BANCO NACIONAL
DE
COMERCIO EXTERIOR, S. A.

DIRECTORIO

Consejo de Administración:

Propietarios:

Sr. Gilberto Loyo
Sr. Rafael Mancera, C.P.T.
Sr. Lic. Daniel J. Bello
Sr. Dr. Antonio Martínez Báez
Sr. Lic. Rodrigo Vázquez Mendoza
Sr. Lic. Luis Padilla Nervo
Sr. Lic. Raúl Ortiz Mena
Sr. Emilio Thalmann
Sr. Bernabé del Valle
Sr. Dr. Manuel J. Sierra

Comisario Propietario:

Sr. Lic. Raúl Salinas Lozano

Secretario del Consejo:

Sr. Lic. Enrique Landa Berriozábal

◆

Director General:

Sr. Lic. Ricardo J. Zevada

Gerente:

Sr. Francisco Alcalá, C.P.T.

Comercio Exterior es el órgano mensual del Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A. —Editado por su Departamento de Publicaciones— Aparece el último día de cada mes.

Autorizado como correspondencia de segunda clase en la Administración de Correos Núm. 1 de México, D. F., el día primero de marzo de 1951. Registro 7879.

DISTRIBUCION GRATUITA

Departamento de Publicaciones
Venustiano Carranza 32 Tel. 10-21-65

comercio exterior

Tomo VIII No. 2 Febrero de 1958

SUMARIO

El Banco de México Informa sobre Nuestra Economía en 1957 62

El aumento del Producto Real fue de 4% sobre el de 1956

Antecedentes Internacionales del Mercado Común Latinoamericano

DOCUMENTOS 66
Bases para la Formación del Mercado Regional Latinoamericano

SINTESIS ECONOMICA NACIONAL 69
Declaraciones del Srio. de Hacienda en torno a la baja de la plata
Cumplimiento en el pago de la deuda petrolera
Comercio de México con Japón, Holanda e Inglaterra
Comisión de Fomento Industrial en el Estado de México
La industria del hierro y el acero

LA SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL Y SUS PERSPECTIVAS 76
Por Víctor L. Urquidi

NOTICIAS ECONOMICAS LATINOAMERICANAS 83
Críticas por la débil ayuda de EUA a Latinoamérica
La URSS ofrece créditos a varios países iberoamericanos
La OEA pide reducción de gastos militares en América Latina
Acuerdo bolivianobrasileño sobre petróleo
Probable reducción de compras brasileñas en EUA

DESDE EL EXTRANJERO 91
El Futuro del Intercambio Francomexicano
Por Emile Roche
México Espera que Gran Bretaña Tomará una Mayor Participación en sus Importaciones y en su Desarrollo
Por Sir David Eccles, K.C.V.O., M.P.

DESARROLLO ECONOMICO Y ELECTRIFICACION 94
Por Cristóbal Lara Beautell

LOS NEGOCIOS EN EL MUNDO 100
Unión de los Pueblos Arabes
Disminuyen las Reservas de Oro y Dólares en el Mundo Fuera de E.U.A.
Continúa la Recesión Económica en E.U.A.
Las Exportaciones de E.U.A. Alcanzan su Máximo Histórico
La India Recibe Fuerte Ayuda para su Desarrollo Económico

LA AUTOMATIZACION 107
Por Claudio Esteva-Fabregat

MERCADOS Y PRODUCTOS 111
Plata

BIBLIOGRAFIA 115
Economic Theory and Under-Developed Regions
Por Gunnar Myrdal
The World Bank

SINTESIS LEGAL 117

SUMARIO ESTADISTICO 119

Las ideas expresadas en los artículos firmados son de la exclusiva responsabilidad del autor. Se permite la reproducción de materiales de esta revista, mencionando la fuente.

- *EL BANCO DE MEXICO INFORMA SOBRE NUESTRA ECONOMIA EN 1957*
- *EL AUMENTO DEL PRODUCTO REAL FUE DE 4% SOBRE EL DE 1956*
- *ANTECEDENTES INTERNACIONALES DEL MERCADO COMUN LATINOAMERICANO*

La Situación Económica en 1957

COMO lo demuestra en detalle el nuevo Informe Anual del Banco de México, presentado el día 26 del actual ante la XXXVI Asamblea General Ordinaria de Accionistas de dicha Institución, el año pasado fue otro año de prosperidad para México, no obstante ciertos acontecimientos adversos tales como: las sequías del invierno de 1956-57, que afectaron a la agricultura nacional; y el debilitamiento general de la tasa de expansión de la economía internacional, que influyó en el valor global de las exportaciones.

El aumento del producto real, es decir, deduciendo el alza de precios fue de 4% en 1957 respecto al año anterior, cifra superior al incremento de la población. Este aumento de 4%, aunque menos elevado que en 1955 y 1956, se compara muy favorablemente no sólo con el incremento económico durante el año pasado de la mayoría de los países latinoamericanos, sino también de otros centros industriales del mundo, tales como Estados Unidos, Gran Bretaña o Canadá.

El año pasado se caracterizó por progresos muy considerables en el campo de la industrialización y el ritmo general de la expansión económica hubiera sido mucho mayor del alcanzado, si las adversas condiciones meteorológicas no hubiesen reducido la producción agrícola en el centro de la República. Las actividades industriales, como lo anota el Informe del Banco de México, se incrementaron a una tasa muy satisfactoria, a saber: la producción manufacturera aumentó en 6%, la minera en 7%, la petrolera en 10%, la generación de energía eléctrica en 8%, la construcción en 12% y las actividades del sector de los transportes y comunicaciones en 7%. Estos sostenidos aumentos en la actividad productiva son resultado de los crecientes niveles de inversión, efectuados durante los últimos años, tanto por el sector privado como por el público, del ambiente de trabajo y paz social que se disfruta en el país y del mejoramiento de la eficiencia productiva. También crecieron las actividades comerciales, aumentando su volumen en 3%. Respecto a la agricultura, donde fuera de la altiplanicie central se han registrado incrementos muy impresionantes en la producción, las adversas condiciones climáticas en el centro del país hicieron que el volumen total de la producción agrícola disminuyera en 3% respecto al alcanzado en 1956. La baja en la oferta interna de alimentos, tales como maíz y frijol, afectó muy levemente la disponibilidad total de los alimentos en el país, así como el nivel de precios. Debido a los muy altos niveles de sus reservas de divisas, México pudo fácilmente y sin ningún perjuicio para la posición internacional de su moneda, importar las cantidades faltantes de algunos productos agrícolas.

Los índices de precios registraron ciertos aumentos entre enero y agosto, pero una vez asegurado el abastecimiento de los alimentos básicos, descendieron ligeramente en septiembre y se estabilizaron por el resto del año. El promedio mensual de 1957 del índice de precios al mayoreo, fue sólo 4.3% mayor que el de 1956 y entre diciembre de 1956 y diciembre último pasado, los precios al mayoreo aumentaron 6.2%. Así, México se colocó en 1957, como en los dos años anteriores, entre los pocos países latinoamericanos caracterizados por la estabilidad monetaria. El aumento en los precios fue sólo ligeramente mayor que en los Estados Unidos.

También, tomando en cuenta los diversos factores desfavorables que afectaron a la balanza de pagos de México en 1957, la posición de las reservas internacionales de México a fines del año pasado fue satisfactoria. No obstante las tendencias hacia la baja en los mercados internacionales de los productos de exportación mexicana y las necesidades siempre crecientes de importaciones en un país en rápido desarrollo como México, la reserva del

Banco de México a fines de 1957 alcanzó un nivel de Dls. 441.2 millones, en comparación con el de Dls. 469.0 millones a fines de 1956. Esto representa una ligera reducción en Dls. 27.8 millones, durante el año pasado, pero un incremento de Dls. 32.6 millones sobre los niveles de fines de 1955. En otras palabras, esta pequeña reducción del año pasado representó menos de 50% de la adición neta a las reservas del país en 1955.

Durante 1957 alcanzó un nuevo máximo el valor de las importaciones de bienes de producción, los que representaron el 79% de la importación total. Esa importación, sumada a la creciente producción nacional de bienes de inversión, se habrá de reflejar en más altos niveles de producción en los próximos años. Aumentaron también los ingresos de divisas por concepto de turismo (de Dls. 292.7 millones netos en 1956 a Dls. 357.7 millones netos en 1957), de inversiones extranjeras (de Dls. 130 millones en 1956 a Dls. 140 millones) y de créditos del exterior a medio y largo plazo (de Dls. 42.7 millones en 1956 a Dls. 85.6 millones). Los ingresos totales de divisas, sumados a la aportación de Dls. 27.8 millones hecha por la reserva, bastaron para financiar una importación máxima, las remesas de utilidades del capital extranjero y los compromisos del exterior del país, así como reducir ligeramente las obligaciones totales a corto plazo con el extranjero.

El Gobierno Federal y las autoridades monetarias continuaron su política de fomentar la expansión económica en las condiciones de estabilidad monetaria. Como se desprende del Informe del Banco de México, las autoridades monetarias siguieron con éxito su propósito de contrarrestar presiones inflacionarias, y canalizar los recursos financieros hacia las actividades productivas, especialmente la industria y la agricultura, y apoyar el sistema bancario y al fortalecimiento del mercado de valores. El medio circulante aumentó durante el año pasado en 6.7%, considerado adecuado para financiar el aumento de la producción nacional. El financiamiento total concedido por el conjunto del sistema bancario alcanzó un nuevo nivel máximo a fines de 1957, un 14% superior al de igual fecha de 1956. Las instituciones de crédito privadas aportaron el 54.7% del financiamiento adicional y las nacionales el 45.3%. El saldo del crédito del sistema bancario otorgado a las empresas y particulares, al 31 de diciembre de 1957 —16,739.9 millones de pesos— se distribuyó como sigue: 8.256.4 millones a la industria, 3,643.6 millones a la agricultura y ganadería, 62.4 millones a la minería y 4,777.5 millones al comercio; los saldos de los créditos a la industria y la agricultura representaron más del 70% del crédito total del sistema bancario. En comparación con fines de 1956 los créditos para la industria aumentaron en 14.5%, a la agricultura en 12.5% y a la minería en 33.0%, mientras que los destinados a actividades comerciales sólo en 11.0%. El crédito otorgado por los bancos privados a las empresas industriales ascendió en 20.5% y el concedido por las instituciones estatales subió en 13.9%. Además, se financió a la industria mediante compras de sus valores.

Reflejando los progresos económicos registrados durante el año y la confianza de los inversionistas —grandes y pequeños— en el futuro económico del país, el mercado de valores registró en 1957 nuevos aumentos (15.3%) en el monto total de las operaciones y en los precios de casi todos los valores. Mientras que las cotizaciones de los de renta fija mostraron una gran firmeza durante todo el año, el promedio del índice general de cotizaciones de acciones, elaborado por Nacional Financiera, muestra un aumento de 7.5% respecto al de 1956. Este incremento se debió principalmente al ascenso ocurrido en las cotizaciones de las acciones industriales (8.6%) y de las acciones bancarias (2.6%). Estos últimos datos del Informe del Banco de México pueden ser de interés especial para los inversionistas nacionales a la luz de los acontecimientos adversos en las bolsas de valores de los países industriales, especialmente de los Estados Unidos, durante el año pasado.

Para contrarrestar la influencia de ciertos factores adversos de origen interno y externo, el Gobierno Federal intervino durante el año pasado más activamente que en 1956 en la vida económica del país a través del incremento del gasto público. No obstante el considerable aumento que registraron los gastos de inversión del Gobierno Federal en 1957, respecto al año de 1956, con objeto de acelerar y en algunos casos concluir obras públicas e instalaciones que con carácter inaplazable exige el desarrollo del país, los datos fiscales preliminares, publicados en el Informe del Banco de México, indican que durante 1957 solo se incurrió en un déficit total de 75.0 millones de pesos, o sea, menos del 1% del ingreso fiscal del ejercicio. Como en los dos años anteriores, el Gobierno Federal había logrado superávit presupuestales considerables, el pequeño déficit de 1957 no tuvo ningún efecto sobre el monto total de la deuda pública, la cual, de todos modos, es en México muy pequeña. Tampoco tuvo el aumento en el gasto público efecto alguno inflacionario. La expansión del gasto público actuó como estímulo de la demanda nacional global e influyó donde se necesitaba, en los niveles de actividad económica, demostrando una vez más la flexibilidad de las políticas del sector público frente a los cambios en la situación económica general.

El Informe del Banco de México deja en claro que la positiva actuación del sector público hubiera sido menos fácil en ausencia del aumento de los ingresos del gobierno. Este aumento reflejó tanto los niveles satisfactorios de la actividad en la gran mayoría de los sectores económicos, como el mejoramiento del mecanismo de recaudación. Los ingresos efecti-

vos ordinarios del Gobierno Federal alcanzaron en 1957 un máximo de 8,320.7 millones de pesos o sea 426.3 millones (54%) más que el año precedente. Los ingresos federales aumentaron, sin ningún cambio básico en la imposición y no obstante una disminución en los ingresos públicos por impuestos a la exportación. Los gastos presupuestales, según datos preliminares de la Secretaría de Hacienda, publicados en el Informe del Banco de México aumentaron en 9.2%, al alcanzar en 1957 el nivel de 8,131.1 millones de pesos, en comparación con 7,448.7 millones en 1956. Los gastos corrientes del Gobierno Federal aumentaron en 6.4% y los de capital en 15.4%.

La inversión total del sector público (Gobierno Federal, Estados y Municipios, organismos descentralizados y empresas públicas), ascendió en 1957 a 5,357.3 millones de pesos, cifra superior en 665.0 millones (14.2%) a la de 1956. Este incremento se debió al propósito del Gobierno Federal de coadyuvar al mantenimiento del desarrollo económico del país a un ritmo satisfactorio y compensó en forma muy considerable un cierto descenso registrado en la inversión privada.

En resumen, México pasó en 1957 por otro buen año, registrándose nuevas considerables adiciones a la capacidad productiva del país, así como mejoras en los niveles de vida. Y, como lo confirma el Informe del Banco de México, esto fue posible sólo a consecuencia de la cooperación estrecha entre todos los sectores productivos del país y, especialmente, entre el Gobierno y el sector privado.

Mercado Común Latinoamericano

A partir de la terminación de la guerra mundial última el mundo ha presenciado transformaciones institucionales profundas en el campo internacional. Probablemente, la primera de éstas fue la legitimación y sistematización de la ayuda económica entre países para fines de reconstruir los daños causados por la contienda. El Plan Marshall constituyó aquí un hito importantísimo en la historia económica del mundo occidental, pues no sólo buscó rehacer lo destruído por la contienda sino que hizo esfuerzos por mirar dicha reconstrucción en un plan global para muchos países simultáneamente. Que no fuera del todo exitoso en aquel momento en este aspecto, no desmerece de su magnífica concepción y no hay duda que sentó las bases para que unos diez años después, se hiciera realidad el objetivo de la integración económica regional.

Segundo capítulo fundamental en la historia de estas transformaciones fue la constitución de la Comunidad Europea del Acero y del Carbón. Este gran ensayo de integración económica seccional, demostró por primera vez y de manera palpable la posibilidad de obtener la cooperación de países rivales en un renglón básico de producción y lo que es más importante, que todos los participantes podrían beneficiarse de manera muy tangible en el desarrollo de sus economías con medidas de este tipo. Algo similar fue el experimento Benelux, aunque aquí se ensayó y logró la integración de tres países, dándose así el primer ejemplo reciente de una integración multinacional.

Con posterioridad, aunque no siempre cronológica, surgieron organismos internacionales especializados en estudiar problemas de regiones enteras. La Organización Europea de Cooperación Económica y la CEPAL son aquí, probablemente los más importantes. La trascendencia de su labor no puede ser exagerada, pues no solamente acrecentaron el conocimiento de los problemas de amplias zonas geográficas y estrecharon los lazos económicos que integraban a cada una, sino que demostraron que este proceso integrativo no tenía por qué debilitar los esfuerzos y labores que buscaban una solidaridad mundial. Pocos podrán argumentar, por ejemplo, que hayan sido substanciales los escollos que la cooperación regional le haya presentado a programas de mayor amplitud, tales como los que ejemplifica el GATT y la FAO. Al contrario, las labores de estos organismos se han visto en gran parte fortalecidas y vigorizadas por el concepto regional.

En este ambiente de reconstrucción de la economía del mundo siguieron surgiendo nuevas y audaces fórmulas, algunas de ellas con miras a resolver problemas temporales y otras, a buscar moldes definitivos. La unión arancelaria escandinava, todavía en su etapa inicial, los distintos sistemas de pagos entre grupos de países y algún otro país, tales como la Unión Europea de Pagos, el Club de La Haya, el Club de París, etc., contribuyeron a fortalecer la idea de que el progreso de zonas económicas habría de resolverse con esfuerzos conjuntos y ayuda mutua.

En el campo político, pero también en pos de soluciones a apremiantes problemas económicos, hicieron su aparición movimientos unificadores macro-nacionales. El panarabismo es tal vez hoy en día la más fuerte corriente en el Oriente Medio. Ya se notan, en la constitución de la República Arabe Unida y en la Federación Irak-Jordania sus primeros

frutos tangibles. Simultáneamente ha desempeñado importantísima función el proyecto del "Plan Colombo" en el Sur y Sur Oriente de Asia y Australasia y surge cada vez con mayor concreción la posibilidad de una asociación económica entre el Japón, con su creciente fuerza industrial y comercial y los países del Suroriente Asiático.

Todos estos desenvolvimientos han tenido una razón fundamental de ser: el mundo no tolera ya la miseria y el retraso socioeconómico contando como cuenta, con técnicas que hacen posible la superación de esa situación.

Los movimientos integracionistas se basan, por un lado, en la necesidad de vencer la pobreza y, por el otro, en las dificultades enormes que exige este objetivo. El desarrollo económico requiere cantidades enormes de capital y aunque los países más poderosos acrecentaran la ayuda que actualmente prestan, sería extraordinariamente gravoso el exigirles que proporcionaran la totalidad de las mismas en merma de su propio progreso económico, en las primeras etapas de dicha ayuda.

Así, ha tenido que asirse el esfuerzo de superación a principios muy antiguos pero fundamentales de la economía: la formación de capitales se facilita cuando aumentan las utilidades y éstas reciben un impulso poderoso de la ampliación de los mercados de consumo, a causa de las especializaciones regionales que se hacen factibles, a las economías externas que surgen inevitablemente y a la mayor movilidad de los factores de la producción que resulta en consecuencia.

La América Latina no podía permanecer insensible a la reintegración económica del mundo, máxime cuando la integración regional en otras partes no solamente presentaba ejemplos de realización de ideales otrora utópicos, sino cuando estas mismas realizaciones hacen necesarios ajustes penosos para nuestros países si permanecieran con sus actuales economías compartamentalizadas y estancas.

La América Central, tal vez por sus mayores problemas, fue la primera región de Latinoamérica que buscó la solución integralista. Su ejemplo y la valiosísima experiencia que representan los instrumentos jurídicos elaborados para este fin, constituye una aportación de primera magnitud en los actuales momentos.

La constitución del Mercado Común Latinoamericano ha ido adquiriendo fuerza indiscutible. Así como la Unión Europea de Pagos fue una base para la creación del Mercado Común Europeo, tuvo lugar en Uruguay a iniciativa de la CEPAL (abril 1957) una reunión de banca central que establece un régimen de pagos multilaterales entre ocho países del área meridional del Continente. Esta área es posible que se amplíe a todos los de América Latina en la reunión que habrá de tener lugar, probablemente en el próximo abril, en Río Janeiro. Se cree que nuestro país iniciará en breve tratos comerciales con la citada área meridional de América Latina, en base al régimen de pagos multilaterales.

Pero fue la resolución, aprobada en el séptimo período de sesiones de la CEPAL, la que ha formalizado de manera más amplia las inquietudes de nuestros países. De este acuerdo salió la formación de un Grupo de Trabajo que acaba de presentar el informe de su primera reunión y cuyas partes fundamentales transcribimos en la sección Documentos de esta revista. Es este un documento memorable en el que tuvo participación activa, como miembro del Grupo, Dn. Rodrigo Gómez, Director General del Banco de México. En él se asientan las bases para la formación del Mercado Regional Latinoamericano y se señala, en el preámbulo, algunos datos poco conocidos que fundamentan más todavía la necesidad de implantar el proyecto.

Por ejemplo, se trata no solamente de elevar el nivel de vida de nuestros países a través de la industrialización y de poder hacer frente, para beneficio de ambos, al Mercado Común Euroafricano. Se busca también resolver el problema del extraordinario crecimiento demográfico de la América Latina. En 1955, llegaba la población del área a 175 millones de personas y hacia 1975 se estima que habrá crecido a 275 millones, es decir en 100 millones más. A este incremento de la población corresponde uno de 38 millones en la fuerza de trabajo, de los que sólo 5 millones se podrían absorber en las actividades agrícolas. Queda pues el problema de encontrar ocupación a 33 millones de personas, cosa que sólo puede hacerse a través del acrecentamiento industrial.

En nuestro caso se trata, pues, no solamente de buscar el progreso económico, de evitar las mermas relativas de comercio resultantes de la integración de otras áreas, sino del problema más apremiante que es el del estancamiento de nuestros actuales niveles de vida.

El documento citado reconoce papel fundamental a la iniciativa privada en el desarrollo del Mercado Común Latinoamericano. No es difícil prever no sólo una fácil repatriación de capitales sino inversiones masivas nacionales y extranjeras, hacia un área de tan amplias perspectivas como sería la nuestra. El ideal de nuestra integración económica se verá así hecho realidad por fuerzas que en otras ocasiones le fueron adversas o por lo menos permanecieron impasibles al mismo.

Bases para la Formación del Mercado Regional Latinoamericano

Como es sabido, los países latinoamericanos están interesados en la creación de un mercado común de la región que integre las economías de las naciones que lo forman y contrarreste los efectos desfavorables que pudiera acarrear el similar mercado euroafricano. Con tal motivo y para sentar las bases del futuro organismo, se reunió en Santiago de Chile, del 3 al 11 del mes en curso, el Grupo de Trabajo del Mercado Regional Latinoamericano del Comité de Comercio de la CEPAL, habiendo rendido el informe cuyo texto transcribimos.

I. PREAMBULO

LA exigencia social del desarrollo de los países latinoamericanos hace cada vez más imperioso llegar a fórmulas eficaces para acelerar la tasa de crecimiento del ingreso real por habitante. Es ya un hecho plenamente reconocido que estas fórmulas tendrán que apoyarse en la tecnificación de la agricultura y la progresiva industrialización de tales países. La potencialidad de la técnica moderna para lograr estos objetivos es enorme y así lo demuestran los experimentos de gran trascendencia histórica que se están desenvolviendo ante nuestros ojos. ¿Podrá aprovechar plenamente esta potencialidad América Latina? Se opone a ello un obstáculo de considerable importancia. La industrialización requiere amplio mercado sin el cual no será posible alcanzar en nuestros países la elevada productividad de los grandes centros industriales. América Latina podría tener un amplio mercado, pero lo ha fragmentado en veinte compartimentos estancos. En realidad, después de la formación del mercado común de la Europa Occidental, de los esfuerzos que en el mismo sentido realizan los países escandinavos y del proceso de integración en que parecerían empeñarse los países orientales de aquel continente, formamos el único gran conglomerado de población del mundo que, en un dilatado territorio de abundantes recursos naturales, está desperdiciando por su falta de articulación económica esa enorme potencialidad de la técnica moderna.

La población de América Latina llegaba en 1955 a unos 175 millones de personas y hacia 1975 se estima que habrá crecido en 100 millones más. En este incremento, a la población activa correspondería aproximadamente un aumento de unos 38 millones. Y si continúan las tendencias de los veinte años anteriores, tan sólo 5 millones de ese considerable incremento del potencial humano serán absorbidos por las actividades agrícolas y menos aún si se acelera la tecnificación de ellas, como es altamente deseable. Quedarían pues unas 33 millones de personas que deberán buscar su ocupación productiva fuera de la agricultura y de ellas una buena parte tendrá que ser absorbida por el proceso de industrialización y en formas de progresivo avance técnico. Habrá un ingente desperdicio de recursos si pretendemos continuar la industrialización en compartimentos estancos.

La CEPAL ha visto claramente este problema y los gobiernos que la constituyen han concordado en principio en la necesidad de formar el mercado regional, primero, en la reunión inicial del Comité de Comercio celebrada en noviembre de 1956 y en seguida —mayo de 1957— en el séptimo período de sesiones en La Paz. Asimismo, en la reciente conferencia económica de la Organización de los Estados Americanos, celebrada en Buenos Aires —agosto de 1957— los gobiernos han ratificado categóricamente el propósito de crear el mercado regional latinoamericano.

Por mandato de la reunión de La Paz, la Secretaría Ejecutiva nos ha invitado a colaborar en las tareas tendientes a la realización de este trascendental designio. Hemos contado para ello con una serie de estudios anteriores. El concepto de la integración de la economía latinoamericana aparece ya en el *Estudio Económico de América Latina 1949* de la CEPAL y va adquiriendo consistencia en sus trabajos posteriores. En este sentido, cabe destacar que la primera expresión de ideas definidas sobre estructuración del mercado regional se encuentra en el docu-

mento titulado "Los pagos y el mercado regional interlatinoamericano". Todo ello ha sido muy útil al Grupo de Trabajo, así como los informes adicionales presentados por la Secretaría antes y durante nuestras reuniones.

Así, pues, el concepto del mercado regional latinoamericano: primero, porque demuestra cómo una idea que hace algunos años pudo considerarse utópica se abre camino con celeridad cuando el prestigio de esclarecidos estadistas sabe apoyarla y concretarla con fuerte convicción; y, segundo, porque el mercado común europeo, por innegables que sean sus ventajas para los seis países que lo forman, y por beneficiosas que puedan ser sus repercusiones indirectas para América Latina, traerá además algunos efectos desfavorables, principalmente por las medidas preferenciales que establece para los territorios de ultramar. Por mucho que una acción concertada de nuestros países pueda atenuar esos efectos, no sería dable suponer que lleguen a evitarse totalmente. Más aún, el mercado común europeo va a dar impulso considerable a la revolución tecnológica que ya se viene operando en su agricultura así como en su producción de materias primas sintéticas; y todo ello tendrá consecuencias adversas para los países productores de América Latina.

Sin embargo, no cabría limitarse a una reacción negativa. La reacción positiva de América Latina deberá ser el mercado regional. Esta es la gran oportunidad de hacerlo con decisión y sin desmedro alguno de nuestras provechosas relaciones de intercambio con los grandes centros industriales. Seguiremos comprando en ellos en la medida en que absorban nuestras exportaciones y deberemos hacer todo lo posible para alentarlas. Pero tendremos que seguir cambiando la composición de nuestras importaciones para ajustarlas a la capacidad de pagos exteriores. Al realizarse este proceso dentro del ancho marco del mercado regional, la industria latinoamericana encontrará el más fuerte estímulo hacia nuevas y más eficaces formas de expansión con notables efectos sobre el desarrollo económico general. En esta tarea de sustitución cuanto más se acelere en América Latina la producción de los bienes de capital, que ahora se importan por ser antieconómica su producción en compartimentos estancos, tanto más pronto podrán superarse en su comercio exterior las consecuencias adversas que, junto a sus ventajas, pudiera traer el mercado común europeo.

Desde otro punto de vista sería un error considerar que la justificación principal del mercado común está en ofrecer estímulos a la producción de bienes de capital y productos intermedios de compleja fabricación. Esto concierne especialmente a los países más avanzados de América Latina en que han venido madurando las condiciones propicias al establecimiento de estas actividades; pero no deben desvirtuarse las vastas posibilidades de crecimiento, consolidación y especialización de las industrias de consumo que ya existen y las nuevas que sin duda alguna podrán implantarse a favor del mercado regional.

Tiene también una importancia fundamental la situación de los países menos avanzados. En virtud de ese régimen de compartimentos estancos, no han llegado a ellos en forma ponderable las benéficas consecuencias de la industrialización de los países más avanzados. La importancia de este problema es evidente y el mercado regional deberá ofrecer las condiciones indispensables para resolverlo. Los países menos avanzados tendrán que encontrar el estímulo decisivo de su propia industrialización en el consumo creciente de los más avanzados. Esto requiere un tratamiento especial. Si en el mercado regional hubiera un régimen idéntico para países desigualmente situados en el proceso de industrialización, se contribuiría a consolidar esas desigualdades. Para atenuarlas y hacerlas desaparecer finalmente habrá que ofrecer incentivos especiales al desenvolvimiento industrial de esos países menos avanzados en beneficio recíproco de unos y otros.

Teniendo presentes estas y otras consideraciones que más adelante se harán, y en respuesta al mandato que se nos ha conferido, presentamos las siguientes bases para la estructuración del mercado regional latinoamericano. Al formularlas, nos hemos guiado por esta idea primordial: que estas bases sólo tendrán eficacia en cuanto abran amplio cauce a la iniciativa privada y sus realizaciones. Los gobiernos estructurarán el mercado regional, pero corresponderá a la iniciativa privada darle su contenido vital, y en la realización de este objetivo los países habrán de tener especial cuidado de que, en el legítimo empeño de la industrialización, no se sustraigan recursos esenciales para la agricultura y las inversiones de capital social, en desmedro del desarrollo equilibrado de la economía y, en última instancia, de su tasa de crecimiento.

Sobre tales bases podremos formular los proyectos concretos que los gobiernos constitutivos de la Comisión esperan de nosotros. Para e.lo será indispensable realizar una serie de análisis, que nos hemos permitido sugerir también a la Secretaría Ejecutiva en la tercera parte de este documento al comentar las bases que pasamos a enunciar.

II. ENUNCIADO DE LAS BASES

I.—*Generalidades del mercado regional en cuanto a países.*—El mercado regional deberá estar abierto a la incorporación de todos los países latinoamericanos, por lo cual es indispensable establecer desde un comienzo condiciones aceptables para todos ellos.

La generalidad del acuerdo del mercado regional no significa, sin embargo, que países particularmente vinculados por razones de proximidad geográfica o comunidad de intereses económicos no puedan realizar negociaciones circunscritas a ellos. Pero es esencial que éstas se realicen dentro del marco de un acuerdo general y en tal forma que las concesiones que se otorguen no sean exclusivas y se extiendan automáticamente a los otros países adherentes o que se adhieran en el futuro, si no lo hubieran hecho todos en el acuerdo inicial.

II.—*Amplitud del mercado regional en cuanto a productos.*—Deberá ser objetivo último del mercado regional la inclusión de todos los bienes que en su ámbito se producen. Sin embargo, este concepto no significa que la realización del mercado regional ha

de ser inmediata para todos esos bienes. Sólo quiere decir que el acuerdo deberá establecer la forma y el tiempo en que los derechos aduaneros y restricciones que hoy dificultan o impiden el comercio interlatinoamericano se vayan eliminando gradualmente. En otros términos, el acuerdo ha de ser inmediato, pero su ejecución progresiva.

Sentado este principio, para llevarlo a la práctica se conciben diversas formas, que deberán examinarse detenidamente antes de llegar a recomendaciones definitivas.

III.—*El desarrollo de los países menos avanzados.*—Los países menos avanzados deberán ser objeto de tratamiento especial a fin de que, mediante su progresiva industrialización, y fortalecimiento general de su economía, participen plenamente en las ventajas del mercado regional.

Con tal propósito la disminución de derechos y restricciones tendrá que ser más lenta que en los países más avanzados, según fórmulas que conviene estudiar; y éstas deberán establecer facilidades a las exportaciones de tales países, especialmente a las de sus nuevas industrias y otras actividades, a fin de asegurar la equitativa reciprocidad de intercambio. Además, habrá que buscar otros medios, particularmente de carácter financiero, que propendan el más rápido desarrollo de estos países.

IV.—*El régimen tarifario ante el resto del mundo.*—El mercado regional hace deseable llegar en última instancia a la unificación de las tarifas aduaneras ante el resto del mundo. Pero la tarifa ha perdido en algunos países su papel protector y, en vez de ella, se emplean diferentes formas de restricciones. Mientras éstas no sean sustituídas por una nueva tarifa, será indispensable establecer un régimen transitorio que asegure en aquellos países la eliminación progresiva de tales restricciones en forma equivalente a las reducciones tarifarias de otros países adherentes.

V.—*La especialización de industrias y otras actividades.*—La especialización de industrias y otras actividades que persigue el mercado regional deberá ser el resultado del libre juego de las fuerzas económicas dentro de las condiciones generales que establezca el acuerdo y sin perjuicio de orientar la política de inversiones en forma que favorezca el mejor cumplimiento de los fines de aquél.

No es compatible con este principio dar exclusividad a ciertas industrias o actividades en determinados países o establecer limitaciones a la libertad de competencia, salvo en cuanto concierne a las modalidades especiales del programa de integración de los países centroamericanos que, a tal efecto, deberán considerarse como una unidad, si ésta es la forma en que ellos desean adherirse.

VI.—*El régimen de pagos.*—El mercado regional, para su mayor eficacia, deberá tener un régimen especial de pagos multilaterales que propenda al máximo de reciprocidad del intercambio dentro de su territorio y que no perjudique la eventual participación de América Latina en el restablecimiento de una multilateralidad más general. En el régimen que se establezca es esencial evitar todo riesgo cambiario para los países adherentes.

VII.—*Restricciones temporales a las importaciones.*—Habrá que reservar a los países adherentes la facultad de imponer restricciones temporales a sus importaciones, según normas que el acuerdo establezca cuando así lo exijan, y sin perjuicio de las medidas fundamentales de política monetaria, fiscal y económica que deberán tomarse para corregir la situación:

a) la amplitud y persistencia del desequilibrio de su balance de pagos con los otros países del mercado y,

b) la necesidad de facilitar la reabsorción de mano de obra en los reajustes inherentes a la transformación industrial.

VIII.—*La protección a la agricultura.*—Los países adherentes podrán restringir las importaciones de productos agrícolas limitándolas a ciertas proporciones del incremento del consumo cuando ello fuere indispensable para el mantenimiento regular de estas actividades.

IX.—*Las reglas de competencia.*—A fin de contribuir al funcionamiento regular del mercado regional, deberá evitarse que las exportaciones de un país adherente, mediante prácticas de competencia desleal, perjudique las actividades de los otros países del acuerdo, ya sea por la depreciación monetaria competitiva o cualquier otra forma.

Los países adherentes también deberán abstenerse de prácticas discriminatorias, a fin de que los precios de exportación para cada artículo sean los mismos, independientemente del mercado a que se destinen.

X.—*El crédito y la asistencia técnica.*—El mercado regional deberá contar con un régimen adecuado de créditos y asistencia técnica, tanto para estimular las exportaciones intrarregionales como para ayudar a la implantación y desenvolvimiento de las industrias correspondientes.

