

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

ESTADOS UNIDOS

● PERSPECTIVAS DE LOS NEGOCIOS

Corrientes contradictorias tanto de inflación como de deflación circulan por los mercados de bienes físicos, determinando movimientos en los precios que dan una apariencia de indecisión a la situación actual de la economía norteamericana.

Se estima factor deflacionario importante en las últimas semanas, la declinación de los precios de los títulos de la deuda pública, mientras que los precios de los inventarios se mueven constantemente hacia arriba. En segundo término, ha seguido actuando como factor deflacionario la perspectiva de paz en Corea, no obstante los delegados militares de las NN. UU. y los del ejército comunista de Corea Septentrional y China.

Por esto, la cuestión de si la tendencia fundamental a largo plazo es inflacionaria o deflacionaria es uno de los temas del más vivo interés en los círculos económicos y financieros. Hace un año la opinión era 100% en el sentido que la inflación resultaba de los grandes gastos en expansión para la defensa. Entonces se suponía que la tendencia se mantendría por mucho tiempo. Mas las agudas declinaciones en los precios de bienes sensibles, observadas desde febrero hasta mediados de septiembre, frente a los agudos aumentos de los gastos del Gobierno, modificaron mucho esa opinión. Hoy existe poca duda de que tanto los factores inflacionarios como los deflacionarios están presionando sobre el nivel de los precios. La cuestión es dónde pueden ir los precios de las mercancías. Estos, al parecer, dependen de la amplitud en que las fuerzas inflacionarias —factor comparativamente a corto plazo— logren vencer a la acción de las fuerzas deflacionarias, factor que muchos consideran a largo plazo.

Ante estas perspectivas, en *The Journal of Commerce* se hizo notar el paralelismo que se observa entre los movimientos de los precios en los períodos postbélicos de la guerra civil norteamericana, de la Primera Guerra Mundial y de lo que va corrido desde la terminación de la Segunda, “La Guerra Mundial II —dice en su edición del 24 de octubre— terminó hace seis años y las demandas diferidas de tiempo de guerra para los bienes de consumo durable, vivienda, etc., más las demandas diferidas de la gran depresión que precedió a la guerra, han sido satisfechas en gran parte. Si no fuera por la situación internacional y por el aumento de los gastos para la defensa, poca necesidad habría de llamar a alguien

la atención hacia los patrones históricos de las guerras y postguerras en cuanto a la inflación y la deflación”.

● CUSPIDES DE PROSPERIDAD

Entretanto, la tendencia al aumento en el ritmo y volumen de los negocios, que comenzó a mediados de octubre, se considera que probablemente continuará a todo lo largo de 1952 y aún de 1953, pues se estima que en estos años es cuando efectivamente se reflejarán los gastos más activos del Programa de Defensa.

Pero se advierte en la revista *U. S. News & World Report* que el aumento de la actividad será ordenado, progresivo y mucho menos fluctuante y agudo que en el período inmediatamente anterior al estallido de la guerra en Corea. Que la producción de la industria, la demanda de bienes, el empleo, los ingresos y los precios, reflejarán la expansión gradual de los gastos destinados al rearme de la nación.

El mercado de trabajo podrá ofrecer en ese período, tareas a cuantos quieran trabajar. Las remuneraciones serían buenas con tendencia a subir y habrán suficientes mercancías, si no abundantes, para los posibles compradores. Las utilidades de las industrias seguirán siendo buenas, no tanto como hasta julio último, pese al aumento de los impuestos. *En pocas palabras, se tiene el optimismo de que la prosperidad estaría asegurada por lo menos para unos 15 meses más.*

● LOS MERCADOS

Al mismo tiempo que ha continuado creciendo el movimiento hacia el “holding” de productos agrícolas, con la ayuda consiguiente a los precios, el Departamento de Agricultura estima que las perspectivas de exportación para los mismos son muy buenas en 1952, según anunció el Secretario Brannan. Hay, empero, algunas excepciones: arroz, frijol soya y grasas y aceites. Pero, aún en estos casos, las perspectivas no llegarían a ser malas.

