

# Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *¿Surge el Proteccionismo Paneuropeo?*
- *Continúa la Recesión en EUA*
- *Puntos de Vista del Gobierno de EUA sobre los Tratados de Comercio Recíproco*
- *Se Elevan las Reservas de Inglaterra*
- *Aumenta el Déficit Comercial de Japón con EUA*

## INTERNACIONALES

### Precios y Demanda

**D**URANTE el mes de enero la desocupación se elevó en EUA a algo más de 5 millones de trabajadores y sin embargo, irónicamente el índice de precios al consumidor se elevó también. Cierto es que este último incremento fue de sólo 0.6 puntos en un índice que alcanzaba ya 121.6 y que se debió principalmente a precios más altos de las frutas y los vegetales ocasionados por pérdidas de cosechas. Pero aún así, las autoridades monetarias de EUA deben haberse sorprendido de que los precios aumentaran en medio de una recesión general. Esto, porque una de las razones que motivaron su política de restringir la actividad de los negocios y de rehusar intervenir para evitar la recesión, fue cabalmente la de frenar esta alza de precios.

En la actualidad se debate intensamente si dicha política ha tenido éxito o nó. En el mes de octubre próximo pasado, después de un largo período de producción estática, se detuvo el alza del índice de precios por primera vez en trece meses. En el mes de noviembre, decreció la producción, pero el índice de precios volvió a elevarse y se mantuvo a este último alto nivel durante todo el mes de diciembre de 1957. Ahora, se ha elevado más aún y el Departamento de Trabajo de EUA vaticina que los precios se mantendrán en su actual alto nivel durante los próximos meses.

La experiencia norteamericana no es, sin embargo, única. A pesar de la disminución de los precios de las materias primas y de las condiciones deflacionarias generalizadas, los precios al consumidor han continuado elevándose en la mayor parte de los países industrializados. Por ejemplo, durante los últimos doce meses, dichos precios se acrecentaron en 3% en Bélgica; en 5.5% en Dinamarca; en 13% en Holanda; en 4.5% en Suecia. Aún en Alemania Occidental, se elevaron en 4.25% y en el Reino Unido en 4.5% a pesar de las restricciones vigentes en este último país desde hace tres años.

No hay duda por supuesto, que una depresión económica sería y prolongada y de escala mundial, produciría una reducción de los precios, pero la medicina resultaría peor que la enfermedad. Sin embargo, noticias recientes provenientes de EUA señalan que una parte, es cierto que reducida, de la contabilidad de precios de ese país, puede haber sido defectuo-

sa. Se trata de los artículos caseros y otros, que se venden de acuerdo con el sistema denominado de "Precios de Lista". Esta es una medida que faculta a los manufactureros para firmar contratos de agencia a base de venta de sus productos a ciertos precios fijos. Los agentes, sin embargo, han venido con cierta frecuencia violando dichos acuerdos y ofreciendo descuentos de proporciones variables. En la primera parte de este mes, todo el sistema de "Lista de Precios" amenaza con venirse abajo a causa de sentencias de los tribunales que permiten a ciertas empresas comerciales de entrega postal, la venta de artículos a precios fuera de lista. Esta situación bien puede ser el comienzo de una reducción general de precios en importantes sectores manufactureros estadounidenses.

### ¿Surge el Proteccionismo Pan-Europeo?

**D**ESDE la aprobación de los tratados que establecían el Mercado Común Euroafricano, esta Revista observó la necesidad de que se efectuara en nuestra zona del mundo, profundos reajustes de su intercambio comercial. Se señaló, aún que el hecho de ser el Mercado Común Europeo además Euroafricano, haría surgir presiones proteccionistas para las industrias del área que discriminarían en contra de productores de otras áreas.

A esta observación nuestra, contestaron algunas opiniones autorizadas, en el sentido de que los temores eran infundados y de que la constitución del Mercado Común Euroafricano no podía menos que beneficiar directa e inmediatamente a la América Latina, por el acrecentamiento de los niveles de vida europeos que la integración traería consigo.

Los hechos sin embargo, no han tardado en darnos la razón. La tendencia proteccionista ha aparecido rápida y fácilmente en las negociaciones entre los países del Mercado Común y aquellos que participarían de la más amplia concepción del Área de Libre Comercio. Los comentarios de la prensa inglesa son al efecto de lo más ilustrativos.

El "Financial Times" en sus editoriales del 3 y 12 de marzo, comenta la actitud de Francia en las negociaciones para establecer el Área de Libre Comercio, al citar la opinión del Sr. Roberto Schuman, uno de los principales voceros de la integración europea. En efecto, recalzó el Sr. Schuman ante la Conferencia Industrial Europea recientemente celebrada en Westminster, Inglaterra, que existen diferencias fundamentales entre los proyectos para liberalizar el comercio de toda Europa, por un lado, y las concepciones políticas y económicas del Mercado Euroafricano. Las opiniones del Sr. Schuman parecen fundamentar la actitud de Francia y, por lo tanto, de las propuestas hechas por la delegación de este país en el seno de la Comisión que discute el establecimiento del Área mencionada.

*Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.*

Las propuestas francesas tienen dos principios esenciales:

1.—Francia sugiere que en vez de negociar acuerdos amplios entre el Mercado Común y los países miembros de la Organización de Cooperación Económica Europea (que formarían el Área de Libre Comercio) se concerten una serie de acuerdos especiales para cada industria en particular. El libre comercio, entonces, avanzaría a ritmo distinto, según el producto de que se tratara. Para aquellos sectores industriales o industrias particulares que se encontraran en dificultades, el establecimiento de una competencia más libre tendría que esperar hasta tanto se "armonizaran" los costos y condiciones de producción. Esto es, según el comentarista británico, "otra manera de decir que las industrias competidoras de Francia tendrían que esperar (para que se liberalizara el comercio) hasta tanto dichas industrias perdieran cualquier ventaja competitiva en materia de costos que tuvieran en la actualidad con las francesas".

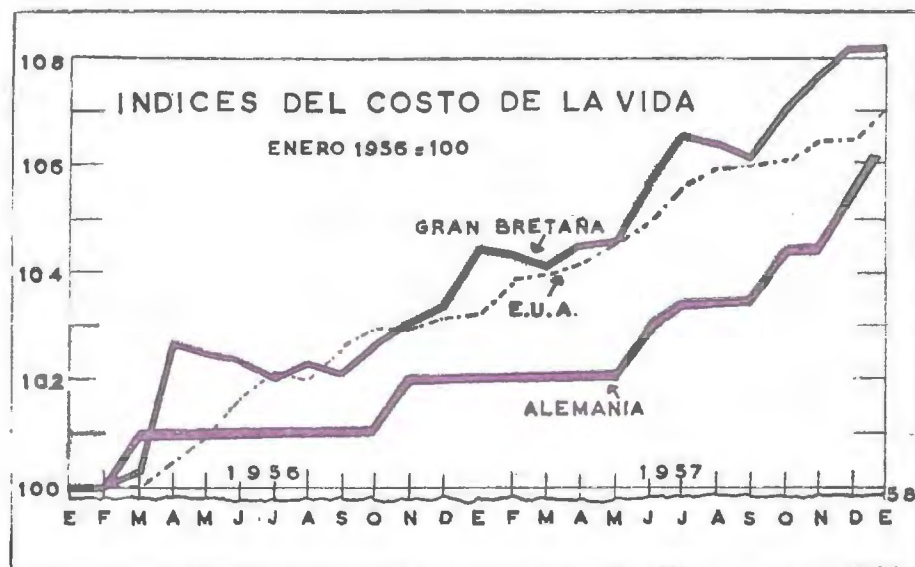
El diario mencionado opina que estas negociaciones por sectores industriales serían imposibles de llevar a cabo, pues si la reducción de aranceles en cada industria tuviera que esperar hasta tanto se concertaran acuerdos con 17 bloques seccionales distintos en la OCEE "escasamente valdría la pena dar comienzo a dichas negociaciones". Cada industria de cada país que tuviera una ventaja competitiva querría avanzar rápidamente hacia el comercio libre, mientras que aquellas que anticiparan pérdidas por dicho comercio, frenarían cualquier acuerdo.

