

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Se acrecientan las reservas de oro y dólares de los países que comercian con EUA*
- *Desmejora la situación del cobre*
- *Nueva base de discusiones para el Area de Libre Comercio*
- *Amaina la tendencia de EUA a la recesión*
- *Alemania se convierte en la segunda nación comercial del mundo*

INTERNACIONALES

Europa y la Recesión

CON precios decrecientes de materias primas, la América Latina observa con gran interés la situación económica de Europa, que es el principal mercado de estos artículos. En efecto, las compras de los países del Viejo Continente de las materias mencionadas, son aproximadamente el doble de las que efectúa EUA; en 1956, ascendieron a Dls. 6.5 mil millones.

La Comisión Económica para Europa de las Naciones Unidas publicó a principios de mes un estudio de la economía del Viejo Continente en 1957. En él se estima que existen pocas posibilidades de que la expansión económica de Europa continúe al mismo ritmo durante el presente año. La relación de la economía de estos países con EUA es grande y se estima que la recesión en este último país no se detendrá antes del Otoño del presente año, en el mejor de los casos.

Durante la declinación económica de 1953-54, estima el informe, se encontraban las reservas de divisas europeas —con excepción de Alemania Occidental— en situación menos vulnerable que en la actualidad. Además, no existen ahora tendencias compensatorias internas para la declinación de las ventas en EUA y las exportaciones de materias primas agrícolas se acrecientan más lentamente que las de otros grupos económicos. Por esta razón, el informe aboga por una promoción de las exportaciones de capital a los países exportadores de artículos agrícolas, lo que permitiría compensar la tendencia anterior. La constitución del Mercado Común Euro-africano puede también causar trastornos comerciales en su etapa inicial que redunden en la imposición de restricciones comerciales por parte de los países que sufran déficit en su intercambio exterior. Todo esto acrecienta la necesidad de que se integren las políticas monetarias de los países de ese Continente. Esta medida se considera como la más aconsejable

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

para evitar una disminución del comercio y promover la continua expansión de la economía mundial.

Con todo, estima la Comisión Económica mencionada, Europa avanza progresivamente hacia su independencia del dólar. Las presentes dificultades provienen fundamentalmente de que Europa gasta Dls. 1.4 mil millones al año más que sus ingresos mercantiles. Sin embargo, este déficit se viene cubriendo, por los gastos militares de EUA en el Continente —que compensan las tres cuartas partes del mismo— y con invisibles.

Principales Naciones Comerciales

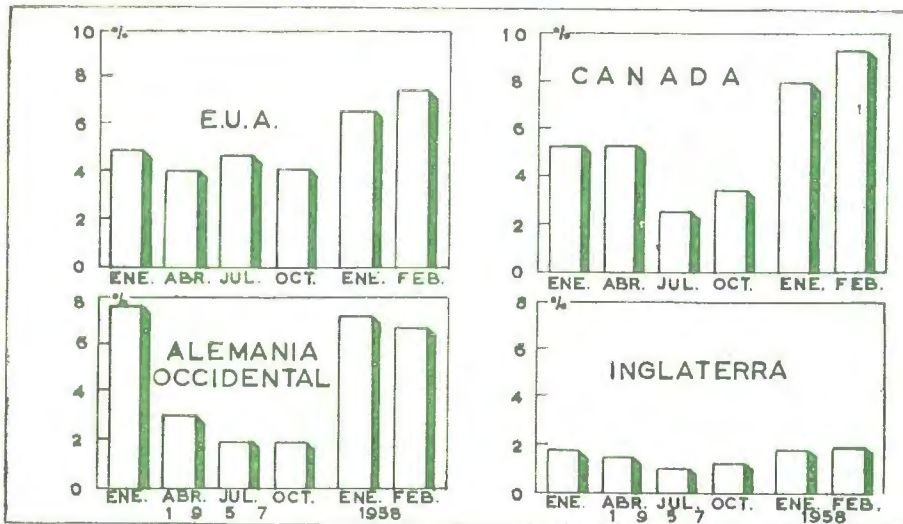
LAS cifras provisionales sobre comercio mundial de artículos manufacturados señalan que éste rebasó los Dls. 42.6 mil millones en 1957, total que supera en 11% al de 1956. Sin embargo, la tasa de incremento anual fue inferior a la de 1956 frente a 1955 que alcanzó el 13%. Este menor incremento obedeció a la declinación de la tasa de expansión en el segundo semestre de 1957, cuando alcanzó sólo el 5%.

A pesar de esta reducida tasa de crecimiento, el comercio de Alemania Occidental aumentó muy apreciablemente, tanto así, que en el último semestre del año recién fenecido, superó a los totales de exportación del Reino Unido convirtiéndose en la segunda nación comercial del mundo.

Las exportaciones inglesas en los seis primeros meses de 1957, alcanzaron un total de Dls. 3.92 mil millones frente a Dls. 3.56 mil millones de Alemania Occidental. Sin embargo, en el segundo semestre se redujo el total de Inglaterra a Dls. 3.79 mil millones mientras que el de Alemania se acrecentó a Dls. 3.91 mil millones. Para todo el año de 1957, sin embargo, mantiene el Reino Unido su ventaja. Las cifras provisionales le atribuyen Dls. 7.7 mil millones frente a Dls. 7.5 mil millones para Alemania Occidental, pero el hecho de que las ventas de este último país hayan aumentado en contra de la corriente general, permite augurar la retención de su nuevo puesto entre las naciones comerciales del mundo.

Las exportaciones de EUA y Canadá, siguieron la tendencia general de 1957 de reducción de totales para el segundo semestre frente al primero: Dls. 5.6 mil millones y Dls. 5.2 mil millones para el primer país y Dls. 1.19 mil millones y Dls. 1.17 mil millones para el segundo. En cambio, el Japón, mostró un ascenso parecido al de Alemania al pasar los totales de Dls. 1.18 mil millones para el primer semestre de ese año a Dls. 1.36 mil millones para la segunda mitad.

LA DESOCUPACION EN EL MUNDO



Reservas de Oro y Dólares

Las reservas de oro y dólares del mundo fuera de EUA se acrecentaron en Dls. 187 millones en el cuarto trimestre de 1957. Estos países aumentaron sus reservas en el segundo y cuarto trimestre del año y perdieron de las mismas en el primero y tercer trimestres.

El Departamento de Comercio de EUA llamó la atención a la estabilidad de las importaciones norteamericanas de bienes y servicios en el último trimestre del año. Esta situación se vio acompañada por un aumento en los préstamos y donaciones del gobierno al extranjero y una declinación de la afluencia de capitales estadounidenses hacia el exterior.

El acrecentamiento de las reservas de oro y dólares de los países mencionados constituye una tasa anual de Dls. 1.7 mil millones. Debe apuntarse sin embargo, que esta exportación de fondos en el cuarto trimestre de 1957 se vio grandemente favorecida por el crédito de Dls. 250 millones que el Eximbank le otorgó a la Gran Bretaña.

Para el área esterlina, se registró el mayor aumento mensual que se conoce en la cuenta mercantil durante el mes de marzo, cuando el aumento fue de Dls. 231 millones. Esta suma elevó el total de las reservas a Dls. 2,770 millones. Sólo durante la guerra de Corea, hace más de siete años se registró un aumento parecido.

Durante el primer trimestre de 1958, las reservas recuperaron cerca de Dls. 500 millones. El total actual de las mismas puede compararse solamente con el máximo de noviembre de 1954 cuando alcanzaron los Dls. 2,925 millones.

