

- *Perspectiva de una guerra de tarifas entre EUA y la CEE*
- *Menos créditos del FMI*
- *Tendencias al fortalecimiento del comercio mundial*
- *Avanza el proceso de nacionalización en Ceilán*

Sección

Internacional

ASUNTOS GENERALES

Anuncia el Gobierno de EUA Importantes Medidas para Resolver el Problema del Déficit de la Balanza de Pagos y en Defensa del Dólar

EN un mensaje dirigido al Congreso de Estados Unidos el 18 de julio, el Presidente Kennedy anunció o recomendó la adopción de una serie de medidas destinadas a reducir progresivamente el persistente déficit de la balanza de pagos norteamericana y a consolidar la posición del dólar. Estas medidas, en esencia, son las siguientes:

Concertación de un acuerdo stand-by con el Fondo Monetario Internacional, por la suma de Dls. 500 millones. Este acuerdo autoriza a EUA a retirar, durante los próximos doce meses, en divisas convertibles de otros países miembros del Fondo el equivalente de la cantidad en dólares ya mencionada.

Adopción por el Congreso de un "impuesto de nivelación del interés" que gravaría los empréstitos emitidos por extranjeros en EUA. El nuevo impuesto, cuya tasa fluctuará de 2.75% a 15% según la clase de valores, representaría un aumento aproximado de 1% en el costo del interés para los prestatarios extranjeros.

El Presidente indicó al Congreso que este impuesto deberá permanecer en vigor hasta fines de 1965, cuando "las mejorías que se esperan tanto en nuestra balanza de pagos, como en el funcionamiento de los mercados de capitales extranjeros, deberían permitir su abandono". A este respecto, explicó que para detener el flujo creciente de capitales que se invierten en el extranjero (y que registra actualmente una tasa anual de Dls. 1,500 millones, contra Dls. 850 millones en 1960 y Dls. 1,200 millones en 1961) existían tres soluciones,

dos de las cuales (a)za de la tasa del interés a largo plazo y control de los movimientos de capitales) resultaban inaceptables. Quedaba pues la tercera (encarecimiento del costo de los empréstitos extranjeros), que presenta la ventaja de dejar a los inversionistas la libertad de tomar su decisión fundándose en simples consideraciones de precio (conforme a la doctrina liberal de EUA).

Precisó el jefe del Estado que el impuesto de nivelación del interés no se aplicaría a las compras de valores emitidos por los países en proceso de desarrollo o por las compañías que operan primordialmente en tales naciones. También se eximiría de dicho impuesto a las inversiones directas; a los valores o préstamos cuyo vencimiento es inferior a tres años; y a los préstamos de los bancos comerciales. Estas exenciones tienen por objeto asegurar la disponibilidad del crédito a la exportación. Agregó que tampoco sería aplicado a las transacciones de valores extranjeros que son ya propiedad de ciudadanos norteamericanos, ni a la adquisición de valores por extranjeros.

Unos días después, a raíz de una gestión del Gobierno del Canadá, la Administración norteamericana convino en eximir del impuesto a algunas o a la totalidad de las nuevas emisiones de valores canadienses en el mercado de EUA (que en 1962 totalizaron Dls. 674 millones), aunque dicha exención no se extenderá a las compras de valores canadienses en circulación (las cuales se elevaron a Dls. 1,140 millones en 1962). Simultáneamente, se dejó entrever la posibilidad de que se otorgue la misma exención a otros países "en circunstancias excepcionales".

Fomento de las participaciones extranjeras en las empresas norteamericanas. El Departamento de Estado y la Tesorería han sido encargados de preparar un plan para promover la compra de acciones de empresas norteamericanas por "inversionistas" extranjeros.

Reducción de los gastos gubernamentales en el exterior. Este programa tiene el propósito de economizar Dls. 1,000 millones (con relación a 1962) en los gastos que se hagan en el extranjero (entre esta fecha y enero de 1965).

Extensión de la ayuda "atada". Ya en la actualidad la asistencia que proporciona la Agencia para el Desarrollo In-

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

nacional, organismo norteamericano especializado en la ayuda a los países en vías de desarrollo, está "atada" en una proporción de 80% a la compra de bienes y servicios norteamericanos. Dicha proporción aumentará todavía más en 1964.

Estímulos a los exportadores. Las importaciones tienden a desarrollarse más rápidamente que las exportaciones. Sin embargo, el excedente de la balanza comercial, que en 1962 totalizó Dls. 4,300 millones, no ha mostrado señales de deterioro en el presente año. El Presidente declaró también que por el momento el gobierno concentraba sus esfuerzos en la aplicación de seis medidas, siendo las principales entre ellas: nuevas facilidades para el seguro de crédito; diversos esfuerzos de propaganda en favor de los productos norteamericanos; y reajuste de los fletes marítimos (desde que terminó la guerra mundial el costo del transporte de EUA a Europa es más caro que en el sentido inverso: esta "anomalía" será corregida).

Además, con el fin de destacar el interés de los mercados extranjeros para las empresas norteamericanas, los días 17 y 18 de septiembre se celebrará en la Casa Blanca una conferencia sobre exportación. Finalmente, el Presidente Kennedy subrayó que el déficit de la balanza turística ha contribuido a incrementar el de la balanza de pagos.

Por otro lado, precediendo en pocos días al mensaje presidencial, la Junta Federal de la Reserva decidió elevar la tasa de redescuento de 3% (nivel que conservaba desde agosto de 1960) a 3.5%.

El fin perseguido con esta última medida consiste en frenar el flujo de capitales a corto plazo que, en las circunstancias que prevalecían hasta ahora, encontraban un empleo más remunerativo en Europa y, particularmente, en el mercado londinense. Los expertos no han conseguido averiguar con precisión la parte que corresponde a la salida de capitales especulativos en el déficit de la balanza de pagos norteamericana, pero se considera que es muy importante.

Gracias a esta serie de medidas, las autoridades norteamericanas esperan reducir el déficit de la balanza de pagos en unos 2,000 millones de dólares. Si se alcanzara este resultado rápidamente, el déficit anual de la balanza, actualmente estimado en Dls. 3,200 millones, disminuiría en dos terceras partes y, con el retorno simultáneo de la confianza en el dólar, el problema no tardaría en quedar definitivamente resuelto.

La eficacia de la resolución tomada por la Junta Federal de la Reserva dependía esencialmente de que los bancos centrales extranjeros no adoptarían medidas similares que la neutralizasen. El 24 de julio, en el testimonio que presentó ante el Congreso para apoyar el programa gubernamental, el Secretario del Tesoro Dillon reveló que con anterioridad al aumento de la tasa de redescuento norteamericana los países de Europa Occidental habían asegurado a EUA que no ele-

varían sus tasas de interés a corto plazo. Precisó que la promesa había sido hecha pocos días antes por un subgrupo de la Comisión de Política Económica de la OCED, durante su reunión en París.

En la misma oportunidad, el citado funcionario negó que la exclusión de las nuevas emisiones canadienses del impuesto de nivelación del interés significara reducir a un mínimo el efecto de este impuesto en la balanza de pagos. Añadió que, contrariamente a lo que había ocurrido durante todo el período de la posguerra hasta el año pasado, Canadá no era ya el único prestatario extranjero de importancia en el mercado de Nueva York. Por lo demás, expresó claramente que la exención prevista en favor del Canadá dependía de los esfuerzos que realizara ese país para reducir voluntariamente sus empréstitos en EUA.