XI.—*El órgano consultivo.*—Los problemas que traerá consigo el funcionamiento del mercado regional requieren la creación de un órgano consultivo formado por los gobiernos adherentes y el establecimiento de un régimen de arbitraje.

XII.—*Participación de la actividad privada.*—La formación del mercado regional requiere el acuerdo de los gobiernos. Pero su realización dependerá en alto grado de la iniciativa privada, de su comprensión del problema y de su aptitud para aprovechar las enormes ventajas que el mercado regional ofrece para la industrialización, la tecnificación de la agricultura y el desarrollo económico general.

Se considera, pues, de suma conveniencia contar con la activa cooperación de las entidades representativas de la actividad económica privada, tanto en el campo nacional como internacional, para el estudio y discusión de estos problemas.

Síntesis Económica Nacional

- *Declaraciones del Srio. de Hacienda en torno a la baja de la plata*
- *Cumplimiento en el pago de la deuda petrolera*
- *Comercio de México con Japón, Holanda e Inglaterra*
- *Comisión de Fomento Industrial en el Estado de México*
- *La industria del hierro y el acero*

ACTIVIDAD ECONOMICA GENERAL

La Nafin Analiza el Progreso Nacional

La Nacional Financiera dijo que considera que la actual administración ha logrado metas de beneficio colectivo con la cooperación decidida del pueblo.

En su análisis la citada institución dice que durante el actual régimen de gobierno, la capacidad de generación eléctrica de los sistemas oficiales ha llegado a un millón de Kw. e independientemente se han otorgado importantes auxilios financieros e industriales a las empresas particulares que generan y distribuyen energía eléctrica. Por otra parte, la electrificación rural se ha emprendido abiertamente. En resumen, del millón de Kw. que se han instalado desde que se inició en nuestro país la electrificación, el 50% corresponde a la actual administración.

Durante 1957 la generación de energía eléctrica fue de 8,470 millones de Kw. es decir 830 millones más que en el año anterior, con lo que la capacidad generadora del país llegó a 2.2 millones de Kw. lo cual significa que la electrificación del país está más allá de la meta fijada para el período 1952-1958.

o En cuanto a la industria petrolera, la Nafin considera que no ha habido más detenciones que las regidas por falta de un sistema financiero de grandes alcances.

Durante 1952-58, o sea bajo el régimen gubernamental del Presidente Ruiz Cortines, los precios del petróleo y sus derivados se han mantenido estables, obedeciendo a la política que en esa materia ha seguido el gobierno federal con el fin de fomentar, estimular y facilitar nuestro desarrollo industrial.

Las informaciones que se reproducen en esta sección, son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones nacionales y no proceden originalmente del Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A., *sino en los casos en que expresamente así se manifieste.*

Los trabajos y esfuerzos realizados por Pemex durante los últimos cinco años, han aumentado considerablemente las reservas del combustible, habiéndose elevado también la extracción, refinación, transportación y consumo interno del petróleo.

Las reservas petroleras de México llegaron en 1957 a 3,300 millones de barriles, habiéndose destinado al consumo nacional 76 millones.

o En materia agrícola señala la Nacional Financiera que México ha alcanzado cifras muy importantes en la producción de algodón y trigo. Por lo que toca a la producción del maíz, dice que "ha quedado un poco relegada" en virtud de que su cultivo es menos remunerativo y está sujeto a las condiciones meteorológicas, lo cual impide que su crecimiento se haga en la manera que lo necesita el incremento del consumo, como alimento básico popular y como artículo primario en la industria.

La irrigación del país ha tenido en los últimos años un impulso fuerte, llegando a contarse a la fecha con una superficie irrigada de más de 2.5 millones de hectáreas, de las cuales corresponde al actual gobierno la apertura al cultivo de riego de más de 1.1 millones de hectáreas, lo cual explica el incremento experimentado en la producción agrícola, así en lo que se refiere a los artículos alimenticios como a las materias primas. En 1957 la superficie irrigada se amplió con 26 obras de gran capacidad en 16 Estados de la República.

o La Nafin agregó que al mismo tiempo que se lograban estos avances en nuestra economía no se provocaron ascensos muy marcados en el nivel general de precios, mediante el juego de políticas oportunas y eficaces adoptadas por el Estado, para mantener el poder adquisitivo de la población consumidora. Tales medidas fueron aplicadas en el campo monetario, reduciendo la circulación de monedas para mantenerla en el límite obligado por el volumen de las transacciones y acuñando monedas de plata que incitan al ahorro popular.

o Otra de las medidas adoptadas correspondió al orden fiscal, procurando la estabilización: los ingresos provinieron de gravámenes más progresivos y más justos; los gastos de inversión se canalizaron hacia las obras de mayor productividad y los de cuenta corriente se distribuyeron equitativamente, dando más a los que ganaban menos, todo lo cual contribuyó a mantener, en la medida de lo posible, el equilibrio del presupuesto nacional.

Las medidas anteriores fueron respaldadas por la política de control de precios, que no permitió más aumentos que los que justificaron las modificaciones en los costos que pudieron ser absorbidos por los productores.

Mayor Inversión Privada en el D. F. Durante 1957

El Registro Público de la Propiedad dijo que durante el pasado año se establecieron en el Distrito Federal nuevos negocios con una inversión en conjunto de $1,391 millones.

Aclara la misma dependencia oficial que la mayor parte de estas nuevas empresas fueron sociedades anónimas, y además, se calcula que la inversión mencionada fue superior a la de 1956 en 26.6%.

En cuanto a la ampliación de las inversiones en las empresas ya establecidas, éstas sumaron $2,131 millones; es decir 14.5% más que un año antes. Al sumarse la inversión de nuevas empresas y la de ampliaciones, se obtiene un total de $35.552 millones, cifra que se considera extraordinaria.

Las inversiones por ambos conceptos en el mes de diciembre último, sumaron en conjunto $160 millones, correspondiendo 44.4% a la industria de transformación; 21.9% a actividades comerciales; 4.1% a transportes; 3.3% a industrias extractivas (mineras especialmente) y 26.3% a actividades cuya especificación no se dio.

Con base en lo anterior, el sector bancario espera que el progresivo incremento de inversiones que se apreció en 1957 habrá de continuar durante el año en curso, no obstante que es un "año de actividades electorales" en el que sistemáticamente hay restricción en los negocios.

o El Banco de Comercio dijo que la producción nacional mantuvo un ritmo

de aumento satisfactorio, superando en un 4% aproximadamente a la producción de 1956, por lo que tanto el sector público como el privado disponen de elementos suficientes para mantener el volumen de inversiones a niveles cuando menos iguales, si no es que ligeramente superiores a los que han prevalecido.

POLITICA ECONOMICA Y FINANCIERA

La Baja del Precio de la Plata

Nueva crisis se presentó en la minería mexicana al bajar el precio de la plata, metal en cuya producción México ocupa el primer lugar en el mundo. En torno a este fenómeno que se produjo en las cotizaciones internacionales, corrió la versión de que nuestro país se retiraría del mercado mundial de la plata. Sobre este punto, el Lic. Antonio Carrillo Flores, Secretario de Hacienda y Crédito Público, al salir de su acuerdo ordinario con el Sr. Presidente Ruiz Cortines el día 29 de enero último, declaró enfáticamente que era falso tal rumor, ya que el gobierno actual "no ha pensado ni piensa variar su política platista, en virtud de que no hay razón que justifique una modificación", agregando que "ha sido política tradicional de México intervenir en el mercado internacional de la plata en defensa de nuestra producción" y de los ingresos que de ella se derivan, y aclaró que en el caso de la plata, como en toda intervención en un mercado internacional, se hace bajo la dirección del Banco de México, pero en términos flexibles, no rígidos, o sea que se acomoda a las circunstancias, a la magnitud del fenómeno del que se deriva la política a seguir. El Lic. Carrillo Flores dijo, además, que "las bajas que hasta ahora —enero 29— han tenido lugar, son aproximadamente de un centavo y medio de dólar por onza troy. La cotización es hoy de 88⅝ centavos de dólar, lo que significa una reducción en el ingreso anual de aproximadamente Dls. 600 mil".

El jefe de las finanzas nacionales dijo también que la exportación mexicana de plata es de alrededor de 40 millones de onzas anuales, lo que significa un ingreso bruto de Dls. 36 millones y que la baja en el precio del metal tiene su origen en causas estacionales —normales después de la época de Navidad— y en la disminución de la actividad económica que experimenta E.U.A.

Productos que Necesitan Permiso para su Exportación

Oficialmente la Secretaría de Economía dio a conocer a los exportadores mexicanos la lista de los productos que para salir del país requieren permiso de la misma dependencia. Los productos bajo este requisito suman 378 y abarcan entre otros: ganado, carnes, huevos, semillas, frutas, azúcar y sus derivados, café, manteca, forrajes, pastas, alimentos preparados, cueros, maderas, algodón, henequén, fibras, azufre, metales y minerales, gomorresinas, raíces y tubérculos, coque, petróleo, lubricantes, gases, productos químicos, aceites, grasas, abonos, láminas, hilazas, hilos, alhajas y maquinaria.

La vigencia de la disposición comenzó el día 12 del presente mes.

Productos Metálicos Exentos del Impuesto de Exportación

Por decreto presidencial fue modificada la Tarifa del Impuesto General de Exportación en el sentido de que no deberán pagar impuesto específico muchos productos de cobre, bronce, latón, estaño, plomo, antimonio, cinc y metal común. Dichos productos sólo deberán cubrir la sobretasa ad valórem.

MONEDA Y CREDITO

Depósitos Legales de las Financieras

El día primero del mes en curso las instituciones financieras que operan en el país comenzaron a depositar en el Banco de México el 20% y 25% de su pasivo en moneda nacional o extranjera, respectivamente, en cumplimiento de las adiciones a la Ley General de Instituciones de Crédito y Auxiliares, que en diciembre de 1957 aprobó el Congreso de la Unión.

El reglamento de la nueva ley fue dado a conocer por el Banco de México y en él se estipula que las instituciones financieras están obligadas a presentar diariamente un informe de su situación, así como un cómputo mensual respecto a los saldos netos "que pueda arrojar la compensación de los sobrantes con los faltantes diarios".

La circular número 1350 girada por el Banco de México dice en uno de sus párrafos: "Con el propósito de simplificar a las sociedades financieras la inversión en valores que aquí se establece, se ha acordado extender a ellas la misma facilidad que se otorga a los bancos de depósito en esta materia, consistente en operar las dichas inversiones al través de una cuenta corriente de valores en la que se registren los cargos y los abonos que las mencionadas sociedades indiquen a este Instituto Central, de acuerdo con el procedimiento establecido".

Nuevo crédito del Eximbank a los Ferrocarriles

Los Ferrocarriles Nacionales de México han recibido un nuevo crédito del Banco de Exportaciones e Importaciones de Washington por valor de Dls. 28.6 millones. Dicho crédito se destinará a adquirir en E.U.A. locomotoras, material rodante y de vía, equipo eléctrico, de talleres y de comunicaciones, para uso de sus líneas en la región industrial en el Norte de México y entre las ciudades de México y Guadalajara.

Para la obtención del crédito otorgó su aval el Gobierno Federal de nuestro país y se estipuló en el documento que los Dls. 28.6 millones serán pagados en veinte abonos semestrales, debiendo cubrirse el primero de ellos en diciembre de 1959.

Este crédito eleva a Dls. 141.8 millones la participación del Eximbank en el programa de mejoras que los Ferrocarriles Nacionales de México iniciaron en 1945 y el sexto que la citada institución bancaria concede a las líneas férreas nacionales. De los Dls. 141.8 millones corresponden Dls. 51.8 millones a la actual Administración ferrocarrilera, habiendo sido pagados ya en su vencimiento Dls. 54.9 millones.

Con el nuevo crédito anunciado, dijo el Presidente del Eximbank, los Ferrocarriles Nacionales de México podrán adquirir 48 locomotoras Diesel, 22 carros "Hopper", 500 furgones y equipo de taller por valor de Dls. 13.55 millones; comunicaciones, equipo de señales y de luz para patios por Dls. 1.1 millones; material y equipo de vía por Dls. 13.7 millones y fletes y seguros por Dls. 250 mil.

Pago de la Deuda Petrolera

La deuda petrolera originada por la expropiación de las compañías extranjeras que explotaban nuestra vital industria, está cerca de la liquidación total, ya que de los quince abonos que tenían que cubrirse a las compañías inglesas sólo faltan 5, con un valor total de Dls. 43.491,289.25.

Los vencimientos de las obligaciones son el 18 de septiembre de cada año, por lo que al cubrirse el del período en curso la deuda se reducirá a Dls. 34.793,031.40.

Por otra parte, se dice que Petróleos Mexicanos ha adelantado a la Secretaría de Hacienda y Crédito Público de México la suma de $238 millones, es decir alrededor de Dls. 19 millones, para el pago de la citada deuda, lo cual significa que si en septiembre se cubre el abono anual correspondiente, el compromiso de Pemex se reduciría a cerca de Dls. 16 millones ($200 millones), los cuales si son pagados en la misma ocasión, dicha cantidad se vería reducida ya que se descontaría de ella los intereses de cuatro años.

Los pagos de Petróleos Mexicanos se han hecho siempre con la oportunidad fijada en el convenio de indemnización, cuando no con antelación a la fecha estipulada, lo cual ha dado a nuestra industria petrolera un sólido prestigio internacional.

La industria petrolera nacionalizada el 18 de marzo de 1938 ha realizado una labor tesonera en beneficio de la economía nacional, pese a los grandes obstáculos que se han opuesto, dentro y fuera del país, a su desarrollo.

En síntesis puede decirse que Pemex en veinte años de vida nacional ha contribuido notablemente a nuestro desarrollo económico, manteniendo precios subsidiados a los combustibles destinados a la agricultura y a la industria del transporte: el gobierno federal ha recibido de la citada empresa por concepto de impuestos a la producción varios miles de millones de pesos; Pemex ha adquirido su propio equipo y costeado sus nuevas y modernas instalaciones, todo ello manteniendo precios que son de los más bajos del mundo para el petróleo y sus derivados y sin variar en lo más mínimo su autonomía de los intereses extranjeros.

COMERCIO EXTERIOR

Comercio con Japón

El encargado de negocios del Japón en nuestro país informó que se están haciendo los últimos preparativos para que destacados industriales, comerciantes, banqueros, importadores y exportadores mexicanos concurran a To-

kio a la Primera Reunión de Intercambio Comercial e Industrial México-japonés que se celebrará en la capital nipona en el mes de abril próximo, de la cual seguramente surgirán muchas nuevas posibilidades para incrementar el intercambio comercial entre los dos países.

El Sr. Toshio Mitsudo agregó que Japón "tiene una gran variedad de productos susceptibles de encontrar mercado en México debido no sólo a lo atractivo de sus precios sino a su alta calidad, que puede ser comparada ventajosamente con la de los mejores del mundo".

o En otro período de sus declaraciones el citado diplomático dijo que hasta ahora la balanza comercial de su país con el nuestro es altamente favorable a México y citó para reforzar su dicho los datos de la Asociación Nacional de Importadores y Exportadores de la República Mexicana, en los que aparece que durante 1956 México vendió a Japón productos por valor de $751.6 millones en tanto que las compras mexicanas de artículos nipones sólo sumaron $72.4 millones, cifras éstas que representan un incremento sobre las logradas en 1955 de 80% y 8%, respectivamente.

o Las compras que hicimos en Japón estuvieron formadas, principalmente, por bienes de producción y de inversión, instalaciones eléctricas, maquinaria, partes y refacciones para automóviles, herramientas de mano, máquinas de coser, bicicletas y porcelanas. Nuestras exportaciones, por su parte, consistieron casi en su totalidad en algodón, ya que del valor total de nuestras ventas, esta fibra blanca absorbió $751.3 millones o sea el 95%. Plomo afinado, pastas, maderas, mercurio y forrajes de todas clases, fueron los productos mexicanos que completaron el total de nuestras ventas al Japón.

o El diplomático ninón comentó que pese a la relativa novedad del intercambio comercial entre los dos países, el notable incremento que éste ha adquirido en los últimos años, es un signo de que están en posibilidades de "abastecerse mutuamente de las cosas que necesitan".

o Concluyó el Sr. Toshio Mitsudo diciendo que los hombres de empresa mexicanos que irán en abril próximo a Japón, podrán determinar sobre el terreno de la producción qué artículos son susceptibles de venta en México y cuáles de los productos mexicanos pueden ser absorbidos por un potencial japonés de 90 millones de compradores.

Comercio con Holanda

El presidente de la Cámara de Comercio Holandesa declaró que la balanza comercial entre México y Holanda sigue favoreciendo a nuestro país; en efecto, en los diez primeros meses del año pasado, las exportaciones mexicanas a los Países Bajos tuvieron un valor de $108.3 millones, en tanto que las ventas que nos hizo Holanda en el mismo lapso sumaron sólo $86.3 millones.

Lo anterior fue dicho en la sesión general de la Cámara, celebrada el 22 de enero último, a la que fue invitado el Sr. Lic. Gilberto Loyo, Secretario de Economía de México.

A su vez el vicepresidente del mencionado organismo dijo que considerando las condiciones que prevalecen en México y sus necesidades, es oportuno que los holandeses no sólo nos vendan productos de consumo, sino que deben poner a nuestra disposición ayuda técnica y artículos procedentes de su importante industria, como motores, maquinaria pesada, etc., y agregó que sería conveniente que los holandeses hicieran inversiones en México.

Por su parte el Agregado Cultural Holandés, informó que su país ponía a la disposición del nuestro los cursos organizados en la Universidad de Delf denominados Cursos Internacionales de Industrias en Pequeña Escala.

El Lic. Loyo al agradecer la invitación para asistir a la junta, aseguró que las relaciones comerciales y de todo género entre México y Holanda se intensificarán más cada día, y señaló que la asistencia técnica así como la inversión de capitales holandeses en nuestro país, puede ser un aspecto muy interesante de esas relaciones.

Intercambio Comercial con Gran Bretaña

Durante 1957 el intercambio comercial entre México y Gran Bretaña tuvo un signo ascendente, respecto al año que le precedió. En efecto. en el período señalado Inglaterra vendió a México mercancías por valor de 12.9 millones de libras esterlinas en tanto que en 1956 sus exportaciones hacia nuestro país fueron por 9.5 millones de libras esterlinas. Las ventas mexicanas a Gran Bretaña en 1957 tuvieron un valor de 6.8 millones de libras y un año antes de 6.6 millones.

Los datos anteriores fueron dados a conocer en Londres por el Ministerio de Comercio inglés.

Transitoria Importación de Frijol, sin Impuestos

El presidente de la República autorizó al Secretario de Hacienda y Crédito Público, para que dicte las medidas consecuentes para que la importación de frijol que hagan los particulares quede liberada de impuestos fiscales.

Lo anterior fue dado a conocer por el Lic. Antonio Carrillo Flores, aclarando que dicha medida es complementaria de la que autoriza la libre importación de frijol, que fue dictada por la Secretaría de Economía.

La necesidad del grano se hace sentir en distintas regiones del país, por lo que "las importaciones serán las que demande la escasez de cada lugar", dijo el Lic. Carrillo Flores, agregando que la medida dictada estará en vigor hasta la próxima cosecha, ya que la deficiencia es transitoria.

o La CEIMSA no importará frijol porque cuenta con suficientes reservas, pero los particulares, como ya se dijo, podrán hacerlo, con el beneficio fiscal apuntado, para satisfacer las necesidades domésticas.

o En torno al problema de la falta de frijol, el Gobernador del Estado de Chiapas informó que es falso que en el pueblo de Arriaga haya una concentración de 100 mil toneladas del cereal; sin embargo, dijo, Chiapas no tiene problema de este tipo, pues cuenta con lo suficiente para satisfacer sus propias necesidades y abastecer a los Estados circunvecinos.

o La Secretaría de Economía informó que no se han contratado las cosechas de frijol del país y que los agricultores están en libertad de venderlas al mejor postor, así como que los comerciantes no necesitan permiso para adquirir dicho producto del extranjero.

No Importamos Huevo

La Secretaría de Agricultura y Ganadería dijo que es inexacto que nuestro país haya adquirido recientemente huevo fresco en el exterior, como informaron erróneamente catorce asociaciones y uniones de avicultores. En México está prohibida la importación de huevo porque el Gobierno Federal está empeñado en una campaña avícola que va teniendo magníficos resultados. A la fecha nuestra producción es suficiente para satisfacer fácilmente el consumo nacional.

La misma dependencia oficial aclaró que los carros cargados con huevo que entraron en el país, por la aduana de Nuevo Laredo, pasaron en tránsito por el territorio nacional rumbo a Guatemala, para lo cual nuestro gobierno otorgó permiso, dada la gran escasez que de dicho producto hay en la citada república centroamericana.

Una de las medidas adoptadas por nuestras autoridades para dar protección a la avicultura es la de que la CEIMSA empezó a comprar huevo a partir del 11 del mes en curso con un precio mínimo de garantía para los avicultores de $8.50 por kilogramo.

La política gubernamental en este sentido, no ha variado ni hay perspectivas de que cambie.

Nuestro Henequén Compite con el Sisal Africano

Una agencia internacional de noticias informó que el henequén mexicano se ha convertido en un fuerte competidor del sisal africano en los mercados europeos, incluyendo el inglés en donde nuestra fibra tiene que cubrir fuertes impuestos por su entrada en aquel país.

Uno de los síntomas de que nuestro henequén está despertando interés creciente entre los compradores del viejo continente, es el hecho de que los embarcadores del sisal africano hayan reducido sus precios en la primera semana del mes en curso, provocando la animación de las operaciones: sin embargo, el día 13 último los precios de la fibra africana volvieron a elevarse.

México exporta henequén en forma de cables y también como materia prima. En los últimos dieciocho meses nuestras exportaciones de henequén en bruto han señalado una sensible mejoría. En 1957 nuestro país disponía de un excedente exportable de 60 mil toneladas, aproximadamente.

Subsidio a la Exportación de Plátano

Por acuerdo presidencial, las exportaciones de plátano fresco gozarán de un subsidio federal consistente en el 75% del impuesto general y sobre tasa ad válorem correspondiente. El objeto es estimular la producción de este importante producto de exportación ya que dicha ayuda propiciará mayores rendimientos a los cultivadores.

El subsidio, que podrá disminuirse a juicio del Presidente de la República si se presentan circunstancias que así lo ameriten, estará en vigencia hasta el mes de diciembre del año en curso.

Exportación de Naranja a Europa

El día 1º de marzo próximo saldrá por el puerto de Tampico, con destino a Amberes y Rotterdam, el primer cargamento de naranja producida en el Estado de Nuevo León, el cual tendrá un volumen de 9 mil cajas. Se dijo también que la exportación de dicha fruta neolonesa podrá sumar 200 mil cajas. Durante el mes de enero se suprimió los envíos por los daños que ocasionaron las fuertes heladas.

Ingreso por Turismo

El Director General de Turismo declaró que durante 1957 visitaron nuestro país en calidad de turistas 611,516 personas cuyos gastos sumaron D's. 592 millones. En 1956 los visitantes fueron 587,870 que dejaron Dls. 509 millones y en 1955 el número de extranjeros turistas fue de 536,726 que gastaron Dls. 445 millones. El mismo funcionario agregó que esa marcada línea ascendente continúa señalándose en el presente año y que en las cifras anteriores no se considera a los turistas estadounidenses fronterizos que permanecen en el país sólo unas cuantas horas, usando tarjetas especiales.

Por otra parte, el Director de Turismo informó que durante el año pasado los mexicanos que viven en la frontera con E.U.A. y los turistas de nuestro país que bicieron viajes al extranjero, representaron una salida de Dls. 200 millones, cantidad ésta que al deducirse de la que dejaron en México los extranjeros, reduce a Dls. 392 millones el ingreso neto producido por la industria turística, cifra que contribuyó a nivelar nuestra balanza de pagos.

La industria turística ha sido incrementada hasta ahora por la iniciativa privada, fundamentalmente, y no cree que sea necesaria la creación de nuevos organismos oficiales en el ramo. Lo que se necesita, en opinión del Director de Turismo, es que la iniciativa privada realice un esfuerzo de proyección nacional para aumentar fuertemente los ingresos que el país percibe por este concepto y que se cree una conciencia nacional turística que cuide y cultive la industria por los beneficios que reporta al país.

Ingreso de Divisas por Braceros

De acuerdo con las cifras preliminares dadas a conocer por el Banco de México, nuestro país tuvo durante los diez primeros meses del año de 1957 un ingreso de divisas, por concepto de remesas de nuestros trabajadores agrícolas que laboran en los campos de E.U.A. por $3,807.5 millones. Los ingresos por tal concepto durante el mismo lapso de 1956 fueron por $2,684.6 millones, o sea que de uno a otro de los años señalados hubo un incremento de $1,122.9 millones.

Las remesas de los braceros contribuyen sensiblemente a reducir los déficit de nuestra balanza de comercio, originados por el mayor valor de nuestras compras sobre nuestras ventas; sin embargo, justo es aclarar que la mayor parte de nuestras importaciones son implementos necesarios para elevar el desarrollo económico del país y no representan, de ninguna manera, adquisiciones superfluas.

INDUSTRIA

Comisión de Fomento Industrial

El día 11 del actual, el Sr. Lic. Gilberto Loyo, Secretario de Economía, en representación del Presidente de la República, declaró instalada la Comisión de Fomento Industrial del Estado de México, cuya sede será la ciudad de Toluca, capital de la citada entidad.

El Lic. Loyo, portavoz del Primer Magistrado del País, dijo que el propósito presidencial al instalar esta Comisión fuera del Distrito Federal, es llevar la inversión a la provincia, aprovechar los recursos y energía humana que están ociosos en muchos lugares del país y evitar así el congestionamiento que agrava los problemas de la metrópoli. El Secretario de Economía agregó: "La industrialización de la provincia no solamente debe hacerse a base de grandes empresas industriales, sino también de medianas y pequeñas industrias"... "En un país como México que tiene un alto coeficiente de desocupación encubierta, las industrias pequeñas y medianas pueden ayudar a resolver esos problemas, porque dan mayor ocupación por unidad de capital que las grandes industrias"...

o El Gobernador del Estado de México, Dr. Gustavo Baz, dijo en la ceremonia de inauguración, que "la industrialización no puede verse como un fin en sí mismo, sino como un medio de impulsar el progreso, como una etapa necesaria que el Estado y el país están viviendo para dejar atrás una fisonomía y alcanzar otra de perfiles modernos, de rasgos más a tono con las exigencias de estos tiempos en que reclama inaplazable vigencia, junto con los principios de la seguridad social y los derechos tutelares del trabajo, las garantías legítimas a que los inversionistas se hacen merecedores en sus empresas y los adecuados estímulos para que el flujo de la inversión, lejos de estancarse, pueda manifestarse en ininterrumpida corriente".

o La Asociación de Industriales del Estado de México manifestó, por conducto de su presidente, que "la industrialización de la entidad es, sin duda, el fenómeno socioeconómico de mayor envergadura que se ha registrado en el país en los últimos años; su desarrollo ha creado un conjunto de necesidades y de situaciones concretas, de orden material y jurídico, que requieren del más inmediato estudio y resolución, a fin de alcanzar el beneficio general que las inspiró" y que la creación de la Comisión de Fomento Industrial, es la más objetiva manifestación del entendimiento y armonía que priva en las relaciones del Gobierno con los empresarios industriales.

o La actividad industrial del Estado de México, por el capital invertido en ella y por el número de trabajadores que ocupa, es la más importante de la República, después de la del Distrito Federal, debido, sobre todo a los factores siguientes:

1) Su situación geográfica de proximidad al principal mercado del país, que es el Distrito Federal.

2) La zona industrial de la entidad reúne las mejores condiciones de electrificación, agua, clima y comunicaciones, que se consideran factores vitales para este tipo de actividades.

3) La vigencia desde hace trece años de la Ley de Protección a la Industria, que otorga a los inversionistas en esta materia, máxima facilidad y ayuda para el incremento de sus negocios.

o En el Estado de México hay instaladas y funcionando 488 industrias, que representan una inversión de $4,500 millones y dan ocupación a 70 mil obreros, de los que dependen 350,000 personas. El pago diario de salarios asciende a la suma de $1.5 millones.

Del total de los trabajadores sólo el 13% está sujeto al pago del salario mínimo. El 87% restante percibe salarios muy superiores, ya que se trata de obreros calificados y técnicos.

Al importante evento asistieron también Agregados y Secretarios Comerciales de Francia, Bélgica, Holanda, Inglaterra, Alemania, Estados Unidos de N.A. y Suiza.

Nueva Planta Eléctrica

En la ceremonia de inauguración de la Planta Hidroeléctrica de Tingambato, efectuada el día 24 del pasado mes de enero, por el Sr. Presidente de la República, el Lic. Gilberto Loyo, Secretario de Economía, pronunció interesante discurso, del que extractamos los siguientes párrafos que contienen datos importantes de la Comisión Federal de Electricidad:

"Con la Planta de Tingambato, la capacidad instalada en el país es de ..... 2.210.986 KW. En 1956 había instalados 2.005,348 KW; por tanto, en 1957 se obtuvo, sobre el año anterior, un incremento de más de 10%.

"Desde su fundación hasta el 1º de diciembre de 1952, la Comisión Federal de Electricidad puso en operación obras que suman 333.499 KW. Las plantas inauguradas durante este quinquenio, que incluyen Tingambato y las segundas unidades de Oviáchic y Dos Bocas, suman 514,938 KW. Es el período de más intensa electrificación nacional hecha por el Gobierno mexicano. Se debe recordar que las obras de Tingambato se iniciaron en el sexenio anterior.

"Este sistema de la C.F.E., con Tingambato, tiene ahora 352.000 KW y conectado con el de la Compañía Mexicana de Luz y Fuerza, suma 843.000 KW, de los que 491,000 corresponden a la empresa pri-

vada y 352,000 a la C.F.E. Este sistema interconectado de la Comisión con la Compañía, representa el 48% de la capacidad dedicada a servicio público en el país y significará el 53% en un futuro próximo, al terminarse la nueva unidad de Lechería.

"Los programas anuales de la C.F.E. se han elaborado teniendo en cuenta el interés permanente del señor Presidente Don Adolfo Ruiz Cortines en la electrificación de toda la República, no sólo de las grandes ciudades sino también de los pueblos y comunidades pequeños.

"La Comisión Federal de Electricidad ha cumplido veinte años desde su fundación, ha acumulado mucha experiencia técnica por las numerosas plantas que ha construído y, por tanto, le corresponde superarse continuamente en su propia administración y en la ampliación y conservación del importante patrimonio que el país ha puesto en sus manos".

Industria del Hierro y el Acero

El Ing. Pascual Gutiérrez Roldán, presidente de la Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero, declaró —18 del actual— después de la entrevista que el Sr. Presidente de la República concedió a los directivos de dicho organismo industrial, que en la última década nuestro país ha multiplicado por tres su producción de hierro y acero hasta alcanzar el volumen de un millón cuarenta y nueve mil toneladas, que representan un ingreso de $1,500 millones. Este incremento, dijo el Ing. Gutiérrez Roldán, no tiene precedente en la historia económica del mundo.

Los informes proporcionados por el citado presidente de la Cámara pueden sintetizarse así:

a) La producción de acero crudo en 1957 se incrementó en un 300% sobre la de 1947-49.

b) La industria del hierro y el acero pugna porque nuestro país nulifique sus anuales importaciones de chatarra, que en la actualidad se elevan a 400,000 toneladas.

c) En 1957 México exportó 20,000 toneladas de productos de acero, lo que hace concebir fundadas esperanzas de que en un futuro próximo nuestro país se convierta en exportador de acero.

d) La industria del hierro y el acero pronto ocupará el primer lugar en nuestro ingreso nacional.

e) Los industriales pretenden elevar la producción de acero crudo en lingotes en 1958 a 1.2 millones de toneladas, lo que ayudará a alcanzar la meta de 2 millones de toneladas en el próximo quinquenio.

f) No hay problema con la varilla corrugada, pues la producción nacional satisface la demanda.

g) La industria del acero trabaja en trece Estados de la República y cuenta con veinte nuevas plantas recientemente instaladas.

h) Se importa no menos de 50,000 toneladas de productos especiales que no se producen en México.

Petróleos Mexicanos

o Don Antonio J. Bermúdez, Director General de Petróleos Mexicanos, declaró que el gasoducto Reynosa - Monterrey ha quedado totalmente terminado. Esta obra es de gran importancia para la industria mexicana, ya que ella garantiza el abastecimiento de gas natural a una extensa zona industrial del país.

Las características del gasoducto son las siguientes: 250 kilómetros de extensión, 56 centímetros de diámetro y 300 millones de pies cúbicos diarios de capacidad, la cual es susceptible de aumentar a 500 millones mediante la instalación de compresoras entre la ciudad de Reynosa, Tamaulipas, y la capital del Estado de Nuevo León. El costo de la obra ascendió a $94 millones.

o El Sindicato Nacional de Trabajadores Petroleros informó que la planta de absorción instalada por Petróleos Mexicanos en Macuspana, Tabasco, producirá entre 13 y 14 mil barriles diarios de petróleo.

El mismo organismo obrero dijo que Ciudad Pemex, en donde está enclavada la citada planta, creará nuevas fuentes de trabajo, ya que requerirá los servicios de cuando menos 500 obreros, los cuales serán sujetos a cursos de capacitación.

o El día 20 del pasado mes de enero, Petróleos Mexicanos inició la construcción de la planta de almacenamiento de petróleo y derivados en el puerto de Ensenada, Baja California, desde donde se surtirá de combustibles y lubricantes a toda la península del noroeste. Se dijo que dichas obras estarán terminadas antes de concluir el primer semestre del presente año, nulificando por tanto las importaciones que de esos productos se hacían desde esa unidad geoeconomica del país.

La Nacional Financiera informó que la inversión inicial en esta importante obra será de $20 millones.

o El Director General de Petróleos Mexicanos, Sr. Antonio J. Bermudez, dijo que la empresa descentralizada bajo su dirección adquirió ya el mayor buquetanque con que cuenta la flota de la institución. La citada nave tiene un desplazamiento de 13,500 toneladas y se destinara a transportar combustibles a la planta de almacenamiento de Ensenada, Baja California.

La flota petrolera de Pemex cuenta con 18 grandes barcos que en total suman 235,000 toneladas de desplazamiento.

Inversiones para la Producción de Energía Eléctrica

El Gerente de la Cámara Nacional de Electricidad informó que en el curso del presente año las empresas privadas de electricidad invertirán más de $1,500 millones, y agregó que el Gobierno y la iniciativa privada unirán sus esfuerzos en busca de una meta común: resolver los problemas vitales que se derivan del constante y alto índice de incremento de la población mexicana, e incorporar a la vida económica de México "a ese 70% de personas que todavía no se benefician con el progreso que representa la electrificación".

