

# Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Informe Económico del Presidente de Estados Unidos, y Presupuesto de Egresos 1954-55.*
- *Sube el precio del café y baja el del azúcar.*
- *Inversiones privadas de Estados Unidos en el extranjero.*
- *Problemas económicos de Bélgica.*
- *Informe de la O.N.U. sobre comercio y desarrollo económico.*

## ESTADOS UNIDOS

### *Informe Económico del Presidente.*

EN su informe económico de fines de enero, el Presidente Eisenhower dijo al Congreso que piensa que está haciendo todo lo necesario para eliminar los "puntos suaves" en los negocios y para iniciar a la economía de Estados Unidos en un nuevo ciclo de crecimiento.

El Presidente y su Consejo de Economistas pintaron un cuadro de un Gobierno grande pero de una gran movilidad para emplear un conjunto de armas económicas para detener cualquier declinación importante.

El informe dejó asentado claramente que el Presidente y sus Consejeros Económicos ven el año 1954 como "un buen año —tan bueno que en él se verá la reanudación del crecimiento de los negocios." El informe describe la disminución que ocurrió en la segunda mitad de 1953 como un ajuste de inventarios, probablemente relacionado

Las informaciones que se reproducen en esta SECCION son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

con el cese de las hostilidades en Corea. Reconoce que "la ligera contracción" ha causado desempleo en algunas localidades pero preve una reversión de esta tendencia antes de que finalice el año.

El mencionado informe lista una serie importante de instrumentos que pueden usarse para frenar una recesión. Entre ellos:

- \* Control del crédito a través de la Junta de la Reserva Federal.
- \* Manipulación de la deuda.
- \* Autorización al Presidente para liberalizar los términos de las hipotecas aseguradas por el Gobierno.
- \* Un presupuesto flexible, lo que aparentemente significa una política deliberada de déficit en tiempos de aguda contracción económica
- \* Soportes agrícolas, aunque sus recomendaciones en este punto se inclinan a niveles menores y no mayores, comenzando en 1955.
- \* Cambios en la estructura impositiva.
- \* Obras públicas.

Agregó Eisenhower que: "no dudaremos de usar una o todas estas armas, según lo requiera la situación".

### *Elevado Presupuesto para 1954-55.*

EN su mensaje presupuestal al Congreso, el Presidente Eisenhower solicitó autorización de gastos por 65,570 millones de dólares, que costearán obras públicas hasta nuevas ideas para ampliar programas de bienestar social.

Bajo la superficie, el Presidente en realidad pidió al Congreso que aprobara por lo menos dos diferencias fundamentales con el pasado reciente. Cada una de éstas puede ocasionar cambios básicos en la economía de Estados Unidos. Cada una tiene su riesgo, uno militar y otro económico.

- ♦ Eisenhower rompió con el concepto de fuerzas balanceadas que guió la política militar de Estados

Unidos desde los primeros días de la guerra fría. En su lugar está el concepto de "represalia en grande", con énfasis en la fuerza aérea para descargar el golpe. (Bombas atómicas y de hidrógeno).

Desechó las ideas económicas del llamado "Trato Equitativo" de Truman acerca de cómo eliminar los "puntos suaves" en los negocios. Cambió del estímulo al consumo —que fué la meta de Truman cuando preparó su presupuesto fiscal de

1950— al estímulo a la inversión.

A pesar de las dimensiones de gastos, el Gobierno tendrá un déficit de 2,900 millones de dólares.

No obstante las reducciones de egresos el Gobierno es todavía un poderoso soporte de la economía. Esto puede verse comparando la magnitud de los gastos federales con la economía total medida a través del

producto nacional bruto. En 1950, año de paz los gastos federales representaron el 15% de un producto nacional bruto de 263,000 millones de dólares. En el presente año fiscal significa alrededor de 19% (Producto nacional bruto de . . . . 366,000 millones) y el año próximo representará el 18% de un producto nacional que se estima en 363,000 millones de dólares.