Las autoridades canadienses se han comprometido a rebajar sus tasas de interés a largo plazo para contrarrestar la atracción que ejercen las tasas norteamericanas y disminuir el volumen de emisiones colocadas en Nueva York. Dillon declaró que si esta política no resultaba enteramente eficaz, el Presidente Kennedy estará autorizado por una enmienda a la propuesta de impuesto para limitar la exención canadiense. Estas observaciones parecen indicar que en la reunión de funcionarios norteamericano-canadienses, celebrada a raíz del mensaje presidencial, se registró cierto desacuerdo en lo que se refiere a la proporción de empréstitos canadienses que debía atribuirse a las diferencias de nivel en las tasas que favorecen al mercado de capitales norteamericano, y la que debía considerarse como una consecuencia de la accesibilidad de este último.

De cualquier modo, es un hecho que del total de Dls. 880 millones a que ascendieron las nuevas emisiones de valores extranjeros adquiridos por ciudadanos norteamericanos durante la primera mitad de 1963, Dls. 590 millones correspondieron a las emisiones canadienses.

Dillon también dijo que, como resultado de los empréstitos emitidos por canadienses y europeos en el mercado de EUA, las inversiones norteamericanas en cartera en el exterior se habían duplicado durante el año pasado, alcanzando la suma de Dls. 1,200 millones, y podrían llegar a Dls. 2,000 millones en 1963 "de no adoptarse las disposiciones apropiadas". El secretario del Tesoro expresó por último, que la Administración confiaba que en el futuro el impuesto de nivelación del interés lograría reducir ese flujo a un nivel "normal" de Dls. 500 millones a Dls. 600 millones anuales.

Por su parte, la Oficina del Censo proporcionó justificaciones adicionales a la decisión del Presidente Kennedy de adoptar severas medidas para resolver los problemas de la balanza de pagos, al publicar el 9 de agosto las cifras correspondientes al comercio exterior del país durante el primer semestre del presente año. En tanto que las importaciones, sobre una base estacionalmente ajustada, aumenta-

ron 3% con relación al nivel del año anterior, las exportaciones solamente progresaron 2%. En consecuencia, y a pesar de que en los últimos meses se inició la aplicación de una serie de proyectos para la promoción de las exportaciones, el excedente comercial declinó en más de Dls. 100 millones a una tasa anual de Dls. 4,850 millones.

Durante los primeros seis meses de 1963 las exportaciones alcanzaron una tasa anual de Dls. 21,471 millones, contra Dls. 21,129 millones para el mismo período del año anterior. A su vez, las importaciones del primer semestre registraron una tasa anual de Dls. 16,621 millones, sobrepasando ampliamente el total de Dls. 16,149 millones a que llegaron en el lapso correspondiente de 1962.

En general, las autoridades competentes europeas acogieron favorablemente las decisiones del Gobierno norteamericano. Robert Marjolin, vice-presidente francés de la Comisión Ejecutiva de la CEE a cargo de los asuntos monetarios, publicó el 24 de julio una declaración en la que subrayaba que, "dado el vital papel que desempeña el dólar en el sistema monetario del mundo libre", todos tenían interés en que las medidas preconizadas por el Presidente Kennedy para solucionar el problema del déficit externo de EUA fueran coronadas por el éxito. Añadía, sin embargo, que una larga y variada experiencia en el control de los movimientos de capital había enseñado a los países europeos que no es fácil ejercer una presión efectiva en este campo, y señalaba que a menos de armonizar las condiciones prevalecientes en el mercado interno con los objetivos perseguidos en el exterior, se produciría un desequilibrio. En el caso de EUA, continuaba la declaración, el fin perseguido consiste fundamentalmente en asegurar a su economía el empleo de un mayor volumen de ahorros que en el pasado. Y la declaración concluía: "Confiamos en que los esfuerzos que han emprendido ya las autoridades norteamericanas con este propósito —el programa para reducir los impuestos constituye un elemento vital, serán continuados y alcanzarán pronto la meta que se han fijado".

Conceptos parecidos expresó Maudling, ministro de Hacienda de la Gran Bretaña, al hacer hincapié en la satisfacción que le habían producido las propuestas del Presidente de EUA. El 20 de julio, hablando ante un grupo de empresarios y de líderes sindicales, Maudling dijo que consideraba especialmente alentador que las medidas anunciadas tuvieran el propósito de defender la balanza de pagos norteamericana sin deprimir la economía del país.

La prensa internacional también comentó ampliamente el programa norteamericano. Los periódicos europeos especializados, en particular, consideran que las nuevas medidas eran inevitables ante la constante disminución de las tenencias de oro que pone en peligro la estabilidad del dólar, consecuencia a su vez del prolongado y creciente déficit de la balanza

de pagos. Asimismo, señalan como significativa la buena disposición manifestada por el Presidente Kennedy y el Secretario norteamericano del Tesoro para discutir cualquier proposición tendiente a mejorar el sistema monetario internacional, en el sentido de incrementar la liquidez para financiar la expansión del comercio mundial.

Según el "Financial Times" (20 de julio), las amplias medidas propuestas para resolver el problema del déficit de la balanza de pagos constituyen una clara demostración de un cambio en la actitud de la Administración Kennedy, la que hasta ahora había preferido concentrar sus esfuerzos en la tarea de estimular la actividad económica del país y en reducir el nivel de desempleo. Juzga factible que el aumento de la tasa de redescuento logre detener y aun invertir el flujo de capitales a corto plazo, pero considera que el impuesto de nivelación del interés, destinado a frenar la salida de capitales a largo plazo, no será aprobado sin dificultades y que éstas aún serán mayores para su aplicación. Sin embargo, opina que dada la manifiesta determinación del Gobierno norteamericano de reducir el déficit aun recurriendo a medios poco ortodoxos e impopulares, no puede ponerse en duda que finalmente logrará controlar la emisión de valores extranjeros en el mercado de Nueva York de una u otra manera.

El diario no descarta la posibilidad de que las medidas norteamericanas causen cierto perjuicio a otros países, pero agrega que el efecto en el mundo hubiera sido mucho peor de haber decidido EUA eliminar su déficit mediante la deflación o iniciando una campaña de exportaciones subsidiadas.

Por último, el "Financial Times" subraya que en EUA se ha producido un cambio en lo que concierne a la conveniencia de reformar el sistema monetario internacional, y precisa: hasta ahora la posición norteamericana consistía en aplazar cualquier discusión sobre este tema hasta que hubiera logrado anular su déficit externo, pero en su mensaje al Congreso, tras reafirmar su decisión de mantener la paridad oro del dólar, el Presidente Kennedy declaró que su Gobierno tiene la intención de discutir todo posible mejoramiento del sistema.

Comenta "Le Monde" (24 de julio), por su parte, que la Administración norteamericana por fin se ha resuelto a atacar de raíz el problema de la balanza de pagos y a situar al dólar en una sólida posición defensiva respaldada por el acuerdo *stand-by* con el FMI, otros acuerdos bilaterales (*swaps*), y los empréstitos a corto plazo concertados con varios países, que en conjunto (sin incluir los 500 millones de dólares del crédito acordado por el FMI) superan actualmente la cifra de Dls. 1,800 millones. Agrega que estos recursos, sumados a los compromisos que se derivan del "acuerdo de París", parecen suficientes para poner el dólar a cubierto de cualquier movimiento especulativo de gran amplitud, en tanto que el alza de la tasa de redescuento y el impuesto de nivelación del interés se destinan a eliminar las causas de las dificultades.

