

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Fluctúa el Precio del Oro en Relación al Dólar.*
- *Fracasa la Conferencia Internacional sobre Aguas Territoriales.*
- *Se Legaliza la Nacionalización del Canal de Suez.*
- *Continúa Incierta la Economía Norteamericana.*
- *Aumenta la Unión Soviética su Exportación de Ciertos Materiales.*

INTERNACIONALES

Fluctuaciones de Precio del Oro

Las recientes fluctuaciones del precio del oro en el mercado londinense han ocasionado especulaciones acerca de su valor relativo al dólar. Algunos expertos señalan que los aumentos habidos en el precio del metal en Londres demuestran un debilitamiento del dólar, moneda que durante las últimas décadas ha sido base del intercambio monetario internacional. Pero otros son de la opinión que los aumentos mencionados obedecen fundamentalmente a factores técnicos del mercado.

De todas maneras, es un hecho que los precios del oro en Londres han sido extraordinariamente fuertes durante los últimos tres meses y que este aumento ha creado una nueva relación entre EUA, por una parte, y los mercados de oro en el exterior, por la otra.

El intercambio de oro es muy activo en el mundo, influido por los requerimientos de reserva monetaria de los distintos bancos centrales y por los especuladores privados de distintas naciones que buscan protegerse contra devaluaciones monetarias. La producción de oro, con excepción de la Unión Soviética, es en la actualidad de cerca de 30 millones de onzas finas al año, que a los precios establecidos por EUA de Dls. 35 por onza, totaliza algo más de Dls. 1 mil millones.

El Banco de la Reserva Federal de Nueva York es el agente del Tesoro de EUA en estas transacciones. Este organismo vende oro a los bancos centrales de los otros países y lo compra a ese mismo precio. Sin embargo, en la práctica, existe un gravamen de 0.25% por razón de gastos y servicios de manejo, por lo que el precio de venta efectivo es de Dls. 35.0875 por onza y el de compra de Dls. 34.9125.

Durante el año de 1957 los precios del oro en el mercado londinense se mantuvieron dentro de los límites máximo y mínimo que se acaban de citar. En este mercado puede comprar oro cualquier no residente de la zona esterlina siempre y cuando lo pague con dólares de EUA o del Canadá. Esto trajo por resultado, según varios expertos, que los especuladores o los bancos centrales pudieran vender oro más gananciosamente en Londres que en Nueva York y, simultáneamente, resultara más barato a los bancos centrales obtener el oro también en Londres.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

En la actualidad, la situación ha cambiado casi completamente. Todavía es más ganancioso vender oro en Londres, pero a los bancos centrales, que tienen derecho a adquirir oro en EUA, les resulta más costeable hacer la operación aquí que en Londres. Y el especulador, que no tiene acceso a esta fuente de abastecimiento, tiene que comprar el metal amarillo donde quiera que pueda.

A mediados del mes de enero último, rebasó el precio del oro en Londres el límite de los Dls. 35 la onza y continuó elevándose hasta la primera semana de abril. El 8 de ese mes, alcanzó el precio del metal Dls. 35.1190 la onza, frente a un precio de venta norteamericano de Dls. 35.0875.

Desde esa fecha decreció algo el precio del metal. El 11 de abril había descendido a Dls. 35.0759, pero a mediados del mes volvió a elevarse a Dls. 35.0925.

¿Cuál ha sido la causa de estas fluctuaciones? Las interpretaciones son varias. La opinión mayoritaria es a efecto de que la inquietud surgida en el Medio Oriente por razones políticas elevó la demanda del metal en el momento en que la oferta del mismo era reducida. Pero la opinión más dramática es por supuesto la de que el dólar se está debilitando o de que, por lo menos, un grupo apreciable de personas opina que declinará y, por lo tanto, buscan asegurarse atesorando el metal.

La recesión económica norteamericana, puede provocar un acrecentamiento de los gastos públicos de EUA. Así reza la teoría de los atesoradores. Los precios se elevarán o por lo menos, no declinarán tan rápidamente como era de esperarse. De todos modos el resultado final será una disminución del poder adquisitivo del dólar frente a las otras monedas del mundo.

Por otro lado, dice el argumento, puede darse el caso de una disminución decisiva en los precios prevalecientes en EUA. Entonces los dólares de hoy serían "baratos" y los de mañana serían "caros" en relación con la cantidad de bienes que puedan adquirirse con los mismos. En contraste, los precios del oro son fijos. Por esto, resulta acertado adquirir oro ahora y convertirlo en dólares más tarde. Esos dólares tendrían mayor valor para entonces, porque se podrían adquirir más bienes con ellos.

Aguas Territoriales

El asunto de las aguas territoriales no ha dejado de ser problema enojoso desde hace ya varias décadas. La Conferencia de Codificación del Derecho Internacional de La Haya de 1930 no logró, después de largos debates, encontrar una fórmula satisfactoria. El mundo permaneció así en un estado caótico respecto a este asunto, pues unos países

mantenían el precepto tradicional de las 3 millas mientras que otros reclamaban 4, 6, 10, 12, 200 o toda el agua que cubriera el zócalo continental respectivo.

Deseosas de resolver este conflicto, las Naciones Unidas convocaron a una conferencia sobre el mar durante el mes de marzo, reunión en la que participaron 86 naciones. Las deliberaciones duraron cerca de dos meses y, al ponerse a votación las distintas ponencias, resultaron derrotadas todas ellas por no haberse podido conseguir la mayoría de las dos terceras partes que requerían los estatutos de la reunión.

La posición de EUA fue inicialmente la de mantener el límite tradicional de las 3 millas. Ese país tiene razones poderosas para aferrarse a dicho criterio. Aparte de consideraciones económicas relacionadas con su flota pesquera, EUA teme el acrecentamiento de refugios de submarinos enemigos en el caso de guerra. Esta inquietud se basa en cálculos estratégicos que permiten anticipar que en una guerra futura, las actividades submarinas en contra de EUA serían, dados los actuales enemigos potenciales, muchísimo más importantes que la guerra submarina de EUA en contra de ellos. Ciertamente que el mar territorial se aplicaría por igual a submarinos y a naves de superficie, pero por la más fácil captación de los movimientos de estas últimas, resulta grandemente beneficiado el sumergible. Además, argumentó el delegado norteamericano, Sr. Dean, la ampliación de los mares territoriales podría cerrar varios canales naturales libres tales como El Estrecho de Gibraltar y amplias superficies marítimas entre las distintas islas de Indonesia.

Esta última República propuso la extensión del mar territorial a un límite de 12 millas al igual que la Arabia Saudita y la RAU. Inglaterra, en contraste, se opuso rotundamente a esta proposición que le vedaría a su gran flota pesquera la mayor parte de las muy ricas costas de Islandia, Noruega y Groenlandia. Pero, ante la insistencia de los demás países, propuso como transacción, el límite de las 6 millas.