El mismo Secretario Brannan expresó que los precios agrícolas no son demasiado altos si se los compara con los precios de otros bienes o con los ingresos de otros grupos de productores. Esto ha dado origen a conjeturas respecto a si se preparan otros incentivos oficiales para aumentar la producción agropecuaria norteamericana. *Ya algunos precios de apoyo han sido elevados para las cosechas de 1952, y se esperan medidas análogas para otros productos.* Indudablemente, la perspectiva de mayores utilidades en la agricultura, es el incentivo más fuerte que se puede ofrecer al produc-

tor para que aumente la superficie de sus plantaciones.

Pero ciertos hechos de la pugna sindical por mejores condiciones de trabajo y remuneraciones más altas, han afectado al mercado durante la segunda quincena de octubre y primera semana de noviembre.

La huelga de estibadores, por ejemplo, repercutió directamente en el mercado del café, reduciéndose notablemente la existencia del grano aromático. La demanda se mantuvo normalmente, mientras que la imposibilidad de desembarcar las nuevas compras, hizo que los pedidos se satisficieran acudiendo a los stocks del país. Este hecho determinó, también, que todas las clases de café en existencia hayan registrado precios firmes y que se aumentara la actividad de este mercado. En cambio, en el mercado de opciones y futuros la actividad continuó reducida, pero todo indica que sus cotizaciones a la baja, han llegado al límite, después del cual comienza la recuperación.

El Santos N-4 del Brasil se cotiza FOB, a no menos de 51 cts. dólar por libra; hay buena demanda de cafés colombianos, los que se sostienen alrededor de 58½ cts. dólar por libra.

El mercado norteamericano de azúcar se ha reducido en 350,000 toneladas cortas por consecuencia del anuncio hecho por la División de Azúcar del Departamento de Agricultura, indicando que existe en la actualidad un déficit de 100 mil toneladas cortas en azúcar de beterraga doméstica y de 90 mil toneladas cortas en azúcar de caña de Hawaii.

Como resultado de esta acción, la cuota cubana se ha reducido en 202,025 toneladas cortas y “Otros” del extranjero, en 4,760 toneladas cortas. En la redistribución del déficit, el de Puerto Rico se ha incrementado en 46,479 toneladas y en 306 toneladas el de las Islas Vírgenes.

Las esperadas órdenes de la Oficina del Estabilizador de Precios respecto a metales escasos y esenciales, se produjeron en los últimos días de octubre pasado. El 22 del indicado mes se permitió a los vendedores elevar los precios en dos centavos de dólar en pedacería de plomo y zinc, así como en el plomo antimonial. Dos días después la OEP dió a conocer nuevas órdenes que permiten a los fabricantes de determinados productos de plomo y zinc excederse del aumento de dos centavos que se había autorizado para el metal primario extranjero, según orden del 2 de octubre.

Estas disposiciones han aliviado poco el estado de parálisis que aqueja a los mercados de pedacería y de metales primarios citados, casi desde el mismo 2 de octubre. La huelga de estibadores retuvo inmovili-

en su mayor parte refinado, que se requería para el consumo inmediato. Los precios de la plata, el manganeso, el latón, el cromo y otros metales industriales han registrado firmeza en todo el período de noviembre.

● DEMANDA, PRECIOS Y SALARIOS

En este último trimestre de 1951 se estima que el volumen del consumo personal, ajustado a los factores estacionales, ha sido ligeramente superior a la tasa más baja del segundo trimestre pero, al mismo tiempo, se ha reducido agudamente el volumen de los inventarios acumulados.

El resultado neto es que la demanda de productos de uso privado ha declinado en el último trimestre. En el anterior trimestre la demanda fué estable, principalmente debido a la acumulación no planeada de inventarios a medida que escaseaban las compras.

