoría de los mexicanos y que los precios de casi todos los demás artículos alimenticios se han elevado tanto, que la población consume mayor cantidad de los más indispensables.*

La producción nacional durante el último decenio, según datos de la Secretaría de Agricultura, ha sido:

Año	Toneladas
1941	160,022
1942	182,802
1943	157,372
1944	183,183
1945	161,729
1946	138,629
1947	198,854
1948	209,629
1949	231,122
1950	250,293 (Preliminares)
1951	288,000 (Calculados)

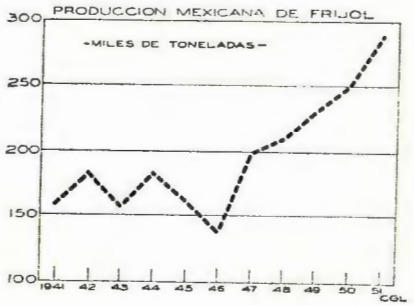
Si la producción calculada para 1951 la reducimos en 20% por causa de los fenómenos climatológicos antes citados, se tienen 230,040 toneladas, o sean 20,000 toneladas menos que las producidas en 1950.

Durante los últimos meses de 1951 se importaron 9,000 toneladas de los Estados Unidos y probablemente este año se importen, por conductos oficiales, cuando menos otras 15,000 toneladas, con las cuales se tendrá un total de 24,000 toneladas, que se sumarán a la producción de 1951 para cubrir las necesidades del país en 1952. El balance puede formularse así:

	Toneladas
Producción estimada para 1951	288,000
20% pérdidas por sequías y otras causas	57,600
Disponible cosecha nacional:	230.040
Más importaciones últimos meses de 1951 y las probables de este año	24,000
Total disponible:	254,040
Menos consumo de semilla a razón de 25 Kgs. por hectárea, para una superficie de 1.200,000 Has.	30,000
Menos consumo forraje e industria, 2%	5,081
DISPONIBLE PARA CONSUMO HUMANO:	218,959

Esta cantidad dividida entre la población de 1952, que se estima en 26.5 millones de habitantes, da un consumo anual por cabeza de 8.263 kilogramos, superior al de años anteriores. La Secretaría de Agricultura considera, sin hacer las deducciones correspondientes a semilla y otras, un consumo aparente durante los últimos quinquenios de 7.398 kilogramos en 1930-34; 6.202 kilogramos en 1935-39; 7.238 kilogramos en 1940-44 y 7.954 kilogramos en 1945-49.

El consumo de 8.2 kilogramos por cabeza comparado con el de otros países (Datos de la F.A.O. para 1948) es mayor, con excepción de Brasil (21.3 kilogramos). Todos los demás países del Continente Americano tienen consumos menores que el nuestro, a saber: Colombia, 4.8 kilogramos; Chile, 4.8 kilogramos; Argentina, 0.5 kilogramos; Estados Unidos de Norteamérica, 3.6 kilogramos y Canadá, 1.7 kilogramos.



El precio medio del frijol importado ha sido de Dls. 5.50 por 100 libras F.O.B. El Paso, Eagle Pass y Laredo, Tex., para la clase "Pinto Beans", lo que equivale aproximadamente a $1,048.38 por tonelada, sin considerar impuestos de importación en virtud de que actualmente el frijol está exento del pago de derechos. La C.E.I.M.S.A. lo está vendiendo en sus tiendas populares de la ciudad de México a $0.80 por kilo al menudeo.

Es de mencionarse el alza que se produjo en las cotizaciones americanas del frijol apenas empezaron las compras de México el año pasado. El frijol llamado "Red Kidney", equivalente a nuestro "bayo gordo", aumentó 50 centavos de dólar por 100 libras, de Dls. 10.75 en julio pasó a Dls. 11.25 en agosto. La clase "Pinto Beans" subió de Dl.s 4.60 por 100 libras en noviembre a Dls. 6.60 que vale actualmente.

GRASAS Y ACEITES

En comentarios anteriores hemos opinado que el aumento constante de la producción de semillas oleaginosas hasta 1951 y el sostenimiento de la producción de grasas animales hasta 1950, permitiría en un plazo no muy lejano, reducir hasta niveles insignificantes las importaciones de grasas y aceites. La presunción anterior se fundaba en el hecho de que en el transcurso de los últimos cinco años, de 1947 a 1951, la producción de semilla de algodón se elevó en 186%, la de ajonjolí en 13%, la de copra y coquito de aceite en 58% y la de cacahuate en 92%. En cuanto a la producción de grasas animales que hasta 1950 se había mantenido más o menos estacionada, en 1951 registró una importante disminución a consecuencia de la reducción del número de cabezas de ganado vacuno, ovino, porcino y caprino sacrificadas para el consumo. Así tenemos que la producción de manteca de cerdo en ese año fué inferior en un 40% a la correspondiente a 1947 y la producción de sebo en 13%.

Si comparamos el total de producción de semillas oleaginosas y grasas animales de 1947 con igual dato para 1951, vemos que a pesar de la reducción señalada en la producción de grasas animales, la total producción del año pasado fué superior en 94% a la de 1947.

El crecimiento de la producción se había venido reflejando en una reducción paulatina de las importaciones de grasas y aceites, hasta 1950, como puede verse en seguida:

1940-44	(media anual)	39,706 toneladas
1947		23,839 „
1948		11,385 „
1949		17,949 „
1950		12,021 „
1951		32,537 „

Las importaciones en promedio anual durante el quinquenio 1940-44, fueron superiores a las realizadas de 1947 a 1951, aunque en este último año alcanzan otra vez un nivel extraordinario debido a las fuertes compras de grasas animales que fué preciso realizar para compensar la disminución de la producción doméstica de estas grasas en dicho año.

La composición de las importaciones de grasas y aceites (incluídas las semillas oleaginosas por su equivalente en aceite) durante los mismos años, fué la siguiente:

Año	Animales Tons.	%	Vegetales Tons.	%
1947	14,146	59	9,693	41
1948	9,767	86	1,618	14
1949	14,856	83	3,093	17
1950	10,344	86	1,677	14
1951	23,570	72	8,967	28
Media:	14,536	74	5,010	26

El examen de las cifras anteriores permite apreciar que los productos animales constituían en promedio, el 74% del total de las importaciones de grasas y aceites. Entre ellos la manteca de cerdo y el sebo eran los principales. En cambio, los productos vegetales solamente representaron en

promedio el 26%. Se explica esa composición, porque tradicionalmente nuestro país ha sido incapaz de producir las cantidades de grasas animales que requiere el consumo humano e industrial; año tras año se ha tenido que importar manteca de cerdo para el consumo directo y sebo para uso de la industria jabonera.

En cambio, la importación dc productos vegetales, constituída principalmente por aceite de oliva, grasas comestibles y grasas hidrogenadas, es reducida y lo será más al cumplirse el programa tendiente a desarrollar el cultivo del olivo con miras a cubrir las necesidades nacionales de este aceite.

Visto el problema de las grasas y aceites diez años atrás, o proyectado otros tantos en el futuro, no hay duda que la tendencia general es a su progresiva solución. Sin embargo, pucden presentarse circunstancias excepcionalcs, como las de 1951, en que transitoriamente sean precisas mayores importaciones.

En 1951 la producción nacional de grasas y aceites alcanzó el nivel máximo en la historia del país, pues se estima se produjeron alrededor de 179 mil toneladas, es decir, un 17% más que el consumo aparente registrado durante el quinquenio 1945-49. Era de suponerse que una oferta mayor hasta por 26,287 toneladas traería como consecuencia un mejor abastecimiento del mercado a precios uniformes.

Tal mejora no se logró con el aumento de la producción, como lo revelan los precios. Por ejemplo, el precio de la manteca de cerdo en 1949 fué en promedio de $4.01 por kilogramo; en 1951, de $5.16; el de sebo, de $2.40 pasó a $3.15; el precio del aceite de ajonjolí fué en 1949 de $2.44 el kilo y en 1951 de $3.55; el aceite de coco de $3.16 pasó a $3.51 y cosa semejante sucedió con los demás productos grasos.