El diario francés, después de recordar que las autoridades norteamericanas siempre habían eludido recurrir al FMI, declara que el crédito de Dls. 500 millones prueba que aquéllas han logrado triunfar de su "complejo". En lo que se refiere al impuesto especial para desalentar los empréstitos extranjeros en el mercado financiero norteamericano, el periódico parisiense señala que esta discriminación en el trato de los valores norteamericanos y extranjeros tiende a introducir un método que se asimila a las técnicas más sutiles de control de cambios y advierte que se crea un peligro precedente que algún día puede volverse contra EUA.

Se Aprecia una Tendencia al Fortalecimiento del Comercio Mundial

EL comercio mundial, que a principios de año apenas daba señales de expansión, "está ahora claramente en ascenso", declara el National Institute of Economic and Social Research de Londres en un estudio sobre las perspectivas de la producción y el comercio internacionales.

La mencionada institución, en su revista económica correspondiente al mes de agosto, observa que el panorama ha mejorado definitivamente durante los últimos meses. "En particular —agrega— las exportaciones de las naciones industrializadas a los países productores de materias primas han comenzado a incrementarse, después de dos años de haber permanecido virtualmente al mismo nivel".

La revista señala que la producción industrial en los Estados Unidos, la Gran Bretaña y Japón, después de haberse mantenido estancada durante la segunda mitad del año pasado, ha comenzado a elevarse en la actualidad y considera probable que esta tendencia continúe por algún tiempo. Asimismo, juzga que la mejoría que se ha registrado en esos tres países "debería más que compensar cualquier tendencia de la producción occidental europea a crecer con mayor lentitud que en 1962".

Esta tendencia al fortalecimiento de la producción mundial, agrega el estudio, "debería constituir una ayuda para los países productores de materias primas, cuya posición ha experimentado ya cierta mejoría". Las cotizaciones de los productos primarios no se debilitaron el año pasado, cuando la producción mundial permanecía prácticamente estancada; este año han estado aumentando y esta evolución se confirma aún si se excluye el alza excepcional de los precios del azúcar.

La revista también declara que las tenencias en oro y divisas de los países productores de materias primas, particularmente de los que pertenecen al área esterlina, han venido robusteciéndose. "En conjunto el comercio mundial, que se hallaba a comienzos de año en un punto bajo a causa de las condiciones climáticas y las huelgas portuarias en los Estados Unidos, debe haberse desarrol-

do aceleradamente durante el segundo trimestre de este año, a juzgar por las cifras de exportación e importación que se registraron en los países industrializados".

En lo que concierne a los países y regiones, considerados separadamente, el estudio precisa:

En la Gran Bretaña, los datos de que se dispone sugieren que se produjo una recuperación apreciable en la producción nacional, la cual aumentó en 2 ó 2.5% desde el último trimestre del año pasado. Con ello, la tasa de crecimiento de 4 ó 5% anual puede continuar, si se mantiene la política actual, hasta mediados de 1964. Subraya después que las exportaciones abrieron el camino a la recuperación y que el volumen de mercancías exportadas aumentó probablemente en 4.5% para el segundo trimestre. Las perspectivas de un progreso continuo —aunque a una tasa menor— parecen mejores que las del año pasado en la misma época.

En los Estados Unidos, los temores que se abrigaron el año pasado en el sentido de que la recuperación norteamericana estaba perdiendo ímpetu han resultado infundados y la expansión prosigue aún con bastante vigor. La producción industrial se ha elevado mes tras mes en el curso del presente año y en junio superaba en 5% el nivel registrado a fines de 1962. El vigor que se ha observado en las inversiones fijas constituye un factor que ha contribuido a mantener esta tendencia. La producción, agrega, debería seguir creciendo hasta bien entrado el próximo año.

En Europa Occidental, sigue siendo difícil determinar la tendencia básica de la producción a causa de los efectos de un invierno muy frío y, más recientemente, de las huelgas. Sin embargo, en la mayoría de estos países la producción industrial ha reaccionado después de mantenerse a un nivel bajo durante el primer trimestre, y en la actualidad supera en general los resultados de fines del año anterior. La revista considera, no obstante, que la "tendencia ascendente puede haberse debilitado un tanto, y que el aumento de la producción industrial durante el presente año será probablemente inferior a la tasa de 6% alcanzada en 1962".

Con respecto a los países productores de materias primas, afirma que, "sus reservas monetarias se han recuperado con gran rapidez a partir del tercer trimestre de 1962. Esto es particularmente cierto en lo que concierne a los países que pertenecen al área esterlina".

"Es verdad —añade— que Australia y Sudáfrica han sido las principales naciones beneficiarias de la recuperación, pero la mayor parte de los otros países comerciales, incluyendo a la India, Irlanda, Malaya, Nueva Zelanda y Paquistán, también han incrementado apreciablemente sus tenencias de oro y divisas en los últimos doce meses".

En la América Latina la recuperación "no ha sido tan marcada". El comercio latinoamericano, tanto de exportación como de importación, se hallaba en el primer trimestre de 1963 probablemente al

smo nivel, estacionalmente ajustado, e en el cuarto trimestre del año anterior".

amenaza de una Guerra de Tarifas Entre EUA y el Mercado Común

EL 6 de agosto de 1963 los Estados Unidos anunciaron su decisión de tomar represalias contra la política de importación de aves del Mercado Común Europeo; esta acción posiblemente determine una declaración forzada de intenciones por parte de ese organismo, en lo que concierne a su futura política comercial.

Después de precisar que las represalias habían sido motivadas por la negativa del Mercado Común a reducir sus tarifas de importación de aves, la Administración norteamericana agregó que a partir del 1 de septiembre se iniciarían las audiencias públicas para determinar qué productos, de una lista de 19, serán privados de pasadas concesiones arancelarias.

La lista propuesta, encabezada por vinos, camiones y autobuses, coñac, y película y papel fotográficos, representa un valor de Dls. 111 millones en las importaciones que hizo EUA del Mercado Común durante el año pasado. Los Estados Unidos también adquirieron alrededor de Dls. 12.9 millones de estos artículos con otros proveedores.

Una vez terminadas las audiencias, el Gobierno norteamericano establecerá la lista de represalias definitiva por valor de Dls. 46 millones, tomando precauciones para que su efecto sobre países que no pertenecen al Mercado Común sea mínimo. Se cree que las nuevas tarifas entrarán en vigor el 15 de octubre.

Hace un año que el Mercado Común aplicó por primera vez un sistema de tarifas variables a la importación que afectaba a las aves, huevos y granos. De acuerdo con este sistema, Alemania Occidental (principal comprador de aves norteamericanas en Europa) elevó el gravamen sobre las aves de EUA desde unos 5 a 13.5 centavos por libra.

Como consecuencia, durante la primera mitad del presente año las exportaciones de aves norteamericanas al Mercado Común (de hecho, a Alemania Occidental) han caído a la mitad del nivel que alcanzaron el año anterior. A pesar de las constantes presiones norteamericanas para que se rebajara la tarifa variable, el Mercado Común no accedió a reducirla más que en un simbólico medio centavo.

A fines de mayo, una delegación norteamericana se trasladó a Ginebra, donde propuso a la Comisión Ejecutiva del Mercado Común que estableciera una tarifa a la importación de aves de 25% *ad valorem*, o que garantizase la importación de aves norteamericanas a un nivel equivalente al de los años 1962-63. El gravamen que impone actualmente Alemania Occidental equivale al 45% *ad valorem*.

Los funcionarios del Mercado Común consideraron ambas propuestas "inaceptables", ya que les obligarían a abandonar el sistema de tarifas variables. Al mismo tiempo, la Comisión Ejecutiva del Mercado Común manifestó que no podía negociar el problema, puesto que carecía del mandato necesario del Consejo de Ministros, organismo encargado de trazar la política comercial del mercado.