Las principales razones para este acrecentamiento han sido la confianza en la fuerza de la libra esterlina y las tendencias estacionales. Durante esta época del año es cuando normalmente se producen excedentes de pagos en el área de la libra esterlina.

Por supuesto, no debe olvidarse que estos logros obedecen en buena parte a los créditos obtenidos por el Reino Unido del Fondo Monetario Internacional y del Eximbank, y por la posposición de ciertos pagos de préstamos americanos anterior-

res. Sin embargo, también es cierto que ha tenido lugar un resurgimiento vigoroso de la libra esterlina desde el mes de septiembre último, cosa que ha creado un nuevo clima de confianza internacional.

Aun en un período de perspectivas recessionales, las estimaciones para otoño parecen bastante más favorables de lo que se habría podido esperar hace apenas unos meses. Esto augura bien para las Naciones de la libra esterlina y la liquidez mundial en general.

Cobre

Aunque cuando la situación del cobre, como se verá más adelante, dista mucho de ser satisfactoria, hubo un renacimiento del optimismo en el mercado de este metal por haberse estimado conjurado el peligro de que EUA impusiera aranceles más altos. Esta apreciación resultó infundada pocos días después al solicitar el Gobierno de ese país la revocación de la suspensión vigente sobre los aranceles que debían gravar al metal.

Las actuales tarifas norteamericanas imponen Dls. 0.02 por libra de arancel cuando el precio del artículo descienda por debajo de los Dls. 0.24 durante un mes entero. Sin embargo, la imposición del gravamen se ha suspendido durante los últimos siete años por una serie de resoluciones del Congreso estadounidense. La última de estas suspensiones, es decir la actual, expira el 30 de junio próximo, por lo que aun si el Poder Legislativo de EUA no hubiera tomado acción alguna sobre la elevación de los aranceles, se habría impuesto automáticamente el gravamen de los Dls. 0.02 por libra.

La manera de operar de este arancel es asaz complicada, ya que puede verse modificada por el Acuerdo General sobre Tarifas y Comercio (GATT). Este tratado establece que, a partir de 1956, los aranceles de importación se reducirán en un 5% cada año —pero esta disposición no se aplicaría al cobre cuando su precio descendiera por debajo de los Dls. 0.24. En resumen, si el Congreso de este país no toma acción alguna y si no ocurriera un cambio en los actuales niveles de precios de Dls. 0.25 al productor y Dls. 0.24

al refinador, se impondrá un gravamen de Dls. 0.017 sobre la libra de cobre importado (esta última cantidad es el resultante de restarle 5%, tres veces, a los Dls. 0.02 del impuesto base). Si el precio del cobre se redujera por debajo de los Dls. 0.24 antes del 1° de julio, entonces, las concesiones del Tratado del GATT no se aplicarían y el impuesto sería de Dls. 0.02.

Con todo y estas posibilidades, la industria norteamericana de cobre no se siente satisfecha y hace gestiones para elevar masivamente las barreras proteccionistas. El impuesto se elevaría a Dls. 0.04 la libra y el "punto de peligro" de Dls. 0.24 a Dls. 0.30 la libra. Sin embargo, existen serias dudas de que estas propuestas lleguen a tener éxito.

En círculos de esta industria difieren las opiniones acerca de los efectos que tendría la imposición de una tarifa de Dls. 0.04. Unos opinan que los precios en EUA se elevarían inmediata y automáticamente en 0.04 y la protección del mercado sería tan decisiva que quedaría aislado de las tendencias mundiales de los precios del metal. Otro sector de opinión, estima que con este arancel, declinarán los precios extranjeros del cobre tanto, que resultará posible vender el metal en EUA pagando el gravamen. Esto ocurrió con el plomo y el cinc cuando se elevaron los aranceles correspondientes.

El pesimismo que prevalece respecto de la recuperación del mercado de cobre se ve, además, afectado por la situación real de la industria. La producción, en contra de lo que se piensa generalmente, no ha disminuído. En el mes de enero último, por ejemplo, la producción bruta en el mundo libre fue de 265 mil toneladas, cifra mayor que la de cualquier mes en 1957. Además, las industrias que utilizan el metal, emplearon 86.6 mil toneladas de éste para los productos acabados que vendieron en el mes de febrero último frente a 95 mil toneladas en enero y un promedio de consumo mensual de 107 mil toneladas durante el año de 1957. Las existencias de los manufactureros se elevaron a fines de febrero a una cima de 452 mil toneladas; total que es superior en 30 mil toneladas al del año precedente.

Continúan las Negociaciones del Tratado del Area de Libre Comercio

Hace un mes amenazaban las negociaciones para el Tratado de Libre Comercio con estancarse, por razón de un memorándum francés que pedía negociaciones de los distintos sectores por separado y la extensión a Europa Continental del Sistema Imperial de Preferencias de la Comunidad Británica de Naciones. Los problemas fundamentales no han sido resueltos del todo, pero, por lo menos, parece haberse conjurado el peligro de estancamiento con las nuevas propuestas italianas.

Según el Plan de Italia, las barreras arancelarias exteriores, es decir, las que impondría el Area de Libre Comercio en conjunto, frente al resto del mundo, se establecerán de manera flexible. La tarifa formal será lo más uniforme posible, pero se permitirán compensaciones. Un país podría retener tarifas más bajas que las generales sobre algunas de sus importaciones del resto del mundo, pero en ese caso, los otros miembros podrán impo-

nerle a este país un impuesto de compensación sobre las exportaciones que el mismo efectúe hacia el resto de las naciones del grupo. Esta idea está ganando popularidad y puede convertirse en una propuesta formal de los países del Mercado Común a las otras naciones europeas que formarían el Área de Libre Comercio. Para países con niveles arancelarios bajos, esta fórmula ofrece atractivos, siempre y cuando sus bajos aranceles se tomen en cuenta para calcular la tarifa general de toda el Área con el resto del mundo. Por ejemplo, Suecia podría mantener aranceles reducidos sobre los productos acerca de los cuales es principalmente un importador. Sobre aquellos productos que exporta en gran escala, puede entonces elevar la tarifa y evitar así la imposición de tarifas compensatorias en los mercados europeos.

Para Inglaterra, sin embargo, la propuesta italiana presenta un problema mucho más difícil. Inglaterra otorga entrada libre a artículos de la Comunidad no porque desee materias primas baratas sino más bien, en compensación por los privilegios que reciben sus exportaciones en los mercados de la Comunidad. El Reino Unido no puede elevar sus aranceles en contra de la Comunidad sin destruir todo el sistema de comercio abierto de su grupo de naciones. La sugerencia italiana presenta así el problema de escoger entre la Comunidad y Europa, problema éste que trató de solucionarse antes infructuosamente. Sin embargo, según autorizados comentaristas británicos, sería un absurdo rechazar el esfuerzo constructivo del plan italiano. Sería aconsejable determinar los productos de la Comunidad cuyo ingreso libre a Inglaterra es realmente importante para los miembros del Imperio. Bien podría descubrirse que los conflictos prácticos no son grandes. Pero, opinan dichos comentaristas, es muy dudoso que Inglaterra pueda renunciar al principio del libre ingreso de todos los productos de la Comunidad.

Algunas personas consideran posible la solución de este problema a través de un enfoque más amplio que consistiría en entrelazar la Comunidad con Europa. Pero las naciones continentales aun cuando se muestran interesadas en participar de las preferencias comerciales de que goza Inglaterra en los mercados de su Imperio, no se ven deseosas de ofrecer reciprocidad a estos países en sus propios mercados.

