

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Decisiva Influencia del Mercado Común Europeo en el Mundo*
- *Primer Aniversario del Fondo para Desarrollo Económico*
- *La Unión de Estados del Africa Occidental*
- *Recuperación Económica Europea en 1959*
- *Altos Niveles del Producto Nacional Bruto en EUA*

INTERNACIONALES

La Influencia del Mercado Común Europeo en el Mundo

LA lucha interna que se realiza en Europa alrededor de la formación de un Area de Libre Comercio, propuesta por Inglaterra, está obscureciendo un hecho que constituye una etapa milenaria en la historia económica del mundo.

A partir del 1° de enero de 1959, seis países: Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y Holanda habrán tomado importantes pasos hacia la creación de la Comunidad Económica Europea o el Mercado Común, como se le conoce popularmente.

Sea que estos seis países se asocien posteriormente con el resto de la Europa Occidental a través de la proposición inglesa en favor de la creación de un Area de Comercio Libre, o sea que estos países decidan retener la unión que se iniciará el primero de enero, el caso es que el nuevo año principiará con un nuevo experimento de unión económica de tal importancia y magnitud que hubiera sido considerado como visionario, apenas hace diez años.

Según el convenio firmado entre estos países en marzo 25 de 1957, ellos se comprometen a lo siguiente:

1°—Los países reducirán gradualmente sus aranceles hasta llegar al arancel único en su comercio con los demás países del mundo y negociarán como un solo bloque;

2°—A través de un Fondo Social Europeo y un Banco Europeo de Inversiones, los seis países financiarán conjuntamente el reentrenamiento y la adaptación de los obreros que sufran los efectos de la marcha hacia el comercio libre y apoyarán, con préstamos y garantías, el fomento de proyectos industriales en el área común y en los territorios de ultramar de estos seis países;

3°—Los gobiernos tomarán las medidas necesarias para permitir el libre movimiento de capital y de trabajadores por el territorio de los seis países.

Con el tiempo, un trabajador italiano podría tomar un trabajo en Francia o en Alemania sin perder sus derechos al Seguro Social y podrá trabajar al lado de franceses y alemanes en igualdad de condiciones. Así también, un abogado holandés podrá establecer su despacho en Italia y lo mismo podrá hacer el abogado italiano en Holanda.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

La administración de este vasto sistema estará encargado a nuevos organismos supranacionales, algunos de los cuales se integrarán con el de la Comunidad Europea sobre carbón y acero y con el llamado Euratom. Habrá un parlamento de 142 delegados los que, con el tiempo, serán elegidos directamente por sufragio universal; un consejo de Ministros —uno por cada país— una Comisión Ejecutiva de nuevos miembros y una Corte de Justicia.

La unión formada por estos seis países es tan importante y de tal resonancia, que muchos la consideran aún imposible. Existe el peligro, según muchos, de que algunos de sus miembros decidan retirarse, en vista de los altos costos y cambios que esta unión implica. Pero, asimismo, se considera peligroso que los hombres de negocios del resto del mundo ignoren el mercado común porque se espera que éste tenga una influencia decisiva en el mercado mundial y en las relaciones de Europa con otros países.

La fuerza fundamental que ha dado origen al mercado común —aparte de las fuerzas políticas que precipitaron su formación— es el hecho económico de que la tecnología moderna exige mercados más grandes para poder sacar provecho de la productividad de los nuevos equipos. En los primeros años de la postguerra, esta nueva productividad de los equipos pudo absorberse dentro de los países para llenar las necesidades dejadas por la reconstrucción. Pero los refinamientos de la nueva producción necesitan de una mayor especialización y esto sólo puede financiarse si las nuevas plantas cuentan con mercados grandes y en expansión. El mercado común está diseñado para otorgar a los europeos precisamente esa seguridad de los grandes mercados.

Competencia de la Industria Automovilística en Europa

LAS facilidades ofrecidas por el Mercado Común y cuya vigencia se inicia el primero de enero de 1959 tendrá efectos notables sobre la industria automovilística de los varios países miembros. Tanto Francia como Italia esperan una competencia muy activa para sus vehículos y los alemanes esperan fomentar nuevos mercados.

Se cree que Francia soportará el mayor peso de la competencia que se avecina, debido a que su industria automovilística está altamente protegida.

Según los términos del convenio, Francia deberá reducir sus derechos aduaneros en 6% ad valorem, pero aún así, su arancel está sobre el 50%, de modo que los modelos baratos de Alemania e Italia tendrán dificultad en competir. Pero la importación de coches sport y de lujo —en los que el factor precio es de menos importancia— deberá subir notablemente. Por otro lado, la producción francesa de este tipo de coche es muy reducida.

Los exportadores y manufactureros franceses esperan capturar una buena parte del mercado italiano, debido a que ese mercado ha estado protegido por restricciones cuantitativas. Los mercados de Alemania y Bélgica no mejorarán mucho, ya que estos dos países no han tenido restricciones cuantitativas sobre los coches franceses, pero tendrán una nueva ventaja, al reducirse los derechos de importación en 10%.

Los franceses ya han reducido el precio de su coche marca "Dauphine" en más del 10% y este paso se sigue con mucho interés por otros manufactureros de Francia. El modelo "Dauphine" está en competencia con los otros modelos de coches baratos producidos en Europa; y Renault acaba de celebrar un convenio con los productores de Alfa-Romeo para que ellos armen el "Dauphine" en Italia, dándole así una gran ventaja a los coches franceses.

Los italianos parecen estar preocupados por los efectos del mercado común en la industria italiana de automóviles. Según ese convenio, los países miembros deben reducir sus aranceles en 10% y generalizar cualquier convenio bilateral celebrado entre dos cualquiera de los seis miembros. Y las cuotas globales deberán aumentarse en 20%. Sin embargo, la estipulación del convenio que más preocupados trae a los italianos es aquella que obliga a todos los países asociados a permitir una importación de automóviles equivalente a 3% de la producción nacional. Esto quiere decir que los 3,286 coches que Italia importó en 1957 se aumentarán en mil más para 1959, por concepto de aumento de 20% en las cuotas. Y además, el requisito de importar 3% de la producción nacional quiere decir que de 400 mil coches producidos en 1958, Italia deberá importar 11 mil coches, o sea, más del doble importado en 1958 y para 1960 se importarán 16 ó 17 mil carros en un país que hasta ahora había gozado de una completa protección automovilística. Para hacer frente a esta competencia, los productores de Lancias y Fiats han reducido sus precios en forma considerable.