Finalmente, el 30 de julio el Consejo de Ministros autorizó a la Comisión Ejecutiva a negociar con EUA cualquier propuesta, sujeta sin embargo, a la aprobación definitiva del Consejo. Dada la posición de Alemania Occidental, que esa misma semana se había negado a tomar en consideración la posibilidad de reducir la tarifa variable a la importación de aves, no hubo indicación de que el Consejo se hallara dispuesto a aceptar una propuesta cualquiera de liberalización.

El anuncio de represalias por EUA provocó una enérgica reacción en Bruselas, donde un portavoz del Mercado Común declaró que las medidas consideradas por el Gobierno norteamericano "excedían considerablemente los derechos de negociación que EUA puede adecuadamente invocar". Jean Rey, miembro de la Comisión Ejecutiva del Mercado Común y su representante para las relaciones exteriores, calificó la acción norteamericana de "sumamente infortunada" y previno que no contribuiría a "crear una atmósfera apropiada" para las negociaciones comerciales proyectadas para 1964, bajo el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT).

Casi inmediatamente las autoridades del Mercado Común refutaron la cifra de Dls. 46 millones, mencionada por los EUA como el valor de las importaciones que serán sometidas a represalias arancelarias. La cantidad fijada por EUA, alegan estos funcionarios, debería haberse basado en las exportaciones de aves norteamericanas durante 1959, en lugar de 1960. Además, también impugnaron dicha cantidad por juzgar que estaba basada en estimaciones excesivamente optimistas acerca de lo que EUA hubiera podido exportar al Mercado Común de no haber existido las restricciones comerciales.

Un portavoz del Mercado Común precisó que en opinión de las autoridades de ese organismo, los EUA no tenían derecho a tomar en consideración más que una cantidad de Dls. 19 millones para compensar su pérdida en las exportaciones avícolas.

Sin embargo, los funcionarios norteamericanos calificaron la cifra de Dls. 46 millones de "estimación muy conservadora del valor que hubieran alcanzado las exportaciones norteamericanas a Alemania Occidental en 1960, de no haber existido las restricciones cuantitativas". De hecho, en 1960, las exportaciones norteamericanas de aves a Alemania Occidental (único país del Mercado Común que compra importantes cantidades a EUA) ascendieron a Dls. 23 millones. En 1959 totalizaron Dls. 14 millones.

Contrariamente a la reacción del Mercado Común, los funcionarios norteamericanos

declararon que la controversia sobre las aves constituía una "cuestión secundaria" en el contexto de las negociaciones del GATT, previstas para el año próximo. Un alto funcionario dijo que constituiría una "equivocación exagerar la importancia" de la actitud adoptada por EUA en el problema avícola. Agregó que si el Consejo de Ministros del Mercado Común hubiera dado poderes a la Comisión Ejecutiva para negociar con EUA la cuestión avícola, "no habríamos tenido inconveniente en reunirnos con ella". Pero el Consejo de Ministros, agregó, no ha hecho más que sugerir que la Comisión continúe "explorando" el problema. Esta última observación parece indicar que existe una diferencia de apreciación entre EUA y el Mercado Común acerca de la autoridad concedida a la Comisión Ejecutiva.

Por su parte, un funcionario del Mercado Común declaró que no descartaba la posibilidad de que la Comunidad Económica Europea adoptara contrarrepresalias si las medidas norteamericanas se llevan a efecto. Agregó, sin embargo, que hasta ahora no había indicios de que las autoridades del Mercado Común estuvieran examinando dicha medida.

Disminuye el uso de Créditos del Fondo Monetario Internacional

EL estado de cuenta del Fondo Monetario Internacional para el 1er. semestre de 1963 revela una reducción de Dls. 600 millones en los recursos de esa institución actualmente en uso por los países miembros. Señala el FMI que para fines de julio los retiros netos habían declinado de un máximo de Dls. 2,479 millones en 1961 a Dls. 2,200 millones en 1962 y a Dls. 1,600 millones en el presente año. Al mismo tiempo, los saldos no utilizados de créditos a disposición de países miembros conforme a acuerdos *stand-by* concertados con el Fondo, han disminuído también en los últimos 12 meses hasta Dls. 1,269 millones, comparados con los Dls. 1,936 millones correspondientes al 30 de junio de 1962.

El Fondo Monetario Internacional pone de relieve que 16 países tenían a fines de junio acuerdos de disponibilidad inmediata, y llama la atención sobre el hecho de que un arreglo conforme al cual se autoriza al Reino Unido a retirar hasta Dls. 1,000 millones en divisas ha estado en vigor ya durante 11 meses, a pesar de lo cual el crédito correspondiente no se ha empleado.

El FMI declara también que en el curso de mayo y junio concertó por vez primera acuerdos de disponibilidad inmediata con Liberia y Jamaica, en tanto que un retiro de Brasil por Dls. 60 millones constituyó el primer caso de utilización de las nuevas facilidades de "financiamiento compensatorio" del Fondo. Esta nueva fórmula fue introducida en mayo para ampliar el apoyo del Fondo a aquellos países miembros que soportan problemas de balanza de pagos —especialmente los exportadores de productos primarios— por declinaciones temporales en

sus ingresos de exportación debido a circunstancias fundamentalmente ajenas a su control. Al revelar el retiro hecho por Brasil, el FMI hizo notar que las exportaciones de esa nación disminuyeron sustancialmente en 1962, particularmente como resultado de la contracción de sus ventas de café y cacao.

Reunión del Comité de Ayuda para el Desarrollo

ENTRE el 23 y el 25 de julio se celebró en París una reunión del Comité de Ayuda para el Desarrollo, de la OCED, del que forman parte 12 países donadores de ayuda y la Comisión de la CEE. El monto de la ayuda proporcionada a los países subdesarrollados debiera aumentar conforme a las resoluciones aprobadas en ella y otorgarse en condiciones más favorables. En realidad, la comparación entre los programas de ayuda de los países donantes ha venido a convertirse en la tarea fundamental de las reuniones anuales del CAD, en las que se examina el nivel de la ayuda de cada uno de los participantes y las condiciones en que ha sido concedida durante el período más reciente. La determinación de lo que pueda considerarse ayuda sigue siendo motivo de polémicas, por lo que no siempre puede llegarse a una comparación según normas fijadas de común acuerdo. Sin embargo, hecha esta salvedad, parece indudable que el procedimiento ejerce cierta presión moral sobre los menos generosos de los países donadores de ayuda al exterior.

Previamente a la reunión habían circulado incluso rumores de que la delegación norteamericana podría amenazar con reducir considerablemente los niveles de ayuda de Estados Unidos a menos que

algunos otros de los miembros de la CAD pudiesen elevar los suyos a una altura comparable.

