

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

ESTADOS UNIDOS

SITUACION DE LA INDUSTRIA TEXTIL

La industria textil en conjunto ha estado tratando de salir de su marasmo durante los dos últimos años. Excepto en tiempo de guerra la sobreproducción de textiles es una enfermedad crónica de la industria y muchos observadores piensan que es actualmente su principal problema. En la mayor parte de los sectores de la industria hay capacidad excesiva en relación con la demanda.

El término "textiles" es muy amplio y diferentes partes de la industria utilizan distintas materias primas y procesos, y distribuyen sus productos en forma diferente y para distintos usos. La única manera de examinar esta industria es ver algunos de sus sectores principales.

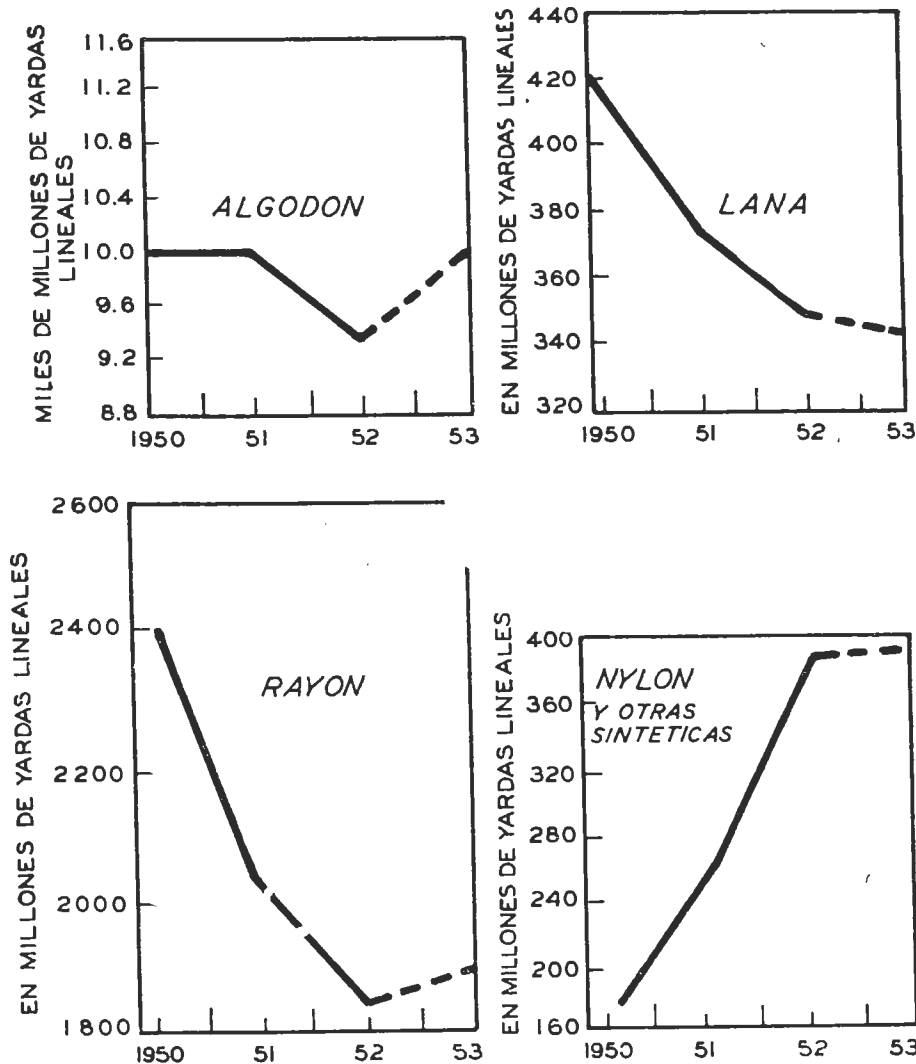
• *Algodón*.—El sector menos afectado es el de algodón, particularmente las telas de algodón, que ahora están de moda. La producción durante el primer semestre del año fué buena, pero la actividad ha disminuído considerablemente desde entonces. Los precios han estado declinando desde hace más de un año y todavía están bajando. Los márgenes de ganancia son reducidos. La queja principal es que el volumen de órdenes es mucho menor que el normal.

• *Lana*.—Los productores de telas y tejidos de lana están muy preocupados puesto que su industria se encuentra en mala situación. 1952 fué un año muy malo y 1953 es peor. Las telas de lana, particularmente para trajes de hombre, están sufriendo dura competencia de las nuevas fibras sintéticas y de las mezclas de estas fibras con la lana. Los precios son bajos.

Las importaciones de telas y tejidos de lana, también afectan a este sector. Estas importaciones han aumentado de 4.6 millones de yardas cuadradas en 1947 a 24.0 millones de 1952, y el año 1953 será considerablemente más alto que 1952.