EUA se vio también obligado a ceder, temeroso del posible triunfo de la tesis de las 12 millas y ofreció acatar el límite de 6 millas para el mar territorial junto con derechos de pesca exclusivos sobre otras 6. En esta segunda faja sin embargo, se permitiría que continuaran las actividades de las flotas de cualquier país que hubiera estado pescando en la misma por un período ininterrumpido de cinco años anteriores a la fecha de aceptación de la nueva tesis.

Inglaterra volvió a ceder y aceptó la tesis norteamericana, pero Canadá se mantuvo inflexible e hizo la propuesta formal de las 12 millas con derechos exclusivos. La Unión Soviética también solicitó igual límite, pero la confusión originada por las distintas tesis discrepantes hizo imposible la aceptación de ninguna de ellas. La propuesta norteamericana fue la que más se acercó a la victoria, pues obtuvo 45 votos a su favor contra 33. Sin embargo, faltaron 7 votos para obtener la mayoría de las dos terceras partes.

El fracaso de la conferencia mantiene vigente el caos que trató de solucionarse. Cada nación podrá fijar su propio límite de mar territorial, pero este límite no tendrá valor real a menos que no pueda ser mantenido por sus fuerzas militares.

Pago de Compensaciones por la Nacionalización del Canal de Suez

LA nacionalización del Canal de Suez que causó la intervención armada de Inglaterra, Francia e Israel y amenazó con desatar una conflagración mayor en el Medio Oriente y el mundo, tocó a su fin, al concertarse entre la antigua Compañía Universal del Canal de Suez y el Gobierno egipcio un acuerdo para el pago de compensaciones por parte de éste a la empresa.

Aunque el acuerdo en cuestión, firmado a fines del mes de abril, está sujeto a ratificación, se estima que es definitivo. Hubo de transcurrir muchos meses de negociaciones para llegar a una fórmula de transacción. Representantes del Banco Mundial jugaron un papel importante en las gestiones así como también, de manera indirecta, algunas medidas tomadas por EUA y ciertas promesas de una mayor colaboración de este país al desarrollo económico de la RAU (Ver la nota sobre Egipto que más adelante se publica en esta sección).

Las pretensiones de la Compañía eran mayores que las que han resultado satisfechas, pues incluían una compensación por los doce años de administración del Canal que faltaban todavía por vencer en el contrato de la concesión. Este renglón, que ascendía a cerca de £ 120 millones, fue eliminado completamente.

Las compensaciones acordadas ascienden a £ 29 millones y todas las propiedades de la empresa fuera de Egipto, se entregan a los accionistas de la misma. El pago se hará anualmente durante seis años después de una liquidación inicial que asciende a cerca de £ 5.5 millones que se pagarán de las cuotas cobradas por la Compañía en Londres y París desde el 26 de julio de 1956. El pago de las otras anualidades estará libre de intereses y se hará en libras esterlinas y francos franceses calculados a base de una tasa fija de Dls. 2.87 por cada libra egipcia. Sin embargo, no menos del 40% de cada anualidad se liquidará en libras esterlinas.

Si el gobierno del Reino Unido, libera fondos que retiene de la deuda de guerra con Egipto, la República Árabe Unida adelantará el pago de dos anualidades inmediatamente. Y si el total de estos fondos fuera liberado por Inglaterra, entonces, se adelantarán dos anualidades adicionales.

Según fuentes egipcias, el monto de la compensación es mayor que la originalmente propuesta por la RAU, y obedece a un esfuerzo de este país por llegar a un acuerdo definitivo que le ponga punto final a este enojoso asunto. EUA por su parte, liberó pocos días después los activos egipcios congelados en ese país a raíz de la nacionalización del Canal. Esta medida tuvo por objeto estimular la buena voluntad del gobierno de la RAU para transar sobre el problema de las compensaciones.

Según el Dr. El Amary, gobernador del Banco Nacional de Egipto, que fue el encargado de firmar el acuerdo, los ingresos provenientes de las cuotas del Canal alcanzan hoy en día un total de casi Dls. 110 millones al año y los costos de operación de la gran vía son inferiores a los de antes de la nacionalización.

El Banco Mundial y el FMI Ante la Recesión Norteamericana

CON motivo de la recesión norteamericana se ha vuelto a plantear el problema de si los fondos con que cuentan las principales organizaciones crediticias internacionales son adecuados o no. Sin embargo, tanto el Fondo Monetario Internacional como el Banco Mundial son de la opinión de que por el momento, sus recursos pueden hacer frente a cualquier coyuntura prevista.

Tanto para el FMI como para el Banco Mundial, se facilitan y abaratan los mercados de capital que utilizan, a causa de la reducción de la actividad económica en EUA. Ambos organismos pueden vender bonos con intereses menores y, por otro lado, aún si la recesión llegara a extenderse a Europa, no se prevé un aumento perceptible en el número de solicitantes de préstamos ni en el monto de los mismos.

El Banco Mundial colocará durante el presente mes de mayo, otra emisión de Dls. 150 millones en bonos a diez años vista en los mercados de EUA. Como en el caso de operaciones anteriores, esto se realizará a través de Morgan Stanley & Co. y la del First Boston Corp.

El caso del FMI es distinto, pues como es sabido, este organismo no emite bonos y cuenta solamente con sus fondos originales. El año pasado, hubo de disponer de muy elevadas cantidades de los mismos y una recesión mundial sí podría acrecentar fuerte y rápidamente la demanda de dólares. Sin embargo, el Director General de este organismo, Sr. Per Jacobsson, explicó recientemente que su organismo cuenta todavía con Dls. 1.4 millones en oro, y dólares norteamericanos y canadienses, para disponer libremente de ellos.

Por el momento, la recesión norteamericana no se ha extendido apreciablemente a los principales centros industriales del mundo y no se discute por lo tanto el problema de cómo acrecentar las disponibilidades del FMI. Pero a largo plazo, aumenta la opinión de los expertos sobre la necesidad de volver a estudiar las necesidades tanto del FMI como del Banco Mundial. Este estudio habrá de llevarse a cabo por un comité nombrado por los gobiernos afiliados a ambos organismos y su labor será lenta.

Cualquier nuevo estudio deberá basarse en un nuevo cálculo a raíz de la vasta expansión del desarrollo económico del mundo, ocurrida desde el establecimiento de ambas instituciones. También, por razón del aumento en casi un 5% del número de países afiliados al Banco Mundial y al FMI.

Otro punto que habrá de tomarse en cuenta es el del desarrollo económico y la recuperación financiera desigual que ha tenido lugar entre los países más afectados por la segunda guerra mundial. Por ejemplo, Alemania ha acumulado más de Dls. 5 mil millones en oro y divisas y por esta razón tiene en la actualidad una cuota de participación en el capital de ambas instituciones que se ajusta muy poco a la realidad.