La industria automovilística de Alemania Occidental está segura de capturar buena parte del mercado común. Sus productores aseguran que en vista de las limitaciones impuestas hasta ahora por Italia y Francia, la mayor liberalización beneficiará a la industria alemana. Y las grandes compañías alemanas se preparan para sacar ventaja del mayor mercado. Se anunció ya la fusión de la Daimler-Benz con la Auto-Union, que producen carros económicos en su consumo. La fábrica Mercedes invertirá más de £ 8 millones por año; la Volkswagen invertirá £ 20 millones y su producción que fue de 550 mil unidades en 1958 aumentará a 750 mil para 1960. Otras compañías alemanas han celebrado contratos en virtud de los cuales las compañías se ofrecen mutuamente sus servicios de distribución en cada país.

Crecimiento de la Industria Petrolera en el Mundo

SEGUN estimaciones efectuadas por el Chase Manhattan Bank de Nueva York, a través de su Departamento de Petróleo, la demanda mundial de este combustible y de sus derivados, aumentará en los próximos diez años a razón de 6.3% por año. Este crecimiento es un poco menor del logrado en los años que van desde 1919 hasta la fecha.

Los autores del informe indican que los acontecimientos del año anterior que resultaron dañinos para la industria petrolera, no han alterado las perspectivas de la demanda, fuera de EUA. Esa demanda crece más rápidamente que la demanda norteamericana y predicen que en el período de 1957-67 la demanda mundial —fuera de EUA y del bloque soviético— aumentará a razón de 7.7% por año con la cual, al final de ese período, se estará consumiendo una cantidad mayor que la consumida hoy por EUA.

En EUA propiamente, la demanda crecerá a un ritmo menor que la ocurrida desde 1919 —que ha sido 6% anual— pero que aún al finalizar 1967 la demanda seguirá creciendo a razón de 5% anual.

Lo mismo ocurrirá con el aumento de la producción, esperando que el crecimiento sea menor en EUA y mayor en los otros países. Los mayores incrementos en la producción se esperan en el Canadá, con 162% en los próximos diez años; 14% en el Medio Oriente; 80% en Venezuela, comparado con un crecimiento de 35% en EUA.

Pero, los autores señalan que estas predicciones pueden alterarse debido a la presencia de dos factores: acontecimientos políticos que resulten en cambios de consideración en la producción y en el consumo, al menos, a corto plazo; y, la competencia con el gas natural que puede hacer que se reduzca la producción de petróleo. Esta última predicción se basa en los datos sobre disponibilidad de gas y la construcción de las obras necesarias para llevarlo al mercado que, si se realizan a un paso acelerado, puede influir en una reducción de la demanda de aceite combustible.

Se ha estimado que la inversión necesaria para la expansión que se anticipa o prevé en la demanda, alcanzará a la suma de Dls. 140 mil millones, o sea una cifra mayor que la invertida en los diez años anteriores de 1947 a 1957. Y de acuerdo con el ritmo acelerado de la demanda en el extranjero, la inversión deberá también aumentar al doble de la tasa de inversión en EUA.

Aniversario del Fondo para Desarrollo Económico

HACE poco más de un año, que el congreso de EUA estableció el Fondo de Desarrollo Económico con un capital de 300 millones de dólares. En la actualidad, su capital se ha aumentado en otros 400 millones, autorizados por el Congreso para el objeto. Durante el año se han comprometido préstamos por valor de Dls. 564 millones o sea 80% de sus fondos disponibles.

Este Fondo de Desarrollo Económico nació como resultado de los debates y deliberaciones que sobre este problema tuvieron lugar en el seno del Congreso de la Unión, habiéndose decidido que la magnitud del problema a que se enfrentan las dos terceras partes de la población del mundo exigía una mayor ayuda de parte de EUA. Pese a que algunas instituciones como el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento y el Banco de Exportación e Importación venían operando desde hace algunos años, era evidente que estas fuentes de crédito además de las fuentes privadas de financiamiento no estaban aportando una corriente de capitales en la cuenta requerida.

En cuanto a las instituciones públicas de crédito, era claro que el capital de que disponen y los términos relativamente duros bajo los que deben operar no les permitían atender a estas necesidades de los países subdesarrollados en forma adecuada. Además, las inversiones privadas no se encaminaban hacia aquellas regiones en donde hay mayores necesidades de financiamiento. Se dirigen más bien a otros lugares, atraídas por las perspectivas de ganancias más altas y seguras. Se vio, por ejemplo, que del total de las inversiones privadas norteamericanas en el extranjero durante el año de 1957, aproximadamente Dls. 2.9 mil millones se colocaron en América Latina, Canadá, Europa Occidental, Australia, Oceanía y el Japón, así como en inversiones petroleras en el Medio Oriente, dejando solamente Dls. 175 millones para el resto de los países subdesarrollados.

Se evidenció así la necesidad de crear una nueva organización o institución, como fuente suplementaria de financiamiento, cuyas condiciones de crédito se amoldaran a la capacidad de pago limitada de los países recipientes y que sirvieran como suplemento y no como competidores de las instituciones de crédito existentes y que podrían utilizarse para estimular un aumento y una reorientación de la inversión privada.

Por estas razones, al establecerse el Fondo de Desarrollo se le autorizó a que recibiera el pago de los créditos en moneda local, cuando ello fuera necesario. Se reconoció en la ley la necesidad de que la nueva institución operara en forma de que pudiera estimular la intervención privada en las zonas de mayor necesidad y para que empleara una serie de métodos financieros, exceptuando los obsequios o la compra de acciones comunes, para lograr esos fines.

Hasta octubre 20 de 1958, el Fondo se había comprometido a otorgar créditos por valor de Dls. 564 millones. Se había aprobado un total de Dls. 432 millones para préstamos en 22 países y quedaban comprometidos otros 131 millones.

Del total de 432 millones de créditos aprobados, Dls. 339 millones se pagarían en moneda local de los países recipientes y 93 millones se pagarían en dólares. Los préstamos a particulares —individuos o compañías— sumaban Dls. 39 millones. Pero en los convenios celebrados con los gobiernos, éstos se comprometían a importar una serie de artículos que serían utilizados por la industria privada, de modo que estos convenios, sumados a los celebrados con firmas privadas, elevan el total de préstamos privados a Dls. 138 millones.

Las solicitudes de crédito recibidas hasta la fecha suman más de 2.6 mil millones de dólares, pero de éstas, más de 500 millones se retiraron posteriormente, más de 500 millones se han aprobado ya y otros 1,500 millones quedan por considerarse.

Para aceptar o rechazar los proyectos y solicitudes presentados se toman los siguientes criterios:

- 1.—¿Está la actividad propuesta, localizada en algún país subdesarrollado?
- 2.—¿Contribuye esa actividad al crecimiento económico?
- 3.—¿Está económica y técnicamente bien presentada y proyectada?
- 4.—¿Hay financiamiento disponible de otras fuentes privadas del mundo libre?
- 5.—¿Puede otorgarse el crédito propuesto con posibilidades de que éste pueda ser pagado?