El descenso de los precios sobrevino más tarde en el extranjero, alrededor del fin de 1951, o a principios de 1952, y continuó durante 1953. Solamente unos cuantos países principales reportaron aumentos en el nivel de precios al mayoreo de mercancías durante el año pasado y la mayoría reportó disminuciones, aunque ninguna de estas fué considerable.

#### *Optimismo en los Negocios.*

**S**EGUN el Chase National Bank of New York, la razón del optimismo con que se ve la perspectiva de los negocios para 1954 está reforzada por fuertes tendencias al alza en factores fundamentales que afectan a la economía de Estados Unidos.

En breve, sus conclusiones son:

El extraordinario crecimiento postbélico de la población todavía continúa.

El fenomenal aumento en el ingreso y los igualmente asombrosos cambios en su distribución han creado un nuevo y vasto mercado de ingresos medios.

El volumen actual de la construcción está por abajo de su pasada relación con la población y el ingreso nacional.

La inversión de los negocios en equipo nuevo —aunque alta— no parece excesiva en relación a las necesidades actuales.

Además de estas tendencias alcistas, el Gobierno está colocado ahora en una posición mucho mejor que en el pasado, para ayudar a combatir una declinación en los negocios.

### PRESUPUESTOS FEDERALES

*En millones de dólares*

CONCEPTOS .	Año Fiscal 1949-50	Año Fiscal 1953-54	Año Fiscal 1954-55
Egresos Federales	39,636	70,802	65,570
Ingresos Federales	36,495	67,629	62,642
Déficit Presupuestal	3,111	3,273	2,928
DESTINO DE LOS GASTOS			
Seguridad nacional	13,009	48,720	44,860
Veteranos	6,647	4,160	4,192
Asuntos internacionales	4,674	1,779	1,250
Seguro social, bienestar y salubridad	1,592	1,947	1,807
Habitaciones y desarrollo de comunidades	262	57	277
Educación e investigación general	122	278	233
Agricultura	2,783	2,654	2,366
Recursos naturales	1,058	1,172	1,103
Transportes y comunicaciones	1,757	1,856	1,418
Finanzas, comercio e industrias	106	164	162
Trabajo y trabajadores	271	265	281
Gobierno general	1,177	1,175	1,160
Interés sobre deuda pública	5,817	6,600	6,875
Reserva para contingencias	Ninguna	75	150

#### *Los Precios de las Mercancías.*

**L**OS precios de las mercancías, considerados en su conjunto, continúan mostrando un alto grado de estabilidad. Las reducciones en algunos sectores, principalmente en el de materias industriales, casi están contrarrestadas por una moderada firmeza en otros otros sectores, principalmente en el de productos agrícolas.

Recientemente las ideas sobre perspectiva de los negocios se han vuelto más optimistas pero no hay evidencia de que esto se haya reflejado en los mercados primarios, donde las compras continúan restringidas.

La estabilidad comparativa del nivel general de precios de mercancías en los Estados Unidos durante el año pasado, también se registró en el resto del mundo. Aunque la tendencia general de los precios en el exterior fué descendente durante 1953, la declinación fué tan ligera que no tuvo importancia.

No existe un índice de precios de mercancías para todo el mundo, pero parece que nos encontramos con una leve tendencia a la baja.

En los Estados Unidos la reducción de precios que empezó después de alcanzar su nivel máximo a principios de 1951, se interrumpió en 1953.

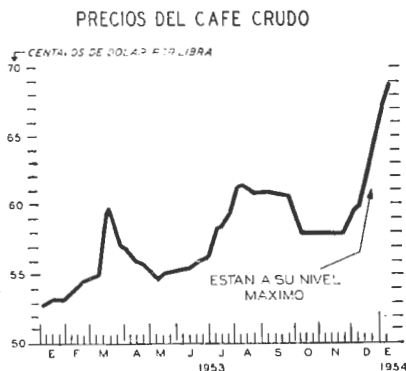
## Alza de Precios del Café.

LOS precios del café crudo están subiendo rápidamente. El 21 de diciembre pasado llegaron a un nivel máximo hasta esa fecha. Desde entonces se han mantenido a esa altura o bien han ascendido, para fijar un nuevo máximo cada día.

