

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Aumentan las inversiones privadas de Estados Unidos en América Latina.*
- *Subieron en 1953 las utilidades de las empresas de Estados Unidos.*
- *El comercio interamericano siguió creciendo en 1953.*
- *Política fiscal en Japón y comercio exterior de Egipto.*
- *Prósperas condiciones económicas de Nueva Zelanda.*

ESTADOS UNIDOS

Situación de los Negocios

Las condiciones de los negocios durante el mes de marzo pasado fueron, en promedio, tal como se esperaban. El índice de producción de la Junta de la Reserva Federal fué de 121, en comparación con la cifra de febrero de 123. Quizás los negocios fueron mejores de lo que se esperaba en vista de estos dos factores negativos:

- * Los impuestos sobre la renta fueron pagados durante ese mes y
- * Los gastos del Gobierno, especialmente los militares, fueron disminuidos en mayor escala de lo que mucha gente piensa. Esta medida forma parte del esfuerzo de la Tesorería para mantener un déficit reducido durante este año y el siguiente.

Aun los signos modestos de mejoría de los negocios son bien vistos en la actualidad. Por ejemplo:

- * La producción de acero ha cesado de bajar.
- * Los precios se han afirmado en los metales no ferrosos y en la pedacería de acero.

Las informaciones que se reproducen en esta SECCION son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

- * La producción de automóviles es mayor.
- * La producción de energía eléctrica parece estar ampliando su margen sobre el del año pasado.
- * La producción de automóviles durante el primer trimestre se realizó a la tasa anual de 5½ millones de unidades.
- * La producción de acero se ha mantenido por el momento alrededor del 68% de su capacidad.

El ajuste de inventarios todavía no ha ido demasiado lejos y durante febrero los stocks de la industria manufacturera ascendían a 46,300 millones de dólares, cifra que es 1,500 millones mayor que la de hace un año.

Planes de Inversión Industrial

Las últimas cifras disponibles muestran que los hombres de negocios conservan su confianza y que en 1954 sus gastos serán los segundos más altos de la historia del país. Esta es la conclusión principal que se deriva de la estimación anual de los planes de la industria referentes a gastos en nueva planta y equipo y que se obtuvieron conjuntamente por el Departamento de Comercio y por la Securities & Exchange Commission. Estos cálculos indican que gastarán solamente 4% menos que el año pasado, cuando se rompieron todos los récords anteriores. Esta leve declinación dejará todavía 27,200 millones de dólares de gastos de capital, que servirán como sostén poderoso de los negocios.

La baja principal está en la inversión en ferrocarriles, que se reducirá 28% en 1954. También se percibe un descenso importante en la industria manufacturera. Se espera que las industrias de bienes durables disminuyan 10%, mientras que las de bienes no durables reducirán 4%.

En conjunto, las cifras de la industria manufacturera muestran una reducción total de 7%, que parece reflejar la reducción de la demanda.

Estas reducciones están contrarrestadas principalmente por un aumento sustancial en el grupo comercial y misceláneo, que es la categoría individual de mayor magnitud en la lista. La inversión en este campo se estima en 8,000 millones, o sea, un alza de 3% sobre el año pasado. Pero esta categoría está sujeta al mayor grado de variación y cualquier aumento de ritmo de declinación de los negocios puede traer una baja súbita en los gastos comerciales.

El Plan Randall en el Congreso

DURANTE la primera semana de abril el Presidente Eisenhower presentó al Congreso un plan detallado de política económica exterior, después de un año de investigaciones y discusiones. Este plan contiene, casi sin variación, las recientes recomendaciones de la Comisión Randall.

El problema está en qué tanto de este plan votará el Congreso durante el presente período de sesiones. Las tarifas son una cuestión política espinosa, y un gran bloque de los Republicanos está en contra de las proposiciones de Eisenhower.