6.—¿Es la propuesta un medio de ayudar a los ciudadanos de un pueblo libre y está el país recipiente enviando a la Unión Soviética y sus satélites, materiales que están prohibidos, según las leyes norteamericanas?

Se han extendido órdenes de prioridades para los créditos y los que reciben menor atención son aquellos que se vayan a dedicar a industrias de servicios, a industrias menos esenciales o a aquellas que no ganen divisas o que no las ahorren al evitar importaciones.

La Unión de la Guinea Francesa y Ghana

EN una declaración conjunta efectuada el 23 de noviembre último, entre los Primeros Ministros de estas dos ex colonias europeas se anunció la unión de los dos países para formar "el núcleo de una Unión de Estados del África Occidental". Esta Unión implica la armonización de su política de defensa, de su política extranjera y de su política económica, así como la adopción de una constitución común. Al mismo tiempo, y previa autorización de su Parlamento, Ghana convino en otorgar a Guinea un préstamo por £ 10 millones.

Se considera que este paso no ha sido totalmente inesperado ya que son bien conocidas las ideas sustentadas por el Primer Ministro de Ghana, quien se considera el líder de una posible federación del África negra. Por otro lado, el Primer Ministro Sekou-Toure se encontró en una posición difícil cuando su país decidió romper sus lazos con la Unión Francesa, al votar en contra del referéndum, auspiciado por el General de Gaulle. Hasta entonces, esa colonia francesa dependía de un subsidio otorgado por Francia, por la suma de £ 7 millones anuales. Al salir de la Unión Francesa no era de sorprenderse que el más nuevo y el más débil de los Estados africanos buscara una asociación con uno de los más fuertes.

Económicamente, Ghana depende de la exportación de cacao, con una producción que representa 30% del total mundial. Esas exportaciones representan $\frac{2}{3}$ partes del total de su exportación y su valor asciende a unas £ 60 millones. Después de los años de malas cosechas, que ocasionaron un déficit comercial de 2.3 millones de libras en 1956 y 1.5 millones en 1957, la posición económica de Ghana ha mejorado notablemente en los seis primeros meses de este año con £ 34.5 millones de exportación y 19.3 millones de importación, dejando un saldo favorable de £ 15.2 millones.

Otra de las principales exportaciones de Ghana es la bauxita, además de las maderas, manganeso y oro. Las reservas de bauxita se estiman en 200 millones de toneladas y las operaciones de extracción están a cargo de la British Aluminium Company. Hay dos zonas productoras: en la región Occidental y en Ashanti. En este último lugar se proyecta la construcción de una gigantesca obra para la producción de electricidad, parecida a la que Nasser proyecta en Aswan, también a un costo de £ 300 millones, con lo cual se facilitará el desarrollo industrial de la nueva nación y, especialmente, la iniciación de la fabricación de aluminio.

Las negociaciones para obtener el financiamiento de la obra se iniciaron hace un quinquenio. Y en estos últimos años el Sr. Nkrumah parece haber obtenido

promesas de un cuantioso préstamo norteamericano para iniciar su construcción. Sin embargo, la sobreproducción que existe en la bauxita y en el aluminio, parece haber diferido la posibilidad de llevar a cabo el proyecto.

El territorio de la Guinea es casi igual al ocupado por las islas inglesas y su población es apenas de 3 millones, comparada con 4.7 millones de Ghana. Sus exportaciones en 1957, sumaron 4,500 millones de francos y sus importaciones fueron de 7,500 millones. La exportación de plátanos representó la cuarta parte y el café una tercera parte. Las exportaciones de bauxita llegaron a 408 millones de francos, siendo el Canadá punto de destino para $\frac{3}{4}$ partes del total. Sus exportaciones de hierro fueron de 773 millones de francos, de las cuales más de la mitad se destinaron al Reino Unido. La mayor parte de las exportaciones de plátanos y de café se envió a Francia, en donde entraron bajo una tarifa preferencial de 20% de los derechos que deben pagar similares productos que procedan de otros países fuera de la Unión Francesa.

Comparado con Ghana, la Guinea es un país pobre, pero potencialmente, sobre todo en cuanto a sus yacimientos de bauxita, no lo es. La bauxita de Guinea es explotada por FRIA —que es un consorcio internacional en el que participan dos compañías francesas y la British Aluminium Company. Las exportaciones de bauxita fueron de más de 96 mil toneladas en 1957, que es apenas la mitad de la cantidad exportada por Ghana, pero se espera que con las nuevas inversiones de FRIA, la producción será de 480 mil toneladas para el año 1960. Pero es de advertir que el futuro de los dos países depende de la disponibilidad de capital extranjero. Consciente de esta necesidad, el Primer Ministro de Ghana, en su discurso sobre la política económica de su país, hizo ver que hay un vasto sector económico de su país abierto a la inversión de capital extranjero.

Recuperación Económica Europea en 1959

DE acuerdo con un análisis de las perspectivas que hoy se perfilan en el mercado, se espera que los países europeos experimentarán una recuperación en sus negocios, bajo el estímulo de la recuperación norteamericana y sus efectos sobre el comercio mundial.

Según este análisis, los hombres de negocios en EUA han principiado a acumular existencias y esto ha tenido sus efectos, en algunos casos, en un aumento de los pedidos colocados en el extranjero.

En el supuesto de que las corrientes de fondos norteamericanos hacia el exterior —en la forma de inversiones privadas, préstamos y otros gastos en el extranjero— continúen elevándose en el año entrante, el aumento de las compras norteamericanas de materias primas del exterior tendrá una influencia estimulante en el comercio mundial.

Este resurgimiento de las compras norteamericanas, combinado con la recuperación europea, que bien puede ofrecer un mayor impulso, debido a que los países europeos dependen de las importaciones de materias primas en mayor grado que EUA, bien puede causar un mejoramiento moderado en el comercio mundial. La recuperación que se viene operando en el Canadá y en el Japón, aumentaría las posibilidades de una tendencia en el

comercio contraria a la que se ha observado en estos últimos dos años.

Se hace notar en el análisis, que EUA envía un 30% de sus exportaciones a los países de Europa Occidental y al Canadá. Si este último país tiene éxito en reponerse de la crisis actual, es posible que las ventas norteamericanas a estos mercados aumenten a mediados de año. Pero exactamente en qué fecha se efectuará la recuperación europea es muy difícil de anticipar. En primer lugar, parece que las exportaciones de carbón serán más bajas que las de 1958. En segundo lugar, EUA es un abastecedor marginal para muchas materias primas. De modo que es difícil asegurar en qué fecha principiarán a aumentar las exportaciones a estos países.

Al hablar de un aumento de las exportaciones norteamericanas en 1959, se hace notar que los países latinoamericanos toman entre un 20 y 22% de las exportaciones de EUA pero que esos países atraviesan por dificultades en sus balanzas de pagos. Por ello, es difícil anticipar un aumento de las exportaciones norteamericanas a dicha región, a menos que venga primero un aumento de los préstamos o de las inversiones privadas.

