

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

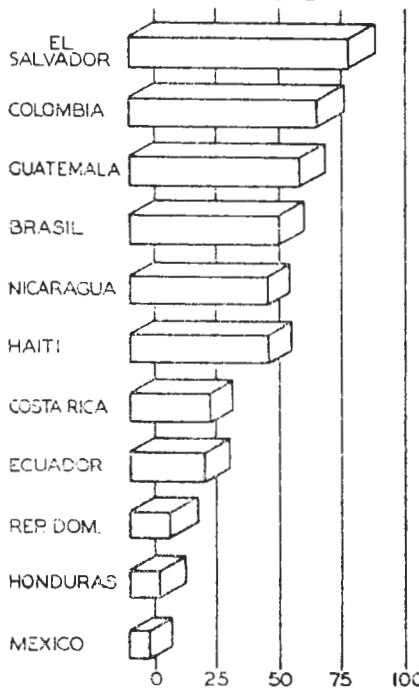
EL CAFE DE AMERICA LATINA

El café es el producto de exportación más importante de América Latina. El año pasado le produjo 1,800 millones de dólares, o sea, una cuarta parte de las ganancias totales del área provenientes de la exportación. Su importancia relativa en el comercio latinoamericano se encuentra en su punto máximo, principalmente debido a los altos precios.

En un estudio reciente, el Chase National Bank of New York examina el problema cafetalero de América Latina, y llega a las siguientes conclusiones fundamentales:

- Actualmente América Latina abastece el 33% del total de café exportado en el mundo. Esta cifra es algo menor que la proporción de pre-guerra, que era de 89%. A Brasil se debe la mayoría de este descenso, ya que en el período 1935-39, aportó el 62% de la exportación mundial, contra sólo 49% en los últimos tres años.

COMO DEPENDEN LOS PAISES LATINOAMERICANOS DE LA EXPORTACION DE CAFE
% QUE REPRESENTA EL CAFE SOBRE LA EXPORTACION TOTAL



- Brasil, ha sido el principal productor mundial de café desde el siglo XIX y abasteció las dos terceras partes del mercado mundial hasta antes de la "crisis del café"

de los años 1930. Otros países latinoamericanos, productores de cafés "suaves", han aumentado su producción y su participación en el mercado mundial a costa del Brasil.

- Estados Unidos compra a Latinoamérica el 95% del café que importa. Brasil aporta el 50%, Colombia el 20%, El Salvador 5% y Guatemala y México 4%, cada uno. Venezuela contribuye con 2%, Nicaragua, la República Dominicana, Costa Rica, Haití y Ecuador, con 1% cada uno. Al presente, Africa abastece el 5%, o sea un 2% más que antes de la Guerra Mundial II.

- Desde la guerra, los productores de café han gozado de un mercado de vendedores. Europa ha incrementado constantemente sus importaciones y el consumo ha crecido rotablemente en los Estados Unidos.

- El consumo de café per-cápita en Estados Unidos es ahora 10% mayor que antes de la guerra. Una cantidad creciente de café se está consumiendo fuera del hogar, especialmente durante las horas de trabajo.

- El aumento de los precios del café desde 1949 agregó un total de casi 2,000 millones de dólares a los ingresos que por exportaciones ha recibido América Latina durante los tres últimos años. Esto ayudó a las Repúblicas productoras de café a incrementar sus importaciones y a aumentar el ritmo de su industrialización. Sin embargo, no han hecho grandes progresos, como sería deseable, en la diversificación de sus industrias de exportación, para protegerse de los peligros que representa una economía de "una sola cosecha".

- En el pasado los precios altos siempre condujeron a un gran aumento de la producción de café. A pesar de los altos precios actuales hay poca evidencia de que se realizará un aumento en la oferta, suficientemente grande como para producir otra seria "crisis del café", similar a la de los años 1930. No obstante, es probable que ocurran fluctuaciones de precios más amplias que las de los años 1950-53.

- La demanda está creciendo. El consumo de Estados Unidos aumentará con el incremento de su población y todavía puede crecer más el consumo per-cápita. Ciertamente Europa importaría más café si tuviera más divisas.

- Aunque una recesión en los negocios de Estados Unidos debilitaría los precios del café, la perspectiva a largo plazo es la de un mercado más estable que el que existió antes de la guerra. Una industria del café próspera contribuirá en mucho al progreso económico de América Latina.