2.—El otro principio básico de las propuestas francesas es aún menos aceptable para Inglaterra. Según este principio, debe aplicarse a ciertas cuotas de productos del continente europeo, los aranceles preferenciales vigentes entre Inglaterra y los otros países de la Comunidad Británica. Es decir, que Inglaterra tendría que compartir con sus competidores europeos los beneficios del Sistema Imperial de Preferencias, pero dichos competidores europeos no tendrían que compartir con Inglaterra las cargas de dicho Sistema. El Sistema Imperial de Preferencias no es un arreglo caprichoso de donación que se hacen los miembros de la Comunidad; es una concesión que depende de esfuerzos de compensación que hace Inglaterra y algunos otros miembros de la Comunidad, en materia de inversiones de capital en los países menos desarrollados del grupo. La opinión inglesa afirma que la Comunidad estaría dispuesta a otorgar estos privilegios a los miembros del Mercado Común siempre y cuando dichos países asumieran las cargas respectivas. Pero, según el comentarista mencionado, Francia mira la concesión solicitada solamente como el precio para permitir la entrada de artículos británicos a Europa.

La actitud francesa es estimada en Inglaterra como negativa y susceptible de provocar el colapso del Área de Libre Comercio, pues se vaticina que los otros miembros del Mercado Común no tratarán de contradecirla. La opinión en Italia, por ejemplo, se preocupa más por el establecimiento de instituciones federales en la Europa Continental que por el problema de expandir el comercio. En Alemania, hay una división de opiniones, pero un sector muy fuerte desea el establecimiento solamente del Mercado Común Euroafricano en el que Alemania, por sus grandes recursos económicos, sería el socio principal. Las naciones del Benelux preferirían con toda probabilidad

el establecimiento del Área de Libre Comercio, pero no son lo suficientemente fuertes para imponer su punto de vista.

za de los otros países de Europa que han quedado fuera del Mercado Común, se presentan dificultades enormes para con-



El "Financial Times" considera que las consecuencias de la situación "podrían ser sumamente trágicas". El Mercado Común en su forma actual y sin el Área de Libre Comercio, opina dicho diario, causará "una nueva división entre una Europa ya dividida"; ofrece amplias oportunidades para que Rusia utilice el comercio con el objeto de enfrentar las naciones del Mercado Común a los otros Estados de la OTAS.

De todas maneras, las perspectivas económicas del Mercado Común aparecen al "Financial Times" como inciertas. Si continuara la vigorosa expansión económica de preguerra en Europa, no habría dificultades en el establecimiento definitivo del Mercado Común Euroafricano, pero dicho periódico duda que sea posible el actual proyecto bajo las presentes condiciones de recesión, principalmente a causa del estado de la economía francesa. Y, el fracaso del Mercado Común retrasaría la integración europea por otra generación.

De todas maneras, y tal como afirma Sir David Eccles, "las consecuencias de la energía nuclear obligan a Inglaterra a formar áreas de intercambio comercial más amplias que las actuales, aún cuando no llegara a establecerse la integración de Europa". Si el proyecto para crear el Área de Libre Comercio fracasara, los países fuera del Mercado Común se verían obligados a tomar contramedidas. Por lo tanto, los británicos consideran esencial que el Mercado Común no se establezca como un área comercial hostil a las otras "porque de ser exclusiva tropezará con la exclusividad de los otros". Es esencial también, que dicho Mercado establezca un sistema de relaciones con el resto de Europa y con la Gran Bretaña que es su mejor cliente.

Las dificultades surgidas en las actuales negociaciones constituyen una muy saludable, si bien demasiado anticipada, lección para la América Latina. Es obvio que ha surgido con toda su fuerza la tendencia exclusivista de la Europa integrada. Es lógico y natural que ocurriera, aunque tal vez no tan rápidamente. La preocupación de Inglaterra es muy real y significa que, aún con su enorme poder económico y de la muy considerable fuer-

trarrestar el proteccionismo de la Europa integrada. ¿Qué puede esperar la América Latina entonces, con su actual poder adquisitivo grandemente mermado por la baja de los precios de las materias primas y con una industria que no se puede comparar a la de Inglaterra y los otros diez países de la OCEE? Pues que nuestra situación sufrirá mucho más que la de estos últimos países y que contra este estado de cosas es fútil e ilógico tratar de oponerse a la corriente integracionista europea; que solamente queda la alternativa de apurar el establecimiento de nuestro propio Mercado Común.

### Comercio entre Oriente y Occidente

EL intercambio comercial entre Oriente y Occidente se ha ido acrecentando año a año. Se trata no solamente de movimiento de mercancías sino también de ayuda económica, casi exclusivamente, de la Unión Soviética y sus aliados hacia países fuera de su órbita, aunque incluye en los meses recientes, una ayuda creciente de EUA a Polonia.

La ayuda económica de Rusia fuera del grupo de sus aliados comenzó en 1950 con un préstamo por Dls. 3.5 millones a Afganistán. Desde entonces, el ritmo de esta ayuda se ha acrecentado rápidamente, tanto así que, para fines de 1957, el total de créditos otorgados por los países comunistas al exterior alcanzaba la cifra de Dls. 1.9 mil millones. Cerca de la cuarta parte de esta suma —según el informe publicado recientemente por el Departamento de Estado en acatamiento a la Ley de Asistencia para la Defensa Mutua— consistió en ayuda militar. El documento señala que la ayuda económica exterior de los países comunistas constituye hoy en día una parte bien establecida e integral de su diplomacia.

Durante los 18 meses que finalizaron el 30 de junio de 1957, continuaron estos países expandiendo su sistema de acuerdos comerciales con el resto del mundo. Su programa de ayuda se duplicó con creces y se hicieron ofertas por Dls. 300 millones más desde entonces. Como es sabido, los créditos que otorga la Unión Soviética suelen ser al 2.5% de interés

## CANADA

### Actividad Económica

y amortizables en doce años. Esta amortización puede efectuarse con mercancías o con moneda local. Yugoslavia, Afganistán, la India, Indonesia, Egipto y Siria han recibido el 90% del total de créditos otorgados.

