

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO

ESTADOS UNIDOS DE N. A.

AUMENTO DEL CONSUMO

No se prevé ninguna disminución de las compras de consumidores, que constituyen una de las fuerzas principales de la prosperidad post-bélica.

A principios de cada año la Junta de la Reserva Federal patrocina una encuesta sobre el estado de las finanzas de los consumidores, que indica qué es lo que éstos piensan hacer. Los resultados de la encuesta de 1953 muestran un aumento considerable en las intenciones de compra de los consumidores, y son los más altos de los últimos tres años.

Estos resultados reconfortan a muchos economistas que habían estado dudando de si el mercado podría seguir absorbiendo bienes de consumo durable a la misma tasa. Y a no ser que algo cambie su manera de pensar, esto último es lo que los consumidores intentan hacer.

Las respuestas de los entrevistados en su conjunto, indican:

—Que comprarán más automóviles nuevos que lo que planeaban comprar en la misma época de 1951 o de 1952.

—Que comprarán muchos más muebles, aparatos de televisión y otros bienes durables, que en 1952.

—Que comprarán más casas nuevas y usadas que las que pensaban comprar el año pasado.

Una de las sorpresas de la encuesta de 1953 es la disminución considerable del número de consumidores que espera que los precios se eleven durante el año. El año pasado, más de la mitad pensó que los precios ascenderían. Este año, solamente el 16% espera dichos aumentos.

Los funcionarios de la Reserva Federal están un poco escépticos del tono francamente optimista de los resultados de la encuesta y señalan que esto no indica necesariamente que se registrará una expansión respecto al nivel presente.

LIBERALIZACION DE LAS REGLAS DE DEPRECIACION

Los funcionarios de la Tesorería están trabajando para cambiar la parte de las leyes fiscales que ocasiona la mayoría de las quejas de los negocios, o sea las tasas de depreciación permitidas sobre el equipo productivo.

Todos los nuevos funcionarios piensan

que las presentes reglas son demasiado rígidas y que deben ser modificadas.

El actual reglamento se estableció en 1934, como un método para aumentar la recaudación fiscal y ha sido llamado el peor reglamento de depreciación de cualquier país industrial importante.

Lo que desean los expertos de la Tesorería, es conceder a los negocios el derecho de escoger depreciaciones más rápidas que las permitidas por el presente reglamento. Teóricamente, esto no quiere decir que habrá un alivio fiscal para los negocios, tampoco quiere decir que el ingreso de la Tesorería será necesariamente menor, por lo menos a corto plazo. La deducción total del ingreso gravable es la misma, ya sea que la depreciación se haga en 5, 10 ó 20 años. Pero sí es cierto que la depreciación acelerada da a una compañía en crecimiento la oportunidad de gastar más dinero en equipo nuevo. A largo plazo el efecto estimulante sería de 3 tipos:

1.—Los negocios realizarían proyectos que de otro modo dejarían pasar.

2.—La rápida acumulación de las reservas de depreciación proporcionaría a los negocios los activos líquidos para reinvertir en equipo nuevo.

3.—La depreciación acelerada de la inversión pronto haría que las compañías alcanzaran un punto en el que ya habrían absorbido el costo total de la planta existente, quedando por tanto sujetos a altas obligaciones fiscales. Tendrían entonces el incentivo de construir una nueva planta para volver a tener algo que depreciar para disminuir la carga fiscal.

POLITICA ANTI-INFLACIONARIA

Bajo la Administración de Truman, la inflación fué llamada el enemigo nacional número uno, pero todos los funcionarios principales dejaban la tarea de policía a otros. El resultado, en un período inflacionario, fué que no hubo un gran control de la inflación.

La situación actual es diferente en Washington. Bajo el Presidente Eisenhower, casi todos los funcionarios responsables se sienten personalmente obligados a hacer algo anti-inflacionario.

El resultado esta vez, en un período que ya no es claramente inflacionario, es algo que los principales economistas de Eisenhower empiezan a dudar. Reconocen que un conjunto de programas deflacionarios, casi privados, llevados a cabo en cada ministerio, pueden súbitamente sumar algo

más que un mero freno a la inflación. Puede resultar en deflación y luego en depresión, que es lo que la Administración teme más en el terreno doméstico.