PRECIOS MUNDIALES DE MATERIAS PRIMAS

El comercio con materias primas y alimentos absorbe más del 40% del comercio mundial. Aunque es bien conocido que los Estados Unidos es el país más importante en el comercio internacional, representando del 15 al 20% del total, tiene un papel todavía más destacado en el intercambio de materias primas. Estados Unidos importa del 25 al 28% del total de materias primas y alimentos exportados por el resto del mundo.

En 1952 las importaciones totales de los Estados Unidos alcanzaron la cifra de Dls. 10,700 millones de los que el 50% fueron materias crudas o semi-manufacturadas y 20% fueron alimentos no elaborados.

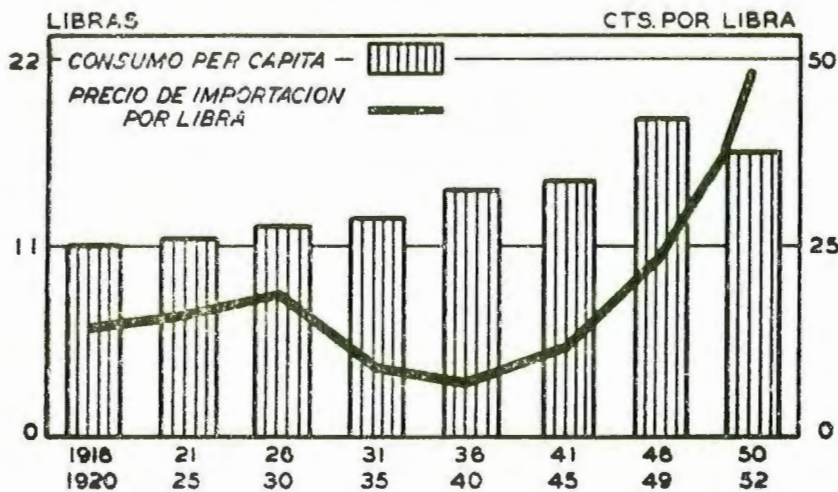
Durante los últimos 25 años, del 80 al 90% de las importaciones provenientes del área esterlina y del 33 al 50% de las importaciones provenientes de la América Latina, han sido materias crudas y productos semielaborados y la mayor parte del resto han sido alimentos sin elaborar.

ESTADOS UNIDOS, PRINCIPAL CONSUMIDOR

Actualmente los Estados Unidos consumen casi la mitad de las materias primas producidas en el mundo y aunque este país produce el 75% de sus necesidades de materias primas, depende totalmente de fuentes externas para muchos productos básicos y en creciente medida requiere completar su producción doméstica de muchas otras materias.

No sólo es Estados Unidos el más importante comprador de materias primas, sino que también es un destacado exportador. Al presente, alrededor del 25% de las exportaciones de Estados Unidos son materias primas y alimentos, tales como trigo, arroz y algodón. La producción de estas exportaciones representa una parte relativamente pequeña de la actividad económica total del país, situación que contrasta marcadamente con la de la mayoría de las naciones productoras de materias primas, especialmente en las áreas subdesarrolladas. En países como Ceilán, donde las exportaciones representan el 40% del producto nacional bruto, los efectos de los cambios en los mercados mundiales se sienten con rapidez y penetran profundamente en toda la economía. El 90% de las exportaciones de Ceilán está constituido por té, hule, y productos de coco. Una situación similar existe en gran parte de los países productores de materias primas.

CONSUMO DE CAFE DE ESTADOS UNIDOS



Algunos de estos países dependen además de mercados concretos. Por ejemplo, las naciones latinoamericanas venden una parte sustancial de sus materias primas a Estados Unidos, y es a través de las ganancias de estas ventas como pueden obtener el 55% de sus compras en Estados Unidos. Venezuela, obtiene el 66% de sus importaciones en Estados Unidos con los dólares ganados principalmente en la venta de una sola mercancía: el petróleo.

Los problemas que confrontan los productores de materias primas se reflejan principalmente en un alto grado de inestabilidad del mercado. Los consecuentes movimientos amplios de los precios son motivo de preocupación para los Estados Unidos y otros países industrializados, debido a su dependencia de las importaciones para los países llamados subdesarrollados, que casi en su totalidad dependen de la producción y exportación de unas cuantas materias primas para su existencia económica.