Empero, todavía los consumidores manifiestan preferencia por ahorrar proporciones inusitadamente elevadas de sus ingresos. Las compras en abonos se han reducido algo debido a las restricciones voluntarias al crédito. Ocurre igual en las construcciones de casas en abonos, situación que se ha suavizado por la decisión del Congreso permitiendo términos más liberales de préstamo para ciertos bienes duraderos, para casas en las áreas de la defensa y para compra de viviendas por los veteranos.

Los ingresos por hora-promedio de trabajo en la industria presentan una lenta tendencia hacia arriba. Parte del incremento representa los ajustes que siguieron a la política general de la Junta de Estabilización de Salarios que permitieron avances salariales más allá del 10% original sobre el nivel de enero de 1950. Estos aumentos mayores ocurrieron en todos los casos de contratos colectivos de trabajo que contienen la cláusula del costo de la vida y el factor de mejoramiento que fueron pactados o puestos en vigor antes del 25 de enero de 1951. La medida fué ampliada posteriormente, en el sentido que los aumentos salariales en los casos de la cláusula del costo de la vida, se podía poner en vigor sin la previa aprobación de la Junta.

● CUADRO DE LOS IMPUESTOS

Los recaudadores de impuestos tomarán de los contribuyentes norteamericanos un total de 84 mil millones de dólares anuales, incluyendo personas y corporaciones. Esto es casi un dólar de cada 3 ganados por la nación. La proporción y las cifras absolutas son un record en toda la historia de ese país y representa cinco veces, aproximadamente, lo que un contribuyente entregaba al Tesoro en 1940.

Para el año fiscal 1951-52 la recaudación probable ascenderá a 90 mil millones de dólares y quizá más. Esta cifra corresponde a la suma de impuestos federales, estatales

pero, en ciertos impuestos, el impacto sobre el contribuyente resulta abrumador, según círculos financieros norteamericanos. Por ejemplo el "tax income" toma en la actualidad 3 dólares de cada 4 dólares ganados por las corporaciones de dimensiones pequeñas o no muy considerables. Pero el Congreso ha estimado que el mismo impuesto debe llegar a tomar 4 de cada 5 dólares percibidos. En las personas individuales de más altos ingresos, los impuestos le cogen 9 de cada 10 dólares. Hay círculos de negocios que estiman que sobre esta base no vale la pena hacer sacrificios para lograr mayores ganancias.

La participación del Gobierno Federal en el total de los impuestos ha crecido con mayor velocidad que los impuestos de los Estados y los municipios. Los primeros eran sólo el 6.7% de la suma imponible en 1940, pasaron a 37.3% en 1945 y alcanzaron al 64.6% en noviembre de 1951; mientras que los impuestos estatales y locales en conjunto, sólo han pasado de 8.8% en 1940 a 10.3 en 1945 y 19.3 en noviembre de 1951.

Según los observadores, hay un peligro en el aumento de la carga impositiva. Es que *toda la presión de los impuestos recae sobre un lado: tiende a hacer más grandes a las grandes corporaciones (estas pueden cargar los impuestos a sus gastos de operación) mientras que para las pequeñas se hará más difícil mantenerse en actividad y casi imposible el ingreso de nuevas empresas pequeñas.*

El cuadro que sigue presenta, según *The Journal of Commerce*, el ingreso de una persona individual, sin empleados, bajo la ley vigente, bajo el proyecto rechazado y bajo la nueva ley aprobada por el Congreso:

LATINOAMERICA

● SITUACION AGRICOLA

El Departamento de Agricultura de EE. UU. anunció a fines de octubre último, que

cola de artículos alimenticios en los países del norte de América Latina, especialmente en México, para el que pronostica una cosecha record de maíz y un apreciable aumento en la de trigo. En este último caso, sin embargo, México importará todavía fuertes cantidades de trigo para cubrir la demanda doméstica. En Cuba se estima que aumentarán las importaciones de arroz, trigo y grasas comestibles.

Indica el anuncio que la cosecha de maíz de Argentina en 1951 llegó a 160 mil millones de bushels (35 lbs. c/u), que es sólo algo más de la mitad del promedio producido en el período 1936-40. También se considera que la cosecha de trigo de 1951-52 se reducirá considerablemente por razones de mal clima.