Las principales recomendaciones del Presidente son las siguientes:

- *Extensión de la Ley de Convenios Comerciales por tres años más, concediendo autoridad adicional al Presidente para disminuir tarifas.*
- *Retención de la cláusula de escape y de las estipulaciones de puntos de peligro.*
- *No reducción de tarifas sobre productos de trabajadores que ganan salarios inferiores a los normales en sus propios países.*
- *Legislación para simplificar las reglas aduanales.*
- *Enmienda de las leyes que dan trato preferencial para contratos gubernamentales a los postores norteamericanos.*

El Presidente describió todo esto como un "programa mínimo". Advirtió que el hecho de no aprobarlo amenaza las exportaciones, la ocupación y la prosperidad de Estados Unidos y que sacudiría la solidaridad del Mundo Libre. Pero el hecho es que dicho programa confrontará una severa oposición en el Congreso.

Balanza en Cuenta Corriente en 1953

LA pauta del comercio exterior de Estados Unidos en 1953 fué en muchos aspectos una continuación de la que se había desarrollado a fines de 1952. Las exportaciones de bienes y servicios, excluyendo los productos de ayuda militar, después de una declinación que comenzó a mediados de 1952, permanecieron relativamente estables: en 1953 ascendieron a alrededor de 17,000 millones de dólares, en comparación con 18,000 millones en 1952. Las exportaciones de ayuda militar en 1953 excedieron a las de 1952 en cerca de 1,500 millones de dólares. El alza en la importación de bienes y servicios, que comenzó a principios de 1952 continuó en 1953, aunque a fines del año las importaciones empezaron a descender. Para todo el año las importaciones de bienes y servicios fueron de aproximadamente 16,500 millones de dólares en comparación con 15,800 millones en 1952. El alza se debió principalmente a mayores gastos militares en el exterior y, en menor medida, a mayores gastos de turistas.

El excedente en cuenta corriente, excluyendo las exportaciones de ayuda militar, ascendió a 500 millones de dólares, o sea, el saldo de exportación más bajo desde la Guerra. Este excedente menor refleja no solamente el alto nivel de la actividad de los negocios en Estados Unidos y los considerables compromisos militares en el exterior, sino una mayor exportación de los otros países.

Las exportaciones de productos agrícolas, combustibles y acero, declinaron por lo general en 1953. Las menores exportaciones de trigo y algodón coincidieron con el creci-

miento de los inventarios domésticos extranjeros. La reducida demanda exterior de combustibles y acero también correspondió a una mayor oferta doméstica en el exterior.

A pesar de que el total de las importaciones de mercancías efectuadas por Estados Unidos en 1953 fué aproximadamente igual en valor al de 1952, hubo cambios considerables en la lista de los bienes importados. La mayor parte del ascenso de las importaciones totales durante la primera mitad de 1953 y la declinación que siguió, puede explicarse por cambios en la demanda de materias primas. Las fluctuaciones en esta categoría de importaciones fueron, no obstante, mayores de lo que podía esperarse de los cambios en la actividad manufacturera doméstica solamente. Las importaciones de metales aumentaron considerablemente hasta alcanzar un máximo en el segundo trimestre de 1953. La elevación de los inventarios del Gobierno y de la industria durante la primera mitad del año fué un factor significativo en el alto nivel de las importaciones de metales. En contraste, durante la segunda mitad de 1953 los inventarios excedentes y una baja de las necesidades corrientes fueron responsables de la tajante declinación en las importaciones de metales.

El crecimiento de la población y de los ingresos personales a un nivel mayor que el de 1952 explica en parte el gradual incremento de las importaciones de alimentos. Las importaciones de bienes terminados también subieron moderadamente a cerca de 1,100 millones, principalmente debido a ingresos mayores en Estados Unidos y a la expansión de la producción europea, unido todo esto a una intensificación de los esfuerzos de venta.

Ayuda a los Exportadores

EL financiamiento de las ventas al exterior se está convirtiendo en uno de los problemas principales del comercio internacional de Estados Unidos. Los exportadores europeos cuentan con una serie de ayudas e incentivos, frecuentemente aportados por sus gobiernos. El exportador norteamericano tiene poco o nada de esto.