Desde el punto de vista del comercio mercantil, señala el documento apuntado un acrecentamiento de 22% en 1956 sobre 1955 y otro aumento de 11% en la primera mitad de 1957. En la actualidad, el monto de estas transacciones asciende a más de Dls. 6 mil millones.

El comercio con la China Continental ha sido el principalmente ganancioso de esta ampliación del intercambio. Aquí, las transacciones se han efectuado principalmente con Alemania Occidental, el Reino Unido y Hong Kong. Las exportaciones del mundo Occidental a la China ascendieron de Dls. 317 millones en 1955 a Dls. 433 millones en 1956 —un aumento de 37%— mientras que las importaciones desde ese país a las naciones Occidentales se elevó de Dls. 494 millones en 1955 a Dls. 643 millones en 1956. El comercio de las naciones comunistas con la América Latina constituye una excepción a la tendencia. El total de intercambio en 1956 fue de Dls. 244 millones, 27% menos que la cifra correspondiente a 1955 de Dls. 335 millones.

El total del comercio del mundo Occidental con el Oriental fue de Dls. 1.5 mil millones en 1955 y se elevó extraordinariamente a Dls. 2.9 mil millones en 1956. Tanto las importaciones como las exportaciones aumentaron en proporciones semejantes. Los principales artículos movilizados del Oeste al Este fueron: hule, alambre de cobre, productos químicos, maquinaria y naves. Y los principales artículos movilizados del Este al Oeste: carne y otros productos alimenticios, carbón, metales no preciosos, madera y distintos artículos manufacturados.

El comercio de EUA con Europa Oriental se ha elevado rápidamente también en los últimos nueve meses de 1957 a sus niveles más altos en los últimos ocho años por causa principalmente, del incremento del comercio con Polonia. Sin embargo, el comercio de EUA con esta área sigue siendo muy reducido en comparación a los totales de intercambio norteamericano.

Los envíos estadounidenses a la URSS y otros países de Europa Oriental ascendieron a Dls. 40.8 millones durante los primeros nueve meses de 1957. Este total es más de cuatro veces mayor que el correspondiente al mismo período de 1956. El Secretario de Comercio de EUA Sr. Weeks, explicó sin embargo, que más del 70% de este total corresponde a Polonia, país con el cual mantiene EUA una política de acrecentamiento de los lazos comerciales.

El propio Secretario de Comercio señaló que aún cuando la cifra primeramente citada indica una recuperación importante del intercambio con estos países en relación con el mínimo del período de 1952-53 (Dls. 1.4 millones), revelan totales muy inferiores a los prevalecientes en 1947 cuando dicho comercio ascendió a Dls. 339.9 millones. Además, los totales citados para 1957 representan menos del 3% del total de las exportaciones norteamericanas para ese mismo período de nueve meses, total que fue de Dls. 14.1 mil millones.

LA situación económica del Canadá a fines de 1957 fue de intensa actividad pero con muestras de debilidad en varios sectores. La producción y los niveles de empleo tendían a decaer como resultado de la inestabilidad en los mercados internacionales de productos básicos. La economía interna, sin embargo, se mantenía resistente por razón de los niveles máximos de ingreso personal alcanzados en el país y la vigorosa expansión en los servicios públicos. La expansión del sector de materias primas, fuertemente estimulada por el auge de 1955 y 1956 comenzó a moderarse, así como también las perspectivas de la inversión privada para 1958. Los sectores de producción de bienes de capital en EUA manifestaron inquietud por esta última tendencia que fue principalmente responsable de la reducción en un 13% del comercio entre los dos países frente a los totales de 1956. Los principales renglones que sufrieron merma fueron los siguientes: acero, maquinaria, automóviles y, en menor grado, los textiles. Las importaciones de EUA desde este país se mantuvieron mejor que las exportaciones. Si bien decrecieron las compras norteamericanas de metales no ferrosos, aumentaron las de uranio por razón de la inauguración de nuevas plantas de procesamiento de este metal. También se notó un vigorizamiento de las exportaciones canadienses de ganado en pie después de varios años en que éstas habían prácticamente desaparecido por el acrecentamiento del consumo interno. Las ventas canadienses de petróleo que se elevaron apreciablemente a raíz del bloqueo del Canal de Suez, declinaron, mientras que las de productos forestales —que comprenden las dos quintas partes del total de las importaciones estadounidenses desde el Canadá— se debilitaron también levemente.

En el comercio interno, se logró mantener en el Dominio altos niveles de consumo generales. Sin embargo, en la mayoría, se notó un deterioro apreciable. Las ventas durante el mes de octubre decrecieron en un 5% y las de noviembre en un 9% relativas a las de esos mismos meses de 1956.

El desempleo se elevó y produjo inquietudes. A mediados de diciembre, 6% de la fuerza de trabajo se encontraba desocupada, porcentaje éste que duplica el de la recesión estacional de 1956.

La producción industrial ha decaído sólo levemente aunque en ciertos sectores la declinación es muy apreciable. Por ejemplo, la de automóviles fue, durante el mes de diciembre último, 38% inferior a la comparable de 1956. Aquí, sin embargo, jugó papel importante la anticipación de una reducción de los impuestos que tuvo como efecto el posponer gran parte de las compras. Para todo el año de 1957, se redujo la producción automovilística en un 7% por debajo de los niveles de 1956. La prensa financiera, comenta la situación económica del Canadá y anticipa que ésta es bastante menos seria que la de EUA y que experimentará una reacción positiva a fines de la primavera entrante. La Asociación Canadiense de Compras ha informado que los nuevos pedidos a las industrias han comenzado a recuperarse y que existen pocos obstáculos para que se reanu-

de la tendencia expansionista de la economía del país.

La interrupción del crecimiento del Canadá comenzó en 1957. El aumento en el ingreso nacional durante ese año se debió casi enteramente a una elevación de los precios. La inmigración ese año alcanzó una cima para la postguerra de 280 mil personas, cuya mano de obra no pudo ser absorbida en su totalidad.

Gran parte de las actuales dificultades de la economía del Dominio son reflejo de la recesión norteamericana. Canadá es especialmente vulnerable por ser dependiente de EUA para el 60% de sus exportaciones y el 73% de sus importaciones así como también para la mayor parte de las nuevas inversiones que realiza. Las exportaciones canadienses consisten principalmente de materias primas y como es sabido, el mundo ha experimentado una disminución de la demanda de ellas. Sin embargo, las exportaciones canadienses mantuvieron el año pasado el mismo valor que en 1956. Y es más, al decrecer las importaciones por razón de una disminución de la demanda doméstica, la balanza comercial del país mostró una mejora importante que corrigió la tendencia a la desvalorización del tipo de cambio.

El Gobierno Federal del Dominio ha procedido a buscar alivio a la recesión con un acrecentamiento de los gastos públicos. Dls. 250 millones se emplearán durante el primer trimestre del presente año y Dls. 178 millones se han reducido de las recaudaciones fiscales por disminuciones en los impuestos. El total de gastos anticíclicos para el año ascenderá a Dls. 1,185 millones. Dls. 244 millones se dedicarán al transporte, Dls. 308 millones al fomento de la construcción; Dls. 140 millones a los ferrocarriles nacionales; Dls. 72 millones a diversas instituciones autónomas; Dls. 150 millones al desarrollo del norte y de los recursos nacionales y Dls. 145 millones a obras públicas diversas.