En otros países subdesarrollados, los precios más firmes de sus productos de exportación los colocan en posición de aumentar sus compras en EUA, pero como quiera que sea, las ventas al exterior no aumentarán antes del segundo semestre de 1959. De esta manera se espera que las ventas o exportaciones de EUA al exterior lleguen a Dls. 17.5 mil millones, comparados con 16.5 mil millones en 1958.

Baja la Producción de Artísela

DE acuerdo con un informe presentado al Consejo Económico de la Comunidad Británica de Naciones, la producción de artísela y acetato en 15 países del mundo libre, bajó en 15%, comparado con la producción del año anterior.

La producción se ha estimado en 836 millones de libras. Se comenta que si bien la demanda de artísela ha experimentado alguna mejora en EUA y existe una tendencia similar en el Reino Unido, la industria japonesa parece estar en dificultades.

CANADA

Perspectivas Económicas

HAY un tono de confianza en el ambiente canadiense, tanto en las esferas oficiales como en los círculos de negocios privados. Y este aire de confianza se revela en las cotizaciones de bolsa.

La confianza en una pronta recuperación se basa en la certidumbre de que lo peor de la crisis ha pasado ya y que de hoy en adelante la economía seguirá un rumbo hacia arriba.

Es verdad que la producción y la ocupación se encuentran a niveles más bajos que hace un año. Las exportaciones que habían mantenido un alto nivel en los seis primeros meses, bajaron en el tercer trimestre. Las inversiones privadas se mantienen a un nivel bajo. De modo que precisar cuándo se efectuará el viraje hacia la recuperación, resulta difícil y hay pocos vaticinadores que predicen una pronta y pronunciada alza de los negocios.

La recuperación que ya se inició en EUA ha tenido ya sus efectos en el Canadá. Es cierto que el nivel de los negocios en el país vecino es aún inferior a lo que era hace un año. Y si es cierto que en el Canadá no se espera una recuperación tan rápida como en EUA debido a que la baja canadiense no fue de proporciones iguales, se estima que mientras más rápida sea la vuelta de la prosperidad en EUA más pronto se sentirán sus benéficos efectos en la economía canadiense.

Hay otros motivos de optimismo en los aspectos internos de la economía canadiense. La productividad por hombre ha aumentado en forma evidente desde 1957 y parece que este aumento ha sido más que suficiente para compensar los aumentos de jornales. En consecuencia, para la industria manufacturera, aunque no para todas las industrias, ha sido posible reducir costos, lo cual puede convertirse en un factor que ayude a la recuperación de las ganancias de las compañías en el cuarto trimestre de 1958, después de haber sufrido disminuciones en los tres trimestres anteriores.

Algunos economistas esperan que la desocupación aumente en los meses de invierno debido a que el aumento en la producción puede realizarse sin un aumento correlativo de ocupación. Pero estas cifras de una mayor desocupación —que puede llegar hasta 200 mil en los próximos meses— no oscurece las expectativas económicas que los economistas más sofisticados prevén para 1959.

El gobierno federal ha ofrecido contribuir con el 50% en los costos del seguro de desocupación. Y se ha ofrecido ayuda adicional a los municipios que inicien obras públicas, encaminadas a absorber parte de esa desocupación.

Esta creciente intervención del Estado, a través de gastos públicos encaminados a crear fuentes de trabajo no elimina, en consecuencia, la amenaza de una inflación, pese a las promesas de los economistas de una pronta recuperación. Se hace notar que el gobierno federal tiene ya un déficit de Dls. 1,500 millones, habiendo sido financiada a través de la banca comercial. Esto ha resultado en un aumento del medio circulante en Dls. 1,500 millones más de lo que era hace un año. Y a esta tendencia inflacionaria que resulta de la política de gastos del gobierno, se añade aquella que resulta de la confianza que el inversionista norteamericano tiene en la economía canadiense y que se traduce en una corriente de fondos. Si esta corriente de fondos hacia el Canadá llegara a niveles inmoderados, ello podría debilitar la estabilidad que ha logrado atraerlos.

Alto Nivel de las Inversiones Extranjeras

EN los últimos cinco años, las inversiones extranjeras a largo plazo en el Canadá han aumentado en 66% de su valor y el 73% de este aumento corresponde a nuevas inversiones norteamericanas.

El valor de las inversiones extranjeras se ha estimado en Dls. 17.1 millones, según cifras calculadas por el Departamento de Estadística del Canadá. Las inversiones directas extranjeras suman casi Dls. 10 mil millones y las inversiones indirectas se calculan en más de 2.5 mil millones.

En los últimos años se ha acentuado la dependencia canadiense de las inver-

siones norteamericanas, siendo que para 1957 el valor de estas inversiones llegaba a Dls. 12.9 mil millones, o sea 76% del total de las inversiones extranjeras en el Canadá.

Asimismo, los tenedores norteamericanos de bonos canadienses y de otras obligaciones a largo plazo representan 80% del total de esos valores en manos de tenedores no canadienses.

Las inversiones inglesas representan apenas 17% del total y otros países tienen 7%. Pero en el último año las inversiones de ciudadanos de países allende el océano han aumentado en forma más rápida que las de cualquier grupo de países. Ese aumento fue de 16% y las inversiones de esos países tienen ahora un valor de Dls. 1,285 millones; mientras que las inversiones inglesas aumentaron en 10% y las norteamericanas sólo en 9%.

En 1955 los extranjeros eran dueños del 32% de la industria manufacturera, de la minería y de los servicios públicos y esa misma proporción era la que existía en 1948. Sin embargo, en este último año la proporción cambió. Los extranjeros son ahora dueños del 49% de la industria manufacturera, incluyendo la refinación del petróleo.

La minería y la refinación de los metales en manos de accionistas extranjeros han aumentado de 39% que eran en 1948 a 62% en 1955. Pero ha disminuido la proporción que las inversiones extranjeras representaban en los ferrocarriles y otros servicios públicos.

ESTADOS UNIDOS DE N.A.

El Presupuesto de EUA para 1959

EL gobierno norteamericano espera tener un presupuesto con gastos entre 77 y 78 mil millones de dólares para el año fiscal de 1959-60. Se espera que un presupuesto de esa naturaleza permitirá eliminar el déficit, siempre que la recuperación económica continúe a su ritmo actual. Pero estas esperanzas de tener un presupuesto balanceado se oscurecieron un poco después de la reunión que el Presidente Eisenhower tuvo con los representantes republicanos del Congreso, los que expresaron la confianza de que se puede obtener un presupuesto balanceado de 80 mil millones de dólares.

En los círculos de negocios se estima que el optimismo republicano no tiene bases sólidas, ya que será imposible balancear un presupuesto de tal magnitud, aun suponiendo que la recuperación económica prosiga sin interrupción.