En cuanto a las actividades del Banco Mundial, sus préstamos alcanzaron un máximo durante el presente año fiscal. El Sr. E. Black, director de este organismo así lo anunció en su informe anual.

Para el 31 de junio, fecha en que termina ese período, el Banco habrá otorga-

do Dls. 650 millones en préstamos durante los doce meses anteriores a esa fecha. Además, ese organismo ha obtenido del mercado de capitales, más recursos que en cualquier otra época. El total proveniente de la venta de bonos y documentos alcanza a Dls. 410 millones y los bancos privados han participado en las operaciones del Banco Mundial, por un total de Dls. 70 millones frente a sólo Dls. 57 millones del año precedente. Además, los países miembros han librado, para financiar operaciones de la institución, nuevos recursos por el equivalente de Dls. 130 millones.

ESTADOS UNIDOS DE N.A.

Situación Económica General

LA situación económica general de EUA siguió siendo relativamente confusa, aunque en general, se interpretó que la recesión continuaba, con el alivio temporal y casi engañoso del acrecentamiento estacional de la actividad económica. Estos elementos estacionales confundieron en parte la interpretación de la mayoría de los barómetros económicos.

Durante el mes se dieron a conocer signos de mejoría. Estos fueron principalmente los siguientes: las existencias en fábricas y empresas comerciales declinaron en Dls. 700 millones durante el mes de marzo, en términos ajustados a la estación. Esta disminución fue prácticamente igual a la experimentada en enero y febrero. El sector manufacturero se acreditó Dls. 400 millones de esta disminución y los artículos principalmente afectados fueron los de uso y consumo duraderos.

su cima anterior, y el gran aumento en las solicitudes para el aseguramiento oficial de hipotecas apuntó hacia aumentos crecientes de actividad en este importante sector económico.

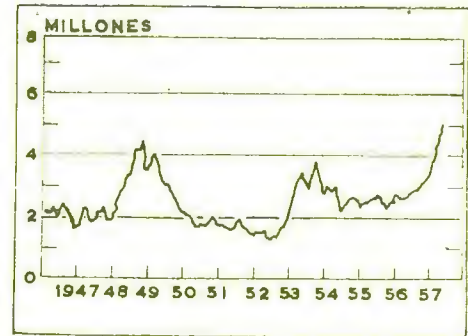
Aparte de estos indicadores, abundaron aquellos que revelaban la continuación de la actual tendencia recesionista.

Las grandes empresas continuaron sufriendo una disminución en sus ingresos, como lo reveló el hecho de que disminuirían sus utilidades. La U.S. Steel, por ejemplo, informó de una disminución del 46% durante el primer trimestre del presente año. Idéntica situación fue revelada por la Inland Steel. La producción de la industria del acero en EUA declinó a un 47% de la capacidad instalada durante la primera semana de mayo, porcentaje que es la mitad del correspondiente al mismo período de 1957.

Las primeras cifras referentes al desempleo durante el mes de abril indicaron, realmente, un desmejoramiento de la situación. Pues aunque el número de desocupados declinara en 78 mil unidades para dejar un total de 5 millones 120 mil, esta disminución fue mucho menor de lo que podría esperarse por razón del auge habitual de la economía norteamericana que ocurre durante la primavera. Con ajustes estacionales se tuvo que el porcentaje de la fuerza laborante que permanecía ocioso se elevó en 0.5% para totalizar 7.5% del total.

Los totales referentes al ahorro líquido durante el mes de marzo, se dieron también a conocer. Aquí se reveló que, en lo que corresponde a bancos y sociedades mutualistas de ahorro, las cantidades de-

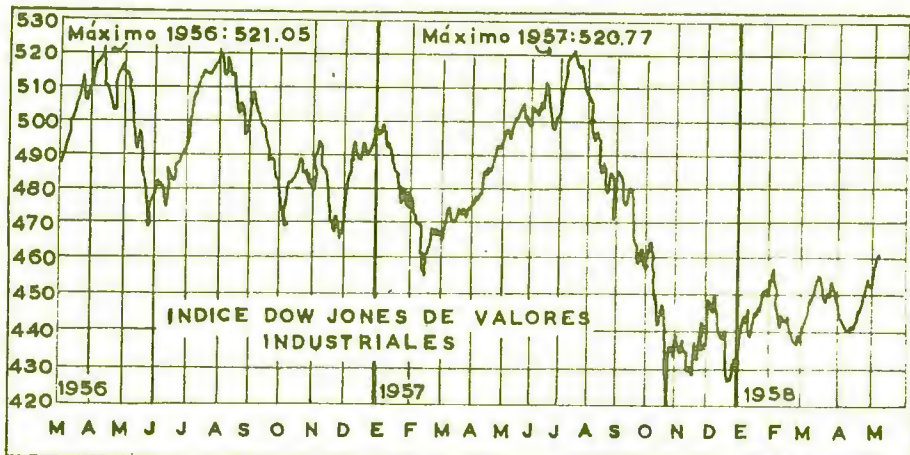
DESEMPLEO GENERAL CON AJUSTES DE ESTACION



El "Journal of Commerce" informó además, en la primera semana del presente mes de mayo, que la tasa de quiebras de los negocios en EUA se había elevado a un máximo para todo el período de la postguerra. Durante el mes de marzo, y a base de informes preliminares ajustados estacionalmente, se tuvo una tasa de 62.5 quiebras por cada 10 mil empresas. Durante ese mismo mes, tanto en los años de recesión de 1949 como en el de 1954 las tasas correspondientes fueron de solamente 34.4 y 42, respectivamente. El efecto de esta situación es muy claro, pues con una quiebra anual de cada 160 empresas norteamericanas, se acrecienta el riesgo de la inversión y, por lo tanto, se frena la misma. Se estima generalmente, que el aumento del número de fracasos en los negocios no precede a la recuperación económica. Por el contrario, el fenómeno parece ser el de que disminuya la tasa referida antes de que se revigore la actividad de los negocios.

Los préstamos otorgados por la banca norteamericana a la empresa privada siguieron bajos. Y, lo que es más, disminuyeron muy substancialmente. Durante la semana que finalizara el 23 de abril último, dichos préstamos decrecieron en Dls. 416 millones, lo que hizo que decreciera el total de los préstamos concedidos a Dls. 29,792 millones. Esta cifra es inferior en Dls. 1,136 millones a la de hace un año. En lo que va de 1958, —hasta el 1° de mayo— disminuyeron los préstamos comerciales e industriales en Dls. 2,061 millones frente a un aumento de Dls. 80 millones en la porción correspondiente de 1957.