Los precios al mayoreo del café tostado también han subido, todo lo cual, traducido a precios de menudeo, significa que un precio de más de un dólar por libra de café será la norma. A los tostadores de café les disgusta ésto tanto como a los consumidores y les preocupa que el precio de un dólar por libra pueda ser el punto crítico de la resistencia de los compradores.

Como trasfondo de toda esta situación están las severas heladas que han afectado las principales áreas productoras de Brasil.

En conjunto, Brasil tenía solamente 6.6 millones de costales de café disponibles para exportación el 1º de enero, en comparación con 8.8 millones de costales el año pasado. Aunque otros países han tenido buenas cosechas, ésto influirá considerablemente en la oferta de café durante todo el resto de este año.



Además no hay mucha duda de que la cosecha 1954-55 también ha sido dañada y que los inventarios al final de este año cafetalero estarán a su nivel mínimo. Estos inventarios han estado disminuyendo desde el fin de la guerra mundial II, ya que, año con año, el mundo ha estado consumiendo más café que el que se produce.

Todo esto significa que los abastecimientos estarán restringidos durante bastante tiempo.

## Encuesta sobre la Perspectiva Económica.

LOS hombres de negocios de Estados Unidos están decididos a demostrar que son erróneas las previsiones de una recesión económica en 1954. Esto es lo que se desprende de los cuestionarios confidenciales llenados para The Journal of Commerce en una encuesta que realizó entre los Gerentes de 839 Compañías. Estas Compañías son representativas de un amplio sector de la industria y el comercio norteamericanos.

La mayoría de los citados Gerentes creen que los negocios se recuperarán este año, que las ventas y los precios de venta serán por lo menos iguales, si no es que mayores, que los de 1953 y que las utilidades netas y los pagos de dividendos se compararán favorablemente a las cifras del año pasado, o las superarán.

## Buen Año para los Bancos.

EL año 1953 fué un año magnífico para la mayoría de los bancos de la nación. Los depósitos continuaron a altos niveles. La demanda de préstamos fué elevada y el rendimiento fué bueno, tanto sobre préstamos como sobre inversiones. Las utilidades netas de los bancos fueron de 5% a 15% mayores que en 1952, y algunas instituciones superaron estas cifras.

Durante la primera mitad de 1954, la mayoría de los banqueros espera que el volumen de créditos y utilidades se mantendrá alrededor de los niveles de 1953. Todos admiten, sin embargo, que el futuro está estrechamente vinculado al curso general de los negocios.

Una declinación de 5% a 10% en el volumen de comercio, dicen, podría traer una disminución semejante o mayor en la demanda de préstamos. Para el hombre de negocios, no obstante, una menor demanda de préstamos produciría tasas de interés menores.

## Inversiones en el Extranjero.

EL Departamento de Comercio de este país acaba de publicar el último de sus estudios sobre la inversión privada extranjera. Es obvio que la salida de dólares se está incrementando, pero el aumento no es suficiente para satisfacer a muchos economistas que creen que los norteamericanos deben acelerar su inversión extranjera para que Estados Unidos desempeñe un papel adecuado en el desarrollo mundial.

El Departamento de Comercio encuentra que el valor de las inversiones de Estados Unidos en subsidiarias extranjeras y sucursales, a fines de 1952, era de 14,800 millones de dólares. Las primeras estimaciones para 1953 hacen ascender esta cifra a más de 16,000 millones, lo que significaría un aumento de 4,000 millones desde 1950, con una adición anual récord de 1,800 millones durante 1952. El aumento del año pasado fué menor que en 1952, pero todavía superó el promedio postbélico anual.

La inversión en la industria manufacturera continúa encabezando la lista, con 4,900 millones de dólares en comparación con el petróleo (4,200 millones) y la minería (1,600 millones). Una parte importante de estas inversiones ha provenido de la reinversión de utilidades de subsidiarias extranjeras. En 1952 se reinvirtieron 876 millones, o sea, la mitad del aumento neto de la inversión total.