El problema sigue siendo de difícil solución. Se han hecho propuestas a efecto de que, en vista de lo prolongado que habrán de ser las discusiones, reduzcan las naciones de la OCEE sus tarifas en un 10% en su comercio con las naciones del Mercado Común. El objetivo de esta propuesta es el de mantener un statu quo relativo puesto que, las seis naciones del Mercado Común, reducirán las tarifas en cuestión en ese porcentaje para fines del presente año. Lo que se quiere es que no se dé comienzo a una guerra comercial de consecuencias catastróficas que podría originarse al reducir las seis naciones mencionadas los aranceles que las separan entre sí, sin que se reduzcan parejamente las tarifas del Mercado Común con las otras naciones europeas.

Los comentaristas británicos estiman que las naciones de la Europa integrada, no aprecian adecuadamente el efecto destructivo que tendría una guerra comercial

de este tipo para el ideal que se proponen realizar. Estos seis países están obligando a Europa Occidental a seguir el camino de la integración económica más amplia, pero los otros países, en especial Inglaterra, se verán en graves aprietos para seguir esta trayectoria al acelerado ritmo que quieren imponerle las naciones del Mercado Común. La guerra comercial que podría resultar traería consigo efectos desastrosos, pues se fraccionaría Europa en una pequeña zona socialista de Escandinavia por un lado, la Comunidad Británica y distintas naciones sueltas por el otro. Los ingleses están muy deseosos de participar en un Área de Libre Comercio, e igualmente están los otros países que han quedado fuera del Mercado Común. Sus dirigentes sin embargo, desean paciencia y cautela de parte de las naciones del Mercado Común.

Lo más interesante de todo este problema es el fenómeno ya indiscutible de que el establecimiento del Mercado Común Europeo obliga a los países colindantes con el mismo a integrarse con él de una manera u otra o a sucumbir comercialmente. Esta situación es cierta, no sólo para la Europa periférica sino también para el resto del mundo. El Japón está agudamente consciente de este estado de cosas y busca afanosamente una solución mediante el desarrollo de un Área de Comercio Común con el sudeste de Asia. La América Latina, como ya lo ha manifestado repetidas veces alguno de sus principales dirigentes económicos, no tiene más alternativas que proceder a integrarse también.

Comercio Entre Oriente y Occidente

COMENTARISTAS financieros de EUA estiman que en los próximos diez años la Unión Soviética logrará considerables modificaciones de las corrientes comerciales a menos que los principales países de Occidente no le hagan frente a las necesidades de bienes de inversión de las naciones en proceso de desarrollo. Los dos principales mercados a conquistar son el de China y el del Japón, mercados con potencialidades incalculables.

La Unión Soviética se manifiesta cada vez más satisfecha por el grado de madurez de su economía y de sus exporta-

ciones de maquinaria y equipo. Para 1956 —último año para el que se tienen cifras— ascendieron las ventas de este grupo económico a un 17% del total de las exportaciones soviéticas. Antes de la guerra, en 1938, el porcentaje de participación de los bienes de inversión era de sólo 5%.

La URSS ocupa en la actualidad el quinto lugar entre los exportadores mundiales de equipo industrial, superada solamente por EUA, el Reino Unido, Alemania Occidental y Alemania Oriental.

La mayor parte de este comercio soviético se dirige todavía hacia los países del bloque socialista, principalmente China. En 1956, correspondió a estas naciones el 76% del total de la URSS. Los principales países occidentales que participan en el comercio con Rusia son: Finlandia, Inglaterra, Francia y Alemania Occidental, en ese orden.

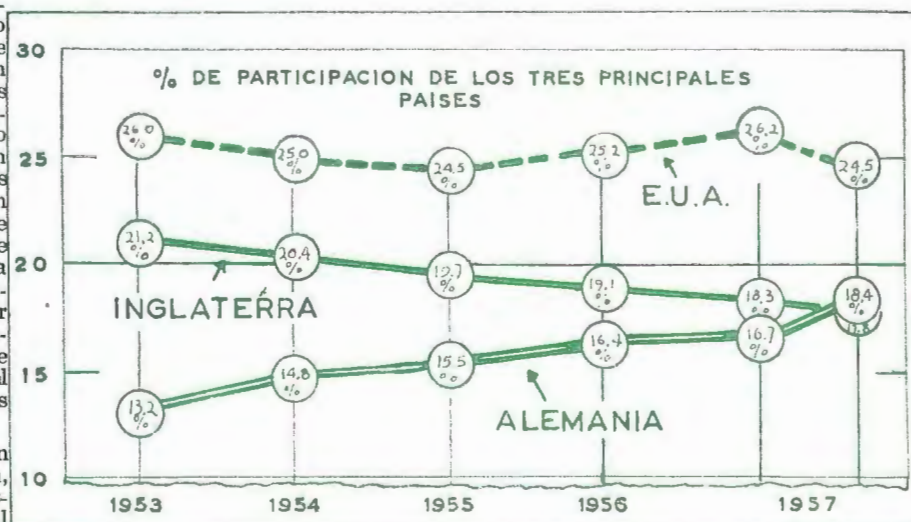
Aparentemente, los directores del comercio soviético no estiman conveniente hacer uso de sus reservas de oro para financiar sus compras. Según declaraciones del actual Primer Ministro Sr. Khrushchev, la Unión Soviética busca el equilibrio en su balanza comercial misma.

Mientras el comercio mundial aumentó de 1956 a 1957 en sólo un 11%, el de la Unión Soviética se acrecentó en un 13%, tasa ésta que se compara favorablemente al 11% de aumento habido de 1955 a 1956. El total para este último año fue 110% superior —a precios ajustados— al de 1950.

Estos aumentos en el comercio de la URSS podrán repetirse fácilmente si continúa el interés, repetidas veces manifestado en Europa, de acrecentar este intercambio. En la actualidad, este interés ha aumentado por razón de la recesión de la economía norteamericana.

Según el Financial Times, existen dos mitos asociados con el comercio entre Oriente y Occidente. El primero de ellos es el de que existe un mercado potencial muy amplio para los países industrializados tales como la Gran Bretaña. Y el otro es el de que la mayor parte de las restricciones comerciales impuestas por los países de la OTAS a la venta de materiales estratégicos, ha tenido un efecto apreciable en disminuir el potencial militar del Soviet y sus aliados.

EXPORTACION MUNDIAL DE MANUFACTURAS



La historia reciente, dice el diario mencionado, enseña la necesidad de cautela en valorizar las posibilidades de compra de los países socialistas. Hace dos años, el Mariscal Bulganin le presentó al Primer Ministro Eden una larga lista de artículos que la Unión Soviética deseaba comprar en Inglaterra en un programa de cinco años, lista cuyo monto ascendería a más de Dls. 2.8 mil millones. Una buena parte de esta lista no incluía a los artículos prohibidos. Sin embargo, las compras reales han sido muy reducidas. Los aliados soviéticos de Europa Oriental por ejemplo, se ven limitados para comprar en el exterior a causa de escasez de divisas. En el caso de Rusia misma, se estima que su interés es principalmente el de subsanar deficiencias marginales y ocasionales de su engranaje económico industrial, por lo que esta situación no se presta para establecer bases sólidas y amplias de un intercambio floreciente. El mercado chino es más prometedor a largo plazo, pero por el momento sus posibilidades son más restringidas aún.