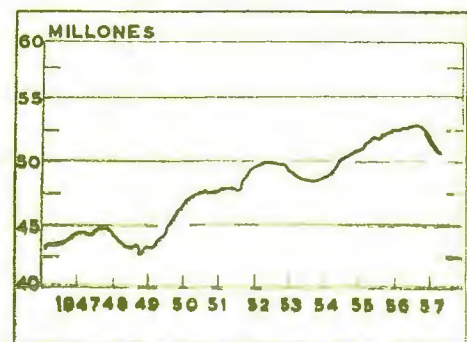
RECUPERACION EN LA BOLSA DE NUEVA YORK



Otro signo optimista fue el de la leve recuperación de los valores industriales en los mercados de capital. Según el índice Dow Jones se alcanzó el 6 de mayo una cima para 1958. En esa fecha, el índice apuntó un nivel de 463.67 puntos, superior en 2.55 al del día precedente. También ocurrió una baja marcada en los totales del desempleo asegurado y el más bajo número de solicitudes nuevas de compensación por falta de trabajo. La construcción de residencias, comenzó a ascender en el mes de abril después de

positadas habían aumentado en Dls. 336 millones en un solo mes. Durante el mes de marzo de 1957, el aumento había sido de 130 millones, por lo que se nota una elevación de 158%. El acrecentamiento en cuestión, sumado con los de enero y febrero del presente año totalizan Dls. 719 millones, es decir, que en sólo un trimestre percibieron estas sociedades cerca de la mitad de lo que recibieron en todo el año de 1957. Esta situación reveló temor hacia el futuro por parte de los ahorradores norteamericanos.

EMPLEO NO AGRICOLA CON AJUSTES DE ESTACION



El estudio del nivel de precios al mayoreo en EUA, recientemente publicado por la Junta de la Reserva Federal, reveló también situaciones muy curiosas. Durante los siete meses que lleva de impear la actual recesión económica, se han elevado dichos precios tres veces más que durante la recesión de 1953-54. Y los precios al consumidor se han acrecentado cuatro veces más que en esa misma época. Como es sabido, la existencia paralela de un alza de precios junto con una recesión, es característica muy novel y peculiar de EUA. Durante la declinación económica de 1948-49 disminuyeron fuertemente tanto los precios al mayoreo como los del menudeo durante un período de siete meses de manifestación del descenso. La Junta de la Reserva Federal no trató de explicar el fenómeno en el informe citado, pero, según buen número de expertos no hay duda que la elevación de los precios durante una recesión, tiende a frenar más aún el consumo, por lo que este dato puede estimarse como negativo dentro del panorama general de la economía norteamericana. Los artículos principalmente responsables de este estado de cosas fueron los agrícolas. Durante los treinta días precedentes al 15 de abril, aumentaron los productos agrícolas sus precios en 1.14%, para alcanzar su nivel más alto desde enero de 1953. Este aumento vino a sumarse a otro del 4% ocurrido en los treinta días inmediatamente precedentes al período citado. Como resultado de estas alzas, los precios agrícolas son hoy en día en EUA mayores en un 10% a los que prevalecían hace un año. Y superiores en un 18% al mínimo registrado desde 1953, que fue el de diciembre de 1955.

Todas estas indicaciones no pudieron menos que crear aprensión entre el sector más especulativo de los inversionistas, especialmente entre los depositantes extranjeros en la banca de EUA. Como se comenta en otra parte, cundió entre muchos la idea de que podía modificarse el valor del oro y aumentaron las compras de este metal en las cuentas extranjeras de la Reserva Federal. Como resultado de esto, reveló el Sr. W. M. Martin, presidente de la Junta de la Reserva Federal, que las reservas de oro de EUA decrecieron del 1° de enero al 30 de abril último, en Dls. 832 millones. El último período en que se notara un fenómeno similar fue 1953. La pérdida de reservas durante los doce meses de ese año ascendió a Dls. 1.1 mil millones. Esta afluencia de oro se dirigió principalmente al Reino Unido, Bélgica y Holanda, y en menor grado hacia Suiza.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Situación Económica General

LA recesión muy moderada de la economía alemana visible desde hace algún tiempo, continuó durante el mes de abril último, según las últimas cifras referentes a la producción.

La industria del acero se enfrentó a una contracción de nuevos pedidos, no sólo para este metal, sino por razón de las exportaciones de maquinaria y artículos acabados, que también decrecieron apreciablemente. La producción de las acerías alemanas durante el mes de abril ascendieron a 1.876 mil toneladas frente a una de 1.929 mil toneladas en el mismo mes de 1957. La producción de enero, en contraste, totalizó 2.220 mil toneladas.

La mayor parte de las acerías opera a 80-85% de su capacidad y algunas han

comenzado a reducir su actividad aún más. La acumulación de pedidos de acero declinó a 4.3 millones de toneladas a fines del mes de abril, frente a una acumulación de 5.8 millones de toneladas hace seis meses.

Sin embargo, la producción de carbón aumentó a un promedio diario de 463,500 toneladas (en abril de 1957, dicho promedio diario fue de 461,900 toneladas). Sin embargo, las existencias de carbón y de coque se acrecentaban rápidamente hacia un total de 6 millones de toneladas, que es excesivo aún para la cima de postguerra de 5.3 millones de toneladas que se registró en 1954.

La industria del acero y del carbón de Alemania Occidental presenta así un panorama poco optimista; durante el mes de febrero, los pedidos de acero decrecieron en 15% totalizando 850 mil toneladas solamente y la situación no mejoró durante el mes de marzo. Las acerías alemanas se quejan también de una creciente competencia que proviene de los otros países miembros de la Comunidad del Acero y del Carbón y también de una tendencia a disminuir existencias que se nota entre los comerciantes de este artículo.

Las importaciones de artículos manufacturados, sin embargo, se han acrecentado. Un informe del Bundesbank revela que las compras al exterior de estos productos durante el primer trimestre de 1958 fueron 50% mayores en volumen que en el período correspondiente de 1957.

Un signo optimista de gran importancia para la situación económica del país es el indudable acrecentamiento en los gastos de ampliación de plantas industriales. Este puede constituir el principal antídoto de las fuerzas recesiones imperantes. El aumento en las inversiones no es todavía espectacular según el Banco Central, pero tomado junto con el acrecentamiento de la actividad en la industria de la construcción, constituye una fuerza de trascendencia que bien puede determinar la estabilización de las condiciones económicas.

Las perspectivas en el aumento de la inversión han dado una nota tan optimista y muchos expertos comienzan a preocuparse por evitar que asuman las proporciones de años anteriores con los consecuentes efectos inflacionarios.

En general, los indicadores favorables son los siguientes:

1°—La desocupación ha disminuido de manera substancial.

2°—El costo de la vida se ha estabilizado por lo menos momentáneamente. Esto ocurre por primera vez en muchos años;

3°—La industria de productos de ingeniería continúa recibiendo pedidos al mismo ritmo que el año anterior y las cancelaciones no exceden el 2% del total. El mercado interno compensa aquí ampliamente por la reducción en los pedidos provenientes del exterior.

INGLATERRA

Reservas

POR primera vez en tres años y medio rebasaron las reservas del área esterlina el máximo de £ 1,000 millones. Durante el mes de abril se acrecentaron en Dls. 144 millones para alcanzar un total de Dls. 2,914 millones. Esto significa que en los primeros cuatro meses del presente año, se ha experimentado un crecimiento de más de Dls. 641 millones.