El hemisferio Occidental, con 70% del total está ganando rápidamente al resto del mundo en términos de la inversión de Estados Unidos. El principal país es Canadá con 4,600 millones de dólares y en segundo lugar está Venezuela con 1,200 millones.

Durante las últimas semanas ha habido abundantes discusiones sobre los medios para estimular la corriente de inversiones privadas en dólares. Muchos creen que este es uno de los métodos más sanos para ayudar al equilibrio del déficit mundial de dólares, e incidentalmente, crear mayores mer-

cados extranjeros para las exportaciones de Estados Unidos.

Los incentivos fiscales han figurado en forma destacada en estas discusiones y recientemente la Cámara de Comercio de Estados Unidos propuso una reducción de 50% de los impuestos federales sobre la renta que gravan las ganancias de las subsidiarias extranjeras. El Presidente Eisenhower en su mensaje presupuestal y la Comisión Randall han recomendado una disminución de 14% para empezar.

#### INVERSIONES EXTRANJERAS PRIVADAS DE ESTADOS UNIDOS.

Millones de dólares		
<i>AREAS</i>	<i>1950</i>	<i>1952</i>
Canadá	3,579	4,593
América Latina	4,735	5,758
Europa Occidental	1,720	2,145
Otras áreas	1,753	2,321

#### EMPLEO

Manufacturera	3,831	4,920
Petróleo	3,390	4,291
Minería	1,129	1,642
Otras industrias	3,438	3,966

#### Descenso del Precio del Azúcar

**E**XCEPTO en tiempo de guerra, el mundo padece una sobre-oferta crónica de azúcar. Desde principios de siglo los Gobiernos, tanto individual como colectivamente, han estado tratando de remediar esta situación. El último esfuerzo es el Convenio Internacional del Azúcar, a que se llegó en Londres el pasado agosto. El Senado de los Estados Unidos deberá ratificar este Convenio en su período de sesiones actual.

Una razón por la que parece seguro que dicho Convenio será ratificado es que, por lo menos al principio, el Convenio no afectará para nada el mercado de azúcar de Estados Unidos.

Hay dos precios para el azúcar: el precio "mundial", que ha estado descendiendo bajo el peso de una serie de abundantes cosechas en varios países; y el precio de Estados Unidos, que se ha mantenido en un mercado herméticamente protegido del resto del mundo por

un sistema de cuotas, controles y asignaciones.

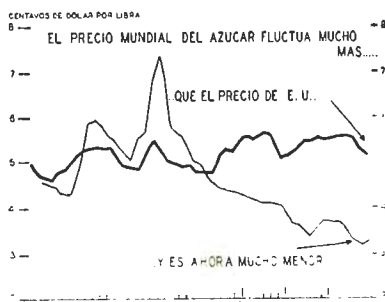
A las áreas domésticas productoras de azúcar (Estados Unidos, Hawai, Puerto Rico y las Islas Vírgenes) y las Filipinas, se les asignan cuotas "fijas", la misma cantidad cada año.

Esta producción arroja un total de 5.4 millones de toneladas, o sea, aproximadamente los dos tercios del abastecimiento de Estados Unidos. El resto varía con la estimación de las necesidades totales. La cuota cubana es de 96% de esta cantidad variable y otros países obtienen el 4% restante.

Todo esto significa que el mercado de azúcar de Estados Unidos es un mercado altamente reglamentado.

El Convenio Internacional del Azúcar provee un sistema internacional de cuotas para regular las exportaciones de azúcar al mercado "libre". Este mercado "libre" consiste de aquella parte del comercio de exportación mundial de azúcar a la que no se le da alguna clase de protección o preferencia por los países importadores. Desde que la mayoría de los otros países del mundo también tienen alguna clase de control sobre sus mercados de azúcar, el Convenio cubre sólo 5 millones de toneladas anuales aproximadamente, de un total mundial de exportación de cerca de 12 millones de toneladas.

El Convenio fija límites "normales" a los precios mundiales del azúcar entre 3.25 y 4.35 dólares por 100 libras. Si los precios descienden bajo el mínimo las cuotas de exportación se reducen; si superan al máximo, las cuotas se incrementan.