• *Rayón*.—Este sector participa de las dificultades de la industria lanera. 1953 probablemente terminará a un nivel algo mayor que el de 1952, pero sólo porque 1952 fué un año muy malo. Aquí también la sobrecapacidad es un problema. La actividad en la mayor parte de las ramas de la industria es considerablemente menor que la capacidad y sin embargo grandes inventarios pesan sobre el mercado. Durante varios años el algodón, con nuevos estilos y acabados, ha estado absorbiendo el mercado de vestuario de rayón. En lugar de manufacturar telas totalmente de fibras sintéticas cada vez la industria se inclina hacia las mezclas, que ahora se consideran su principal destino.

PRODUCCION DE TELAS EN E.E. UU.



POLITICA DE COMERCIO EXTERIOR

Recientemente el Secretario de Comercio, Sinclair Weeks, que parece insistir en figurar como representante de la minoría reaccionaria de hombres de negocios, adoptó una posición altamente proteccionista respecto a política arancelaria. Lo que dijo contradice los esfuerzos que está haciendo la Administración para reducir las barreras arancelarias.

El Presidente Eisenhower persuadió al Congreso para:

1) Prorrogar por un año la Ley de Convenios Comerciales Recíprocos, y 2) Nombrar una Comisión para estudiar el problema. El verano pasado Eisenhower designó una comisión de diecisiete miembros, encabezada por Clarence B. Randall de la Inland Steel Co. Los partidarios del comercio liberal tienen esperanzas de que la Comisión proponga un programa menos proteccionista que las presentes leyes.

Ante esta posibilidad Weeks, propuso que se fijaran tarifas suficientemente altas sobre bienes manufacturados para contrarrestar "las diferencias entre los costos de la mano de obra doméstica y extranjera" con objeto de proteger "el nivel de vida del trabajador norteamericano". Los grupos profesionales de presión para alza de tarifas que existen en Washington apoyaron la idea de Weeks y el Representante Republicano Simpson dijo: "A los que creemos en una mayor protección nos complace el discurso del Secretario Weeks, especialmente porque se trata de un miembro del Gabinete".

En el campo del comercio libre, el discurso de Weeks causó alarma. Considerando que el costo de la mano de obra más bajo es generalmente lo que hace posible a los productores extranjeros vender en Estados Unidos, un plan arancelario como el que propone Weeks podría excluirlos totalmente del mercado de Estados Unidos.

LA STANDARD OIL PIDE MENORES TARIFAS

Por otra parte la Standard Oil Company de New Jersey agregó su nombre a la creciente lista de compañías de Estados Unidos que piden tarifas menores. En una declaración ante la Comisión Randall la Standard Oil dijo: "Los obstáculos al comercio y a la inversión internacionales existentes en las leyes y reglamentos de Estados Unidos, deben reducirse al máximo compatible con la seguridad nacional y cualesquiera restricciones posteriores deben evitarse como perjudiciales para nuestro país y sus ciudadanos".

Para la industria petrolera, dijo la compañía, la participación norteamericana en gran escala en el desarrollo de abastecimientos extranjeros es seguida en importancia sólo a una economía doméstica vigorosa y en expansión. Como ejemplo de los beneficios mutuos del comercio libre, la Standard Oil citó a Venezuela, que el año pasado exportó 334 millones de dólares de petróleo a Estados Unidos, y en cambio importó más de 500 millones de dólares de bienes de Estados Unidos. Agregó la Standard Oil: "cuando cambiamos productos por aquellos que no tenemos o por aquellos que otros pueblos pueden elaborar ventajosamente, nos beneficiamos al tener una mayor variedad de productos que gozar o al obtenerlos a precios menores".

SUBSIDIO EN VEZ DE ARANCELES

La idea de la ayuda gubernamental directa, como alternativa de los aranceles, a industrias afectadas por la competencia extranjera parece estar ganando terreno.

Por ejemplo, los criadores de borregos de Estados Unidos son de los que más han exigido una mayor protección arancelaria.

Pero aunque las tarifas pueden ayudar a los criadores, en cambio pueden perjudicar a los importadores y manufactureros de lana.

Recientemente el presidente de la Asociación Comercial Lanera de Boston dijo que las presentes tarifas sobre la lana importada (que constituye cerca del 75% del consumo de Estados Unidos) han aumentado los costos de transformación y de venta en 240 millones de dólares y sólo han rendido alrededor de 30 millones de dólares en protección a los criadores. Además,

al aumentar los precios de los artículos de lana, las tarifas entregan un mayor negocio a la competencia: textiles sintéticos.

En vez de tarifas, cuotas, etc., el presidente de la Asociación piensa que una ayuda del Gobierno, en forma de pagos de soporte a los criadores sobre el 100% de su producción, sería más barata y más directa. Esto podría poner a la industria lanera nuevamente sobre una base sana.