Casi todas las grandes naciones exportadoras en el extranjero mantienen organizaciones especiales de crédito a la exportación, total o parcialmente subsidiadas, que conceden préstamos a los exportadores por plazos de cinco años o más. En cambio en Estados Unidos la mayor parte de las exportaciones son financiadas en efectivo o en su equivalente.

Un buen número de los principales bancos de comercio exterior y de los exportadores está urgiendo el uso más liberal de las garantías que otorga el Export-Import Bank.

El seguro de exportación es otro instrumento en favor de los comerciantes que existe en la mayoría de los países europeos y en Canadá.

Sin embargo, los funcionarios del Gobierno y los economistas sustentan puntos de vista contrarios al aumento de la ayuda gubernamental al comercio exterior. Insisten en que el principal obstáculo a las exportaciones de Estados Unidos lo constituye la escasez de dólares, más bien que los riesgos de los negocios o los términos de crédito.

Dada esta actitud de Washington y la opinión dividida de los exportadores, hay pocas probabilidades de una acción positiva por parte del Gobierno. Los esfuerzos para ayudar a los exportadores se limitarán a las operaciones tradicionales, quizá con restricciones, del Export-Import Bank, más la continuación del esfuerzo para reducir la escasez de dólares a través del estímulo de las importaciones y por ocasionales préstamos y ayuda del Gobierno.

Inversiones Privadas en América Latina

LA inversión privada de Estados Unidos en América Latina en plantas filiales y subsidiarias llega actualmente a más de 6,000 millones de dólares, según estudio del Chase National Bank de New York. Esto significa el doble del valor registrado a fines de la

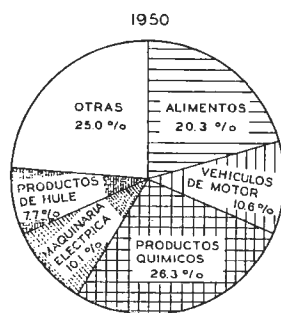
Guerra Mundial II, y 30% más que al final de 1950.

Más de 2,000 empresas que operan en América Latina son financiadas por Estados Unidos. Esto representa un número mayor que en Canadá.

El petróleo fué el campo dominante de la inversión privada de Estados Unidos en los primeros años postbélicos, constituyendo más del 55% del aumento total realizado en 1946-49.

Desde entonces el énfasis ha variado de la industria manufacturera a la minería. Este cambio produjo una ampliación geográfica de la inversión privada de Estados Unidos.

—INVERSION PRIVADA DE E. U. EN AMERICA LATINA — INDUSTRIA MANUFACTURERA —



El aumento en el valor de la inversión privada directa de Estados Unidos en el área de América Latina ha sido de aproximadamente 500 millones de dólares anuales en el período postbélico.

El rendimiento sobre estas inversiones ascendió de 314 millones en 1946 a 652 millones en 1951. Desde entonces ha disminuído.

Las empresas financiadas por Estados Unidos aportaron 1,100 millones de dólares de las exportaciones de América Latina a Estados Unidos en 1952. Esto es casi el doble de la cantidad de utilidades que se remiten a los inversionistas de Estados Unidos.

Las utilidades en el período postbélico fueron en promedio del 14% del valor del capital privado invertido en el área. Este porcentaje es sólo un poco mayor que el rendimiento sobre la inversión doméstica en Estados Unidos. Sin embargo, muchos proyectos individuales ofrecen ganancias suficientemente atractivas para inducir a los inversionistas de Estados Unidos a asumir los mayores riesgos siempre presentes en la inversión extranjera.

En ausencia de medidas especiales para crear un clima más favorable en América Latina para la inversión privada de Estados Unidos, parece improbable una tasa de crecimiento mayor que la de años recientes.

Casi el 40% del total de inversiones privadas directas de Estados Unidos en el extranjero está en América Latina.