Además del sensible aumento de precios, ya de por sí problema importante, se resintió también una aguda e inexplicable escasez de grasas y aceites, no obstante que la producción nacional, como ya señalamos, alcanzaba un nivel record.

La situación descrita obligó al Gobierno Federal a suavizar un tanto los controles de importación y a permitir la entrada de manteca de cerdo, sebo, aceite de algodón y de coco en cantidades mayores.

Lo anterior explica por qué en 1951 los volúmenes importados de grasas y aceites alcanzaron nuevamente niveles ya olvidados. El hecho podría conducir, examinando sólo el caso particular de 1951, al error de pensar que las condiciones de la producción de las grasas y accites son poco satisfactorias, cuando en realidad siguen siendo propicias.

PRODUCTOS QUIMICOS

La industria mexicana de productos químicos ha experimentado un marcado crecimiento en los últimos cinco años, lo cual es altamente significativo si consideramos que esta industria juega un papel muy importante dentro del desarrollo industrial. La falta de suficiente información estadística, sin embargo, no permite precisar este crecimiento, por lo que supliremos esta deficiencia con algunos datos de producción y de comercio exterior.

En los últimos años, los productos químicos que mayor incremento tuvieron fueron los ácidos, álcalis y fertilizantes. De acuerdo con estimaciones realizadas por la Oficina de Investigaciones Industriales del Banco de México, S. A., la producción de ácido sulfúrico en 1950 fué superior a la de 1947 en 30%, pues mientras en el primero de estos años la producción ascendió a 43,374 toneladas, en 1947 fué de sólo 33,365. En forma similar la producción de álcalis —que en México incluye nueve productos de los cuales los principales son el bicarbonato y carbonato de sodio y sosa cáustica— aumentó de 34,114 toneladas en 1947 a 90,373 en 1949, y la de fertilizantes pasó de 44,940 en 1947 a 63,682 en 1950. La producción de artículos farmacéuticos, por otra parte, también experimentó notable crecimiento, sobre todo en la rama de productos medicinales.

Las industrias que más participaron en este incremento fueron: Guanos y Fertilizantes, S. A., por lo que toca a ácidos y fertilizantes; Sosa Texcoco en lo relativo a álcalis y buen número de laboratorios químicos-farmacéuticos, por lo que se refiere a productos medicinales.

El incremento de la producción se reflejó en el comercio exterior de tales productos, como podemos apreciar en el cuadro siguiente, que compara la exportación de productos químicos y farmacéuticos con la importación de todo el capítulo VI de la Tarifa que se refiere a productos de la industria química:

	Exportación	Importación
1946	$12.519,000	$195.569,000
1947	19.469,000	241.502,000
1948	15.076,000	241.476,000
1949	19.960,000	393.060,000
1950	30.303,000	532.476,000
1951	31.570,000	709.367,000

Las cifras transcritas indican que el valor de las exportaciones mexicanas en 1951 fué superior en 152 por ciento al de 1946 como resultado de la ampliación de los mercados de Centro y Sud-América. Por otra parte, el valor de las importaciones en 1951 superó en 263 por ciento al de 1946 a consecuencia de las mayores compras realizadas y a que se tuvieron que pagar precios más elevados. Los Estados Unidos de Norteamérica fueron los principales proveedores y en escala inferior se hicieron compras a Suiza, Argentina y otros países.

Los productos farmacéuticos y químicos que más se exportaron durante este período fueron: productos químicos no especificados para uso no industrial, óxidos de zinc y de arsénico, preparaciones inyectables, medicamentos preparados o dosificados, cápsulas, gránulos, obleas y pastillas con substancias medicinales. Los productos de importación estuvieron formados principalmente por colores derivados del alquitrán de hulla, sales de origen orgánico y orgánico-metálico, preparaciones insecticidas, mezclas y productos orgánico-metálicos para uso industrial, penicilina, estreptomicina, aureomicina, terramicina, gránulos, grajeas, pastillas, perlas, píldoras medicinales, drogas, especialidades farmacéuticas, sosa cáustica sólida y otros.

SISAL

La escasez de dólares, que ha llegado a afectar también a Portugal, ha obligado al Gobierno de este país a dictar, en el curso del mes de febrero, disposiciones en materia de control de cambios que tienen por objeto forzar las ventas hacia países del área del dólar y como consecuencia, restringir los embarques al Continente Europeo.

Uno de los primeros efectos de esta medida ha sido la desviación de las remesas de sisal que se cultiva en el Africa Oriental y Occidental Portuguesas, hacia los Estados Unidos, suspendiendo o reduciendo los envíos a sus clientes de Europa.

Estas desviaciones en la exportación del sisal portugués, pueden producir un dislocamiento en el mercado norteamericano de las fibras duras y, de hecho, ya se ha registrado una baja de tres y medio centavos de dólar por libra en el sisal. Esta fibra se utiliza en la manufactura de "baler twine", o sea hilo para atar, que desde la presente temporada empezará a competir en el vecino país del Norte con el sisal procedente del Brasil, de Haití y de Africa Oriental Inglesa, que se emplea principalmente para el mismo uso.

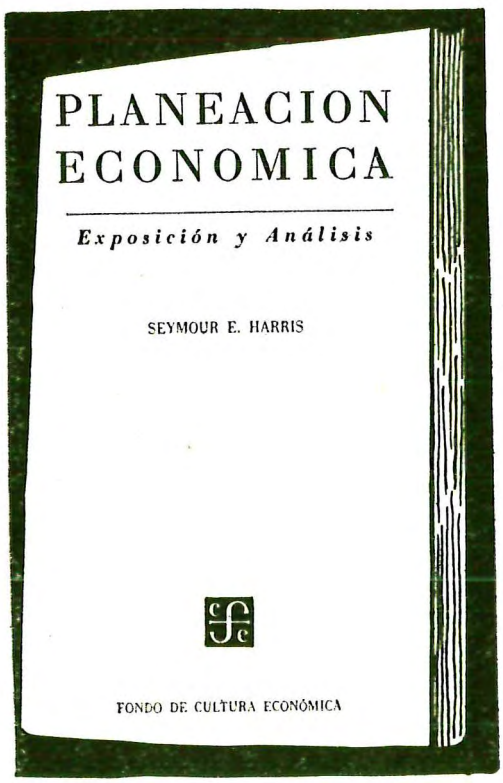
Por otra parte, el sisal portugués puedc también afectar al henequén mexicano, en el mercado de los EE. UU. del N., aunquc por el momento no ha producido todavía efecto alguno en los precios de nuestra fibra, debido sin duda a que los contratos entre los compradores habituales de Estados Unidos y "Henequeneros de Yucatán" fueron celebrados con anterioridad.

Por lo que respecta al Continente Europeo, la medida indicada del Gobierno Portugués, ocasionará una menor oferta para las necesidades de la industria cordelera de Francia, Inglaterra, Italia, etc., de la misma magnitud que alcancen las desviaciones hacia el mercado americano. Esto último podría producir una situación compensatoria dentro del Continente Europeo.

PLANEACION ECONOMICA

Por SEYMOUR HARRIS, 1952. Traducción de *M. Vázquez Díaz.* Fondo de Cultura Económica.

"La Planificación es producto de la desgracia. Cuando la Guerra ha minado la vitalidad de una nación y destruído sus capitales y reservas, en forma tal, que aún los niveles mínimos de vida no se pueden sostener, los aquejados por el mal dirigen la mirada al gobierno. Ya no pueden confiar en el sistema de precios y en las decisiones aisladas de los empresarios para conseguir la producción óptima y una distribución aceptable". Con estas palabras en la introducción al capítulo III de PLANEACIÓN ECONÓMICA (exposición y análisis), el destacado economista norteamericano *Seymour E. Harris,* enmarca el desarrollo de su pensamiento sobre los métodos de planeación de las economías nacionales, a impulsos de los hechos más que de las teorías.



Esta primera edición en español se debe a Fondo de Cultura Económica, en traducción del inglés realizada por el *Lic. M. Vázquez Díaz.* Consta de 682 páginas de texto, de las cuales corresponden a la parte I de la obra, *Análisis,* de la página 19 a la 119; a la parte II, *Los Planes,* de la página 121 a la 651; y a la Parte III, *Progreso,* de la página 653 a la 677.