FLUCTUACIONES EXAGERADAS DE PRECIOS

En el intervalo de 6 a 9 meses después de junio de 1950, los precios de muchas materias primas aumentaron a más del doble de su nivel pre-crisis. Luego descendieron tajantemente, en muchos casos bajo el nivel de junio de 1950. La demanda incrementada de materias primas causada predominantemente por la preparación acelerada para la defensa y el rearme y por programas de acumulación de inventarios, fueron responsables del gran incremento de los precios.

Un estudio elaborado por las Naciones Unidas sobre las fluctuaciones de los precios de materias primas (*Instability in Export Markets of Under-Developed Countries*, 1952) que abarca los primeros 50 años del presente siglo, revela que en los 14 productos estudiados se registró una variación anual de precios de 18%. La fluctuación promedio anual de las cantidades exporta-

das fué 25% y la variación en las ganancias provenientes de la exportación de estas mercancías fué de 35%.

Esta extrema inestabilidad en los mercados de materias primas, que se refleja en frecuentes e imprevisibles cambios en los precios, afecta fuertemente la tasa de producción, el volumen de inversión y las economías en su totalidad, en los países productores como en los consumidores. Durante períodos en que los precios de las materias primas están ascendiendo, los países consumidores están sujetos a presiones inflacionarias y con frecuencia se encuentran comprimidos entre precios crecientes de materias primas y precios de exportación de productos manufacturados que aumentan más lentamente.

En los países productores aumentan rápidamente las reservas de divisas cuando suben los precios de estas materias pero también disminuyen con rapidez cuando los precios de exportación descienden.

CAUSAS DE LA INESTABILIDAD

En la base de esta inestabilidad está el hecho de que los precios de la mayoría de las materias primas reaccionan violentamente en la producción ante pequeños cambios en la oferta y la demanda. Muchos de estos artículos especialmente los agrícolas requieren períodos relativamente largos de producción y no es posible variar su volumen, a corto plazo, en respuesta a cambios en la demanda. Un aumento en la demanda no puede provocar un aumento inmediato de la producción y entonces los precios suben rápidamente. Por otra parte, la producción no puede interrumpirse en respuesta a un descenso de la demanda y entonces los precios bajan.

La demanda tampoco es muy sensible a cambios en los precios y es solamente como consecuencia de cambios relativamente amplios en los precios que la cantidad vendida varía. Aunque es cierto que se efectúan

cambios en la demanda en respuesta a variaciones en las condiciones de los negocios, de la guerra y de la defensa, la demanda de las materias primas en un momento dado depende de los programas de producción y es consecuencia de una planeación previa y coordinación de los diversos factores de producción.

La inestabilidad en los mercados de materias primas afecta tanto a los países exportadores como a los importadores. Una de las medidas más comunes que muestra estos efectos es la relación entre los precios de exportación y los de importación, o sea los términos de comercio.

Las compras de Estados Unidos de materias primas estratégicas en los primeros meses de la guerra coreana fueron el factor fundamental del alza rápida en sus precios. En meses subsiguientes, sin embargo, los Estados Unidos pudieron protegerse en cierta medida de los efectos de aumentos en los precios de materias primas, suspendiendo en ocasiones las compras para acumulación de inventarios. Estas suspensiones, contribuyeron a una mayor declinación en los precios y el efecto neto fué en consecuencia el de acentuar en vez de impedir, estas fluctuaciones de precios.

El valor de la importación total de Estados Unidos aumentó 60% de junio de 1950 a marzo de 1951, en tanto que el volumen exportado creció solamente 17%. Los precios de exportación aumentaron mucho más lentamente, aunque los aumentos en el volumen físico exportado resultaron en incrementos importantes en el valor de la exportación. La relación de los precios de exportación con los precios de importación, no obstante, también fué adversa a los Estados Unidos. Así, fué necesario exportar un mayor volumen de bienes para obtener una cantidad dada de importaciones.

Debido a los numerosos problemas e incertidumbres provocados por las fluctuaciones de las materias primas, tanto los países importadores como los exportadores han explorado continuamente los medios de prevenir o aliviar sus consecuencias.