Incluimos un cuadro que muestra el monto total de la ayuda otorgada por los países integrantes de la CAD durante 1961, y en el que se han incluido las correspondientes cifras del PNB de dichas naciones en ese año, así como una tercera columna en la que se ha calculado el porcentaje que representa la ayuda concedida en relación con el PNB. Conviene advertir que el cuadro no es oficial, y que la definición de ayuda en que se basa —desembolsos oficiales netos y subvenciones y préstamos con un vencimiento de más de 5 años— no resultaría universalmente aceptable. El cuadro puede ser útil tomando en cuenta que, según los datos disponibles, las erogaciones totales de los países del CAD alcanzaron durante 1962 un nivel semejante al del año anterior, salvo por lo que se refiere a Alemania, Gran Bretaña y Japón, países que, al parecer, hicieron erogaciones menores el año pasado debido en parte a problemas técnicos de oportunidad en el desembolso. Parece indudable que Canadá e Italia fueron los países que prestaron una ayuda más pobre en ambos años, y las presiones ejercidas en el seno de la reunión se tradujeron, según se cree, en el ofrecimiento de Canadá de duplicar su ayuda oficial a largo plazo durante el año próximo, mientras que los italianos expresaron al parecer su buena disposición, explicando sin embargo, las dificultades a que les enfrentaría una ampliación de su programa de ayuda al exterior. Los términos en que es otorgada la ayuda norteamericana, que actualmente se concede a tipos de interés casi nominales y con plazos de pago de hasta 40 años y períodos de gracia de hasta 10 años antes de hacerse el primer pago, son ahora probablemente tan generosos en promedio como los de cualquier otro país donador.

Los términos de la ayuda francesa son también generosos, cuando menos por lo que se refiere a la destinada a sus antiguas colonias africanas. La delegación británica expresó que la ayuda a largo plazo de su país será sustancialmente mayor el año próximo, habiéndose tomado medidas para liberalizar las condiciones en que se concede. Según se sabe, los delegados japoneses ofrecieron que su país rebajará los tipos de interés que aplica a su ayuda.

Otra de las cuestiones principales que debía discutir la reunión era la planteada por la elección entre la ayuda atada a proyectos determinados y la concedida libremente. A este respecto, se ha observado que el punto de vista de los países otorgantes se ha hecho un poco más flexible, defendiendo EUA y el Reino Unido la asignación de una proporción mayor de ayuda no vinculada a proyecto alguno, y concediéndola para su uso por el beneficiario en el financiamiento de cualquier aspecto de su programa de desarrollo, o incluso en el de cualquiera de sus necesidades más generales de importación. Según se cree, sólo Alemania se opone a este nuevo enfoque.

Mientras que la ayuda total otorgada en 1962 fue prácticamente igual a la concedida en 1961, hay elementos de juicio suficientes para suponer que la cifra aumentará durante el año en curso —en proporción de entre el 5 y el 10%— y que una mayor parte de la misma se extenderá a los países que la necesitan de acuerdo con plazos y condiciones más liberales.

Posición de Australia ante las Inversiones Extranjeras

LAS medidas proyectadas por el Gobierno canadiense para inducir a los inversionistas extranjeros a que den mayor participación a los canadienses en la propiedad de las industrias establecidas en el Canadá, han llamado notablemente la atención en Australia. En este país, cerca de una tercera parte de la totalidad de la industria manufacturera es de propiedad extranjera, y la propiedad extranjera está creciendo con una rapidez aproximadamente igual a la de la economía australiana en su conjunto.

En una reciente discusión sobre el problema, uno de los principales suscriptores y corredores de valores de ese país, Staniforth Ricketson, declaró "es objetable la práctica de muchas compañías extranjeras, que al comprar una empresa australiana o constituir una compañía en Australia, se apoderan de todo el capital en acciones ordinarias, y complementan su financiamiento reuniendo fondos en Australia". Ricketson añadió a este juicio la defensa de un plan conforme al cual el gobierno federal de su país establecería para las compañías registradas pertenecientes a intereses extranjeros la oferta forzosa del 30% de sus acciones a inversionistas australianos. "Al defender esta solución —subrayó Ricketson— no se piensa en una confiscación, ni en el control australiano de las empresas financiadas por inversionistas extranjeros. Pero

FUENTES DE LA AYUDA

(Millones de dólares)

País	Ayuda (1961)	PNB (1961)	Ayuda como % del PNB (1961)
Bélgica	107	11,594	0.92
Canadá	62	32,153	0.19
Dinamarca	7	5,740	0.12
Francia	933	53,025	1.75
Alemania Occidental	570	66,775	0.85
Italia	27	30,754	0.09
Japón	192	40,058	0.48
Países Bajos	69	11,163	0.62
Noruega	9	4,246	0.21
Portugal	29	2,298	1.26
Reino Unido	435	66,494	0.65
Total para los países del CAD exceptuando EUA	2,440	324,300	0.75
EUA	3,413	475,393	0.72
<i>T o t a l</i>	5,853	799,693	0.73

ste sin embargo, un elemento de justicia en el concepto de que los australianos debieran participar en las utilidades de las compañías bajo control extranjero e operan en Australia”.

El Gobierno del Primer Ministro Menzies se ha mostrado siempre sumamente reuente a tomar cualquier medida que sea obligatoria la participación australiana en tales empresas, pero el ministro Comercio australiano J. McEwen ha aclarado que en un periodo de expansión dinámica las necesidades de capital rebasan generalmente a los ahorros, y en tales circunstancias la obtención de fondos del extranjero es normal y conveniente. “Pero cuando un inversionista extranjero compra meramente una empresa ya bien establecida —quizá un molino maderero, quizá una cooperativa de productos lácteos, o tal vez una panificadora— me preocupa ver que se sustituya un propietario establecido desde antiguo por un extranjero, sin que se añada a nuestra economía”.

EUROPA

Valor de las Inversiones Extranjeras en Alemania Occidental

EN una estimación publicada a fines de julio, el Commerzbank de Alemania Occidental llega a la conclusión de que los activos conjuntos de los inversionistas extranjeros en Alemania Occidental superan un valor de mercado de 50 mil millones de marcos alemanes. Esta cifra excede notablemente la del total de los activos poseídos en el exterior por inversionistas alemanes, activos que el banco calcula en 17 mil millones de marcos. Alrededor de 35 mil millones del total de las inversiones extranjeras en Alemania son en forma de participaciones directas en sociedades de responsabilidad limitada. Aunque el estudio citado no examina la distribución por industrias, es casi indudable que la mayor concentración se localiza en el ramo automovilístico —la General Motors y la Ford poseen en su totalidad o en casi su totalidad la propiedad de sus afiliadas en Alemania— y en la petrolera.

El desequilibrio entre el activo y el pasivo exterior —sin tomar en cuenta las reservas exteriores del Bundesbank, que montan a cerca de 28 mil millones de marcos y las deudas y créditos extranjeros del gobierno derivados de la ayuda externa— no da muestras apenas de corregirse. La inversión directa norteamericana en la República Federal Alemana —a la cual no afectará el gravamen de nivelación de intereses propuesto por el Presidente Kennedy— es, según se cree, uno de los factores que han concurrido para provocar los recientes aumentos de las reservas del Bundesbank.

Previsiones sobre el Crecimiento del PNB de Alemania Occidental

UN grupo de institutos de investigación económica alemanes ha pronosticado en un informe conjunto sobre la economía, que el producto na-

cional bruto de Alemania Occidental excederá en 1963 al del año pasado en alrededor del 3%. Durante los 5 primeros meses de este año superó en sólo 1.5% al registrado durante el período comparable de 1962. Pero los investigadores esperan que la tasa de crecimiento se eleve durante el 2o. semestre de 1963 hasta el 4 o el 5%. Su diagnóstico sobre el estado de la economía es el siguiente: ha habido un crecimiento de la productividad y una desaceleración en el ritmo a que se elevan los costos por concepto de salarios. Por lo tanto, las inversiones —recientemente escasas, excepto en el sector de la construcción— reanudarán probablemente su expansión el año próximo, apoyadas por el mejoramiento de los márgenes de utilidades.