El elemento fundamental en la obra del Profesor Harris está formado por los planes mismos, reproducidos en todas sus partes esenciales y que abarcan a 14 países con cerca de la mitad de la población mundial y las tres cuatras partes de los ingresos de todo el mundo. Como declara el autor en el prólogo, esta obra ha nacido "del conocimiento de que *la planeación está en marcha y que deberíamos saber más acerca de ella; que una vez que las condiciones subyacentes nos hayan sugerido su necesidad, no nos salvará de la planeación el ponernos vendas en los ojos".*

El autor procura despejar, desde las primeras páginas de su obra, la confusión generalizada entre Economía Planeada y Totalitarismo Económico. Con lenguaje directo afirma que son aquellos "que se sienten temerosos de que el Gobierno pudiera privarlos de sus privilegios" los responsables, en gran parte, del mito del "todo o nada en la planeación". Demuestra en el análisis de las condiciones económicas sobre las que se aplica el plan, que "es posible la existencia de un plan para un Estado capitalista, un estado socialista o un estado fascista" y que, de hecho, "todos los tipos de gobierno han aceptado en alguna forma la planificación".

Refiere Harris el interés creciente por la planeación económica a dos sucesos trascendentales: La revolución soviética, que puso en marcha sucesiva a partir de 1928, tres planes quinquenales, experimentando una transformación de rapidez sin paralelo desde un estado de atraso agrícola hasta convertirse en potencia industrial moderna; y los fracasos del capitalismo, que en la década de los treinta se manifestaron con toda su crudeza. Para esta época, economistas y hombres de acción hacía mucho que habían abandonado la tesis de Adam Smith de la "Mano Invisible", que hace del interés del empresario y de la sociedad uno solo. "Los monopolios y las restriciones a la producción, los aranceles, la explotación del obrero y de los consumidores —entre otros más— fueron abusos demasiado frecuentes para que el dictado de Smith se considerase defendible".

El Profesor Harris hace un análisis metódico, serio y concreto, en cada caso, de los aspectos más destacados de los problemas económicos contemporáneos que conducen a, o justifican la planeación, tales como: decadencia económica y recuperación, ocupación plena y desocupación, productividad; industrialización, producción y finanzas; la inflación y sus problemas; y las relaciones económicas internacionales.

Es interesante destacar que esta obra aventaja a muchas de otros tratadistas anglo-sajones del tema de la planeación, en que el profesor Harris se ciñe a las realidades económicas nacionales y a los planes en vigencia en cada caso, de modo que emplea muy pocos elementos teóricos y mucho y valioso material objetivo, que hace de su estudio una rica cantera de experiencias y sugestiones para los hombres de empresa, los funcionarios del estado y los estudiosos de los problemas económicos. En su mayoría los planes que contiene la segunda parte de la obra, han sido hasta ahora inéditos en español, tales como los de India, Grecia, Japón, Noruega, Países Bajos, Polonia, Checoeslovaquia y Hungría. Otros planes eran conocidos en versiones periodísticas incompletas, como los del Reino Unido y sus Dominios, los de Alemania, el de Francia y el de Argentina.

TEORIA ECONOMICA DEL CONTROL

Por ABBA P. LERNER, 1951. Traducción de *Edmundo Flores*. Fondo de Cultura Económica.

En 457 páginas, que mantienen un criterio económico equidistante de los dogmas políticos de izquierdistas y derechistas, Lerner plantea los problemas de la planeación en la economía contemporánea, dentro de los linderos de la democracia política. Parte de la premisa de que no es lo mismo una economía de regulaciones que una economía de controles. En el primer caso, el Estado tiene intervenciones colaterales, de superficie, mientras que en el segundo, la iniciativa pública ingresa a un terreno franco y ancho, pero no por ello de menos riesgo, como es el del intervencionismo en todas sus derivaciones y consecuencias.

Lerner estudia, en varios capítulos, los tres problemas principales con los que tiene que enfrentarse una economía de control: la ocupación, el monopolio y la distribución del ingreso. Cinco capítulos dedica al análisis de las ideas de Keynes y sus correlaciones con la práctica en la vida económica del capitalismo moderno. Luego somete a rigurosa investigación el ingreso, como distribución de bienes y división de los mismos entre los consumidores. Esta posición lo conduce a tratar la producción: a).—En una economía colectivista, b).—Bajo competencia perfecta, c).—En una economía capitalista y d).—En una economía controlada.

Abba Lerner consagra los 4 últimos capítulos al estudio del comercio exterior. Sostiene, en forma enfática, que los problemas concretos del comercio internacional se deben a las barreras artificiales que se levantan en todo el mundo, entorpeciendo el desenvolvimiento del intercambio de mercancías, de capitales y mano de obra. Sostiene que una nación padece de tentaciones, que califica de irracionales —a base de un nacionalismo mal entendido— que permiten discriminar las mercancías y los servicios extranjeros, repitiéndose esta situación con los capitales y las personas.

Lerner estima que es peligroso establecer restricciones en el juego de factores que determinan el funcionamiento de la balanza comercial. Acusa a los intereses privados de insistir en un proteccionismo exagerado, en vez de apelar a medidas de compensación, que si bien son poco populares, en cambio resultan inofensivas. El mundo vive bajo la zozobra de represalias que adoptan los países, unos contra otros, como consecuencia de las discriminacines contra las mercancías.

El tratadista pasa a considerar los problemas del comercio exterior dentro de los causes de una economía controlada. Dice que algunos publicistas han expresado el temor a las perturbaciones internacionales, en el mundo agitado de hoy, como factores que gravitan depresivamente sobre el manejo autónomo de la economía doméstica. Por ello predican el aislamiento, sacrificando las ventajas de la especialización geográfica que destacaron tanto los clásicos. Pero, según el teórico que comentamos, una economía controlada permite a un país gozar de las conveniencias del comercio exterior amplio y vigoroso.

Lerner ataca la política de subsidios a la exportación y a la importación. Se pronuncia por el régimen de compensaciones, ya que éstas, tomadas del caudal mismo de la economía nacional, evitan los daños que acarrea toda restricción al comercio exterior en favor de determinado segmento social. Pasa a ponderar la política del tipo de cambio en relación con los problemas de la ocupación plena y la tasa de interés, lo mismo que el fomento de las industrias nacionales y la expansión de las industrias de exportación. Después de considerar brevemente las reducciones de salarios y de costos, como medidas competitivas en la esfera mundial, Lerner pasa a ponderar el régimen arancelario, como medida orientada a elevar el nivel de ocupación interno, y agrega que si todos los países hacen lo mismo, los efectos buscados se neutralizan, unos contra otros, quedando sólo el esqueleto de las tarifas que obstaculizan el curso normal del intercambio. "Esto hace que todos los países queden más pobres —apuntado en la pág. 429—, exceptuando quizás una mejora transitoria que dura mientras se llevan a cabo nuevas inversiones para proporcionar el equipo que necesita cada país para la manufactura de los bienes que importaba antes, si éstas ascienden a una cantidad mayor que la disminución de la inversión en las industrias de exportación (lo cual puede suceder con frecuencia, puesto que las últimas no pueden bajar a más de cero). Los efectos permanentes para la economía en su conjunto sólo pueden ser desfavorables".

SINTESIS LEGAL

(Del 13 de febrero al 10 de marzo)

D. O. 13 Feb. 52.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación y el Vocabulario: llantas de hule neumáticas, fracción 95639-1. La fracción anterior 9.56.39, quedará derogada el 1o. de agosto de 1925. Expedido el 26 de enero de 1952 y en vigor desde el 16 de febrero de 1952.

——Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: billetes de Banco, fracciones 75409-1 y 75402-1. Expedido el 26 de enero de 1952 y en vigor desde el 16 de febrero de 1952.

D. O. 15 Feb. 52.—Circular que modifica la lista de precios para el cobro del impuesto del 15% ad-valórem sobre los productos de exportación que la misma especifica. Lista de precios número 5. Esta Circular surte sus efectos a partir del 1o. al 29 de febrero, inclusive. de 1952. Expedida el día 7 de febrero de 1952.