El precio del azúcar en Estados Unidos está ahora muy por arriba del límite máximo fijado en el Convenio. Sin embargo, a la larga, si el Convenio es efectivo, los precios mundiales del azúcar más elevados, bien pueden ejercer una presión al alza sobre los precios de Estados Unidos.

#### INTERNACIONALES

##### Informe sobre Comercio y Desarrollo Económico

**E**L Informe sobre Comercio de Mercancías y Desarrollo Económico, preparado por un Comité de expertos, de acuerdo con una resolución de la Asamblea General de las Naciones Unidas, pone énfasis en el interés común que tienen todos los países en moderar las excesivas fluctuaciones en los mercados de mercancías primarias. Estas fluctuaciones son particularmente dañinas a los países productores, debido a que aumentan grandemente las dificultades de planeación de programas de desarrollo que incluyan importaciones. Sin embargo, los países industriales también pueden confrontar serias dificultades cuando haya cambios bruscos o importantes de los precios de las materias primas en relación con los precios de las manufacturas. Algunos de estos países exportan grandes cantidades de materias primas o están afiliados política o financieramente a áreas que dependen de tales exportaciones.

Los expertos son de opinión de que los convenios de cuotas para restringir la producción o la exportación son, en general, poco recomendables, aunque pueden servir para propósitos especiales, como por ejemplo para asegurar la reducción ordenada de industrias que, debido a razones tecnológicas o cambios en los gustos, se están contrayendo o muriendo.

Los expertos creen que para escoger entre las medidas de estabilización deben tomarse en cuenta las circunstancias especiales de cada caso. Siempre que el problema financiero pueda resolverse, los inventarios de estabilización para mercancías

individuales, o para un grupo de ellas, son preferibles a los contratos multilaterales del tipo del Convenio Internacional del Trigo. También debe encontrarse un lugar dentro de un programa de estabilización para las medidas compensatorias tales como los préstamos anticíclicos que, según los expertos no serían conceptualmente distintos de las presentes operaciones del Fondo Monetario Internacional, aunque sí implicarían un cambio radical en la escala de dichas operaciones del Fondo.

Alguna ayuda para el mantenimiento de la estabilidad puede esperarse de medidas domésticas tales como el establecimiento de fondos de estabilización, la suavización de la corriente de contratos de bienes pesados de ingeniería y la modificación de las políticas de inventarios para asegurar que no se afectaría sustancialmente a los países productores de materias primas.

Si los Gobiernos desean tener una seguridad de estabilización de las relaciones de precios tanto como pueda ser consistente con el cambio y progreso económicos, los expertos creen que debe verse más allá de los planes relativos a mercancías particulares y revisarse la estructura general de los sistemas monetarios mundiales.

Pensando que la acción aislada, mercancía por mercancía, es insuficiente, los expertos finalmente proponen que el Consejo Económico y Social establezca una Comisión de Estabilización del Comercio, en la cual 8 o 9 Gobiernos miembros estarían representados. Esta Comisión haría recomendaciones sobre propuestas generales de estabilización y cuando la estabilidad de los mercados mundiales fuera amenazada recomendaría rápidamente al Consejo medidas intergubernamentales apropiadas.

#### *Ultimo Informe de la CIM.*

**A** CABA de publicarse el tercer y último informe de operaciones de la Conferencia Internacional de Materiales.

Durante el período de fines de febrero a fines de septiembre de 1953, la mejoría en la situación de oferta y demanda

de los materiales bajo control —que ya era aparente en el año anterior— continuó, al grado de que los restantes planes de asignación pudieron cancelarse.

De acuerdo con su naturaleza temporal, la Conferencia redujo progresivamente sus actividades al mejorar la situación de oferta. Actualmente, con la terminación de su último Comité, sólo el Grupo Central continúa en existencia, con la mira de proveer futuras oportunidades para discutir, en un plano internacional, problemas comunes que puedan resultar de escaseces de materias primas y para reunir a los Comités en caso de una emergencia.