El problema es que para detener la inflación deben hacerse cosas que en sí son deflacionarias. Es la única manera de lograrlo pero alguien tiene que vigilar el resultado conjunto.

No existe de ningún modo el pensamiento en la Administración actual de que su programa anti-inflacionario ha ido demasiado lejos. Las principales medidas anti-inflacionarias tomadas hasta ahora, han sido las siguientes:

1).—*Tasa de descuento.* Aun antes de que Eisenhower tomara posesión, la Junta de la Reserva Federal *habría* efectuado la clásica maniobra anti-inflacionaria de subir la tasa de descuento a los bancos miembros, de 1¾ a 2%. Fué un alza moderada, pero indicó a los bancos comerciales que la Reserva Federal esperaba que restringieran sus políticas de crédito.

2).—*Tasas generales de interés.* También están ascendiendo, estimuladas por los directores monetarios de la Administración. Hace un año los bonos de servicios públicos de alta calidad podían venderse a un precio que rindiera 3¼%, pero ahora los inversionistas exigen el 3¾%. El primer nuevo refinanciamiento de la Tesorería, hecho el mes pasado, se realizó a tasas bastante superiores.

3).—*Declinación de los precios de alimentos.* La disminución de los precios de alimentos, dió oportunidad a Eisenhower y a su Secretario de Agricultura, de probar que se inclinaba por, al menos, un moderado movimiento deflacionario.

4).—*Retitulación de la deuda.* La Tesorería está llevando a cabo una campaña anti-inflacionaria, no directamente deflacionaria, en una de las áreas oscuras pero importantes de la alta política fiscal. Está dirigida a un factor potencialmente inflacionario: La gran parte de los 267,000 millones de deuda pública, ahora representada por valores a corto plazo y por valores pagaderos a la vista. La política de la Tesorería es convertir este dinero en bonos de 20 y 30 años.

5).—*Restricción de los gastos.* La política deflacionaria más directa de la Administración consiste en reducir los gastos del Gobierno. El primer paso es disminuir el presupuesto de 78,600 millones que Truman envió al Congreso en enero pasado. Esto es relativamente fácil, aunque en la práctica la reducción de 8,000 millones,

principalmente en gastos militares, será difícil de realizar.

En algún momento de los próximos años, los funcionarios públicos así como los hombres de negocios en general, esperan enfrentarse a una recesión. Están convencidos de que una manera de evitar que esta declinación se convierta en una gran depresión es detener ahora la inflación. De modo que están tratando de disminuir los gastos gubernamentales, en la firme creencia de que un presupuesto equilibrado actualmente hará más fácil la tarea en la siguiente fase.

Los economistas de Eisenhower, no temen de ninguna manera que la disminución del presupuesto de este año produzca una gran deflación, pero desean estar seguros de que una baja no sorprenda a la Administración actuando todavía como si la inflación fuese el principal enemigo, cuando las nuevas condiciones exijan reducciones de impuestos, alguna liberalización de la política de gastos y quizás aún el programa de obras públicas, que Eisenhower mencionó en su mensaje sobre el estado de La Unión.

BALANZA DE PAGOS DE ESTADOS UNIDOS

El siguiente cuadro constituye la Balanza de Pagos de los Estados Unidos, desde 1949, reconciliada con los cambios en las Reservas extranjeras de oro y dólares. Las cifras para 1952 en parte son estimaciones.

Este cuadro indica, entre las transacciones que proveen dólares, el aumento post-coreano de los gastos gubernamentales en el extranjero. La categoría principal, importación de mercancías, fué en 1952, ligeramente inferior al máximo de 11,700 millones registrado en 1951, como resultado de disminuciones radicales de precios de materias primas importadas. Las importaciones de Estados Unidos en volumen físico han alcanzado un nuevo máximo. Bajo el título "otros dólares suministrados" la inversión americana a largo plazo en el exterior es de 1,300 millones. El descenso moderado en el total de dólares suministrados fué producido por la reducción de 1,000 millones en la ayuda económica del gobierno de Estados Unidos, sin embargo, la oferta bruta de dólares en el segundo año consecutivo, excedió la cifra de 19,000 millones.