D. O. 23 Febrero 52.—Circular No. 208-11-15 que dispone que a partir del 1º de marzo, será obligatorio que las cajetillas de cigarrillos de importación vengan timbradas de las fábricas de origen, en la inteligencia que si no se llena este requisito, no se permitirá la importación. Expedida el 19 de febrero. En vigor desde el 23 de febrero.

D. O. 25 Febrero 52.—Decreto que establece los casos de excepción para el cobro del 15% ad-valórem sobre los productos de exportación que especifica. Afecta a la fracción 67-12: aceite esencial de linaloe. En vigor desde el 25 de febrero. El período de vigencia concedido a la fracción 67-12, tendrá el mismo término de aquellos tratamientos establecidos en el Decreto publicado en el "Diario Oficial de la Federación", 23 de enero de 1952. Expedida el 28 de enero.

D. O. 25 Febrero 52.—Circular que modifica la lista de precios oficiales para el cobro del impuesto del 15% ad-valórem sobre los productos de exportación que la misma especifica. Lista Nº 3. Afecta a las fracciones 10-01, 22-10, 22-12, 22-20, 23-13, 26-11, 28-20, 28-22, 63-17 y 67-12. En vigor desde el 25 de febrero. Expedida el 28 de enero.

D. O. 28 Febrero, 52.—Circular que modifica la lista de precios oficiales para el cobro del impuesto del 15% ad-valórem sobre los productos de importación que la misma especifica. Lista Nº 3. Afecta a las fracciones 1-01-21, 1-01-40, 1-24-03, 1-24-06, 1-24-07, 2-13-05, 2-30-21, 2-31-00, 2-31-01, 2-11-31, 3-25-42, 3-25-50, 3-25-60, 3-25-63, 3-31-88, 3-54-87, 4-33-00, 4-33-01, 5-03-20, 5-03-42, 6-00-06, 6-00-12, 6-10-20, 7-54-02, 7-54-09, 7-72-30, 7-72-40, 7-90-70, 8-10-30, 8-51-15, 8-51-16, 9-53-10, 9-53-11, 9-56-39. En vigor desde el 28 de febrero. Expedida el 18 de febrero.

D. O. 29 Febrero 52.—Circular que modifica la lista de precios oficiales para el cobro de los impuestos de exportación y la sobretasa del 15% ad-valórem sobre la exportación de algodón, mieles incristalizables y aceite esencial de limón. Lista Nº 6. Afecta a las fracciones 26-11, 60-11, 60-16, 67-74, 67-75. En vigor desde el 29 de febrero. Expedida el 21 de febrero.

D. O. 1º Marzo 52.—Decreto que dispone que la importación de publicaciones periódicas a la rústica, para lecturas, queda sujeta a previo permiso de la Secretaría de Economía, cuando dichas publicaciones hayan sido editadas en países que tengan establecidas restricciones o controles cuantitativos a la importación de libros o que prohiban o limiten el pago en monedas convertibles, de libros mexicanos. Se exceptúan los casos de importación de un solo ejemplar destinado a personas que se dedican al comercio de publicaciones. En vigor desde el 1º de marzo. Expedido el 22 de febrero.

D. O. 1º Marzo 52.—Decreto que dispone que la importación de éter sulfúrico u óxido de etilo, queda sujeta a previo permiso de la Secretaría de Economía. Afecta a la fracción 6-03-92. En vigor desde el 1º de marzo. Expedido el 28 de febrero.

D. O. 5 Marzo 52.—Circular que modifica la lista de precios oficiales para el cobro de los impuestos de exportación y de la sobretasa del 15% ad-valórem sobre los productos que la misma especifica. Lista Nº 7. Afecta a las fracciones 21-40, 25-93, 26-30, 26-31, 26-33, 40-10, 53-00, 53-01, 53-02, 63-31. En vigor desde el 5 de marzo. Expedida el 29 de febrero.

D. O. 10 Marzo 52.—Decreto que modifica la Tarifa del impuesto de exportación: legumbres frescas, n/e. fracción 21-03, raíces o tallos de brezo, tallos o espigas de mijo y fibra de escobilla, fracción 28-95; algas marinas, fracción 29-20. Expedido el 19 de febrero de 1952. En vigor desde el 13 de marzo.

——Decreto que modifica la Tarifa del impuesto de exportación: resinas sintéticas al estado sólido, derivadas del vinilo (Poliestereno) aunque estén pigmentadas, fracción 28-35; resinas sintéticas al estado sólido, derivadas del ácido fénico (fenol) aunque estén pigmentadas, fracción 28-36; resinas sintéticas, n/e., fracción 28-37. Expedido el 15 de febrero de 1952. En vigor desde el 10 de marzo.

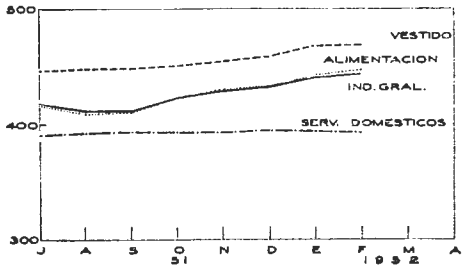
SUMARIO ESTADISTICO

INDICE DEL COSTO DE LA VIDA OBRERA EN LA CIUDAD DE MEXICO

Base: 1939 = 100

	1952 Febrero	Enero	1951 Dic.	Nov.	Oct.	Sept.	1951 Anual
Indice general	449.9	440.4	432.7	428.2	423.3	412.6	401.0
Alimentación	448.6	442.6	434.0	429.0	423.3	409.9	396.2
Vestido	469.1	468.8	459.2	455.9	451.1	447.1	443.0
Servicios domésticos	393.1	394.3	395.1	392.1	392.9	393.3	388.7

FUENTE: Srla. de Economía Nacional. Oficina de Barómetros Económicos.



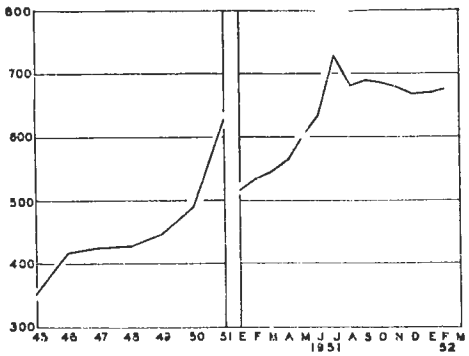
INDICE DEL COSTO DE LA ALIMENTACION EN LA CIUDAD DE MEXICO

Base: 1929 = 100

MESES	1952	1951	1950	1949	1948	1947	1946
Enero	671.2	517.9	465.4	423.0	422.8	433.2	380.7
Febrero	678.0	533.5	454.7	423.7	417.0	432.0	381.3
Marzo	—	545.9	464.6	430.1	420.5	422.4	387.1
Abril	—	564.8	469.3	434.3	415.2	416.3	391.0
Mayo	—	603.1	463.3	436.0	416.5	415.7	408.9
Junio	—	638.0	467.4	434.7	426.5	413.9	431.3
Julio	—	732.9	480.2	450.8	345.4	409.5	440.9
Agosto	—	683.8	499.7	455.7	438.8	426.1	436.1
Septiembre	—	690.6	507.4	456.8	433.2	428.1	432.8
Octubre	—	686.1	513.8	457.0	437.5	429.0	438.8
Noviembre	—	680.6	534.1	480.5	429.3	424.8	435.5
Diciembre	—	669.9	532.3	480.8	424.8	438.4	433.8
PROMEDIO ANUAL.	—	628.9	487.7	447.0	426.4	424.1	416.5

* Elaborado sobre 16 principales artículos.

FUENTE: Banco de México, S. A.