Se recuerda, con ocasión de este anuncio, que un grupo de expertos del mismo Departamento —cumpliendo acuerdos de la IV Conferencia Interamericana de Agricultura, que se realizó en Montevideo, Uruguay— opinó en el informe al Secretario Brannan, que era necesaria la reforma agraria en Latinoamérica, la revisión de los títulos de propiedad y un mejor sistema de inscripción de los mismos.

"La reforma agraria en Latinoamérica —dijeron los expertos— se ha encaminado mayormente, hasta ahora, a poner límite a los latifundios. En unos pocos países, México por ejemplo, el Gobierno se ha esforzado por lograr la reforma, pero, no obstante, la situación sigue siendo un problema en las 20 repúblicas latinas".

En otra parte del informe, opinan los expertos porque se debe proceder a ampliar los sistemas de crédito a la agricultura, a la creación de sistemas de distribución de los productos y sus entregas adecuada y oportuna a los mercados, y a establecer sistemas de información para los agricultores respecto a los problemas de precios, suministros de equipo, métodos de producción y

(Dólares)

INGRESO NETO	LEY VIGENTE	PROYECTO RECHAZADO	NUEVA LEY
800	40	44.60	44.40
1,000	80	89.20	88.80
2,000	280	312.20	310.80
3,000	488	544.40	542.40
4,000	708	790.00	788.40
5,000	944	1,054.00	1,052.00
8,000	1,780	1,994.00	1,992.00
10,000	2,436	2,730.00	2,728.00
15,000	4,448	4,970.00	4,968.00
20,000	6,942	7,764.00	7,762.00
25,000	9,796	10,942.00	10,940.00
50,000	26,388	28,468.00	28,466.00
100,000	66,798	69,690.00	69,688.00
300,000	247,274	252,166.00	252,164.00
500,000	429,274	436,166.00	436,164.00
1,000,000	870,000	880,000.00	880,000.00

demás problemas conexos de la economía agrícola.

● COMERCIO EXTERIOR LATINOAMERICANO

En la 38a. Reunión anual del Consejo de Comercio Exterior del B.I.R.F. y bajo la presidencia de Eugene R. Black, realizada el 28 de octubre último, se puso en relieve la importancia extraordinaria del comercio internacional latinoamericano con los EE. UU. y, en general, del desarrollo del intercambio mundial de mercancías para el fortalecimiento de la economía de los países y para mejorar las condiciones de vida de los pueblos.

En este sentido, haciéndose notar que los créditos del B.I.R.F. contribuyen directamente al desarrollo de la producción de los países beneficiados y de sus medios productivos, los directores ejecutivos del Banco destacaron la posición preeminente tomada por México en el fomento de sus recursos naturales y su prestigio y crédito en el exterior, alcanzados por el esfuerzo intensivo de sus administraciones para llevar adelante sus planes de desarrollo.¹

En la reunión, el delegado de Cuba al Consejo de Comercio Exterior, Luis Machado, exaltó la libertad de comercio e industria dominante en su país "donde el hombre de negocios puede comerciar sin las limitaciones restrictivas de controles al comercio exterior; donde un dólar todavía vale un dólar y puede ser llevado o sacado del país sin necesidad de permiso especial"; agregando que su país "tiene interés extraordinario en el programa y discusiones de la Junta del Consejo de Comercio Exterior. La afluencia continua de mercancías extranjeras es esencial para nuestro futuro y nuestra prosperidad, porque el comercio es la cuenta de Activo más importante de la Balanza de Pagos de un país que, como Cuba, no tiene minas de oro y plata, ni reservas de petróleo ni yacimientos de carbón".

● CUBA.—ACUERDOS COMERCIALES

En los últimos meses, Cuba ha impreso un ritmo acelerado a sus actividades de política de comercio exterior. Esto se ha marcado por la suscripción y puesta en vigor de tres nuevos tratados: con *Canadá*, con el *Reino Unido* y con la *República Federal de Alemania*.