### EUA

#### Estado de la Economía

LA Junta Federal de la Reserva informó el 17 del actual que "continúa la depresión en la actividad económica" de Estados Unidos habiéndose registrado en febrero reducción de la producción industrial que la colocó en el punto más bajo para un mes en los últimos tres años.

El índice de la Junta de Producción de fábricas y minas bajó tres puntos en febrero a 130, sobre el promedio de cien para 1947-49. Esa cifra representa una baja de 16 puntos desde febrero de 1957.

La última vez que el índice estuvo en 130 fue en diciembre de 1954. En diciembre de 1956 llegó a su punto más alto, 147.

El nuevo informe fue publicado poco después que el Secretario del Tesoro, Robert B. Anderson, advirtió que no debían formularse demandas "inconvenientes" como la rebaja de los impuestos, para combatir la depresión. Dijo que el Gobierno tiene el propósito de aplazar toda decisión al respecto hasta que "el impacto de los presentes acontecimientos... se haya aclarado".

La baja de dieciséis puntos en un año para el índice de la Junta Federal de la Reserva, representa una menor producción de casi once por ciento desde el año

nivel de hace un año. Dice la Junta que el persistente mal tiempo contribuyó a la reducción de la actividad industrial el mes pasado, aun cuando hubo aumento de la producción de gas y electricidad.

La baja mayor para el año en el índice de producción industrial correspondió a la de Bienes Duraderos, que cayó 27 puntos, ó 16 por ciento desde febrero de 1957 hasta el mes pasado. La producción de Bienes de Consumo Duraderos bajó veinte por ciento en febrero, quedando en su peor nivel desde diciembre de 1953.

La Junta afirma que la producción de automóviles volvió a bajar a comienzos de marzo, mientras que la de acero quedó casi en su bajo nivel de febrero.

En breve resumen de las condiciones comerciales, la Junta dice: "La baja de la actividad económica continuó en febrero.

"La producción industrial, el empleo y las ventas al por menor volvieron a declinar, y la desocupación aumentó a un nuevo máximo de postguerra. La actividad de la construcción se redujo ligeramente. En febrero y primeros de marzo, los precios de los productos agrícolas y alimenticios siguieron subiendo, mientras hubo pocos cambios en los precios de los artículos industriales, el total de préstamos e inversiones bancarias aumentó apreciablemente, aunque siguieron bajando los préstamos al comercio. Las reservas libres de los Bancos Miembros (de la Junta Federal de la Reserva) continuaron en aumento. Las tasas de interés a corto plazo bajaron en general, mientras subieron algo las tasas comerciales a largo plazo".

El Secretario del Tesoro, hablando ante 1,800 delegados a la Sexta Conferencia Anual de Mujeres Republicanas, dijo que el Gobierno debe tener "un papel secundario" en la lucha contra la depresión. Añadió que la economía norteamericana es "tan fuerte y vital como siempre" y que "no debe perjudicarse con demandas inconvenientes" como la de reducción de impuestos. Expresó que una reducción general de los impuestos de cinco por ciento significaría una menor entrada de casi 2 mil millones de dólares al Erario Público y una de diez por ciento restaría 3,700 millones de dólares.

todas maneras, las discusiones parecían tomar un cariz de seriedad y cooperación. El estado de cosas se estimaba lo suficientemente serio como para evitar su explotación para fines políticos.

En materia de reducción de impuestos, prevalecía la opinión de que se llevarían a cabo para el 1° de mayo próximo si los distintos barómetros económicos no señalaban ninguna mejoría durante el mes de marzo. Y que estas reducciones serían más o menos como sigue:

1.—Disminución del 5% en el impuesto sobre la renta personal, para todos los contribuyentes. Una modalidad de esta fórmula, concentraría las reducciones en las categorías inferiores de ingresos.

2.—Reducción del impuesto sobre la renta de las sociedades mercantiles del 52 al 50%, con beneficios especiales para las sociedades pequeñas.

3.—Disminuciones importantes en ciertos impuestos que gravan al consumo, tales como los que se aplican a automóviles y al transporte de carga.

### Renovación de la Ley de Tratados Comerciales Recíprocos: Discurso del Secretario de Comercio

EL Secretario de Comercio de EUA Sr. Sinclair Weeks pronunció el 17 de febrero último un importante discurso ante una de las Comisiones Económicas de la Cámara de Representantes, en el que resumió los argumentos a favor de la renovación del programa de acuerdos comerciales recíprocos. Este discurso se pronunció al presentar el Ejecutivo el proyecto de ley respectivo.

El debate sobre la aprobación de este programa, entre las fuerzas proteccionistas y las partidarias de un comercio más libre para EUA, se ha ido acrecentando día a día al acercarse la fecha en que vence la actual ley. El discurso del Sr. Weeks adquiere así una extraordinaria importancia, pues como manifestó el mismo ante la Comisión Legislativa mencionada, el Presidente Eisenhower quiso darle al proyecto de ley el mayor respaldo posible de su gobierno designando al Secretario de Comercio para que hiciera personalmente su presentación.

enero el Presidente Eisenhower explicó al Poder Legislativo que la extensión del programa era esencial a los intereses económicos nacionales, a la seguridad del país y al afianzamiento de su política exterior. El Secretario de Comercio señaló que la alternativa que se presenta a EUA es la de tener más comercio o más dificultades.

Los principales datos del Sr. Weeks fueron los siguientes:

○ El comercio mundial es cada vez más importante para la vida económica de EUA. Las exportaciones de artículos manufacturados, de materias primas y de productos alimenticios en 1957 alcanzó un total de Dls. 19.5 mil millones, el más alto en la historia, con exclusión de la ayuda militar. En ese mismo año, las importaciones norteamericanas ascendieron a Dls. 13 mil millones.

○ El comercio exterior da ocupación a por lo menos 4.5 millones de trabajadores norteamericanos o sea el 7% del total de la fuerza laborante de ese país. Esta cifra incluye aquellas actividades directa o indirectamente ligadas a la producción o a los servicios de exportación y a la distribución de las importaciones, así como también a la primera elaboración de materias importadas.

○ Las exportaciones estadounidenses de bienes y servicios constituyen en la actualidad cerca de 6% del ingreso nacional. El valor de los artículos norteamericanos vendidos en el extranjero durante el año de 1956 excedieron al monto correspondiente a los siguientes sectores económicos del país: compras de automóviles, con sus partes y accesorios; construcción de residencias fuera de la de las granjas; compras de equipo casero y muebles.

○ Cerca del 9% de toda la producción de bienes muebles se exportó en 1956. Por ejemplo: 11% del equipo y maquinarias; 19% de la producción de camiones; 26% del equipo para la construcción y la minería. En el caso de productos agrícolas, el porcentaje fue mayor para muchos de los principales artículos.