Aparentemente, la esperanza de tener un presupuesto equilibrado descansa en el supuesto de que el gobierno podrá reducir sus gastos en forma automática, una vez que la crisis económica haya sido vencida. Se menciona, por ejemplo, que el gobierno no tendrá necesidad de invertir los mil millones de dólares que durante el presente año fiscal se otorgaron como ayuda para la construcción de casas. Además, se ahorrarán 600 millones de dólares que el gobierno otorgó para ayudar a los desocupados. También se podrán ahorrar 1.5 mil millones de dólares en el programa agrícola, a menos que se presenten cosechas muy abundantes que obliguen al gobierno a almacenar más alimentos y otros productos agrícolas en sobreproducción.

Por otro lado, se menciona que habrá algunos aumentos automáticos en el presupuesto: los aumentos en la deuda pú-

blica, por mayores intereses; aumentos en las construcciones civiles, iniciadas durante la depresión. Se cree que el gobierno pedirá un nuevo aumento en los impuestos a la gasolina, pero este punto parece no haberse acordado aún.

Altos Niveles del Producto Nacional

EN el trimestre julio-septiembre del presente año, el producto nacional venía incrementándose a la tasa anual de Dls. 430 mil millones, lo cual representa un aumento de Dls. 10 mil millones sobre la suma alcanzada en el trimestre anterior, pero ese aumento fue menor en Dls. 1,000 millones que la cifra estimada.

La revisión de los cálculos anteriores sobre el volumen del producto nacional se basó en que la disminución de las existencias ha seguido al mismo ritmo de los meses anteriores, contrario a lo que se esperaba.

Según estas nuevas estimaciones del producto nacional, las existencias se han venido liquidando a una tasa de Dls. 5 mil millones que se compara con 8 mil millones para el trimestre anterior, pero que resultó mayor que los cuatro mil millones, en que se había estimado para el trimestre julio-septiembre.

La baja de 20 mil millones en el producto nacional bruto registrada en el tercer trimestre de 1957 hasta llegar a los bajos niveles obtenidos en el primer trimestre de 1958, se debió a la reducción de las inversiones privadas y a la menor demanda de bienes de consumo durable. A pesar de que estos dos sectores de la economía mostraron mayor firmeza para el segundo trimestre, los niveles de actividad prevalecientes son menores que los alcanzados en el período tope de 1957. Por otro lado, la demanda de bienes de consumo no durable y de servicios se mantiene alta y ha superado los niveles alcanzados hace un año.

El nivel del producto nacional bruto logrado en el tercer trimestre del presente año es aún Dls. 6.6 mil millones menos que lo que se logró en igual período de 1957, aunque fue 10 mil millones mayor que lo alcanzado en el segundo trimestre y 13 mil millones más que en el primer trimestre del presente año.

Los gastos personales de los consumidores alcanzaron un nivel no igualado de Dls. 291.5 mil millones, lo que equivale a 5.5 mil millones más que en el primer trimestre del año en curso y 3 mil millones más que hace un año.

Los mejores niveles logrados se deben a las mejoras obtenidas en la venta de bienes de consumo durable, exceptuando los automóviles, y los mayores gastos en bienes no durables.

La demanda de inversiones, incluyendo las inversiones extranjeras netas, bajó de una tasa anual equivalente a Dls. 70 mil millones en los tres primeros meses de 1957 a 50 mil millones en el primer trimestre del año en curso. El total se mantuvo al mismo nivel en el segundo trimestre y se recuperó un poco en el trimestre comentado.

La mejora se registró en la industria de construcción de viviendas residenciales y las inversiones fijas en los negocios que bajaron 1/7 parte en los seis primeros meses acusaron poca variedad en estos últimos tres meses que van de julio a septiembre.

Los gastos del gobierno que se vienen realizando a una tasa de 93.3 mil millones

durante el tercer trimestre, representan un aumento de 6 mil millones sobre los gastos del año anterior, pero esos gastos han sido menores para el gobierno federal y mayores para los gobiernos estatales y municipales.

Mayores Garantías a sus Inversionistas en el Extranjero

EL gobierno de EUA ha informado al Congreso de ese país de que se propone elaborar un programa que tenga por finalidad un mayor estímulo a los inversionistas que quieran invertir en el extranjero, especialmente, en los países subdesarrollados.

Como parte de las propuestas del Ejecutivo, se pide una mayor participación del Departamento de Comercio en las decisiones de las instituciones oficiales de financiamiento al extranjero. Se señala también que la inversión privada no debe considerarse como un sustituto total de la ayuda financiera que imparte el gobierno norteamericano ya que la ayuda que este último viene otorgando tiene por objeto —en muchos casos— abrir las puertas o facilitar una corriente de inversiones privadas.

La propuesta del Departamento de Comercio para el estímulo de las inversiones privadas fue hecha al Congreso en diez puntos, a saber:

1.—Ofrecer estímulos poderosos a través de exenciones fiscales;

2.—Dar al Departamento de Comercio autorización para intervenir en la política de préstamos de las instituciones financieras oficiales, en lo que se refiere a préstamos al extranjero;

3.—Exigir que los organismos oficiales financieros que van a financiar un programa en el extranjero, den la suficiente publicidad a sus proyectos de modo que la iniciativa privada se entere de ellos y tenga la oportunidad de participar en sus financiamientos, si así lo desea;

4.—Cuando quede establecido que el capital privado no desea participar en un proyecto, se le debe dar ocasión para que ofrezca sus conocimientos técnicos y debe darse preferencia en las adquisiciones que se hagan a compañías norteamericanas;

5.—Considerar la posibilidad de otorgar préstamos a largo plazo, con fondos públicos, a compañías privadas norteamericanas y extranjeras, que estén realizando inversiones en países subdesarrollados. Conjuntamente con estos préstamos, debe inducirse a los gobiernos recipientes a que asuman una actitud más favorable hacia las inversiones privadas;

6.—Aumentar el ámbito de las garantías que se vienen ofreciendo a los inversionistas que se arriesgan a invertir en el exterior;

7.—Ampliar los programas de asistencia técnica que viene ofreciendo el gobierno norteamericano, no solamente a los inversionistas sino también a los gobiernos que reciben la ayuda y a los hombres de negocios del extranjero, en lo referente a fomento de mercados. En cuanto a las facilidades fiscales que se otorgarían a los inversionistas norteamericanos se propone, entre otras muchas, las siguientes: posponer el cobro de impuestos sobre las ganancias no repatriadas; rebajar el impuesto sobre las ganancias a compañías, de 52 a 38%, cuando éstas operan en el extranjero; introducción de un nuevo método de aplicar el impuesto a la renta cuando ésta proviene de operaciones de una compañía norteamericana que opera en el extranjero. fijando una tasa de 5 ó

10%; otorgar a las empresas americanas que operan en el extranjero las mismas ventajas que se otorgan a las pequeñas empresas norteamericanas en lo que se refiere a la manera como pueden contabilizar sus pérdidas y dar un tratamiento preferencial a las inversiones que se realizan a través de las compañías de inversiones; permitir el traspaso de los activos de las compañías norteamericanas a compañías extranjeras sin que este traspaso tenga los efectos fiscales que hoy existen.