	1943		1952	
	Miles de Millones de Dls.	%	Miles de Millones de Dls.	%
TOTAL	\$ 7.86	100	\$ 14.82	100
América Latina	2.80	36	5.76	39
Canadá	2.38	30	4.60	31
Europa Occid.	2.03	26	2.15	14
Otras áreas	0.66	8	2.31	16

Los cambios en la lista de industrias de inversión norteamericana en América Latina produjeron una ampliación geográfica de esa inversión, como se aprecia en el siguiente cuadro:

País	Fin de	
	1949	1952
(Millones de Dólares)		
TOTAL	\$ 4,590	\$ 5,758
Argentina	329	393
Brasil	588	1,013
Chile	518	623
Colombia	194	234
Costa Rica	57	61
Cuba	619	686
Rep. Dominicana	102	123
Ecuador	16	14
Guatemala	104	108
Honduras	60	81
México	374	490
Perú	148	230
Uruguay	51	71
Venezuela	1,036	1,184

Utilidades de las Empresas en 1953

LOS estados financieros de 3,444 empresas para 1953, analizados por el National City Bank de New York, arrojan una utilidad neta combinada de aproximadamente 13,700 millones de dólares, después de pagar impuestos, en comparación con 12,600 millones en 1952, o sea un aumento de 9%. A pesar de los resultados favorables en general, hubo numerosas áreas donde las ganancias fueron pobres o aun incurrieron en pérdidas considerables.

El importante crecimiento de las ventas y las ganancias de las empresas durante el año pasado, refleja el vasto programa postbélico de aumento de fondos de capital y de inversión en planta y equipo para la expansión y modernización. Este amplio programa de mejoramiento desde el final de la Guerra

Mundial II, aun continúa a un alto nivel de gastos, y las estimaciones actuales indican solamente una ligera baja para todo el año de 1954. Los beneficios de la inversión de este capital nuevo se están obteniendo no sólo a través de las industrias manufactureras, sino en transportes, energía eléctrica, gas y teléfonos, así como en el comercio y los servicios.

El activo total neto o capital neto de las compañías que rindieron su informe se aproxima a 130,700 millones de dólares a principios de 1953, sobre el cual las utilidades netas del año 1953 representan un rendimiento promedio de 10.5%. Estas cifras se comparan con

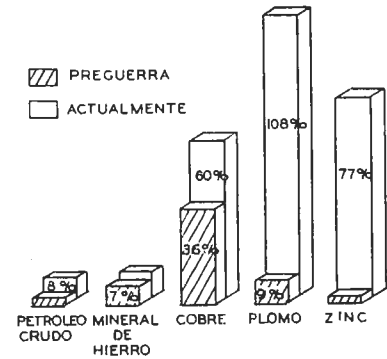
dial II. Estas áreas aportaron el 56% de las importaciones de Estados Unidos en comparación con 37% antes de la Guerra. América Latina y Canadá muestran la misma tendencia hacia una mayor dependencia de los mercados del Hemisferio.

La Guerra Mundial II ayudó a estimular el comercio interamericano. Pero también están actuando fuerzas más básicas para reforzar nuestra interdependencia:

1) Desde la época prebélica Estados Unidos está dependiendo crecientemente de las importaciones de materias primas de Canadá y América Latina.

En consecuencia, todas las Naciones tienen un interés vital en promover la expansión económica del Hemisferio y todos comparten la responsabilidad

RELACION ENTRE LAS IMPORTACIONES Y LA PRODUCCION DE E U



UTILIDADES NETAS DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EN LOS AÑOS 1952 Y 1953

(En Millones de Dólares)

Nº de Empresas	Actividad	Utilidad Neta Después de los Impuestos		Variación %	% de Margen Sobre Ventas	
		1952	1953		1952	1953
1,781	Industria manufacturera	\$ 8,069	\$ 8,781	+ 9	5.4	5.3
61	Minería	149	125	- 16	7.8	6.3
193	Comercio (Menudeo y Mayoreo)	550	570	+ 4	2.4	2.4
233	Transportes	977	1,017	+ 4	7.3	7.6
308	Servicios públicos	1,529	1,747	+ 14	12.1	12.5
110	Diversiones y servicios	127	132	+ 4	4.5	4.3
758	Bancos y finanzas	1,211	1,336	+ 10	—	—
3,444	Total	\$12,611	\$13,708	+ 9	5.6	5.6

un activo neto total de 121,700 millones a principios de 1952 y un rendimiento de 10.4%.