POLITICA DE MATERIAS PRIMAS

El impacto de la política de materias primas de Estados Unidos ha influido fundamentalmente en la situación de materias primas en el período post-bélico. Debido a la importancia de Estados Unidos en los mercados internacionales de materias primas, junto con su creciente dependencia de dichos mercados, el problema de política de materias primas ha ocupado la atención de las autoridades gubernamentales.

El informe de la Comisión de Materias Primas del Presidente (Informe Paley) elaborado el año pasado, hizo la recomendación de que Estados Unidos explore las posibilidades de reducir la inestabilidad de los mercados a través de convenios internacionales multilaterales de mercancías, o

por medio del uso de stocks internacionales de compensación, de algunos materiales. Al reunir esta proposición se formuló la siguiente declaración: "El fracaso de los trabajos para lograr la estabilidad prolongarán una fuente fundamental de tirantez económica en el mundo libre y dejará abierta la puerta para la reaparición de los carteles de pre-guerra y de los convenios restrictivos con las consecuentes limitaciones de la producción, del consumo y del comercio".

ESTADOS UNIDOS

BALANZA DE PAGOS Y RESERVAS EXTRANJERAS DE DOLARES

La balanza de pagos de Estados Unidos no varió en forma importante durante los primeros tres meses del presente año, reflejando así en general la continuación de las tendencias económicas básicas tanto en este país como en el extranjero.

Las exportaciones se han mantenido a un ritmo relativamente bajo, debido a una demanda exterior de importaciones comparativamente baja y a la continuación de las restricciones sobre la importación en Europa Occidental, además de las restricciones establecidas en algunos de los principales países latinoamericanos. Por otro lado, la persistencia de un alto nivel de actividad de los negocios de Estados Unidos se reflejó en importaciones relativamente elevadas.

Sin incluir las exportaciones bajo el programa de ayuda militar, el saldo de exportación de bienes y servicios durante el primer trimestre fué sólo de 100 millones de dólares, en comparación con más de 1,000 millones de dólares registrado el año pasado.

Considerando que el pequeño déficit extranjero fué ampliamente contrarrestado por préstamos y donaciones gubernamentales y privadas (sin incluir los militares), los países extranjeros estuvieron en posibilidad de aumentar sus reservas de oro y dólares derivadas de sus transacciones con Estados Unidos, en 753 millones de dólares. Esta cantidad, que representa el excedente de los ingresos extranjeros en dólares sobre sus gastos, fué de cerca de 330 millones mayor que el correspondiente al trimestre anterior. Cerca de las dos terceras partes de este incremento, sin embargo, fueron causadas por la declinación en las necesidades extranjeras de dólares por concepto de intereses y amortización, que estacionalmente son mayores durante el último trimestre del año.

COMERCIO CON AMERICA LATINA

Se registraron menores ventas a América Latina y mayores importaciones provenientes de esa área, lo que hizo cambiar el saldo en cuenta de bienes y servicios, de un superávit de Estados Unidos a un déficit, revirtiendo así una situación que había existido por cerca de dos años. Casi todas

las Repúblicas Latinoamericanas redujeron sus compras de Estados Unidos, y las importaciones incrementadas de este país afectaron principalmente a México, las Repúblicas Centroamericanas y Cuba.

AUMENTO DE RESERVAS EXTRANJERAS

El llamado déficit mundial de dólares se ha eliminado, y permanecerá así el resto del año por lo menos. Los países extranjeros no sólo están equilibrando su comercio con los Estados Unidos en cuenta de bienes y servicios, sino que debido a la ayuda de este país, inclusive están acumulando reservas de dólares a la tasa de Dls. 2,000 millones anuales.

Sin embargo, los países extranjeros no están ahora tan ansiosos de gastar sus reservas en compras en Estados Unidos, tal como aconteció durante 1950-51, cuando el auge provocado por la Guerra de Corea casi eliminó el déficit mundial de dólares. Los saldos favorables actuales, fueron alcanzados sólo a través de una red de controles a la importación, discriminación hacia los productos de Estados Unidos y por fuertes gastos militares de este país en el extranjero. Además, los otros países temen una reducción de la actividad de los negocios en Estados Unidos, lo que podría reducir en forma importante las importaciones norteamericanas o eliminar enteramente las recientemente ganadas reservas de dólares.