Los economistas soviéticos son muy francos en sus apreciaciones de las posibilidades comerciales mencionadas. La URSS está interesada en coordinar los planes quinquenales de los distintos países comunistas y se preocupa muy poco por establecer un sistema permanente de división del trabajo entre Oriente y los países capitalistas.

Sin embargo, existen posibilidades auténticas para ampliar apreciablemente la corriente de intercambio entre las dos agrupaciones de países. La lista de artículos prohibidos, elaborada por la OTAS fue revisada comprensivamente en 1954 y resulta en la actualidad muy anacrónica. Muchos de los artículos prohibidos, por ejemplo, los está exportando la Unión Soviética, por tener excedentes de los mismos y otros, los puede adquirir fácilmente de países que no pertenecen a la gran Alianza del Atlántico del Norte. Además, la línea divisoria entre productos estratégicos y no estratégicos es a veces muy borrosa. Por ejemplo, el alambre de cobre puede exportarse hasta ciertas cantidades, pero, en cambio, se prohíbe la venta de láminas del mismo metal.

No existe ninguna razón para suponer que las restricciones impuestas por los aliados occidentales han evitado la adquisición de armas y técnicas militares por parte de la Unión Soviética cuando ésta ha querido adquirirlas. A lo sumo, se ha logrado estrechar algunos "cuellos de botella" en el desarrollo económico general del Soviet, pero este es un éxito muy pobre.

La disminución de las restricciones vigentes, no resolverá por supuesto el problema comercial de los países europeos pero, según el diario mencionado, sí puede ayudar muy apreciablemente en los actuales momentos de una recesión que se inicia.

Fusión de Empresas para Inversión Extranjera

LA integración económica multinacional que progresa en distintas partes del mundo ha traído consigo la fusión de empresas de distintos países para promover la inversión conjunta y diversificada de capitales extranjeros en las regiones que se están integrando. La primera de éstas es la que acaba de constituirse para fomentar el desarrollo eco-

nómico de los países del Oriente Medio y que incluye a sociedades de once naciones.

El nuevo organismo se denomina Corporación para el Desenvolvimiento Industrial del Medio Oriente y en ella participan instituciones de diez países europeos y de EUA. Por parte de este último país está The First Boston Corp.; H. J. Heinz, International Basic Economy Corp., Rockefeller Center Inc., Kaiser Industries; y Koppers Co.; por parte de Europa hay distintas compañías y asociaciones bancarias de Bélgica, Dinamarca, Francia, Alemania, Inglaterra, Italia, Holanda, Noruega, Suecia y Suiza. El Sr. Paul Rijkens, antiguo Presidente de la Unilever, será Presidente de la nueva asociación. Los objetivos de ésta serán los de estudiar y preparar proyectos para la inversión privada en el Medio Oriente. Tratará de establecer entidades comerciales en el área, otorgando interés mayoritario en las mismas a los inversionistas locales. Los sectores europeos y americanos controlarán el resto.

La CDIMO tendrá sus oficinas principales en Beirut, Líbano, e iniciará operaciones inmediatamente. También se mantendrá una oficina de información en La Haya. Ya se han hecho labores de exploración sobre oportunidades económicas en Egipto, Líbano, Jordania, Siria, Irak, Arabia Saudita, Kuwait, Irán y el Sudán. La empresa se ha incorporado en Luxemburgo.

CANADA

Perspectivas Comerciales

EL triunfo del Partido Conservador en las elecciones celebradas recientemente, abre nuevas perspectivas al comercio exterior canadiense. El jefe de dicho Partido y actual Primer Ministro, Sr. Diefenbaker, ha anunciado en repetidas ocasiones su intención de disminuir la dependencia económica del Canadá en EUA recanalizando por lo menos 15% del intercambio comercial con este país hacia Inglaterra. Se estima que, a corto plazo, sean factibles algunas modificaciones aunque no de las dimensiones anunciadas. Por ejemplo, la industria de bienes de inversión de Inglaterra, por razón de la actual recesión, bien podría girar parte de su producción hacia el Canadá en substitución de artículos norteamericanos.

Las perspectivas a largo plazo resultan, sin embargo, de índole distinta. Hace dos años y medio el Gobierno del Dominio nombró una Comisión presidida por el economista Walter L. Gordon de Toronto para estudiar la situación económica del país y su desarrollo futuro, con especial énfasis en el problema de las inversiones estadounidenses en el país y su creciente control de las finanzas del mismo. Esta Comisión acaba de publicar su informe final y en él se vaticina que el comercio canadiense con EUA aumentará más que el intercambio con Gran Bretaña y Europa Occidental. Esto, para 1980.

Según la Comisión Gordon, será sumamente difícil disminuir las transacciones económicas con EUA pues las importaciones desde este país gozan de ventajas muy reales en el mercado estadounidense por encima de las de otros países. El mercado del Canadá es peque-

ño y sumamente competitivo por lo que las ventajas en cuestión son factor determinante del volumen de ventas.

Por otra parte las principales esperanzas canadienses de expandir sus exportaciones, radican en EUA y no en Inglaterra. Según la Comisión, ciertas deficiencias y escaseces en EUA brindarán al Canadá crecientes mercados para sus productos. Esto se refiere especialmente, a las materias primas de este país tanto agrícolas como minerales.

El informe apunta sin embargo, que existe un peligro muy grande de que EUA controle la industria canadiense y apunte medidas para evitarlo. Por ejemplo, los bancos del Canadá y las compañías de seguros deben mantenerse en manos de nacionales.

Al señalar lo que podría ser la estructura económica del país para 1980, la Comisión sugiere que la fuerza de trabajo bien puede llegar a doblarse y alcanzar los 10 millones de trabajadores y el ingreso nacional para esa fecha puede fácilmente triplicar el de 1955. Claro está que hay peligro de desempleo, inflación, restricción de los mercados de ultramar y del control extranjero de las principales industrias nacionales, pero algunos de éstos pueden evitarse. Pero, dice el informe de la Comisión, que de convertirse la actual recesión económica norteamericana en una depresión, estas perspectivas habrán de modificarse muy radicalmente.

ESTADOS UNIDOS DE N.A.

Situación Económica General

LA situación económica del país continuó desmejorando aunque, según los sectores más optimistas, con aceleración menor que en los meses inmediatamente anteriores. Estos mismos sectores apuntaban que aun con la actual recesión, el nivel de producción era apenas 1% inferior al de hace un año, y que las estimaciones preliminares del producto nacional bruto para el primer trimestre arrojaban una tasa anual de Dls. 425 mil millones. Esta cifra es inferior en Dls. 7.6 mil millones a la tasa del último trimestre de 1957 —reducción superior a la anticipada por los expertos— y Dls. 15 mil millones menor que la del máximo del verano pasado. Pero en comparación con la situación de hace un año, el decremento es de sólo Dls. 5 mil millones y el producto nacional bruto de EUA continúa superando en casi un 20% al correspondiente al año de recesión de 1954. Un signo de los fenómenos que ocurren, es el de que la disminución de Dls. 15 mil millones en la producción —de la tasa anual de Dls. 440 mil millones a la de Dls. 425 mil millones— es mucho mayor que la declinación registrada por el consumo que asciende a Dls. 6 mil millones —de Dls. 437 mil millones a Dls. 431 mil millones. La diferencia significa un cambio en las existencias durante los últimos seis meses que se calcula en Dls. 9 mil millones.