Entre las transacciones que demandan dólares los embarques de artículos militares se restan del total de exportaciones para dar las exportaciones comerciales. El descenso de estas últimas de 14,400 millones en 1951 a 13,300 en 1952 refleja, entre otras cosas, mayores restricciones a la importación en algunos países y mejores cosechas.

A pesar de las pérdidas en el período de junio de 1951 a marzo de 1952, las reservas extranjeras de oro y dólares han aumentado en cada año calendario desde

PAGOS INTERNACIONALES DE ESTADOS UNIDOS

En miles de millones de dólares

	1949	1950	1951	1952
<i>Transacciones que suministran dólares</i>				
Importaciones de mercancías	7.1	9.3	11.7	11.4
Fletes extranjeros7	.8	.9	1.0
Viajes de americanos7	.7	.7	.8
Gastos del Gobierno de Estados Unidos en el extranjero7	.7	1.2	1.6
Donaciones privadas y diversos7	.7	.7	.7
Dividendos e intereses3	.4	.4	.4
Total de bienes y servicios	10.2	12.6	15.6	15.9
<i>Otros dólares suministrados</i>				
Inversiones de Estados Unidos en el extranjero	1.3	1.3	1.1	1.8
Otras transacciones de capital	— .1	— .8	.7	.1
Ayuda económica del Gobierno de Estados Unidos	5.2	3.7	3.0	2.0
Total	6.4	4.2	4.8	3.4
Total de dólares suministrados ..	16.6	16.8	20.4	19.3
<i>Transacciones que demandan dólares</i>				
Exportaciones de mercancías	12.3	10.7	15.5	15.5
Menos: ayuda militar	—	.3	1.1	2.2
Exportaciones comerciales	12.3	10.4	14.4	13.3
Fletes americanos	1.2	.9	1.5	1.4
Viajes de extranjeros4	.4	.4	.5
Dividendos e intereses	1.4	1.7	2.0	1.9
Diversos7	.7	.8	1.0
Total de bienes y servicios	16.0	14.1	19.1	18.1
Superávit en cuenta de comercio y servicios	5.8	1.5	3.5	2.2
Déficit en pagos internacionales	— .6	— 2.7	— 1.3	— 1.2
<i>Aumento (+) o disminución (—) en:</i>				
salos extranjeros de oro y dólares .	— .2	+2.6	+1.0	+1.0
Errores y omisiones	+ .8	+ .1	+ .3	+ .2
NETO	+ .6	+2.7	+1.3	+1.2

FUENTE: Datos del Departamento de Comercio de Estados Unidos. Las cifras de 1952 son parcialmente estimadas por el National City Bank of New York.

1949. En 1949 la ayuda del Plan Marshall de más de 5,000 millones fué el factor de equilibrio. Al terminarse ese Plan la inesperada guerra coreana aumentó el suministro de dólares y extendió el alza de las reservas extranjeras. La tendencia de estas cifras, sobre la base de continuos gastos del gobierno en el exterior, permite prever que el alza de las reservas extranjeras de oro y dólares será mayor aún este año que durante 1952.

AUMENTO DE LA INVERSION EN ESTADOS UNIDOS

Los hombres de negocios de Estados Unidos, alcanzarán otro récord este año al gastar 27,000 millones en plantas y equipos nuevos. Esta es la estimación aleista que se deriva de los últimos cálculos del Departamento de Comercio. Los gastos a este ritmo serán 2% mayores que el año pasado.

Estos informes, junto al hecho de que las finanzas de los consumidores están en

buena forma, dan un soporte bastante sólido al optimismo sobre la perspectiva general de los negocios para 1953, y refuerzan la previsión de que los negocios continuarán a un alto nivel a través del año.

DESAPARICION DE LOS COMITES MUNDIALES DE DISTRIBUCION DE AZUFRE, COBRE, ZINC Y PLOMO

Desde el primero de marzo el Comité de Azufre, de la Conferencia Internacional de Materiales, anunció que sus gobiernos miembros habían aceptado la recomendación de terminar la asignación internacional de azufre en vista de la continua e importante mejoría en la situación de abastecimiento de este metaloide.