El plan de inversiones por $1,500 millones lo pondrán en ejecución las siguientes empresas: Mexicana de Luz y Fuerza Motriz, Eléctrica de Matamoros, Mexicana Productora de Luz y Fuerza de Ciudad Juárez, Eléctrica de Sinaloa, Impulsora de Empresas Eléctricas y otras compañías asociadas a la Cámara Nacional de Electricidad.

Mayor Consumo de Cemento en 1957

La Cámara Nacional del Cemento informó que la demanda de dicho material durante el año último fue superior a los 2.5 millones de toneladas; pero ello no creó ningún problema en el abastecimiento, pues la capacidad de producción de la industria es de cerca de 3 millones de toneladas anuales lo que facilitó el incremento del consumo nacional.

Los productores de cemento dicen que no obstante que la capacidad de producción en la actualidad es superior a la demanda, se están realizando en varias fábricas ampliaciones de mucha consideración, para estar en condiciones de satisfacer las crecientes necesidades del consumo y para contar siempre con importantes reservas de equipo instalado.

Señaló la Cámara Nacional del Cemento que entre dichas ampliaciones se cuenta con la construcción de la fábrica de Ensenada, Baja California, con una capacidad de producción de 200 toneladas diarias. Por otra parte, las plantas de León, Guanajuato y de Guadalajara, Jalisco, instalarán sendos hornos con capacidad de 500 toneladas diarias cada una, o sea que duplicarán su producción. Las fábricas Cementos Mexicanos y Cementos del Norte, ambas de la ciudad de Monterrey, elevarán su capacidad en 550 y 300 toneladas diarias, respectivamente. La planta de Jasso inaugurará un nuevo horno de 350 toneladas diarias y proyecta la adición de otro que aumentará su capacidad en 500 toneladas diarias más. La Tolteca aumentará su capacidad con 450 toneladas a la vez que impulsará la instalación de una nueva fábrica en Atotonilco, Hgo., con 1,000 toneladas diarias de capacidad inicial. Las plantas de Hermosillo y Puebla proyectan duplicar su capacidad actual la primera; y la segunda, instalar una nueva fábrica con producción de 300 toneladas de cemento por día.

Producción de Azúcar

La Nacional Financiera afirmó que la industria azucarera logró durante 1957 y al comenzar la zafra del año en curso, "el nivel de producción más elevado de su historia".

En 1950 la producción nacional de azúcar fue de 618,000 toneladas y en 1957 de cerca de 1.1 millones de toneladas. El consumo, por su parte, subió de uno a otro de los años mencionados de 584,000 a 892,000 toneladas y la exportación de 60,000 a 194,000 toneladas en el mismo lapso.

o Los 71 ingenios asociados en la Unión Nacional de Productores de Azúcar, S. A. (UNPASA), cultivaron en 1957 un total de 219,187 hectáreas, o sea 7.6% más que la superficie de 1956 y 9.5% superior a la de 1955. Al deducirse de la cifra citada las pérdidas anuales se efectuó el corte en 205,689 hectáreas y de la producción de caña obtenida, 11.3 millones de toneladas se destinaron a la molienda, lo que representa un rendimiento medio en el campo de 55.2 toneladas de caña por hectárea. Este rendimiento sólo es inferior al de 1942 cuando fue de 57.7 toneladas.

o El incremento logrado en 1957 es el resultado de la importante ampliación de la demanda, tanto nacional como internacional, y del apoyo financiero que recibió la industria al iniciarse el ciclo 1956-57,

el cual fue dado por la banca privada y las instituciones oficiales.

o Agregó la Nacional Financiera que la firmeza de los mercados nacional e internacional del azúcar "constituyen una buena perspectiva para la industria azucarera, cuya producción en 1958 parece que será superior a la excelente de 1957. En efecto, la zafra de 1958 produjo durante los 3 primeros meses del ciclo cerca de 280,000 toneladas, que es mayor que la producción del mismo período en 30%. El consumo por habitante, estimado actualmente en cerca de 30 kilogramos anuales, garantiza la venta en el mercado interno de cerca de 900,000 toneladas, en tanto que el Convenio Mundial Azucarero del que México forma parte, le asegura la colocación en el exterior de sus excedentes".

Valor de Nuestra Industria Química

El presidente de la Cámara Nacional de la Industria Química, Lic. Salvador González Ramírez, dijo que el valor de las inversiones hechas en la industria química en el año de 1950 era de $1,300 millones y en 1958 esas inversiones serán superiores a los $3,000 millones. Por otra parte, la producción de la citada industria en el primero de los años mencionados tuvo un valor de $1,000 millones y en 1957 se había elevado a $2,500 millones.

Agregó el informante que "evidentemente las autoridades han demostrado una gran comprensión y deseo de ayuda en los problemas de la industria privada y particularmente dentro de la rama química".

Mayor Producción de Carros de FF. CC. en Sahagún

El director general de la Constructora Nacional de Carros de Ferrocarril, S. A., declaró que las instalaciones de la empresa en Ciudad Sahagún, Estado de Hidalgo, aumentaron su producción a partir del día 20 de enero último, pues antes de esa fecha la planta dejaba concluído un carro cada 84 minutos, en tanto que ahora lo hacen cada 72, o sea que el ritmo de producción se elevó de 6.2 a 7.2 carros por turno de trabajo.

En los tres años que tiene funcionando la fábrica de carros de ferrocarril su producción ha sido como sigue: del 10 al 31 de diciembre de 1954, 16 unidades; de enero a diciembre de 1955, 865 unidades; de enero a diciembre de 1956, 1,133 unidades, y en el mismo lapso del año pasado, 1,517 unidades.

Toda la producción citada que en total suma 3,531 unidades fue adquirida por los Ferrocarriles Nacionales de México, el Ferrocarril del Pacífico y las líneas del Mexicano, Sonora, Baja California y Sureste, sobre la base de precios inferiores a los que rigen en los Estados Unidos de N.A. y Canadá.

El incremento en la producción significa que al finalizar el presente año será de 1,781 furgones.

o El ya citado director de la Constructora de Carros de Ferrocarril anunció además que en el año en curso se instalará en terrenos de la planta la prensa hidráulica de mayor potencia de América Latina, cuyo peso es de 2,500 toneladas.

La ampliación a las instalaciones de la planta fue proyectada desde fines del año pasado, y se puede citar la nave de fabricación metálica que se ampliará longitudinalmente en 90 metros, sitio en donde se colocará la prensa hidráulica a que se ha hecho referencia, así como hornos contínuos, nuevas prensas mecánicas y guillotinas.

La prensa hidráulica se destinará, principalmente, a la producción de techos, frentes y puertas, lo cual incrementará la producción de furgones en alrededor de 75%. Asimismo, esta prensa permitirá entrar en un proceso de integración con otras ramas de la industria nacional, mediante la fabricación de plantas metálicas que hasta ahora son importadas.

La superficie cubierta por las instalaciones actuales es de 18,000 metros cuadrados y tendrá que llegar a 40,000, lo cual significará un incremento de 122%. Se calcula que para fines del año en curso las instalaciones habrán quedado concluídas en su totalidad.

Actualmente la planta ocupa a 1,000 trabajadores de diversas especialidades; pero las ampliaciones proyectadas darán oportunidad de trabajo a un número mayor.

Mayores Inversiones en la Construcción

La Sección de Estadística del Departamento del Distrito Federal, dio a conocer las cifras de las inversiones hechas en la industria de la construcción durante el lapso comprendido de enero a noviembre del año pasado, las cuales señalan un notable incremento respecto a 1956. En efecto, en los primeros once meses de 1957 se invirtió en el Distrito Federal $498.2 millones para construir 6,149 edificios, en tanto que en todo 1956 la inversión fue de $395.5 millones destinados a 6,597 edificios.

La inversión hecha en los primeros once meses de 1957 se distribuyó de la siguiente manera: $376.6 millones para casas habitación; $91.1 millones para comercios y despachos; $23.8 millones para 60 establecimientos industriales, y $6.7 millones para 22 edificios cuya aplicación no se especificó.

AGRICULTURA Y GANADERIA

Construcción de la Presa "Humaya"

Por acuerdo presidencial se inició en la segunda quincena del pasado mes de enero, la construcción de la presa "Humaya", que incorporará al cultivo de la región del Valle de Culiacán 170 mil hectáreas de tierras laborables.

La citada obra hidráulica es un complemento del sistema del distrito de riego número 10.

Las presas de Sanalona y del Río Humaya pueden aportar para los riegos un volumen de 2,399 millones de metros cúbicos de agua anualmente. los cuales se forman con los promedios de escurrimiento anuales de ambos ríos.

Por otra parte, la presa Humaya tendrá capacidad para generar 45,000 KW.

Producción Algodonera 1958-59

La Confederación de Asociaciones Algodoneras de México calcula que la cosecha de la fibra blanca en nuestro país durante el ciclo agrícola 1958-59 ascenderá a 2.3 millones de pacas, lo que significa un incremento de alrededor de 300 mil sobre la producción lograda en el período anterior.

En opinión de los algodoneros, tal incremento que se logrará en las zonas productoras de Sonora y Sinaloa, será el resultado de las últimas lluvias que garantizan el riego adecuado para las siembras.

La Confederación afirmó también que la cosecha del ejercicio 1957-58 que se elevó a cerca de 2 millones de pacas ha sido prácticamente vendida en su totalidad, ya que sólo quedan pequeños remanantes en las zonas de Mexicali y La Laguna.

o Durante los días 8 y 9 del próximo mes de abril se llevará a cabo, en la ciudad de México, la Primera Asamblea Nacional de Consejos Directivos de las Asociones Algodoneras, en la que se discutirá ponencias de interés general, destacando entre ellas la relativa a la intensificación de las investigaciones de técnica agrícola para la mejor selección de semillas, mejoramiento de sistemas de cultivo, utilización de fertilizantes e insecticidas y combate de plagas. Asimismo, será motivo de estudio de la Asamblea los problemas derivados de la legislación fiscal, que tratan de unificar, a la vez que pedirán la supresión del impuesto de exportación.

o La citada Confederación informó que en su Asamblea General Ordinaria celebrada el día 6 del mes en curso, fueron designados los nuevos directivos de la institución para el período 1958, habiendo recaído los nombramientos en las siguientes personas: Presidente, Lic. José Gómez S. Gordoa (Raúl Valenzuela R., suplente); Secretario, Lic. Alfonso Noriega Jr. (Rubén Vázquez Gluner, suplente), y Tesorero, Martín Berdeja (Enrique Güijosa, suplente).

o Respecto a las gestiones que nuevamente han iniciado los productores de algodón de la Comarca Lagunera ante las autoridades de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, tendiente a conseguir "una disminución de impuestos o cualquier otra clase de ayuda fiscal", la citada dependencia oficial, por conducto de su Dirección de Estudios Hacendarios respondió negando la satisfacción de las mencionadas pretensiones de los algodoneros, los cuales fundamentan su petición en lo "malo que se presentó el año agrícola 1957" para los agricultores del Estado de Coahuila.

Perspectivas Económicas del Sureste

El día 6 del actual, se informó que las grandes obras y sistemas de riego que se están realizando en el sureste de México, convertirán en un término de seis años, a esa región del país en un emporio económico y productivo.

En la realización de tales obras, el Gobierno Federal, por conducto de la Secretaría de Recursos Hidráulicos, ha invertido inicialmente más de $1 mil millones. durante los años de 1956 y 1957.

De acuerdo con los estudios que sobre el particular han hecho expertos en la materia, puede calcularse que el valor de algunas de las obras de estos sistemas de riego son susceptibles de recuperación total en el término de un año a partir del inicio de su funcionamiento. La recuperación, se dijo, será directa e indirecta; es decir, que la primera será mediante el pago que el usuario haga por el consumo de agua para riego y la segunda se refiere a los impuestos que por diversas actividades cubren al erario los centros mercantiles, industriales, etc., que inmediatamente se forman en torno a una obra de esta naturaleza.

Las principales obras que se están ejecutando en el sureste son: Cuenca del Papaloapan, del Grijalva y del Usumacinta. Independientemente de éstas se desarrolla un programa combinado de pequeñas obras de riego de rápida recuperación económica, que integrará el desarrollo económico de las zonas que irrigan los grandes ríos.

La Producción Triguera para 1958

En un 30% descenderá la producción triguera del Estado de Sonora, comparada con la que alcanzó la citada entidad en el año pasado, dijo el Sr. Ing. Julián Rodríguez Adame, gerente general de la Ceimsa. Agregó el citado funcionario que la deficiencia señalada se compensará con un ascenso en las cosechas que se levanten en los Estados del Norte del país y en el Bajío.

En 1957 la producción triguera nacional fue de 1.3 millones de toneladas, en tanto que la del ciclo actual se calcula en cerca de un millón de toneladas. Sin embargo, esto no implica una gravedad del problema, en virtud de que el consumo nacional es de un millón de toneladas y existe una reserva de 200 mil toneladas las cuales serán utilizadas para llenar el déficit que en apariencia produce la baja en la producción.

o El Ing. Rodríguez Adame dijo también que se llevará a cabo una intensa campaña para que el público consuma alimentos a base de trigo.

VII Convención Sobre Crédito Agropecuario

El día 29 del mes próximo pasado, se inauguró la VII Convención de la Asociación de Uniones de Crédito Agrícola y Ganadero, en la que el presidente de dicho organismo dijo, entre otras cosas, lo siguiente:

o Es necesaria la sistematización definitiva y completa del crédito del campo "para obtener los rendimientos que puede dar el dinero en México y acrecentar la producción agrícola y ganadera".

o De 1939 a 1957 ha habido un incremento de 63%en la población del país, en tanto que el crecimiento de los cuatro principales artículos de consumo alimenticio ha sido, en el mismo lapso, de alrededor de 176% en el maíz, de 396% en el frijol; de 197% en el trigo, y de 100% en el azúcar.

o Haciendo cálculos para el futuro, dijo que la población mexicana para 1964 será de 40 millones de habitantes, por lo que la producción debe aumentar a 5 millones de toneladas de azúcar, un millón de toneladas de frijol, 7 millones de toneladas de maíz, 3 millones de toneladas de trigo, etc.

o Para 1964 México debe aumentar la producción de papa, garbanzo, legumbres, frutas frescas, huevo, leche y carne.

COMUNICACIONES

Mercancías Transportadas por FF. CC.

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público declaró que durante el lapso comprendido del mes de enero al de septiembre del año de 1957, la carga transportada por ferrocarril en nuestro país tuvo un volumen de 13 millones de toneladas, cantidad ésta que resulta superior en 300 mil toneladas a la transportada en el mismo período del año 1956. La misma dependencia oficial agregó que el incremento en el transporte de carga es un reflejo de "los niveles alcanzados por la actividad económica y el comercio exterior en 1957".

o En opinión de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, los Ferrocarriles Nacionales de México continuaron aplicando su programa de rehabilitación en el curso del año pasado, siendo una de las manifestaciones de este empeño la conclusión de la estación de Pantaco, que fue inaugurada al iniciarse 1958.

o La operación de la Constructora de Carros de Ferrocarril, S. A., ha facilitado la sustitución y adición del equipo rodante de los FF.CC.NN. En 1957 la administración de éstos y la Gerencia de la Constructora, firmaron un convenio por medio del cual esta última se compromete a entregar a las líneas nacionales 3,300 furgones en el curso de los tres años próximos.

o Con la adquisición de 15 locomotoras ascendió la fuerza tractiva de los FF. CC. NN. De estas unidades, 12 son diesel.

o La rehabilitación del Ferrocarril Mexicano y la línea Guadalajara-Manzanillo fue objeto de atención especial, continuándose los trabajos emprendidos con anterioridad.

o Las nuevas tarifas para carga autorizadas a los FF. CC. NN. para sus ramales en la región noroeste del país, continuaron en vigor.

Los FF. CC. Construirán la Terminal de Torreón

Los Ferrocarriles Nacionales de México harán una inversión de $30 millones en la construcción de la terminal de pasajeros y carga de Torreón, Coahuila, dijo el gerente general del sistema, Lic. Roberto Amorós.

El mismo funcionario informó que los proyectos, planos, especificaciones y precios unitarios están ya integralmente elaborados y servirán de base para iniciar las obras sin ningún obstáculo.

La terminal de Torreón, que será la tercera del sistema en la República después de la de las ciudades de México y Monterrey, contará con estación de pasajeros y servicios conexos; estación de carga, bodegas y oficinas de express; almacén general; oficinas divisionales; puesto de socorros; taller de vía y armones; patios de recibo; clasificación y despacho, además de instalaciones complementarias, como son caminos perimetrales, etc.

La citada terminal satisfará las necesidades urgentes de la rica zona agrícola de La Laguna.

o Los citados Ferrocarriles Nacionales de México, adquirirán en breve 500 unidades para mejorar sus servicios de construcción de vías, figurando entre ellas, góndolas, plataformas, jaulas, etc.; asimismo, se dijo que comprarán 120 carros tolva que se utilizarán para el transporte del balasto en las vías de Guadalajara a Manzanillo, de Torreón a Durango y a Hipólito, y de Ciudad Juárez a Chihuahua.

TRABAJO Y POBLACION

Nuevo Contrato Camaronero

Los pescadores camaroneros del Golfo de México y los armadores llegaron a un acuerdo en cuanto al nuevo precio por tonelada de camarón y otros aspectos de las relaciones obrero patronales de esa importante industria. Estuvieron presentes los representantes de las Secretarías de Economía y de Marina.

Según el nuevo contrato, el precio por tonelada de camarón capturado es igual al que hoy perciben los pescadores del Pacífico; es decir, que los del Golfo de México lograron un aumento de $492 por tonelada. Los salarios de navegación serán de $21.66 diarios en los casos en que las embarcaciones sean llevadas a puntos distantes de su puerto de matrícula. Por otra parte, la cuota de $7 diarios para alimentos que durante todo el año perciben los pescadores, aun cuando las condiciones meteorológicas adversas impidan la navegación o cuando las reparaciones de las naves los hagan permanecer inactivos, subsistirán en el nuevo contrato. En una de las cláusulas del documento se establece un aumento de $30 por tonelada, cuando el volumen capturado en un solo viaje sea superior a dos toneladas.

El contrato estará vigente hasta el 15 de mayo de 1959; pero en el mes de febrero del propio año serán revisados los salarios mínimos, así como los índices del costo de la vida que publiquen el Banco de México y la Secretaría de Economía y de ellos se obtendrá el dato más favorable a los intereses de los pescadores, para aumentar, desde el primero de febrero, proporcionalmente el precio por tonelada de camarón capturado, a fin de distribuir este aumento entre la tripulación.

La Situación Económica Internacional y sus Perspectivas

Por Víctor L. Urquidi

Me ha correspondido la distinción inmerecida de iniciar este ciclo de conferencias* de los Cursos de Invierno de la Escuela Nacional de Economía disertando sobre la situación económica internacional y sus perspectivas, tema que, según entiendo, habrá de servir de telón de fondo a los conferencistas sucesivos para tratar de discernir las consecuencias de esta situación en la economía mexicana. No sé si felicitarme o compadecerme de que me haya tocado este tema, sobre el cual la prensa y los boletines especializados vienen publicando abundantes noticias desde hace varios meses. No creo poder decir nada nuevo y, en cambio, en materia tan nebulosa como ésta corro a la vez el riesgo de los recientes pronósticos de tiempo: de no atinar a informar correctamente si hay que salir a la calle con traje ligero, con abrigo o, además, con botas para la nieve. En todo caso, el examen de los datos disponibles ha sido para mí un ejercicio útil y procuraré exponer lo que de ellos he podido sacar en claro. Y antes de someter a ustedes a este martirio, quiero agradecer al señor Director de la Escuela, licenciado Torres Gaitán, la gentil invitación que me hizo a participar en estos cursos y a estar en esta casa universitaria.

Me veo precisado a hacer una aclaración más: el hecho de que sea yo funcionario de las Naciones Unidas, que entre paréntesis pudiera hacerles creer que estoy muy bien informado acerca de la situación económica mundial —cosa que de antemano me veo precisado a refutar— no significa, por otra parte, que en lo que sigue vaya yo a expresar puntos de vista imputables a esa organización. Antes bien, se tratará de apreciaciones exclusivamente personales, sobre todo las que de toda evidencia estén erradas.

Salvadas estas responsabilidades, quisiera insinuar a ustedes considerar el tema de la economía internacional desde dos puntos de vista: por un lado, la situación económica interna de los principales países industriales de economía no planificada; por otro, las repercusiones que en el comercio y los precios mundiales tiene o puede tener esa situación interna.

Respecto a lo primero —y me refiero principalmente al estado y ritmo de la actividad económica en los Estados Unidos, aunque también a los países del occidente europeo, es decir, a todos los de preponderante influencia en la economía latinoamericana, que es lo que nos interesa por ahora— cabe simplemente afirmar de una vez lo que todo el mundo sabe: se ha iniciado ya una fase cíclica descendente que, llámese con el eufemismo que más plazca —"recesión" y otros términos— representa un descenso de la actividad económica general que requerirá medidas compensatorias inmediatas para evitar que se torne acumulativo y repercuta honda y permanentemente en el nivel de vida de los propios países industriales y, quizá aún más, en el de los países exportadores de productos primarios.

A mediados de 1957 y, en forma más definida, en los últimos meses, los índices comúnmente aceptados de la actividad económica norteamericana —de la que depende en gran parte la actividad en el resto del mundo occidental— acusaron debilitamiento y descensos: para fines de año, los datos mensuales o trimestrales sobre el monto del producto bruto, el ingreso personal, los gastos de los consumidores, la inversión privada, la producción industrial, el volumen de empleo, el número de horas trabajadas, el tráfico ferroviario y otros, en Estados Unidos, habían descendido; además, el alza de precios, que había venido preocupando a las autoridades durante el año, dio señas de menguar; los tradicionales índices bolsísticos bajaron igualmente.

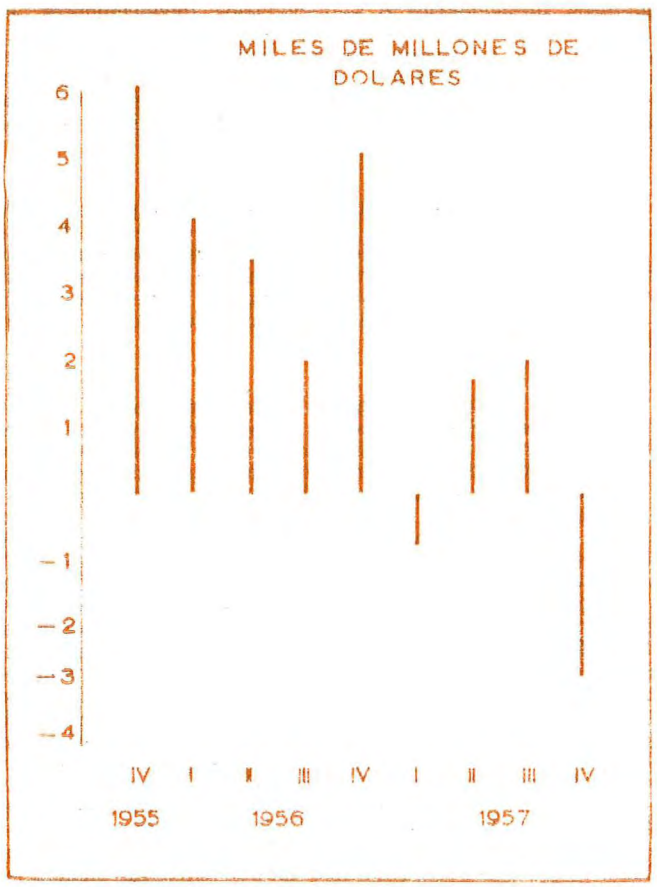
Sin pretender una enumeración completa, que por lo demás sería aburrido recital estadístico, vale la pena citar algunas cifras recientemente publicadas.[1] El producto nacional bruto de los Estados Unidos en el último trimestre del año fue cerca de 1.5% inferior al del trimestre anterior a precios corrientes, lo que en términos reales significa una baja ligeramente mayor ya que los precios se elevaron. El ingreso personal total descendió alrededor de 1% en los últimos cuatro meses del año. Los gastos de los consumidores se redujeron 1,000 millones de dólares en el último trimestre, suma proporcionalmente muy pequeña, pero significativa por ocurrir al final del año. El índice de volumen físico de la producción industrial, que alcanzó su máximo en diciembre de 1956, descendió a lo largo del año de 1957, sobre todo a partir de septiembre; en diciembre el descenso era ya de 6% respecto a agosto y de 7.4% con relación a diciembre anterior. La producción de acero se redujo en diciembre al 70% de la capacidad instalada, contra 80% un mes antes y 95% en 1956; en cifras absolutas la producción de acero en 1957 se estimó en 112.5 millones de toneladas, contra 115.2 en 1956, pero la tendencia fue descendente durante todo el año de 1957. Se registraron bajas en casi todos los renglones importantes de bienes duraderos, equipo y maquinaria —productos metálicos, vehículos, maquinaria eléctrica, etc.— así como en petróleo y derivados y en la minería; en cambio, hubo aumentos en algunos bienes no duraderos, más que nada los productos

* Conferencia leída en los Cursos de Invierno de la Escuela Nacional de Economía, Universidad Nacional Autónoma de México. México, D. F., 27 de enero de 1958.

[1] Departamento de Comercio de los Estados Unidos, *Survey of Current Business*, diciembre de 1957; Informe Económico Anual del Presidente de los Estados Unidos al Congreso, citado en *The New York Times*, 21 de enero de 1958; y fuentes citadas en el *Boletín Quincenal* del Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos, México, vol. 4, núms. 1 y 2. Véanse también *The Economist*, Londres, 4 de enero de 1958, pp. 8-9; y los números de la primera semana de enero del *Financial Times* de Londres. Agradezco al señor Miguel Wionczek el haber llamado mi atención sobre varios importantes artículos aparecidos en estas publicaciones.

químicos. Paralelamente a la baja de la producción industrial sobrevino, en los últimos meses, un decaimiento del nivel de empleo, como de un 2% respecto al nivel máximo alcanzado en agosto, pero inferior también al de los últimos meses de 1956. El promedio de horas semanales trabajadas por obreros industriales bajó de unas 40 a unas 39, o sea un 2.5%; también se redujo el promedio de horas extraordinarias, en proporción algo menor. La desocupación se elevó no sólo en términos absolutos —un total de 3.2 millones en noviembre y quizá algo más en diciembre, o sea, 700,000 personas más sin trabajo que un año antes— sino también relativos —de 4.3% de la fuerza de trabajo civil en septiembre de 1957 a 5.2 en diciembre. El tráfico ferroviario de carga declinó 16% en el curso del año. Finalmente, como elemento de gran significación y repercusión, el monto total de las existencias o inventarios, que se había elevado muy moderadamente hasta mediados de año y otro poco en el tercer trimestre, sufrió un descenso intenso durante el último trimestre, al cual se atribuyen las bajas ocurridas en otros renglones mencionados. En relación con esto, y no obstante que para el año de 1957 en su conjunto el valor de la inversión privada no tuvo precedente, en los últimos meses este elemento de la demanda detuvo su ascenso y, según previsiones, acusaría una baja de cierta importancia en el primer trimestre de 1958, posiblemente del 5%.

E.U.A: CAMBIOS EN LAS EXISTENCIAS



Este es el panorama general. Se afirma que el año de 1957 en su conjunto fue muy favorable; pero tras esta aseveración se ocultan las tendencias declinantes que he señalado. Por supuesto que no dejó de haber aumentos en determinados renglones o conceptos, tales como las construcciones, los gastos del sector público (que pesan mucho en el total) y el saldo positivo del comercio exterior. Este último elemento, como es natural, no puede sostenerse en vista de las consecuencias que en el resto del mundo tienen las disminuciones antes señaladas de la producción, el ingreso, etc. Haré mención más adelante de este fenómeno, así como del significado de un creciente gasto público.

La situación interna no ha sido tan desfavorable en otros centros industriales. En Europa occidental la tendencia de la producción industrial en 1957 fue al alza, si bien con menos impulso que en 1956, sobre todo en los últimos meses; es decir, empezaron a sentirse algunos efectos del descenso norteamericano, por más que no debe olvidarse que los países europeos se han beneficiado, al menos inicialmente, de las bajas de los precios de los productos primarios. Algunos países semi-industrializados como Canadá, Japón y Australia, que dependen en alto grado de su comercio exterior, manifestaron, en cambio, en 1957, claros indicios de crisis. Tanto éstos, como los de Europa, han visto agravarse ya sus dificultades de balanza de pagos y, por lo tanto, cambiarias. Según la Comisión Económica de Europa de las Naciones Unidas, la escasez de divisas en Europa es ya un freno adicional a la expansión industrial.[1]

Al hacer referencia a los centros industriales europeos y otros, se entra implícitamente al segundo aspecto de la situación económica mundial que interesa examinar, o sea la repercusión del descenso de la actividad industrial norteamericana en los precios y el comercio mundiales. Han ocurrido a lo largo de 1957, y aun desde 1956, fenómenos bien conocidos y claros: descensos de cierta consideración de los precios internacionales de la mayoría de los productos primarios. Sin embaro, no pueden atribuirse directamente al descenso reciente de la producción industrial de Estados Unidos, sino a una serie de factores anteriores, no todos provenientes del lado de la demanda, que han debilitado las cotizaciones. El menor ritmo de acumulación de existencias en general se ha mencionado ya. A esto debe agregarse que en 1957 el acervo de materiales estratégicos del gobierno norteamericano dejó de incrementarse. Por otra parte, el propio gobierno prosiguió una política de venta o colocación de excedentes agrícolas en cantidades considerables. Europa, por razones de balanza de pagos y otras, ha fomentado la producción de productos primarios en sus territorios de ultramar. Y de algunos productos los excedentes se originan en parte en sobreproducción de los países de mayor suministro tradicional, como ocurre con el café.

Pero como quiera que sea, los precios de los productos primarios, casi sin excepción, continuaron declinando en 1957, al tiempo que se elevaban los de las manufacturas. Es decir, los países menos desarrollados, que descansan en exportaciones de alimentos y materias primas, sufrieron una mengua de su relación de precios del intercambio y, a menos que se compensara por un aumento del volumen de la exportación —cosa ya excepcional en 1957— se tradujo ello en un descenso de su capacidad para importar. Por lo que hace a América Latina, ésta era la situación en la primera mitad de 1957 y probablemente también en el resto del año,[2] con las consiguientes consecuencias en el equilibrio de sus pagos.

Un breve examen de los precios de algunos productos importantes —sobre todo los significativos para América Latina— permite apreciar el alcance de este fenómeno. Sin ir muy lejos, tomando 1954 como base de comparación —año en sí no muy favorable— se tiene que en 1957, fueron inferiores los precios de los siguientes productos, en las proporciones indicadas: algodón (23 a 24%), café (23 a 32%) cacao (50 a 60% en el primer semestre, con recuperación de cerca de la mitad de la pérdida hacia fines del año), carnes (20%), cueros (10 a 15%), trigo (5%), cobre (23 a 25%), estaño (2 a 3%), plomo y cinc (10 a 15%), quebracho (10 a 12%), copra (15%) y lana (5%).[3] Estas cifras las doy en forma aproximada porque hubo fluctuaciones de mes a mes. En algunos casos el solo descenso entre 1955 y 1956, o entre 1956 y 1957, es decir, en un período de doce meses, fue de la magnitud señalada, o aún mayor, como ocurrió con el cacao, el algodón, el café, los cueros, el cobre, el cinc, el plomo y el estaño. En la mayoría la tendencia a lo largo del año, de mes a mes y en su proyección hacia 1958, ha sido descendente. En varios casos, los niveles actuales de cotizaciones son ya inferiores a los de 1948 o se acercan mucho a éstos, por ejemplo, tratándose del algodón, el trigo, la copra, el cinc, el plomo, el estaño y el cobre.

Tendencias contrarias sólo se registraron en 1957 en el banano (de 14 a 20% de aumento sobre el nivel de 1954), el petróleo (incremento de 9%), el hule (de cerca del 30%) y el azúcar, sobre todo el cubano de mercado libre (que

---

[1] *The Financial Times*, Londres, 19 de diciembre de 1957, p. 2.

[2] CEPAL, *Boletín Económico de América Latina*. Vol. II, No. 2, octubre de 1957, pp. 1-6.

[3] Véanse Fondo Monetario Internacional, *International Financial Statistics*, enero de 1958, y CEPAL, *Boletín Económico de América Latina*, op. cit.

duplicó su precio de 1956 a 1957).[1] En estos casos las cotizaciones de 1957 fueron a su vez superiores a las de 1948 en proporción parecida.

En fin, no creo que hagan falta más cifras para ilustrar el fenómeno de que vengo hablando, respecto al que se ve uno obligado a concluir, además, que no es probable que se presente un gran alivio durante 1958, a juzgar por las perspectivas generales de actividad económica en los países industriales, por la posibilidad de que se den medidas proteccionistas contra la importación de algunos productos primarios en dichos países, por la existencia de excedentes agrícolas, por la aparición de nuevas fuentes de suministro en los territorios no autónomos y por la situación peculiar de ciertas mercancías como el café. Parecería necesario, al menos, reactivar el pensamiento y la acción dirigidos hacia formas de lograr una mayor estabilidad de los precios de los productos primarios.

Por otra parte, los países exportadores de estos productos —que, salvo contadas excepciones, no han podido seguir políticas económicas suficientemente previsoras para enfrentarse a situaciones como la actual— se encuentran, como tantas veces en el pasado, ante circunstancias que pueden afectar adversamente su ritmo de crecimiento. Se comprueba una vez más que los descensos de la actividad en los países industriales y la inestabilidad de los precios internacionales afectan hondamente el ritmo y la perspectiva de evolución de los países poco desarrollados, y que la corriente de inversiones, préstamos y ayudas internacionales no puede, aun suponiendo que se produzca en montos considerables, remediar la falta de demanda internacional de productos primarios.

Interesa, por lo tanto, tratar de hurgar un poco más en las características de la actual crisis económica exterior, particularmente para intentar su proyección en 1958 y, de consiguiente, poner más al descubierto las alternativas que se presentan a los países en que dichas situaciones repercuten más. Tres cosas llaman mucho la atención del descenso actual de actividad económica en los Estados Unidos: primero, que de hecho fue previsto por muchos analistas; segundo, que parece que no ha habido alarma acerca de la situación, o, mejor dicho, que se está aceptando como cosa normal, tal vez porque varios de los índices de descenso son en términos norteamericanos proporcionalmente muy pequeños; y tercero, que pocas voces autorizadas consideran que se trate de una baja cíclica de más de 6 u 8 meses de duración. Se han hecho abundantes paralelos con el descenso relativamente breve de 1953-54. A su vez, las medidas compensatorias tomadas o anunciadas por las autoridades norteamericanas han sido exclusivamente de orden monetario y bancario, tendientes a abaratar el crédito y facilitar su expansión. No se sabe, hasta ahora, que entren en juego grandes medidas de política fiscal y presupuestal, ni de regulación de precios internacionales, ni otros medios de fortalecer la capacidad del resto del mundo para pagar importaciones procedentes de los Estados Unidos.