La parte más seria de la situación es que el consumo, que durante todos los meses inmediatamente anteriores se había mantenido a niveles altos, ha comenzado a disminuir. La Junta de la Reserva Federal informó a principios del presente mes que las ventas en los grandes almacenes durante el mes de marzo ha-

bían sido inferiores a las expectativas. Las ventas rebasaron en 1% a las de hace un año cuando se esperaba un aumento del 6% por razón de las compras estacionales de pascua. Las tiendas de Nueva York aumentaron sus ventas en 7%, las de Minneapolis en 6% y las de Atlanta en 4% pero decrecieron en 3% las de Cleveland, Chicago, San Luis y Dallas. Sears Roebuck y Compañía anunció una reducción del 13%, en promedio, de los precios de los artículos ofrecidos para la primavera y anunció que reduciría todos los demás, en un esfuerzo por estimular las ventas.

Otra indicación de que los consumidores se volvían cada vez más cautelosos provino del anuncio hecho por la Junta citada de que las compras a plazo habían disminuído en Dls. 435 millones durante el mes de febrero. Gran parte de esta disminución se debió a las fuertes reducciones en las ventas de automóviles acaecidas durante ese mes, en parte, por las tormentas meteorológicas que interrumpieron muchas exposiciones de vehículos nuevos. La industria organizó entonces una fuerte campaña de ventas que elevó los totales durante el mes de marzo, pero aún así, las existencias ascendieron a 887 mil unidades nuevas por lo que los fabricantes decidieron no aumentar la producción. Durante ese mismo mes, ésta ascendió a 357 mil unidades y se predice un volumen semejante para el trimestre que va de abril a junio del presente año.

gocios frente a 45% en el mes anterior; 19% informó haber experimentado una mejoría en sus actividades frente a sólo 16% que lo hicieron similarmente en el mes de febrero. Según la Asociación mencionada, existen signos que permiten un optimismo cauteloso de que la tendencia descendente de la economía se esté corrigiendo. Además, hay también indicaciones de que el rápido aumento de los desocupados vaya tocando a su fin. De las industrias que presentaron informes a este organismo, 7% señaló haber acrecentado el número de sus empleados; 50%, que mantenían sus rayas a los mismos niveles y 43%, que estaban disminuyendo las mismas. Sin embargo, voceros de la AFL - CIO, el Sindicato más poderoso de EUA, contradijeron muchos de estos datos apuntando que el desempleo continúa en aumento a pesar de que según todas las expectativas debería haber un fortalecimiento de la producción en los actuales momentos y de que, además de los 5.2 millones de desocupados, existen 3 millones que trabajan solamente tiempo parcial, cosa que equivale a 1.5 millones de desocupados adicionales.

Con la reanudación de los labores del Congreso después de las vacaciones de Pascua, aumentará la presión del Poder Legislativo para que se tomen medidas decisivas para corregir las actuales tendencias recesionarias. La visita de los legisladores a sus respectivos Estados y Distritos traerá como consecuencia, se-

ces del mes de enero. Este fenómeno se ha repetido casi ininterrumpidamente desde febrero de 1956. El índice actual asciende a 122.5% del promedio que regía en 1947-49. En sólo 1957, este índice se elevó en 3.2%. Esto ha ocurrido a pesar de disminuciones en los precios de bienes de consumo durable por razón principalmente del aumento de los precios de artículos alimenticios que obedecen, a su vez, a condiciones meteorológicas. Estos artículos se elevaron en 0.04% durante el mes de febrero y rebasan en la actualidad los precios promedio del año precedente en 4.5%.

Las condiciones meteorológicas que afectaron la actual cosecha de frutas y legumbres no constituyen el único factor de esta alza. Como es sabido, los productos alimenticios en EUA experimentan en la actualidad un proceso de elaboración y mercadeo cada vez más complejo que acrecienta los costos correspondientes a la mano de obra. Además, en el caso de la carne, se trata de factores meteorológicos anteriores que obligaron a los productores en los dos o tres años pasados a liquidar gran parte del ganado por razón de la sequía y los consiguientes bajos precios de estas ventas en masa. Actualmente, se anuncia un nuevo ciclo de recuperación de precios de la carne. Por ejemplo, en el mercado de Chicago se ha vendido ganado en pie de primera a Dls. 0.39 la libra, precio que rebasa extraordinariamente el de Dls. 0.27 de hace un año.

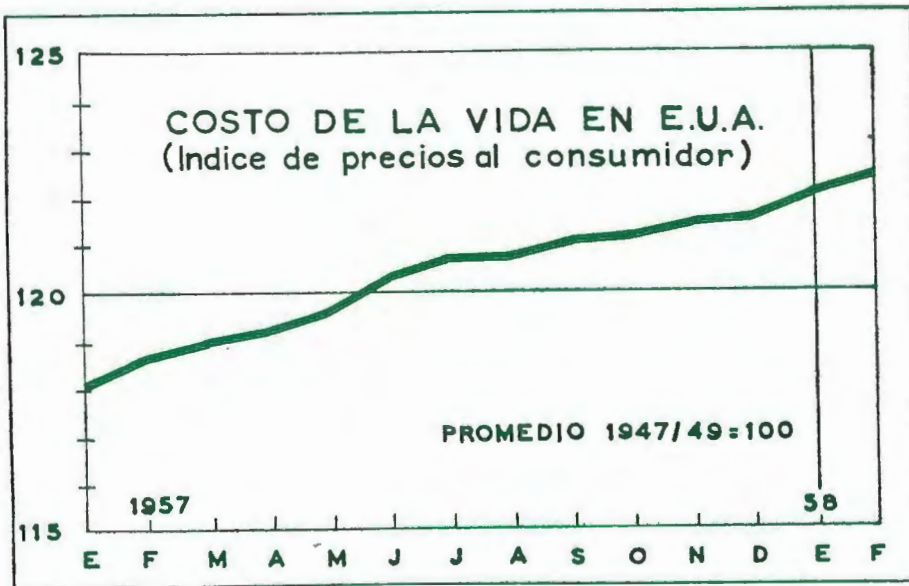
Los consumidores norteamericanos parecen inhibirse en sus compras ante esta situación, prefiriendo acrecentar sus ahorros para lo que pueda ocurrir.

Recesión y Comercio Exterior

SEGUN el Departamento de Comercio de EUA las tendencias de la demanda en algunos de los mercados más importantes del comercio exterior norteamericano han demostrado, últimamente, mayor fuerza que la de los mercados internos del país. Existe una buena oportunidad de que las economías de los países claves en el intercambio internacional estadounidense continúen manifestando durante el presente año, niveles de actividad casi tan elevados como los máximos del año precedente y, en ciertos casos, mayores. De resultar ciertas estas predicciones, la economía norteamericana contará con un fuerte apoyo para salvar las presentes dificultades.

Los mecanismos básicos de este fenómeno son dos: el índice de producción industrial en Europa Occidental y el Japón, y el comercio triangular entre EUA, estos países y los productores de materias primas.

La conexión de la producción industrial de los países primeramente mencionados con las ventas estadounidenses, es obvia y directa. EUA le vende a estos países cerca de la tercera parte de la totalidad de sus exportaciones. Así fue en 1956 y en 1957. Pero las otras dos terceras partes de dichas ventas van a los países productores de materias primas incluyendo el Canadá. La disponibilidad de dólares de estos países para financiar dichas compras depende, sin embargo, de las compras europeas de sus materias primas. Como es bien sabido, Europa Occidental y el Japón adquieren más del doble de materias primas que EUA en



En la industria en general, las existencias continuaron disminuyendo. En el mes de febrero la disminución fue de Dls. 700 millones, cosa que augura bien para una reanudación en el futuro de mayores niveles de producción.