Por otra parte el Comité de Cobre-Zinc-Plomo, anunció su disolución con fecha 31 de marzo.

REDUCCIONES ARANCELARIAS. BRASIL-ESTADOS UNIDOS

Las concesiones arancelarias negociadas entre los Estados Unidos y Brasil, en la

INVERSION DE CAPITAL EN LAS INDUSTRIAS NORTEAMERICANAS
Millones de dólares

	1 9 5 2	1 9 5 3 (Estimación)
INDUSTRIA MANUFACTURERA	11,994	12,039
<i>Industrias de bienes durables</i>	5,784	5,523
Hierro y acero	1,538	1,350
Metales no ferrosos	595	529
Productos metálicos fabricados	355	328
Maquinaria y equipo eléctrico	376	444
Maquinaria (excepto eléctrica)	772	822
Vehículos de motor y equipos	896	872
Otros equipos de transporte	253	211
Productos de vidrio, piedra y arcilla ..	318	270
Otros bienes durables	682	697
<i>Industrias de bienes no durables</i>	6,210	6,516
Alimentos	540	506
Bebidas	245	285
Productos textiles	400	314
Productos de papel	354	380
Productos químicos	1,451	1,571
Petróleo y carbón	2,596	2,858
Hule	139	134
Otros bienes no durables	484	469
Minería	880	910
Ferrocarriles	1,391	1,294
Otros transportes	1,363	1,380
Servicios públicos	3,838	4,368
Comercio y diversos	6,989	7,000
TOTALES	26,455	26,991

Conferencia Internacional de Tarifas celebrada en Torquay, Inglaterra, durante el invierno de 1950-51, serán puestas en efecto el 21 de abril de 1953, como resultado de la firma final del Convenio por Brasil.

Este acuerdo resultará en la reducción de los impuestos de Estados Unidos a la importación de copaiba, bálsamo, pino, plywood y nueces. Se estima que las tasas reducidas afectarán alrededor de 100,000 dólares de valor de las exportaciones de Brasil a Estados Unidos.

Brasil en cambio, ha acordado reducir la tarifa a embarques de Estados Unidos de motores eléctricos, dinamos, alternadores y equipo eléctrico similar. Además, Brasil convino en no aumentar los derechos actuales sobre el tabaco en hoja.

FILIPINAS

CREDITO RURAL

Como parte de un programa general de desarrollo rural en las Filipinas se han abierto dos nuevas fuentes de crédito rural. El primero de varios bancos que ofrecerán facilidades de crédito rural fué recientemente inaugurado y se espera que otros estén operando en un futuro próximo. Estos bancos son privados, pero estarán, bajo la supervisión del Banco Central. Están autorizados para cubrir las necesidades normales de crédito de los campesinos y

familias campesinas que posean menos de 50 hectáreas de tierra. El interés cobrado no será mayor del 12% anual. Los requerimientos de crédito de los pequeños comerciantes y negocios cuyo capital no exceda de 25,000 pesos, (12,500 dólares) y de industrias rurales esenciales distintas de las estrictamente agrícolas, también serán satisfechos por los bancos rurales.

Además fué establecida la Administración de Financiamiento de Crédito Agrícola y Cooperativo, que es una Agencia Gubernamental destinada a promover la distribución de productos agrícolas. Se establecerán cooperativas de productores y se promoverán prácticas de mercado que capacitarán a los productores para obtener un rendimiento justo.

Esta Agencia también concederá créditos especiales supervisados a los campesinos. Está autorizada para prestar a los agricultores miembros, a través de las cooperativas propuestas, hasta 2,000 pesos, para financiar la compra de materiales y equipo necesarios para la producción agrícola.