El *Tratado con el Reino Unido* (10 de agosto, en Londres) regirá hasta el 31 de diciembre de 1953 (igual que en los otros dos casos citados). Estipula que el Reino Unido se obliga a comprar al precio del mercado mundial, 1.5 millones de toneladas de azúcar cubano en el total de tres años, a razón de 500 mil toneladas anuales, las mismas que se pueden reducir, hasta en 100 mil toneladas en cualquier caso; y permitirá además, que desde marzo de 1952, se

importen cigarros habanos por valor de 500 mil dólares anuales.

Cuba ha convenido en reducir los derechos de importación sobre una amplia lista de productos del Reino Unido, hasta el nivel del trato preferencial de que hasta hoy sólo gozaban los mismos productos de procedencia norteamericana.

El *Tratado de Comercio con Alemania Occidental* contempla, también la concesión del trato de nación más favorecida por las partes contratantes a las mercancías que importe la otra parte, hasta el nivel preferente de Estados Unidos en el mercado cubano.

Alemania se compromete a comprar productos en Cuba, por valor de 35 millones de dólares anuales, de los cuales 29 millones se destinan a compras de azúcar crudo y los 6 millones restantes a comestibles (frutas frescas y conservadas, mariscos y pescados, etc.) y materias industriales.

Cuba se compromete, por su parte, a hacer la concesión del trato de nación más favorecida sobre una amplia lista de bienes de capital, de bienes acabados de uso y consumo y sobre materias industriales metalúrgicas.

EUROPA

● GRAN BRETAÑA.—OFENSIVA ANTI-INFLACIONISTA

El nuevo gobierno conservador que preside el veterano Winston Churchill ha iniciado su gestión gubernativa con medidas directas de ataque a las presiones inflacionarias y a poner límite a la situación deficitaria en la Balanza de Pagos con el área del dólar.

El lunes 7 de noviembre implantó controles más severos a las importaciones, renovando y ampliando el sistema de licencias. Se estima que la medida producirá una reducción del 15 al 20% en las compras de materias primas y de artículos alimenticios. La restricción se propone reducir en mil millones de dólares anuales estas compras en el área del dólar y de otras monedas no vinculadas al sistema esterlina.

Al día siguiente, 8 de noviembre, el gobierno anunció que el programa total comprende una reducción de 980 millones de dólares anuales en los gastos, con el objeto de detener el drenaje de las reservas en dólares y oro físico.

Al describir el programa de reducciones, el nuevo *Canciller del Tesoro R. A. Butler* dijo que la acción drástica era urgente debido a que en sólo el mes de octubre la reserva se había mermado en 320 millones de dólares. En la misma ocasión explicó que la reducción de las importaciones no afectará en forma alguna al comercio con los miembros de la Comunidad Británica y, tampoco, con los países vinculados al sistema de la esterlina. "Sólo con la magnitud de este sacrificio, había dicho dos días antes el *Premier Churchill*, se evitará la bancarrota nacional".

También se ha reducido a la mitad la cantidad de dólares que los súbditos británicos pueden llevar consigo al exterior para gastos de viaje, etc., en condición de turistas.

Después de 19 años el *Banco de Inglaterra* reasumió el control sobre el volumen y el precio de las ofertas de dinero en Gran Bretaña, con lo que ha puesto término a la era del dinero blando y de la rigidez inflacionaria. Al mismo tiempo anunció que había acordado elevar la tasa de sus operaciones de descuento, pasando del 2% al 2.5%. De este modo, el dinero prestado se hace proporcionalmente más caro, con lo que se espera desalentar en parte el alto volumen de créditos y, consecuentemente, aliviar las presiones inflacionarias.

Tomando en consideración las reducciones ocurridas en octubre último, las reservas de Gran Bretaña en dólares y oro físico, están un poco por encima de los 3 mil millones de dólares.