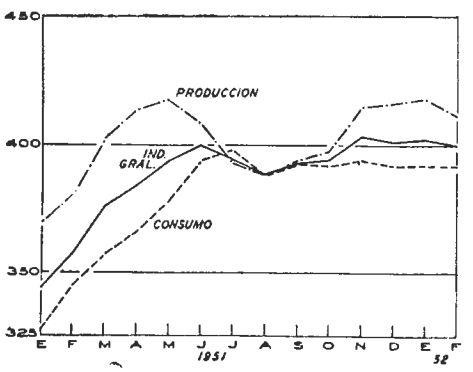
NUMEROS INDICES DE PRECIOS AL MAYOREO

210 ARTICULOS

Base: 1939 = 100

	1952 Febrero	Enero	1951 Dic.	Nov.	Oct.	Sept.	Agosto	Anual
INDICE GENERAL	399.7	402.0	401.5	402.7	394.7	392.7	388.3	386.0
Artículos de consumo	391.9	391.2	391.9	394.2	392.1	391.8	388.0	377.0
Alimenticios	398.7	399.8	400.3	404.0	400.4	400.9	395.6	379.7
No alimenticios	377.4	372.7	373.6	373.1	374.0	372.1	371.6	371.1
De uso personal	327.2	316.0	316.8	316.1	316.1	306.4	305.9	307.9
De uso en el hogar	318.9	318.9	323.4	324.5	324.2	327.6	326.4	314.4
ARTICULOS DE PRODUCCION .	411.6	418.5	416.1	415.6	398.7	394.0	388.8	399.8
Materias primas	480.3	491.4	488.4	488.8	462.4	455.0	446.0	464.5
No elaboradas	518.1	530.0	531.9	533.2	487.6	474.9	460.8	505.0
Elaboradas	432.3	442.4	433.3	432.6	430.5	429.7	427.2	413.2
Combustible y energía ...	268.5	268.5	268.5	265.3	265.3	265.3	266.6	265.5
Vehículos y accesorios ...	360.3	360.3	356.0	356.0	532.1	352.1	352.1	350.7

FUENTE: Banco de México, S. A.

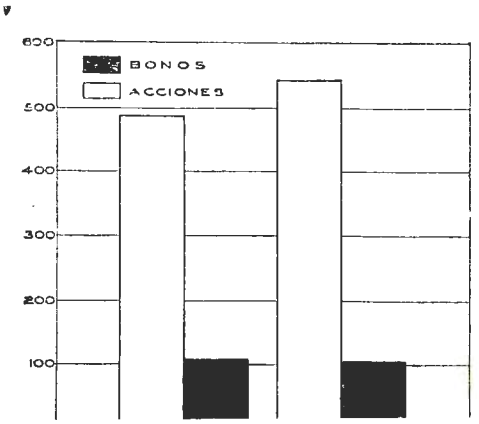


INDICE DE COTIZACIONES BURSATILES

(Compradores)

INDICES MENSUALES	Indice Gral.	ACCIONES (a) 1939 = 100 Bancos	Seguros y Fzas.	Industria	Minería	BONOS (b) 1933 = 100 Indice Gral.	Fondos Púb.	Hipotecarios
1950 Septiembre ..	379.5	231.7	196.4	489.1	228.8	106.5	114.4	101.1
Octubre	386.4	237.2	197.1	496.7	230.6	106.4	114.2	101.1
Noviembre ...	399.4	245.7	197.2	514.3	235.4	106.4	114.2	101.2
Diciembre ...	409.4	252.0	197.2	527.5	236.9	106.5	114.2	101.3
1951 Enero	450.5	268.7	196.9	585.7	270.8	106.7	113.9	101.9
Febrero	483.9	275.2	197.2	636.0	321.9	107.0	113.7	102.5
1951 Septiembre ..	521.3	275.8	195.5	698.7	320.7	106.3	114.2	101.0
Octubre	550.9	279.9	196.1	741.5	355.9	106.3	114.2	101.0
Noviembre ...	535.2	281.3	196.3	715.3	382.1	106.2	111.2	100.9
Diciembre ...	523.9	281.7	196.4	697.7	380.2	106.2	114.2	100.8
1952 Enero	536.3	278.3	196.3	714.0	409.4	106.2	114.2	100.8
Febrero	541.4	291.5	196.4	720.0	421.9	106.0	114.2	100.6

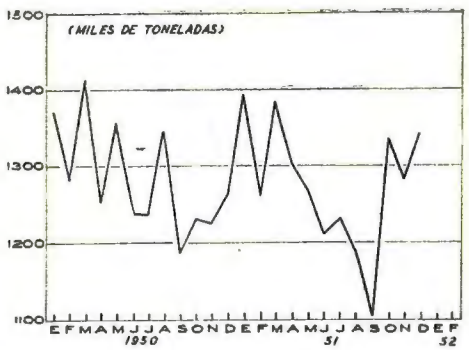
(a) Comprende la totalidad de las acciones cotizadas en la bolsa oficial



VOLUMEN DE CARGA TRANSPORTADA POR LOS FF. CC. NN. DE MEXICO

Toneladas

MESES	1950	1951
Enero	1.639,954	1.392,007
Febrero	1.281,705	1.263,134
Marzo	1.410,652	1.383,370
Abril	1.253,409	1.301,574
Mayo	1.357,213	1.268,499
Junio	1.238,679	1.212,145
Julio	1.235,515	1.231,366
Agosto	1.344,311	1.189,897
Septiembre	1.189,352	1.105,240
Octubre	1.231,373	1.334,796
Noviembre	1.228,143	1.283,755
Diciembre	1.264,598	1.347,060
ANUAL	15.422,904	15.312,843



FUENTE: Ferrocarriles Nacionales de México. Gerencia de Tráfico de Carga.

NUMERO DE CONSTRUCCIONES Y VALOR DE LAS MISMAS EN EL DISTRITO FEDERAL, MENSUALMENTE

Valor en pesos

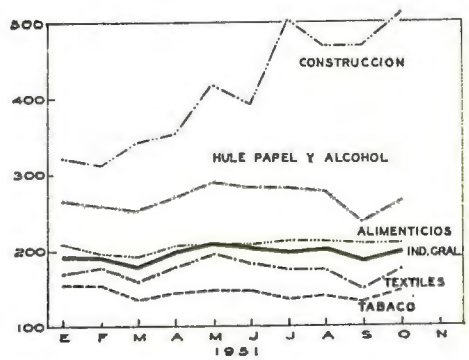
	MESES	Casas Habitación Núm.	Casas Habitación Valor	Comercios y Despachos Núm.	Comercios y Despachos Valor	Establec. Industriales Núm.	Establec. Industriales Valor	Otros Núm.	Otros Valor	TOTALES Núm.	TOTALES Valor
1951	Febrero	456	13.266,795	17	1.984,140	8	275,680	—	—	475	15.526,615
	Marzo	494	17.006,527	19	3.115,126	4	1.247,930	6	278,789	523	21.648,372
	Abril	558	18.073,280	7	146,328	4	2.405,970	3	85,000	572	20.728,578
	Mayo	367	14.193,262	8	4.365,865	4	152,200	2	22,000	381	18.734,127
	Junio	575	21.675,999	10	1.931,800	7	743,880	9	2.239,404	601	25,591.083
	Julio	583	19.271,831	7	505,888	8	864,056	8	569,310	606	21.211,085
	Agosto	691	20.748,735	12	555,545	10	639,660	4	514,300	717	22.463,240
	Septiembre	473	16.060,792	13	839,128	6	1.304,500	2	200,000	494	18.404,420
	Octubre	556	18.907,388	22	11.292,707	5	1.763,644	3	76,600	586	32.043,339
	Noviembre	525	19.517,771	22	4.020,739	7	1.718,550	4	459,485	558	25.716,545
	Diciembre	472	23.615,279	14	6.821,830	5	425,030	2	1.118,830	493	31.980,969
	ANUAL	6,289	218.059,459	164	36.560,295	76	11,932,869	48	5.761,878	6,571	271.341,302
1952	Enero	627	21.007,516	16	1.525,270	9	834,449	1	2.500,000	653	25.867,235

FUENTE: Depto. del D. F. Oficinas de Gobierno. Sección de Estadística.

INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION.—VOLUMEN DE LA PRODUCCION

Base: 1939 = 100

	Oct.	Sept.	1951 Agosto	Julio	Junio	Mayo	1950 Anual
INDICE GENERAL	198.4	183.2	200.7	199.7	201.2	207.2	174.1
Textiles	175.1	146.4	174.5	173.8	182.8	195.0	157.1
Alimenticios [1]	209.8	210.1	211.9	211.9	207.7	207.7	190.9
Construcción [1]	510.5	468.4	486.8	503.5	391.3	418.5	346.8
Indumentaria y aseo	100.4	89.9	111.8	103.1	128.3	136.7	117.4
Tabaco	146.8	130.7	139.7	134.5	146.3	145.3	133.4
Hule, papel y alcohol	264.1	235.3	278.3	281.7	282.4	289.4	216.5



FUENTE: Sría. de Economía Nacional. Oficina de Barómetros Económicos.

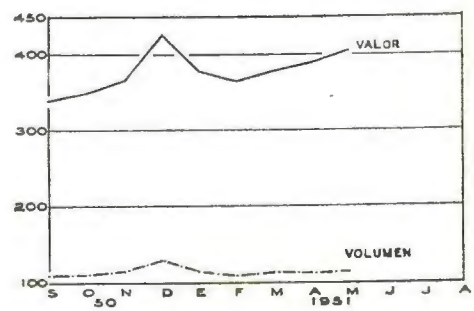
* Sujetos a rectificación.

1 A partir de 1948 se recalcularon, por haberse rectificado los datos de Cerveza y Cemento en la Dirección General de Estadística.

INDICE DE VENTAS EN ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES.—GENERAL DE LA REPUBLICA

Base: 1939 = 100

	Mayo	1951 Abril	Marzo	Febrero	Enero	1950 Anual	Dic.	1950 Nov.
Volumen	115.6	112.8	112.1	109.5	115.8	115.0	131.9	114.3
Valor	406.9	390.9	380.4	365.7	379.7	343.0	426.2	366.6



FUENTE: Sría. de Economía Nacional. Oficina de Barómetros Económicos.

INDICE DE PRECIOS MENSUAL.—EXPORTACION

Base: 1935-39 = 100

MESES	Indice General		Mat. primas vegetales con metales		Alimentos, bebidas y forrajes		Combustibles y derivados		Productos elaborados diversos	
	1951	1952	1951	1952	1951	1952	1951	1952	1951	1952
nero	544	572	555	600	631	626	436	409	603	809
ebrero	536	—	550	—	622	—	414	—	585	—
arzo	550	—	557	—	613	—	479	—	617	—
ril	577	—	598	—	640	—	439	—	689	—
ayo	568	—	584	—	645	—	446	—	666	—
nio	526	—	541	—	612	—	398	—	700	—
lio	507	—	515	—	629	—	381	—	710	—
gosto	516	—	514	—	631	—	433	—	772	—
ptiembre	546	—	573	—	612	—	378	—	793	—
tubre	531	—	543	—	617	—	406	—	803	—
oviembre	577	—	596	—	633	—	454	—	773	—
iciembre	570	—	596	—	632	—	408	—	780	—

INDICE DE PRECIOS MENSUAL.—IMPORTACION

nero	417	435	469	413	357	433	257	257	460	464
ebrero	475	—	489	—	350	—	310	—	496	—
arzo	463	—	449	—	325	—	293	—	506	—
bril	445	—	458	—	316	—	260	—	470	—
ayo	454	—	501	—	334	—	308	—	449	—
nio	444	—	481	—	359	—	281	—	444	—
lio	480	—	496	—	351	—	246	—	506	—
gosto	431	—	472	—	355	—	262	—	426	—
ptiembre	429	—	502	—	357	—	269	—	399	—
ctubre	433	—	456	—	348	—	283	—	441	—
oviembre	439	—	476	—	279	—	275	—	449	—
iciembre	436	—	441	—	317	—	273	—	462	—

TERMINOS DE COMERCIO

nero	121	131	118	145	177	144	170	159	131	174
ebrero	113	—	112	—	178	—	134	—	118	—
arzo	119	—	124	—	188	—	164	—	122	—
bril	130	—	131	—	203	—	168	—	147	—
ayo	125	—	116	—	193	—	145	—	148	—
nio	118	—	112	—	171	—	141	—	158	—
lio	106	—	104	—	179	—	155	—	140	—
gosto	120	—	109	—	178	—	166	—	181	—
ptiembre	127	—	114	—	171	—	141	—	198	—
ctubre	122	—	119	—	177	—	144	—	182	—
oviembre	131	—	125	—	227	—	165	—	172	—
iciembre	131	—	135	—	199	—	149	—	169	—

INDICE DE VOLUMEN MENSUAL DE EXPORTACION

Base: 1935-39 = 100

MESES	Indice General		Mat. primas vegetales con metales		Alimentos, bebidas y forrajes		Combustibles y derivados		Productos elaborados diversos	
	1951	1952	1951	1952	1951	1952	1951	1952	1951	1952
nero	149	95	157	86	188	190	63	37	743	720
ebrero	144	—	151	—	206	—	50	—	654	—
Iarzo	104	—	92	—	206	—	54	—	781	—
bril	82	—	81	—	128	—	28	—	644	—
Iayo	84	—	79	—	133	—	29	—	899	—
unio	117	—	117	—	149	—	67	—	696	—
ulio	144	—	146	—	168	—	94	—	750	—
gosto	180	—	203	—	165	—	61	—	778	—
eptiembre	167	—	189	—	120	—	94	—	671	—
ctubre	155	—	180	—	93	—	77	—	549	—
Ioviembre	131	—	129	—	177	—	85	—	606	—
iciembre	112	—	120	—	163	—	18	—	622	—

INDICE DE VOLUMEN MENSUAL DE IMPORTACION

nero	306	324	215	161	539	593	1.416	1.507	255	312
ebrero	232	—	116	—	211	—	568	—	294	—
Iarzo	336	—	184	—	505	—	1.970	—	301	—
bril	320	—	157	—	600	—	1.496	—	303	—
Iayo	338	—	175	—	382	—	1.449	—	367	—
unio	349	—	221	—	483	—	1.405	—	343	—
ulio	340	—	169	—	911	—	922	—	330	—
gosto	304	—	177	—	555	—	1.144	—	309	—
eptiembre	314	—	128	—	764	—	1.116	—	319	—
Octubre	257	—	145	—	555	—	1.144	—	309	—
Noviembre	349	—	120	—	1.071	—	1.141	—	342	—
Diciembre	324	—	148	—	732	—	1.261	—	319	—