GANANCIAS DE LAS EMPRESAS EN 1952

Más de 2,000 informes anuales de empresas correspondientes al año de 1952 muestran que las ganancias disminuyeron en comparación con 1951 para la mayoría de las compañías manufactureras, mineras y comerciales. Hubo aumentos generales

en los campos del transporte, los servicios públicos y las finanzas. Para el conjunto de las empresas el ingreso neto disminuyó ligeramente respecto a 1951, que a su vez fué algo inferior a 1950. El constante alto nivel de la actividad de los negocios resultó en un record absoluto de las transacciones medidas en su valor en dólares, pero la persistente alza de los gastos de operación, combinada con factores especiales, tales como, huelgas, pérdidas de inventario, y precios tope, provocaron la disminución del margen promedio de utilidad neta por dólar de ventas o de ingreso en casi todas las líneas.

La siguiente tabulación muestra un ingreso neto combinado de aproximadamente 8,100 millones de dólares, después de pagar impuestos, en contraste con 8,400 millones de dólares, en 1951 o sea un descenso de 3%.

El alza de los costos de operación reflejó el continuo avance de los salarios, que medidos por el ingreso promedio por hora, aumentaron en la industria manufacturera, de \$1.64 en diciembre de 1951 a \$1.73 en diciembre de 1952, o sea 6% excluyendo los beneficios marginales. Contrarrestando esta alza, en muchos casos hubo aumentos de productividad resultantes de una mejoría de la planta y equipo y de disminuciones en los costos de materias alimenticias o materias primas industriales.

Los informes fiscales de las grandes compañías en todas las líneas manufactureras que se han reportado hasta la fecha, indican que el ingreso de operación, antes de deducir impuestos, disminuyó en 23% el año pasado. Quedó así solamente un pequeño ingreso sujeto al impuesto de 82% sobre utilidades excedentes y hubo una disminución de 31% en los gravámenes fiscales pagaderos sobre el ingreso de 1952.

PAUTA DEL COMERCIO INTERNACIONAL DE AMERICA LATINA

Las Repúblicas Latinoamericanas gastaron más de 7,000 millones de dólares en importaciones en 1952, y mantuvieron su posición como uno de los mercados mundiales de crecimiento más rápido. Los exportadores de Estados Unidos tienen una parte importante de ese mercado ya que proveen algo más de la mitad de los bienes que compra América Latina.

La competencia para vender en los mercados latinoamericanos se hizo más dura después de 1947. Los exportadores europeos volvieron al mercado al recuperarse su producción de los efectos de la Guerra Mundial II.

Como resultado, la parte de ventas correspondientes a Estados Unidos disminuyó. Los Estados Unidos abastecieron el 66% de los bienes importados por América Latina en 1947. Esta parte bajó a 60% en 1948 y a 52% en 1950.

RESUMEN PRELIMINAR DE LAS UTILIDADES NETAS DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS EN LOS AÑOS 1951 Y 1952

En miles de dólares

Núm. de empresas	GRUPO INDUSTRIAL	Utilidad neta después de pagar impuestos		% de Variación
		1951	1952	
1,031	Industrias manufactureras .	5,227,360	4,661,753	- 11
26	Mineras	59,941	47,539	- 21
129	Comerciales	330,643	287,436	- 13
187	Transportes	746,143	889,454	+ 19
188	Servicios públicos	1,076,813	1,216,997	+ 13
62	Diversiones, servicios	70,997	62,310	- 12
614	Finanzas	882,273	962,322	+ 9
2,237	Total de empresas	8,394,170	8,127,811	- 3

Desde entonces los exportadores de Estados Unidos han mantenido su posición. En 1951 enviaron el 51% de las compras latinoamericanas y alrededor de la misma cifra el año pasado.

En términos de dólares, las exportaciones de Estados Unidos a esa área:

1.—Alcanzaron su máximo de 3,900 millones en 1947;

2.—Disminuyeron a 2,700 millones en 1949-50, y

3.—Ascendieron nuevamente a 3,600 millones en 1951 y a 3,300 millones el año anterior.

Alemania Occidental es el país que mayor terreno ha ganado en los últimos 4 años. Sus exportaciones a las 20 Repúblicas aumentaron de 3 millones en 1948 a 370 millones en 1951. Otros abastecedores aumentaron sus ventas cerca del 50% en el mismo período.

Sin embargo, el Reino Unido no aumentó sus exportaciones que se vieron afectadas por la competencia creciente.