INTERNACIONALES

Interdependencia Económica

La creciente interdependencia de las naciones del Hemisferio Occidental ha alterado la pauta de su comercio internacional. El comercio interamericano está creciendo más rápidamente que el comercio mundial.

El año pasado, según el Chase National Bank de New York, más de la mitad de las exportaciones de Estados Unidos fueron a Canadá y a las veinte Repúblicas de América Latina, en comparación con un tercio antes de la Guerra Mun-

2) Los mercados de consumo en los Estados Unidos se han casi duplicado desde los años 30, elevando las importaciones de alimentos desde las 20 Repúblicas.

3) La revolución industrial de América Latina ha aumentado grandemente su demanda de casi todas las clases de exportaciones de Estados Unidos y Canadá.

4) Las importaciones de alimentos desde América del Norte efectuadas por las 20 Repúblicas Latinoamericanas están aumentando rápidamente.

El creciente mercado de Estados Unidos es de la mayor importancia para la prosperidad de las 20 Repúblicas y les da un incentivo para aumentar constantemente la producción para exportar. El crecimiento del comercio interamericano claramente sirve también a los intereses económicos y estratégicos de Estados Unidos.

dad común de remover las barreras antieconómicas al comercio y la inversión.

Préstamos del Inter-Bank

Brasil

El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento concedió el 24 de febrero un crédito de \$ 18,790,000 dólares a la empresa Brazilian Traction, Light & Power Company, Ltd., para ayudar al financiamiento de la construcción de una planta termoeléctrica en Piratininga cerca de la ciudad de San Pablo. El préstamo es a un plazo de 20 años y devenga un interés de 4 7/8 % anual debiendo empezar la amortización el 1º de septiembre de 1955.

Turquía

EL 26 de febrero el Banco Internacional otorgó un crédito de 3.8 millones de dólares al Gobierno de Turquía para desarrollo de puertos. Este crédito complementa el de 12.5 millones concedido en julio de 1950 para financiar los costos de moneda extranjera de una serie de proyectos de mejoramiento y construcción de puertos. El crédito es a un plazo de 21 y medio años con interés de 4 7/8% anual debiendo comenzar a amortizarse el 1º de abril de 1956.

Australia

UN crédito de 54 millones de dólares fué concedido por el Banco Internacional al Gobierno de Australia el día 2 de marzo. El préstamo se usará para la importación de bienes de capital necesarios para el desarrollo en los siguientes sectores: agricultura y bosques, caminos, ferrocarriles y transporte aéreo, energía eléctrica y varias otras industrias. El crédito es a plazo de 15 años con interés de 4 3/4 % anual comenzando a amortizarse en marzo de 1957.

Balanza de Pagos en Asia

LA causa principal de las recientes dificultades en las balanzas de pagos de muchos países de Asia se encuentra en la declinación de sus ganancias de exportación y en los retrasos del consumo privado para ajustarse a un menor nivel de ingresos. Sin embargo, los déficit presupuestales también son en parte responsables. En cierta medida, estos déficit reflejan las dificultades y retrasos en ajustar el gasto gubernamental a un menor nivel de ingresos, pero también con frecuencia reflejan políticas que no han permitido que la reducción de los ingresos impida el desarrollo.

De esta manera las finanzas públicas han empezado a ejercer una fuerte influencia independiente sobre la situación económica de muchos países de la región que abarca la Comisión Económica para Asia y el Lejano Oriente.

En los principales de estos países el gasto gubernamental total ha aumentado, tanto en términos monetarios como reales, y el gasto de

inversión ha subido más que el gasto total. Los gastos gubernamentales mayores durante un período de alza de precios de exportación, han conducido, usualmente después de cierto retraso, a mayores niveles de gasto que ahora tienden a mantenerse como una cuestión de política, en tanto que los ingresos tienden a disminuir.