La lección que puede desprenderse de cerca de dos años y medio de operación de la Conferencia Internacional de Materiales, es, claramente, que las naciones libres pueden trabajar juntas eficientemente y dentro de un espíritu de comprensión mutua, para el logro de metas comunes en la persecución de la estabilidad económica del mundo libre.

#### *Convenio de Benelux*

**D**URANTE una reciente conferencia de Ministros de los países Benelux, se tomaron importantes decisiones que estimularán la integración económica de Holanda y la unión económica Bélgica - Luxemburgo. Se llegó a un acuerdo en principio sobre dos cuestiones fundamentales: La coordinación de la política comercial y la liberalización de los movimientos de capital.

Para coordinar la política de comercio exterior, los países Benelux elaborarán un programa cuyas metas serán lograr en dos años que todos los convenios comerciales con terceros países se hagan conjuntamente por Holanda, Bélgica y Luxemburgo.

La convenida liberalización de movimientos de capital dentro de los territorios de los países Benelux también está sujeta a medidas más específicas que gradualmente abolirán las presentes barreras. Aparentemente el Gobierno belga está en favor de movimientos libres

de capital de un país Benelux a otro. No obstante, en vista de las tasas de interés en Bélgica, que son considerablemente más altas que las de Holanda, y el deseo del Gobierno Holandés de proteger primero las necesidades de capital de Holanda, no puede esperarse que los movimientos de capital sean completamente libres en un futuro cercano.

#### *REINO UNIDO*

##### *Pacto Comercial con Finlandia*

**U**N reciente convenio comercial contempla un considerable aumento del comercio entre estos dos países.

Las exportaciones finlandesas al Reino Unido podrán ascender a 55 millones de libras esterlinas, o sea, de 15 a 20% más que en 1953. Este incremento se debe principalmente a la eliminación de ciertas restricciones a la importación en el Reino Unido. Si este aumento se realiza, el Reino Unido será otra vez el principal país comerciante con Finlandia, posición que alcanzó la URSS por primera vez en 1953.

Las exportaciones del Reino Unido incluirán 40,000 toneladas de acero y hierro, 5,000 toneladas de hule crudo, 700 toneladas de materias primas plásticas, 4.7 millones de libras esterlinas de materias primas textiles, 500,000 libras esterlinas de artículos de lana, 550,000 libras esterlinas de productos de algodón, 1.8 millones de libras esterlinas de maquinaria, 1.3 millones de libras esterlinas de tractores, 1 millón de libras esterlinas de camiones y coches y además algunas cantidades de carbón, coke y varios aceites.

El convenio permite que Finlandia use parte de sus ingresos derivados de la exportación para comprar importaciones en terceros países.

#### *FRANCIA*

##### *Inversión en 1953*

**E**L informe de 1953 de la Comisión de Inversiones muestra que la inversión en Francia durante el año pasado, estimada en 1,800,000 millones de francos, fué ligeramente menor que en 1952, cuando fué de 1,812,000 millones de francos. A precios constantes, la declinación es de 2%. Este es el se-

gundo año consecutivo en que la "inversión real" ha mostrado un descenso (Se excluye la inversión militar).

La Comisión da la siguiente clasificación de la inversión, de acuerdo con la fuente de financiamiento: Fondos presupuestales y otros de Tesorería 734,000 millones de francos; bancos e instituciones especializadas 307,000 millones de francos; mercados de capitales 126,000 millones de francos; autofinanciamiento por empresas e individuos 633,000 millones de francos. La característica principal está en el descenso del auto-financiamiento, que en 1952 fué de 758,000 millones de francos. La reducción de la inversión total en 1953 se debió a la declinación de la inversión privada, ya que el descenso de la actividad económica y la reducción de los precios al mayoreo afectó las decisiones de las empresas privadas.

Los sectores en que la inversión fué mayor en 1953 que en 1952, fueron principalmente la construcción de casas-habitación, escuelas, gas, energía atómica, aviación, carreteras y construcción de barcos. Los sectores principales en que la inversión se redujo fueron: ferrocarriles, minas de carbón, fuerza eléctrica y granjas.