GANANCIA A LARGO PLAZO

A pesar de la reciente baja los exportadores de Estados Unidos han obtenido una ganancia a largo plazo en los mercados latinoamericanos. El comercio se ha movido constantemente a su favor después de la Primera Guerra Mundial. En 1913 los Estados Unidos compraron el 30% de las exportaciones del área y abastecieron el 25% de sus importaciones. El Reino Unido absorbió el 21% de la producción del área y embarcó el 25% de sus importaciones. Otros países europeos compraron el 30% de las exportaciones y vendieron el 35% de las importaciones.

Para 1938 la proporción de Estados Unidos creció a 38% de las importaciones latinoamericanas. La Guerra Mundial II aceleró la tendencia. Durante los años de guerra las 20 Repúblicas acumularon grandes reservas de dólares.

Después de la Guerra, Estados Unidos estuvo en posibilidad de abastecer los bienes que América Latina necesitaba, en tanto que Europa se encontraba ocupada

en la reconstrucción post-bélica. En 1947 las 20 Repúblicas compraron el 66% de todas sus importaciones en Estados Unidos. Ese fué el año cumbre de las ventas de Estados Unidos al área.

Las proporciones relativas de los abastecedores de América Latina son ahora bastante estables:

	Por ciento del total exportado		
	1950	1951	1952
Estados Unidos	67%	67%	69%
Reino Unido	12	9	9
Alemania Occidental.	4	7	8
Otros países de Europa Occidental	17	17	14

En el período 1950-52 los exportadores de Estados Unidos decididamente mantuvieron su posición en estos 9 mercados: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, México, Perú, Uruguay y Venezuela. Estas naciones compran más del 90% de todas las importaciones latinoamericanas.

INGLATERRA

INFORME ECONOMICO

El gobierno británico ha publicado el informe anual sobre el estado económico, titulado "Economic Survey for 1953".

Los puntos más sobresalientes del informe son que la Gran Bretaña ha tenido un superávit de 291 millones de libras en la balanza de pagos del pasado año, en cuya cifra se incluye la ayuda norteamericana para la defensa; que el país ha recuperado la iniciativa económica; y que se ha restablecido la confianza internacional en la libra esterlina.

El informe declara que el superávit incluye 121 millones de ayuda para defensa, y compara estas cifras con el déficit de unos 400 millones de libras con que cerró el año 1951, en que la cantidad recibida en concepto de ayuda para defensa fué insignificante. Las causas de la mejora son la limitación de las importaciones, medida que puede ser perjudicial a la

larga, pero que era imprescindible y resultó efectiva de momento; la mejora de la relación real de intercambio; y finalmente el cese de la inflación en el Reino Unido, que es la causa más duradera de las tres, y que contribuyó a la reducción de las importaciones durante 1952, al esfuerzo de la confianza internacional en la libra esterlina, y a facilitar una expansión de las exportaciones en el futuro.

En 1953 es de esperar que aumente el volumen de las importaciones, ya que aumentará la producción industrial, y debido también a que las importaciones durante la segunda mitad de 1952 fueron muy reducidas. Como los precios ahora están más bajos que el promedio del año pasado, quizá la cantidad total que se gaste en importaciones no diferirá en mucho de la gastada en 1952; pero, por otra parte, también han bajado los precios de los artículos de exportación, y por lo tanto será necesario exportar mucho más que el año pasado, incluso para mantener el mismo nivel de ingresos de divisas.

La ayuda para la defensa disminuirá a la larga, y al mismo tiempo la expansión económica del país requerirá un mayor volumen de importaciones. Será necesario por tanto exportar más, y ésta es la tarea más importante de la industria británica en el presente.

Ya se advierten signos de una recuperación de la demanda exterior de artículos textiles y de confección; ha mejorado el aprovisionamiento de acero, gracias en parte a la decisión del año pasado de restringir la marcha de la producción para la defensa, y la demanda doméstica de utillaje y maquinaria; la venta de material de defensa a los países de la N.A.T.O. y otros aliados promete un gran campo para la expansión de las exportaciones.

La producción industrial bajó un 3% durante 1952, pero a principios del año presente había casi recuperado el nivel de 1951, y no hay duda de que no faltarán mano de obra, materiales ni capacidad industrial para continuar la expansión.