Un resultado de estas políticas es un nivel de importaciones imperfectamente ajustado al menor valor actual de las exportaciones. De este modo, en muchos países las políticas fiscales son ahora el factor contribuyente activo de presiones inflacionarias y, desde luego, se requiere una reconsideración del equilibrio entre los gastos y los ingresos del Gobierno.

Plan de Estímulo al Comercio Europeo

LA Administración de Operaciones Extranjeras (AOE) de Estados Unidos, tiene un plan para estimular la fuerza económica de Europa Occidental. La idea de la AOE es inyectar primero nueva vida a la Unión Europea de Pagos, y luego gradualmente poner el comercio intra-europeo y entre Europa y Estados Unidos sobre una base libre.

En la actualidad la Unión Europea de Pagos confronta una seria crisis que amenaza derrumbar todo el sistema, y para remediar esto la AOE ha elaborado un plan que contiene 3 puntos principales:

◆ *Los miembros de la Unión deberán acordar liquidar todas sus deudas de acuerdo con un programa aprobado, quizás en un período de 10 años. Para financiar esta operación la Unión necesitaría un fondo especial de 300 millones de dólares o más. La AOE contribuiría con la mitad de esta suma como un crédito a 10 años y el resto lo aportaría la Unión de sus fondos de capital, que están sustancialmente intactos.*

◆ *La Unión haría más estrictos sus términos para conceder créditos. Bajo el presente sistema los acreditantes obtienen el pago sólo parcialmente en oro. Bajo el nuevo plan la proporción de oro sería aumentada y las deudas tendrían que pagarse mucho más rápidamente.*

◆ *Los miembros de la Unión adoptarían un programa común para liberalizar las barreras al co-*

mercio que ahora dan mayor ventaja a los exportadores de otros países en el mercado europeo, que a los exportadores norteamericanos.

La AOE considera que este es el planteamiento correcto hacia la convertibilidad monetaria, aunque revierte el procedimiento que la mayoría de los expertos de Estados Unidos han estado aconsejando en meses recientes.

El plan de la AOE ha sido recibido fríamente hasta ahora por los expertos de la Tesorería, el Departamento de Estado y la Junta de la Reserva Federal de Estados Unidos.

CANADA

Colaboración Económica con Estados Unidos

LA conclusión de su primera junta, el día 16 de marzo pasado, el Comité Conjunto Estados Unidos-Canadá para Comercio y Asuntos Económicos, anunció que considerando que los problemas económicos comunes de los dos países pueden resolverse con buen éxito en un mundo donde el volumen de comercio es continuo y creciente y donde los arreglos cambiarios son de un tipo que facilita tal crecimiento, se ha analizado a través de las discusiones, a la necesidad de acción para lograr un comercio y pagos más liberales en el mundo.

Los problemas económicos urgentes, pero posiblemente temporales, no deben resolverse con medidas que pueden dificultar el progreso mundial. Por ejemplo, si los excedentes agrícolas se vendieran sin considerar el impacto sobre el comercio normal, se haría un gran daño a la economía del mundo. Es política de los Gobiernos de Estados Unidos y Canadá, al disponer en el extranjero de sus excedentes agrícolas, consultar a los países interesados y no interferir con los canales de venta normales.

GUATEMALA

Banco de Comercio Exterior

HA sido presentado al Congreso por el Ministro de Economía, un Proyecto de Ley para el establecimiento de un Banco Oficial de Comercio Exterior en Guatemala. Este Banco tendría un capital inicial equivalente a un millón de dólares de Estados Unidos, que se obtendría de una emisión de bonos garantizada con parte de los ingresos provenientes de la nueva Ley de Impuesto Sobre la Renta.

Las funciones del nuevo Banco incluirían: encontrar clientes para las exportaciones del Gobierno, buscar capital extranjero para financiar las exportaciones domésticas y las compras de bienes de capital, arreglar convenios de trueque para excedentes exportables, diversificar el comercio exterior del país, garantizar el cumplimiento de los contratos por parte de los exportadores de Guatemala y financiar el costo de los seguros de transporte y otros costos en relación a las exportaciones guatemaltecas.