¿No habrá un exceso de optimismo? O bien, ¿por qué se muestran tan tímidos los tradicionales pesimistas? No me quiero clasificar en ninguna de estas posiciones, ni pronunciarme en un sentido o en el otro, ni mostrarme alarmista, sino hacer algunas reflexiones sobre el problema. Cada quien sabrá sacar conclusiones, o quedar en el terreno neutro de decir que la situación no es ni tan buena ni tan mala, sino regular, como esas fotos de la página social que describen a una novia como "gentil", por no ser bonita ni poder decirse que sea fea.

No por tratarse de un documento de las Naciones Unidas, sino porque me parece un análisis económico atinado, quisiera hacer primero referencia a algunas consideraciones que aparecieron a principios de 1957 en el informe de esa organización sobre la situación económica mundial correspondiente a 1956. "La visibilidad económica —anunciaba el informe (y vean ustedes de nuevo la afición meteorológica de los economistas)— se ha reducido en forma preocupante en 1957; desde las cumbres hasta las que se ha ascendido, el panorama económico se ve más nublado que de costumbre".[2] Hacía ver a continuación que durante 1956 el crecimiento de la demanda mundial fue más lento que en 1955, y que en casi todos los países se manifestaba ya un ritmo industrial más lento. A pesar del incremento de las inversiones privadas, la incertidumbre arreciaba y se apostaban centinelas para dar aviso de los primeros indicios de tendencias deflacionarias. No sólo disminuía en 1956 el impulso inversionista privado, sino que la política oficial en muchos países se dirigía a tomar medidas monetarias y crediticias para frenar la expansión.

Siendo la situación de 1956 una de las primeras en muchos años que se podía caracterizar de ascenso cíclico normal —es decir, desprovista de demandas acumuladas insatisfechas, de gastos extraordinarios y deficitarios de defensa, de puntos de estrangulamiento agudos en determinadas industrias y de dificultades muy graves de balanza de pagos en el resto del mundo, es indudable que en 1957 se pondría verdaderamente a prueba la capacidad de las economías industriales para encontrar el medio de crecer con estabilidad, es decir, de mantener niveles crecientes de actividad y empleo sin generar impulsos inflacionarios o deflacionarios inconvenientes. Es esa la prueba de la que no parecen estar saliendo muy airosas las economías industriales en este momento, tal vez por no haberse percibido a tiempo en ellas los factores declinantes latentes en la situación y, en cambio, haberse seguido combatiendo las manifestaciones monetarias alcistas que eran, sin duda, una pista falsa.

Para los países exportadores de productos primarios era ya manifiesta una parte de los factores de descenso: el poder de compra de las exportaciones principales y, en consecuencia, la capacidad para adquirir productos industriales, sobre todo de los Estados Unidos, en etapas posteriores, venía disminuyendo, como lo revelan las tendencias de las cotizaciones que he mencionado.

La otra parte del complejo descendente no era tan evidente y consiste —simplemente, si se quiere— en que, como dice el informe de las Naciones Unidas a que me referí hace poco, "una economía industrial afronta el dilema de que necesita estar en continuo movimiento hacia adelante para poder mantenerse en equilibrio: no puede detenerse en su camino por mucho rato, pues pronto retrocedería".[3] La inversión neta desempeña dos papeles a la vez, que no son simétricos: como elemento de la demanda efectiva da salida a la producción que se realiza con la capacidad industrial existente, y constituye por otro lado un incremento de esta capacidad. Luego —y vuelvo a citar el informe— "mientras un monto absoluto constante de inversión absorbe un volumen de producción invariable proveniente de la capacidad de que ya se dispone, ésta está aumentando continuamente; por lo que un monto constante de inversión tiende a distanciar, crecientemente, la demanda efectiva y la capacidad. A menos que la inversión y otros elementos de la demanda efectiva —sigo citando— puedan crecer de continuo para compensar el crecimiento de la capacidad, el exceso de ésta y la desocupación obrera no tardan en aparecer".[4] Esta explicación analítica, escrita hace un año, corresponde bastante bien, a mi juicio, a lo que ha pasado después en los Estados Unidos en el curso de 1957, en especial en los últimos seis meses.

La insuficiencia de la demanda, implícita en la situación reciente, se complica porque existen desajustes sectoriales,

---

[1] Sobre las circunstancias particulares de este mercado es de mucho interés el trabajo de José Antonio Guerra, "El convenio internacional del azúcar", *El Trimestre Económico*, Vol. XXIV, núm. 2, abril-junio de 1957, pp. 111-142.

[2] Naciones Unidas, *World Economic Survey 1956* (Informe sobre la situación económica mundial), Nueva York, 1957, p. 3.

[3] *Ibid.*, p. 4.

[4] *Ibid.*

de manera que el temor de agravar los puntos de escasez creando en ellos exceso de demanda conduce a una política general de procurar abatir un poco la demanda en todos los sectores, lo que acentúa los excesos de capacidad en muchos de ellos. Así por ejemplo, las industrias textiles y alimenticias en Estados Unidos y en otras partes, hace tiempo que no han trabajado a plena capacidad. Esto puede ser manifestación de un fenómeno de carácter más profundo que hoy día está ejerciendo mayor influencia que antes: un cambio en la estructura de la demanda al cual la estructura de la oferta no puede adaptarse con prontitud. Este fenómeno estructural —que ha sido explicado abundantemente en la literatura teórica es muy difícil de corregir por medio de simples medidas de regulación monetaria y crediticia, lo mismo en un país industrializado que en uno en proceso de desarrollo; en el fondo, requiere una reorientación de la inversión, sea pública o privada, a la vez que medidas fiscales y otras que incidan en la composición de la demanda. Y ningún hueso hay tan duro de roer para la política económica. La propensión a proteger inversiones para las que ya no hay demanda suficiente y la tendencia a resistir medidas que favorezcan la demanda de los grupos de bajo ingreso frente a los de alto ingreso, son, por desgracia, fuertes realidades. Y frente a estas realidades aparecen, claro está, los excedentes de capacidad y de producción y los descensos periódicos del volumen de existencias y de los precios de los productos primarios. El fenómeno es objeto de comprensión analítica, al menos en algunos sectores, pero todavía no de solución práctica.

He querido extenderme ligeramente sobre este punto, porque creo que es menester tenerlo en cuenta en la perspectiva de la situación actual en el exterior. Si tiene validez, como me atrevo a sostenerlo, el criterio de la insuficiencia de la demanda, la explicación de que el descenso del nivel de actividad y empleo en Estados Unidos se debe a la disminución de la tasa de acumulación de existencias y a su posterior disminución absoluta, peca de simplista y de hecho no explica, sino que tan sólo describe. Importa mucho insistir en ello porque quienes consideran que el aumento de existencias, que tiene que sobrevenir al no poder éstas descender más allá de cierto punto. pondrá de nuevo en marcha normal la actividad industrial, tal vez no estén apreciando en su integridad el problema y bien pueden, por ello, aconsejar soluciones insuficientes o tardías. Todos sabemos que después de la nevada y los "nortes" la temperatura acaba por subir; pero la nieve sigue pegada a muchas laderas de montañas y escurriendo hacia los poblados, y el alza de la temperatura por sí sola no vuelve a colocar en su sitio los tejados hundidos ni a revivir el ganado muerto por congelamiento. Y perdón por esta nueva incursión meteorológica.

El hecho es que, hasta donde se puede apreciar por los informes oficiales publicados en Estados Unidos y algunos comentarios de prensa y opiniones de banqueros y economistas, se juzga que para mediados de 1958 la economía norteamericana habrá reanudado su marcha ascendente. En apoyo de esta tesis se citan varios factores. En primer lugar, la inevitabilidad del aumento de las existencias comerciales e industriales, lo cual estimulará la producción de inmediato. En segundo término, se hace ver que el solo anuncio de mayores gastos públicos, especialmente en renglones militares, a partir de julio de 1958, constituye de por sí un incentivo a corto plazo para aumentar la actividad de las empresas industriales y elevar las existencias de materias primas y semielaboradas, y que se empezarán a colocar pedidos adicionales de defensa aun antes de que entre en vigor el nuevo presupuesto federal; es decir, aun cuando el gasto público aumentado no se realice aún, ocurrirán gastos de inversión privados y mayores volúmenes de producción como "consecuencia anticipada" —si se me permite esa expresión— de dicho gasto. Todo esto va acompañado de algunas medidas bancarias: reducción de tasas de redescuento, con el consiguiente abaratamiento del crédito y su mayor disponibilidad; rebaja de las proporciones de efectivo exigidas para la compra de valores; y mayores facilidades para constituir créditos hipotecarios. Se cita también el efecto estimulante de la provisión de mayores fondos para los programas de vivienda y de construcción de edificios públicos. Y se recalca, por último, el efecto de los llamados "estabilizadores automáticos", es decir, el mecanismo de pagos en efectivo resultantes de los seguros contra la desocupación, otras prestaciones que tienden a mantener a elevado nivel el ingreso personal total y, por lo tanto, la demanda ejercida por los consumidores, y la menor incidencia de los impuestos sobre la renta.

Frente a estas apreciaciones relativamente optimistas —y salvo medidas más enérgicas en las próximas semanas— lo menos que se puede decir —y en estos acompaño a la opinión del semanaro inglés *The Economist* [1] y a la del profesor norteamericano Samuelson [2]— es que es difícil que el descenso cíclico quede superado para mediados del presente año. Para que así fuera tendría que ocurrir un aumento casi vertical de la inversión privada en los Estados Unidos, en oposición completa a las previsiones ya hechas para el primer trimestre, que son de descenso. Recuérdese lo que significa un monto constante de inversión para apreciar lo que quiere decir un monto descendente durante varios meses. O bien el gasto público tendría que ser más acelerado de lo que se ha anunciado hasta ahora. O, en fin, los consumidores cambiarán de actitud e incrementarán su gasto total suficientemente para contrarrestar con creces el debilitamiento de otros elementos de la demanda global. Este es un factor que ha dado más de una sorpresa en los Estados Unidos y echado por tierra los pronósticos de economistas muy respetables. No ambicionando esta caracterización y sin haber estudiado a fondo el problema, prefiero permanecer neutral acerca de este punto, que, se afirma, depende mucho del humor en que se encuentren las amas de casa norteamericanas.

Queda por evaluar un componente de la demanda global de la economía norteamericana en que interviene activamente el resto del mundo: el saldo positivo de bienes y servicios en las transacciones con el exterior. No puedo expresarlo mejor que citando el siguiente párrafo del Informe Económico anual que rindió el Presidente de los Estados Unidos hace una semana al Congreso de ese país: "La demanda extranjera, por otra parte, probablemente ejercerá por ahora influencia moderadamente restrictiva sobre la actividad económica. Entre las razones de ello están la desaparición de circunstancias especiales que motivaron parte del aumento intenso de las exportaciones norteamericanas en 1956 y a principios de 1957, la reducción del ritmo de expansión económica en el extranjero y la posición de divisas más tensa de algunos otros países. Si bien es evidente que se reducirá la demanda de Estados Unidos de ciertas categorías de importaciones, parece probable que las exportaciones descenderán más que las importaciones. Este fenómeno, unido a otras transacciones económicas internacionales, traería consigo otra disminución, aunque quizá modesta, de la inversión neta en el exterior (es decir, del saldo positivo de bienes y servicios) y, en consecuencia, del estímulo a la producción y al empleo que pueda venir de este sector".[3] En otras palabras, no puede preverse, a menos que ocurran cambios inesperados en la corriente de capital norteamericano hacia el exterior o en el uso que los demás países hagan de sus reservas monetarias, que la balanza de pagos favorable de Estados Unidos compense a corto plazo la insuficiencia interna de la demanda. Esto sin contar con que esa balanza de pagos favorable a Estados Unidos es desfavorable al resto del mundo en circunstancias en que, debido a los bajos precios de las materias primas, la capacidad para importar se debilita y la escasez de dólares se agrava.

---

[1] *The Economist*, 4 de enero de 1958, p. 9.

[2] Paul A. Samuelson, "American business faces a critical year of readjustment", *The Financial Times*, Londres, 1o. de enero de 1958, p. 11.

[3] *The New York Times*, 21 de enero de 1958, p. 16.

Si se dejara uno llevar por estos razonamientos un poco lúgubres acabaría uno por buscar paralelos con la gran crisis mundial de 1929, que en el fondo tuvo por causa una insuficiencia de inversiones, como la crisis actual. Creo, fundadamente, que la perspectiva de una crisis tipo 1929-1932 no figura dentro del cuadrante. Aparte de que se han tomado ya algunas medidas estabilizadoras y estimulantes, no puede repetirse ahora en Estados Unidos la insensata e incontrolada especulación bolsística de aquella época que culminó en el pánico y la debacle de octubre de 1929 y que, junto con la sobrevaluación de la libra esterlina, contribuyó tan decisivamente a provocar la caída de la demanda global en los años sucesivos. Hoy día existen en Estados Unidos otros elementos positivos, que sólo voy a enumerar sin entrar a analizarlos: la mejor estructura bancaria e institucional, la distribución más equitativa del ingreso, la regulación de las emisiones de títulos por las sociedades anónimas, la política de empréstitos, inversiones y ayudas al exterior sobre bases más firmes y duraderas, la política de compensación automática del ingreso agrícola y del ingreso obrero y la flexibilidad del sistema tributario. A todo esto deben agregarse el mejor conocimiento del proceso de crecimiento económico y de los factores que lo determinan, con base en estadísticas cada vez más completas y mejores; y la conciencia clara y decidida de todos los sectores, públicos y privados, en pro de medidas que impidan fluctuaciones intensas de los niveles de producción y empleo.[1]

El uso del término *intensas* me lleva nuevamente a considerar la repercusión de la actual fluctuación económica norteamericana sobre la economía de los demás países. Como expliqué antes, muy pocos de los índices de la actividad interna en Estados Unidos acusan movimientos proporcionalmente significativos, y está bastante generalizada la opinión de que ante lo ligero de las fluctuaciones las medidas correctivas actuales son suficientes para llegar con tranquilidad a mayores niveles de actividad dentro de pocos meses. Aparte del problema de desajuste entre la estructura de la demanda y la de la oferta que analiza el informe de las Naciones Unidas a que me he referido y que entraña peligros más duraderos de insuficiencia de la demanda, creo que es necesario advertir que en los países que comercian con los Estados Unidos, las repercusiones de esas fluctuaciones *leves* pueden ser *intensas* y de *más larga* permanencia. El hilo siempre revienta por lo más delgado, y lo más delgado para nuestros países son los precios a que se venden nuestros productos primarios. Ya vimos que éstos sí han tenido descensos *intensos*, y que ocurrieron antes de que bajara ningún índice de actividad interna en Estados Unidos o Europa. Tendrá que recuperarse considerablemente la producción industrial en estos centros para que se invierta la tendencia de nuestros precios de exportación. En otros términos, para los países exportadores de productos primarios el descenso cíclico ya se había manifestado desde 1956 y probablemente durará algunos meses más allá de la fecha en que se considere que el temporal económico haya pasado en los países industriales.

Si esto es así, es decir, si el descenso cíclico norteamericano se prolonga más allá de mediados de 1958, y sus efectos en nuestra capacidad para importar son de más larga duración aún, vale la pena reflexionar brevemente sobre lo que ello pueda significar en términos generales para el desarrollo económico de nuestros países.

Este se encuentra permanentemente constreñido, entre otras causas, por la insuficiencia de divisas, resultante de las tendencias débiles de crecimiento de la demanda mundial de productos primarios. No es posible en esta ocasión entrar en amplias consideraciones sobre este tema y tendrán que bastar algunas afirmaciones escuetas. La industrialización, acompañada del mejoramiento técnico de la agricultura, es el único medio de elevar el nivel de vida y productividad, y absorber la creciente fuerza de trabajo. Ello entraña elevar el nivel de la inversión pública y privada y orientar los recursos hacia los incrementos más importantes y productivos de la capacidad de producción; supone también elevar la demanda y adecuarla a la naturaleza de la inversión, es decir, crear la capacidad de compra necesaria. Pero los bienes de capital, en su mayoría, tienen que importarse, y por más que se sustituyan importantes renglones de importación de bienes de consumo, materias primas y combustibles, las necesidades de bienes de capital suelen ser superiores a la disponibilidad de divisas con que pagarlos. En consecuencia, si se debilitan los precios internacionales y se reduce, aun cuando sea transitoriamente, la demanda de productos primarios, los países en proceso de desarrollo y que no cuenten con abundantes reservas de divisas tienen que sacrificar su consumo —hasta cierto punto posible tratándose de importaciones no esenciales— o disminuir su ritmo de inversión por falta de bienes de capital. Este tipo de reajuste, que suele inducir procesos inflacionarios en ciertos sectores y que desalienta u orienta mal a la inversión privada, retrasa el desarrollo, eleva las discrepancias, ya grandes, entre los países industrializados y los no desarrollados, y repercute a su vez en los componentes de la demanda global de los países industriales.

Ante circunstancias como éstas —y teniendo en cuenta consideraciones de más largo alcance como la tendencia decreciente de la elasticidad-ingreso de la demanda de alimentos en los países desarrollados [2]— se puede apreciar que el camino que deben recorrer los países que están en vías de industrializarse es bastante pedregoso. Salvo mayores recursos de origen externo no derivados de las exportaciones —es decir, préstamos e inversiones— o renovados intentos internacionales de mantener dentro de fluctuaciones razonables los precios de los productos primarios, no queda otra alternativa que hacer mayores esfuerzos por mejorar y racionalizar las políticas de desarrollo con recursos propios, haciendo el mejor y más económico aprovechamiento de las divisas propias. Y ante situaciones como la presente hay que poner en juego todos los medios de defensa posibles contra los efectos adversos de las fluctuaciones venidas de fuera. Hay casos, desde luego, de países mejor habilitados que otros para resistir estas situaciones y que a su vez han seguido antes políticas de desarrollo más adecuadas; pero el panorama general es el que he indicado.

Llegado a este punto, veo que no estoy diciendo nada nuevo y, en cambio, advierto una propensión marginal a salirme del tema más inmediato. La perspectiva exterior siempre incierta de los países menos desarrollados ofrece incertidumbres aún mayores en los próximos meses. Por lo tanto, es una oportunidad más para que, sin perder la fe en nuestra capacidad para desarrollarnos, tratemos de llevar a la práctica medios más eficaces de crecer firme y establemente. Lejos de desalentarnos ante un debilitamiento de la economía internacional que está fuera de nuestro alcance corregir pero que hay que mirar con realismo y con esperanza de que se contrarreste a tiempo, debemos dedicarnos con espíritu maduro y sensato a la tarea de fortalecer nuestras economías. Y por esto no sólo quiero decir que hagamos un mayor esfuerzo de introspección sino que nos tendamos la mano unos a otros, aquí en América Latina, para tratar de encontrar soluciones adicionales, en mutua cooperación, que refuercen los impulsos tradicionales y de largo plazo que el desarrollo económico pueda recibir del exterior. Entre esos medios adicionales, merecen estudiarse con detenimiento, las posibilidades concretas de crear y ensanchar, sobre bases recíprocas, los propios mercados latinoamericanos para los productos de determinadas industrias de nuestros propios países. Y nunca es tarde para promover una mayor cohesión entre los países latinoamericanos en materia de política económica, particularmente con vistas a la expansión de los mercados de nuestros productos y a la regulación de los precios internacionales. No podemos aislarnos, obviamente, de las fluctuaciones exteriores; pero quizá aprendamos poco a poco a amortiguarlas con mayor eficacia. Por fortuna, la cooperación latinoamericana se torna cada día más efectiva y la comprensión de los problemas del desarrollo evoluciona a pasos agigantados.

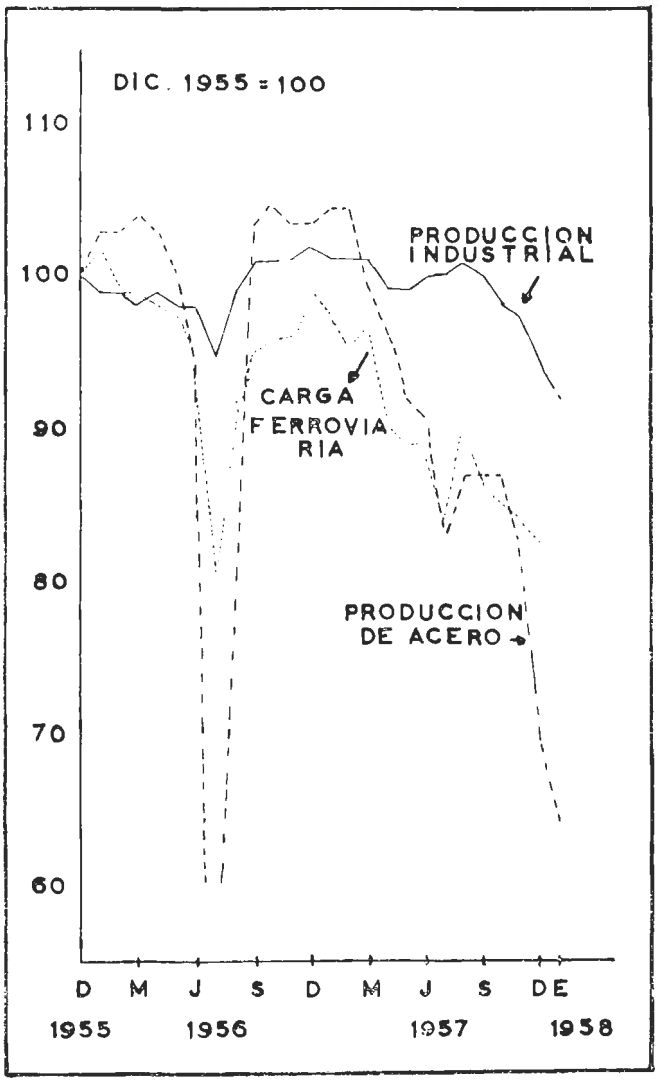
Mas volviendo por última vez al tema más concreto de esta conferencia y porque supongo que debe uno terminar con alguna conclusión clara y precisa, me armaré de valor y haré la siguiente afirmación: que si bien la perspectiva inmediata de la economía internacional y de la actividad económica en los países industriales parece ser menos buena de lo que pudira deducirse a primera vista de algunos de los datos, la situación no es "ni tan buena, ni tan mala, sino regular" —como hace un rato dijo no recuerdo quién.

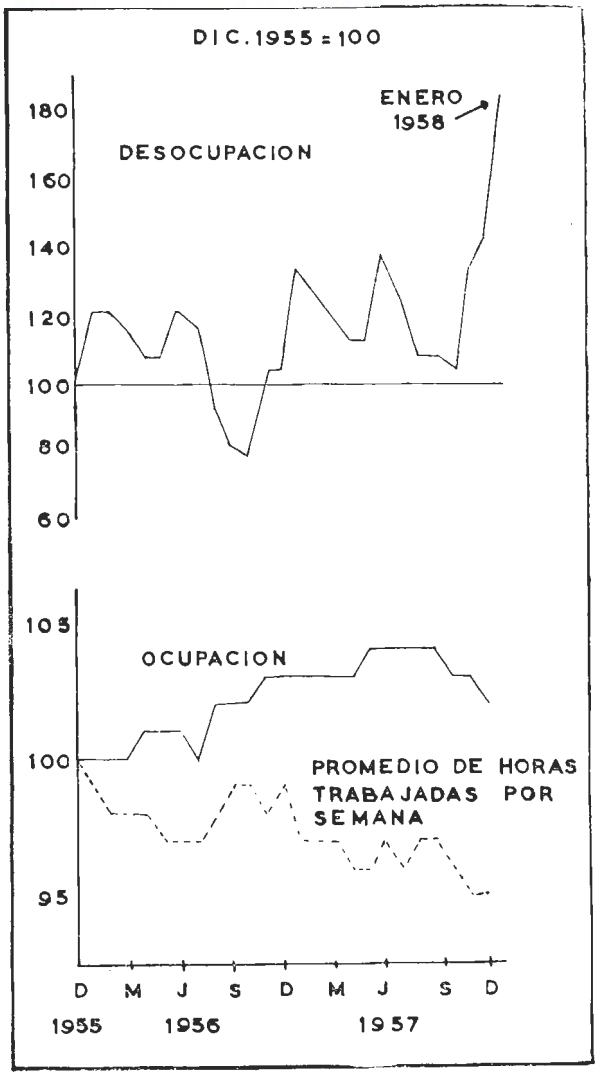
---

[1] Sobre lo expuesto en este párrafo, véase J. K. Galbraith, *The Great Crash 1929* (Nueva York, 1954), caps. X y XI. Este autor no descarta, sin embargo (en 1954), la posibilidad de una nueva especulación bolsística.

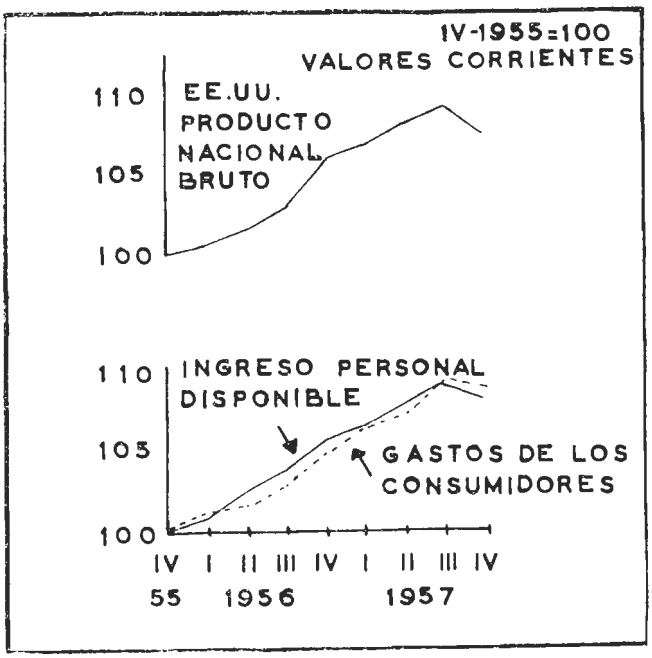
[2] Véase FAO, *The State of Food and Agriculture, 1957.*

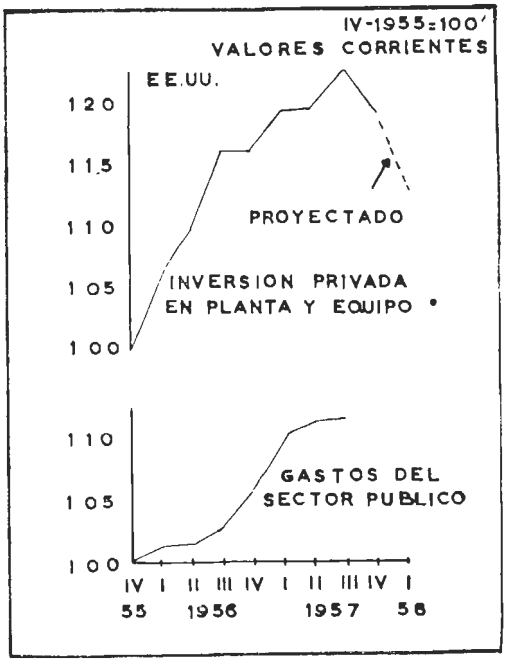
ESTADOS UNIDOS: INDICES DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA



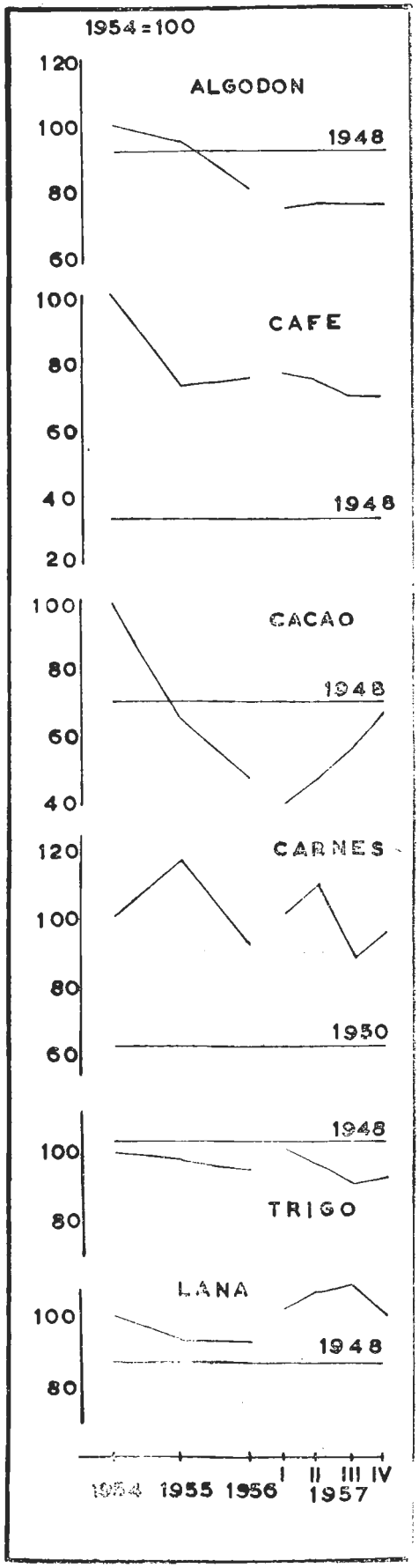


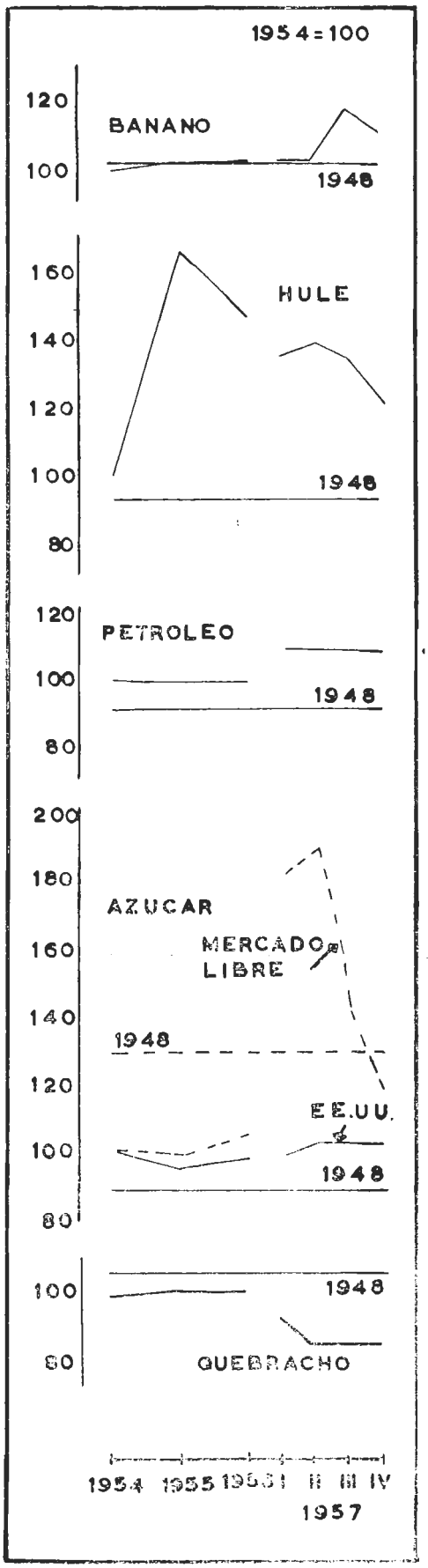
ESTADOS UNIDOS: PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y ALGUNOS COMPONENTES

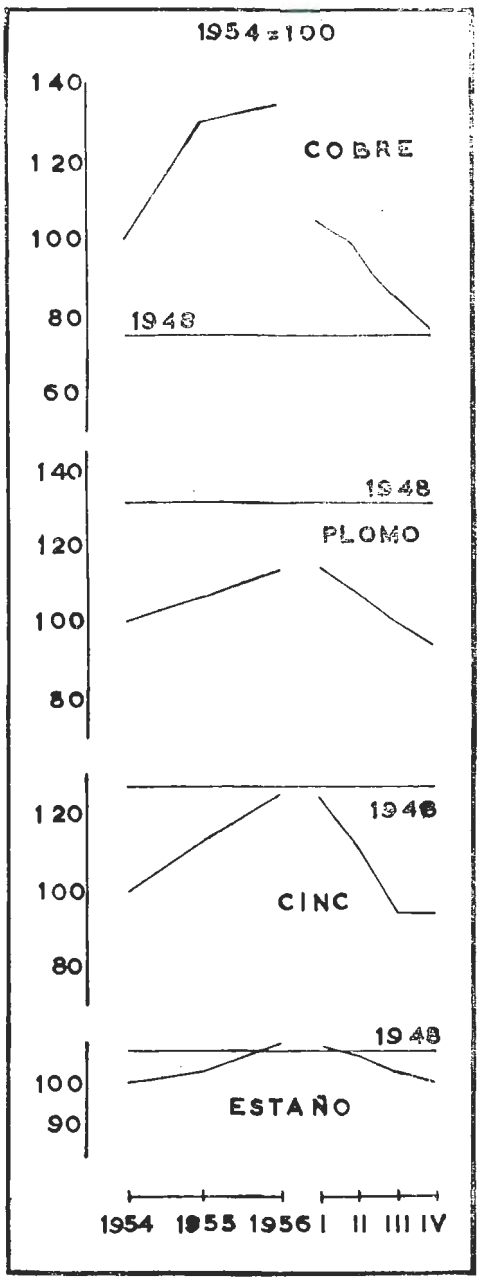


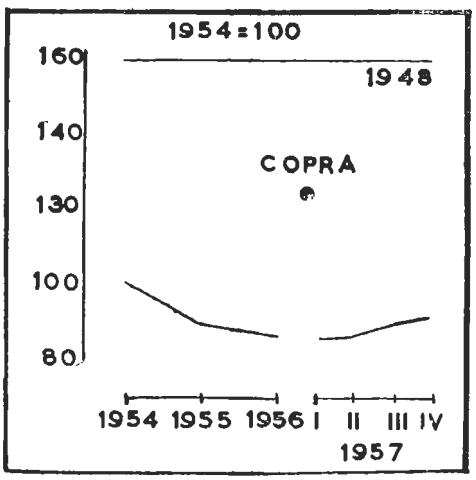


PRECIOS INTERNACIONALES DE PRODUCTOS PRIMARIOS









Noticias Económicas Latinoamericanas

- *Críticas por la débil ayuda de EUA a Latinoamérica.*
- *La URSS ofrece créditos a varios países iberoamericanos*
- *La OEA pide reducción de gastos militares en América Latina*
- *Acuerdo bolivianobrasileño sobre petróleo*
- *Probable reducción de compras brasileñas en EUA.*

LATINOAMERICA

Críticas a la Ayuda de E.U.A.