Pero como están las cosas, actualmente los demás países no necesitan preocuparse de la oferta de dólares durante este año. Es cierto que las importaciones totales de Estados Unidos disminuirán un poco respecto del nivel actual, ya que los inventarios de cobre, plomo, zinc, papel para impresión y cocoa, son altos y las compras adicionales probablemente se reduzcan a manera de contrarrestar el esperado incremento en las importaciones de níquel, cobalto, tungsteno y aluminio.

Empero, es preciso recordar que las "importaciones" de Estados Unidos no se limitan estrictamente a los bienes introducidos al país. Los gastos militares en el exterior—como pago de tropas, nuevas bases, contratos militares, extranjeros— más los gastos de turistas, que se espera lleguen a superar los 1,000 millones de dólares durante este año, todo ello cuenta en el lado de las importaciones de la Balanza de Pagos. Estos renglones crecerán lo suficiente para llenar cualquier hueco que provoque la disminución de las importaciones de Estados Unidos.

PERSPECTIVAS

Dada la perspectiva de esta oferta constante de dólares durante 1953, la mayoría de los expertos espera algún aumento de las ventas de Estados Unidos en el extranjero durante la segunda mitad del año.

Particularmente las naciones latinoamericanas posiblemente efectúen mayores com-

pras puesto que muchas de ellas, han dejado disminuir sus inventarios durante el año pasado, en un intento de lograr el equilibrio en sus reservas de dólares. Esto puede verse en el hecho de que dichos países han estado vendiendo más a los Estados Unidos de lo que le han comprado.

Los industriales americanos, así como los agricultores, están encontrando una creciente competencia internacional. En muchos mercados tendrán que luchar por cualquier aumento en la venta de productos manufacturados. América Latina es el área donde la competencia es más aguda, siendo Alemania el principal competidor.

Hay una característica estimulante en el presente fortalecimiento de las reservas de dólares. La ganancia no se debe a un auge mundial debido a precios exageradamente altos de materias primas, como en 1950. Es una ganancia más lenta y constante que refleja un cierto ajuste del comercio internacional al mercado de dólares y algunos economistas creen que este ajuste continuará, en ausencia de una seria depresión de los negocios en los Estados Unidos.

AUMENTO DE PRECIOS EN LA INDUSTRIA PETROLERA

Muchos expertos petroleros se sorprendieron cuando recientemente la mayoría de los refinadores de petróleo anunciaron un alza en el precio que pagarían por el petróleo crudo.

El aumento vino como consecuencia de dos factores que ordinariamente eliminarían todo pensamiento de alza de precios:

- Hay suficiente petróleo doméstico, quizás demasiado. Los inventarios, tanto de petróleo crudo como de productos refinados, son amplios. La demanda de productos del petróleo, distintos del combustible para motores, se encuentra en su punto estacional más bajo, y ciertamente ha sido débil, de cualquier modo, en relación con la oferta.

- En términos mundiales, hay una amenaza definida de sobreproducción. Durante más de 10 años la producción a toda capacidad pareció ser el único límite a las ventas de la industria. Actualmente, con un gran aumento de equipo cada año y con una producción que anualmente alcanza nuevos máximos, la industria petrolera encuentra que tiene que disminuir su paso.

Desde algunos puntos de vista, sin embargo, existe suficiente justificación para el alza de precios de Estados Unidos. Los precios actuales del petróleo crudo han sido sólo ligeramente mayores que los de 1948, y en cambio los costos de exploración, perforación y producción han subido sustancialmente. Sobre todo ello, los productores de Estados Unidos están manteniendo—por petición gubernamental— una capacidad productiva de reserva de cerca de un millón de barriles diarios. Esta reserva es costosa y su costo debe aumentarse al costo del petróleo que se produce actualmente.

No se sabe si el aumento mencionado puede traducirse en precios más elevados para los productos refinados.

La producción doméstica no aumentará como resultado del alza del precio. La producción de petróleo crudo está regulada por varios de los grandes Estados productores y esta circunstancia mantiene la oferta total de Estados Unidos (incluyendo importaciones) al nivel de la demanda.

SITUACION MUNDIAL.