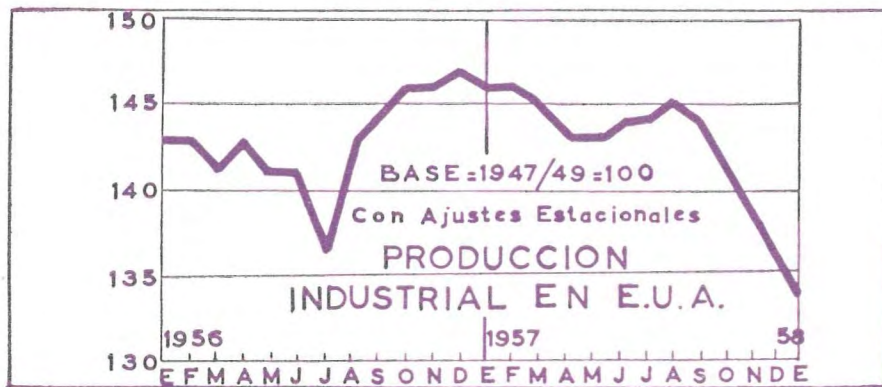
○ Las exportaciones de productos manufacturados durante los últimos cinco años contrasta, en la mayoría de los casos, con aumentos muy reducidos en las importaciones gravables de esta misma categoría de productos.

○ En la industria química se vendieron Dls. 900 millones en 1953 y se importaron en ese mismo año solamente Dls. 450 millones. Para 1957 las exportaciones alcanzaron un total de Dls. 1.5 mil millones —es decir, 70% más que en 1953. En contraste, las importaciones en este mismo renglón se mantuvieron al mismo nivel de 1953 y hasta decayeron para algunos de los años subsiguientes.

○ En el caso de maquinaria industrial y de oficina, se elevaron las exportaciones de 1.7 mil millones en 1953 a más de Dls. 2.6 mil millones en 1957. Las importaciones de este mismo renglón se elevaron, de Dls. 150 millones a Dls. 280 millones durante ese mismo período.

○ Las importaciones de hierro y de productos de acero se han mantenido de 1953 a 1957 en totales aproximados de Dls. 200 millones al año. En cambio, las exportaciones de estos mismos artículos se acrecentaron de Dls. 560 millones a más de Dls. 1.1 mil millones.

○ Durante varias décadas ha sido la industria automovilística de EUA una de las principales exportadoras del país. Recientemente, las importaciones de vehículos se han elevado de algo más



A pesar de estas declaraciones del Secretario del Tesoro, continuó en EUA el debate acerca de las mejores medidas a tomar para aliviar la situación económica. El Vicepresidente Nixon se manifestó partidario de la reducción de impuestos mientras que otros sectores, especialmente del partido demócrata, patrocinaban gastos en obras públicas. De

El proyecto de ley extendería por un período de cinco años, hasta el 1° de julio de 1963, la facultad del Jefe del Ejecutivo para concertar acuerdos comerciales de reducción arancelaria entre EUA y cualquier país y acrecentaría estas facultades algo más de lo que actualmente permite el estatuto.

En su mensaje al Congreso del 30 de

de Dls. 50 millones en 1953 a más de Dls. 300 millones en 1957. Esto ha causado muchos comentarios desfavorables, pero se ha perdido de vista que al mismo tiempo, las exportaciones norteamericanas de automóviles y de sus partes y accesorios, se han elevado en una cantidad mayor todavía, desde algo menos de mil millones de dólares a cerca de Dls. 1.3 mil millones.

○ Otra industria en la que se han acrecentado rápidamente las exportaciones de EUA es la de manufacturas de papel. Las exportaciones de papel y de productos derivados se han acrecentado en más de un 60% desde 1953. Es cierto que las importaciones en este mismo renglón se han elevado en un porcentaje similar, pero constituyen hoy en día, todavía, menos de la tercera parte de las exportaciones.

○ En el caso de la industria de textiles de algodón la situación no es tan favorable como en otras. Las importaciones de manufacturas de esta fibra se duplicaron de 1953 a 1956 pasando de un total de Dls. 75 millones a uno de Dls. 154 millones y en 1957, totalizaron Dls. 135 millones. Durante el mismo lapso las ventas de estos mismos artículos decrecieron de Dls. 272 millones a Dls. 250 millones. Pero en este caso no debe perderse de vista que los textiles de algodón importados constituyen una fracción mínima del consumo interno, que va del 2% al 3.5% según el tipo de artículo.

Después de estos datos, presentó el Secretario Weeks razones de gran peso en apoyo de su tesis. Argumentos éstos que si bien ampliamente conocidos, no siempre son tenidos en mente por el Congreso de EUA. Los principales de estos argumentos fueron los que siguen:

○ Si EUA no compra del exterior, el exterior no puede comprar de EUA. Los socios comerciales de ese país buscarían fuentes substitutas y las muy eficientes industrias de exportación de EUA perderían mercados extranjeros y verían mermada así dicha eficiencia por reducción de sus economías de escala.

○ El comercio exterior norteamericano no puede depender de las importaciones de artículos no competitivos de la industria nacional, tales como el café y los plátanos.

○ El Mercado Común Euroafricano acrecentará extraordinariamente la riqueza y nivel de vida de los países participantes. La prosperidad de estos Estados redunda en grandes beneficios para EUA. Por ejemplo, durante el año de 1953 las exportaciones norteamericanas a las seis naciones del Mercado Común totalizaron Dls. 1.5 mil millones mientras que en 1957, cuando la prosperidad de estos países se había acrecentado, dichas exportaciones totalizaron 3.2 mil millones. Los países participantes del Mercado Común entran ahora en una etapa decisiva de su vida económica, etapa que durará cinco años más o menos, y que es aquella en que se sentarán las bases de un sistema arancelario común para todos. EUA necesita urgentemente capacidad y flexibilidad para negociar una posición comercial ventajosa con estos países durante este período en que se fijarán los moldes comerciales del Viejo Continente y por lo tanto de la nueva estructura económica interior que surgirá de la Unión Aduanera. El gobierno norteamericano tendrá que efectuar negociaciones cuidadosas y detalladas para proteger la posición de aquellas de sus

industrias que comercian con esta importación más ávida.

○ El proyecto de ley contiene salvaguardas adecuadas para las industrias norteamericanas; especialmente a través de cláusulas de escape. El Presidente de la República revisó recientemente la situación de 23 artículos, cuyos fabricantes solicitaron protección arancelaria. Accedió a nueve de estas solicitudes y rechazó 14. Dentro de estas últimas se tomaron otras medidas para aliviar la situación del industrial estadounidense. Hubo un caso que ilustra la importancia para la política exterior de esta facultad de la Presidencia. Las pesquerías norteamericanas solicitaron protección a causa de crecientes importaciones desde Islandia. El Presidente de la República Sr. Eisenhower, rehusó otorgarla al comprobar que dicha protección no resolvería la situación de la industria y que además obligaría a aquel país a estrechar sus lazos comerciales con la Unión Soviética.

○ El programa comercial propuesto es en realidad un programa recíproco. Según las últimas estimaciones, EUA obtuvo de sus socios comerciales, reducciones arancelarias y cuotas obligatorias para más de Dls. 7 mil millones en ventas. Por parte de EUA se otorgaron concesiones similares por una cantidad parecida, pero en este último caso, más de las tres quintas partes se refirieron a cuotas obligatorias para artículos que ya ingresaban libremente al mercado estadounidense.