Ayuda Externa Norteamericana

DE acuerdo con cifras oficiales, el gobierno de EUA ofreció ayuda al extranjero, hasta el 30 de junio pasado, por la suma de Dls. 4.7 mil millones. Esta cifra incluye la ayuda oficial otorgada en forma de préstamos, donaciones, ya sea en moneda, bienes y servicios, por Dls. 830 millones más que la ayuda otorgada el año anterior.

Durante el año fiscal de 1958, el gobierno norteamericano puso a disposición de gobiernos amigos, en la forma de excedentes agrícolas, la suma de Dls. 700 millones. En el año pasado, el gobierno de EUA se comprometió a otorgar nuevos préstamos por valor de Dls. 1.5 mil millones, o sea 25% más que en el año anterior. Aquí se incluyen los préstamos otorgados por el Export Import Bank, que representan la mitad de los créditos concedidos o prometidos por el gobierno de ese país.

Metales Extranjeros por Excedentes Agrícolas Norteamericanos

LAS recientes modificaciones que se hicieron a la ley que ampara la venta de excedentes agrícolas en el exterior, permitirán que EUA pueda adquirir una mayor variedad de metales y minerales producidos en el extranjero a cambio de esos excedentes agrícolas. No se sabe exactamente qué cantidades de metales se adquirirán pero los funcionarios encargados de la administración del programa estiman que el valor de esas compras será muy superior a los Dls. 61.2 millones que se adquirieron en el período de 12 meses que terminó el 30 de junio último.

De acuerdo con los cambios efectuados en la ley, es el Presidente quien debe decidir qué productos extranjeros pueden obtenerse a cambio de los excedentes agrícolas. Al mismo tiempo, se ha otorgado autorización al Secretario de Agricultura para que regule las ventas de dichos excedentes de modo que no constituyan una manera de reducir las ventas comerciales de productos agrícolas norteamericanos. Este procedimiento ya se venía siguiendo desde la primavera de 1957, debido a las protestas de los círculos comerciales de que las ventas de excedentes por el gobierno habían dislocado los canales comerciales de dichos productos.

Para evitar esta dislocación, el Departamento de Agricultura ha clasificado a los países amigos según el criterio de potencialidad regular, basado en las ventas realizadas en años anteriores a cada uno de esos países. En la lista de metales y otros productos que se pueden trocar por excedentes agrícolas, no aparece el cobre, pero se añade, entre otros, al estaño. Además, figuran también: óxido de aluminio en forma de abrasivos y cudo; antimonio; asbestos; bauxita; berilio; bismuto; cadmio; diamantes; espato flúor;

plomo; manganeso; mercurio; mica; níquel; paladio; cristales de cuarzo; rutenio; selenio, carburo de silicio; estaño; cinc, etc. Los contratos de trueque pueden hacerse sobre bases bilaterales o multilaterales.

El Turismo Norteamericano Gasta más de Dls. 2 mil millones

SE estima que el turismo norteamericano al finalizar el presente año habrá gastado la suma de Dls. 2,200 millones. La mayor parte de estos gastos se ha realizado en Europa y en el Caribe y los turistas son en su mayor parte gente joven. Además, las mujeres parece que componen una mayor proporción que los hombres.

De acuerdo con lo expresado por el Sr. Henry Kearns del Departamento de Comercio norteamericano, los gastos del turismo de su país llegaron a Dls. 1,950 millones en 1957, o sea 7.5% más que en el año anterior.

Las solicitudes de pasaporte durante 1958 han sido 18% mayores que en 1957. Las compañías marítimas y de aviación recibieron en este último año un total de Dls. 320 millones, al mismo tiempo que las compañías extranjeras recibieran 260 millones.

Se indica, asimismo, que los extranjeros que visitaron EUA en este año habrán dejado casi Dls. 1,000 millones, comparado con 785 millones en 1957, o sea 11% más que en 1956. Estas cifras colocan a EUA en el primer lugar en el mundo por concepto de ingresos de turismo y también por los gastos efectuados en el extranjero por sus ciudadanos y residentes.

Se espera que para el año entrante las compañías de aviación y marítimas recibirán por ingresos de pasajes la suma de Dls. 560 millones y para 1960, cuando los aviones de retro-propulsión sean el medio común de viajar, las compañías esperan un ingreso adicional de 17% más. Al mismo tiempo, se espera que las compañías marítimas tengan ingresos mayores de 15% para el año entrante, debido a la introducción de nuevos barcos con servicio rápido y con mayor capacidad para pasaje.

Según predicciones del Departamento de Comercio, el turismo norteamericano se desviará más y más a Sudamérica, debido a que sus gobiernos están haciendo lo posible por adquirir parte de estos ingresos que hoy van en su mayoría a Europa y al Caribe.

Nuevo Plazo para la Venta de Excedentes Agrícolas

EN un estudio presentado al gobierno de EUA se recomienda la continuación por cinco años más, del programa de ventas al extranjero de los excedentes agrícolas, que aún tienen un valor de Dls. 12 a 13 mil millones. Para lograr una administración más eficaz del programa, se recomiendan los siguientes cambios:

1.—Organizar un nuevo departamento con rango más bajo que el de gabinete, que se encargue de planificar las ventas a largo plazo;

2.—Hacer a un lado el programa en vigencia que exige un pago máximo en dólares de la venta de excedentes;

3.—Un control menos rígido del gobierno de EUA sobre la disposición que los

países compradores hacen del dinero local que el gobierno norteamericano les vuelve a prestar;

4.—Consultas más íntimas entre EUA y los países amigos con el fin de evitar malos efectos internacionales de la aplicación de la ley norteamericana sobre venta de excedentes.

El estudio en cuestión ha sido presentado al subsecretario Dillon, del Departamento de Estado, que fue quien sugirió su realización y su autor es el director del programa de agricultura y negocios de la Universidad de Harvard, que fue también subsecretario de agricultura en los primeros años de la presente administración.

En el Departamento de Agricultura se estima que dentro de los próximos 5 años se acumularán otros Dls. 10 ó 13 mil millones en excedentes agrícolas que no podrán consumirse en EUA. La recomendación del Dr. Davis es que este programa se continúe, pero que debe hacerse coordinadamente con otros países para evitar que éstos sean víctimas de la política norteamericana al destruir los canales comerciales de estos productos. Se hace notar que la escasez de divisas da a este programa mucha popularidad con ciertos países que se han acostumbrado a recibir esta clase de ayuda. Pero al mismo tiempo se añade que, de continuar exigiendo el pago en moneda local, la acumulación de estas monedas en manos del gobierno puede llevar al fracaso del programa ya que es imposible utilizar la totalidad de las monedas extranjeras así acumuladas.