En cuanto a la situación mundial, en 1950 y 1951 la demanda doméstica de Estados Unidos (excluyendo exportaciones) de petróleo crudo y productos refinados, aumentó un promedio de 10% cada año. En 1952 el aumento disminuyó a 3.4%. Las estimaciones de la demanda para 1953 indican que habrá un incremento de cerca de 6%.

La demanda fuera de Estados Unidos ha estado aumentando mucho más, en por ciento, que la de Estados Unidos, por la razón obvia de que, en general, los otros países tienen un camino más largo que recorrer, por lo que se refiere a amortización e industrialización. Pero los movimientos generales hacia arriba o hacia abajo de la curva de la demanda siguen casi la misma pauta. En 1950 y 1951 la demanda fuera de los Estados Unidos (excluyendo Rusia y sus satélites) promedió un aumento de 14.6%. En 1952 el aumento fué 6.6% y para 1953 se calcula que será de 7%.

Más allá de 1953, las estimaciones dependen, desde luego, de lo que se piense que vaya a ser el nivel de los gastos de defensa y de la actividad general de los negocios. Pero, suponiendo que no haya una guerra total, ni una drástica recesión de los negocios, la creencia general parece ser que la demanda de Estados Unidos disminuirá al nivel de un aumento de cerca de 2% anual y la demanda exterior a un 4% anual.

EXPORTACIONES

Si no se registran restricciones, las importaciones se mantendrán por lo menos iguales y quizá asciendan. Las exportaciones de Estados Unidos continuarán disminuyendo. El más importante mercado exterior del petróleo crudo de Estados Unidos, o sea, la región este de Canadá, está obteniendo una parte cada vez mayor de sus necesidades, de la región oeste del Canadá.

La capacidad de refinación extranjera, particularmente en Europa, creció muy rápidamente en 1951 y 1952. Como resultado, la demanda extranjera de productos refinados de Estados Unidos disminuirá. Países como Francia, Alemania e Italia no sólo abastecerán sus propias necesidades sino que competirán con los Estados Unidos al exportar sus excedentes.

DEMANDA MUNDIAL DE PETROLEO (Miles de barriles diarios)

	ESTADOS UNIDOS		OTROS PAISES*	
	Demanda	% aumento s/el año anterior	Demanda	% aumento s/el año anterior
1950	6,507	12.1	3,583	14.4
1951	7,041	8.2	4,113	14.8
1952	7,281	3.4	4,383	6.6
1953	7,700	5.8	4,700	7.2
1954	7,950	3.2	5,000	6.4
1955	8,250	3.8	5,300	6.0
1956	8,450	2.4	5,500	3.9
1957	8,600	1.8	5,700	3.6

* Excluyendo los países de la Cortina de Hierro.

PERSPECTIVAS DEL CONSUMO

En marzo pasado la Junta de la Reserva Federal publicó datos preliminares de su Encuesta Anual de las Finanzas de los Consumidores. Recientemente, la Junta dió a conocer los detalles de ese estudio, anunciando que las conclusiones a que se llegó entonces han sido confirmadas por el tiempo. La encuesta mostró que:

- Un mayor número de personas declararon que su situación financiera era mejor a principios de 1953, que al comienzo del año anterior.

- Aparentemente, los consumidores estaban ahora mejor dispuestos a comprar más bienes de consumo durable, que desde 1950.

Los consumidores basaban su optimismo en los siguientes factores:

- Ingresos.—La principal razón fué, como en el año anterior, el aumento de sus ingresos. El 38% de todos los consumidores declararon que su ingreso había crecido durante los últimos 12 meses.

- Precios.—Otro factor fundamental del optimismo de los consumidores fué la nivelación de los precios, que comenzó el año pasado.

- Ahorros.—La tercera razón fué que sus ahorros se habían incrementado.

Las deudas de los consumidores también aumentaron durante 1952. Sobre este punto la Junta hace notar que los más inclinados a incurrir en deuda son aquellos de las media y media alta (ingresos de dólares 3,000 a 7,500 anuales), especialmente familias jóvenes con hijos.

Este hallazgo es consistente con la creencia, comenta la Junta, de que el rápido crecimiento del crédito en años recientes, se debe, en parte, a la elevada tasa de formación familiar durante y después de la guerra.