Esta caída vertical en las reservas fué calificada como indicadora de la tercera crisis desde que terminó la Guerra Mundial II por *The Economist*, que advertía: "Si continuase el déficit de la balanza de pagos británica al ritmo actual, es probable que no pasarán muchos meses sin que haga crisis cada vez la pérdida de confianza en la esterlina, como ocurrió no sólo en 1947 sino, también, en 1949".

El déficit en la balanza de pagos británica fué pequeño al comenzar 1951, pero ha venido creciendo rápidamente. En los últimos cuatro meses (hasta agosto inclusive) ha sido equivalente a una tasa anual de 630 millones de L. E. Los resultados de la balanza de pagos han sido los siguientes:

BALANZA DE PAGOS BRITANICA

	Superávit + Déficit — Millones L. E.	Índice de Precios de Exportación Británicos	Superávit o déficit revaluado a precios de 1947 (Millones L. E.)
1946	— 344	91	— 380
1947	— 545	100	— 540
1948	— 30	110	— 25
1949	+ 30	113	+ 25
1950	+ 229	120	+ 190
1951:			
tasa anual de enero-agosto ..	— 380	139	— 275
tasa anual de enero-abril	— 130	133	— 100
tasa anual de mayo-agosto ..	— 630	145	— 435

¹ Véase "Síntesis Económica Nacional", p. 336.

Alemania suscribió un tratado comercial y un convenio de pagos con la República de Libano a mediados de agosto, en la ciudad de Bonn. El acuerdo tendrá vigor por un año a partir de su ratificación por las partes contratantes.

Bajo sus términos las importaciones libanesas desde Alemania Occidental no estarán sujetas a restricción alguna, especialmente en los casos en que hasta ahora se debían pagar los máximos derechos arancelarios o cuando estaba prohibida su importación. Alemania Occidental concede a Libano todas las ventajas de la cláusula de la nación más favorecida.

Suscribió otro acuerdo con el Perú. Declara como finalidad aumentar el comercio entre las partes contratantes y se suscribió el 20 de julio último. Se estipula el intercambio especialmente de productos químicos, vehículos, maquinaria, productos metálicos, aparatos de óptica, etc. por Alemania, a cambio de azúcar, algodón, lana, minerales y concentrados minerales del Perú.

Por último, ha suscrito con Estados Unidos de N. A. un acuerdo de concesiones arancelarias recíprocas, que implementa el *Acuerdo General de Torquay*. La concesión norteamericana comprende bienes que suman el 16% de las importaciones de EE. UU. desde Alemania en 1949. Los derechos se han reducido entre el 30% y el 50%. Las exportaciones alemanas afectadas por la reducción incluyen artículos de loza y porcelana, relojes, determinados renglones de maquinaria, tejidos, juguetes y cámaras fotográficas. Las concesiones recibidas por los EE. UU. comprenden 147 renglones arancelarios, entre los que están cereales, algodón, carne, productos de lechería, di-

versos productos químicos y del petróleo, automóviles y maquinaria.

● SUIZA.—PROSPERIDAD EN LOS ALPES

El otoño de 1951 ha visto a Suiza en intensa actividad económica. Mientras sus industrias trabajan a plena capacidad, el comercio de exportación ha rebasado hasta ahora el valor y el volumen totales registrados en todo 1950. El comercio minorista, por su parte, está logrando resultados satisfactorios, ya que hay gran afluencia de turistas desde el exterior.

Parece que la industria podrá continuar trabajando al límite de su capacidad, pues se han vencido algunas dificultades para el aprovisionamiento de las materias primas esenciales que Suiza importa desde Latinoamérica y otras regiones productoras de materiales industriales. Tampoco habrá problema de escasez de mano de obra especializada. Se han contratado 100 mil obreros extranjeros para cubrir la demanda.