## BELGICA

### *Problemas Económicos*

UN informe de la Organización de la Cooperación Económica Europea ha listado como elementos principales de fortaleza de la economía Belga los siguientes:

Una situación financiera sólida y un nivel de precios relativamente estable desde 1948.

Altas reservas de divisas, en comparación con otros países europeos.

Salarios reales sustancialmente mejorados, y

Progreso hacia la eliminación del déficit de dólares.

El principal problema que confronta Bélgica actualmente es el de cómo "desarrollar su producción industrial a una tasa más satisfactoria, al mismo tiempo que aumenta su comercio exterior bajo las condiciones normales presentes, más

bien que bajo las condiciones económicas anormales de los años recientemente pasados".

Una parte importante del considerable volumen de exportaciones Belgas que siguió al final de la guerra mundial II y el comienzo de la guerra coreana, se debió a factores extraordinarios, que ya no operan. Los exportadores Belgas ahora han estado resintiendo una mayor competencia de otros países europeos en campos tales como el acero y los productos de metal, los textiles de algodón, los productos químicos y el papel. La tasa de desarrollo de la industria Belga ha sido menor que la de algunos otros países europeos.

Con objeto de asegurar las inversiones necesarias para la creación de nuevas industrias con un potencial de exportación y para mejorar la productividad de las existentes, la organización recomienda:

Que se reduzcan más las tasas de interés a largo plazo.

Que se adapte la política de crédito a modo de estimular las industrias más productivas.

Que se encauce el sistema fiscal al estímulo de la inversión.

## DINAMARCA

### *Tratado Comercial con Alemania*

UN tratado comercial entre Dinamarca y Alemania Occidental, firmado a fines de diciembre, incorpora algunas concesiones importantes para los intereses de Dinamarca con relación a exportaciones de manteca, tocino y puerco. Hay, sin embargo, alguna incertidumbre acerca de como operará este convenio en la práctica.

Las importaciones provenientes de Alemania probablemente asciendan a 1,300 millones de coronas danesas (188.5 millones de dólares) y las exportaciones de Dinamarca a Alemania se estima que alcanzarán la cifra de 600 a 800 millones de coronas danesas (82 a 116 millones de dólares) en 1954.

Ordinariamente, se estima como normal un cierto déficit comercial de Dinamarca con relación a Alemania. Sin embargo, los exportadores daneses piensan que la emergencia de

Alemania Occidental como uno de los países exportadores principales implica ciertas obligaciones de importación para este país, y ellos creen que se requiere que Alemania adopte una política de eliminación de las restricciones a la importación y reducción de tarifas sobre productos agrícolas.

## FINLANDIA

### *Informe Económico*

EL informe económico del ministro de finanzas finlandés para el último trimestre de 1953 muestra que con la mejoría de los precios de exportación, las predicciones hechas el pasado otoño fueron incorrectas. Las exportaciones de bienes y servicios durante 1953 ascendieron a cerca de 132,000 millones de marcos finlandeses y excedieron a las importaciones por más de 10,000 millones de marcos finlandeses.

La producción en las industrias de exportación fué 3% mayor que en 1952.

Si el presente nivel de precios de exportación se mantiene, se estima que las exportaciones en 1954 excederá la cifra de 140,000 millones de marcos finlandeses, como resultado, en parte, de un mayor volumen, y, en parte, por los mayores precios. Los precios de importación son ahora 5% menores que el promedio del año pasado, de modo que los términos de comercio han mejorado cerca de 10%.

El aumento de las exportaciones ha estimulado todos los otros campos de la actividad económica. El ingreso nacional real en 1953 fué el mismo que en 1952, pero debido a que los precios bajaron en 2%, el ingreso nacional en términos monetarios descendió 10,000 millones en un nivel de 600,000 millones de marcos finlandeses. El Gobierno ha tomado diversas medidas para eliminar el control y el racionamiento, las que, sin embargo, no han elevado el nivel de precios. El índice de precios al mayoreo es igual al de mayo-junio de 1951 y el índice de costo de la vida es solamente 2% mayor que en octubre de 1950.