Otro candidato viable para el tratamiento de subsidio en Estados Unidos es la industria minera del plomo y del zinc que ahora está siendo presionada y que demanda protección arancelaria. Probablemente en el próximo período de sesiones del Congreso se introduzca una ley en virtud de la cual el Gobierno subsidiaría un precio mínimo para estos metales.

El plan de compensación de industrias dañadas es confuso y preliminar y está lejos de ser popular ante las industrias mismas. Ciertamente la mayoría de ellas prefiere la protección arancelaria y oficialmente se niegan a considerar la idea del subsidio. Pero algunos de ellos están suficientemente preocupados por la posibilidad de mayores reducciones de las tarifas o por lo menos de que no haya aumentos en éstas, para pensar en las alternativas.

LA INDUSTRIA QUIMICA CONTRA LAS REDUCCIONES ARANCELARIAS

La industria química de Estados Unidos ha empezado a participar en la discusión sobre la política del comercio exterior de Estados Unidos en cuanto a reducción de barreras arancelarias.

La Asociación de Químicos Manufactureros, que representa a 130 productores, ha entregado un extenso estudio a la Comisión Randall oponiéndose a la reducción de las tarifas.

Por otro lado, la Asociación de Manufactureros de Productos Químicos Orgánicos Sintéticos, que abarca a 100 miembros está terminando un estudio que les costó 150,000 dólares, que también será entregado a la Comisión Randall, en el que adoptan una posición proteccionista más fuerte.

Esta última Asociación, que representa una parte importante de los 18,000 millones del valor total de la industria química de Estados Unidos, está en una posición única como defensor de las barreras arancelarias. La industria química es una de las pocas grandes industrias manufactureras de Estados Unidos que se inclinan hacia el lado proteccionista. Además, es una de las industrias más modernas y dinámicas, contrariamente a la mayoría de las industrias protegidas con altas tarifas, que tienden a ser empresas de altos costos y de operaciones de pequeña escala.

Su posición es única también porque las

compañías químicas no han sentido todavía el impacto total de la competencia extranjera en su mercado interior. Empero, la industria química piensa que la amenaza es tan grande que deben tomar sus posiciones ahora, antes de que se les haga algún daño.

PREVISION DE NEGOCIOS PARA 1954

La solidez de los negocios durante 1954 dependerá en gran medida del gasto privado. La influencia del Gobierno en la economía no es ya tan decisiva como antes. Toca ahora al consumidor y al hombre de negocios marcar la pauta.

Puede verse ya esta transición y la Junta de la Reserva Federal la expresa de este modo:

- El gasto total del Gobierno Federal, estatal y local será solamente de 5,000 millones más durante este año fiscal que el año pasado. Esto no es mucho si se considera que el año 1952 superó a 1951 en 14,600 millones y 1951 superó a 1950 en 20,900 millones.

- Entretanto los consumidores comprarán 10,000 millones de bienes más este año que en 1952 (esta cifra puede subir hasta 12,000 millones).

- Por su parte los hombres de negocios están gastando de 5 mil a 6 mil millones más en inventarios y en planta y equipo.

- De manera que es ahora el gasto privado el que está delineando el producto nacional bruto. Y el producto nacional bruto de este año superará al de 1952. Por lo menos en 20,000 millones, o sea, en un 5%.

- Tanto los hombres de negocios como los consumidores entrarán al año 1954 muy bien previstos. El ingreso personal de este año llegará a un total de 285,000 millones, es decir, 6% sobre el año pasado.

- Las ganancias de las empresas (antes de pagar impuestos) probablemente marquen un nuevo máximo de 45,000 millones. Después de descontar los impuestos quedarán todavía cerca de 21,000 millones, cifra que es sólo segunda a la máxima de 22,700 millones alcanzada en 1950.

Es probable que 1954 no establezca nuevos records. Pero también es probable que sea un buen año si los presentes índices no mienten:

- Los gastos de capital se espera que sólo disminuyan un 4%.

- La nueva construcción sólo será un 2% inferior al máximo de 1953.

Como parte de ésta, existe un plan para construir un millón de nuevas casas-habitación, sobre todo para las familias de ingresos bajos.

• Por su parte los consumidores creen que el año próximo será una buena época para comprar.

GASTOS DE CONSUMIDORES PARA 1954

Recientemente se ha dado a conocer una encuesta de la Universidad de Michigan sobre los hábitos de los consumidores. El estudio fué realizado durante septiembre y octubre y muestra que en la actualidad igual número de personas al de cualquier otro tiempo en los dos últimos años, piensa que ahora es una época favorable para comprar.

Las cifras indican además otros factores que arrojan luz sobre esta primera conclusión. La gente no se considera tan próspera como hace un año, ni tampoco son tan optimistas acerca de las condiciones económicas a largo plazo. Pero estos factores no alteran el hecho básico. Sugieren en cambio que el mercado no vendrá a los productores aunque está allí si se desea ir a obtenerlo.