Cosecha de Algodón

Las estimaciones finales del Departamento de Agricultura indican una producción algodонера norteamericana para este año de 11.6 millones de pacas de 500 libras brutas cada una. Estas nuevas cifras son mayores en 188 mil pacas que las publicadas en el mes anterior y se compara con una producción de 10.9 millones de pacas en 1957 y 14.1 millones como promedio de producción en los diez años que van de 1947-56.

La reciente cosecha ha sido sembrada dentro de una extensión de terreno mucho menor que la anterior debido al control que viene ejerciendo el gobierno y que consiste en pagar a los agricultores una cierta suma a condición de que no siembren sino la extensión indicada por el gobierno.

Además de la cosecha de este año, existen cantidades acumuladas de cosechas anteriores. Estas reservas se estiman en 8.7 millones de pacas.

Las necesidades del mercado interno se calculan en 12.3 millones de pacas para el año venidero.

INGLATERRA

Los Astilleros Ingleses llevan la Delantera

Pese a la fuerte competencia ofrecida por los astilleros del resto del mundo, Inglaterra aun retiene su primer puesto en la construcción de grandes barcos para pasajeros. En la actualidad se construyen 10 de más de 20 mil toneladas cada uno. Un contrato para construir barcos para pasaje se considera más deseable —tanto en precio como en diversidad de trabajo— que cualquier

otro tipo de barcos modernos. Si bien es cierto que los contratos para la construcción de barcos de pasaje apenas representan un 5% del volumen de barcos en construcción en Inglaterra, su valor representa 10% del total, o sea, £ 80 millones.

Los dos barcos más grandes en construcción pertenecen a la Peninsular & Oriental Steam Navigation, que hace la travesía entre puertos ingleses y Australia y el Océano Pacífico. Este barco tendrá 45 mil toneladas y es el más grande de los barcos construidos en Inglaterra desde que se lanzaron el Queen Mary y el Queen Elizabeth, en la década de 1930. El otro barco, de 40 mil toneladas, pertenece a la misma compañía. Estos nuevos gigantes del océano iniciarán su recorrido en 1961 y tendrán una capacidad combinada de 1,200 pasajeros en primera, y 3,100 pasajeros en clase turista, tendrán una velocidad de 27 nudos por hora y acortarán el trayecto de Londres a Sydney de cuatro —que es ahora— a tres semanas.

Se indica que los costos de construcción de barcos han subido tanto en este período de la postguerra que el más pequeño de los dos barcos que se construyen costará tanto como toda la flota de barcos de la Línea Oriental —su dueña. Si bien es cierto que estos mayores costos reflejan la inflación de hoy, es de anotarse que ello se debe también a las mayores comodidades que se ofrecen a los pasajeros, especialmente, a la clase turista.

Otras compañías inglesas prosiguen su programa de construcción en su empeño de competir con las compañías de aviación. Hay en construcción algunos barcos de gran tamaño para el extranjero y entre éstos, el más grande es para una compañía de navegación portuguesa. Su costo es de £ 5 millones, tendrá 20 mil toneladas y llevará mil pasajeros.

Nuevo Convenio Comercial con Nueva Zelandia

De acuerdo con los términos de un nuevo convenio comercial firmado entre los dos gobiernos, Nueva Zelandia tendrá el derecho de rebajar el margen de preferencia de que gozan los productos exportados por Inglaterra a los mercados neozelandeses. Los márgenes mínimos de preferencia serán:

Cinco por ciento para unos pocos renglones, incluyendo aquí a los aviones y motores, tractores, productos de hierro y acero y productos químicos no compuestos;

Siete y medio por ciento sobre ciertos productos de consumo y bienes de producción, entre los cuales están los productos farmacéuticos y una variedad de maquinaria así como ciertos textiles;

Diez por ciento sobre los demás artículos.

El gobierno inglés continuará otorgando libertad de importación sin gravámenes a los productos de origen neozelandés y mantendrá los niveles actuales de preferencia y deberá consultar con el gobierno de este país antes de reducir el nivel de preferencia que exceda del margen garantizado.

El gobierno de Nueva Zelandia se propone firmar convenios comerciales con otros países, aún sobre bases de ventas bilaterales de sus productos exportables, con el propósito de diversificar sus mercados de exportación y de colocar una mayor cuantía de sus productos agrícola-

ganaderos. En el convenio aludido se reconoce este derecho de Nueva Zelandia a buscar nuevos mercados extranjeros.

Las exportaciones inglesas a Nueva Zelandia en 1957 llegaron a 141 millones de libras esterlinas.

JAPON

Mejoría de la posición de pagos

El temor que tenían los japoneses de que la crisis internacional daría al traste con la recuperación que su economía había experimentado después de la crisis de divisas sufrida en 1957, no se ha realizado. Pese a que se ha vigorizado la resistencia extranjera a la venta de productos japoneses en sus mercados, la posición de pagos del Japón se ha mejorado gracias a las ganancias espectaculares que le han producido sus términos favorables de comercio.

Durante los primeros nueve meses de 1957 los gastos japoneses en el extranjero —aumentados por los movimientos inflacionarios de su economía en los dos años anteriores— se tradujeron en una salida tan fuerte de divisas que sus reservas se redujeron en más de una tercera parte y hubiera llegado a la mitad de no haber sido por un préstamo obtenido del Fondo Monetario Internacional, por la suma de Dls. 125 millones. Al finalizar el año y debido a las medidas drásticas tomadas por las autoridades para frenar la corriente de gastos en el extranjero, el fruto de esa nueva política ya se perfilaba con claridad. De esa manera, las reservas internacionales principiaron a aumentar en los primeros meses de 1958 a un paso alentador. Pero en esa misma época nuevas preocupaciones se presentaron. Parecía claro que la caída de los precios de las materias primas había dañado tanto la economía de muchos países que su posición de pagos se vería muy afectada y muchos de esos países eran compradores normales de productos japoneses. Según cifras publicadas por las autoridades, las exportaciones bajaron en Dls. 62 millones, comparadas con el mismo período anterior, lo que demuestra que la campaña en contra de los productos japoneses ha sido efectiva, pese a la ayuda que el gobierno japonés ha otorgado a sus exportadores a través de una bien preparada campaña en el extranjero.

Pero, al mismo tiempo, se comenta que las menores ventas se han visto más que compensadas por los gastos menores en que ha incurrido en el exterior. Así pues, mientras sus precios de exportación han sido en promedio 6% menores que en los últimos meses del año pasado, los precios de sus importaciones, en el mismo período, se han reducido en no menos del 14%.