LA revista norteamericana "Fortune", sostiene en su edición de enero de 1958 que "en Iberoamérica hay mucho resentimiento por el hecho de que E.U.A. ha concedido mucha mayor ayuda extranjera a Europa que a sus propios *buenos vecinos*". Agrega la citada revista "si los Estados Unidos quieren la buena voluntad iberoamericana, tendrán que ganarla, poniendo en práctica lo que predican en lo tocante a comercio y a la empresa libre".

Los Dls. 8,400 millones invertidos en Iberoamérica, no son más que una tercera parte de los que han destinado los Estados Unidos para invertir en el extranjero. Los iberoamericanos carecen de la ventaja inapreciable de la unidad política y económica de que han gozado los E.U.A. desde el principio; esa es la razón de los problemas de inflación, pobreza, desnivel comercial, etc.

También se pronuncia "Fortune" contra la política norteamericana de acumulación de excedentes agrícolas, diciendo "la acumulación de excedentes en casa para después vaciarlos al extranjero, ha afectado adversamente al algodón mexicano y peruano y al trigo argentino".

De su parte, el ex Secretario de Estado de E.U.A. Dean Acheson, sostiene que "no todo marcha bien en nuestro hemisferio; es necesaria una acción positiva en las relaciones con Iberoamérica". "Un esfuerzo aún más grande es necesario para llegar a una comprensión mutua y a un grado de respeto".

El vicepresidente de la American & Foreign Power, hizo una excitativa —Ene. 28— para que se defiendan y amplíen los mercados de exportación de Iberoamérica en E.U.A., añadiendo: "los iberoamericanos se quejan de que nuestra asociación económica con ellos es de conveniencia para nosotros"... "si somos honrados con nosotros mismos, debemos admitir que hay algo de cierto en lo que dicen. Actualmente nuestro comercio interamericano, y por consiguiente nuestras relaciones interamericanas están en grave peligro". "El plomo, el cinc, el petróleo, el aceite de tung, los productos de la pesca y muchos otros productos iberoamericanos son blanco de los *restriccionistas* y parecen estar destinados a recibir golpes por los aranceles, las cuotas y otros obstáculos al comercio". "Es probable que estas medidas acaso den alguna protección a la pequeña minoría de la población estadounidense que produce tales artículos, pero el consumidor norteamericano pagará mayor precio del que en otra forma tendría que desembolsar por los productos que utilizan esos materiales; además, esas restricciones pueden causar indecible miseria y penalidades a nuestros buenos vecinos de Iberoamérica". La capacidad de Hispanoamérica para mantener y aumentar sus ventas en el mercado de E.U.A., representa la diferencia entre el progreso y el retroceso, la relativa prosperidad o la miseria general, la estabilidad en la reserva de divisas o la desvalorización de la moneda. También puede significar la diferencia entre la estabilidad política o el caos político; una economía libre o la intervención del Estado. Las perspectivas de Iberoamérica respecto a exportaciones es un asunto clave en lo que se refiere al panorama de industrialización, junto con la llegada de capital extranjero, ya que el auge en la producción depende principalmente de la continua capacidad para importar maquinaria. Por último, dijo el vicepresidente de la A&FP "tengo la firme convicción de que el futuro de nuestro país, como nación, está inextricablemente ligado al futuro de las naciones viriles, progresivas y amantes de la paz continental. Estoy seguro de que el destino de nuestro país radica no tanto en la economía madura y relativamente estable de Europa, sino en la de las naciones jóvenes y de vigorosa expansión de este continente que comparten nuestro común amor por la paz y la libertad y vuelven sus ojos a nosotros para que los guiemos en su lucha para alcanzar un mejor nivel de vida".

También el representante republicano Albert P. Morano se pronunció por una mayor ayuda económica de E.U.A. a la América Latina al declarar que su país debe mostrar más interés en los asuntos de los países latinoamericanos, estar mejor informado sobre ellos y actuar en forma esclarecida e inteligente hacia sus vecinos. "La ayuda de E.U.A. a sus vecinos amigos ha sido muy pequeña si se la compara con la asistencia que este país ha dado a Europa y Asia desde la II Guerra Mundial". Se necesita algo más amplio si ha de ganarse la batalla contra el hambre y las enfermedades. Señaló asimismo que "todo el que esté interesado en el triunfo de la democracia, debe interesarse en los problemas de las repúblicas vecinas, y que debe tocar a su fin la indolencia de E.U.A. respecto de los problemas de los países latinoamericanos".

El periódico "Washington Post" dice —enero 27— que la indiferencia de los Estados Unidos hacia la América Española podrá dar a la Unión Soviética una poderosa posición para negociar en el hemisferio, luego agrega que Hispanoamérica está comprando a E.U.A. más de lo que vende y los precios de sus productos están decayendo; el resultado es que países como Brasil y Argentina están padeciendo un vasto déficit comercial, y Uruguay atraviesa por una de sus peores crisis económicas. "Los países iberoamericanos necesitan capital, necesitan mercados, y más atención diplomática que la que han estado recibiendo recientemente. Con demasiada frecuencia parece que E.U.A. considera las importaciones como una tarea que puede levantarse cuando sea necesario y cerrarse herméticamente cuando las demandas son abundantes... El resultado es que Rusia podría abrir una estratégica brecha entre E.U.A. y sus vecinos..."

Otro representante republicano —Donald Jackson— recomendó al Congreso de E.U.A. —enero 22— no trastornar la política exterior de su país con restricciones a la importación del plomo, cobre y cinc. La imposición de nuevos derechos de aduana o de cuotas de importación sobre dichos metales causaría enorme perjuicio a la América Latina *que no se justificaría por los beneficios que la industria minera norteamericana pudiera derivar de tales medidas*, añadiendo a continuación "opino que no debiéramos hacer nada por el momento que empeorara la situación económica de países de la América Latina, *cuyos gobiernos hacen un sincero esfuerzo por salvar la situación con la menor ayuda posible del extranjero...*".

Las informaciones que se reproducen en esta sección, son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones nacionales y extranjeras y no proceden originalmente del *Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.*, sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

Mayor Ayuda de E.U.A. para América Latina

EL presidente del Eximbank declaró ante la Comisión de Banca y Circulante del Senado de E.U.A. que los empréstitos de esa institución a América Latina, constituían una parte preponderante de sus actividades. El Eximbank tiene autorizados al presente Dls. 2,250 millones en préstamos para diversas obras en América Latina. El presidente del Eximbank pidió al Senado de E.U.A. que aumentase al Banco el margen de su capacidad para conceder préstamos —que ahora es de Dls. 5 mil millones— a un total de Dls. 7 mil millones o sea Dls. 2 mil millones más que al presente, si no, el Banco tendría antes de muchos meses que verse obligado a "reducir en forma drástica sus préstamos".

El informe económico del presidente de E.U.A. muestra que los inversionistas privados norteamericanos enviaron a Hispanoamérica la cifra récord de Dls. 1 mil millones en los primeros 9 meses de 1957. El informe, que sólo ocasionalmente se refiere a Hispanoamérica, hace notar también que mientras los precios de las materias primas han bajado, los de los artículos manufacturados se han elevado. Estos dos factores han perjudicado el "poder de compra efectivo" de los países productores de materias primas. La mayoría de los países hispanoamericanos está clasificada como productora de materias primas.

El senador de E.U.A. Smathers, declaró que pedirá al Congreso de su país que apruebe créditos especiales de Dls. 25 millones para la América Latina, durante el próximo año fiscal. Agregó que desea que se ponga en vigor la "enmienda Smathers" aprobada hace dos años por el Congreso cuando una suma de Dls. 25 millones fue reservada y prestada a la América Latina para programas de educación, de salubridad y explotación de tierras.

Funcionarios estadounidenses declararon que las naciones de Iberoamérica han hecho solicitudes de empréstitos por un total de Dls. 150 millones al nuevo Fondo de Préstamos para Desarrollo de E.U.A., añadiendo, que no obstante el volumen de las solicitudes iberoamericanas no ha sido tan grande como el de otras zonas. El FPD tiene por objeto hacer préstamos para desarrollo económico, que sean de índole tal que no puedan ser administrados por el Eximbank, el BIRF o bancos comerciales. Los préstamos que pueden ser con un plazo hasta de 40 años, son pagaderos tanto en dólares como en moneda local. Los promedios de interés oscilan entre un 3.5 y un 5.75% según el proyecto que sea. El patrón fundamental de trabajo, será que el proyecto se ubique en países menos desarrollados; que contribuyan al crecimiento económico de ese país, y que sea solvente y técnicamente factible.

Iberoamérica Gran Cliente de E.U.A.

EL presidente de E.U.A. dijo que los acuerdos concertados con 9 países hispanoamericanos para la venta de excedentes agrícolas norteamericanos hasta diciembre 31 de 1957 fueron por un total de Dls. 340 millones. Estas ventas fueron hechas conforme a la ley que permite la venta de excedentes en el exterior con pago en monedas extranjeras. Gran parte del total en moneda local por concepto de las ventas de productos agrícolas es vuelto a prestar al gobierno que hace la compra, para que lo use en sus planes de desarrollo económico.

El Futuro del Mundo Radica en Hispanoamérica

UN funcionario europeo de la Feria Mundial de Bruselas, declaró que el futuro del mundo radica en Iberoamérica, al constatar que algunas naciones latinoamericanas han alcanzado un grado de estabilidad política que se compara con el de ciertas naciones de Europa; por tanto, es evidente que la estabilidad política tendrá una feliz influencia en la economía de Iberoamérica. Entre los hechos que a largo plazo tendrán un feliz efecto en la economía iberoamericana se cuentan la lentitud en los negocios, la creación del mercado común europeo y los esfuerzos de la Unión Soviética para obtener una entrada en Hispanoamérica. La lentitud en los negocios podría inducir a los países hispanoamericanos a identificar sus esfuerzos para crear industrias nacionales. Las ofertas soviéticas de dinero a bajo interés podrían, a largo plazo, ocasionar una merma en la preponderancia norteamericana en esa área. Como contrabalance del mercado europeo, las naciones iberoamericanas podrían formar su propia comunidad económica.

Mayores Ganancias de la American & Foreign Power

EL presidente de la firma American & Foreign Power, que opera por medio de compañías subsidiarias en 11 países latinoamericanos, informó que la empresa obtuvo durante los 9 primeros meses de 1957 mayores ganancias que en el mismo período de 1956. Los beneficios líquidos de la A&FP durante los 9 primeros meses de 1957 fueron de Dls. 0.93 por acción frente a Dls. 0.91 en igual período de 1956.

La Ayuda Económica de la Unión Soviética

LA Unión Soviética ha ofrecido un amplio programa de créditos a varios países latinoamericanos y al mismo tiempo ha formulado proposiciones para la cooperación económica a países como Argentina y Bolivia, que recibieron ofrecimientos de créditos para la explotación petrolera. Por otra parte, se estima que la URSS ha puesto el pie dentro de la puerta económica de Hispanoamérica, al entablar negociaciones la Misión Económica Argentina con funcionarios soviéticos para la compra de equipo industrial esencial y de otra clase.

Los directores del programa de ayuda extranjera de E.U.A. dijeron que los países del bloque soviético "generalmente cumplen sus promesas de comercio y ayuda a los países menos desarrollados". Los resultados de esos pactos han sido, en general, satisfactorios para los países que reciben tal ayuda. Un funcionario del Departamento de Estado de E.U.A. manifestó que los envíos rusos en el cumplimiento de sus acuerdos comerciales *son no sólo buenos, sino excelentes.*

El ex senador norteamericano John Hastings declaró —febrero 3— que "la invasión comercial y económica rusa en América Latina es el resultado del fracaso de la Conferencia Económica Interamericana que celebróse en Buenos Aires durante agosto y septiembre de 1957". Esa conferencia fue un fracaso porque la delegación de E.U.A. abandonó su propio programa y lo reemplazó con una llamada declaración de principios económicos; además, el ex representante senatorial pidió acción inmediata para impedir que Rusia siga penetrando económicamente en Iberoamérica, advirtiendo que la demora para contrarrestar la infiltración económica y comercial soviética, puede ser desastrosa para E.U.A.

El ex senador Hastings citó el acuerdo comercial argentino-soviético, firmado recientemente en Moscú, como la primera victoria importante ganada por la URSS contra E.U.A. en su carrera económica iberoamericana, señalando también la "maravillosa exhibición" de artículos expuestos por Rusia en la Exposición Industrial Argentina donde más de 1 millón de personas quedaron profundamente impresionadas por la alta calidad de los artículos soviéticos.

Integración del Mercado Común Iberoamericano

DEL 1º al 10 de febrero, se reunieron en Santiago, Chile, economistas de 6 países latinoamericanos para estudiar la creación del mercado común hispanoamericano en el cual se proyecta incluir a todos los países que así lo deseen en vez de sólo a unos cuantos como se había pensado en un principio. El objeto del mercado común será aumentar el comercio entre los países iberoamericanos y ofrecer a las industrias que requieren gran inversión de capitales, un mercado mucho más extenso para sus productos. Un mercado común de esa índole, en su forma definitiva, permitiría a los países que cooperasen en el sistema de proceder al intercambio de artículos exentos de derechos aduaneros, eliminando de ese modo los obstáculos muy considerables que constituyen actualmente las tarifas; ello tendría por resultado una gran expansión del comercio y mayores inversiones extranjeras en las industrias. Un producto manufacturado en el Brasil, por ejemplo, podrá llegar a otros países del continente libremente como si no existieran fronteras. Los países del mercado regional aplicarían una producción arancelaria común a los productos importados de E.U.A., Europa u otras zonas situadas fuera de la del mercado. Las industrias establecidas en la jurisdicción del mercado común obtendrían así grandes ventajas. El mercado regional deberá vencer muchas dificultades para prevalecer y, una de ellas se origina en el hecho de que en el conjunto latinoamericano hay también países más desarrollados y menos desarrollados; pero esta división no podría justificar la aplicación de aquella vieja fórmula de la división del trabajo, según la cual los más desarrollados podrían disfrutar para sus industrias del mercado de los menos desarrollados, a cambio de los productos primarios de estos últimos. Por el contrario, se tiene conciencia de que el mercado regional

iberoamericano deberá también estimular la industrialización de los países de insuficiente desarrollo y no sólo servir los intereses de los países que están entrando en esas etapas más complejas de la técnica industrial.

Organización Internacional del Café

LA conferencia internacional del café que tuvo lugar en Río de Janeiro, Brasil, entre el 20 y el 28 de enero próximo pasado, dio como resultado la firma de un proyecto de carta para crear la Organización Internacional del Café. La OIC fomentará el consumo del café a fin de contrarrestar los efectos del creciente excedente mundial del grano. También levantará estadísticas y estudiará mejores métodos de producción y formulará recomendaciones para evitar crisis en el mercado. Tales recomendaciones no serán obligatorias para los miembros. Se estableció una Comisión Preparatoria de 6 miembros, encargada de realizar los trabajos necesarios para poner en marcha el nuevo organismo. Los gobiernos de 17 países productores de América Latina y Europa que crearon la Organización Internacional del Café, deben ratificar el Tratado para el 31 de julio de 1958.

Mejor Vida y No Armamentos

EL vicepresidente de la Organización de Estados Americanos (OEA) se pronunció porque los países latinoamericanos limiten sus gastos militares y dediquen lo que economicen a "actividades constructivas que creen nuevas oportunidades al pueblo de alcanzar una vida mejor". Refiriéndose a la situación de la América Latina, señaló que las tensiones sociales, el nacionalismo, el militarismo, etc., constituyen una combinación explosiva y nadie puede reducir el curso de los acontecimientos en Latinoamérica si esas condiciones sociales prevalecen; *la única salida para esta situación es el fomento económico que requeriría buenos precios y mercados muy vastos para sus productos básicos, y un programa de desarme que redujera los gastos de los países latinoamericanos en sus fuerzas armadas.* Mientras esto no se logre, América Latina continuará dentro de un círculo vicioso del que no pueden salir los países insuficientemente desarrollados, careciendo de recursos para la educación, la salubridad pública y las técnicas más avanzadas que impiden el incremento de la productividad en tanto que la baja productividad mantiene un nivel de ingresos tan pobre que hace imposible el ahorro indispensable para la acumulación de capitales. La ayuda de E.U.A. no parece suficiente, ya que las diferencias entre el nivel de vida estadounidense y el latino, es cada vez mayor.

Tremenda Expansión Económica de Sudamérica

EL presidente de la Bolsa de Valores de Nueva York, declaró que se van a necesitar miles de millones de dólares para pagar la cuenta de la tremenda expansión económica de Sudamérica, añadiendo que los inversionistas norteamericanos desempeñarán un gran papel en ese crecimiento si se les asegura un clima de negocios estable y amistoso. Las inversiones privadas en Sudamérica suman Dls. 8 mil millones anuales. Si el continente sigue manteniendo el ritmo de su reciente expansión económica, los inversionistas tendrán que aportar unos Dls. 30 mil millones anuales para 1980. Como E.U.A. está pasando de ser una nación "que posee" a una que "no posee" en lo que se refiere a las materias primas, probablemente la dependencia estadounidense de los productos iberoamericanos, aumentará.

CARIBOAMERICA

Cuba

Cosecha Azucarera para 1958

EL gobierno cubano ha fijado el monto de la cosecha azucarera para 1958 en 5.5 millones de toneladas largas españolas, de las cuales 300 mil se consumirán en Cuba; 1.9 millones de toneladas como reserva para E.U.A.; 500 mil para libre exportación al mercado mundial; 1.5 millones de toneladas para ventas por el Instituto de Estabilización del Azúcar; 844 mil toneladas como reserva voluntaria para el mercado mundial y 249 mil como reserva obligatoria. Solamente por disposición del presidente de Cuba o por acuerdo del Instituto Azucarero, podrán liberarse para el mercado mundial azúcares de los reservados para ventas por el Instituto.

Nueva Industria en Cuba

EL Stanford Reserve Institute ha entregado un estudio a la Cía. Cubana de Electricidad —afiliada de la American & Foreign Power— en el cual hace notar que es viable que una nueva industria se desarrolle en la isla, si los esfuerzos emprendidos para la utilización del "kenaf" —fibra tropical suave— dan buenos resultados para substituir al yute. El kenaf podría utilizarse en la fabricación de sacos para azúcar, arroz, café y otros productos agrícolas; sin embargo, su uso comercial ha sido limitado en el hemisferio occidental. Cuba es el centro de investigación más avanzado en kenaf y sus resultados son bastante prometedores con respecto a las necesidades locales y de E.U.A. Cuba sola consume cada año 45 millones de sacos nuevos para su azúcar y otros productos agrícolas. Si el kenaf llegara a usarse para satisfacer estas necesidades, el ingreso bruto para la industria sumaría entre Dls. 12 millones y Dls. 15 millones anuales o algo más, lo cual significaría importante ahorro de divisas y un mejoramiento en la balanza comercial de Cuba. E.U.A. importa al año, 750 millones de libras de productos de yute. Las compras anuales de Europa son de casi 1.3 mil millones de libras de yute; una parte sustancial de estas compras, las revende Europa en el Hemisferio Occidental. Las compras conjuntas de la fibra de yute realizadas por Europa y el Hemisferio Occidental, suman 1.5 mil millones de libras anuales.

República Dominicana

Solidez Económica

FINANCIEROS norteamericanos del Chase Manhattan Bank hicieron declaraciones acerca de la firmeza de la posición económica dominicana, diciendo "nuestros intereses en la "Central Romana" —uno de los principales ingenios azucareros de la República Dominicana— constituyen actualmente una de las mayores inversiones estadunidenses en la República Dominicana, con una cifra que supera los Dls. 7 millones. Esta inversión prueba nuestra confianza en el presente y en el futuro del país, cuya dirección económica, se encuentra en buenas manos". La fábrica "La Romana" es la única del mundo que produce "furfural", utilizando como materia prima el bagazo de caña. La República Dominicana representa uno de los más seguros y atractivos campos de inversiones para el capital extranjero.

Comercio Exterior

LAS exportaciones de la República Dominicana alcanzaron un nuevo máximo en 1957 al registrar un valor de Dls. 148.3 millones.

Esa cifra significa un incremento de 19% sobre el récord del año previo en que se exportó Dls. 124.5 millones, de acuerdo con información del Centro Dominicano de Información de N. Y.

El azúcar mostró la mayor alza en sus ventas con Dls. 72.7 millones en el último año, contra Dls. 49 8 millones en 1956. El café fue el segundo producto de exportación con Dls. 25.1 millones y el cacao ocupó el tercer lugar con Dls. 13.5 millones exportados.

El mayor volumen de las ventas de azúcar tuvo como punto de destino a Gran Bretaña y a los E U.A., que a su vez recibieron la mayor parte de las exportaciones de café y cacao.

CENTROAMERICA

Costa Rica

Planta Hidroeléctrica en Río Macho

EL gerente del Instituto Costarricense de Electricidad y un funcionario del BIRF, visitaron el proyecto de construcción de la planta hidroeléctrica del Río Macho. La visita se relaciona con la negociación de los empréstitos para la importación de capital y la electrificación nacional. El funcionario del BIRF trató lo referente a la compra de bienes de capital, la cual será robustecida con el empréstito solicitado.

El Salvador

Establecimiento de Plantas de Tipo Industrial

EL Ministro de Economía de El Salvador informó que en la reunión del Instituto Centroamericano de Investigaciones Tecnológicas, se dio a conocer un proyecto para el establecimiento de una planta piloto para la fabricación de harina de maíz, proyecto que servirá para establecer plantas de tipo industrial

en las repúblicas centroamericanas. También se dio a conocer un trabajo para establecer en la capital de Guatemala la Casa de Moneda, que se dedicará a la fabricación de monedas metálicas de los países que forman parte del Instituto.

Avanza la Carretera del Litoral

LA construcción de la Carretera del Litoral va muy adelantada y se han seguido las especificaciones contenidas en el contrato firmado con la compañía extranjera encargada del trabajo. El tramo L-3 de la mencionada carretera, comprende desde La Libertad hasta el lugar conocido como Ixtacuyo.

Nueva Vía de Acceso al Puerto de Acajutla

EN vista de que el tramo final de la carretera que conduce al puerto de Acajutla será cerrado al tránsito, para construir bodegas, patios, etc., del nuevo puerto que se está abriendo en aquel lugar, las autoridades de Obras Públicas, procederán a la apertura de una nueva vía de acceso al mencionado puerto. Este nuevo tramo será construído entre la actual carretera pavimentada y el sitio del muelle conocido por El Zope. También serán continuados los trabajos de construcción de la Carretera Troncal del Norte, la cual será pavimentada en su totalidad hasta su confluencia con la carretera que al otro lado del Lempa conduce a Chalatenango. En ese tramo serán construídos dos nuevos puentes: uno sobre el Acelhuate y otro sobre el Río Cañas y serán ampliados dos más.

Préstamo del BIRF para Carreteras

EL BIRF prestará a El Salvador entre 7 y 9 millones de colones, dinero que será empleado en la construcción de 18 caminos de alimentación de la carretera del Litoral que conectarán las poblaciones de la zona central del país con dicha arteria desde Ahuachapán hasta San Miguel. Esos 18 caminos de alimentación tendrán en total una longitud de 350 Kms.

Guatemala

Ampliación del Muelle de Champerico

EL presidente de la Compañía Portuaria Nacional informó que a un precio de Q 250 mil se comprará la extensión estructural para el puerto Nacional de Champerico. Esta estructura ampliará en 90 pies el muelle del puerto de Champerico y tendrá 80 pies de ancho, con lo cual se ganará profundidad en el Océano, facilitando las maniobras de embarque y desembarque de la mercadería que por ese puerto se mueve. Durante diciembre de 1957 fueron movidas más de 8 mil toneladas de mercaderías en dichas instalaciones, cantidad que puede fácilmente multiplicarse al estar concluída la instalación.

Construcción de Carreteras

FUE firmado el contrato para la construcción de la Carretera Ocosito Coatepeque. La construcción de la carretera del Pacífico Oeste recibió vigoroso impulso durante diciembre de 1957 con la nivelación del tramo Coatepeque-Ayutla y hacia el sector del río Meléndez-San Lorenzo. Por otra parte, se complementaron alrededor del 70% de las excavaciones en los puentes del río Petacalapa, Ixben, Cobuz, cortándose y doblándose el 50% del acero de refuerzo necesario. Fueron terminados los trabajos de concreto de la subestación del puente Naranjo. El progreso de la carretera del Pacífico Este no ofreció los mismos resultados por la falta de equipo suficiente y de tipo apropiado para la continuación de los trabajos.

Para finales de 1958 deberá quedar terminada la carretera internacional de la Zona Occidental de Guatemala, la cual unirá a Quezaltenango con la Ruta del Pacífico entre Mulúa y Retalhuleu. La circunstancia de darle más empuje a los trabajos de esta carretera, obedece a las gestiones de industriales, comerciantes y agricultores de aquella zona, los cuales tendrían en la carretera mencionada un medio más rápido para el transporte de sus productos y sus operaciones comerciales no sufrirán ningún retraso.

En la primera quincena de enero próximo pasado, fue inaugurado el tramo de carretera comprendido de Flores a Poptún, importante consecución para la incorporación del Departamento de Petén a la economía del país. El tramo que comprende 21 Kms. pasa por San Benito, Santa Elena y Santa Ana, con un costo total de Q 153 mil de los cuales Q 10 mil aportó el Comité Pro Carretera del Petén.

Los trabajos de la carretera al Atlántico han sido satisfactorios. En la carretera del Bajo Atlántico se adelantaron el acabado de la base y de la capa asfáltica con un promedio de 1 Km. por día. En cuanto a la carretera del Atlántico Central, las construcciones de acceso fueron completadas, conectando el área de Sanarate con El Progreso que es el eslabón final para la comunicación directa entre Agua Caliente y el río Motagua. La construcción de los puentes de la carretera Interoceánica, "Carrizo", "Los Plátanos", "Guastatoya", "Motagua" y "Agua Caliente", se desarrolló normalmente.

Electrificación Nacional

EL Consejo de Planificación Económica, pidió al Ejecutivo del país que se lleve a la realidad el proyecto de electrificación nacional, cuyo fondo ha sido estimado en Q 20 millones. Las nuevas obras para la electrificación del país, en las cuales se presume que se incluirá el gran proyecto Jurún-Marinalá, para suministrar energía a la zona central, no necesitarán para su financiación de nuevos impuestos. El proyecto de decreto contiene la fórmula de la utilización de los fondos recaudados por las rentas consignadas, cuyos objetivos ya han sido llenados. Las rentas consignadas son impuestos creados para fines específicos o para cancelar deudas específicas que contrae el gobierno. Lo que se busca es que esos impuestos, ahora vigentes, no se deroguen al pagar la deuda específica para la cual fueron creados, sino que se les destine automáticamente al fondo nacional de electrificación.

El Poder Ejecutivo de Guatemala aprobó los estatutos y reglamentos de la empresa hidroeléctrica municipal de "La Castalia" que suministra fuerza, luz y calefacción a esa cabecera del Departamento, con una planta generadora accionada por los ríos Palatzá y Agua Tibia. Los estatutos y reglamentos, facultan a la empresa a tender líneas de transmisión, colocar postes en los caminos, calles, fundos, edificios públicos y privados; hacer construcciones de mampostería, concreto, hierro, etc., que sean necesarias, debiendo obtener previamente el consentimiento de los propietarios. Asimismo, puede modificar o fijar las tarifas del servicio que suministre al público y a las dependencias del Estado, previa aprobación del gobierno, pudiendo también importar libre de derechos, cualquier maquinaria, repuestos y accesorios que requiera para su mantenimiento y fomento de explotación. Por último, la empresa está exceptuada de todo impuesto municipal, fiscal o de beneficencia, creados o por crear.

Mayor Comercio Exterior en 1957

EL Banco de Guatemala informa que el comercio exterior de 1957 superará las cifras correspondientes a 1956. Las exportaciones efectuadas durante el primer semestre de 1957 sumaron Q 62 2 millones y las importaciones totalizaron Q 67.8 millones. La diferencia mínima entre el valor de las importacio- y el de las exportaciones, evidencia el equilibrio de la balanza comercial y la estabilidad económica del país.

Importación de Arroz

EL Ministerio de Economía ha autorizado la importación de 20 mil quintales de arroz de países vecinos para su venta en el mercado doméstico. Dicho arroz será vendido al precio de Ley y de acuerdo con las normas estipuladas en la autorización.

Inauguración de Silos

EL INFOP inaugurará una serie de baterías de silos encadenados en diferentes poblaciones de la costa del país, en dirección de las fronteras con El Salvador y México, para contribuir a la regulación de precios y garantizar una buena cotización a los productores nacionales. Los silos estarán instalados en Coatepeque, Retalhuleu, La Democracia, Chiquimulilla, etc., con capacidad de 15 mil quintales cada uno. Los silos manipularán toda clase de granos, pero principiarán con el maíz, grano de primera necesidad que a veces, tiene que venderse a bajo precio, sin recuperar los costos e inundando el mercado nacional que después acusa escasez y especulación contra el consumidor.

Noticias sobre el Café

LA Oficina Central del Café dio a conocer que la exportación guatemalteca de la cosecha 1956-57 produjo al erario Q 16.3 millones; en relación con la cosecha 1955-56 se registró un alza de Q 1.5 millones. La exportación del ciclo 1956-57 ascendió a 1.345,344 quintales oro con un valor de Q 89.7 millones frente a los 1.173,176 quintales con valor de Q 75.8 millones, exportados en el ciclo anterior. El 75% de las exportaciones de café guatemalteco, durante el ciclo 1956-57, fue adquirido por E.U.A.;

el segundo país comprador fue Alemania y siguieron en importancia Holanda y Suecia.

El Instituto de Fomento de la Producción anunció que había comprado 23,314 quintales de café en pergamino con valor de Q 768 mil, de acuerdo con el plan de financiamiento de la retención de las exportaciones cafetaleras. La Junta Monetaria autorizó a mediados de diciembre de 1957 al Banco de Guatemala a extender una línea de crédito hasta por Q 2.5 millones al INFOP, para que esta Institución compre el café particular inexportable, según la cuota fijada a Guatemala para 5 meses, por el Convenio de México, según el cual los países firmantes sólo pueden exportar el 80% de lo que usualmente exportan entre el 1° de noviembre de 1957 y el 31 de marzo de 1958.

Enorme Exportación Agrícola

DURANTE el lapso noviembre 15 de 1956 a diciembre 15 de 1957, las exportaciones de productos agrícolas sumaron Q 58.5 millones. Estas operaciones con el extranjero a base de productos agrícolas, superaron todas las efectuadas en años anteriores, gracias al interés desplegado por los agricultores y los novedosos sistemas que se están empleando en el país. Las mayores cifras de exportación fueron registradas por el café, banano, cardamono, semilla de algodón, plátano, raíz de zacatón, raíz de barbasco, ajonjolí, cacao, pimienta, flores, verduras, etc.

Exportación de Maíz y Azúcar

EL Ministerio de Economía autorizará la exportación de 2 mil quintales de maíz e igual cantidad de maicillo con destino a El Salvador. También se autorizará la exportación de 20 mil quintales de azúcar con destino a la república de Honduras. Tales exportaciones han sido autorizadas en vista de que la actual cosecha es suficiente para el consumo doméstico y da margen para vender en el exterior.

Inversiones Extranjeras en 1957

EL Banco de Guatemala estima en Q 10 millones el monto total de las inversiones extranjeras hechas durante 1957 en el país, de los cuales Q 6.5 millones pertenecen a las efectuadas por compañías petroleras y Q 3.5 millones por otras actividades económicas. Para 1958 se ha calculado que la inversión extranjera montará a Q 12 millones. E.U.A. sigue siendo el principal inversionista extranjero en Guatemala, con un 85% del total.

Fabricación de Artículos Opticos

EL Ministerio de Gobernación ha autorizado la constitución de la firma Laboratorios Amópito, S. A., que se dedicará a desarrollar todas las actividades correspondientes a un laboratorio de óptica, optometría, seguridad industrial; y a la fabricación, compra, venta, importación y exportación de materias primas y otros artículos de la materia. El capital social autorizado es de Q 100 mil, integrado y representado por mil acciones con valor de Q 100 cada una.

Nicaragua

Ley de Estímulo Industrial

LA Cámara de Diputados de Nicaragua estudia un proyecto de Ley de Estímulo Industrial, que será complemento de la ya aprobada Ley de Exportación de los Recursos Naturales.

El Puerto de Corinto

EL Presidente de la República, inspeccionó las obras que se ejecutan en el puerto de Corinto en la costa del Pacífico, mismas que convertirán a dicho puerto en uno de los mejores de la América Central, pues contará con toda clase de equipos modernos para carga y descarga de navíos, y con muelles suficientes para recibir varios barcos a la vez, particularmente cargueros de gran tonelaje.

Alta Cotización del Algodón

LA Compañía Mercantil de Ultramar hizo una venta de algodón con precio de Dls. 33 el quintal FOB, considerándose ésta, como la venta de mayor trascendencia por la cotización que alcanzó la fibra. El algodón negociado subió a un total de 84 pacas de calidad "A" y de cualidades tan especiales, que la firma francesa que las adquirió, declaró la alta calidad del algodón nicaragüense.

Panamá

Enorme Producción de Plátano

LA producción de bananos en las fincas de la Chiriquí Land Co., subsidiaria de la United Fruit, durante 1957, superó con mucho, la registrada en años anteriores. Las condiciones favorables de la naturaleza y los modernos sistemas implantados por la compañía, para combatir las enfermedades de los platanares, han sido factores decisivos del visible aumento de la producción y de las exportaciones de fruta, durante 1957.