COTIZACIONES DE ALGUNAS MERCANCIAS DE COMERCIO INTERNACIONAL

Datos mensuales. Dólares por libra

PRODUCTOS	1952 Feb.	Enero	Dic.	Nov.	1 9 Oct.	5 Sept.	1 Agosto	Julio	Junio	Ma
1.—Ceras:										
Carnauba N. C. No. 2. Fob. N. Y. ..	1.03	1.01	1.06	1.10	1.08	1.15	1.15	1.19	1.26	1.
Candelilla cruda. Fob. N. Y.	0.77	0.77	0.77	0.77	0.78	0.79	0.78	0.78	0.76	0.
2.—Fibras:										
Algodón Middling 15/16 (x 100 Lbs.) Promedio en 10 mercados del sur de Estados Unidos:	40.70	41.83	12.26	41.31	36.82	31.94	34.98	41.17	45.25	45.
Artisela:										
Artisela Viscosa 100 deniers, 60 filamentos, conos opacos. Precios Fob. Puerto embarque	0.98	0.98	0.98	0.98	0.98	0.98	0.98	0.98	0.98	0.
Artisela acetato, 100 deniers, 26 y 40 filamentos	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.
Henequén C.I.F. N. Y.	0.20 [1]	0.15 [1]	0.15 [1]	0.15 [1]	0.15 [1]	0.25	0.15 [1]	0.15 [1]	0.15 [1]	0.
3.—Frutas:										
(Cotizaciones en San Francisco, Cal.)										
Limón (Mexicano) Dls. x cartón de 5 Lbs.	—	—	—	—	0.5000	0.9792	0.7826	1.0000	1.1265	0.
Tomate mexicano, Dls. x Lug.	4.1788	4.0762	6.8571	—	—	—	—	—	—	6.
Plátano mexicano, Dls. x 100 libras. .	4.6895	—	4.2500	4.4868	4.6912	4.2375	3.8957	4.0909	4.5595	4.
Piña fresca	—	—	—	—	—	—	—	0.0643	0.0640	0.
4.—Granos:										
Arroz (Fortuna) FAS, N. Y.	0.1187	0.1187	0.1179	0.1150	0.1090	0.0993	0.1163	0.1225	0.1228	0.
Café. Brasil, Santos 4. Precios Spot. N. Y.	0.5437	0.5479	0.5400	0.5428	0.5450	0.5429	0.5345	0.5321	0.5353	0.
Café. México-Coatepec. Precio Spot. N. Y.	0.5787	0.5752	0.5750	0.5750	0.5750	0.5732	0.5694	0.5702	0.5729	0.
Trigo: Precios cash en Kansas Dls. por bushel.										
2.—Hard 1 Ordinary	2.49	2.52	2.53	2.53	2.43	2.37	2.33	2.33	2.35	2.
2.—Hard 2 Ordinary	—	—	—	—	—	—	—	2.32	2.34	2.
5.—Minerales:										
Cobre electrolítico-Domestic refinery.	0.2420	0.2420	0.2420	0.2420	0.2742	0.2742	0.2742	0.2420	0.2420	0.
Cobre electrolítico-Export refinery ..	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.2742	0.
Oro-Dólar por onza. Precio U. S. ...	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.
Plata-Por onza en N. Y.	0.8800	0.8800	0.8800	0.8600	0.8815	0.9016	0.9016	0.9016	0.9016	0.
Plomo-Common New York	0.1900	0.1900	0.1900	0.1900	0 1900	0.1700	0.1700	0.1709	0.1700	0.
Plomo-Common St. Louis	0.1880	0.1880	0.1880	0.1880	0.1880	0.1680	0.1680	0.1680	0.1750	0.
Zinc-Prime Western, East St. Louis .	0.1950	0.1950	0.1950	0.1950	0.1950	0.1750	0.1750	0.1750	0.1750	0.
6.—Aceites vegetales de:										
Coco. Costa Pacífico-Tanques. Fob. .	0.0970	0.1054	0.1161	0.1218	0.1374	0.1270	0.1320	0.1235	0.1363	
Semilla de algodón Cruda. Molinos . del Sureste. Fob.	0.1219	0.1248	0.1340	0.1370	0.1439	0.1474	0.1579	0.1462	0.1741	
Semilla de algodón refinado. N. Y. Fob.	0.1573	0.1632	0.1716	0.1783	0.1849	0.1888	0.1948	0.1911	0.2199	
Cacahuate crudo. Tanques SE. Fob. .	0.1491	0.1573	0.1690	0.1661	0.1591	0.1709	0.1767	0.1652	0.1804	
Cacahuate refinado. Tanques N. Y. Fob.	0.1787	0.1837	0.2022	0.1956	0.1945	0.1986	0.2073	0.1965	0.2121	
Linaza. N. Y. Fob.	0.1879	0.1985	0.2035	0.1994	0.1866	0.1709	0.1485	0.1601	0.1917	
Grasas animales:										
Sebo Fancy. N. Y. Fob.	0.0617	0.0687	0.0772	0.0841	0.0952	0.0980	0.0908	0.0952	0.1369	
Sebo Extra. N. Y. Fob.	0.0568	0.0660	0.0747	0.0818	0.0927	0.0954	0.0883	0.0921	0.1352	
Manteca de Cerdo en barrica, Chicago (x 100 libras)	13.45	14.50	15.56	15.92	17.54	17.47	17.20	16.45	16.65	
Manteca de cerdo suelta, Chicago (x 100 libras)	11.62	13.13	13.85	14.01	16.71	16.08	16.41	15.21	15.31	
7.—Productos varios:										
Aceite esencial de limón mexicano (N. Y.)	8.0500	8.3500	8.3500	8.3500	8.3500	8.2563	8.0938	7.6350	7.2500	7.
Azúcar (cruda) Fob. Habana	0.0439	0.0459	0.0485	0.0482	0.0529	0.0555	0.0552	0.0617	0.0761	0.
Aguarrás (dólares por galón). Fob. Savanah	0.68	0.72	0.82	0.82	0.80	0.76	0.68	0.71	0.78	0.
Brea WW (dólares por 100 Lbs.) Fob. Savanah	8.41	8.79	9.25	9.42	9.01	8.74	8.31	8.09	9.15	9.
Vainilla entera (mexicana, en N. Y.).	5.625	5.625	5.625	5.675	5.675	5.788	6.125	6.125	6.125	6.
Vainilla picadura (mexicana, en N. Y.)	4.625	4.625	4.625	4.875	4.875	5.000	5.375	5.375	5.438	5.

* FUENTES: Ceras, Carnauba y Candelilla.—Algodón y Artisela: Rayón synthetic textiles.—Henequén: Reporte de Wiggleswort & Co. L. TO. Twinth Square, don.—Limón, tomate, piñas frescas y plátano. Piña mexicana.—Federal State Market.—Tomate, idem. Un LUG = 37.5 Lbs.—Arroz: The Journal of Commerce.—Café: semanal publicada por la Oficina Panamericana del Café.—Trigo.—The Journal of Commerce.—Cobre electrolítico, oro, plata, plomo, zinc, Mineral and Metal Markets.—A tes vegetales y grasas animales: The Journal of Commerce, N. Y.—Aceite esencial de limón.—Oil Paint and Drug Report.—Azúcar: Lamborn Report.— Aguarrás y B Naval Stores Review.—Vainilla entera y picadura (mexicana): Oil Paint and Drug Report.

1 Cotización efectiva.

BALANZA COMERCIAL DE MEXICO

Valor en pesos

MESES	1951 Importación	1951 Exportación	1951 Saldos	1952 Importación	1952 Exportación	1952 Saldos
Enero	505.883,702	514.684,237	+ 8.800,535	591.538,981	415.534,081	— 179.004,900
Febrero	418.372,391	524.367,679	+ 105.995,288	—	—	—
Marzo	504.674,487	393.520,380	— 111.154,107	—	—	—
Abril	631.020,759	318.393,933	— 312.626,826	—	—	—
Mayo	644.068,458	336.774,816	— 307.293,642	—	—	—
Junio	661.364,528	371.260.086	— 290.104,442	—	—	—
Julio	626.540,702	402.087,280	— 244.453,422	—	—	—
Agosto	611.325,780	550.508,310	— 60.817,470	—	—	—
Septiembre	576.454,991	482.473,516	— 93.981,475	—	—	—
Octubre	514.023,456	434.462,069	— 79.561,387	—	—	—
Noviembre	502.643.710	531.643,987	+ 28.679,279	—	—	—
Diciembre	576.797,098	587.057,456	+ 10.260,358	—	—	—
Enero a diciembre	6,773.170,062	5,446.912,749	—1,326.257,313	—	—	—

Volumen en toneladas

MESES	1951 Importación	1952 Importación	1952/1951	1951 Exportación	1952 Exportación	1952/1951
Enero	225,382	338,595	+ 113,213	446,598	347,021	— 99,577
Febrero	154,327	—	—	389,664	—	—
Marzo	231,827	—	—	410,704	—	—
Abril	278,882	—	—	334.346	—	—
Mayo	228,698	—	—	311,834	—	—
Junio	222,750	—	—	433,064	—	—
Julio	235,081	—	—	519,236	—	—
Agosto	237,767	—	—	428,728	—	—
Septiembre	262,591	—	—	455,688	—	—
Octubre	233,214	—	—	448.239	—	—
Noviembre	281,472	—	—	484,530	—	—
Diciembre	248,286	—	—	563,375	—	—
Enero a diciembre	2.840,277	—	—	5.225,806	—	—

FUENTE: Dirección General de Estadística.