Los gastos públicos corrientes durante el año pasado superaron en 325 millones de libras a los de 1951, aumento debido en casi su totalidad al programa de defensa. Este año los gastos de defensa excederán en unos 125 millones de libras a los de 1952; los gastos públicos civiles, en cambio, serán bastante menores en el próximo año financiero que en el que ahora termina, a pesar de que los precios han subido.

La inversión industrial en 1952 descendió ligeramente, debido en parte a las medidas gubernativas para limitarla, en favor de las exportaciones. Se invirtió más, no obstante, en edificación, especialmente de viviendas, en la industria del carbón y en la de refinerías de petróleo. Es de esperar que este año mejorará el apro-

visiónamiento de materiales para construcción, comprendiendo el acero, y que por tanto se edificará aún más que el año pasado.

La supresión de los controles estimulará la economía y eficiencia de la agricultura, y facilitará el aumento de la producción. Es en la esfera agrícola donde se puede conseguir un mayor ahorro de importaciones.

El consumo personal se incrementó durante el año pasado en 525 millones de libras, pero este aumento se debe a la subida de los precios. El consumo real fué el 1% inferior al del año anterior. Los precios acusaron durante 1952 una tendencia estabilizadora, aunque desde luego los de los artículos alimenticios aumentaron, principalmente durante el primer semestre, debido a la reducción de los subsidios; los demás precios al por menor aumentaron sólo en un 2%. La renta total ha aumentado también un 2%.

Los cambios experimentados por la economía del país durante el año corresponden en líneas generales a los objetivos que el Gobierno se propuso en el presupuesto del año pasado. Durante 1952 la economía se ha reajustado al nuevo clima financiero doméstico y a los bruscos cambios ocurridos en los mercados del exterior. Ha sido un año de desinflación moderada, en el que los efectos de pequeñas reducciones en el consumo personal y en las exportaciones, han sido ampliados por el paso de una fase de rápida acumulación de existencias a otra de relativa estabilidad.

La desinflación, debida en buena parte a la política monetaria, ha contribuido en mucho a la reducción de las importaciones, y por tanto a la recuperación de la balanza de pagos. 1953 encontró a la economía británica en un estado mucho más sano que el año anterior, y en mejor situación para atender a cualquier aumento de la demanda de productos británicos en el exterior. La demanda doméstica ha reducido algo su presión, y ello da más flexibilidad a la economía.

El año 1953, plantea nuevos problemas y ofrece nuevas posibilidades. El informe que comentamos concluye con estas enérgicas palabras: "Nuestro primer objetivo económico continuará siendo el mantenimiento de un equilibrio exterior adecuado, ya que de otro modo nuestro presente nivel de vida y de empleo estaría amenazado por su base. Debemos seguir esforzándonos en importar lo menos y exportar lo más posible. La expansión de las exportaciones debe ser obra de la industria, pero el deber del Estado consiste en crear y mantener las condiciones económicas favorables a dicha expansión. Hay que seguir frenando la inflación. Hay que mantener los costos y precios domésticos al nivel de la competencia exterior. La renovación del equipo e incremento de la eficiencia industriales son de vital importan-

cia. La política del gobierno seguirá dirigida a la consecución de estos fines".

NOTAS ECONOMICAS VARIAS

● Según las estadísticas que acaba de publicar la Federación británica del hierro y del acero, durante 1952 se registraron nueve records en la producción de hierro de primera fusión y de acero. La producción total de acero del año se elevó a 16.418.000 toneladas, o sea que se superó considerablemente el objetivo marcado, de 16.000.000 de toneladas. La producción de hierro de primera fusión fué de ... 10.728.000 toneladas. Las cifras de la producción de acero y hierro de primera fusión de 1951 fueron, respectivamente, de 15.638.000 y 9.669.000 toneladas.

● En 1952 se construyeron en Inglaterra 239.922 casas, superándose el objetivo, fijado en 230.000 con un margen de 9.922 y sobrepasándose el número de viviendas construidas en 1951 en 45.091. La cifra correspondiente a nuevas casas ya edificadas y a casas de vecindad en construcción se eleva ahora a 280.258.