Las ideas pesimistas de algunos grupos no alteran el sentimiento general de confianza. Pero sí sugieren lo siguiente: La encuesta no da indicación de un cambio próximo del ahorro al gasto, lo cual signi-

fica un mercado no exuberante en el que hay que promover las ventas.

Por el momento, sin embargo, los índices económicos son estimulantes. Los gastos del gobierno no se reducirán gran cosa. Los gastos de capital por la industria en 1954 se acercarán al máximo de este año. Se espera que el volumen de la construcción solamente disminuya un poco respecto al máximo de 1952. De manera que el consumidor puede no ser llamado a llenar un gran hueco producido por el encogimiento de los gastos del Gobierno y del capital privado.

LA CONSTRUCCION PARA 1954

En el cuadro siguiente se muestra la estimación de la construcción anual para 1954 elaborada por los Departamentos de Trabajo y Comercio de Estados Unidos. En este cuadro puede verse que el volumen valuado en dólares será de solamente 2% menos que el de este año que registró un máximo, de modo que el año próximo será otro período extraordinario de construcción.

En su detallado estudio por grupos de construcción las agencias gubernamentales citadas encontraron también las siguientes cuestiones relevantes:

de la nueva construcción, al mismo tiempo que el número de coches y camiones que transitan sobre ellas aumenta constantemente.

El país está gastando miles de millones en trabajos de construcción pero no lo suficiente para contrarrestar (1) el deterioro de los caminos existentes, y (2) el aumento del número de vehículos que usan los caminos.

Esto es lo que puede concluirse de una serie de estudios efectuados por los 48 Estados de la Unión y el Distrito de Colombia. Además, los estudios muestran:

• En 1949 se señalaron los defectos más obvios de los caminos de ayuda federal (más de 650,000 millas). El costo de poner estos caminos al nivel de las normas de 1949 se calculó en más de 29,000 millones de dólares.

• En 1950 y 1951 la Nación gastó más de 2,000 millones en estos mismos caminos.

• En 1952 un segundo estudio mostró deficiencias que se valoraron en 32,000 millones. Es decir, la red principal de caminos de la nación se había deteriorado 3,000 millones de dólares netos en tanto que sólo se había mejorado en algo más de 2,000 millones.

• Más aún, los Estados están actualizando su estudio y los informes preliminares indican que existe un déficit de 40,000 millones o más.

Esto es un aumento de 8,000 millones en un año y sólo se está gastando poco más de mil millones anuales en dichos caminos.

CONSTRUCCION NUEVA EN ESTADOS UNIDOS

Millones de dólares

TIPO DE CONSTRUCCION	1953	1954	% variación de 1953-1954
PRIVADA			
Residencia (total, excluyendo agrícola) ...	11,715	11,225	— 4
No Residencial	5,689	5,575	— 2
Agrícola	1,475	1,300	— 12
Servicios Públicos	4,430	4,575	3
Otras	121	125	3
TOTAL CONSTRUCCION PRIVADA	23,430	22,800	— 3
PUBLICA			
Residencial	551	365	— 34
No Residencial	4,339	4,275	— 1
Militar y Naval	1,360	1,200	— 12
Carreteras	3,145	3,450	.10
Drenaje y Agua	761	825	8
Diversos servicios públicos	196	200	2
Conservación y desarrollo	833	750	— 10
Otras	105	135	29
TOTAL CONSTRUCCION PUBLICA	11,290	11,200	— 1
CONSTRUCCION TOTAL	34,720	34,000	— 2

• Más del 45% de la estimación de la construcción industrial privada está representada por trabajo en proceso.

• Por lo que se refiere a construcción comercial, el trabajo en proceso hasta el 1.º de enero próximo, representa el 50% de los almacenes, y edificios de oficina, o sea la construcción más pesada; y el 20% construcciones más ligeras.

La estimación de la construcción militar y naval está basada en las predicciones de los generales y de los almirantes, menos un margen que descuenta el tradicional sobreoptimismo.

INVERSION EN CAMINOS

Las carreteras de la nación se están deteriorando a un ritmo más rápido que el

DISMINUYE LA OCUPACION

Según la oficina de Censos de Estados Unidos la desocupación durante octubre alcanzó la cifra de 1.162,000 lo que significa el punto más bajo logrado en tiempos de paz.

De los 160 millones de habitantes de Estados Unidos, alrededor del 60% no tienen empleo ni tratan de buscarlo. Entre éstos se encuentran 43.5 millones de habitantes de menos de 14 años de edad a los que se excluye de los empleos en la mayoría de los Estados. Otro 1.5 millones están viviendo en instituciones y no buscan trabajo, además, otros 48.5 millones —amas de casa, estudiantes, trabajadores retirados y otros— tampoco buscan trabajo. En suma constituyen cerca de 93.5 millones de personas que no tienen empleo, pero a quienes no se considera como desocupados porque no buscan trabajo.