La encuesta también tomó en cuenta las preferencias de inversión entre los consumidores, encontrando que ahora se están volviendo más cautelosos.

En los años de 1949 a 1952 los inversionistas preferían activos de tipo riesgoso—bienes raíces y acciones comunes—, como

una protección contra la inflación. La Junta de la Reserva Federal encontró que los inversionistas que favorecían dichas inversiones aumentaron durante esos años, de 11% a 26%.

Ahora, la Junta expresa que existe una declinación en el porcentaje que prefiere las inversiones en bienes raíces pero que no hay ningún cambio en la popularidad de las inversiones en acciones comunes, respecto al año pasado.

Por lo que se refiere a valores de ingreso fijo, más consumidores prefieren los depósitos bancarios y menos se inclinan por bonos de ahorro.

ESTADO DE LOS NEGOCIOS EN 1953

El llamado "reajuste post-bélico" se ha estado posponiendo una y otra vez durante los últimos ocho años, y todavía la última mitad de 1953 se caracterizará por una muy elevada—aunque descendente— actividad de los negocios.

Quizá el reajuste comenzará a fines de año, excluyendo desde luego un empeoramiento de la situación internacional.

Para la planeación de los negocios, serán más importantes las características internas de los cambios que sus dimensiones. Los cambios más significativos, casi con seguridad, serán éstos:

- Los automóviles, por la primera vez, desde la Guerra Mundial II, entrarán en un mercado totalmente competitivo, lo que ha sucedido ya con diversos modelos y marcas.

- Habrá abundancia de acero para todos los usos, con excepción de algunas aleaciones y formas.

Aunque es seguro suponer la continuación de un alto nivel tanto de los gastos gubernamentales como de los negocios, los gastos de los consumidores son más aleatorios.

En una encuesta reciente de la Junta de la Reserva Federal sobre las finanzas de los consumidores, éstos han declarado que cuentan con dinero, que se sienten seguros, y que tienen la intención de gastar. En lo que ha transcurrido de este año, ciertamente los consumidores han respaldado esas opiniones con efectivo (o crédito).

Por una parte, no hay amenazas de aumentos de precios o de escaseces de bienes que pudieran estimular las compras de los consumidores a nuevos máximos. Por otro lado, no hay indicaciones de desocupación o escasez de crédito en una escala tal que pueda causar disminución de gastos en un futuro cercano.

CANADA

GRAN EXPANSION DE LA INDUSTRIA QUIMICA

El progreso industrial de una nación se refleja en el carácter y la tasa de crecimiento de su industria química. En el Canadá la industria química está en auge.

• La nueva inversión en plantas químicas y equipo está creciendo rápidamente. La inversión del año pasado: 121.8 millones de dólares fué 12 veces mayor que lo gastado en 1945.

• La inversión total en la industria, que antes de la guerra era de 170 millones de dólares, es ahora de 1,000 millones de dólares.

• La producción de artículos químicos y derivados alcanzará el nivel de 900 millones de dólares durante el presente año. Durante la pre-guerra fué de 160 millones.

Además, los canadienses esperan mantener el crecimiento de su próspera industria química.

Hay un gran interés en el campo de la química petrolera. Antes de la guerra la inversión en plantas petro-químicas era prácticamente nula y ahora es de cerca de 200 millones de dólares.

Varias plantas de este tipo comenzarán a trabajar en lo que resta del año. Por ejemplo, se inauguró hace pocas semanas, una nueva planta para fabricar fenol y acetona de subproductos del petróleo.

Esta planta que representa la primera producción canadiense en gran escala de fenol, liberará a Canadá de las importaciones, que son ahora de 2 millones de dólares anuales.

La industria química de Estados Unidos ve con mucho interés este progreso y planea establecer plantas propias en el Canadá. Para ello se estudian los problemas peculiares a la industria química canadiense: problemas de mercados y distancias y la candente cuestión de las tarifas.

NOTICIAS DIVERSAS

PLAN QUINQUENAL DEL JAPON

El llamado plan económico quinquenal del Japón, que cubre el período 1953-57, elaborado por la Junta del Consejo Económico el año pasado, ha sido revisado

para tomar en cuenta los acontecimientos económicos reales de 1952. El plan se basa ahora en los siguientes supuestos: 1.—Los ingresos de fuentes especiales descenderán a partir de 1954. 2.—La producción de alimentos y la industrialización en Asia-Sur-Occidental progresará, de modo que las exportaciones japonesas a esa región cambiarán de productos de la industria ligera a productos de la industria pesada, y 3.—La situación política internacional, y por consiguiente el programa de armamento de los países democráticos, no variará mucho.