Este panorama de bonanza se logró después de luchar contra las presiones inflacionarias. *El Gobierno adoptó el criterio de las restricciones voluntarias y del autocontrol, aplicado personalmente por los industriales y comerciantes del país, aceptando todos una disciplina libremente implantada en bien de la economía nacional.*

Esto no obstante, por causas de orden internacional, que afectan a todo el mundo, Suiza ha sufrido también aumentos en el costo de la vida desde el verano de 1950. Hubo necesidad, por esto, de reajustar los sueldos y salarios, pero los aumentos han sido casi una tercera parte de los producidos en otros países de Europa Occidental. Por ejemplo, el índice del costo de vida pasó de 157.5 en abril 1950 a 160 en septiembre del mismo año y luego a 168.3 en agosto de 1951. Probablemente al finali-

zar el año, el índice llegara a poco más de 170. Este pequeño aumento se compara muy favorablemente con el 20% de incremento registrado en los demás países europeos. Asimismo, los aumentos de los precios al mayoreo fueron sólo de 15.7% en conjunto, entre marzo de 1946 y marzo de 1951, mientras que en otros países el mismo índice ha aumentado entre el 40% y el 75%.

OTROS CONTINENTES

● CHINA.—LA REFORMA AGRARIA

A fines de junio de 1951 el número de campesinos beneficiados por el movimiento de reforma agraria alcanzó a 285 millones, o sea más de los dos tercios de la población rural total del país. Según los planes, el movimiento de reforma debe estar completado en la mayoría de lugares del país a mediados del invierno y la primavera próximos.

Durante el año pasado, 10 millones de hectáreas de tierra agrícola se distribuyeron a 80 millones de campesinos en las áreas recién reconquistadas de las zonas Oriental y Meridional de China y de las áreas administrativas del noroeste y suroeste. Se estima que las medidas adoptadas ahorrarán para los campesinos no menos de 7.5 millones de toneladas de cereales cada año, de las rentas que pagaban a los terratenientes.

En la región centro-meridional China y en la Zona Oriental, la tierra se ha distribuido en casi el 60% a los campesinos. En el suroeste, más del 70% de la población se componía de campesinos miserables y de trabajadores agrícolas, mientras que los terratenientes eran poseedores del 60% del total de la tierra cultivable que ahora está distribuida.

LA EXPOSICION INDUSTRIAL FRANCESA

El Presidente Miguel Alemán y su señora esposa inauguraron el martes 27 de noviembre la Exposición Industrial Francesa, en los terrenos del Club Deportivo Chapultepec. Acompañaron al Primer Mandatario el Embajador de Francia en México, señor Gabriel Bonneau y señora; los representantes del Gobierno mexicano ante la Exposición, Secretarios de Hacienda, Economía y Relaciones Exteriores, Lic. Ramón Beteta, Antonio Martínez Báez y Manuel Tello, respectivamente; el Regente de la Ciudad, Lic. Fernando Casas Alemán, y el Director General del Banco de México, don Carlos Novoa. Asistió a la inauguración el Ministro de Marina Mercante de Francia,

M. André Morice, quien viajó especialmente desde París para asistir a esta ceremonia.

La Exposición mostró los adelantos industriales de Francia, en pabellones artísticamente montados por técnicos galos. Se ofrecieron al público diversas muestras del adelanto industrial francés en general. Entre los modelos puestos en exhibición, se encontraban maquinarias para la agricultura, la industria textil, la industria de construcción, etc. La Exposición permanecerá abierta hasta el 9 de diciembre próximo.

La Exposición ha sido recibida con simpatía en nuestros círculos industriales y económicos en general. Nuestra balanza co-

mercial con Europa es favorable, y esta circunstancia abre perspectivas de mayor intercambio con los países del viejo mundo, en especial con Francia. El Director General del Banco de México, don Carlos Novoa, en declaraciones publicadas por la prensa nacional e internacional, pone en relieve la intensidad de nuestras relaciones comerciales con Francia, calculando que al cierre de este año, se habrán ejecutado operaciones de intercambio por valor de 30 millones de dólares. El Lic. Novoa visitó Europa como Negociador de México en asuntos económicos, y su visita a Francia le permitió observar, de cerca, el progreso industrial de ese país.