Esto deja 66.5 millones de personas, o sea el 42% de la población que se consideran por la Oficina de Censos, como "la fuerza total de trabajo". De ésta, cerca de 3.5 millones están en los servicios armados, lo que reduce la fuerza civil de trabajo a 63 millones.

Menos:		
Personas menores de 14 años	43.5	27
Población institucional mayor de 14 años	1.5	1
Población no institucional mayor de 14 años	115.0	72
Menos:		
Personas que no buscan trabajo	48.5	30
Fuerza de trabajo total	66.5	42
Menos:		
Fuerzas armadas	3.5	2
Fuerza de trabajo civil	63.0	40
Hombres 70%		
Mujeres 30%		
Menos:		
Desocupación	1.5	1
Ocupación Civil	61.5	39
Menos:		
Ocupación agrícola	6.0	4
Ocupación no agrícola	55.5	35
Menos:		
Ocupación independiente, profesionistas, sirvientes	6.0	4
Empleados no agrícolas	49.5	31
Manufactureros 34%		
No manufactureros 66%		

CANADA

NECESIDAD DE INMIGRANTES

Entre las sugerencias para el desarrollo económico entregadas al Primer Ministro por una delegación de la Cámara de Comercio Canadiense, se encuentra una política "agresiva" de inmigración. Se sugiere que como parte de su política de inmigración colectiva el Gobierno debe hacer todo lo posible para asegurar más inmigrantes procedentes del Reino Unido y de Francia, así como de otros países.

La Cámara piensa que la política canadiense debe tener como meta una población de 30 millones de habitantes para 1975, pero para alcanzarla tienen que recibirse más inmigrantes de los que han sido admitidos en años recientes. La Cámara de Comercio al apoyar una mayor inmigración expresó dos consideraciones fundamentales en el propio interés del Canadá: aumentar el bienestar económico del Canadá y fortalecer las defensas canadienses en una era de inestabilidad internacional.

AMERICA LATINA

INFORME DE LA MISION EISENHOWER

El Dr. Milton S. Eisenhower en su informe al Presidente sobre su misión como Embajador especial a diez Repúblicas sudamericanas, hace las siguientes recomendaciones específicas de lo que debe hacerse para fortalecer la comprensión, el respeto mutuo y la cooperación económica:

- Que los Estados Unidos adopten y se adhieran a políticas comerciales estables

con América Latina con un mínimo de mecanismos que permitan la imposición de aranceles o cuotas mayores. Considero esta cuestión de estabilidad y consistencia como la condición principal.

Las naciones de América Latina pagan por lo que obtienen de nosotros. Sus compras a nosotros están determinadas casi totalmente, por el volumen de nuestras compras a ellos.

Ocasionalmente la importación de una mercancía particular puede causar dificultades temporales a alguna de nuestras industrias. Pero si elevamos las tarifas sobre esa mercancía, las ventas de exportación de otras mercancías de Estados Unidos seguramente descenderán. La cuestión es entonces: ¿Cuál industria de Estados Unidos, si es que alguna, debe ser colocada temporalmente en desventaja? Y, el cambio de nuestras tarifas puede debilitar seriamente la economía general de una nación latinoamericana.

- Que los Estados Unidos adopten una política de materiales básicos a largo plazo, que le permita comprar para un inventario nacional aumentado, ciertas materias no perecederas, cuando los precios de dichas materias estén declinando.

Importamos de América Latina muchos minerales y otros productos primarios cuyos precios en el mercado mundial están sujetos a fluctuaciones amplias. Para un país que vende los productos de sus minas y luego compra bienes manufacturados y alimentos en el exterior, un descenso brusco en el precio de los minerales puede ser desastroso, conducente no sólo a menores niveles de vida, sino también a inestabilidad política.

- Que los Estados Unidos examinen cuidadosamente si conviene o no modificar las presentes leyes impositivas con objeto de eliminar los actuales obstáculos a la inversión privada en el exterior.

- Que los créditos públicos para cubrir los costos en moneda extranjera de proyectos sanos de desarrollo económico, para los que no exista financiamiento privado disponible, se aumenten en escala sustancial, siempre que, los acreditantes tomen las medidas necesarias para asegurarse de que son buenos riesgos de crédito.

- Que los Estados Unidos estén listos a dar ayuda técnica apropiada a los países latinoamericanos que expresan deseos de encontrar mejores medios de determinar cómo sus recursos, incluyendo su capacidad de crédito, pueden contribuir mejor a su desarrollo económico.

- Que, en circunstancias extraordinarias, el Presidente de Estados Unidos esté en posición de hacer donaciones de alimentos de nuestros inventarios excedentes a países latinoamericanos.