AMERICA ANDINA

Bolivia

Exito en las Negociaciones con Brasil

BOLIVIA y Brasil llegaron a un acuerdo sobre límites territoriales y sobre explotación petrolera. Brasil aceptó una disminución del 60% en la concesión que para la explotación petrolera le otorgó Bolivia en 1938. En cuanto a las fronteras, se puso fin a divergencias que databan de hace 80 años. Respecto al petróleo, la zona de estudios ha quedado dividida en dos partes, asignándose el área norte con superficie que abarca el 60% de la total a Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos, y el área sur, con extensión que alcanza el 40%, a empresas privadas de capital brasileño, las cuales explotarán conforme al Código Boliviano del Petróleo. Las empresas privadas de capitales brasileños podrán recibir como accionistas a personas físicas nacidas en Bolivia. Fueron establecidas, asimismo, estipulaciones sobre el abasteciniento de hidrocarburos al Brasil: volúmenes, precios, construcción de oleoductos y gasoductos hasta el puerto de Santos. En relación con el ferrocarril de Corumba a Santa Cruz, se ha convenido la prosecución de las obras para mejorar la capacidad de tráfico y aceleración de la construcción del puente de Río Grando, previsiones para la liquidación de la deuda y para la entrega del ferrocarril al gobierno de Bolivia, contemplada en el Tratado Ferroviario, y, además, acordóse que la jefatura de la comisión mixta boliviano-brasileña, corresponderá al delegado de Bolivia. Por lo que respecta a los límites fronterizos, quedaron resueltos los asuntos concernientes al sector Cuatro Hermanos-Río-verde; Cerrito-Sanmatías-Curiche, del destacamento y el sector marco del fondo de Bahía Negra-Tacuaral. También se reunirá en La Paz, la comisión mixta boliviano-brasileña, para tratar asuntos como el de los puertos brasileños de Santos, Manaos y Corumbus, y el de la creación del Banco de Brasil en La Paz. Posteriormente se concertará un Tratado de Intercambio Cultural. El convenio petrolero con Brasil ha allanado el camino para la construcción del primer oleoducto transcontinental en la América del Sur. Dicho convenio da a las compañías brasileñas privadas el derecho de explotar recursos petrolíferos en 1.2 millones de Has. en la parte oriental de Bolivia. En el convenio se precisa la construcción de un oleoducto desde los yacimientos petrolíferos bolivianos cerca de Santa Cruz, hasta el puerto de Santos, en la costa de Brasil. El oleoducto se construirá cuando las reservas petrolíferas lo garanticen. El costo se estima en D's. 100 millones y podría tener una extensión de 2 mil Kms. Bolivia ya proyecta un oleoducto que conectaría Santa Cruz con el puerto chileno de Arica. Un enlazamiento entre los dos oleoductos formaría el primer oleoducto transcontinental en la América del Sur.

Nueva Concesión Petrolera

LA firma Cataract Mining Corp. anunció haber obtenido una nueva concesión para la explotación de petróleo y gas en Bolivia, que cubre una extensión de 284,165 acres en la zona L, o sea la principal región productora del país. La concesión se otorgó de acuerdo con las estipulaciones del Código Petrolero Boliviano de 1955, el cual especifica una regalía del 11% para el país sobre la cantidad de petróleo crudo producido. Bolivia puede percibir hasta el 30% de las utilidades netas por concepto de impuestos, y las firmas explotadoras del petróleo, están autorizadas a descontar hasta un 27.5% por agotamiento de los pozos. Si las ganancias de las empresas se consideran "excesivas", el gobierno boliviano podría participar hasta con el 50% de las utilidades.

Colombia

Café Colombiano por Trigo Ruso

EL Ministro de Agricultura colombiano anunció que ha estado conferenciando con el gobierno de la URSS sobre un intercambio de café por

trigo ruso. Colombia viene haciendo las gestiones desde 1957 y se propone comprar 60 mil toneladas de trigo a Rusia durante 1958 que por su parte se compromete a comprar café colombiano por Dls. 30 millones, y ofrece contribuir al financiamiento en Colombia de la instalación de una fábrica de tractores, suministrando créditos y ayuda técnica. Los créditos gozarían de amplias facilidades de reembolso. También se informó que se están dando los pasos necesarios para llegar a un acuerdo de compensación comercial colombiano-soviético. Altos funcionarios colombianos no han ocultado su interés en abrir nuevos mercados al principal producto de exportación del país sobre todo a medida que se contraen las compras de E.U.A. y porque el precio desciende por la competencia de los granos africanos. Acuerdos similares se llevan a cabo con Checoeslovaquia y Alemania Oriental.

Mayor Cuota Cafetalera Exportable

EL Comité Nacional del Café decidió elevar en 20% más la cuota de exportación del presente mes de febrero. El total exportable equivaldrá a 675 mil sacos de 60 Kgs. o sea el 30% del total correspondiente a Colombia, según el convenio cafetalero de México, para fijar cuotas. En el 10% restante para marzo, se llegará a la totalidad del cupo fijado, según el convenio citado. La Federación de Cafetaleros, el gobierno y el Banco Emisor continúan estudiando la fórmula de financiación para la retención de los excedentes del café.

Chile

Ventas de Cobre a Rusia

CHILE está vendiendo grandes cantidades de cobre a Rusia, gracias a un convenio triangular en el que interviene Alemania Occidental. En un pacto reciente, Rusia compró 3 mil toneladas de cobre y, posteriormente, 1,500 toneladas de alambre de cobre. La Unión Soviética estudia la compra de 35 mil toneladas más, y casi está concertada otra venta de 1,500 toneladas por conducto de Alemania Occidental, en tanto que otra cantidad igual se ha vendido directamente a Checoeslovaquia. Por otra parte, se anunció que las grandes minas de cobre de Chile han recibido la notificación oficial para que reduzcan su producción en 10%, para lograr un mejor precio en los mercados mundiales. De otro lado, las principales empresas productoras de Chile, Inglaterra y Bélgica, celebrarán una conferencia en Londres a fin de establecer un acuerdo sobre la reducción de la producción cuprífera a una tasa determinada.

Organismos técnicos del gobierno chileno están estudiando la posibilidad de establecer relaciones comerciales con Rusia en base a la venta de cobre. Agentes comerciales soviétivos expresaron su disposición de adquirir cobre de Chile, pagándolo en dólares, siempre que a su vez Chile se comprometa a hacer adquisiciones en Rusia, nación que tiene una capacidad de compra de 50 mil toneladas anuales de alambre de cobre.

Disminuye el Comercio con Argentina

EL comercio exterior de Chile y Argentina ha disminuído notablemente durante los últimos 5 años. Debido a ello se celebran reuniones entre la comisión mixta argentino-chilena para firmar un pacto que permita equilibrar las balanzas de pagos de ambos países.

Sobreproducción de Carbón

LA industria carbonífera de Chile se encuentra ante el problema de una sobreproducción, debida, de una parte, al constante aumento del uso de electricidad y petróleo, y de otra, a una reducción del mercado de exportación.

Aumentos de Sueldos y de Precios

EL 7 de febrero del presente año entró en vigor la Ley que aumenta los sueldos a los empleados y obreros públicos y privados en un 20% y acuerda, por medio de la elevación de los impuestos, recursos por 40 mil millones de pesos al Fisco para atender el déficit presupuestario. También se elevó el precio de la gasolina en un 18% y el de la leche en 20%. Por otra parte, se permitieron alzas en los precios del café, pan, aceites, teléfonos, esperándose elevación de las tarifas del transporte colectivo, gas y electricidad.

Ecuador

Maquinaria Italiana para Fabricar Papel

DOS empresarios italianos han convenido con IPECA, entidad ecuatoriana, en proporcionar dentro del plazo de 90 días, toda la maquinaria necesaria para producir 30 toneladas diarias de papel que abastecerá el consumo nacional, de papel fino y de empaque. Seguiríase utilizando la fibra del banano, y, según las clases, mezclándolo con paja de páramo, fibra de algodón, etc., producidas en el Ecuador. El capital que aportan los empresarios italianos, es de 60 millones de sucres.

Préstamos Amplios y Bajos Intereses a Agricultores

DENTRO del programa de préstamos para pequeños y grandes agricultores a base de los excedentes agrícolas del gobierno de E.U.A., se ha establecido un sistema de préstamos a plazos más amplios e interés más bajo en colaboración con la división del punto IV en el Ecuador y el Banco Nacional de Fomento.

Balanza Comercial Favorable

LA balanza comercial de Ecuador fue favorable en los primeros 9 meses de 1957. Las exportaciones aumentaron de Dls. 64.7 millones en 1956 a Dls. 71.6 millones en 1957. Las importaciones subieron en igual período de Dls. 62.8 millones en 1956 a Dls. 69.5 millones en 1957.

Perú

Mercado Libre de Divisas

EL gobierno anunció a mediados del último mes de enero que no continuaría vendiendo divisas a razón de 19 soles por dólar, como lo venía haciendo a los importadores; o sea, que dejaba libertad para que el sol adquiriera su nivel, de acuerdo con las condiciones de la oferta y la demanda.

La reacción inicial ha sido menos severa de lo que se esperaba, ya que la decisión fue tomada en momentos de debilidad de la moneda.

El tipo de cambio del "certificado" —fijado previamente en 19 soles por dólar— bajó a 19.40 y 19.55 en las dos semanas siguientes a la decisión del gobierno. Esta declinación significa ligeramente menos del 3%.

Los certificados son documentos negociables, emitidos para los exportadores por el total de sus ingresos provenientes de sus ventas. Los exportadores pueden disponer de dichos certificados libremente para su venta a los importadores, al precio del mercado.

Mientras el gobierno vendía certificados a los importadores al tipo de 19 por dólar, el mercado no pudo, naturalmente, elevarse sobre dicho nivel. Si los certificados no eran vendidos dentro de los 10 días, los exportadores podían hacerlo al gobierno con un descuento pequeño. Esta regla limita la actividad especulativa impidiendo la retención del cambio en previsión de declinaciones del mismo.

Tal vez aun más significativo que el movimiento en los precios de los certificados era el comportamiento del sol en el mercado libre de giros. Los giros provienen de transacciones no comerciales y las operaciones en este campo, no controlado, era consecuentemente más sensitivo a las fluctuaciones. La tasa libre para los giros de 19.55 soles por dólar, registraba cinco puntos de diferencia con la tasa del certificado.

Los banqueros, que están en estrecho contacto con los negocios peruanos, consideran que es prematuro aceptar los resultados de las primeras dos semanas como finales y, más bien, piensan que el tipo de cambio llegará a 21 ó 22 soles por dólar.

El Perú tiene una economía más equilibrada que muchos de sus vecinos latinoamericanos. Su comercio de exportación está bastante diversificado y, por tanto, menos sujeto a fluctuaciones violentas. El algodón ha participado con el 17 al 28% del total de las exportaciones en los últimos años; el azúcar con el 11 al 16%; el plomo con el 10%; el petróleo con el 7 al 9%; el cobre con el 7 al 11%; el cinc con el 5 al 6% y la plata, también con el 5 al 6% de las exportaciones totales.

El gobierno tiene todavía disponible el fondo de estabilización por Dls. 30 millones, de las siguientes fuentes: del Tesoro de E.U.A. Dls. 12.5 millones; del Fondo Monetario Dls. 12.5 millones y del Chase Manhattan Bank of New York Dls. 5 millones. El Perú obtuvo este crédito desde 1954 pero no ha hecho uso de él. El acuerdo anual expira el presente mes y se considera que habrá de ser renovado, ampliándolo a Dls. 60 millones.

Importación de Arroz

PERU, conocido en el mundo como país productor de arroz, se ha visto obligado, desde hace algunos años, a importar este producto para satisfacer su consumo interno. El Ejecutivo ha autorizado la importación de 30 mil toneladas de arroz en 1958, contra 20 mil que se importaron en 1956 y 1957.

Elevación de Impuestos de Importación

EL gobierno envió un proyecto de Ley al Parlamento que aumentará en un 100% los impuestos sobre importación de artículos de lujo y en un 50% las importaciones de mercaderías necesarias, pero no indispensables. La lista de artículos afectados por esta medida será dada a conocer con posterioridad.

Elevan el Precio de la Gasolina

EL Congreso Nacional del Perú aprobó el proyecto de Ley que eleva el impuesto de la gasolina y que será destinado a la realización de un vasto plan de construcción de caminos, durante 5 años. El impuesto rendirá S 1 mil millones (Dls. 625 millones), al cabo de esos 5 años, que se cumplirán cuando finalice la actual administración pública. Según esta nueva ley, la gasolina, que se vende en dos clases, subiría, la "extra", de 2.30 soles el galón, a 3 soles y la "corriente" de 1.90 soles a 2.55 el galón.

Contra las Exportaciones de Excedentes Algodoneros

LA Sociedad Nacional Agraria del Perú ha reiterado su oposición al programa de excedentes algodoneros del gobierno de E.U.A. y opina que debe tenerse presente para no aceptar limitación a la producción algodonera teniendo en cuenta que el algodón peruano no llega al 1.5% de la producción mundial; que la producción peruana se ha calculado siempre en el mercado mundial sin que se acumulen stocks en el país; además el Perú no tendría capacidad financiera para acumular artificialmente y no puede, en consecuencia, comprometerse a tomar medidas sobre política de stocks mundial; las exportaciones peruanas no alcanzan el 3% de las exportaciones mundiales. Perú considera que las medidas adoptadas por E.U.A. son contrarias a las prácticas aceptadas en el comercio internacional, constituyendo una presión económica del país más fuerte sobre los países más débiles.

Bajan los Préstamos de los Bancos

DESDE que fueron establecidas las restricciones crediticias, los préstamos de los bancos comerciales y de ahorros han disminuído S 261 millones. La expansión crediticia alcanzó su punto más alto al 30 de noviembre de 1957, en que el total de las colocaciones bancarias llegó a S 5,510 millones, y, desde entonces, violentamente el volumen del crédito ha ido decreciendo hasta llegar a S 5,429 millones en diciembre 31 de 1957. Las restricciones fueron establecidas por la Superintendencia de Bancos, a pedido del Banco Central de Reserva y del Ministerio de Hacienda, en vista de la inobservancia de los límites de los encajes de los bancos.

Se Contrae el Comercio Exterior

TANTO las exportaciones como las importaciones declinaron en noviembre de 1957, bajando las primeras a Dls. 6.4 millones con respecto a octubre del mismo año y las importaciones Dls. 6.5 millones. En noviembre de 1957 las exportaciones sumaron 528,347 toneladas con valor de Dls. 29.7 millones, contra 497,841 toneladas por valor de Dls. 36.1 millones en el mes de octubre. Las importaciones por su parte, en noviembre de 1957, registraron un volumen de ..... 93,242 toneladas y un valor de Dls. 30.8 millones frente a 171,282 toneladas por valor de Dls. 37.3 millones en el mes anterior. En los 11 primeros meses de 1957 las exportaciones totalizaron un valor de Dls. 294.8 millones contra Dls. 284.9 millones en igual período de 1956 y, las importaciones, Dls. 366.7 millones contra Dls. 325.9 millones en 1956.

Venezuela

Firme Política Petrolera

EL gobierno provisional de Venezuela declaró que será mantenida la actual política petrolera. Tal garantía cubre tanto a las inversiones de capitalistas extranjeros como nacionales, y no solamente a las actualmente hechas en el país, sino además a todas aquellas que incrementen las existentes o creen otras nuevas. La política petrolera que se ha venido siguiendo y que se mantendrá, alienta las inversiones extranjeras mediante el acuerdo de reparto por partes iguales de las utilidades entre las compañías y el gobierno.

Igual Tipo de Cambio

EL Ministro de Hacienda declaró que el tipo de cambio del bolívar en relación con las otras divisas no sufrirá alteración alguna y que la exportación e importación de fondos seguirá siendo libre.

Reacción contra E.U.A.

LAS restricciones de E.U.A. a las importaciones de petróleo han provocado una reacción política grave en Venezuela. Tan grave es, que se habla de la adopción de represalias económicas como las siguientes: restringir las compras de Venezuela en E.U.A. compras que se valoraron en 1957 en Dls. 1 mil millones y establecer el control de las operaciones de compañías petroleras norteamericanas que existen en Venezuela.

Persistirá la Ayuda al Extranjero

LA Junta de Gobierno de Venezuela declaró que será realizado el plan en proyecto de ayuda económica a otros países, pero sujetándolo a las necesidades económicas internas del país.

BRASIL

Reducción de Importaciones

APESAR de su continuado auge industrial, el Brasil reducirá probablemente sus compras en E.U.A. durante el presente año.

En los últimos meses, sus insuficientes recursos financieros han estado sujetos a una mayor astringencia, debido en gran parte a la declinación de la demanda internacional para su principal producto de exportación, el café.

El deterioro de su comercio exterior se ha reflejado en una aguda declinación de los tipos de cambio del cruzeiro en el mercado libre. En la primera parte del último año, el cruzeiro estuvo vendiéndose en alrededor de 65 por dólar. El tipo ahora es, aproximadamente, de 100 por dólar, o sea una depreciación de un 50%, aproximadamente.

No se dispone de las cifras finales del comercio exterior y de las reservas de cambio para el último año; sin embargo, los datos disponibles indican que Brasil ha perdido en ambas líneas. En los primeros siete meses del año último, por ejemplo, el país sufrió un déficit comercial de Dls. 124 millones, contra un superávit de Dls. 211 millones del año previo.

Las insignificantes reservas de oro y divisas del Banco Central en octubre último, obligaron al gobierno a ocurrir a un préstamo por Dls. 37.5 millones al Fondo Monetario Internacional.

Las importaciones desde E.U.A. en 1957 alcanzaron una cifra muy crecida. Durante los primeros nueve meses del año citado, dicha cifra montó a Dls. 345.6 millones contra Dls. 216.5 millones de un año antes. Sin embargo, no todo este comercio adicional puede considerarse como carga para los recursos de dólares del Brasil. El total fue probablemente absorbido por maquinaria y equipo, financiado por compañías norteamericanas que tienen plantas establecidas en el país y por entregas de excedentes agrícolas norteamericanos, pagaderos en cruzeiros.

El desmejoramiento de los mercados de café, ocurrido en los últimos meses, ha acentuado la debilidad del mercado de cambios brasileño durante la primavera y el verano del último año.

Brasil y otros países productores de café latinoamericanos estan tratando de apoyar el mercado cafetalero, mediante la retención de ofertas; pero esto se está haciendo a costa de la compra de grandes existencias a los cafetaleros y de la acumulación de las mismas en almacenes.

Los precios del café están todavía bastante bajos con relación a hace un año, aunque un poco arriba de los puntos más bajos del último año.

Las pérdidas registradas en 1957 en la situación del café han obligado al gobierno a reducir asignaciones para los remates públicos de divisas a los importadores hasta la cantidad de Dls. 1 millón semanales, para la primera mitad del presente año. La cifra asignada anteriormente para dichos remates era de Dls. 4.3 millones semanales. Sólo una parte de las importaciones brasileñas se opera a través de este canal. Muchas de las grandes importaciones se cubren por asignaciones directas.

Los ahorros en las asignaciones para los remates significarían unos Dls. 52 millones para todo el año, cifra considerablemente menor a la registrada como déficit en 1957.

Compras a Europa

FIRMAS comerciales checoeslovacas han ofrecido vender al Brasil entre Dls. 8 y 10 millones en maquinaria, con un plazo de 3 a 6 años para pagarla. En junio de 1958 llegará al Brasil una

misión checoeslovaca para negociar un acuerdo de comercio y pagos entre los dos países. La maquinaria ofrecida incluye instalaciones de energía eléctrica, equipos para mataderos y fábricas de cemento. El intercambio checo-brasileño se ha incrementado desde 1953, y en 1957 pasó de los Dls. 45 millones.

La Central de Comercio Exterior de Polonia ha firmado un contrato para entregar a Brasil más de 100 mil toneladas de rieles y accesorios para vías férreas. El monto de la transacción es de Dls. 17 millones. El contrato dispone la importación de Polonia desde Brasil de 200 mil toneladas de mineral de hierro de alta concentración.

El gobierno brasileño ha contratado en Italia el suministro de 200 trolebuses para el servicio público de Río de Janeiro. La entrega de los vehículos tendrá prioridad de acuerdo con un convenio comercial, por el importe de 4,375 millones de liras, existente con el gobierno de Brasil.

Oferta Soviética

UNA empresa intermediaria —Torgbras presentó al Brasil un plan que monta a Dls. 400 millones para establecer el comercio ruso-brasileño. Torgbras es una empresa privada que esta actuando como intermediaria para aumentar el comercio brasileño con todos los países. Los consejeros económicos del Gobierno del Brasil apoyan las relaciones comerciales entre los dos países. Rusia esta dispuesta a aceptar productos brasileños por £ 100 millones a cambio de una cantidad igual de maquinaria de fabricación rusa. Rusia está también dispuesta a proporcionar al Brasil de inmediato, maquinaria para la perforación de pozos petroleros y equipo para la refinación petrolera, que el Brasil tanto necesita para aumentar su producción nacional. Rusia ha ofrecido por otra parte, proporcionar al Brasil un crédito hasta por Dls. 800 millones por intermedio de bancos británicos, dado que la URSS tiene un banco en Londres que podría encargarse del asunto.

El Ministro de Finanzas brasileño opina que Rusia y los países de Europa Oriental pueden convertirse en mercados para el sobrante de café. Los grandes excedentes han llevado a Brasil muy cerca de una crisis económica.

Inversiones Alemanas

LA casa Krupp ha obtenido autorización para construir en el Brasil una fábrica de automóviles, con capacidad para producir 1,200 camiones por año. Este plan forma parte del proyecto del combinado industrial Campo-Limpo, en el cual la citada empresa alemana ha invertido Dls. 30 millones.

Mayor Producción de Petróleo

LA revista Petroleum Week dice en su último número que la producción de los pozos petroleros de las proximidades de Bahía, es ahora de 30 mil barriles diarios y puede llegar a 40 mil barriles en 1958. Petrobras espera duplicar esa cantidad para 1959 ó 1960, aunque para ese año el consumo del Brasil, que es actualmente de 200 mil barriles diarios, será de 300 mil. Brasil gastó en la importación de petróleo Dls. 283.3 millones en 1956. En 1958 esa suma será mayor.

Préstamos del BIRF y del Eximbank

EL Banco Mundial prestó a Brasil Dls. 13.4 millones para ayudar a la construcción de una planta hidroeléctrica de 85 mil kilovatios en Sao Paulo. La planta se construirá en Jurumurim en las riberas del río Paranapanema y proporcionará energía eléctrica a la zona suoriental de Brasil, región en la cual el desenvolvimiento económico se ha visto retrasado por la falta de energía para fines industriales.

El Brasil ha obtenido también del Eximbank un crédito por Dls. 100 millones destinado a la compra de material ferroviario.

AMERICA SUDATLANTICA

Argentina

Aumentó la Producción de Petróleo en 1957

YACIMIENTOS Petrolíferos Fiscales, informó que la producción en 1957 ascendió a 4.656,037 metros cúbicos, con un aumento de 502,677 metros cúbicos respecto de 1956. El mayor aumento de producción se registró en los yacimientos de Comodoro Rivadavia, seguidos por los de Salta y Mendoza en tanto que hubo disminución en Plaza Huincul.

Compra de Locomotoras Diesel

LA firma estadounidense Alco Products, Inc., anunció el embarco con destino a la Argentina de 16 locomotoras diesel de un nuevo tipo adaptable a todos los usos. Los ferrocarriles argentinos han hecho un pedido de 130 locomotoras, con potencia de 1,800 caballos de fuerza. Las primeras 30 son para el ferrocarril de Sarmiento, después se entregarán otras 55 para la línea General Mitre y las 45 restantes se destinarán al servicio de la ruta General San Martin.

Importación de Azúcar

SE ha invitado a hacer ofertas para el suministro de 50 mil toneladas de azúcar que se importarían para aliviar la escasez argentina de dicho producto provocada por la escasa cosecha de caña. Los permisos de importación se concederán preferentemente a firmas que ofrezcan el azúcar de Bolivia, Brasil, Checoeslovaquia, Chile, Dinamarca, Finlandia, Hungría, Israel, Paraguay, Polonia, Rusia, Rumania, Uruguay o Yugoeslavia.

Pacto Comercial con Polonia

POLONIA firmó un acuerdo con Argentina mediante el cual enviará 600 mil toneladas de carbón a la República Argentina en el curso de seis meses.

Compra de Productos Europeos

EN 1958 Argentina importará cantidades cada vez mayores de carbón, maquinaria y otros productos e Europa, con el fin de conservar sus existencias de dólares y libras esterlinas. Se considera probable que aumenten las exportaciones de los países de Europa Oriental, sobre todo en productos tales como el carbón, maquinaria para la extracción de petróleo y quizás hasta petróleo.

Tratados Comerciales con Rusia

LA misión argentina que visitara recientemente a la Unión Soviética, concluyó una serie de tratados mediante los cuales Argentina adquirirá de la URSS una serie de productos que comprenden esencialmente equipo para la industria petrolera, así como maquinaria para la construcción de carreteras. Las negociaciones han demostrado la existencia de un deseo recíproco de desarrollar ulteriormente las relaciones comerciales entre los dos países.

Uruguay

Pláticas Comerciales con Rumania

EL Director del Departamento de Comercio del Ministerio de Relaciones Exteriores, anunció que estaban celebrándose pláticas con una delegación rumana a fin de concertar un Convenio de Pagos y Comercio con aquella nación europea. Los negociadores discuten intercambios comerciales de un total probable de Dls. 500 mil.

Exportación de Trigo a Brasil

MEDIANTE un convenio que beneficie recíprocamente a Uruguay y Brasil, se estudia una posible venta de trigo uruguayo, habiendo el firme deseo de concertar la operación.

Propuesta de los Bancos Privados

LOS bancos privados uruguayos han hecho algunas propuestas para restablecer la confianza en el extranjero y el crédito del país, en vista de la moratoria virtual que ha establecido el Banco de la República, al rehusar la entrega de las divisas necesarias para los vencimientos de los contratos de cambio que los bancos privados habían hecho para los importadores.

Déficit Comercial en 1957

UN balance del intercambio comercial durante 1957 arroja un saldo totalmente deficitario para el comercio exterior del Uruguay, siendo las perspectivas para 1958 nada halagüeñas. El déficit de la balanza comercial para 1957 fue de Dls. 60 millones, pero los compromisos al 31 de diciembre de 1957 superan esa cifra. Los compromisos del país en moneda extranjera por todos los conceptos, ascendían al 31 de diciembre de 1957 a Dls. 125 millones. El cálculo previo de exportaciones se sitúa en Dls. 190 millones para 1958 cifra a la que hay que deducir los Dls. 125 millones que se arrastran desde 1957, quedando por tanto, Dls. 65 millones para atender las importaciones del año corriente. El saldo final para importaciones para todo 1958 sería de Dls. 11 millones, cifra que obviamente no alcanza para cubrir las más elementales necesidades del consumo normal uruguayo.

El Futuro del Intercambio Francomexicano

Por Emile Roche *

¡El economista, más que ninguno, jamás sabrá resistir el atractivo de México!

El viaje de la numerosa misión económica y financiera francesa que tuve tanto placer en dirigir a través de ese vasto país, data ya de mucho más de un año pero el recuerdo que conservamos mis compañeros y yo, subsiste tan vívido como si hubiésemos regresado ayer.

Por otra parte, llegados los mexicanos, hace unas pocas semanas, para corresponder a nuestra visita, hemos podido acoger a una delegación de funcionarios y de hombres de negocios de todos los Estados de México, encabezados por mi amigo el señor Gilberto Loyo, Secretario de Estado de la Economía Mexicana.

Si fuí a ese país, si acepté a mi vuelta la presidencia de la Sección Francesa de un nuevo Comité Permanente para el desarrollo del intercambio francomexicano —con sede tanto en París como en México— ello se debe a que aliento la más grande fe en el acrecentamiento del comercio entre Francia y México. Por sobre las afinidades que en lo cultural siempre nos aproximaron, media el interés común de nuestros dos países. En México encontré un país en plena expansión demográfica y económica, cuya balanza de pagos ocasiona menos cuidado que la nuestra y cuyos ingresos por turismo le representan un complemento excepcional.

Pero, México tendrá que hacer frente a un aumento de población de un millón de habitantes por año y al mismo tiempo elevar su nivel de vida, es decir, atender a necesidades considerables y muy diversas de equipamiento.

Junto a los considerables suministros de los Estados Unidos queda un sitio para equipos europeos y especialmente franceses. En el mejor de los casos, la técnica francesa puede aportar a México soluciones que serán —me atrevo a decir— más a su medida que las de su gigantesco vecino.

A este respecto se han alcanzado ya ciertos resultados, pero el esfuerzo de los industriales franceses no debe recesar, dado que la dotación de equipo y de conjuntos industriales exige siempre mucho de paciencia, de tenacidad e ingeniosidad, y la competencia me parece más ardua que nunca.

En cuanto a nuestros bienes de consumo, su oportunidad de acceso al Mercado Mexicano será, sin duda, mayor en la cabal medida en que puedan ser terminados o completados allá mismo.

Por nuestra parte encontramos en México una materia prima esencial que siempre nos hará falta: el algodón. Ahora bien: el algodón mexicano —cuya calidad está reconocida por todos— constituye uno de los rubros fundamentales de la exportación de ese país. Esto expresa todo el atractivo que presentan para México aquellos de sus socios comerciales que le aporten una clientela fiel e importante para una materia prima que el capricho de las cosechas puede convertir en excedente.

Sin duda alguna, fuera de los Estados Unidos, nosotros disponemos en el mundo de muchos otros suministradores de algodón de fibra mediana o corta, pero, estoy seguro, que sabríamos —dentro del cuadro de una balanza equilibrada a través de muchos ejercicios— ajustar nuestras compras de algodones mexicanos al desarrollo de nuestras dotaciones de productos industriales.

---

* Presidente del Consejo Económico de Francia.—Tomado de "Le Monde Diplomatique". Feb. 1958.

De 1956 a 1957 ya nuestras importaciones han marcado un aumento neto de tonelaje. De este modo se asegurará para Francia, en el comercio exterior mexicano, un sitio más importante que el mucho más modesto ocupado por nosotros en estos últimos años. Pero, todavía haría falta que nuestros industriales exportadores reafirmen su voluntad de conocer y conquistar el mercado mexicano.

Gracias a la visita del Señor Gilberto Loyo se intensificará aún más el intercambio de informaciones. Estamos anuentes a garantizar su difusión no solamente en París sino en las capitales de cada una de nuestras regiones económicas de Francia. Es, por tanto, nuestro país en conjunto el que debe asociarse al esfuerzo requerido para el desarrollo de nuestros intercambios comerciales con el exterior.

México Espera que Gran Bretaña Tomará una Mayor Participación en sus Importaciones y en su Desarrollo

Por Sir David Eccles, K.C.V.O., M.P.*

VOLANDO sobre México en el avión que me llevó desde California, tuve una buena impresión de lo que es ese país, grande, aunque todavía con extensas regiones sin desarrollar. Al llegar me expresaron que yo era el primer Ministro del Gabinete británico que los visitaba, y yo les dije que había ido porque quería obtener conocimientos de primera mano acerca de las grandes oportunidades para la expansión del comercio anglomexicano. Hay buena base para el optimismo, dado que las importaciones mexicanas están ya cerca de los 400 millones de libras al año y que de este total el Reino Unido sólo participa con 10 millones de libras.

La población de México, que ahora es de alrededor de 31 millones, se incrementa en un millón anual, esto es, a una tasa superior al 3%. Pero el ritmo de incremento de su ingreso nacional ha sido de casi el doble —6%. Esto muestra cuán interesante es el mercado mexicano.

Bienvenida Cordial.

La calurosa recepción que mi esposa y yo recibimos fue una clara prueba de que nuestra visita era tanto oportuna como bienvenida. Visité al Presidente de la República, cuyo exitoso período de administración termina este año. El Presidente Ruiz Cortines tomará su retiro con la satisfacción de seis años de labor bien cumplida. Según un artículo de la Constitución mexicana, un Presidente no puede ser reelegido. El candidato del Partido gubernamental para sucederle, es el ex-Ministro de Trabajo, señor López Mateos, de quien yo no escuché sino buenas opiniones. Su manejo en las relaciones laborales parece haber sido admirable.

Con el Embajador de Su Majestad en México, inicié mi visita con una entrevista con el Ministro de Relaciones Exteriores, que es un experto en asuntos de las Naciones Unidas. Luego vimos al Ministro de Economía, Lic. Loyo, y con él decidimos llevar a cabo una reunión con nuestros expertos en el último día de mi visita, a fin de tomar decisiones sobre todos los asuntos que durante ella había estado discutiendo.

Mesa Redonda.

El Banco Nacional de Comercio Exterior preparó una muy importante discusión de mesa redonda en la que tratamos el campo total del comercio exterior mexicano. En esta reunión, el banco mexicano presentó un notable documento describiendo la historia reciente del comercio anglomexicano y proporcionando excelentes bases para posibles decisiones. Este documento, que debe haber tomado mucho trabajo para hacerlo, fue una ilustración de la seriedad con que fue tomada

* Presidente del Board of Trade, que recientemente hizo una visita a Norteamérica y México.—Tomado del "Board of Trade Journal" del 31 de enero de 1958.

mi visita. Había tenido otras interesantes discusiones con el Director de Pemex y con los ejecutivos de las Líneas Mexicanas de Aviación. Entre las fábricas que visité estuvieron las subsidiarias de Babcock & Wilcox y la Bristol Aircraft Co. Una muy grata tarea fue para mí la de la colocación de la primera piedra de la nueva planta de ensamble de Automóviles Ingleses. No cabe duda de que podríamos vender más carros en el mercado mexicano si obtuviéramos los permisos que requiere su importación. Yo traté este punto con el señor Ministro de Economía.

Las siguientes son algunas de las impresiones que he traído:

Recursos

México está orgulloso de tener ricos recursos en petróleo, minerales y productos tropicales y, sobre todo, en fuerza de trabajo adaptable a un rápido conocimiento de las habilidades industriales.

Estabilidad Política

Durante 20 años México ha gozado de instituciones seguras y estables. El gobierno ha logrado un buen equilibrio entre la seguridad social y la inversión de capitales. La inflación es siempre un peligro en un país de rápido desarrollo y en México se ha logrado controlarla mediante muy elevadas tasas de interés. Se me dijo que el 12% para préstamos a corto plazo, no era un tipo excepcional.

El Peso Mexicano

México tiene una frontera de 2 mil millas con los E.U.A. a través de la cual miles de turistas norteamericanos pasan cada mes. En la actualidad, México obtiene alrededor de Dls. 400 millones anuales de este tráfico turístico. El resultado de esto es que sería excesivamente difícil organizar un control de cambios, aun si el gobierno mexicano deseara hacerlo. El peso es totalmente convertible a dólares y esto es algo que los comerciantes británicos pueden tomar en consideración para sus cálculos.

Diversificación del Comercio

Como Canadá en el norte, México es vecino de los E.U.A. en el sur, y, naturalmente, tiene los más estrechos vínculos comerciales con ese gran país. Pero también como en Canadá, uno se da cuenta del deseo entre los directivos mexicanos de no llegar a ser demasiado dependientes en el comercio con su gran vecino. Los mexicanos desean diversificar tanto las fuentes de sus importaciones como las de capital, al que ellos pueden darle buen uso en el desarrollo de su país. Quedó perfectamente esclarecido que los mexicanos esperan que Gran Bretaña debería tomar mayor participación en su comercio y en su desarrollo.