La industria de maquinaria y equipo industrial es de las que más ha sufrido durante la actual recesión. Sin embargo, en el mes de febrero se informó de un aumento del 18% en los pedidos sobre los niveles de enero y de un 22.5% sobre los de diciembre último, que fue el peor mes para este sector desde octubre de 1949.

La Asociación Nacional de Agentes Compradores anunció que sólo 30% de sus miembros informaron sufrir un empeoramiento de las condiciones de los ne-

gún los principales comentaristas financieros, una mayor preocupación en este sentido. Este es un año de elecciones en EUA y la opinión pública se encuentra, según estudios diversos de la misma, principalmente aprensiva de la situación económica del país.

El aumento del desempleo es sólo parte de esta actitud popular. Como ya se ha señalado en otras ocasiones, esta es probablemente la primera recesión norteamericana en que no ocurre un descenso del costo de la vida. La combinación del aumento del desempleo y del alto nivel general de precios provoca temores e inseguridades cada vez mayores en los consumidores. Durante el mes de febrero, el costo de la vida en EUA se elevó a un nuevo máximo, en 0.02% sobre los índi-

los mercados mundiales. Es decir, que aquí será factor determinante el nivel de producción industrial de Europa y Japón, aunque de manera indirecta, pues las otras dos terceras partes de dichas exportaciones norteamericanas se mantendrán si las compras de materias primas de Europa en los países productores de estos artículos continúan como hasta ahora. El Viejo Continente y el Japón se perfilan así como la fuerza clave en el mantenimiento del comercio mundial y, lo que es más importante aún para EUA, en evitar que la recesión de este país se riegue incontrolablemente fuera de sus fronteras. Además, esta situación clave de Europa resulta factor de gran importancia en el freno de la recesión dentro del mismo EUA.

casi todos estos países se preocupan todavía por resistir las persistentes tendencias inflacionarias. Es decir, que como se apuntó anteriormente, buen número de ellos poseen una demanda excesiva de productos industriales. La economía de EUA se beneficiará así de esta situación aún cuando no en el grado en que lo hiciera durante la recesión de 1954.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Epoca de Transición

L A economía alemana pasa por un período de transición. Su producción industrial ha dejado de elevarse pero no ha disminuído. Ciertas industrias básicas, especialmente la de carbón y la

butarias que favorecen la distribución de los dividendos de las empresas.

Todavía es muy temprano para juzgar los efectos de la política fiscal y la duración del vigor inversionista. El desempleo ha aumentado rápidamente, pero el gobierno posee gran libertad de manobra a causa de las elevadísimas reservas monetarias del país.

El problema inmediato más grande es el de sortear el actual período de vencimiento de contratos con los sindicatos. La política del gobierno busca estabilizar los costos de producción. Sin embargo, esto se dificulta por la elevación del costo de la vida en 4.5% durante el año precedente por lo que el sector obrero se muestra inconforme con las actuales condiciones de trabajo.

LA RECESION EN E.U.A.



La tendencia alcista de la producción industrial en Europa y el Japón fue muy fuerte durante el período que va de 1953 a 1956 y continuó, aunque menos vigorosa, en 1957. En Europa, conjuntamente, dicha producción se acrecentó en 26% en los primeros años mencionados. En el Reino Unido, este aumento fue de sólo 14% pero en Europa Continental fue bastante más alto que el promedio citado. Alemania Occidental, por ejemplo, reveló el incremento más extraordinario: 41%.

Fuera de esta área, sólo el Japón tiene importancia. Aquí, el aumento de la producción industrial durante los tres años que finalizaron en 1956, ascendió a 45%. En 1957, hubo aumentos en ambas regiones aunque éstos fueron reducidos a principio de año. Sin embargo, a la finalización de este período, volvió a elevarse el nivel de producción industrial a cimas muy semejantes a los máximos del año precedente. Este hecho permite augurar, aunque cautelosamente, la continuación de la tendencia. De todas maneras, se estima con bastante seguridad que los niveles de producción industrial de Europa y del Japón durante el presente año de 1958 serán relativamente mejores que los que corresponderán a EUA.

La mayor parte de los países industriales fuera de EUA continúa enfrentándose al problema de una demanda excesiva y muchos de ellos continúan también imponiendo restricciones monetarias a fin de proteger sus balanzas de pagos. Además,

del acero, se han visto fuertemente afectadas por la elevación de las existencias, pero la industria manufacturera en general está menos preocupada con el nivel inmediato de producción y ventas que con el decrecimiento de los nuevos pedidos. En general, la industria alemana no ha sentido todavía el impacto de la recesión en el comercio mundial. Pocas personas creen que existe un peligro verdadero en Alemania de un receso económico duradero. Las exportaciones decrecerán seguramente, pero existen amplias posibilidades de compensarlas con un aumento de la demanda doméstica aún cuando esto sea un poco difícil de lograr, excepción hecha de los bienes de consumo durables, a causa del alto nivel de ahorro personal. Pero, las demandas de la inversión se acrecientan. Los pedidos internos para bienes de inversión se han venido elevando durante los últimos meses a pesar de la disminución de los pedidos extranjeros de estos mismos artículos. El gobierno también ha comenzado a ejercer su influencia en expandir la economía. Por ejemplo, se planea provocar un pequeño déficit fiscal en el presente año y además, se han tomado varias medidas tendientes a acrecentar los niveles de consumo, a saber, entre las principales: aumento en los gastos militares; generosidad de los planes para pensiones recientemente puestos en práctica; exención del Impuesto sobre la Renta a cerca de 3 millones de causahabientes; y, finalmente, diversas medidas tri-

JAPON

Efecto de la Recesión de EUA

L A recesión norteamericana no ha tenido repercusiones serias en el Japón, pero sus efectos comienzan a sentirse y hay indicaciones de que el país sufrirá severamente, a mediados o fines de año.

La falta de efectos hasta el presente obedece a la estructura de la economía japonesa. En efecto, en los últimos tres meses ha habido una mejoría substancial de la actividad de los negocios en comparación con los 3 o 4 meses anteriores. Las ventas al menudeo superaban ampliamente a las de hace un año, así como también la producción de algunos artículos de lujo, tales como refrigeradores, aparatos de televisión y otros bienes de consumo durable.

El nivel de ocupación —que generalmente se considera en el Occidente como barómetro de la actividad económica— continúa aparentemente en una situación satisfactoria en el Japón. El “desempleo total” durante el mes de febrero alcanzó solamente a 500 mil personas.

La estructura de la economía japonesa retrasa muy apreciablemente las repercusiones de una recesión en el extranjero de sus efectos dentro del país pero, no puede evitarlos. Esto a causa de la dependencia de la actividad japonesa en su comercio exterior. El mercado interno del país se circunscribe más que en otras partes a artículos esenciales. Buena parte de las industrias se dedican especialmente a la exportación y la acumulación de pedidos permite una prolongación de la actividad en las mismas hasta tanto, por supuesto, se hayan éstos agotado.

Las únicas industrias que sienten ya los efectos de la recesión son las de los textiles. La prosperidad de 1956 a 1957 en este sector provocó una gran expansión de su capacidad productiva. Se admite ahora, que esto ha ocasionado una superproducción, pues no existe todavía, realmente, una declinación fuerte de la demanda.