○ Los tratados de comercio recíproco han influido también notablemente en liberalizar el comercio mundial. Por ejemplo, la tarifa ad valorem promedio de Alemania Occidental aplicable a las importaciones, era del 28% en 1937. En la actualidad es del 8%. En Francia, estas tarifas disminuyeron en igual período del 17% al 6%; en Italia del 12% al 8%; en Inglaterra, del 4% al 2%; en Suecia, del 9% al 5.5%; y en Bélgica y Luxemburgo del 6% al 4%. Estos ejemplos muestran que los otros países industrializados miembros del GATT han mantenido una política de reducción arancelaria semejante a la de EUA.

○ La Unión Soviética según declaraciones del mismo Secretario General del Partido Comunista, Sr. Khrushchev, está empeñada en una magna ofensiva comercial tendiente a debilitar la influencia de EUA en el mundo. Sería desastroso que mientras la URSS promueve su intercambio comercial, EUA se imponga restricciones al mismo. Rusia en los últimos meses ha logrado importantes avances ofreciendo comprar artículos de precios declinantes a cambio de bienes de consumo y de inversión: lana en el Uruguay, café en Colombia, arroz en Birmania, hule en Ceilán, etc. Los tratados de comercio recíproco no frenan por sí solos estos avances soviéticos, pero son absolutamente indispensables para que cualquier otra medida que tome EUA resulte efectiva.

## ALEMANIA OCCIDENTAL

### Perspectivas Económicas

**C**IRCULOS de la banca y de la industria expresan confianza de que los efectos de la actual recesión económica mundial afectarán a Alemania con menos fuerza que a otros países. Se admite sin embargo, que el volumen de los pedidos de artículos de exportación

ha declinado constantemente en los últimos meses. En enero por ejemplo, disminuyó en 18% en relación con la cifra comparable de 1957. En el último trimestre de este último año, la industria de artículos de ingeniería recibió 28.1% menos pedidos para la exportación que en el período correspondiente de 1956, pero un aumento del 9.3% en la demanda doméstica de estos mismos artículos, compensó buena parte de la pérdida.

Varios sectores económicos comienzan a demostrar debilidad, las minas de carbón, por ejemplo, han reducido las horas de trabajo y los retrasos en la producción de acero declinaron de 6.2 millones de toneladas a 5.4 millones durante el año recién fenecido. Y aun se ha producido el cierre de algunas fundiciones.

La industria de construcción naval también ha restringido sus actividades al igual que la de fibras duras. En la de construcción, se compensarán las pérdidas con el programa gubernamental de construcción de carreteras.

Los economistas alemanes señalan que los sectores industriales, que sufren en la actualidad los efectos de la recesión, son los mismos que se vieron afectados por la de 1954 y que sin embargo, ese año resultó ser en general, un año satisfactorio para la economía alemana. El actual panorama es similar pues, al de entonces.

La economía en total, según reciente anuncio del Ministro del ramo Dr. Erhard, ha experimentado un aumento del 5% sobre la producción del mes de enero de 1957. Pero, la capacidad de resistencia del país a la crisis dependerá, en primer lugar de los precios y, en segundo, de los salarios. El costo de la vida es en la actualidad 4.3% más elevado que hace seis años y este hecho influirá poderosamente en las negociaciones que actualmente progresan entre los sindicatos y el sector patronal y que cubren a cerca de 3 millones de trabajadores.

## INGLATERRA

### Estabilidad Económica

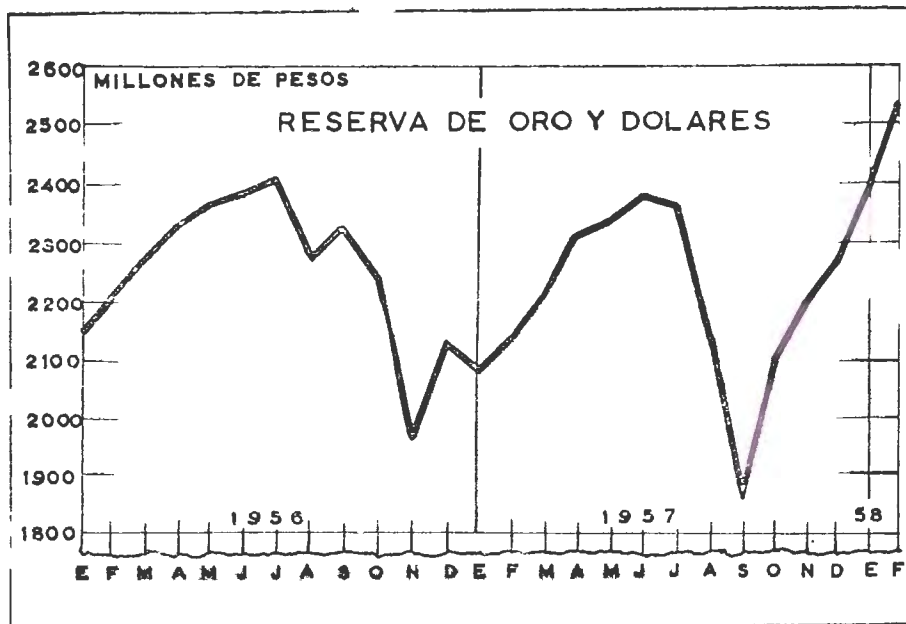
**L**AS reservas de oro y dólares del Reino Unido se elevaron durante el mes de diciembre último por el tercer mes consecutivo como resultado de una situación que, aunque no espectacular, sí demuestra estabilidad. En gran parte, los expertos atribuyen esta situación a la elevación de la tasa de interés y a la adopción de medidas monetarias diversas instauradas a mediados del mes de septiembre último.

A fin de año, dichas reservas ascendían a Dls. 2.273 millones. En el mes de enero, volvieron a elevarse y totalizaron Dls. 2.404 millones. Parte de este aumento obedece, a que se pospusieron pagos por Dls. 178 millones a EUA y al Canadá, que vencían a fin de año. Esto se consiguió a través de arreglos especiales que le permitieron al Reino Unido retrasar siete amortizaciones anuales en dichos préstamos.

El punto de vista oficial es el de que la situación ha resultado de un mejoramiento de la balanza comercial. La libra esterlina continúa elevándose y alcanzó una cotización de Dls. 2.81 en la Bolsa de Nueva York el 31 de diciembre. La última vez que el tipo de cambio alcanzó ese nivel fue durante el mes de mayo de 1956, antes de que se iniciara la crisis de Suez. También se notó una mejoría en las

cotizaciones de la libra esterlina no transferible que alcanzó una cima de Dls. 2.792 al 31 de diciembre de 1957.

cia estarse nivelando a pesar de modificaciones importantes ocurridas en algunos sectores individuales. El mayor progreso



## Comercio

LOS totales mercantiles del comercio exterior británico se manifestaron también de manera favorable con un déficit excepcionalmente reducido durante el mes de diciembre: £ 19 millones. Este déficit, junto con el también muy pequeño del mes de noviembre, dio una nota de optimismo. La mejoría en la balanza comercial, sin embargo, obedeció a la declinación de los costos de las importaciones más que a un acrecentamiento de las exportaciones. Estas últimas decrecieron ligeramente en diciembre, en comparación con los totales del mes anterior. Los totales para enero indican que desde entonces, se ha acrecentado el déficit comercial a £ 35 millones, por razón de la debilidad de las exportaciones que apareciera por primera vez en los últimos meses de 1957.