Oportunidades de Exportación

Hay muchos bienes de capital que podríamos abastecer a México y el Board of Trade está ahora organizando contactos entre los sectores respectivos de la industria en este país y los compradores potenciales en México. Tanto como los mexicanos están necesitando bienes de capital, las oportunidades para los bienes de consumo son limitadas por las licencias de importación. Pero, en este último aspecto, los mexicanos tienen mucho interés en el establecimiento de empresas conjuntas con compañías mexicanas para la fabricación de muchas clases de bienes de consumo en México. Si tales inversiones llegaran a hacerse, después de una adecuada preparación y con socios de confianza, creo que ellas probarían ser muy redituables.

Dije a los mexicanos que no podríamos proveerles con mucho capital, pero que el Departamento de Garantías de Créditos a la Exportación consideraba a México como un buen riesgo para seguros de crédito. No deberíamos subestimar su deseo de entrenamiento de mexicanos en el Reino Unido en las habilidades especiales y más particularmente, en máquinas-herramientas y otras industrias de ingeniería. Los mexicanos están, por lo menos, tan desconocedores de la industria postbélica británica como nosotros del progreso que ellos recientemente han alcanzado.

Después de la última reunión con el Ministro de Economía a que ya hice mención, emitimos un comunicado en el que estuvimos de acuerdo sobre importantes medidas que tienden a incrementar la cooperación económica y financiera entre Gran Bretaña y México. Y éstas, no son sólo palabras. Decidimos en muchas líneas seguir las proposiciones generales para la expansión comercial. No quise llegar a conclusiones en México sin antes tratar lo necesario con los hombres de negocios en Gran Bretaña, a fin de que podamos actuar de la manera más efectiva. Esto es lo que estamos haciendo ahora, y espero que muchas firmas británicas preguntarán al Board of Trade acerca de México y tomaran seriamente las oportunidades de este enérgico mercado en expansión.

Desarrollo Económico y Electrificación

Por Cristóbal Lara Beautell

EL objeto de esta disertación* es analizar algunas de las principales relaciones existentes entre el desarrollo económico general y el desarrollo de la electrificación, con referencia especial a los países de América Latina. He de centrar el análisis en tres tipos de relaciones: las que vinculan el desarrollo con el consumo de energía en general; con el consumo de energía eléctrica y con las condiciones en que se realiza la oferta de ésta. Deseo subrayar que es éste un campo relativamente nuevo de estudio y que el enfoque que doy a muchos de los problemas de electrificación podría concebirse desde puntos de vista distintos a los que presentaré ante ustedes. Hecha esta salvedad comenzaré el análisis de las relaciones entre desarrollo económico y consumo de energía total, comprendiendo en ésta la generada por la industria eléctrica y la que procede del petróleo, el carbón mineral y los combustibles vegetales.

El desarrollo entraña, como es bien sabido, un proceso continuado de cambio de la estructura de la economía. La intensidad de los cambios que se producen en el curso del proceso de crecimiento económico son en gran parte resultado de la tasa misma de crecimiento de la economía en general, correspondiendo modificaciones estructurales de mayor intensidad a tasas relativamente altas de crecimiento económico y cambios menores a tasas de crecimiento bajas. Sin embargo, cualquiera que sea la intensidad de las modificaciones estructurales que se producen en la economía, la dirección de los cambios se realiza siempre en un mismo sentido y entraña un crecimiento relativamente menor de los sectores que consumen pocas unidades de energía por unidad de producto obtenido —como el agrícola— que de otros sectores como el industrial, el de transporte y el de servicios que requieren altos insumos de energía para obtener una unidad de producto. Se crean así en el proceso de crecimiento económico dos fuentes adicionales de demanda de energía que vienen a sumarse a la demanda preexistente: una causada por la sola intensificación de la actividad económica general y otra determinada por el desplazamiento o transferencia de actividad hacia sectores que son consumidores intensivos de energía.

Esas dos fuerzas principales actúan con distinta intensidad y asumen un significado diferente para la actividad económica general según la fase de desarrollo en que se encuentre un país dado. En una primera etapa, tal como la que registran muchos de los países de América Latina, la demanda de energía crece de modo principal por efecto de la aceleración de las actividades existentes y de la transferencia continuada de población del sector agrícola a otros sectores de más alta productividad, así como por el rápido proceso de urbanización que va unido a esa transferencia. La proporción de la demanda que se traduce en consumo residencial, alumbrado público y otros usos no productivos es entonces relativamente alta. Por el contrario, en una fase más avanzada de desarrollo tanto el desplazamiento ya realizado de población agrícola hacia otras actividades como la introducción de la técnica habrán tendido a acercar la productividad media de la agricultura con la de otros

* Conferencia presentada ante una reunión de funcionarios y técnicos centroamericanos de electrificación, celebrada en San José, Costa Rica, en noviembre de 1957, y a la Sociedad Mexicana de Economía en diciembre de 1957. El autor es funcionario de la Comisión Económica para América Latina de las Naciones Unidas. Los puntos de vista expresados en este trabajo no representan opinión oficial de dicho organismo.

sectores. En cierta forma se habrán agotado ya las fuentes de desplazamiento de población característico de la etapa anterior. El estímulo principal al crecimiento de la demanda de energía residirá entonces en los cambios estructurales que se realizan dentro del sector industrial y de servicios, que se reflejan en formas más capitalizadas de producción y en una elevación general de los consumos de energía por unidad de producto obtenido. La proporción de energía consumida en sectores directamente productivos es alta y creciente. Por el contrario se observan reducciones substanciales en la proporción de la energía total empleada en usos no directamente productivos. En contraposición con la fase anterior, la capitalización que se realiza en esas circunstancias en la industria de energía contribuye de modo directo al aumento de la capacidad productiva del sistema económico general, y va acompañada de una elevación considerable del nivel de productividad y de ingresos. Por otra parte, a medida que se eleva el nivel de ingreso el incremento relativo de la demanda de energía total provocado por un aumento dado del ingreso tiende a crecer. La elasticidad-ingreso medida en un reciente estudio de la CEPAL para un grupo amplio de países fue en 1949-1951 de 0.6 y 1.0, respectivamente, para países de ingreso inferior y superior a 250 dólares por habitante. Dada esa tendencia de la demanda de energía en función de los movimientos del ingreso es de creer que en ciertos períodos una tasa constante de desarrollo económico requiere una tasa creciente de la producción total de energía. De ser esto así, los países de América Latina, en su situación actual requerirían aumentos de la oferta total de energía relativamente menores a los que necesitarán en el futuro para obtener una tasa dada de desarrollo económico.

Sustitución entre formas de energía

Las fuentes de donde procederá la nueva oferta incrementada de energía total depende de las condiciones particulares de cada país. Dentro del margen de posibilidades de oferta establecido por esas condiciones, al crecer el ingreso las distintas formas de energía tienden a sustituirse unas por otras. Las de más bajos rendimientos, como los combustibles vegetales y aún los de origen mineral, por formas de rendimientos más altos. Las posibilidades de sustitución están fijadas por consideraciones de orden técnico y por la disponibilidad misma de las distintas fuentes de energía, así como por sus precios relativos. Cuando los factores de orden técnico y de capacidad de oferta permiten una sustitución dada, los precios relativos constituyen un factor determinante.

El análisis de la tendencia mundial en este campo indica con bastante exactitud que el precio de la energía eléctrica ha subido en 1939-54 considerablemente menos que los de otras formas de energía. Ello ha entrañado un abaratamiento relativo de la electricidad y ha constituído un factor adicional hacia su empleo en vez de otras formas de energía. Según datos de la CEPAL respecto a las cuatro formas de energía clasificadas —petróleo, carbón, energía hidroeléctrica y combustibles vegetales— en 1937-55 el consumo de combustibles vegetales redujo su participación en el consumo total de energía de América Latina de 53 a 28 por ciento; el carbón mineral de 14 a 7 por ciento; en tanto que el petróleo aumentó su participación de 27 a 55 por ciento y la hidroelectricidad de 6 a 9 por ciento.[1] El petróleo y la energía hidroeléctrica han jugado, por consiguiente, el papel de satisfactores únicos de todo el crecimiento de la demanda de energía en América Latina, permaneciendo la producción de combustibles vegetales en cantidades absolutas constantes, y la de carbón sólo ligeramente creciente.

La demanda de energía eléctrica

La energía eléctrica es así uno de los elementos más dinámicos en la satisfacción de las necesidades derivadas del proceso de crecimiento económico. Dadas las demás condiciones, su demanda tiende a variar en función de su elasticidad ingreso y de su elasticidad precio. Estos son hechos bien conocidos que no requieren explicación. Lo que sí interesa, porque ello puede ser un factor determinante de las necesidades futuras de energía eléctrica, es intentar analizar las modificaciones que en esas dos magnitudes tiende a imponer el desarrollo económico y sus consecuencias para la actividad económica general.

En las etapas de crecimiento económico que son significativas para la mayoría de los países de América Latina, la elasticidad ingreso de la demanda de energía eléctrica, igual que la de energía total, crece en el proceso de desarrollo. Este hecho se explica porque en la etapa inicial si bien se registran diferencias acentuadas entre los insumos de energía requeridos por las actividades existentes y por las nuevas, el peso de las actividades existentes como consumidoras de energía adicional es mucho mayor que el de las actividades nuevas y la demanda eléctrica, en consecuencia, crece más por intensificación de los procesos productivos que por cambios radicales en dichos procesos. Esta ha sido posiblemente la situación en algunos países latinoamericanos en los últimos quince años, en los que los cambios de estructura han sido relativamente pequeños, con un proceso de industrialización incipiente que ha tendido más a ampliar la capacidad productiva de las industrias existentes que al establecimiento de otras nuevas que modifican grandemente el coeficiente general de insumo de energía por unidad de producto. Estos últimos cambios parecen, sin embargo, estar próximos. El ritmo y tasa de esas modificaciones tendientes a una intensificación más acelerada del consumo de energía tal vez impondrá en el futuro a la industria de la energía eléctrica tareas aún más vastas que las cumplidas en el pasado.

Para que pueda apreciarse la importancia que asumen los cambios de estructura económica en la demanda de electricidad sólo citaré que el consumo unitario de energía eléctrica en la industria es de 3 a 4 veces mayor que el de toda la economía. En ramas individuales los diferenciales de consumo unitario son aún más amplios. Por ejemplo, para la extracción de carbón se requiere 36 KWH por tonelada, para la de cobre de 2 a 6, para minerales de hierro de 11 a 20, 4,260 para la refinación del cinc en horno eléctrico, 2,645 para la refinación de cobre y cantidades aún mayores, de hasta 40,000 KWH, para otros minerales. Los consumos unitarios en las manufacturas varían también considerablemente, y para un grupo de ra-

[1] Véase *La energía en América Latina* (E/CN. 12/384/Rev. 1), publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: 1956. G. 2.

mas industriales de significación son de 522 KWH por tonelada de papel y cartón, 838 por tonelada de papel Kraft, 5,700 para rayón y 3,600 a 4,000 para llantas.

La elasticidad precio es otro de los factores determinantes del consumo, si bien dentro de ciertos límites las modificaciones de precios surten un efecto relativo menor sobre la demanda de energía que modificaciones de igual magnitud en el ingreso. La elasticidad precio de la *demanda industrial* varía según la parte del costo total que represente el costo de la energía y según la mayor o menor facilidad con que puedan establecerse plantas para uso propio o sustituirse la energía eléctrica por otras formas de energía. En general el precio de la energía es un factor de importancia relativamente reducida en su uso industrial, pero tiende a crecer a medida que se avanza en el proceso de desarrollo. Repetidamente se ha sostenido que dada la parte relativamente pequeña que el costo de la energía eléctrica representa en el costo total de la producción industrial, el precio de la energía es un factor de escaso significado en la industrialización. Desearía sustentar aquí la posición contraria.

En primer término, en la economía de las manufacturas no es posible generalizar. La relación entre costo de la energía eléctrica y costo total, que suele ser baja para un gran número de ramas industriales, no es igualmente baja para todas ellas y creo que, además, no es constante. Así para el caso que mejor conozco que es el de México, dicha proporción es alrededor de 1% en un gran número de manufacturas de bienes de consumo, se acerca a 2% en ciertas manufacturas de vidrio, es de 3 y 4% en la producción de hierro y acero y papel y llega a 7% en el caso del cemento. En algunas industrias químicas básicas y en las productoras de bienes de producción el costo de la energía representa una proporción alta del costo total. Por consiguiente, si los efectos de incrementos determinados de precios se miden en relación con los actuales usuarios industriales, tendrán un significado más escaso cuanto menor sea el nivel de desarrollo en el momento en que se produce el cambio de precio. Por el contrario, si el problema se concibe en forma más dinámica y teniendo en cuenta los posibles usuarios en actividades industriales nuevas de consumo intensivo de energía, la elevación de los precios de ésta no sólo tendrá el efecto de aumentar los costos industriales en cierta medida, sino que tal vez impida totalmente el establecimiento sobre bases económicas de industrias que están destinadas a constituir la infraestructura de todo proceso de crecimiento industrial. Sólo cito a este respecto la refinación y tratamiento hasta su fase final de los minerales, que tanto podría contribuir al crecimiento económico a través del valor incrementado de la parte de la producción que se exporte y del establecimiento de una oferta interna de productos básicos; las industrias mecánicas metalúrgicas y algunas ramas de la industria química. Si lo que se intenta en un país dado no es seguir un curso de desarrollo espontáneo sino influir en él acelerándolo y forzando las modificaciones estructurales que le son características, el precio de la energía eléctrica asume un significado trascendental en el proceso. Deseo aclarar que esta explicación no entraña en absoluto juicio alguno general sobre si los precios han sido o son altos o bajos, sino un intento de precisar la significación del precio de la energía en el desarrollo económico. Más importante aún es que la oferta de energía eléctrica se produzca y en esto el precio tiene también un papel muy significativo que jugar.

Quisiera agregar algo sobre la influencia del precio en la actividad de las manufacturas de bienes de consumo. Estas, aún en determinados países de desarrollo intenso, han crecido escasamente. Ello ha sido efecto, en parte, de un conjunto de fuerzas que han determinado una distribución del ingreso contraria a los sectores más numerosos de la población. La influencia de la energía en ese fenómeno ha debido ser nula o muy reducida, pero interesa determinar si existe esa influencia, aun reducida. En ese sector de las manufacturas el costo de la energía es, como hemos visto, insignificante. Sin embargo, dos factores pueden tender a potenciar el efecto del cambio de precio de la energía eléctrica. En primer término, un incremento del precio de la energía puede afectar de modo directo al costo de los materiales utilizados para ese tipo de manufacturas, e indirectamente al costo de éstas. En segundo término es un hecho comprobado que a medida que procede el desarrollo desde etapas muy iniciales hacia otras más avanzadas, aunque los salarios nominales por persona ocupada registran una tendencia hacia el alza, en determinados períodos su poder de compra en términos reales suele permanecer estable o aún decaer. Si permanece estable, el efecto de un incremento inducido del precio de las manufacturas será una reducción del consumo por persona y un empeoramiento relativo de las condiciones de operación de las empresas productoras que trabajarán a escalas más bajas que las que serían posibles de no haber mediado ese aumento inducido del precio de las manufacturas. Sin embargo, las fuerzas que impulsan el ascenso de los precios de las manufacturas de consumo proceden de sectores ajenos a la energía; son de tal magnitud, especialmente cuando el desarrollo va acompañado de cierto grado de inflación, que el cambio de precio de las manufacturas ligeras atribuible a modificaciones del precio de la energía eléctrica tenderá a ser mínimo y en general irrelevante para el nivel de consumo real de la población.

Tal vez la única enseñanza práctica que puede derivarse de ese comportamiento de la demanda de manufacturas ligeras es que en la apreciación del efecto previsible de un cambio determinado del precio de la energía eléctrica habrá de tenerse en cuenta además de la parte que su costo representa en el costo total de tales manufacturas y de los materiales que entran en su fabricación, el tipo y la clase de los bienes producidos y la elasticidad precio de éstos.

En cuanto al *sector residencial* existe también una elasticidad precio de cierta magnitud, influída principalmente por los niveles de ingreso de distintos estratos de población. En términos muy simplificados, a niveles bajos de ingresos la elasticidad es elevada, porque el precio es una de las consideraciones determinantes del nivel de consumo. En sectores de población de niveles medios la elasticidad precio se reduce por perder fuerza el elemento precio como factor limitativo de la demanda. Por último, en niveles superiores de ingreso, en los que el consumo no está afectado en ninguna medida por consideraciones de precio, la elasticidad de la demanda residencial es muy pequeña o nula. Por consiguiente, si se concibe el desarrollo económico como un proceso que conduce a la elevación de los niveles de ingreso, el proceso en sí tenderá a una

reducción progresiva de la elasticidad precio del consumo residencial.

La demanda de electricidad para el *sector minero* tiene características peculiares. La minería integrada, desde la extracción hasta la refinación final de los minerales, es una de las actividades que hacen un uso más intensivo de energía. El insumo de energía es relativamente bajo en la extracción de menos de 10 a 45 KWH por tonelada de mineral, pero llega a varios miles de KWH por tonelada refinada. En esos casos de grandes insumos de energía por unidad de producto la existencia de energía barata y en cantidades adecuadas es un importante factor de localización de las instalaciones de refinación y un requisito indispensable a su establecimiento. Cuando a distancias relativamente cercanas de los recursos mineros no existe energía en esas condiciones, ese hecho tiende a limitar la explotación minera al sector de extracción, de consumo relativamente bajo de energía, y desalienta el desarrollo de plantas para la transformación avanzada de los minerales. Un sector importante de la estructura industrial que encuentra su base en recursos minerales tiende a quedar a la zaga del desarrollo económico general y constituye un obstáculo para el aceleramiento de éste. Una gran gama de productos metálicos terminados y semiterminados tienen que importarse. Independientemente de la presión adicional que se causa así sobre la balanza de pagos, la operación de ramas industriales a base de productos metálicos se dificulta y encarece por el desequilibrio causado entre las ramas de producción. En países económicamente débiles esa limitación viene a agregarse a otras nacidas de la pequeña magnitud de los mercados y retrasa el desarrollo de sectores fundamentales de la economía. No es una casualidad, sino un hecho lógicamente explicable que en México, por ejemplo, el desarrollo de las industrias metalúrgicas y mecánicas se haya producido paralelamente con la expansión de fuentes adecuadas y económicas de generación. La introducción de energía en ese sector puede no sólo modificar su economía de operación y aumentar el valor agregado en la actividad minera, sino surtir efectos de fomento hacia otras ramas de actividad industrial que no es posible desarrollar eficazmente si carecen de una fuente interna de abastecimiento de sus materiales básicos.

Las modificaciones que pueden ser causadas en el *sector rural* por la introducción de energía son también significativas. En primer término tiende a mejorar las condiciones de vida y la productividad del trabajo. El aumento de la productividad de la población ocupada en el sector rural produce el doble efecto de incrementar el ingreso medio por persona y liberar parte de la población ocupada en actividades rurales. Crea así el mercado de nuevas manufacturas y proporciona la fuerza de trabajo necesaria para producir los bienes adicionales demandados. Este efecto es especialmente importante cuando existe ocupación plena en el sector rural, sin excedentes de población transferibles a otras actividades. En esas circunstancias, el crecimiento de la productividad rural es un requisito del desarrollo económico general. Cuando, como sucede en muchos países latinoamericanos, existe en el campo una masa de población subocupada —es decir— que podría substraerse del sector rural sin provocar reducciones en el producto obtenido en éste el aumento de productividad causado por la electrificación rural tiende inicialmente a ampliar la proporción de población subocupada en ese sector. El equilibrio se logra entonces en una forma más indirecta y más distante. Primero se produce un incremento del ingreso del sector agrícola y, consiguientemente, una mayor demanda de manufacturas que viene a agregarse a incrementos importantes procedentes de otros sectores de actividad. La ampliación de la capacidad productiva de la industria y los servicios que es necesaria para satisfacer esa demanda adicional da origen a nuevo empleo y a una transferencia de población del sector agrícola hacia otros sectores, de más alta productividad. En un desarrollo equilibrado el proceso de transferencia continuará hasta que la productividad media del sector rural se aproxime suficientemente a la del sector industrial, los transportes y servicios. Esta es, en términos generales, una serie de reacciones que de todos modos se desencadenan en el proceso de desarrollo económico pero que serían aceleradas por la introducción generalizada de energía en el campo. La magnitud y alcance de esa aceleración dependerá de las circunstancias particulares de cada país, y en especial, de la proporción de la población total ocupada en el sector rural así como de la posibilidad de incrementar la productividad de éste a través de la introducción de energía. En países con altos porcentajes de la población total y de la económicamente activa ocupada en actividades rurales es de creer que una acción del tipo indicado tendería a acelerar considerablemente el proceso de desarrollo económico.

Consumos Productivos e Improductivos

En la formulación de políticas eléctricas y en especial en las de tarifas debe distinguirse entre los usos productivos de la energía y aquellos otros que se realizan en forma de bienes de consumo y que no contribuyen directamente al crecimiento económico del país. Aun en cuanto a estos últimos habría que distinguir entre dos tipos de crecimiento del consumo, que explicaré en seguida.

Al realizarse el proceso de desarrollo se produce en el sector de consumo no productivo un impulso decidido en dos direcciones: a) ampliación del número de habitantes que demanda energía y b) intensificación del consumo de la población ya consumidora. El primer efecto, es decir, la ampliación del sector consumidor de energía residencial, a pesar de representar un consumo no productivo ejerce una acción impulsora del proceso de desarrollo general. Es sólo un problema de imaginación y de visión hacia el futuro el concebir los efectos estimulantes que la introducción de energía surte sobre los hábitos generales de vida de la población y que se traducen en una posición más dinámica respecto a las actividades productivas. Por el contrario la intensificación del consumo de la población ya consumidora puede rebasar el límite económicamente justificado y representar una substracción de recursos de inversión que se necesitan para obras básicas del crecimiento económico. Esta tendencia se ve reforzada en muchos países por la existencia de tarifas de promoción que favorecen el consumo residencial de cantidades adicionales de energía a través de precios que se reducen a medida que aumenta la cantidad consumida. Ese tipo de tarifas escalonadas posiblemente no esté justificado en la actualidad por la situación de la industria eléctrica de la mayoría de los países, aunque puede encontrar justificaciones especiales en determinadas circunstancias de oferta. En general,

con factores de utilización altos y equipo sobrecargado, la existencia de ese tipo de tarifas tiende a acentuar la escasez de energía, desvía una parte excesiva de la generación hacia usos improductivos e indirectamente eleva el costo de la energía consumida en usos productivos o por el consumidor residencial de baja demanda.

Demanda de Equipo y Productividad

En lo expuesto hasta ahora hemos reseñado en forma sucinta los cambios que se producen en la demanda de energía eléctrica a medida que se incrementa el nivel medio de ingreso. Esa demanda se resuelve en última instancia en una necesidad de equipo y otros recursos para realizar la nueva construcción eléctrica necesaria. La productividad del equipo empleado en la industria eléctrica constituye ahora la variable que determina la magnitud de los recursos adicionales necesarios para satisfacer una demanda dada. Los incrementos de productividad con que operan los sistemas eléctricos se conciben así como verdaderas adiciones a la capacidad de los mismos. El campo de la productividad ofrece una de las mejores posibilidades de hacer frente al crecimiento de la demanda con un empleo de recursos mínimo en relación con los que se necesitarían en las condiciones que prevalecen en la operación de los sistemas antes de llevar a cabo ampliaciones de vasta magnitud en los mismos. En el proceso de crecimiento económico se producen modificaciones importantes a la estructura de la industria eléctrica que tienden a reducir la cantidad adicional de equipo fijo necesario para satisfacer un crecimiento dado de la demanda. La industria de energía eléctrica es típicamente una industria de rendimientos crecientes. Independientemente de las grandes mejoras técnicas introducidas al equipo y del efecto que sobre los rendimientos surte su renovación y modernización, es el carácter dinámico del mercado de energía el que permite una mayor productividad. Es bien sabido que en Estados Unidos el enorme progreso de la productividad del equipo ha obedecido de modo principal a la instalación de plantas de gran magnitud y a la integración de redes y sistemas de interconexión que permitieron dar a ese equipo un uso intenso y operar con economía de capital. Se ha llegado incluso a afirmar que el progreso de la productividad física del equipo eléctrico de Estados Unidos, que pasó de 3,600 KWH por KW de capacidad instalada en 1940 a más de 5,000 en 1950, no refleja nada que se relacione con la eficacia del equipo en sí sino con un cambio continuado de la demanda que permite emplear con mayor provecho una suma dada de recursos de capital. La interconexión reduce, además, la magnitud proporcional del equipo de reserva y entraña una nueva forma de ahorro de capital. Estos y otros factores que son bien conocidos conducen con el curso del desarrollo a una mejoría de la relación producto capital en la industria eléctrica y a reducir el incremento de capacidad requerido para obtener una producción dada en términos de KWH. Por todo ello es de creer que las etapas relativamente más penosas de la electrificación son las iniciales, como aquellas por las cuales atraviesan en mayor o menor grado muchos de los países latinoamericanos, y que en una segunda etapa es posible cubrir una demanda creciente haciendo uso de dos instrumentos distintos, el aumento de la capacidad instalada y el mejoramiento acentuado de las condiciones de operación y productividad de las instalaciones.

Esas circunstancias tenderán a aliviar en el futuro el enorme esfuerzo de ahorro e inversión que tienen que realizar los países latinoamericanos en una situación caracterizada por escasos recursos de capital que en una u otra forma tienen que emplearse en proporciones muy elevadas en la industria eléctrica. En América Latina la inversión en ésta ascendió a 525 millones de dólares en 1955 o seis por ciento de la inversión bruta total. En México en ese mismo año ascendió al 8% de la inversión total.

Balanza de Pagos

Una parte de esa inversión se realiza a través de la adquisición de equipo en el extranjero y causa inicialmente, una presión sobre la balanza de pagos. Casi todo el equipo eléctrico básico se adquiere de países en una etapa de desarrollo más avanzado. También se adquieren ahí los instrumentos e instalaciones de uso de la energía, tanto de producción como de consumo, y en determinados países una proporción que llega a ser importante de los materiales de construcción empleados en las obras eléctricas. La parte que el gasto en divisas representa de la inversión total varía según los países, la proporción de construcción hidroeléctrica a térmica y otros elementos. Todo esto ha sido suficientemente estudiado y no insistiré en ello. Sí deseo destacar que la programación a largo plazo de obras eléctricas puede dar origen a una programación igualmente larga de industrias abastecedoras de materiales y aun de ciertos equipos de uso de la energía. En la medida en que este resultado se produzca se reducirá la presión inicial sobre la balanza de pagos. Por otra parte, la suma de mercados de varios países para tales artículos puede permitir el establecimiento y operación económica de industrias que no podrían sustentarse con base en los mercados individuales de cada uno de ellos. Todo esto abre un interesante campo de estudio acerca de las posibles formas de sustitución de importaciones de materiales o equipos eléctricos. Sin embargo, la verdadera compensación de la presión inicial sobre la balanza de pagos se establecerá sólo de modo indirecto, a través de la capacidad que muestre el sistema económico general para aumentar el producto nacional y sustituir otras importaciones. En general esta compensación indirecta es prácticamente la única que se realiza en una primera fase de desarrollo. En otra más avanzada la compensación se hará, además, por sustitución de los materiales y equipos eléctricos empleados por la industria de generación y por los sectores consumidores de energía. También ejercen presión sobre la balanza de pagos los combustibles empleados en generación. En Centroamérica, por ejemplo, el total de combustibles importados para todos los usos creció de 493,000 toneladas en 1947 a 780,000 en 1955 y en este último año representó en términos de valor 24 millones de dólares o alrededor del 7% de las importaciones totales. Aquí la verdadera sustitución tendrá que realizarse, en gran parte, dentro mismo de la industria eléctrica, sustituyendo, en la medida en que ello sea económico, la generación de origen térmico por la hidroeléctrica. Dado el conocimiento actual sobre los recursos de esta última clase existentes en América Latina, y su aprovechamiento, que en 1950 sólo ascendió a 7% del potencial conocido, es de creer

que a largo plazo las fuentes hidroeléctricas jugarán un papel dinámico de importancia creciente como abastecedoras de energía.

Requerimientos Financieros

La necesidad de equipo que antes hemos reseñado se traduce a su vez en una necesidad de fondos de financiamiento para realizar la inversión requerida. Respecto a esto sólo quisiera destacar la existencia dentro del proceso de desarrollo, de efectos contrapuestos sobre la demanda y las posibilidades de financiar con recursos internos la oferta de energía. Cabe preguntarse, como una de las cuestiones más fundamentales que afectan al desarrollo de la industria eléctrica, si las condiciones que se producen con el desarrollo en un país o en una región dada facilitan o por el contrario estorban la realización de las inversiones necesarias en la industria eléctrica. Siendo la industria de energía eléctrica lo que es, los estímulos al crecimiento de la demanda proceden de sectores ajenos al sector de energía y son, como hemos visto, resultado del crecimiento de las demás actividades. En general, debido a las políticas de protección industrial de los países y a una posición de precios favorables para el productor de otros bienes y servicios, la tasa de rendimiento de las demás actividades suele ser alta y en períodos de intenso desarrollo creciente. La redituabilidad comparativa de la industria eléctrica tiende a decrecer en la medida en que el resto del sistema de precios es libre y el de la energía, por su carácter de servicio público, necesariamente controlado con el alto grado de rigidez que le es característico. Los recursos internos disponibles para inversión fluyen así de preferencia hacia las manufacturas y los servicios atraídos por las posibilidades de rendimientos altos. Crean en esa forma demanda de energía. Los recursos internos necesarios para producir la oferta son por el contrario comparativamente desestimulados del sector energía y tienen en gran parte que proceder, como ha sido el caso de gran número de países, de fondos públicos asignados especialmente a ese fin. El problema de determinar en qué medida la política de precios seguida para la electricidad ha impuesto al sector público un esfuerzo de inversión que es superior a sus posibilidades o que substrae en medida exagerada recursos de otras actividades como la construcción de caminos, irrigación, etc., que sólo pueden ser emprendidas eficazmente por el Estado, es un problema de equilibrio que debe juzgarse a la luz de los recursos y posibilidades de cada país. Aunque de difícil apreciación en la práctica, teóricamente es fácil concebir aquel precio de la energía que es óptimo en cuanto no constituya un factor de desestímulo y freno de la demanda de energía y no impida la introducción de formas avanzadas de producción en todos los sectores de la economía y que, por otra parte, sea lo bastante atractivo para el inversionista privado para que la inversión en electrificación que tenga que realizar el Estado sea de tal orden que dé un rendimiento social general de igual magnitud que el de una suma equivalente invertida en otros sectores propios de la acción estatal.

La redituabilidad comparativa a que me acabo de referir sólo constituye un elemento importante en la decisión de invertir recursos internos privados. Por el contrario, la decisión de invertir de las grandes compañías eléctricas internacionales no puede estar afectada en igual medida por esa redituabilidad comparativa, dado su carácter altamente especializado.

Programación

Hemos visto la estrecha interdependencia existente entre la electrificación y el desarrollo económico general. Todo cambio estructural impuesto por el desarrollo modifica no sólo la cantidad total de energía eléctrica requerida sino las condiciones que la oferta de ésta debe cubrir desde el punto de vista de la calidad y el precio. Por ello los programas eléctricos deben formar parte de los programas generales de desarrollo económico. Es más, la programación del desarrollo eléctrico dentro de un programa de conjunto de la economía requiere un grado de precisión aún mayor que la de otros sectores. En tanto que en éstos cualquier error de programación podrá en cierta forma salvarse importando los faltantes de producción, los de energía eléctrica son irrecuperables en esa forma. El faltante de energía cuando se presenta repercute sobre toda la economía y se constituye en un obstáculo al desarrollo que no es posible compensar.

En suma las metas de la electrificación deben guardar cierta proporción y equilibrio con las del desarrollo económico general, más que con otros elementos que a veces se han empleado para definir los objetivos más adecuados de la electrificación. Por ejemplo, las cifras conocidas de consumo por habitante son reveladoras de un nivel muy bajo en la mayoría de los países latinoamericanos comparado con el de otros países. Sin embargo, la comparación de cifras por sí solas no basta para concluir si el desarrollo de la industria de energía eléctrica ha sido o es suficiente o insuficiente. El bajo nivel de consumo sólo indica una etapa de desarrollo relativamente incipiente pero no puede proporcionar elementos de juicio respecto a si el factor oferta de energía ha sido o no un obstáculo al desarrollo económico. El término suficiente o insuficiente no debe pues medirse respecto a niveles absolutos, sino que tiene que estar referido a la tasa de desarrollo de cada país y aun de cada región en particular.

La tasa de desarrollo económico está determinada por un conjunto de elementos y posibilidades tanto de orden interno como externo. El objetivo que se fije un país dado puede ser el mantenimiento de la tasa de desarrollo obtenida en el pasado. Puede ser también la aceleración de esa tasa a través de un esfuerzo más acentuado de ahorro e inversión. En relación con esa tasa ha de juzgarse lo suficiente o insuficiente del proceso de electrificación en su sentido dinámico, es decir como un proceso de ampliación progresiva de la capacidad generadora y de la generación. La electrificación será así suficiente cuando permita el desarrollo económico a la tasa *máxima* que es posible dados los demás factores que condicionan ese desarrollo. Cualquier tasa inferior será un obstáculo al crecimiento económico. Creo que dentro de este contexto la electrificación ha sido en América Latina, salvo excepciones, claramente insuficiente. Las tasas de desarrollo económico general, elevadas como según todas las indicaciones han sido en los últimos diez o quince años, posiblemente hubieran podido alcanzar valores más altos si el sector energía hubiera crecido a ritmos superiores a los registrados y en forma más coordinada con el desarrollo de las de más actividad.

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Unión de los Pueblos Arabes*
- *Disminuyen las Reservas de Oro y Dólares en el Mundo Fuera de E.U.A.*
- *Continúa la Recesión Económica en E.U.A.*
- *Las Exportaciones de E.U.A. Alcanzan su Máximo Histórico*
- *La India Recibe Fuerte Ayuda para su Desarrollo Económico*

INTERNACIONALES

Unión de los Pueblos Arabes

EL día 5 de febrero último proclamaron Siria y Egipto su fusión en un solo Estado y sentaron las bases para una constitución que le permitirá a otros países árabes la adhesión a la nueva entidad, ya sea bajo la base unitaria o la federal.

La decisión de estos dos países constituye un paso trascendental en la realización del viejo sueño de la unificación árabe, sueño que no deja de levantar suspicacias y temores, especialmente en Europa Occidental y en aquellos Estados del área que mantienen adhesiones más o menos formalizadas con Occidente.