Inglaterra mantuvo además un superávit comercial con la Unión Europea de Pagos durante el mes de abril, aún cuando dicho superávit fue el menor de lo que va del año: Dls. 5.6 millones. En el mes de marzo, este superávit ascendió a Dls. 14 millones y en el de febrero, a Dls. 126 millones.

Producción Industrial

LA disminución de los pedidos a importantes sectores manufactureros ingleses se vio compensada por vigorosos aumentos en otras partes. La producción de motores, principalmente, se elevó a nuevas cimas, por lo que la producción industrial total fue similar a la del mes de marzo de 1957.

El índice de la producción en este sector de la economía para el mes de marzo se estima en 144-145 (1948=100) según el Ministerio del Tesoro del Reino Unido. Hace un año, los niveles correspondientes eran de 145. Efectuados los ajustes estacionales, se nota sin embargo cierta declinación de la actividad total en los meses de febrero y marzo. El índice ajustado correspondiente aquí es de 137-138, pues se compara favorablemente con los 139 y los 138 puntos de los meses de febrero y marzo de 1957.

Las estimaciones para enero y febrero promedian junto con marzo niveles trimestrales idénticos a los de hace un año.

Fomento a la Exportación de Bienes de Inversión

ATENTO el gobierno británico al debilitamiento de las industrias de bienes de inversión, ha tomado medidas tendientes a estimularlas, facilitando y garantizando más aún sus exportaciones. Sir David Eccles Presidente de la Junta de Comercio, anunció a mediados del mes de abril último, una disminución del mínimo que se requiere para garantizar una operación. De £ 250 mil, se ha descendido a £ 100 mil y, el porcentaje de la garantía del embarque se ha elevado del 85 al 90%.

El Sistema de Garantía a los Créditos de Exportación (ECGD) se creó en 1954 con el objeto de garantizar los préstamos otorgados por la banca para financiar exportaciones de equipo industrial y artículos similares. Las ampliaciones introducidas ahora tendrán un efecto importante sobre las ventas de Inglaterra, pues no sólo se aplican a los porcentajes citados y a un mayor número de transacciones, sino también, a un mayor número de artículos.

Estabilización de Precios

HA comenzado a notarse en el Reino Unido una tendencia hacia la reducción de buen número de artículos manufacturados, de magnitud tal que se estima indudable su efecto sobre el nivel general de precios al mayoreo. Sin embargo, según el boletín industrial del Ministerio del Tesoro, estas manifestaciones no repercutirán fácilmente y de manera rápida sobre el costo de la vida. Los precios al menudeo se han estabilizado últimamente, pero los costos de vivienda se han elevado junto con las rentas de las mismas. El precio del transporte, combustible y alumbrado, dependerá de los costos de mano de obra. Aquí los sindicatos respectivos han solicitado aumentos apreciables.

La reducción de costo de las materias primas ocurrido el año pasado y que se

estima en un 12%, es, según el boletín mencionado, el principal factor en la estabilización de los precios al mayoreo de que disfruta Inglaterra en la actualidad. Pero la intensificación de la competencia en muchas industrias y la acción gubernamental de refrenar alzas de precios, han contribuido también de manera apreciable. Sin embargo, existe un retraso de seis meses entre la baja de los precios de las materias primas y la reducción de sus artículos manufacturados. De allí, que el costo de la vida no se ve afectado todavía por estos factores. Esto, sin embargo, ocurrirá, solamente si no se elevan los costos de la mano de obra.

Hasta la fecha la situación se ha presentado de manera variada. El índice de precios de artículos manufacturados, es estable, y aún, se notaron pequeñas disminuciones en el mismo durante los meses de febrero y marzo, fenómeno éste que ocurre por primera vez en más de tres años. Los productos químicos y de acero y los artículos de papel experimentaron reducciones moderadas. Los textiles y derivados, decrecieron de manera marcada. Pero la ropa y el calzado se elevaron apreciablemente.

ITALIA

Progresos de la Economía

ITALIA ha sido uno de los países europeos que con más éxito ha logrado combinar el progreso económico y la estabilidad monetaria. Sin embargo, se comienzan a notar en la actualidad ligeras señales de una disminución de su actividad económica.

El Banco de Roma publicó recientemente un estudio en el que se destaca un aumento del 5.2% del producto nacional bruto en 1957. El año precedente el aumento había sido de 4.2% y de 7.2% en 1955. Esto quiere decir que durante los últimos tres años el país ha fortalecido su producción en casi 20%, lo que constituye un éxito impresionante que obedece a los atinados esfuerzos hechos en aumentar la producción industrial de la república.

De 1954 a 1957 aumentó la producción agrícola real en un promedio de 2.5% al año. Pero la producción de energía eléctrica y de los sectores manufactureros se acrecentaron en no menos del 8% cada año. Y además, la mayor parte de estos aumentos se dedicó a fortalecer la capacidad productiva del país.

Otros países que han tratado de mantener una tasa de expansión económica, aun menor que la italiana, hubieron de sufrir a los pocos años graves perturbaciones monetarias. Factores externos de balanza de pagos y factores internos de presiones inflacionarias dieron al traste con muchos de estos proyectos. En contraste la balanza de pagos, de Italia, se ha mantenido extraordinariamente bien. Las importaciones se acrecentaron mucho por las necesidades mayores de combustible y materias primas necesarias a un más alto nivel de producción. En efecto, en 1957, estas exportaciones fueron superiores en Dls. 500 millones a las del año precedente, o sea, 50% mayores que las de 1954. Pero las exportaciones mercantiles también se acrecentaron grandemente. El total de éstas en 1957 fue superior en Dls. 250 millones al total de 1956 y rebasaron en casi Dls. 400 millones a los totales de 1954.

El déficit resultante de la balanza comercial ha podido cubrirse con bastante facilidad a través del aumento de las exportaciones invisibles tanto con las remisiones de emigrantes como por el aumento del turismo. También ha contribuido la ayuda exterior principalmente a través de la disposición de excedentes agrícolas norteamericanos a Italia. Todos estos elementos han contribuido a fortalecer el valor exterior de la lira simultáneamente con el aumento de sus reservas. A la finalización del año pasado, estos ascendían a Dls. 1,550 millones, total superior en Dls. 250 millones a los del año precedente y en Dls. 420 millones al prevaleciente a la finalización de 1955.

Los resultados de la política económica del país tan exitosos en lo exterior no lo han sido igualmente en lo interno. Los precios al mayoreo se mantuvieron relativamente estables en 1956 y 1957. Pero ha sido imposible evitar el acrecentamiento de los salarios, lo que ha ocasionado una tendencia a elevar el costo de la vida. En promedio, durante los tres años anteriores a 1957, esta elevación ha sido del 4% por período. Aún así, la pérdida de poder adquisitivo de la moneda desde 1950 ha sido substancialmente menor que la sufrida por las monedas de otros países con una menor tasa de crecimiento económico.