Para este último año, tomando las cifras globalmente, ascendieron las importaciones a £ 4,076 millones frente a £ 3,886 millones en 1956. Las exportaciones, incluyendo las reexportaciones, totalizaron £ 3,458 millones, frente a £ 3,318 millones en 1956. Ambos totales incluyen ciertos pagos en barras de plata hechos a EUA. El déficit mercantil en 1957 alcanzó así £ 617 millones frente a £ 568 millones de 1956.

Las exportaciones y las reexportaciones al área del dólar crecieron con rapidez doblemente mayor a las destinadas a otras regiones. Sin embargo, este ritmo de crecimiento fue inferior al comparable de 1956. El valor de las exportaciones y reexportaciones a esta área en 1957, fue de £ 566 millones frente a £ 522 millones en 1956. Las cifras más recientes señalan, sin embargo, que las ventas de artículos británicos en EUA y el Canadá se redujeron durante el mes de enero frente a las correspondientes del año anterior.

## Condiciones Económicas Internas

LA producción industrial en el mes de noviembre se repuso parcialmente del decrecimiento notado en el mes de octubre. Con todo, la producción pare-

correspondió a la industria automovilística que produjo cerca de 84 mil vehículos para pasajeros en el mes de noviembre, la más alta producción en la historia de este sector. La producción de acero fue levemente mayor en este mismo mes que la correspondiente a noviembre de 1956. En contraste, los sectores que abastecen a la industria de la construcción V.gr. cemento y ladrillos, sufrieron una desmejora del 8 al 9% frente a los totales del mismo mes del año anterior.

La ocupación se mantuvo estabilizada a niveles muy altos a pesar de que el desempleo se acrecentara en el mes de diciembre a 335 mil unidades. Las cifras del mes de enero indican otra elevación a más de 450 mil.

## Inversiones

LA Junta de Comercio informó que las autorizaciones para construcciones comerciales e industriales indican una disminución de las mismas en 1958 frente a 1957. En el último trimestre del año los proyectos de construcción y ampliación de plantas industriales fueron los menores desde 1953. Los proyectos en 1957 totalizaron 64.2 millones de pies cuadrados frente a 71.7 millones en 1956. El Ministerio de Alojamiento y Gobierno Local informó también de reducciones en construcciones familiares: en 1957 las unidades construidas ascendieron poco más o menos a 165 mil mientras que para 1958, se reducirán a 150 mil.

## Pedidos de Equipo y Maquinaria

LAS últimas cifras referentes a pedidos de maquinaria y equipo industrial informan que éstos continúan disminuyendo en relación con las entregas. Los primeros cubrían en el mes de octubre, sólo nueve meses de producción frente a 17 meses en el verano de 1956. Las entregas en el mes de octubre alcanzaron un máximo de £ 8.97 millones frente a £ 8.88 millones que fue el máximo anterior, de marzo de 1957.

El costo de las materias primas para artículos manufacturados con excepción de artículos alimenticios, continuó disminuyendo. Sin embargo, los precios al ma-

yoreo de estos mismos productos se mantuvieron estables. El índice de precios al menudeo, en contraste, se elevó en medio punto durante los meses de noviembre y diciembre, como reflejo de precios más elevados para algunos artículos alimenticios, principalmente huevo, papas y manzanas.

## Gastos de Consumo

LOS gastos de consumo frente a los primeros nueve meses de 1957 señalaron una mejora sobre los de 1956, que se habían visto deprimidos por la crisis de Suez. Sin embargo, esta mejora fue de sólo 1.6%, que es aproximadamente la mitad del aumento anual que se ha venido produciendo durante varios años anteriores a 1956.

Los ingresos fiscales afluyeron a ritmo satisfactorio, pero los gastos gubernamentales parecían exceder el presupuesto estimado. El gobierno planeaba acrecentar dichos ingresos y disminuir sus gastos a fin de hacer declinar el déficit del año precedente pero, los expertos abrigan serias dudas de que esto se pudiera lograr.

## JAPON

### Déficit Comercial con E U A

LAS importaciones japonesas desde EUA en 1957 fueron tres veces mayores que las exportaciones a este mismo país. Las compras ascendieron a Dls. 1.6 mil millones (CIF) contra exportaciones mercantiles de Dls. 596.6 millones (FOB). Las importaciones se acrecentaron en 52% —Dls. 553.3 millones— sobre los totales de 1956 y las exportaciones solamente en 9.8% —Dls. 53.3 millones.

El déficit comercial japonés con EUA se ha ido elevando de Dls. 323 millones a que ascendía en 1955 a Dls. 521.2 millones en 1956 y a Dls. más de mil millones en 1957.

Setenta y un por ciento del déficit mercantil japonés en 1957 ha sido ocasionado por su comercio con EUA. Sin embargo, una comparación del déficit por semestres de 1957 señala que el 64% —Dls. 653.3 millones— correspondió a la primera parte del año y Dls. 368 millones —36%— al segundo semestre. Esto apunta hacia una mejoría muy substancial en la balanza comercial del Imperio.

El decrecimiento de este déficit obedeció a un aumento en las exportaciones a EUA que, de Dls. 259.4 millones a que ascendieron durante el primer semestre de 1957, pasaron a Dls. 337.2 millones en el segundo semestre. Las importaciones disminuyeron de Dls. 912.6 millones a Dls. 706.2 millones durante el mismo período.

Durante los últimos tres años ha declinado la participación de las exportaciones a EUA en el total de las exportaciones del Japón. En 1955 esta participación fue de 22.3%; en 1956, del 21.7%; y en 1957, del 20.9%. Durante el mismo período, ha ido aumentando en cambio, la participación de las compras desde EUA en el total de las importaciones japonesas: 1955, 31.2%; 1956, 33%; y 1957, 37.8%.

Los distintos organismos del Japón que promueven su comercio exterior se han visto recientemente en una situación contradictoria, pues por un lado, buscan incrementar las ventas exteriores del país,

pero por el otro, deben imponer restricciones a algunas de éstas. Esta situación resulta de las amenazas surgidas de EUA, Australia y otros importantes mercados de que procederían a discriminar contra las ventas japonesas apenas los artículos de este país alcanzaran una posición competitiva dominante en cualquier segmento particular del mercado doméstico de cualquiera de aquellos países.

Funcionarios comerciales norteamericanos y australianos han revelado en Tokio, por ejemplo, que si la competencia japonesa se acrecienta en sus respectivos países, será políticamente imposible para los gobiernos en cuestión evitar la discriminación contra los artículos del Japón. Las exportaciones japonesas principalmente afectadas son: atún, textiles de algodón, juguetes, productos de madera, etc., todos ellos, muy importantes renglones de exportación. En las últimas dos o tres semanas, por ejemplo, se han impuesto cuotas voluntarias a las ventas de atún en el mercado italiano y medida semejante ha afectado a ciertos productos de madera.