● La producción de cemento en Gran Bretaña ha alcanzado en 1952, una nueva cifra record, siendo así el quinto año consecutivo en superar cifras anteriores. El total de producción ha ascendido a 11.200.000 toneladas, siendo los de 1951 y 1950 respectivamente, de 10.100.000 toneladas y de 9.700.000 toneladas. Las exportaciones del año pasado, que se elevaron a 2.000.000 de toneladas, superaron cifras anteriores, registrando un aumento del 4% sobre las de 1951.

● El año pasado se estableció un record absoluto en la exportación de maquinaria textil fabricada en Lancashire y Yorkshire. Las consignaciones realizadas registraron un valor de 50.440.000 libras esterlinas, frente al máximo anterior de 43.640.000 libras correspondientes a 1951. La cantidad de maquinaria textil exportada se elevó a un total de 112.690 toneladas, lo cual representa el mayor volumen desde 1929.

● Durante 1952, la industria aeronáutica británica registró records en sus exportaciones. Las estadísticas recientemente facilitadas revelan que los envíos a ultramar alcanzaron un valor de 43.900.000 libras esterlinas, frente a 41.900.000 en el año antecedente.

FRANCIA.—REFORMA FISCAL

La Ley Financiera que ampara el presupuesto de Francia para 1953, expedida el 6 de febrero, establece que por lo que se refiere a los impuestos indirectos, el gobierno debe someter su proposición de reforma fiscal a la Asamblea Nacional antes de marzo 15. Un primer proyecto fué aprobado por el gobierno el 5 de marzo y

presentado a la consideración de la Asamblea Nacional. Se propone la creación de un impuesto sobre "el valor agregado" cuya tasa se fija en 20% pero puede aumentarse a 22% en un plazo de 6 meses, si la recaudación es menor que la estimada de los impuestos que sustituye.

El impuesto se aplicará solamente a los productores y a los vendedores al mayoreo y no al comercio al menudeo. Habrá tasas especialmente bajas aplicables a la inversión, y las exportaciones estarán exentas. Se decretará un impuesto local de 2 a 3% sobre transacciones al menudeo. Habrá impuestos especiales indirectos para productos alimenticios básicos, tales como carne, azúcar y vino, y para otros productos como la sidra y los fertilizantes.

Otra proposición gubernamental que afecta al impuesto sobre la renta se basa en el principio de pago al recibir el ingreso. Actualmente los contribuyentes pagan un impuesto general sobre la renta aplicable al ingreso ganado durante el año precedente.

ITALIA.—PARTICIPACION DEL GOBIERNO

Los miembros del Parlamento italiano efectuaron recientemente una investigación del grado de participación del gobierno de Italia en la actividad económica, con objeto de obtener una base para reorganizar el papel del gobierno, con miras a reducirlo. La investigación indica que los bancos controlados por el Instituto de Reconstrucción Industrial (IRI), el banco de inversión del Gobierno, cuenta con el 26% del total de depósitos bancarios. Si se incluye el Banco Nacional del Trabajo, que no está controlado por el Instituto, pero que es propiedad total del Estado, la cifra asciende a 37%.

En la industria de hierro y acero el grupo Finsider (IRI) controla el 60% de la producción de hierro en lingotes y el 43% de la producción de acero. En la industria de ingeniería mecánica el grupo Finmeccanica (IRI) controla el 80% de la capacidad productiva de los astilleros italianos, el 40% de la producción de carros de ferrocarril y tranvías y el 10% de la producción de máquinas de combustión interna. IRI controla también el 60% de la producción de mercurio.

Otras agencias gubernamentales controlan el 75% de la producción de gas natural, el 40% de la producción de petróleo crudo, el 99% de la producción de carbón, el 85% de la producción de antracita, el 10% del antimonio, el 70% del estaño, el 30% del zinc, y el 15% del plomo. Otros grupos del IRI tienen el control del 18% del tonelaje total de la flota mercante, el 59% de los teléfonos, un monopolio del radio, y de todas las líneas aéreas de pasajeros. Otro grupo del IRI controla el 23% de la producción de energía eléctrica.