ESPAÑA

Ayuda de Estados Unidos

LA Administración de Operaciones Extranjeras ha dado una subvención de 14.8 millones a España para comprar mercancías agrícolas excedentes y ha expedido una autorización de compra a España para usar 4 millones de esa subvención para adquirir algodón. Se supone que el saldo se usará para el mismo propósito.

El Secretario de Agricultura anunció que, además, la Commodity Credit Corporation venderá contra moneda española 20 millones de dólares de trigo excedente de Estados Unidos, para ayudar a España a confrontar un agudo déficit de granos causado por la sequía del año pasado. Se prevén mayores ventas de excedentes agrícolas.

De acuerdo con ambos convenios, España pagará por las mercancías en pesetas, que a su vez serán usadas por el Gobierno de Estados Unidos para financiar la mano de obra de construcción en su programa de bases militares. Tanto el algodón como el trigo serán entregados para junio entrante.

SUIZA

Crédito a Italia

UN grupo de 3 grandes bancos suizos ha concedido un crédito a 5 años, por la suma de 100 millones de francos suizos (23.3 millones de dólares de Estados Unidos) al Instituto del Gobierno Italiano para crédito a medio plazo a industrias pequeñas y medianas.

Este es el primer préstamo privado extranjero a Italia desde la Guerra. La cantidad es considerable, tanto en términos absolutos como comparada con el total de la inversión privada suiza en Italia durante los pasados 5 años, que fué de 63 millones de francos. No se ha revelado la tasa de interés pero se cree que no excede al 3.5%.

Los retiros de este crédito se canalizarán a través de las cuentas suizas e italianas en la Unión Europea de Pagos y deberán reducir tanto el excedente suizo como la posición deficitaria italiana en la Unión. Los pagos de intereses y amortización se harán en francos suizos libres y por tanto no afectarán las operaciones de la Unión.

ITALIA

Producción en 1953

EL ingreso nacional real de Italia para 1953 se estima oficialmente en 7% sobre el nivel de 1952. Una gran parte del incremento se efectuó en la agricultura, debido a que las cosechas se beneficiaron con condiciones de clima excepcionales. La cosecha de trigo fué de 9 millones de toneladas métricas o sea un millón más que en 1952.

La producción de las industrias manufactureras en 1953 fué 5% mayor que la de 1952 y la construcción aumentó 26%. El aumento en la manufactura se concentró principalmente en los materiales de construcción, automóviles, productos químicos y textiles. La producción total de las industrias textiles subió 10%, regis-

trándose la mejoría en la lana y las fibras artificiales.

El índice de la producción industrial total fué 10% mayor que en 1952.

EGIPTO

Política de Comercio Exterior

CON objeto de disminuir la importación de artículos de lujo, estimular a las industrias domésticas y ahorrar divisas, el Consejo de Ministros de Egipto ha impuesto gravámenes adicionales sobre algunos bienes de lujo. Por otra parte se han eliminado los derechos sobre la importación de casi todas las materias primas requeridas para las industrias domésticas. También se han fijado aranceles sobre un amplio sector de bienes de consumo, tales como alimentos, artículos de piel, textiles y calzado.

Con el propósito de proveer una base más amplia para las exportaciones egipcias y aliviar el peligro de una dependencia casi completa del algodón, se permitirá la exportación de ciertas variedades de frutas, flores y legumbres que no son populares domésticamente.

LIBANO

Comercio Exterior en 1953

A pesar de la declinación de la actividad de los negocios durante 1953, el volumen de las importaciones y exportaciones libanesas aumentó. La importación de mercancías subió de 812,000 toneladas en 1952 a 902,000 toneladas en 1953. El total de mercancías exportadas creció de 201,000 toneladas a 268,000 toneladas. Respectivamente, el valor de las importaciones (a tipos oficiales) aumentó de 304.9 millones de libras libanesas a 315.5 millones, mientras que el valor de las exportaciones (generalmente al tipo del mercado libre) aumentó de 77.2 millones a 87.8 millones de libras.

Estas cifras oficiales indican que el déficit comercial en 1953 fué casi igual al de 1952.