El volumen del desempleo es también inseguro, pues las cifras gubernamentales se basan en el “desempleo total”, lo que quiere decir, que no se incluye a aquellas personas que hayan trabajado unas cuantas horas al mes.

Presupuesto de Importaciones

E L presupuesto de importaciones del Japón para los primeros seis meses del año fiscal, que comenzó el 1° de abril, totaliza más de Dls. 2 mil millones.

De esta suma, Dls. 1.6 mil millones se dedicarán a importaciones mercantiles y cerca de Dls. 400 millones al financiamiento de importaciones invisibles y al pago de servicios extranjeros.

El presupuesto para las importaciones mercantiles representa una fuerte disminución del total originalmente proyectado para el mismo período del año pasado, que ascendió a Dls. 2.2 mil millones. Sin embargo, la situación económica hizo necesario entonces una disminución de dicho presupuesto a Dls. 1.7 mil millones. El actual, vuelve pues a reducirse.

Según voceros del gobierno, el presupuesto citado cubrirá holgadamente las necesidades de importación del Imperio, puesto que éstas han disminuído substancialmente como resultado de la política desinflacionaria impuesta por el gobierno. El Ministro de Finanzas Sr. Ichimada, vaticinó que el Japón tendrá un superávit de Dls. 150 millones en su balanza de pagos de los próximos seis meses.

Inversiones en el Exterior

EL Ministerio de Finanzas ha decidido restringir severamente las solitudes de divisas de hombres de negocios para invertir en el extranjero. La razón de esta medida es que, según dicho Ministerio, estas inversiones japonesas no están devengando utilidades apropiadas a pesar de la considerable expansión de las mismas durante los últimos dos o tres años.

Entre 1951 y la finalización de 1957, las compañías japonesas invirtieron en el extranjero Dls. 62.4 millones en distintas industrias y de distinta manera: inversiones conjuntas con intereses locales, préstamos y posposiciones de pagos para equipo industrial enviado al exterior. Muchas de las empresas mixtas no han podido prosperar, pero sin embargo, la medida citada del Ministerio de Finanzas ha sido fuertemente criticada por el Ministerio de Comercio Internacional e Industrial y el Ministerio de Relaciones Exteriores. Estos últimos opinan que la pérdida de divisas resultante de la expansión de las inversiones en el exterior, se ven ampliamente compensadas por el acrecentamiento del comercio del Japón con estas mismas áreas. En efecto, estos organismos favorecen el que se les extiendan préstamos a Pakistán y a Ceilán, semejantes al de Dls. 50 millones que se le otorgó a la India recientemente. En la actualidad, hay en el Ministerio de Finanzas solicitudes para inversión en el extranjero que ascienden a cerca de Dls. 250 millones.

INGLATERRA

Estado de los Negocios

MUCHOS sectores industriales de la Gran Bretaña operan en la actualidad con una acumulación de pedidos, que es la más baja desde la postguerra. Pero esta declinación no se ha reflejado todavía en las cifras de producción que en general, se mantienen relativamente altas al igual que las exportaciones (también continúan a sus altos niveles).

El índice de la producción para el mes de febrero con los ajustes estacionales fue de 136-137 (1948=100) según información que proporcionó el Ministerio del Tesoro a fines del mes de marzo último.

Estos índices son comparables con el de febrero de 1957 (137) y con el promedio mensual de ese año, 138.

Estas son cifras provisionales y las finales del mes de enero hubieron de reducirse de 138-39 a 136, índice idéntico al de enero de 1957.

El índice actual es seis puntos menor (4%) del máximo del mes de junio último. Muchos manufactureros opinan que habrán de producirse nuevas disminuciones a menos de que ocurra una modificación importante en el clima económico mundial. Casi todos los indicadores económicos señalan hacia el decrecimiento de la actividad económica y no se reciben suficientes nuevos pedidos para reponer los que se van satisfaciendo.

Los actuales índices, sin embargo, han recibido un fuerte apoyo de la continuada prosperidad en la industria automotriz. En el mes de febrero, la producción en este sector fue casi el doble a la de hace un año. Sólo los vehículos comerciales, se acrecentaron en un 30% y las exportaciones alcanzaron cifras máximas. Si el índice automotriz hubiera permanecido en niveles de producción iguales a los de hace un año, los índices totales de producción hubieran decrecido en casi dos puntos. Pero aún con las actuales perspectivas optimistas para esta industria, hay inquietudes por razón del estado de la economía norteamericana y su efecto sobre el comercio mundial.

La producción de otros sectores es menos promisoría. En la industria del carbón, por ejemplo, la producción es 3.5% menor a la de 1957 y se prevén nuevas reducciones. En la de acero, se mantiene la actividad por la demanda de la industria automotriz y de los astilleros. Sin embargo, la producción aquí disminuyó en 1% en comparación a la de febrero de 1957 y esto, a pesar del aumento de la capacidad productiva.

En los otros sectores de los bienes de consumo, aunque todavía no se siente una restricción de la actividad, se experimenta cierto estancamiento desde la Navidad pasada y algo semejante ocurre en el comercio de menudeo. En la producción de bienes de capital, la mayoría de las plantas industriales continúa un ritmo de ocupación total pero la tendencia es también hacia la disminución. La industria de la construcción tiene asimismo

perspectivas poco optimistas y en los astilleros, aunque la producción es alta; se nota una disminución de los pedidos y aun algunas cancelaciones.

Comercio Exterior

LAS relaciones de intercambio continuaron oscilando a favor del Reino Unido durante el mes de febrero último. El precio de las importaciones volvió a decrecer mientras que el de las exportaciones se elevó levemente. Estas relaciones son en la actualidad las más favorables desde 1946.

La Junta de Comercio asevera que como consecuencia de esta mejoría de la posición comercial de Inglaterra, aumentará muy substancialmente el superávit de la balanza de pagos y, con mucha probabilidad se obtendrá un superávit en los renglones visibles del comercio. Durante el mes de febrero el déficit comercial inglés fue aproximadamente de Dls. 30 millones, déficit éste el menor que se registra para mes alguno desde hace casi 12 años.

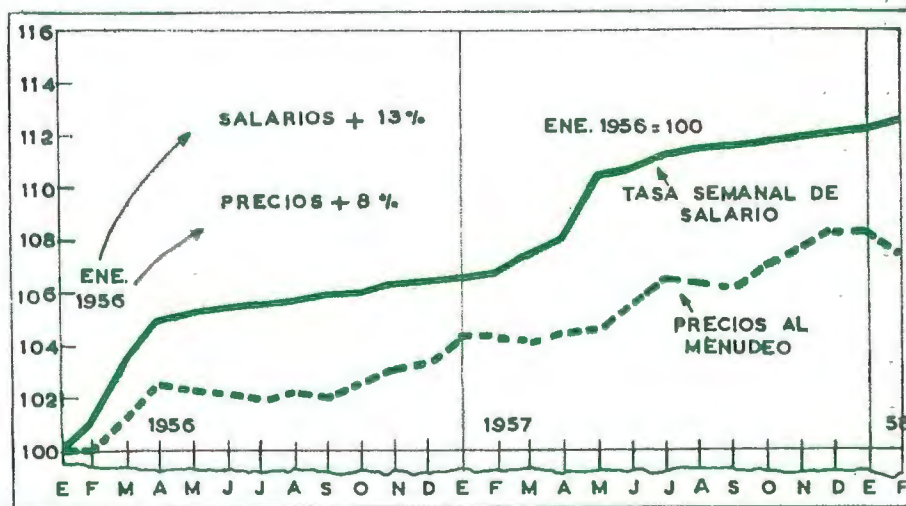
El índice de precios de importación decreció por un punto en el mes citado, a un nivel de 99 (1954=100). Esta nueva disminución hace que la reducción sea del 10% sobre los niveles de hace un año.