La competitividad de la industria alemana con relación a sus más importantes vecinos del Continente europeo ha mejorado, por lo cual deberán continuar aumentando las exportaciones —que son superiores ya en un 12% a los niveles del año pasado— superando la tasa de crecimiento de las importaciones. Por lo anterior —opinan los investigadores en su informe— podría esperarse que el superávit comercial de 1963 sea mayor que el de 3,500 millones de marcos alemanes logrado el año pasado.

Declinación del Comercio Alemán con el Bloque Socialista

EL comercio exterior de Alemania Occidental con los países del bloque socialista siguió declinando durante los 5 primeros meses de este año. Un informe dado a conocer por el Instituto industrial Germano-Occidental de Colonia el 17 de julio señala que las importaciones desde los países socialistas disminuyeron entre enero y mayo a 840.3 millones de marcos alemanes, en comparación con los 862.2 millones de marcos alemanes a que ascendían para la misma época del año pasado, representando sólo el 4% de las importaciones totales de Alemania Occidental en vez del 4.3% al que equivalían anteriormente. Las exportaciones de Alemania Occidental al mismo grupo de naciones decayeron en el curso del mismo período de 844.6 millones de marcos alemanes en los 5 primeros meses de 1962 a 732.8 millones de marcos, y del 3.9% al 3.2% de las exportaciones totales del país.

La declinación más notable se registró en las exportaciones a China, que descendieron en un 57.2%, alcanzando apenas a 31.5 millones de marcos alemanes. Las exportaciones a Bulgaria se redujeron en 33.6%; a Checoslovaquia en 28.1%; a Polonia en 5.2%; a la Unión Soviética en un 4.9%, y a Rumania en un 3.5%. Sin embargo, las exportaciones a Hungría se elevaron en un 15.3%, alcanzando la cifra de 99.5 millones de marcos alemanes.

Las importaciones alemanas provenientes de Rumania disminuyeron en 31.9%, las provenientes de Polonia en 10.9%, las de Checoslovaquia en 6.1%, y las de China en 3.6%. Las importaciones provenientes de Bulgaria se incrementaron en un 11.1%, las de la Unión Soviética en 7.5%, y las de Hungría en 15.1%.

Perspectivas Optimistas para la Economía Holandesa

CONFORME a las estimaciones de la Oficina Central de Planeación de Holanda, en los años próximos deberá tener lugar una aceleración sustancial en el desarrollo económico e industrial de ese país. Se predicen grandes aumentos en el producto nacional bruto, el consumo privado, el gasto gubernamental y las inversiones industriales. Los pronósticos de la Oficina de Planeación se fundamentan en cierta medida en la reciente trayectoria de la economía holandesa, tomando en cuenta ajustes para los cambios previsibles en la duración de la semana de trabajo y en la demanda exterior. En estas condiciones el producto nacional bruto de Holanda podría incrementarse entre 1960 y 1970 —según la Oficina Central de Planeación— en alrededor del 50%, o sea más del 4% anual.

Se espera que el consumo privado se eleve un 58% entre 1960 y 1970, en comparación con el aumento de 42% registrado entre 1950 y 1960. El gasto gubernamental ascenderá un 31% en la década del '60 (tasa ligeramente inferior a la de la década pasada, en que el gasto gubernamental subió 39%). El mismo organismo planificador predice un incremento no menor del 100% en las inversiones industriales durante los años que corren de 1960 a 1970.

Por lo que se refiere a los cambios en la demanda exterior, la Oficina Central de Planeación de Holanda cree probable que el ritmo de crecimiento de ésta sufra una desaceleración. No obstante, estimándose que la situación económica internacional seguirá siendo buena, se considerarán favorables las posibilidades de incrementar las exportaciones.

Firma del Tratado de Asociación Entre la CEE y los Estados Africanos

A fines de julio fue firmado en Yaoundé, capital del Camerún, el nuevo convenio de asociación de los 18 Estados africanos con el Mercado Común Europeo, que tendrá una vigencia de 5 años.

Ahora que ha sido firmado el convenio, es de esperarse que los Estados pertenecientes al Commonwealth que no deseen participar en él examinen las posibilidades de concertar por separado pactos de comercio o asociación con la CEE.

ASIA

Descentralización Industrial en Japón

JAPON ha adquirido a últimas fechas una especial sensibilidad respecto de los problemas planteados por la excesiva concentración de la industria en

unas cuantas regiones, y la consecuente falta de progreso económico en otras, por lo que ha anunciado un ambicioso plan que prevé el desarrollo de 19 grandes regiones industriales diseminadas en su territorio. El Gobierno japonés espera eliminar la llamada "economía dual" del país —nombre que refleja la diferencia que separa la situación de los distritos rurales y los urbanos— mediante la canalización de sustanciales inversiones privadas y gubernamentales hacia determinadas regiones. Actualmente, cerca del 80% de la industria japonesa se localiza en 4 regiones industriales cuyos centros son Tokio, Nagoya, Osaka y Yawata, lo que no sólo ha ejercido una intolerable presión sobre las comunicaciones, la disponibilidad de habitaciones y los servicios públicos, sino que además ha provocado una constante salida de trabajadores jóvenes de las partes menos pobladas del territorio hacia las congestionadas zonas urbanas. En virtud de la intensa competencia por la mano de obra disponible, los salarios que se pagan en las principales regiones industriales son usualmente alrededor de un 30% superiores a los de las zonas con menor industrialización, lo que naturalmente tiende a acelerar la afluencia de la población hacia las ciudades.

En mayo de 1962 la Dieta Japonesa aprobó una ley que prevé el establecimiento de regiones industriales especiales a las que se daría ayuda gubernamental. La ley, conocida como Ley de Construcción y Desarrollo de Nuevas Ciudades Industriales, provocó inmediatamente presiones de los representantes políticos para lograr que las zonas por las que habían sido elegidos fuesen designadas para llevar a cabo los proyectos en cuestión, lo que condujo a negociaciones entre estos grupos de presión y el director de la Agencia de Planeación Económica, las cuales duraron más de un año. Finalmente, el 12 de julio del año en curso el Gabinete aprobó una lista de 13 zonas para la construcción de nuevas ciudades industriales y otras 6 regiones a las que se dará el nombre de "regiones de desarrollo minero y fabril".

Las 13 regiones designadas como nuevas ciudades industriales —término un tanto desorientador, dado que muchas de ellas abarcan miles de kilómetros cuadrados— deberán someter al gobierno planes de desarrollo. Aprobados éstos, las zonas interesadas recibirán ayuda en gran escala para la construcción de caminos y puertos concediéndoseles también beneficios fiscales y el derecho a lanzar sus propias emisiones de bonos. Las firmas que establezcan plantas en las regiones señaladas recibirán otros privilegios especiales, incluyendo impuestos más bajos sobre la propiedad, y préstamos a baja tasa de interés. La mayoría de las regiones seleccionadas como ciudades industriales especiales son zonas con industrias relativamente escasas, pero consideradas adecuadas para su desarrollo por tener ventajas tales como buenos puertos, abundancia de agua, tierras planas disponibles para la construcción de fábricas y suficientes recursos energéticos.

Las zonas elegidas como regiones de desarrollo minero y fabril tienen en cambio un considerable grado de industrialización, pero normalmente ésta es de un

solo tipo. El propósito del Gobierno japonés es fomentar la diversificación industrial de las mismas, a fin de que sus economías puedan resistir mejor cualquier recesión.

A diferencia de los programas británicos para auxiliar a los núcleos de desempleo del norte del Reino Unido, el programa japonés no tiene el propósito de ayudar a las "zonas deprimidas".