* Los alimentos representaron el 39% del total de las importaciones en 1952 y 42% en 1953. La participación de los textiles fué 14 y 15% respectivamente. Los metales y la maquinaria significaron el 15% del total importado en ambos años.

Entre las exportaciones, los alimentos representaron el 40% del total en 1953, en comparación con 32% en 1952, siendo el aumento debido principalmente al ascenso de la exportación de frutas cítricas.

NUEVA ZELANDA

Condiciones Económicas

CASI todos los sectores de la economía de Nueva Zelanda fueron altamente prósperos en 1953. Los principales factores adversos fueron el alza del costo de la vida y la escasez continuada de fondos para necesidades de desarrollo urgentes.

- La acción del Gobierno, a través de controles de cambios y restricciones de crédito tuvo éxito al restaurar al país a una posición favorable en su balanza de pagos en comparación con el serio déficit del año precedente.

- La producción agrícola permaneció alta, estableciéndose nuevos récords en la producción de lana y productos de granja. Las ganancias de exportación para todo el año sólo fueron menores al punto máximo alcanzado en su historia.

- Las condiciones de los negocios mejoraron constantemente durante 1953 y eran excelentes a finales del año.

- En 1953 se registró un excedente de 26.2 millones de libras esterlinas en la balanza de pagos, contra un déficit de 23.4 millones en 1952.

- Durante 1953 las exportaciones de mantequilla, queso y carne arrojaron ingresos máximos, mientras que el valor de las exportaciones de lana, al nivel de 88 millones de libras, fueron superadas solamente en el año anormal de 1951. Estas 4 mercancías representaron cerca del 86% del total de las ganancias de exportación de Nueva Zelanda en 1953, que fueron de 243 millones de libras.

- El valor de las importaciones en 1953 fué aproximadamente 12% menor que en 1952. No se registraron cambios significativos en el origen de las importaciones, aunque el Gobierno se movió para liberalizar su política respecto a importaciones de Rusia y Japón.

- La tasa de gastos de capital en Nueva Zelanda ha sido muy alta en años recientes y en 1953 alcanzó el nivel récord de 23% del producto nacional bruto. Aun así, este 23% es inferior a las necesidades de capital del país.

FILIPINAS

Plan Económico de 5 años

EL Presidente del Consejo Económico Nacional del Consejo Filipino para Ayuda de Estados Unidos, ha delineado un programa económico de 5 años que requiere un gasto total de 631 millones de pesos (316 millones de dólares) para 1955.

Este gasto representa inversiones privadas de 336 millones de pesos y gastos gubernamentales de 295 millones de pesos en proyectos públicos y empresas del Gobierno. El programa pondrá mayor énfasis en la industrialización y se esforzará en dar a la empresa privada su lugar adecuado en la economía, en modernizar las facilidades productivas y en desarrollar las comunidades rurales progresistas.

JAPON

Política Fiscal y de Crédito

EL ministro de finanzas ha declarado que el presupuesto sometido a la Dieta Japonesa fué el primer paso para liberar la economía del país de la inflación y guiarla en su dirección normal. En vista de que los ingresos temporales de divisas que han apoyado a la economía desde el fin de la Guerra, inevitablemente disminuirán y eventualmente desaparecerán, Japón está obligado a hacer todos los esfuerzos para prepararse, tan pronto como sea posible, para una situación independiente en la que las exportaciones normales aumentarán y la importación de bienes necesarios será financiada con las ganancias de la exportación.

El déficit de 200 millones de dólares en 1953-54 es una indicación del radical deterioro de la posición de la balanza de pagos japonesa, con los precios japoneses en ascenso, contrastando con la disminución gradual en otras partes del mundo.

Si las reservas japonesas continúan bajando a la misma tasa que en 1953 pronto estarán bajo el nivel mínimo de 400-500 millones que se necesita para la operación normal del comercio japonés.

El objetivo básico del presente presupuesto y de las medidas bancarias es disminuir los precios y recuperar así el equilibrio en la balanza de pagos, incrementando las exportaciones y disminuyendo la demanda de importaciones.