- Que el Programa de cooperación técnica en América Latina se amplíe. La provisión de asistencia técnica experta ha sido y continúa siendo un método efectivo de ayudar a los pueblos de América Latina a obtener una mejor salubridad, mayor producción industrial, mejor educación, mejor producción agrícola y niveles de vida más elevados.

- Que prosigamos nuestro vigoroso apoyo a las distintas agencias técnicas que operan como parte integral en nuestras actividades en la Organización de Estados Americanos.

- Que nuestro Gobierno también continúe apoyando el trabajo del Fondo Monetario Internacional que ha extendido ayuda financiera a corto plazo y asistencia técnica valiosa a países latinoamericanos, sobre sus problemas monetarios y de cambios. También deberemos seguir apoyando la labor de las agencias de las Naciones Unidas, tales como la Comisión Económica para la América Latina, que está ayudando a los gobiernos latinoamericanos en su desarrollo económico, a través del uso de sus propios recursos.

A la larga, la cooperación económica, una mayor ayuda a los pueblos de América Latina para aumentar su nivel de bienestar y hacer progresar sus aspiraciones democráticas, redundará en su beneficio y en el nuestro.

CONDICIONES DE CREDITO

En virtud de que los países latinoamericanos dependen económicamente de la producción y exportación de materias primas, los cambios en las condiciones de los países

individuales reflejan directamente los cambios en el mercado de esas materias. Durante 1953 la mayoría de los mercados de materias primas se caracterizaron por precios decrecientes. En consecuencia los países productores de materias primas sufrieron en general una reducción de sus ganancias de exportación y un cambio desfavorable en los términos de comercio.

Pero las condiciones de crédito no dependen solamente de los mercados mundiales de materias primas y de las ganancias de exportación. Las condiciones internas específicas tienen influencia en los países particulares. Por ejemplo:

de cobros en países latinoamericanos durante los primeros siete meses de 1953.

CHILE

PROGRAMA DE INVERSIONES PUBLICAS PARA 1954

El Gobierno chileno ha enviado al Congreso, para su aprobación, su primer programa de inversiones públicas, que corresponde al año fiscal enero-diciembre de 1954. La preparación de un programa de inversión anual, que abarque todas las dependencias públicas es requerida por la

INVERSIONES EXTRANJERAS

Se ha publicado una nueva Ley con el objeto de estimular la inversión extranjera en Chile. Esta Ley establece ciertas concesiones especiales y garantías a las nuevas inversiones que han sido formalmente aprobadas como benéficas a la economía del país.

El capital extranjero así aprobado puede ser reexportado en cualquier tiempo posterior a un período de cinco años desde su entrada al país, en abonos anuales que no deberán exceder al 20% de la inversión original.

Las inversiones aprobadas gozarán asimismo de las siguientes garantías especiales durante un período de diez años: 1) Los intereses y las utilidades podrán ser remitidas libremente; 2) Las obligaciones fiscales serán mantenidas sin variación y las utilidades estarán exentas de todos los nuevos impuestos y gravámenes que se establezcan durante el período de diez años; 3) para propósitos fiscales las utilidades pueden ser revaluadas cada año de acuerdo con las variaciones del tipo de cambio y 4) las industrias para las que se apruebe una inversión estarán exentas de cualquier fijación, regulación, control o congelación de precios, siempre que las industrias nacionales que produzcan mercancías similares no estén sujetas a dichos controles en la fecha de la publicación de esta Ley.

EXPERIENCIA EN COBROS

Resumen de los cambios efectuados durante enero-septiembre 1953

PAIS	Balanza Comercial y posición de cambios	Condiciones de los negocios
Argentina	Mejoría.	Ninguna ganancia.
Bolivia	Más débil.	Más inciertas.
Brasil	En recuperación.	Poca variación.
Chile	Mejoría.	Ligeramente mejor.
Colombia	Mejoría.	Mejoría.
Costa Rica	Mayor ganancia.	Poca variación.
Cuba	Leve declinación.	Ligera recesión.
Rep. Dominicana	Menos favorable.	Ligera declinación.
Ecuador	Más débil.	Poca variación.
El Salvador	Mayor ganancia.	Poca variación.
Guatemala	Ligera ganancia.	Más inciertas.
Haití	Más débil.	Ligera recesión.
Honduras	Ligera ganancia.	Ningún cambio.
México	Mejoría.	Recesión moderada.
Nicaragua	Más fuerte.	Poca variación.
Panamá	Más fuerte.	Mejoría.
Paraguay	Mejoría.	Mejoría.
Perú	Más débil.	Ligera declinación.
Uruguay	Fuerte ganancia.	Mejoría.
Venezuela	Poca variación.	Poca variación.

● Bolivia.—Las repercusiones del cambio político y de la nacionalización de las minas de estaño resultaron en incertidumbre y dificultades de crédito.