PRINCIPALES ARTICULOS DE COMERCIO EXTERIOR

Valor en millones de pesos

CONCEPTO	IMPORTACION Enero 1951	IMPORTACION Enero 1952	% del total 1951	% del total 1952
ca de cerdo	1.5	5.3	0.3	0.8
	6.3	4.2	1.2	0.7
	26.5	35.6	5.3	6.0
crudo, natural o artificial	14.1	7.2	2.8	1.2
ía de hierro o acero galvani-lo o sin galvanizar	9.8	4.9	1.9	0.8
ial fijo para ferrocarril	5.3	15.6	1.0	2.6
de celulosa	5.9	8.2	1.1	1.4
blanco para periódico	4.5	5.7	0.9	1.0
ciones de maquinaria	8.7	12.0	1.7	2.0
adoras y conformadoras	11.8	0.5	2.3	0.1
nas impulsadas por medios cánicos	28.6	21.9	5.6	3.7
y piezas de refacción para quinaria	19.7	23.5	3.9	4.0
óviles para personas	17.7	24.5	3.6	4.1
óviles para efectos	11.4	29.5	2.3	5.0
us	3.0	2.5	0.6	0.4
es para automóviles	0.3	2.7	—	0.5
res	17.7	10.1	3.6	1.7
sueltas, refacciones y moto-para automóviles	9.2	12.0	1.8	2.0
A.—TOTAL	202.0	225.9	39.9	38.0
B.—IMPORTACION TOTAL	505.8	594.5	100.0	100.0

Valor en millones de pesos

CONCEPTO	EXPORTACION Enero 1951	EXPORTACION Enero 1952	% del total 1951	% del total 1952
Pescado fresco o refrigerado	6.9	4.4	1.3	1.0
Café en grano sin cáscara	62.1	55.6	12.1	13.4
Camarón	10.2	7.2	2.0	1.7
Forrajes	5.7	10.0	1.1	2.4
Algodón en rama	167.0	44.9	32.4	10.8
Henequén	14.8	0.4	2.9	0.1
Plomo metálico y concentrados	30.6	47.0	5.9	11.3
Cobre metálico y concentrados	16.5	29.6	3.2	7.2
Zinc metálico y concentrados	26.6	38.2	5.2	9.2
Plata afinada	34.9	9.6	6.8	2.3
Petróleo crudo	5.0	13.0	1.0	3.2
Petróleo combustible	15.1	0.9	2.9	0.2
Telas de algodón	14.3	8.6	2.8	2.1
Hilazas, hilos y cordeles de henequén	5.7	2.1	1.1	0.5
Hilo de engavillar	0.7	8.1	0.1	1.9
A.—TOTAL	416.1	279.6	80.8	67.3
B.—EXPORTACION TOTAL	514.6	415.5	100.0	100.0

FUENTE: Dirección Gral. de Estadística.

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO POR CONTINENTES Y PAISES

Valor en pesos

PAISES	1951 Enero-diciembre		1951 Enero		1952 Enero	
	Importación	Exportación	Importación	Exportación	Importación	Export
TOTAL	6,773.170,062	5,446.912.749	505.883,702	514.684,237	594.538,981	415.53
AMERICA	5,691.322,223	4,204.328,227	430.894,939	453.074,836	512.556,708	280.85
Argentina	9.812,641	50.624,190	1.212,249	7.196,856	704,637	1
Brasil	988,843	52.478,974	11,531	3.104,804	22,056	1.61
Canadá	114.765,746	45.913,500	13.638,295	2.585,698	13.909,031	3.27
Cuba	27.710,407	50.686,584	2.905,127	2.210,956	4.110,776	2.39
E. U. A.	5,515.305,369	3,836.927,755	412.497,191	412.102,304	486.896,630	264.22
Guatemala	1.976,817	55.583,982	36,206	5.511,064	116,504	4.24
Nicaragua	131,425	5.728,093	582	962,172	8,718	43
Panamá	2.695,077	8.186,529	49,621	210,691	188,899	1.29
Uruguay	5.740,474	1.889,030	10,886	142,441	33,790	19
Venezuela	556,499	15.910,087	1,223	1.568,594	201,208	45
Otros	11.638,925	80.399,503	532,028	17.479,256	6.364,459	2.70
EUROPA	874.487,108	900.990,127	61.761,586	39.694,432	74.500,519	83.60
Alemania	138.953,266	157.522,726	7.497,282	5.985,895	13.186,712	25.64
Bélgica	86.428,245	99.195,048	5.054,772	3.770,737	4.949,955	10.94
España	58.545,814	41.736,248	6.558,388	460,605	3.072,902	7
Francia	134.908,942	237.662,281	6.197,228	16.504,155	9.440,578	11.39
Inglaterra	142.040,781	109.392,671	12.727,045	2.063,990	19.126,508	23.77
Italia	36.160,471	27.855,612	2.836,638	1.542,109	2.759,651	24
Países Bajos	33.885,708	47.199,652	1.913,024	1.985,368	1.094,060	5.88
Portugal	34.919,813	214,430	583,375	36,103	1.106,994	
Suecia	97.236,701	23.454,737	7.664,856	2.837,679	13.278,187	1.85
Suiza	61.909,668	24.028,205	4.343,383	643,125	2.316,365	1.08
Otros	49.497,699	132.728,517	6.385,595	3.864,666	4.268,607	2.68
ASIA	142.675,872	321.061.740	7.860,236	21.721,985	3.580,134	48.68
Arabia (Saudita)	1,704	155.886,684	160	—	—	38.92
Ceilán	4.477,996	1.450,412	501,681	—	541,770	59
China	1.537,224	1.428,798	153,961	1.162,620	204,754	
Establec. del Estrecho	86.343,007	494,926	5.313,073	—	1.318,116	
Indonesia	8.662,739	6.888,453	6,387	323,425	28,708	8
Persia	179,390	41.598,270	—	2.422,987	—	41
Japón	22.652,630	50.015,535	1.767,435	15.039,543	1.466,096	1.25
Siam	16.972,799	500.557	—	—	—	
Otros	3.385,607	64.226,903	117,539	2.773,410	20,690	7.41
AFRICA	7.930,628	19.961,964	311.777	192.984	61.589	2.37
Egipto	1.463,364	8,693	177,515	4,878	101	
Marruecos francés	1.886,075	367,243	—	55	28,265	
Pos. españolas en Afr. Occ. ..	—	959,697	—	—	—	
Pos. francesas en Afr. Occ. ..	234,308	236,946	—	—	—	
Unión Sudafricana	3.874,266	9.807,976	116,141	99,421	29,332	17
Otros	472,615	8.581,409	18,121	88,630	3,891	2.19
OCEANIA	56.754,231	570,691	5.055.164	—	3.840.031	1
Australia	51.452,669	365,130	3.477,352	—	3.309,184	1
Nueva Zelanda	5.292,239	176,352	1.577,812	—	530,847	
Otros	9,323	29,209	—	—	—	

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO, POR GRUPOS ECONOMICOS

Valor en miles de pesos y cantidad en toneladas

IMPORTACION	1951 Cantidad	1951 Valor	1951 Enero Cantidad	1951 Enero Valor	1952 Enero Cantidad	1952 Enero V
TOTAL	2.840,277	6.773,170	225,382	505,884	338,595	59
Artículos alimenticios	532,074	497,235	48,492	42,962	58,904	5
Bienes de uso y consumo durable	73,660	878,323	4,992	63,792	6,122	8
Bienes de inversión	1.016,610	3.005,448	82,939	232,525	149,887	23
Materias industriales	765,798	1.323,072	63,464	110,241	57,117	10
Otros	452,135	1.069,092	25,495	57,364	66,565	11
EXPORTACION						
TOTAL	5.225,806	5.446,913	446,598	514,684	347,021	41
Artículos alimenticios	447,995	980,131	44,289	97,360	36,327	9
Bienes de uso y consumo durable	14,271	229,351	1,597	19,006	997	1
Bienes de inversión	2.764,547	488,755	215,043	36,706	122,962	3
Materias industriales	1.520,384	3.060,139	144,051	317,260	128,741	20
Otros	478,609	688,537	41,618	44,352	57,994	7

FUENTE: Elaboración Banco Nacional de Comercio Exterior, con cifras de la Dirección General de Estadística.