Las exportaciones, se elevaron en general durante dicho mes de febrero y alcanzaron un índice de 111. Como resultado de estas oscilaciones, el índice de las relaciones de intercambio mejoró para el Reino Unido en 2 puntos, arrojando un nivel de 99 frente a 101 de hace un año.

Con todo y estas mejorías, las relaciones de intercambio de Inglaterra continúan siendo menos favorables que las prevalecientes en la preguerra.

La elevación en los precios de exportación fue más pronunciada en los artículos de metal y los textiles como resultados de precios más altos del hierro, del acero, del algodón y de las fibras sintéticas. Los precios para artículos de ingeniería se elevaron generalmente pero en especial, los de maquinaria no eléctrica y vehículos de ferrocarril. En promedio, los precios de artículos importados: alimentos y bebidas, lana, hule, mineral de hierro, cobre, chatarra y combustibles decrecieron todos durante el mes de febrero.

PRECIOS Y SALARIOS EN INGLATERRA



EL índice semanal de salarios se acrecentó en el mes de febrero de 112 puntos a 113 (enero 1956=100), a pesar de que los precios al menudeo se mantuvieron estables durante el mismo mes.

Durante el mes citado, cerca de 1.6 millones de trabajadores obtuvieron aumentos cuyo costo se estima en £ 14 millones al año. De este total, £ 10 millones provinieron de los aumentos automáticos que se basan en los niveles de precios de la vida y afectaron principalmente a las industrias de hierro, acero, construcciones y zapatería.

EGIPTO

Ayuda Soviética

A principios del próximo mes se firmarán los contratos referentes a 65 proyectos de desarrollo económico que la Unión Soviética está dispuesta a financiarle a Egipto por un monto de £ E 62 millones (£ E 1 = Dls. 2.87) y las primeras entregas de equipo se harán dentro de los próximos tres meses según el Ministro de Industria de Egipto.

Un grupo de ingenieros de este país se trasladó a la Unión Soviética, hace unos días, para dar el toque final a las negociaciones que proporcionarán equipo minero y petrolero. Los precios de los artículos se fijarán a base de los niveles del mercado mundial y a un tipo de cambio en que la libra egipcia y el rublo serán determinados por sus respectivos equivalentes en oro.

Los presentes contratos forman parte de un programa de desarrollo de cinco años en el que la Unión Soviética prestará, además, ayuda técnica para más de 50 de ellos. El monto total de la inversión ascenderá a £ E 130 millones y se espera que los proyectos se terminarán en 1960.

La participación de la industria en el ingreso nacional de Egipto (£ E 900 millones) se elevará del 11% al 20% y se le proporcionará ocupación a más de medio millón de personas en las nuevas plantas industriales y los servicios auxiliares de las mismas.

La energía eléctrica para las nuevas factorías provendrá de fuentes existentes o potenciales que incluyen el actual sistema hidroeléctrico de la presa de Aswan, que está siendo ampliada muy apreciablemente.

otras noticias

Acuerdo Comercial Germano-Soviético.—Después de ocho meses de negociaciones se ha concertado un acuerdo comercial entre Alemania Occidental y la Unión Soviética referente no sólo al intercambio de mercancías sino a navegación y asuntos consulares. El intercambio de artículos ascenderá a Dls. 750 millones durante un período de tres años que va de 1958 a 1960. También se incluye la cláusula de nación más favorecida y las compensaciones se harán en marcos de convertibilidad limitada.

Arabia Saudita.—Los círculos petroleros del mundo Occidental manifiestan inquietud por el ascenso al poder efectivo del Príncipe Feisal, hermano del actual monarca de ese país. El Príncipe, tiene tendencias nacionalistas marcadas y se anticipa que gestionará un aumento en las regalías que las compañías petroleras pagan a la monarquía saudita. Se estima que la disminución de los precios del petróleo mundial y las dificultades económicas del Japón que han retrasado las inversiones de este país en explotación petrolera en la península arábiga, disminuirán los ingresos de la Corona, y por lo tanto, reforzarán a los partidarios de mayores regalías.

Canadá.—Se rumoreaba insistentemente que las ventas de trigo del Canadá a la China Continental se han duplicado y que ascienden a 1.5 millones de bushels. Las transacciones se mantienen bajo cierta discreción en vista de la actitud del gobierno de EUA hacia el comercio con este país.

Francia.—La producción industrial francesa durante el primer trimestre de 1958 señalará un aumento del 9% sobre el período correspondiente al año pasado, según predicción del Ministerio de Finanzas de este país publicada a fines del mes de marzo. Los pedidos a las empresas francesas parecen no haber disminuido con excepción de las industrias textiles y de aviación.

GATT.—A mediados del mes de abril inició sus labores el Comité Especial del GATT que examinará el informe de un subcomité de este organismo, acerca del problema de asociar algunos territorios europeos de ultramar con el Mercado Común. Este informe examina la situación artículo por artículo y es de gran interés para las naciones que no participan de dicho mercado.

Italia.—Italia ha concertado un acuerdo con la Gran Bretaña para adquirir una planta de energía nuclear. El gobierno de aquel país ha decidido instalarla al sur de la península con el objeto de estimular el desarrollo económico del "mezzo-giorno".

Portugal.—Parte fundamental del desarrollo económico de Portugal es la instalación de nuevas acerías en ese país y la ampliación de las ya existentes. A fines del mes de marzo compró Portugal equipo para esta industria en Alemania y Bélgica, por un total de Dls. 47.6 millones, destinado a la explotación de las minas de hierro de Moncorvo, ubicadas en el norte del país. Estas minas fueron compradas recientemente por intereses alemanes del Consorcio Rheinstahl.

Sudáfrica.—La Unión Sudafricana concertó a fines de marzo un préstamo con el Fondo Monetario Internacional por Dls. 25 millones y otro crédito por igual cantidad, de sostén para ocasiones de emergencia. Estos contratos obedecen a la necesidad de reforzar las reservas monetarias del país a causa de una disminución de las mismas ocurrida a raíz de la liberalización de las importaciones implantada hace un año. Las reservas ascendían a Dls. 131 millones a fines de 1956 y han disminuido a Dls. 102 millones al finalizar 1957.

Suecia.—La Comisión Arancelaria de Suecia ha solicitado una revisión de los aranceles del país que reduce los impuestos ad valorem para la mayor parte de los artículos no agrícolas. Estas recomendaciones constituyen otro esfuerzo que realiza Suecia para contribuir a acrecentar el comercio mundial y provienen de un estudio especial efectuado en 1952 por la Comisión Especial de Aranceles establecida en aquel entonces.

Turismo.—La American Express, una de las principales empresas explotadoras del turismo norteamericano, acaba de publicar un informe sobre las perspectivas del turismo estadounidense en 1958. En dicho informe se anuncia que la corriente turística de ese país hacia Europa y otras partes del mundo, lejos de disminuir por razón de la recesión económica que aqueja a ese país, aumentará apreciablemente durante el año citado, aun cuando se nota una tendencia a escoger excursiones más baratas. El turismo norteamericano a Europa aumentará en un 10% a un total de 670,000 visitantes. No se dan estimaciones exactas para México, pero se calcula que este país se beneficiará por aumentos aun mayores.