● Ecuador.—Los daños de la inundación acaecida a principios de año produjeron problemas especiales pero para mediados de año las dificultades parecían haberse superado y las perspectivas eran nuevamente buenas.

● México.—La recesión se atribuye a la cauta política fiscal del nuevo Gobierno y a la suspensión de las obras públicas. La oferta de crédito, como consecuencia, ha sido más restringida.

● Brasil.—Este país es un caso muy especial debido a su gran acumulación de deuda comercial.

El cuadro siguiente se elaboró con informes combinados de la Canadian Export Credits Insurance Corporation y de los Bancos Miembros de la Reserva Federal de Estados Unidos, respecto a su experiencia

Legislación. Sus propósitos son alcanzar una mejor coordinación del financiamiento con objeto de evitar la inflación e integrar la inversión pública con la privada, tanto respecto a cantidad como a distribución. En años recientes casi el 50% de la inversión bruta total en Chile ha sido financiada de fuentes públicas.

El programa para 1954 propone gastos de inversión por 29,400 millones de pesos: alrededor de 36% provendrá de los fondos de seguridad social, el 21% de la Corporación de Desarrollo, el 16% del Gobierno Central, y el 27% de otras Agencias Públicas.

Del total, 32% será invertido en la construcción de habitaciones de bajo costo, hospitales y establecimientos educativos; 18% será dedicado a préstamos personales con propósitos de inversión; 15% al desarrollo de la minería, la industria y proyectos de electrificación; 5% al desarrollo agrícola; 12% al transporte y al comercio, y 18% a obras públicas por el Gobierno Central.

REINO UNIDO

FINANCIAMIENTO DE GASTOS DE CAPITAL

La principal fuente individual de financiamiento de gastos de capital en el Reino Unido desde el fin de la guerra ha continuado siendo los ahorros de las empresas, incluyendo las reservas para depreciación. Los ahorros personales en los últimos cinco años, ya sea utilizados individualmente o a través de instituciones, han sido muy pequeños, casi insignificantes, en cantidad. Si las cifras registradas se aceptan, parece que una vez que los impuestos sobre capitales —principalmente impuestos sobre herencias— han sido pagados, los individuos como un grupo, no han efectuado, excepto en el último de los cinco años, ninguna contribución al financiamiento de sus propias inversiones en casas y de los activos de sus negocios. Esta declinación en la importancia de los ahorros personales ha coincidido en tiempo con niveles más altos de imposición, particularmente con una estructura fuertemente progresiva tanto del impuesto sobre la renta como sobre herencias. Las personas con ingresos moderados, quienes puede pensarse que tienen menores posibilidades de colocar sus ahorros en forma que sean directamente utilizables para el financiamiento de empresas, ahora

representan una mayor proporción de los ahorros personales brutos.

El hueco en las finanzas provocado por los ahorros personales o de empresas ha sido llenado por el ahorro forzoso a través del sistema fiscal.

El método principal de ahorro forzoso ha sido la creación de grandes déficits presupuestales que en los años fiscales de 1948-49 a 1952-53 ascendió a 2,650 millones de libras esterlinas. Una gran parte de esta cantidad ha sido usada para hacer préstamos a las autoridades locales para financiar la construcción de habitaciones y otros planes. Sumas considerables se han utilizado para proveer de capitales a algunas de las empresas públicas. Algunas cantidades han sido pagadas directamente a la industria como compensación de daños de la guerra y como devoluciones del impuesto sobre utilidades excedentes y el resto ha estado disponible para pagar la deuda gubernamental. En cierta medida, sin embargo, este ahorro forzoso, puede solamente haber reducido el volumen del ahorro voluntario y aumentando los activos nacionales a costa de la riqueza privada.

FRANCIA

PLAN PARA REDUCIR ARANCELES

Las características principales del plan francés para la reducción de tarifas que fué propuesto por el Gobierno de Francia son las siguientes:

- Se propone que los países participantes deben comprometerse a reducir en 30% en 3 años, a la tasa de 10% anual, la incidencia promedio de sus tarifas en cada uno de los sectores principales de su comercio de importación, con modificaciones para permitir menores reducciones cuando las tarifas son ya bajas.

- Los países también deberán comprometerse durante el mismo período a reducir tasas individuales de derechos a los niveles determinados separadamente para productos agrícolas e industriales, dividiéndose estos últimos en materias primas, bienes semi-terminados y productos terminados. El plan estará en vigor cinco años, subsistiendo las tarifas reducidas hasta el fin del período.

- Los países en proceso de desarrollo económico no tendrán que hacer reducciones arancelarias que afecten sus programas de desenvolvimiento. Las obligaciones bajo el plan serán adicionales a los compromisos bajo el Acuerdo General sobre Comercio y Aranceles. (GATT), pero los países que deseen reducir sus tarifas, ya sea unilateralmente o por negociación, serán estimulados a hacerlo, ya que cualquier reducción de este tipo se tomará en cuenta bajo el plan.