Debido a esta circunstancia imprevista y ayudado por las restricciones impuestas el año pasado para reducir los gastos en el exterior, las partidas dedicadas a importaciones han sido menores en Dls. 794 millones que en el período similar del año anterior. Debido a que los renglones invisibles no tuvieron cambios apreciables, la cuenta corriente arrojó una mejora neta de no menos de Dls. 730 millones, —de 500 millones de déficit a 230 millones de superávit.

Con todo, estos resultados favorables de la balanza en cuenta corriente no han tenido un efecto similar en las tenencias oficiales de oro y de divisas. En primer lugar, se han descartado de las reservas

las tenencias del Ministerio de Finanzas con los bancos comerciales y que antes se clasificaban como divisas oficiales. También, se ha cancelado 50% del préstamo otorgado por el Fondo Monetario y además, como resultado de las conversaciones sobre reparaciones tenidas con los indonesios, se ha cancelado el superávit comercial de Dls. 177 millones en favor de los japoneses. Por tanto, nominalmente, las reservas japonesas son de Dls. 200 millones más bajos de lo que eran en el mes de marzo.

Se espera que si estas tendencias perduran en el comercio exterior, las reservas japonesas serán mayores de los Dls. 1,000 millones. Si su posición de pagos continúa mejorando, las autoridades pueden intentar una nueva expansión interna, sacrificada hace un año para fortalecer la balanza de pagos y que casi sume al país en una depresión.

Gran Actividad de la Industria Electrónica

HASTA hace tres años, el Japón era un importador destacado de radios transistores que se traían de EUA. Pero en la actualidad, las grandes empresas electrónicas del Japón reciben pedidos cada vez más importantes de empresas fabricantes de aparatos transistores de EUA.

Ultimamente, algunas firmas bien conocidas de EUA hicieron un pedido por 7 millones de tubos de la casa japonesa Hitachi y 8 millones de tubos de la casa Toshiba y 3 millones de la empresa Nippon Electric. Además, estas mismas empresas japonesas han recibido pedidos considerables de transistores para el mercado norteamericano.

Algunas de estas casas japonesas han celebrado contratos a largo plazo con firmas norteamericanas para el abastecimiento de refacciones para la industria electrónica. Otras compañías han anunciado haber recibido pedidos importantes de México, Canadá, EUA y Alemania Occidental.

Pacto Comercial con el Soviet

UN nuevo convenio de comercio celebrado entre el Japón y URSS promete un intercambio comercial durante 1959 por valor de Dls. 35 millones para cada país, lo que representa un aumento de 25% sobre la cantidad o volumen comercial entre los dos países.

Según los términos de este convenio, Japón se compromete a comprar cantidades no especificadas de trigo, 100 mil toneladas de petróleo crudo, 45 mil toneladas de manganeso y cromo, y 350 mil toneladas de carbón, además de metales preciosos, fertilizantes, asbestos, productos químicos y maderas. Japón enviará barcos pesqueros, maquinaria, equipos textiles y de imprenta, equipos para la industria química, productos de hierro y acero y productos químicos.

Los informes de prensa indican que los japoneses tienen una balanza comercial favorable con los rusos porque éstos no han podido vender al Japón los artículos que este último desea.

Alemania.- Presupuesto para 1959-60.—*El presupuesto que ha sido presentado al Parlamento para su consideración, alcanza la cifra más alta, desde que se constituyó la república alemana del oeste. Los gastos se calculan en £ 3,344 millones, de los cuales, 930 millones se dedicarán a la defensa, formalmente. En la práctica, los gastos efectivos para la defensa serán de £ 7 millones menos.*

Según la práctica fiscal alemana, el presupuesto presentado al parlamento no contiene proposiciones sobre impuestos. Estas proposiciones se someten a la consideración del parlamento en fecha posterior.

Las cifras del presupuesto para el año entrante se han basado en un mayor producto nacional bruto, que se considera será 5% mayor que en el año que termina.

Australia.- Inestabilidad en los precios de la lana.—*La industria de la lana australiana —desde el producto hasta el manufacturero— viene observando una actitud crítica con referencia al mercado de este producto. Se hace notar que el precio de esta importante fibra textil ha bajado casi a la mitad de lo que era hace dos años.*

Se propone en Australia iniciar una intensa campaña de publicidad en favor de la fibra, con el objeto de evitar que las fibras sintéticas desplacen en mayor medida a la lana natural. Al mismo tiempo, tanto los productores como los manufactureros se quejan de las fluctuaciones en los precios y quieren culpar a los monopolistas extranjeros, a quienes acusan de controlar el mercado lanero. El parlamento australiano nombró una comisión para que investigue estos cargos, pero la evidencia existente no parece respaldar estos cargos.

Se reconoce, sin embargo, que la práctica de vender a futuros, a precios más bajos que los de plaza, tiende a presionar los precios hacia abajo.

Los pequeños productores están presionando al gobierno para que establezca un precio mínimo de reserva. Se considera que los precios hoy vigentes hacen incosteable la producción de lana para estos pequeños productores. Pero el Consejo de Productores de Australia está en contra de la fijación de precios oficiales y favorece el presente sistema de vender por medio de remates. La campaña en favor de precios mínimos continúa y tiene el apoyo de muchos productores de textiles que ven en las fluctuaciones de los precios un grave peligro de pérdida debido a sus efectos en las existencias.

Francia.- Producción de Acero.—*La industria del acero redujo su producción en el mes de noviembre de este año, comparada con las cifras de octubre y de noviembre de 1957. Se cree que la menor producción se debe a una reducida demanda interna, sobre todo, de acero para la industria de la construcción. Esta reducción de la demanda interna pudo haber causado una mayor reducción en la producción de acero lo cual no ocurrió debido a los fuertes pedidos recibidos del extranjero, especialmente, de los países de la cortina de hierro.*

Los expertos creen que la reducción de noviembre es sólo temporal ya que el mejor cliente de la industria —los productores de automóviles continúan colocando pedidos en cada vez mayor cuantía. La industria sigue trabajando a 90% de su capacidad y la semana de 46 horas es más alta que el promedio nacional, aunque más bajo que el promedio de 56 horas en 1957.

Indonesia.- Nacionalización de Empresas Holandesas.—*Todas las empresas bancarias, plantaciones, ferrocarriles y otras firmas de negocios que se expropiaron el año pasado por el gobierno de Indonesia serán nacionalizadas, según los términos de una nueva Ley.*

En el parlamento se optó por nacionalizar todas las empresas expropiadas que según el gobierno holandés tienen un valor de Dls. 1,189 millones. En la ley de nacionalización se dejó abierta la puerta a la futura compensación que será fijada por los tribunales.

Las propiedades holandesas fueron expropiadas en diciembre pasado, como una medida que obligaría a los holandeses a entregar a Indonesia, la parte occidental de la isla de Guinea.