Una de las críticas fundamentales hechas al plan de nuevas ciudades industriales, consiste en el señalamiento de que éste se concentra casi exclusivamente en el fortalecimiento de las industrias siderúrgica y petroquímica. Con la sola excepción de la zona Matsumoto-Suwa, que es un centro de fabricación de maquinaria de precisión, todas las nuevas ciudades industriales proyectadas serán complejos basados en la industria del hierro, el acero y la petrolera. No obstante, el Gobierno japonés ha seguido esa política como un medio para el fortalecimiento de las "bases económicas" de Japón.

Avanza el Proceso de Nacionalización en Ceilán

Las últimas medidas del Gobierno cingalés contra las compañías petroleras carecen —según declaración escrita de la Shell Petroleum Co— de precedente. El 17 de julio el Gobierno de Ceilán sometió a la Cámara de Diputados de ese país un proyecto de ley disponiendo que las importaciones y distribución de todo el petróleo, kerosina, combustóleo y combustóleo para hornos, queden a cargo de la Corporación Petrolera Estatal. Los productos enumerados representan el grueso de los que se distribuyen a través de las instalaciones que quedaron en poder de las compañías posteriormente a la expropiación de las dos terceras partes de los bienes de las mismas llevada a cabo por la Corporación en 1962.

La Shell ha declarado: "Si el proyecto de ley es aprobado, las instalaciones restantes dejarán de funcionar y las compañías se verán privadas de su uso. La medida propuesta equivale en realidad a una expropiación. Puede verse muy claramente que sus propósitos son confiscatorios, si se toma en cuenta una cláusula que prohíbe específicamente toda reclamación de compensaciones que puedan dirigirse contra el gobierno y la Corporación por cualesquiera pérdidas, daños o perjuicios en los que se incurra a consecuencia de las disposiciones del proyecto de ley."

La Shell subraya que aunque ha transcurrido un año a partir de la primera expropiación, no se ha pagado parte alguna de la compensación de unos 3 millones de libras esterlinas reclamada por las compañías petroleras internacionales.

El Departamento de Estado de EUA anunció el 24 de julio, en Washington, haber dirigido al Gobierno de Ceilán una queja en relación con las medidas legislativas que nacionalizan la importación y distribución del petróleo y sus derivados. El mismo día, el Gobierno cingalés rechazó en Colombo las protestas del Departamento de Estado Norteamericano, afir-

mando su derecho a encargarse de operaciones de las tres compañías petroleras extranjeras que operan en Ceilán. Dos de ellas —Esso y Caltex— son estadounidenses y la otra —Shell— es británica. El Gobierno cingalés manifiesta que no podía permitir a las firmas petroleras extranjeras que siguiesen importando petróleo a precios más altos que que la Corporación Petrolera Estatal paga por el suyo a la Unión Soviética. Dijo —asimismo— que las empresas petroleras no prestaron su cooperación cuando se les propuso que continuaran operando de conformidad con las restricciones cambiarias acordadas por el gobierno. Además, éste anunció que se habían dictado acuerdos especiales para acelerar el procedimiento compensatorio —que a su juicio ha sido lento por causa de las empresas— incluyendo el nombramiento de un tribunal especial, encargado de revisar las reclamaciones de las compañías.

Por otra parte —según fuentes informadas— el Gobierno de Ceilán ha elaborado normas destinadas a hacer más rápida la "ceilanización", consistente en el empleo de cingaleses en vez de extranjeros.

AFRICA

El Proyecto para la Formación de un Banco Interafricano de Desarrollo

A fines de julio se reunieron en Khartoum los expertos económicos de más de treinta Estados africanos, con el propósito de dar forma a la carta constitutiva de un banco interafricano de desarrollo, que una vez creado, deberá dar una cohesión considerablemente mayor al movimiento tendiente a unir las diversas partes de Africa en lo económico y, eventualmente, en lo político. La reunión debería culminar algunos días después con la llegada de los ministros de Hacienda de los países participantes que aprobarían la carta constitutiva.

EUA y varias naciones europeas enviaron observadores a la conferencia de Khartoum. Pero los autores del proyecto para la creación del banco —encabezados por Liberia, Nigeria, Sudán, Túnez, Etiopía y Guinea— tratan de obtener también la ayuda de los países del bloque socialista. Así, una de las facetas más interesantes del proyecto es la medida relativa en que los países socialistas y los occidentales habrán de prestar ayuda técnica o financiera. Aunque al parecer ninguna nación o institución internacional de crédito —tal como el BIRF— se ha comprometido todavía a proporcionar ayuda específica conforme al proyecto africano, puede esperarse que una vez que el banco esté en marcha esa ayuda llegará. La asistencia de los países occidentales ha contribuido ya al funcionamiento de bancos de desarrollo en Nigeria, Sudán, Etiopía, Túnez y Marruecos, entre otras naciones. Tales bancos, que por lo general cuentan con un respaldo combinado de capital privado y público, sirven fundamentalmente para canalizar fondos y ase-

amiento experto hacia el tipo de operaciones que puede esperarse diversificadas y mejoren las economías locales.

El Banco Interamericano de Desarrollo un organismo continental— actuaría lógicamente como un promotor de la integración africana mediante el apoyo a proyectos industriales multinacionales, y fomentando la creación y desenvolvimiento de medios de comunicación básicos tales como caminos, servicios postales, y redes radiales y telefónicas. Puede esperarse también que preste ayuda a las áreas pobres de las naciones independientes de África, que no pueden contar con recursos propios para impulsar su desarrollo.

Pero antes, los países africanos tienen desde luego que formular la carta constitutiva del banco proyectado y reunir el capital inicial indispensable, recurriendo referentemente a sus propios medios financieros. En realidad, dichos países esperan contribuir con alrededor de Dls. 200 millones invertidos en acciones, como una primera aportación. Las finalidades del banco, sus principios y estructura administrativa y las aportaciones de fondos que deberán hacer los países participantes son cuestiones que habrían de definir en el curso del mes de agosto en Khartoum. Naturalmente, el banco deberá acelerar el crecimiento económico de África, creando una mayor demanda de bienes y servicios del exterior. Basándose en los datos actuales y pasados, puede concluirse que es probable que en términos comerciales los europeos se beneficien en medida más sustancial que EUA como resultado de la creación de este banco.

Por otra parte, el First National City Bank hace notar en un reciente estudio el progreso del movimiento hacia la unidad africana, citando al efecto los ejemplos del mencionado proyecto para la creación del Banco Interamericano de Desarrollo, y el acuerdo a que llegaron en mayo treinta países de este Continente en relación con las bases para una Organización de Unidad Africana. Se refiere también a la Unión Africana y Malgache, que representa a la mayoría de los Estados independientes de habla francesa en el África Subsahariana, y que parece ser el agrupamiento regional que ha logrado mayor éxito en África. En el estudio aludido se señala que la fluctuante demanda y los declinantes precios de los productos tropicales en los mercados mundiales han conducido a que en esa región se preste mayor atención a la producción agrícola para consumo interno, aunque debido a la pequeñez de las poblaciones de los países incluidos en ella la producción exportable sigue siendo la clave para el crecimiento económico.

Pasando revista a la situación de los países del área africana el estudio indica que si bien los principales productos de exportación son actualmente el café, los cacahuates y el aceite de cacahuete, el algodón y el aceite de palma, en el futuro un porcentaje cada vez mayor corresponderá a las exportaciones de petróleo y de otros diversos minerales, a medida que lleguen a la etapa de producción los numerosos proyectos de desarrollo en proceso de realización. La transformación del petróleo y de los minerales ofrece una vía prometedora para la diversificación industrial en los años venideros.