El mencionado plan ha sido enviado a los distintos gobiernos para su consideración y comentarios.

SUIZA

INVERSIONES

La abundancia de fondos en Suiza continúa ejerciendo presión que amenaza convertirse en una característica permanente del mercado monetario. El rendimiento bruto promedio de los valores de primera calidad, calculado hasta su vencimiento, que había sido 5.31% en 1924 y 3.24% en 1938 se redujo a 2.51% en agosto de 1953.

El volumen de valores de renta fija no ha crecido más rápidamente, debido en parte a que los excedentes presupuestales del Gobierno han hecho posible el desarrollo de obras públicas, sin recurrir a créditos, y el pago de la deuda insoluta. Las compañías industriales y comerciales también han mostrado una marcada preferencia por métodos de auto-financiamiento.

Se han repatriado cuantiosos capitales a Suiza en el momento en que las condiciones políticas y económicas desfavorables están actuando como obstáculos a la exportación de capital.

Los ahorros, tanto de compañías como de individuos privados, continúan siendo grandes. La adopción del Plan Federal de Seguros de Vejez y de Dependientes Económicos en enero de 1948, ha neutralizado casi enteramente los efectos del aumento entre 1938 y 1952 en el total de valores de renta fija. Este total ha aumentado en 2,700 millones de francos suizos, desde la cifra de 9,700 millones en 1938 a la de 12,400 millones en 1952, en tanto que las inversiones del Plan de Seguros totalizaron 2,200 millones de francos suizos a fines de 1952. De esta manera, la inversión anual de 400-500 millones de francos parece probable que perpetuará las presentes bajas tasas de interés, y ya ha habido varias proposiciones para una reducción en las contribuciones, para una política de inversión menos rígida y para mayores beneficios.

ITALIA

ACUERDO COMERCIAL CON LA URSS

El 27 de octubre se firmó un Convenio fijando las cuotas de los bienes que se intercambiarán entre Italia y la URSS durante un período de doce meses. Las exportaciones rusas a Italia incluirán trigo, petróleo crudo, minerales de cromo y manganeso, maderas y pieles. Las principales exportaciones italianas serán: naranjas, limones, almendras, fibras artificiales, textiles, maquinaria textil y alimentos.

Un convenio a largo plazo por separado establece que Italia abastecerá a la URSS de varios tipos de barcos mercantes, grúas y equipo para plantas termoeléctricas. En

comparación con el convenio anterior, los mayores incrementos se encuentran en las importaciones italianas de cromo y pieles y en las exportaciones italianas de maquinaria industrial. Las transacciones también serán llevadas a cabo sólo sobre la base de una compensación general. No se aceptará ninguna compensación privada o convenio de trueque.

Los primeros siete meses del presente año las importaciones italianas desde la URSS alcanzaron la cifra de 3,000 millones de libras (alrededor de 5 millones de dólares), en comparación con casi 12,000 millones de libras durante el período correspondiente de 1952.

GRECIA

INVERSIONES EXTRANJERAS

Una ley recientemente aprobada por el Parlamento griego establece un tratamiento especial para el capital extranjero invertido en Grecia en propósitos concretados con el desarrollo económico del país (incluyendo el aumento de la producción y el mejoramiento de las condiciones de habitación para las clases más pobres). Después de que una inversión ha sido recomendada por un comité especial tiene que ser aprobada por Decreto Real o Decisión Ministerial, dependiendo de él la importancia del caso. El Decreto o la Decisión especificará la forma en que el capital extranjero será importado y todas las otras condiciones pertinentes, incluyendo la transferencia al exterior en moneda extranjera de utilidades y la repatriación del capital inicial. Estas condiciones no pueden ser modificadas subsecuentemente a no ser que el inversionista extranjero acepte tal modificación. Las transferencias en moneda extranjera no pueden exceder al 10% anual del capital invertido en el caso de la repatriación, o al 12% en el caso de la transferencia de utilidades o intereses. El Banco de Grecia tiene que proporcionar el cambio extranjero que se necesite para estas transferencias. La conversión de dracmas a moneda extranjera para la transferencia de capital, intereses, utilidades, etc., será hecha a la tasa oficial de cambio del dracma en el día de la transferencia. Del mismo modo, en el caso del capital importado, la conversión de la moneda extranjera a dracmas será efectuada al tipo oficial del día en que se importen los fondos extranjeros.

La Ley establece ciertas exenciones fiscales a empresas creadas con capital extranjero, especialmente a aquellas que ayudarán a aumentar la capacidad de exportación del país o a reducir sus necesidades de importación. Las propiedades de las empresas establecidas o sustancialmente fortalecidas por capital extranjero está exceptuada de cualquier expropiación obligatoria.