En la actualidad, hay señales de que la actividad económica del país comienza a disminuir. En algunos de los sectores más importantes tales como la industria de la construcción y la del acero, la expansión ha sido menos rápida en los últimos meses que la experimentada en 1957. Además, el consumo no se acrecienta tanto como antes, las existencias comienzan a crecer, todo lo cual permite vaticinar una disminución aún mayor en la actividad económica del país para el futuro cercano. La recesión que agobia a otros países es en parte responsable de este estado de cosas a través de una disminución de los pedidos hechos a Italia desde el extranjero. Pero también contribuye el aumento de las inversiones que se nota en el país paralelamente con una disminución en los ahorros.

En general, estiman los expertos que sólo una contracción severa del comercio internacional perjudicará seriamente el progreso de Italia. Si la recesión en EUA y otros países fuera tan sólo fenómeno pasajero, Italia podrá recuperarse rápida y vigorosamente.

Exportaciones a EUA

LAS exportaciones de EUA a Italia en 1957 alcanzaron un máximo de Dls. 651 millones, total que constituye un aumento del 25% sobre los niveles de 1956 y que se compara impresionantemente con el aumento de sólo 9% en el total de las exportaciones estadounidenses.

Las importaciones de EUA desde Italia siguieron una tendencia similar. En 1957, alcanzaron un máximo de Dls. 244 millones que significa un aumento del 14% sobre los niveles del año precedente. Este aumento se compara también muy favorablemente con el de sólo 3.2% experimentado por el total de las importaciones estadounidenses desde todo el mundo. Sólo Alemania Occidental, entre los países industriales, se acreditó mayores ganancias en sus ventas a EUA.

Sin embargo, en los últimos meses de 1957 se notó una disminución de las ex-

portaciones italianas a la Unión Norteamericana que indudablemente reflejan la disminución de la actividad económica en este país. Aún así, estas exportaciones se mantuvieron por encima de los niveles de 1956 para los mismos periodos. En el primer trimestre del presente año, estas exportaciones de Italia han vuelto a disminuir, lo que comienza a ocasionar preocupación en lo que respecta a la balanza de pagos de Italia. El déficit del comercio entre los dos países se ha elevado así a Dls. 406 millones, cifra superior en casi una tercera parte al total de 1956.

El 90% de este aumento de Dls. 100 millones en el déficit de Italia con EUA se ha debido a aumentos en cinco renglones de exportación norteamericana: algodón, carbón, petróleo, maquinaria y productos químicos, ocasionados por la gran prosperidad de la industria italiana en 1957.

Sin embargo, existen esperanzas de que las exportaciones italianas a EUA se mantendrán a niveles satisfactorios. En 1957, aumentaron en más de un 14% sobre los niveles del año precedente, a pesar de que el producto nacional bruto de EUA se acrecentó solamente en un 5%.

HOLANDA

Efectos de la Recesión

LA economía holandesa ha comenzado a sentir los efectos de la recesión norteamericana. Estos son todavía leves, pero se han visto reforzados por las restricciones en el presupuesto de gastos gubernamentales que se introdujeron el año pasado.

El índice del promedio diario de la producción (1952=100) fue de 121 puntos en el mes de febrero contra 127 puntos en el mismo mes de 1957. La reducción en la actividad económica está distribuida entre casi todos los sectores industriales. Los recortes en los gastos públicos citados, que tenían por objeto originalmente canalizar parte de la producción del consumo doméstico hacia la exportación, han resultado contraproducentes.

Una de las industrias más afectadas es la de los metales. La industria de la construcción, también se ha debilitado aún cuando prevalece una escasez de viviendas. La situación en la industria textil es también adversa, habiendo aumentado recientemente el trabajo a horarios incompletos. Aparentemente, sólo la industria química, de electrónica y los grandes astilleros se han salvado hasta la fecha del decrecimiento de la actividad económica del país.

En términos generales, los nuevos pedidos para las industrias, continúan declinando. La desocupación, sigue a altos niveles y disminuye el número de horas trabajadas. La agricultura sufre de sobreproducción, en especial, en el sector lechero. Los almacenes de depósito se encuentran abarrotados de queso y mantequilla.

La situación económica general ha producido cierta alarma, pero sin embargo, ha mejorado la situación de las reservas de divisas en cerca de 4.5% del total de las importaciones, pero, en contraste, se prevé un déficit fiscal para el presente año a causa de la disminución de los ingresos ocasionados por la recesión y por las dificultades que afrontaba el país en Indonesia.

Comercio Exterior

LA Junta de Planeación Económica acaba de publicar un informe detallado sobre los objetivos del comercio exterior para el año fiscal de 1958-59. En ella se fijan metas de exportación de Dls. 3,260 millones, lo que constituye un aumento de 10.9% sobre la del año fiscal precedente.

Las ventas a EUA y otras partes de Norteamérica se fijan en Dls. 775 millones —total que aumenta en 10.7% al del año precedente. También se anticipan aumentos para los países subdesarrollados de Asia, América Latina y Oceanía.

Los artículos de hule y de cuero mejorarán sus ventas en 32.1% sobre el año precedente; el papel, aumentará en un 25%; la plata, el platino y las joyas en 15.4%.

Según el proyecto de la Junta de Planeación Económica, las importaciones alcanzarán en el año fiscal de 1958-59 un total de Dls. 3,910 millones frente a 4,030 millones en 1957-58. De este total, se dedica la mayor parte a materias primas y combustibles. El algodón, el mineral de hierro y la chatarra y el petróleo crudo totalizan Dls. 2,624 millones, suma que rebasa holgadamente los Dls. 2,529 millones del año precedente. La razón para el aumento en las compras exteriores de estos artículos obedece a la estimación de que la actividad industrial japonesa se activará grandemente en la segunda mitad del año fiscal de 1958-59, al terminar la recesión iniciada a fines del año fiscal anterior.

Como medida para combatir la inflación, el gobierno japonés retirará algunas de las restricciones impuestas sobre la importación que fueron introducidas hace un año para proteger la balanza de pagos. Una de éstas se refiere a los requisitos de depósito previo a las importaciones. Estos se elevaron para muchísimos artículos en un 35% del valor de las compras y se exigió además que dichos depósitos se hicieran al contado. Antes, se permitía el cumplimiento del reglamento con distintos documentos garantizados por bancos comerciales.

La nueva medida liberará cerca de 7 mil millones de yens depositados en el Banco del Japón.

Explotación Petrolera en el Golfo Pérsico

UNA compañía petrolera japonesa, que ha aceptado pagar el 57% de las utilidades, obtuvo derechos de Kuwait para buscar y extraer petróleo de una región situada frente a la costa, en una zona neutral entre Kuwait y Arabia Saudita.