Dado que el 80% de la población vive a niveles de subsistencia, la inversión extranjera sigue siendo —a juicio del estudio publicado por el First National City Bank— un prerequisite vital para el progreso económico, de modo que la mayoría de los Estados africanos han elaborado códigos de incentivos para atraer capital privado extranjero indispensable para sus proyectos industriales. Se calcula que la inversión privada de Francia en sus antiguas colonias monta a alrededor de Dls. 100 millones anuales, mientras que los bancos norteamericanos, alemanes e italianos han ampliado recientemente sus operaciones en los países africanos de habla francesa. El presupuesto francés para el año pasado preveía un gasto total de Dls. 600 millones en esa región, así como en Mali y Togo.

Estos países reciben —conforme al Tratado de Roma— un tratamiento arancelario preferencial y ayuda económica. El actual convenio de asociación con los Estados africanos prevé la concesión de ayuda financiera por un total de Dls. 730 millones para los 18 Estados africanos asociados con la CEE. Unos Dls. 500 millones se destinarán a proyectos económicos y sociales, mientras que el resto de la cantidad global se aplicará a promover la diversificación y a mejorar la producción de artículos exportables, con el fin de aumentar la competitividad de las exportaciones africanas. Los precios artificialmente altos pagados por Francia a sus ex colonias se reducirán gradualmente hasta los niveles del mercado mundial en el transcurso del período de cinco años que cubre el convenio de asociación. Este año se abolirán los aranceles del Mercado Común Europeo que gravan ciertas exportaciones africanas, incluyendo las de piñas, cocos, café, té, clavo, pimienta, vainilla, nuez moscada y cacao, en tanto que otras exportaciones se beneficiarán con la rebaja progresiva de los derechos de importación internos en el Mercado Común.

Por lo que se refiere a los países que forman este grupo considerados en lo in-

dividual, el estudio en cuestión señala que los descubrimientos de depósitos de mineral de hierro han mejorado las perspectivas futuras de la economía de Mauritania, habiendo empezado en junio de este año el envío al exterior a un ritmo de 4 millones de toneladas, que para 1966 habrá aumentado hasta 10 millones de toneladas. La producción petrolera de Senegal promete aumentar sustancialmente, habiéndose programado la terminación de la refinería de Dakar para 1964, además de que han empezado a surgir algunas industrias en el país. La Costa de Marfil, uno de los Estados más prósperos del África Occidental, ha logrado un considerable avance industrial y comercial, y su capital ha atraído inversiones para la construcción de una planta ensambladora de automóviles, de un astillero para reparaciones navales, e instalaciones para la fabricación de café instantáneo, empaques de hojalata y mobiliario; empiezan a exportarse diamantes y minerales de manganeso, hallándose en exploración algunos depósitos de bauxita. Aunque Gabón es el más pequeño de los Estados del África Ecuatorial, es el que tiene las más brillantes perspectivas económicas: la producción de petróleo crece a un ritmo de cerca de 1 millón de toneladas anuales, y el petróleo crudo ocupa por su importancia el segundo lugar entre los productos de exportación de ese país; han empezado a hacerse embarques de mineral de manganeso y de uranio; y se cree que los depósitos de mineral de hierro que se exploran actualmente son los mayores y los más ricos del mundo. Aunque en el Camerún se han localizado grandes depósitos de bauxita, su explotación se dificulta en virtud de su lejanía de la costa. La realización de los planes de ampliación de las comunicaciones ferroviarias hacia el interior puede traducirse en la apertura de una fuente interna de materia prima para la industria del aluminio.

En la República Malgache se ha descubierto una impresionante variedad de minerales, pero salvo algunas excepciones los depósitos son o demasiado limitados, o antieconómicos para su explotación, a pesar de lo cual este país es un proveedor principal de grafito, extrayéndose en su territorio cantidades considerables de mica y de uranio-torio. Congo-Brazzaville posee una de las redes ferroviarias más grandes de África; el país es un exportador neto de petróleo, habiéndose descubierto reservas de estaño, cobre, plomo, cinc y hierro, explotándose ya minerales de plomo. Se espera que el proyecto de irrigación y generación de energía eléctrica del Kouilou atraiga inversiones para la formación de otras industrias metalúrgicas y de la química.

¡EXPORTE! UD. TIENE OPORTUNIDAD DE HACERLO

Utilice los servicios de los Consejeros Comerciales en diferentes partes del mundo.

Los Consejeros Comerciales le servirán sin costo alguno. Su función es la de promover el aumento de las exportaciones mexicanas, poniendo a usted en contacto con los posibles compradores del exterior para que continúe directamente las negociaciones que pueden convertirse en transacciones comerciales.

Ellos investigarán las posibilidades que existen para la exportación de SUS productos. Presentarán SUS muestras, cotizaciones y catálogos a los posibles compradores en el extranjero, le dirán a usted si el país sede del Consejero es importador del producto en cuestión, de dónde lo importa, volúmenes y valores importados, principales firmas importadoras, restricciones que hay para la importación de dicho producto, etc.

Cuando desee cualquier información puede usted dirigirse a:

SR. JUAN DELGADO NAVARRO,
Consejero Comercial,
Bartolomé Mitre 430 Of. 536,
Buenos Aires, ARGENTINA.

SR. JOSE CASTILLO MIRANDA,
Consejero Comercial,
Av. Río Branco 156-1438,
Edificio Avenida Central,
Río de Janeiro, E. G., BRÁSIL.

SR. ALBERTO C. FERNANDEZ BRAVO,
Consejero Comercial,
Hotel Windsor,
Suite 1116,
Montreal P. Q. CANADA.

SR. SAUL M. ARRIOLA,
Consejero Comercial,
Casilla de Correos No. 134-D.
Calle Huérfanos 1178,
Depto. 811,
Santiago de Chile, CHILE.

SR. GUSTAVO CASTRO CARCIA,
Consejero Comercial,
Carrera 13, No. 4563, Esq. con la Calle 461,
Bogotá, COLOMBIA.

SR. LIC. JOSE ZAPATA VELA,
Delegado Económico,
Alcalá 42, 5o. Piso, 12 y 18,
Madrid, ESPAÑA.

CONSEJERIA COMERCIAL,
Jir Arequipa No. 271-7,
Lima, PERU.

SR. DR. FEDERICO ELIAS BLANCO,
Consejero Honorario,
Stadiongasse 5/11,
Wien 1, AUSTRIA.

SR. LIC. JORGE CANAVATI,
Consejero Comercial,
120 Wall Street-room 716,
New York 5, N. Y.

SR. LUIS A. MEZA,
Consejero Comercial,
Embajada de México,
9 Rue de Long-champs,
París 16e. FRANCIA.

SR. PIO CASTAÑEDA,
Embajada de México,
Apartado Postal No. 1247,
GUATEMALA, C. A.

SR. LIC. JULIO FAESLER,
Consejero Comercial,
Villiers House,
41/47 The Strand,
London W. C. 2, INGLATERRA.

SR. LIC. ANA MARIA HISA ARAI,
Consejero Comercial,
Aoyama Dai-Ichi Mansions,
4-11 Akasaka Omote-Machi,
Minato Kú,
Tokio, JAPON.

EL COMITE COORDINADOR DE LAS ACTIVIDADES DE LOS CONSEJEROS COMERCIALES EN EL EXTERIOR

BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A.
VENUSTIANO CARRANZA No. 32, 2o. PISO, MÉXICO, D. F.

PRESIDENTE,
Lic. Plácido García Reynoso

SECRETARIO EJECUTIVO,
Lic. José Luna Guerra