COMERCIO EXTERIOR DE ITALIA

Los informes sobre el comercio exterior italiano sobre el primer trimestre de 1953, indican que el deterioro de 1952 ha continuado este año a un paso quizá más rápido. El déficit comercial sobre una base C. I. F. para los primeros tres meses de 1953 fué equivalente a 271 millones de dólares, comparado con un déficit de 209 millones en el mismo período de 1952. Si esta tendencia continúa, el déficit para 1953, será de 1,220 millones, o 31% mayor que en 1952. El déficit de este año ha resultado de una creciente expansión de las importaciones (30 millones de dólares), pero especialmente de una declinación de las exportaciones (32 millones de dólares). Las importaciones han aumentado 4.5% y las exportaciones han disminuido 9.9% con referencia al período similar de 1952.

POLITICA ALGODONERA DE EGIPTO, 1953-54

Durante la temporada algodонера de 1953-54 (septiembre lo. agosto 31) el gobierno egipcio continuará su política de comprar algodón de los productores, a precios fijos, y venderlo a los exportadores y a las fábricas locales, a precios determinados por las cotizaciones de la bolsa de algodón de Nueva York. La demanda extranjera de algodón egipcio sigue siendo satisfactoria y las exportaciones continúan mostrando una marcada mejoría sobre las de la última temporada.

CONFERENCIA ECONOMICA EN ARABIA

La Conferencia Económica Árabe que se celebró en Beirut, con la asistencia de los ministros de finanzas y de economía de los países miembros de la Liga Árabe informó que fueron tomadas las siguientes resoluciones: 1.—Los productos agrícolas, ganaderos y mineros de los países miembros estarán exentos de derechos de importación. 2.—Se facilitará el tránsito comer-

cial árabe entre Jordán, Siria, Irak y Líbano. 3.—Los países árabes facilitarán la transferencia de pagos corrientes. 4.—Los países árabes permitirán el movimiento de capital árabe a manera de facilitar la participación de los nacionales en cualquier proyecto común.

REVISION DE LA POLITICA DEL EXIMBANK

De acuerdo con el programa gubernamental para reducir gastos, se espera que el volumen de los futuros préstamos otorgados por el Export Import Bank de Washington será menor que en el pasado. Asimismo, es probable que el énfasis cambie de los créditos a largo plazo para desarrollo a créditos a corto plazo para financiar el comercio. Sin embargo el Gobierno no considera al Eximbank como una organización para promover las exportaciones de Estados Unidos, y la mayoría de los préstamos a corto plazo en el futuro serán hechos a los exportadores extranjeros a los Estados Unidos. Los solicitantes de crédito a largo plazo para desarrollo se enviarán al Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento. El Interbank durante largo tiempo ha hecho hincapié en que los créditos para desarrollo del Eximbank han interferido con sus esfuerzos para llevar a cabo programas sanos de inversión en los países miembros. Los créditos a largo plazo del Eximbank se limitarán en el futuro, principalmente al desarrollo de fuentes extranjeras de materiales estratégicos que necesita Estados Unidos.

INVERSIONES DE ESTADOS UNIDOS EN AMERICA LATINA

Desde la Guerra Mundial II las inversiones a largo plazo de Estados Unidos en América Latina han aumentado a la tasa de 8% cada año. A fines de 1952 la cantidad total era de 6,500 millones de dólares aproximadamente. La inversión directa (inversión en acciones de empresas propiedad o controladas sustancialmente por inversionistas de Estados Unidos) representó cerca del 85% del total. Los préstamos gubernamentales de Estados Unidos, principalmente a través del Export Import Bank significaron el 9% y las carteras de bonos en dólares de Estados Unidos emitidos por países latinoamericanos, otros créditos a largo plazo y acciones en empresas controladas por extranjeros, absorbieron el 6% restante. La inversión de Estados Unidos en el capital y obligaciones del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento contribuyó indirectamente a aumentar la inversión en dólares en el área latinoamericana.