Hace tiempo que las compañías norteamericanas e inglesas trabajan en esta región petrolera del Golfo Pérsico, sobre la base de compartir sus utilidades por partes iguales con el gobierno de Kuwait.

La Arabia Oil Co. de propiedad japonesa que obtuvo una concesión semejante de Arabia Saudita el 10 de diciembre del año pasado, tuvo que luchar duramente contra la competencia norteamericana y británica, para recibir este nuevo contrato.

Kuwait, que está protegido por Gran Bretaña, posee los yacimientos petroleros más ricos del mundo. El anuncio del gobierno de Kuwait dice que la compañía

japonesa se compromete a construir y sostener en Kuwait un instituto de investigaciones, para estudiar los recursos naturales y los suministros de agua del territorio. Esto se haría después que la compañía alcance cierta magnitud de su producción.

Otros aspectos de la concesión son éstos:

1.—El soberano de Kuwait designará una sexta parte de los miembros de la junta directiva de la compañía con un mínimo de dos directores.

2.—El soberano tendrá opción a comprar a la par el diez por ciento de las acciones de capital, al descubrirse petróleo.

3.—También tendrá opción a comprar al precio de emisión el diez por ciento de cualquier emisión subsecuente de acciones.

4.—La compañía venderá el diez por ciento de su producción en Kuwait y otro diez por ciento a países árabes amigos. La compañía tiene prohibido vender a naciones que el gobierno de Kuwait considere poco amigas u hostiles.

5.—Si no se encuentra petróleo al cabo de cuatro años y medio, la concesión puede darse por terminada a opción del soberano.

EGIPTO

Ayuda Norteamericana

LA política norteamericana de ayudar preferiblemente a países en peligro de aliarse con la Unión Soviética, ocasiona frecuentes contradicciones. No han faltado numerosos chistes al respecto en relación con el Plan Marshall acerca de naciones que careciendo del peligro comunista, trataron de manufacturar uno para hacerse merecedores de la ayuda estadounidense. Esta actitud norteamericana ha provocado numerosas críticas en distintos países en el sentido de que más vale hacerse del rogar que guardar fidelidad. Comentarios similares han aparecido recientemente, por ejemplo, de parte de sectores de oposición al actual gobierno de Tunisia y en muchas otras partes e indiscutiblemente aumentarán por motivo del viraje de la actual política norteamericana en Egipto.

La fuerza y popularidad crecientes del Egipto revolucionario es algo que nadie pone en duda. El establecimiento de la República Árabe Unida, que incluye, además de Egipto y Siria al Reino de Yemen como región autónoma, es prueba fehaciente al respecto y ha hecho necesaria una modificación de la política estadounidense hacia este país y hacia su Jefe, el Presidente Nasser.

Según comentarios autorizados que se han filtrado a la prensa desde distintas Cancillerías, el Secretario de Estado Norteamericano Sr. Dulles proyecta un acercamiento con Egipto en tres etapas.

La primera, consistiría en la remoción de las restricciones comerciales impuestas por EUA a Egipto como resultado de la nacionalización del Canal de Suez en 1956. Esta medida liberaría los activos egipcios depositados en EUA que ascienden a cerca de Dls. 30 millones y permitirán, además, la reanudación de los contactos navieros norteamericanos con este país del Oriente Medio. EUA también daría seguridades diplomáticas solemnes a efecto de no tratar de debilitar la influencia del Coronel Nasser en el mundo Árabe.

Cumplida esta primera etapa, y según las reacciones que aparecieran por parte de Egipto, por ejemplo, el cese de los ataques de la radio y prensa de este país a EUA y sus aliados, se procedería a la segunda etapa. Esta consistiría de ayuda económica a través de una serie de medidas administrativas que no requieran la aprobación del Congreso norteamericano: facilitar a Egipto dragas del ejército estadounidense para profundizar y ampliar el Canal de Suez. Las autoridades egipcias proyectan la ampliación de esta vía acuática de 34 pies de profundidad a 37 dentro de los próximos 2 años, y más adelante, a 45 pies. Bajo estas condiciones, se podría duplicar el tránsito por la arteria de 45 unidades al día a 90 y además, dar paso a navíos hasta de 65 mil toneladas. Esta segunda etapa de la política norteamericana incluiría también la entrega de equipo de construcción de carreteras retenida por EUA hasta tanto llegara Egipto a un arreglo con los antiguos propietarios de la Compañía del Canal de Suez. Asimismo. EUA otorgaría excedentes alimenticios de su producción agrícola para ayudar en el desarrollo económico egipcio.

La tercera etapa consistirá en incluir a la RAU dentro del grupo de países que pueden recibir donaciones, préstamos y ayuda militar de EUA.

El programa ha sido diseñado según los comentaristas, por el Presidente del Banco Mundial señor E. R. Black y demuestra una flexibilidad en política internacional que raras veces se le acredita al Secretario de Estado, señor Dulles. Esta nueva actitud del dirigente norteamericano de política internacional, ha sido también demostrada por sus recientes declaraciones acerca de la conveniencia de estudiar métodos para estabilizar los precios de algunas materias primas exportadas por la América Latina.

PAKISTAN

El Banco Mundial

EL Banco Mundial anunció a fines del mes de abril último, el otorgamiento de un crédito por Dls. 14 millones a Pakistán para expandir su capacidad de producción de energía eléctrica. Esta inversión duplicaría el abastecimiento del área que circunda la capital. El crédito ayudaría a financiar un aumento de la producción de 60 mil Kv. y es el segundo que se otorga desde 1955. En aquella fecha, se concedió uno por suma igual y para los mismos fines.

UNION SOVIETICA

¿Dumping de Minerales?

LA Unión Soviética y sus aliados iniciaron recientemente una campaña de ventas de metales no ferrosos que amenaza con causar graves disloques en los mercados internacionales de estos artículos. Se trata principalmente de estaño, aluminio y platino.

El platino ha sido el último de los metales en sentir los efectos del aumento de la oferta ocasionada por estas ventas. Los principales productores norteamericanos, por ejemplo, hubieron de reducir los precios en Dls. 5 la onza troy. El precio actual de este metal es de Dls. 67 la onza en compras de gran cantidad y de Dls. 70 en las de cantidades menores. Algunos comerciantes han informado de

cotizaciones inferiores en dólares 1 y hasta 2 a estos precios.

Ciertos países que no son productores del metal, han enviado cantidades apreciables a los mercados internacionales por lo que se estima que deben haberlo recibido en transacciones de trueque con la Unión Soviética.

La reducción en los precios ha obedecido también a una disminución de la demanda del metal por parte de la industria electrónica, química y petrolera. Los fabricantes de joyas —que consumen aproximadamente 12.5% de la producción doméstica estadounidense— han acrecentado el uso del platino a causa de estas reducciones de precios.