Las exportaciones de atún del Japón a Italia se duplicaron en 1957, por lo que surgieron fuertes protestas por parte de las pesquerías italianas. En el caso de algunos productos de madera vendidos a EUA tales como el playwood, la situación fue bastante más seria pues éstos llegaron a abastecer el 60% del mercado norteamericano. Como resultado de las protestas de los madereros estadounidenses, el Japón ha tenido que reducir sus ventas de este producto en cerca de un 15%.

## ITALIA

### Ingreso Nacional

LA Confederación General Italiana de Industrias celebró a fines del mes de febrero su Asamblea General y en ella se dieron a conocer importantes datos sobre el desarrollo económico del país.

Según un informe presentado por la Presidencia de la Confederación, la producción industrial de Italia se acrecentó en 8.7% en 1957 sobre los niveles del año precedente. El aumento fue considerablemente más grande que el registrado en 1956 y a él contribuyeron prácticamente todas las industrias del país.

El valor de la producción agrícola se mantuvo estacionario a los mismos niveles del año precedente por lo que el acrecentamiento del ingreso nacional obedeció al aumento industrial ya mencionado y al valor de los servicios rendidos. Estos dos renglones permitieron un acrecentamiento bastante más allá del 5% de dicho ingreso nacional. El 5% anual es el mínimo que se estima necesario para el desarrollo económico del país de acuerdo con el plan de desarrollo de diez años actualmente en vigencia.

La Asamblea General de la Confederación Industrial informó de la existencia de temores sobre una recesión económica general. Se argumentó sin embargo, que era relativamente temprano todavía para afirmar si la recesión norteamericana adquiriría un carácter mundial o se trataba solamente de ajustes parciales.

La Asamblea General manifestó entusiasmo por la creación del Mercado Común Euroafricano. Los productores italianos anticipan grandes beneficios de la ampliación y liberalización de los mercados europeos. En cambio, se manifestó considerable hostilidad a la idea del Área de Libre Comercio por la dificultad de armonizarla con las tendencias comerciales de la Europa Continental.

## HOLANDA

### Efecto de la Crisis con Indonesia

A fines del mes de febrero se hicieron evidentes los primeros efectos de la "guerra fría" entre Holanda e Indonesia. Como se recordará, esta crisis surgió de la disputa entre los dos países por la soberanía y posesión de la Nueva Guinea Occidental. Al negarse Holanda a discutir las pretensiones indonesas, la República procedió a nacionalizar gran parte de las empresas holandesas en el Archipiélago y a la expulsión de los ciudadanos de aquel Reino radicados en la República.

Como porcentaje de las importaciones y de las exportaciones o del ingreso nacional, las relaciones financieras y económicas con Indonesia no tienen la importancia de antaño, sin embargo, aún así la vida económica de los Países Bajos se ha visto seriamente afectada de varias importantes maneras.

En primer lugar se encuentra la situación de los 10 mil ciudadanos holandeses que han sido repatriados, muchos de los cuales ni siquiera hablan el idioma del país. La absorción de estos inmigrantes constituye un problema importante. Debe encontrárselos trabajo, alojamiento, etc., cosa especialmente difícil en estos momentos en que se manifiesta una creciente desocupación.

Otro sector especialmente afectado es el de la industria de textiles de algodón, de la cual Indonesia ha sido un cliente muy importante. En 1957 esta República importó cerca del 11% del total de exportaciones holandesas —frente a un 45% en 1949. Se requerirá mucho esfuerzo y dinero para encontrarle a los textiles de los Países Bajos mercados sustitutos, en especial, en la actual situación de intensa competencia en este comercio.

En situación parecida se encuentran los mercados de té y tabaco de Amsterdam y la eran Fundación de Estao de Arnhem, planta que en su mayor parte utilizaba estaño indonesio. Las líneas navieras de los Países Bajos al extremo Oriente también han sufrido muy considerable perjuicio.

## FRANCIA

### Situación Económica

A pesar de las estrecheces fiscales ocasionadas por la guerra de Argelia, principalmente, y ahora aliviadas por los créditos recibidos de EUA, continúa la prosperidad en todo el país. La tendencia inflacionaria es marcada pero, aparentemente, la mayor parte de la población cuenta con fondos suficientes para hacerle frente a los más altos costos de vida.

Sin embargo, la recesión norteamericana no deja de inquietar profundamente a los expertos y financistas. Estos recuerdan que la recesión económica de 1954 afectó a Francia muy tardamente y muchos opinan, que en esta ocasión, los efectos retardados serán más intensos que los sufridos en EUA o en Alemania.

En la actualidad, existen signos de recesión solamente en la industria textil, ubicada en el norte, en la ciudad de Lille. Varios millares de trabajadores laboran parcialmente en las fábricas de textiles de lana y de algodón y los trabajadores errantes que solían venir desde Bélgica han disminuido.

La menor producción en textiles ha sido ocasionada por un decrecimiento de la demanda. El comercio al detalle en las pequeñas poblaciones del país ha recortado sus pedidos en un 50% para el verano. En contraste, las fábricas de textiles de seda de la ciudad de Lyon continúan trabajando a capacidad.

También ha sufrido una disminución de actividades la industria de la construcción en algunos sectores del país, pero la producción industrial en el mes de enero del presente año fue 8.2% superior a la de enero de 1957.

## ESPAÑA

### Comercio con Europa Oriental

ESPAÑA no mantiene relaciones diplomáticas con los países comunistas, pero desde 1957 se han estado intensificando sus relaciones. Por ejemplo, delegados soviéticos estuvieron presentes en el Congreso Internacional de Astronáutica en Barcelona; el Sr. Suanzes Presidente del Instituto Español de Industria asistió a la Conferencia Internacional de Energía en Belgrado en el mes de junio último. Además, funcionarios del Ministerio Español de Comercio asistieron a distintas reuniones en Checoslovaquia que resultaron en la firma de un tratado de comercio y pagos entre los dos países en enero de 1958.

Hasta la fecha, se han concertado cuatro arreglos definitivos:

1°—España y Polonia concertaron un convenio en julio de 1957 que ha redundado en un intercambio de Dls. 9 millones en cada dirección;

2°—España y Checoslovaquia firmaron asimismo otro acuerdo en el mes de enero de 1958 que ha totalizado Dls. 7.7 millones de intercambio comercial por cada parte

3°—España y Yugoslavia también en el mes de enero de este año, firmaron un convenio para intercambiar Dls. 5 millones en artículos, en ambas direcciones.

4°—España y Rumania hicieron lo mismo por Dls. 6.5 millones de productos de cada país.

Han habido también contactos comerciales esporádicos entre el Estado español y la República de Alemania Oriental durante los dos últimos años, sin embargo, no han resultado en acuerdos específicos por no haberse encontrado la complementariedad buscada por cada uno.

Todos estos acuerdos tienden a seguir líneas similares... Por ejemplo, España vende productos cítricos, mineral de hierro, wolfram y corcho principalmente, a cambio de artículos manufacturados, tales como maquinaria agrícola, vagones de ferrocarril, aceros especiales, y otros bienes de inversión.