El aluminio también ha sido motivo de fuertes exportaciones soviéticas. La Reynolds Metals Co. anunció que disminuirá su producción anual en 21,750 toneladas a fin de hacerle frente al acrecentamiento de las existencias de este metal en los distintos mercados del mundo. Las fuertes ventas soviéticas en Europa Occidental ocasionaron una reducción de 7.7% en los precios del producto. Estas bajas han promovido un aumento en el consumo en la industria de la construcción norteamericana. Distintos artículos manufacturados del metal se venden ahora en este país a precios inferiores de 10 a 16% a los productos domésticos. Fuentes informativas de esta industria calculan que las ventas de Rusia y sus aliados en los mercados Occidentales alcanzan un total de 50 mil toneladas al año. La compañía canadiense Aluminium Ltd. amenazó recientemente con gestionar la imposición de un impuesto "anti-dumping" sobre las ventas rusas.

Otros países aliados de Rusia han activado también su campaña de venta de metales. Según informes recientes, la China Continental ha acrecentado sus ventas de estaño en el Japón, que es uno de los principales mercados de Malaya, a través de precios muy reducidos. La Yawata Iron & Steel Co. de Tokio, que es la mayor productora de láminas de estaño en todo el Extremo Oriente, adquirió 94 toneladas de estaño chino a un precio de £ 706 por tonelada FOB Shanghai. El precio prevaleciente en los mercados londinenses es de £ 730 por tonelada.

En la actualidad hay una misión comercial de China en el Japón que parece haber negociado, como parte de un convenio de trueque entre los dos países, la venta de 600 toneladas de estaño en este último país a cambio de productos de las acerías japonesas. La China Continental ha cuadruplicado su producción de estaño y en 1956 ésta alcanzó un total de 8,400 toneladas, cifra que supera ampliamente las necesidades internas.

El Consejo Internacional del Estaño está grandemente preocupado por esta situación. Las existencias acumuladas por China junto con las de Rusia, constituyen una amenaza muy grave a la estabilidad de los precios del metal. El Consejo ha tratado de hacerle frente a la situación promoviendo restricciones a la exportación de estaño junto con compras de estabilización. No se sabe el éxito que pueda tener este organismo, pues las ventas de la Unión Soviética y de Europa Oriental totalizaron 3,100 toneladas en los dos primeros meses de este año y, aparentemente, son susceptibles de seguirse acrecentando.

España.—Las perspectivas de la industria y de la agricultura mejoraron durante el mes de febrero.

Las restricciones al uso de energía eléctrica fueron suspendidas y los precios del fluido se aumentaron. El déficit comercial para todo el año de 1957 fue de Dls. 386 millones, o sea, 18% más que en 1956.

La circulación monetaria manifestó una tendencia al alza, así como a los costos de la vida, y los precios al mayoreo.

EUA.—En el Congreso norteamericano continuó el estancamiento sobre legislación comercial. Los dos bandos son el Poder Ejecutivo y la dirección Demócrata de la Cámara Baja. El tema de discusión, la Ley de Comercio Recíproco. Aunque ambos bandos afirmaban desear la legislación más liberal posible, ninguno propuso alguna transacción que pudiera obviar los desacuerdos sobre política arancelaria que dividan al gobierno estadounidense.

El Comité de Relaciones Exteriores de la Cámara Baja, de EUA redujo en Dls. 339 millones la solicitud hecha por el Presidente Eisenhower para financiar la ayuda al exterior. Los fondos que pidió el Presidente ascienden a Dls. 3,942 millones. Dólares 160 millones se redujeron de la ayuda militar, que ascendía a Dls. 1.8 mil millones; Dls. 60 millones se restaron de los Dls. 835 millones solicitados por el Presidente Eisenhower para ayuda económica ligada a la militar; Dls. 27 millones se recortaron de los Dls. 212 millones solicitados por el Presidente para donaciones. Y de los Dls. 200 millones pedidos para emergencia, se quitó la mitad. En contraste, se aumentó en Dls. 8 millones los Dls. 163.5 millones dedicados a ayuda técnica.

Como medida en contra de la recesión, continuó la Reserva Federal reduciendo la tasa de redescuento. El 17 de abril ésta descendió en 0.5% para totalizar 1.75% en cinco Distritos del Sistema: Nueva York, Filadelfia, Chicago, San Louis y Mineapolis. Esta tasa es la más reducida que se registra desde agosto de 1955.

Francia.—La crisis política francesa surgida de la renuncia del Primer Ministro Gaillard se agravó progresivamente hasta casi desembocar en una rebelión militar. En consecuencia, la economía del país sufrió graves trastornos uno de los más grandes de los cuales fue el retraso de los exportadores en repatriar sus ganancias. De los Dls. 500 millones de ayuda norteamericana para subsanar las finanzas del país, cerca de la cuarta parte se gastó en sólo tres meses. La política francesa y por lo tanto su economía, continúa debatiéndose ante las únicas dos alternativas que se le presentan al país para aliviar sus dificultades económicas: una disminución en los gastos de la guerra argelina o una disminución en la tasa de la expansión industrial de Francia.

A pesar de las dificultades en el Norte de Africa continuó el programa de desarrollo de las riquezas naturales del Sahara con el otorgamiento de permisos de exploración petrolera sobre 5 mil kilómetros cuadrados a un consorcio Franco-Americano. Además, se otorgaron otras concesiones a empresas nacionales y se anunció que por primera vez participan en las licitaciones entidades italianas y alemanas.

India.—El Banco Mundial aprobó recientemente dos préstamos que totalizan Dls. 43 millones a la India, que se dedicarán a mejorar los Puertos de Calcuta y de Madras. Tres bancos privados de EUA participan en estos préstamos, por un total de Dls. 1.7 millones: el Bank of America, el Chase Manhattan Bank y el Irving Trust Co.

Noruega.—Según la Oficina Central de Estadística de Noruega la economía de ese país comenzó a resentir los efectos de la recesión estadounidense. La producción industrial ha cesado de elevarse y la desocupación ha aumentado en comparación con el período análogo de otros años. Las industrias pesqueras son de las que más han resentido la situación, al igual que la de la madera. La producción de mineral ferroso ha aumentado en lo que corresponde a la silicia ferroso pero ha disminuido en lo que corresponde a otros productos del 23 al 28% en comparación con abril y mayo del año precedente. Las industrias que abastecen el mercado interno han comenzado también a verse afectadas.

Suiza.—La República Suiza ha manifestado alarma sobre la posibilidad de que las seis naciones del Mercado Común establezcan tarifas discriminatorias para con aquellas naciones de Europa que formarían el Area de Libre Comercio y ya ha amenazado en represalia, con no renovar su adhesión a la Unión Europea de Pagos. El gobierno suizo es ferviente partidario de la ampliación de los acuerdos comerciales que traería consigo el establecimiento de la mencionada Area de Libre Comercio, pero se preocupa por la resistencia de las seis naciones del Mercado Común al concertar acuerdos liberales con las naciones del otro grupo.