Las suspicacias provienen del hecho innegable de la fuerza del movimiento unificador basado como está en antiguos conceptos religiosos y en los más nuevos de reforma social, junto con la promesa de estructurar un Estado fuerte para todos los pueblos islámicos de la vasta región.

La unificación de Siria y Egipto y, más adelante, la inclusión del reino de Yemen en el grupo constituye un paso definitivo. Por supuesto, está en duda su capacidad para atraer a los demás Estados de la zona y surge el peligro de que la ampliación de las fronteras de la nueva República se lleve a cabo a través de movimientos subversivos que amenacen desencadenar una conflagración mayor.

Por lo pronto, sin embargo, puede afirmarse que la fisonomía política del Medio Oriente ha quedado profundamente cambiada y que el desenvolvimiento o fracaso de la nueva República constituirá en los años venideros el objetivo principal de las luchas políticas de la región.

Las monarquías árabes: principalmente Irak, Arabia Saudita y Jordania, ven con inquietud el establecimiento del nuevo Estado Republicano y temen por la estabilidad de sus coronas. El movimiento pan-arábigo goza de extraordinaria fuerza popular y en algunos casos como el de Jordania, ha sido necesario implantar un verdadero Estado policíaco para mantener a ese Reino fuera de las orientaciones políticas por las que abogan Egipto y Siria.

A raíz del establecimiento de la República Arabe Unida, se iniciaron conversaciones entre las tres monarquías citadas, con miras a preparar la posibilidad de unificar política, económica y militarmente a los tres Estados respectivos. Este proyecto ha tropezado con la exigencia de Arabia Saudita para que Irak se retire de la alianza del Pacto de Bagdad antes de que la primera acepte la unificación. Por consiguiente, la unificación de las monarquías se ve prácticamente restringida a la unión de Jordania con Irak, aún cuando no deja de ser posible que se resuelva satisfactoriamente para la unificación de los tres Estados el problema a que se ha hecho mención.

La integración política de las tres monarquías citadas ofrece también perspectivas de gran interés, aun cuando en Jordania impera una dictadura militar, Irak mantiene instituciones parlamentarias más avanzadas, mientras que Arabia Saudita continúa siendo una monarquía absoluta. De llevarse a cabo la unificación de estos tres Estados con miras a hacerle frente exitosamente a la unificación Republicana y Reformista del Presidente Nasser, es indudable que habrán de llevarse a cabo transformaciones institucionales internas de importancia, pues sería sumamente difícil implantar estados policíacos de larga duración en contra de movimientos populares impulsados no solamente por ansias nacionalistas y de reforma social, sino que simultáneamente están sancionados e impulsados por la religión de los mismos; factor este último que ha sido adverso o por lo menos neutral ante la mayoría de los principales movimientos revolucionarios de este siglo.

La unificación de las tres monarquías, con sus enormes riquezas petroleras, puede inclusive favorecer a la larga el objetivo final de la unificación de todos los Estados árabes. Pues el establecer un contrapeso a las fuerzas centrípetas del Egipto revolucionario, permitiría una transacción de igual a igual entre los dos bloques que ansían el mismo objetivo final, transacción ésta que evitaría la pérdida de la fisonomía local de los Estados integrantes.

Para los demás países subdesarrollados, la unificación de Egipto y Siria presenta un ejemplo digno de estudio. Desde el punto de vista económico, es indudable que la integración de la economía de amplias áreas geográficas facilita enormemente el desenvolvimiento de la riqueza de la misma.

Los movimientos integracionistas en la América Latina, todavía en su etapa más primaria, se verán alentados por estos sucesos. La idea del Mercado Común Latinoamericano que se debatió en el presente mes de febrero en Santiago de Chile adquiere, así, después de la constitución del Mercado Común Euroafricano, un nuevo impulso.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

Reservas de Oro y Dólares

FUERA de E.U.A. las reservas de oro y dólares de las principales naciones comerciales del mundo, se habían estado acrecentando durante los últimos cinco años a una tasa promedio de Dls. 2 mil millones al año. En 1957, esta tendencia se vio frenada por diversas razones.

Aparentemente se registró un aumento de Dls. 650 millones durante el año en las tenencias de oro y dólares de las naciones en cuestión, pero, según el Banco de la Reserva Federal de Nueva York, esto se debió a préstamos por Dls. 900 millones otorgados por el Fondo Monetario Internacional.

La situación descrita obedeció fundamentalmente a modificaciones profundas habidas en el comercio de estos países con E.U.A. De 1952 a 1956, los principales países comerciales habían obtenido excedentes en su balanza de dólares por razón de transacciones con E.U.A. El año pasado, en cambio, experimentaron estos mismos una pérdida de cerca de Dls. 600 millones.

Las compras en E.U.A. aumentaron enormemente, mientras que las ventas a este país no lo hicieron de igual manera. Además, se movilizaron fondos especulativos hacia E.U.A. de dimensiones no calculables fácilmente pero que reflejaron la desconfianza en algunas monedas especialmente europeas. Estos movimientos fueron causados principalmente por la persistencia de las tendencias inflacionarias en Europa y la subsecuente espectativa de devaluación. Los países más afectados por el fenómeno fueron Inglaterra y Francia.

El Banco apuntó que la situación comienza a mejorar al iniciarse el año. Que muchos de los países perjudicados en 1957 hacen esfuerzos sostenidos y exitosos para estabilizar sus monedas. La continuación de estas políticas permitirá indudablemente un retorno de los capitales especulativos mencionados a sus países de origen.

El Banco señaló también que la posición de las reservas de oro y dólares de cada nación individualmente se ve influenciada por sus transacciones con países fuera del área del dólar que requieren, sin embargo, liquidaciones en esta moneda. Por ejemplo, Francia e Inglaterra se vieron obligadas a pagar a la Unión Europea de Pagos Dls. 60 millones y Dls. 270 millones respectivamente, el año pasado. Alemania Occidental en cambio, percibió aproximadamente Dls. 1 mil millones de la Unión.

Acuerdo Cafetalero

DELEGADOS de 15 de las 17 naciones productoras de café se reunieron a fines de enero en la ciudad de Río de Janeiro, y firmaron un convenio por medio del cual se establece una organización internacional para reforzar la economía de la industria. El acuerdo debe ser ratificado por los gobiernos respectivos, pero todas las delegaciones estuvieron conformes con el mismo. Los delegados franceses y belgas que acudieron en representaciones de sus colonias africanas manifestaron también su aprobación.

La conferencia nombró un comité que se reunirá a mediados del mes de marzo para hacer los estudios preparatorios al establecimiento de la nueva institución. El convenio que establece esta agencia habrá de ser ratificado por los gobiernos participantes antes del 31 del mes de julio. Su función principal será la de promover el consumo del café a fin de aliviar los crecientes excedentes del grano. También, recopilará estadísticas, estudiará mejores métodos de producción y recomendará medidas para evitar las frecuentes crisis que afectan al mercado internacional del grano.

Las reacciones al convenio son variadas. Muchos se encuentran desencantados por la falta de compromisos decisivos sobre excedentes y ventas de café. Sin embargo, la mayor parte opina que se ha obtenido un éxito inicial de importancia: lograr la asociación de los productores africanos a los de la América Latina en un acuerdo de cooperación.

Mientras tanto, se confirmó la extensión del Convenio de México. Siete países de la América Latina, incluyendo al Brasil y a Colombia decidieron limitar sus exportaciones hasta fines del mes de junio. Tanto el Convenio de México como el acuerdo que establece el nuevo organismo internacional auguran una mejoría o por lo menos una estabilización a mayor plazo de los mercados internacionales de este grano, cuya exportación es fundamental para la América Latina.

Se Reduce la Producción de Cobre

LA continua declinación de los precios mundiales del cobre ha logrado convencer, finalmente, a las principales compañías productoras, de que es necesario reducir substancialmente la producción del metal.

Hace algo más de un mes el gobierno chileno recomendó que se disminuyera en 10% la producción de las grandes compañías norteamericanas mineras que operan en ese país. Pero este anuncio parecía estar condicionado a que los otros grandes productores del mismo tomaran medidas similares.

Cuando se hizo este anuncio, habían dejado de operar muchas minas pequeñas y aún algunas de las mayores habían reducido su producción, pero permanecía un amplio sector de la industria en plena actividad, con la esperanza de percibir utilidades aunque muy reducidas sobre un fuerte volumen de producción. La medida chilena, sin embargo, ha hecho posible el actual acuerdo de reducir la producción en 10%, por parte de los principales productores del resto del mundo, especialmente de los de Rhodesia que se habían mantenido dudosos.

El efecto que se persigue es por supuesto el de elevar los precios. Por lo pronto, se logrará la liquidación de los excedentes que se habían ido acumulando. El 10% en cuestión es suficiente para eliminar la sobreproducción minera. Sin embargo, los consumidores demuestran todavía escepticismo acerca de las posibilidades de que vuelvan a elevarse los precios, lo que merma muy considerablemente sus compras y contribuye a la reducción de los precios. Sin embargo, la continuación de la política para reducir la disponibilidad del mineral habrá de forzar inevitablemente una mejoría en sus precios internacionales.

E.U.A.

Situación de la Economía

LOS indicadores del estado de la economía norteamericana siguieron señalando la persistencia de una disminución en la actividad de los negocios del país. El número de desempleados rebasó los 4.5 millones. Las ventas de automóviles, barómetro importantísimo en las tendencias del consumo, disminuyeron de manera apreciable más allá de lo que se había anticipado. La industria petrolera sufrió de exceso de existencias y redujo algunos precios de los productos refinados; sus dirigentes dispusieron reducir más aún las actividades de refinación de petróleo crudo. La producción de automóviles alcanzó una cima inferior en 24% a los niveles de producción de hace un año. El transporte de carga ferrocarrilero fue 20% inferior, también, al volumen de hace 12 meses. Y la industria siderúrgica trabajó a sólo 54% de su capacidad.

Los círculos económicos y financieros tanto privados como gubernamentales reaccionaron de manera variable ante estos datos, pero en general prevaleció la opinión de que era necesario tomar medidas más fuertes que las ya en vigencia, para corregir la tendencia hacia la recesión.

Los círculos económicos y financieros son los que mayor cautela aconsejaron La actual declinación de los negocios en E.U.A. tiene características bastante distintas a lo que clásicamente se ha dado en denominar una depresión. Es cierto que la actividad de los negocios ha disminuído de manera seria, pero por otro lado, el nivel de precios no ha reaccionado como es usual en estos casos, es decir hacia la baja.

La producción industrial en el verano pasado, fue por ejemplo, de 145% la del promedio de 1947-49. En diciembre último, había decaído a 136% e indudablemente, debe haberse experimentado una nueva declinación durante el mes de enero. Sin embargo, cuando obviamente la economía estaba en declinación, según estas cifras, los precios al mayoreo y al consumidor, continuaron elevándose. Los índices respectivos sí permanecieron estacionarios durante el mes de diciembre y posiblemente en enero, pero en general, para 1957, los precios al mayoreo se elevaron en 1.8% y los precios al consumidor lo hicieron en 3%.

Esta tendencia hacia el acrecentamiento de los precios, a pesar de la disminución de la actividad económica del país, ha sido fenómeno persistente en los últimos dos años. Así se manifestaron por ejemplo, en el período expansivo de 1956 e igualmente en el período de fuerte reajuste de 1957. De la primera fecha al presente, el índice al mayoreo se ha elevado en 5.8% y el índice de precios al consumidor en 6%. A la finalización del año recién fenecido, ambas alcanzaban cifras máximas para los años de la postguerra.

En ciertos sectores aislados, tales como algunos tipos de acero, de equipo de construcción, de productos de madera, de textiles y de petróleo, han aparecido pequeñas reducciones en los precios. Sin embargo, la tendencia general los presenta como excepciones a la regla. Esta situación confunde al hombre de la calle, pero

según los economistas más enterados, obedece a modificaciones fundamentales de la estructura económico-política norteamericana. En efecto, argumentan éstos, la tendencia inflacionaria, constituye hoy en día parte inseparable de la estructura económica apuntada y repite el fenómeno ocurrido durante la recesión en los negocios ocurrida en 1953-54. La tendencia inflacionaria resulta así una fuerza permanente y relativamente autónoma, parte misma del engranaje económico estadounidense.

En gran parte, dice la mayoría de los comentaristas, esta situación obedece a la política de salarios que los sindicatos han logrado imponer, política que se caracteriza por una rigidez de los mismos hacia las presiones descendentes y a la aceptación contractual en la mayoría de los casos, de aumentos automáticos año a año, independientemente de la situación real de la producción y del mercado.

Esta situación aparentemente anómala dificulta la adopción de medidas correctivas. Por ejemplo, el fenómeno decisivo de la base monetaria atemoriza a algunos expertos por la posibilidad de que se renueven las tendencias inflacionarias. El resultado hasta la fecha parece ser el que se aumentan los gastos gubernamentales aunque, en opinión de muchos comentaristas, en cantidades inadecuadas para producir la reversión de las tendencias imperantes.

El mismo Sr. W. McC. Martin, Presidente de la Junta de Gobierno de la Reserva Federal declaró a principios de mes que la recesión existente podía continuar por más tiempo del que él mismo había estimado en un principio. Ya, algunos días antes, seis nuevos distritos del Sistema de la Reserva habían adoptado la reducción de la tasa de redescuento del 3% al 2.75% y se rumoraba que los restantes no lo habían hecho por razones puramente accidentales pero que no tardarían en alinearse con los demás. Los seis distritos en cuestión fueron los de Nueva York, Cleveland, Richmond, Chicago, San Luis y Kansas City. Sin embargo, fue curioso observar que, por primera vez en muchos años, habían ocurrido dos reducciones sucesivas de la tasa de redescuento sin que se acrecentara substancialmente la ayuda monetaria que proporcionan los bancos centrales en estas situaciones. El Sistema Federal puso en venta Dls. 374.9 millones más de valores gubernamentales, lo que sumado a operaciones hechas inmediatamente antes, tuvo el efecto de retirar de la circulación los mil millones de dólares con que se acrecentó dicha circulación desde el 20 de noviembre último, para facilitar el mayor volumen de transacciones de fin de año.

Por su parte, el Poder Legislativo norteamericano buscó una mayor flexibilidad en los gastos federales y, en realidad, un acrecentamiento de los mismos, autorizando la elevación del máximo de la deuda pública en Dls. 5 mil millones. El tope anterior era de Dls. 275 mil millones que aparecía, dadas las circunstancias angustiosamente estrechas.

El gobierno federal solicitó también adiciones al presupuesto recién aprobado, por cerca de Dls. 2.9 mil millones. Estos gastos suplementarios se habían augurado ya en el documento en cuestión y se concretaron en la última semana de enero. El renglón más importante fue el de Dls. 2.2 mil millones que se dedicará al Departamento de Agricultura para acrecentar el programa de Banco de Suelos, de erradicación de epizootias y otros fines.

Todas estas medidas gubernamentales lograron animar a algunos expertos. Funcionarios del Departamento de Comercio señalaron por ejemplo, que aquella parte de los gastos federales que se dedican a la adquisición de bienes y servicios y que por lo tanto tienen el efecto anticíclico más marcado, ascendían ya a Dls. 50 mil millones de tasa anual durante el último trimestre de 1957 y que, dichos gastos continuarán en esa misma intensidad durante todo el primer semestre del presente año. A partir del mes de junio próximo —cuando comienza el año fiscal de 1959— las compras de bienes y servicios se acrecentarán hasta una tasa anual de Dls. 52 mil millones. Esta tasa se mantendrá durante todo el año fiscal que comienza en esa fecha, es decir, durante el resto del año cronológico actual y el primer semestre del entrante.

Algunos sectores del mundo de los negocios comenzaron a mostrar optimismo cauteloso. Por ejemplo, algunas casas de inversión anunciaron el comienzo de una política de compra de valores generalmente asociada con la previsión de alzas en la actividad económica: la compra de acciones comunes en lugar de la de valores de renta fija. Como es bien sabido, estos sectores financieros son extraordinariamente sensibles a las condiciones económicas de un país. Cuando prevén una declinación de las actividades mercantiles, suelen deshacerse de los valores de renta variable para asegurarse con los de renta fija. De generalizarse el retorno a los primeros valores, se habría dado un importante paso en la recuperación económica estadounidense.

Exportaciones

LA Oficina del Censo de E.U.A. informó que las exportaciones de ese país ascendieron a Dls. 1.6 mil millones durante el mes de diciembre lo que elevó el total para 1957 a Dls. 20.8 mil millones. Este total constituye un máximo histórico pues el anterior que correspondió a 1956 se elevó a Dls. 19.1 mil millones, es decir, que la nueva cifra supera en 9% a la de ese año.

Este total incluye los envíos de artículos militares hechos por razón del Programa de Seguridad Mutua. Si se excluye este renglón, se tiene que las exportaciones comerciales de 1957 ascienden aproximadamente a Dls. 19.5 mil millones. En 1956, los envíos militares totalizaron Dls. 1.8 mil millones por lo que el total de exportaciones comerciales correspondientes a este año sería entonces de sólo Dls. 17.3 mil millones.

La cifra máxima para el año recién fenecido se logró a pesar del decremento habido en las exportaciones durante el mes de diciembre, decremento que fue de 3% frente al de noviembre de ese mismo año y, de cerca de 20% menos del que correspondiera al mes de diciembre de 1956, cuando las ventas exteriores del país ascendieron a más de 2 mil millones de dólares.

Importaciones de Mineral de Hierro

LAS importaciones consumidas de mineral de hierro de E.U.A. constituyen un renglón cada vez más importante en el comercio exterior del país. La Asociación Americana de Mineral de Hierro informó recientemente que las importaciones del mineral a E.U.A. habían alcanzado un máximo de 30.5 millones de toneladas. En 1956, la cifra correspondiente fue de 25.9 millones. Estas cifras se refieren a aquella parte de las importaciones de esta materia prima consumida en la Unión norteamericana, pues las importaciones solamente, alcanzaron cifras mayores: 1957, 34 millones de toneladas y 1956, 29.7 millones de toneladas.

La mayor parte de estas compras provinieron de Canadá y de Venezuela y contribuyeron fuertemente a acrecentar el consumo de hierro en E.U.A. que, en 1957 ascendió a 124.9 millones de toneladas frente a 119.7 millones el año precedente.

Eximbank

EL Comité sobre Banca y Moneda del Senado dio su apoyo a un proyecto de ley que acrecienta la capacidad crediticia del Eximbank en Dls. 2 mil millones. La acción del Comité fue sumamente rápida después de que el Presidente del Banco en cuestión, Sr. Samuel C. Waugh informó que al Banco le restaban solamente Dls. 500 millones en reserva para nuevos créditos y que se necesitan cantidades mucho mayores. Según el Sr. Waugh los nuevos fondos satisfarían las necesidades del Banco, "por un año aunque podría resultar suficiente para 2, 3 ó 4".

El Reino Unido hizo uso recientemente de Dls. 250 millones del crédito de Dls. 500 millones que se le otorgara después de la crisis de Suez. Además, se han iniciado negociaciones con la India para otros préstamos de importancia. En las discusiones del Comité, que aprobó unánimemente el proyecto de ley, se suscitó el tema de la declinación de las exportaciones estadounidenses ocurrida desde el mes de diciembre último y de la necesidad de vigorizarlas con la política de préstamos de la Institución.

Las tasas de interés de los créditos que otorga el Eximbank han mostrado una tendencia a reducirse. En la actualidad fluctúan entre 4.5% y 5.5% y se prevén nuevas reducciones como reflejo de la política de crédito más fácil que propugna el Sistema de la Reserva Federal en su política anticíclica.

Agricultura

EL nuevo programa agrícola de E.U.A. ha quedado bastante claramente delineado en el mensaje anual sobre agricultura del Presidente de ese país. Fundamentalmente se trata de los siguientes puntos:

1°—Una más activa promoción del programa de Banco de Suelos para retirar granjas enteras del cultivo, en lugar del actual sistema que permite el retiro de porciones más o menos reducidas de cada unidad agrícola de producción. En el nuevo programa, encontrarán más fácil cabida los pequeños productores que po-

drían así rentarle al Gobierno Federal la totalidad de sus fincas;

2º—Una más flexible política de precios, que evite la actual situación por medio de la cual los precios de sostén fluctúan del 75 al 90% de la paridad según que existan excedentes o no. Es decir, que al desaparecer los excedentes, se eleva dicho precio de sostén y se producen así nuevos excedentes. El presidente desea una solución definitiva del problema;

3º—Autorización para elevar en 50% el área cultivable de algodón, de trigo, arroz, tabaco y cacahuate, siempre y cuando se acepte la modificación anterior, con el objeto de que, los menores precios subsiguientes amplíen el mercado de estos productos;

4º—Eliminar las restricciones al cultivo del maíz colocando a este grano en la categoría de forraje;

5º—Los precios de sostén del algodón deben basarse en la calidad del producto;

6º—Intensificación de las investigaciones agrícolas;

7º—Continuación del programa de proporcionar gratuitamente leche a los alumnos de las escuelas públicas;

8º—Extensión de la ley que protege la producción de lana en el país.

El Departamento de Agricultura informó haber añadido 1 millón 109 mil acres al Banco de Suelos durante lo que va de 1958. Esta superficie ha de añadirse a los 6 millones 500 mil acres retirados al cultivo de la misma manera en 1956 y 1957. Se prevé un aumento substancial de las cifras, ya que la fecha límite para firmar los contratos respectivos se extiende hasta el 15 de abril del presente año.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Presupuesto Máximo

EL gobierno de Alemania Occidental acordó importantes medidas de tipo fiscal. El próximo presupuesto ascenderá a Dls. 9,324 millones, frente a Dls. 8,904 millones en la actualidad. Se introdujeron también importantes reformas al sistema tributario que traerán por resultado la exclusión de más de 3 millones de personas del impuesto sobre la renta.

Los gastos militares para 1958-59 se elevarán a Dls. 2,338 millones, frente a Dls. 2,100 millones en el actual período. Sin embargo, se ha evitado un déficit presupuestal a causa de los fondos de reserva establecidos por el gobierno con anticipación.

El impuesto sobre las sociedades por razón de utilidades no distribuídas, se ha disminuído de un 30% a un 11%. Además, se introduce el sistema de "división familiar" en el pago del impuesto sobre la renta en los matrimonios. Este consiste en sumar los ingresos de ambos consortes y permitir la división por partes iguales para fines del cálculo del gravamen.

Los círculos bancarios alemanes han recibido con optimismo todas estas medidas que atestiguan la fuerza de la economía del país y permitirán mayores distribuciones de utilidades.

Reducción de la Tasa de Redescuento

EL período de restricción crediticia en Alemania parece haber terminado. El Deutsche Bundesbank redujo la tasa de redescuento del 4 al 3.5%, es decir, al mismo nivel que prevalecía en marzo de 1956. Otras tasas de interés se redujeron de igual manera: la de créditos con garantía de valores del 5 al 4.5% y las aplicables al gobierno al 3.5%.

Las autoridades monetarias de Alemania explicaron que esta medida obedece a la estabilización de las actividades en el mundo de los negocios y no a las condiciones del mercado mismo de dinero. Las condiciones de empleo, el monto de los pedidos a las industrias y los niveles de producción han permitido la facilitación del crédito.

La política de restricciones crediticias se inició en el mes de marzo de 1956 cuando la tasa de redescuentos se elevó primero del 3.5% al 4.5% y luego al 5.5%. Se estima en círculos comerciales que esta medida no debe estimarse como de excesiva importancia. Las tasas reales en el mercado de dinero fluctuaban al rededor de los 3 y 3⅜% por lo que la de redescuento había perdido el control del mismo.

Excedentes Comerciales

EL superávit comercial habido en Alemania en 1957 ascendió a Dls. 1,042 millones frente a Dls. 689 millones en 1956. Las exportaciones en este último año se elevaron en un 16.5% por sobre los totales de 1956: Dls. 8,571 millones frente a Dls. 7,356 millones respectivamente. Las importaciones, en cambio, lo hicieron en sólo un 13%, de Dls. 6,667 millones a Dls. 2,689 millones.

Sólo en el mes de diciembre último, sumaron las exportaciones Dls. 773 millones frente a Dls. 722 millones correspondientes al mismo mes de 1956. Las importaciones respectivas a diciembre de cada año fueron a su vez de Dls. 655 millones frente a Dls. 602 millones.

Esta situación comercial refleja sólo en parte el vigor de la economía nacional. Esto, porque la producción industrial se elevó en un 5.1% de un año a otro. Pero para el mes de diciembre último, la cifra correspondiente fue de 5.7%, mayor que el promedio anual.

La productividad del trabajo ha mejorado también muy apreciablemente según recientes declaraciones del Ministerio de Economía. El número de horas de trabajo, disminuyó en un 4% al pasar de un aumento del 2% en el número de ocupados. Aún así, se produjeron los aumentos de producción ya mencionados. Esto quiere decir, según ese mismo Ministerio, que "el total del aumento en la producción debe atribuirse a un aumento en la productividad".

Exportaciones de Capital

EL Dr. Otmar Emminger, miembro del Consejo Directivo del Bundesbank y Director Ejecutivo del Fondo Monetario Internacional discutió recientemente el problema de las exportaciones alemanas de capital en relación con los excedentes de divisas de esa República. Afirmó el Dr. Emminger, que en Alemania Occidental y en el exterior se afirmaba con gran frecuencia que los excedentes de balanza de pagos de Alemania eran de carácter estructural, es decir, que se debía a la conformación misma de la economía alemana en relación con la de otros países. Y el resultado de esta situación era los excedentes mencionados, razón por la cual se podía afirmar que Alemania se había convertido en un país exportador de capitales a la manera de E.U.A.

El Dr. Emminger criticó esta posición y señaló la existencia de una escasez de capitales en la misma Alemania, lo que desvirtúa en gran parte la tesis generalmente aceptada. Es más, reveló que, de 1950 a fines de septiembre de 1957, las inversiones extranjeras en Alemania habían alcanzado un total de Dls. 595.2 millones, cifra ésta mucho mayor que las exportaciones de capital a largo plazo de la República Federal que, para el mismo período, ascendieron a Dls. 357.1 millones. A los primeros debería añadirse la recepción de buena cantidad de préstamos y la deuda a corto plazo de los exportadores alemanes.

El problema según el Dr. Emminger no es por lo tanto, uno de acrecentar la afluencia de capitales alemanes hacia el exterior, afluencia que de todas maneras se vería grandemente limitada por las oportunidades de inversión lucrativa fuera del país y por la falta de conocimiento y experiencia del inversionista alemán —y por lo tanto de falta de confianza— en las mismas. El problema radica en acrecentar de tal manera el desarrollo económico interno del país, que se reduz-

can los superávit de balanza comercial, y entonces afluirán al exterior capitales y bienes de capital de una manera natural, manteniendo el equilibrio de la balanza de pagos.

INGLATERRA

Comercio Exterior

LAS exportaciones del Reino Unido ascendieron a £ 3,326 millones el año pasado, suma que constituyó un aumento de 5% sobre los totales de 1956, mientras que las importaciones aumentaron de manera similar a una cifra máxima de £ 4,079 millones. Las reexportaciones decrecieron a £ 133 millones, y el déficit visible para 1957 sumó así un total de £ 620 millones, £ 58 millones más que el año precedente.

Sin embargo, en los últimos dos meses la posición comercial del Reino Unido mejoró substancialmente por causa principal de un decremento de las compras. En el mes de diciembre último, por ejemplo, éstas disminuyeron en 8.5% por debajo del promedio de los meses de enero a noviembre. El déficit comercial se redujo en ese mismo mes de diciembre en £ 3 millones para totalizar £ 19.1 millones, suma que constituye el mínimo para un mes normal durante los últimos siete años.

La elevación del déficit comercial en 1957 se explica por la cancelación de deudas contraídas con E.U.A. pago éste que se efectuó con la entrega de barras de plata y por haberse realizado en ese mismo año parte de las importaciones que se retrasaron por el cierre del Canal de Suez en el período inmediatamente anterior. La cancelación de deudas ascendió a £ 22 millones en 1956 y a £ 7 millones el año pasado, mientras que las importaciones retrasadas se estimaron en £ 30 millones.

Descontados estos factores, se tiene que las exportaciones en 1957 se elevaron considerablemente más que las importaciones como resultado de cambios en los precios. La elevación en las exportaciones fue después de hechos distintos ajustes, de 5.5% mientras las importaciones experimentaron un incremento de sólo 3.5%. Los precios de las ventas inglesas aumentaron en sólo 4.5% el año pasado, por lo que el aumento de su volumen resultó de algo más del 2%.

En cuanto a las importaciones, también aumentó el volumen en 2% y a pesar de la fuerte disminución en los precios de las mismas ocurridas recientemente, el promedio de su valor para 1957 acusa una elevación de 1.5% sobre 1956 por razón de los niveles de precios prevalecientes en los primeros meses del año.

La publicación de estadísticas detalladas para el mes de diciembre demuestra que la posición comercial de Inglaterra mejora rápidamente. En efecto, de esa fecha al presente, se ha experimentado una mejoría del 10% en las relaciones de intercambio a favor del Reino Unido. De mantenerse esta tendencia en el resto del año, se habría percibido una ganancia de £ 400 millones. Esta ganancia repercutiría sobre el ingreso nacional real acrecentándolo en 2.5%. Es decir, que la generación de riqueza en Inglaterra aumentaría tanto como si la producción industrial se acrecentara en 6 ó 7 puntos en el índice respectivo.

Como es bien sabido, esta oscilación de las relaciones de intercambio a favor de Inglaterra no constituyen a largo plazo una ventaja deseable. Por el momento, sus efectos son por supuesto beneficiosos pero no escapa la atención de las autoridades inglesas que de continuar la tendencia, disminuiría la capacidad de compra de los países que importan desde Inglaterra y, por lo tanto, se verían afectadas las exportaciones del país. Sin embargo, esto no ha ocurrido hasta la fecha y no debe descartarse la posibilidad futura, de que se puedan ajustar los precios de exportaciones de artículos ingleses a la nueva situación. Esto habría de hacerse tratando de reducirlos lo suficientemente para mantener y acrecentar el vigor expansivo de la economía inglesa, pero sin que descendieran hasta el punto en que le causarían al Reino Unido pérdidas de divisas.

La práctica estabilización del volumen de las exportaciones inglesas, aún cuando sus precios han aumentado, nos indica ya la reducción de los mercados foráneos. La razón de este fenómeno es por supuesto el estancamiento de la producción industrial del mundo, efecto de la cual es la reducción de los precios de las importaciones británicas.

Círculos financieros de Inglaterra estiman que el país puede renovar su expansión industrial siempre y cuando exista seguridad de que los salarios se mantendrán estables.

Reservas Monetarias

LAS reservas del área esterlina aumentaron apreciablemente durante el mes de enero último y se acercaron al máximo de los últimos dos años y medio. Sólo durante el citado mes aumentaron en Dls. 131 millones para alcanzar un total de Dls. 2,404 millones. Este aumento constituye el más grande para un sólo mes en los últimos cuatro años y es atribuible exclusivamente a movimientos mercantiles y de pagos.

El aumento a que se ha hecho mención representa un total neto del cual se dedujeron los Dls. 16 millones pagados a la Unión Europea de Pagos. Además, no se percibió ingreso alguno por razón de ayuda militar de E.U.A.

Los Dls. 2,404 millones de la reserva son prácticamente idénticos al total que se obtuvo en el mes de julio de 1956. El máximo para los últimos años fue el de agosto de 1955 cuando ascendieron las mismas a Dls. 2,457 millones.

La mejoría del comercio y de las reservas del Reino Unido, se reflejó también en el retorno de Inglaterra a un superávit comercial en su intercambio con el Continente Europeo. Para el mes de enero último ascendió este superávit a cerca de Dls. 29 millones, cuyas tres cuartas partes habrán de pagarse en oro durante el presente mes de febrero.

Esta última situación es especialmente alentadora en vista del déficit de £ 136.7 millones que arrojó el comercio de la Gran Bretaña con las naciones de la Unión Europea de Pagos en 1957.

Exportación de Capitales

LA inversión neta de capitales británicos en el exterior durante los últimos años ha promediado Dls. 500 millones anuales. Círculos financieros del Reino Unido consideran que esta elevada suma será relativamente difícil de mantener por mucho tiempo.

En los primeros seis meses de 1956 la Gran Bretaña obtuvo un superávit de cuenta corriente de Dls. 422 millones. Es decir, que este superávit provino de las transacciones tanto visibles como invisibles. Durante el mismo período, la afluencia de capitales británicos al exterior —excluyendo los préstamos intergubernamentales y la amortización de créditos— totalizó Dls. 420 millones. Como puede verse pues, la exportación de capitales asciende a la casi totalidad de los excedentes de cuenta corriente.

La conveniencia de estas inversiones extranjeras no es discutida. Inglaterra tiene una muy antigua tradición como país exportador de capitales. Sólo se pone en duda la conveniencia de mantener los actuales muy altos niveles en vista de las muchas y costosas responsabilidades de la Gran Bretaña en lo interior y en lo militar.

ITALIA

Reservas

EL Ministro de Comercio de Italia Sr. Guido Carli, anunció recientemente el estado de las reservas monetarias a la terminación de 1957. Para este año, se registró un incremento de Dls. 260 millones frente a uno de Dls 109 millones solamente para 1956.

Este acrecentamiento se ha debido a la mejoría de la balanza comercial del país y al aumento de la afluencia de divisas por razón del turismo. Pero también han contribuído de manera decisiva las inversiones extranjeras, las compras del ejército norteamericano estacionado en Italia y los excedentes agrícolas de E.U.A. que le fueron facilitados. Sin estos tres renglones, la balanza de pagos habría mostrado un déficit de Dls. 88 millones en 1957 en lugar del superávit y para 1956 se habría tenido un déficit de Dls. 219 millones en lugar del superávit de Dls. 109 millones.

Movimientos de Capital

EL mismo Ministro de Comercio señaló también que Italia piensa liberalizar, a partir del 1º del presente mes de febrero, los movimientos internacionales de capital del país, como contribución al establecimiento de un mercado común de capitales dentro de la Comunidad Económica Europea. La liquidación de inversiones extranjeras en el país y los dividendos de las mismas se unificarán en una sola cuenta que permitirá un amplio margen de transferibilidad. De igual manera se tratarán las inversiones italianas en el extranjero. La nueva "Cuenta de Capital" se ligará a los tipos de cambio más liberales. También se facilitará la exportación de valores italianos para permitir su inclusión en las bolsas extranjeras.

FRANCIA

Crédito por Dls. 655 Millones

LA situación económica francesa, fuertemente gravada por la guerra de Argelia y la subsecuente inflación mostró señales de mejorar ligeramente a mediados de enero último. Las reservas de ese país aumentaron en Dls. 30 millones en la primera mitad de ese mes. El día 23 anunció el Ministro de Finanzas que para fines del presente año de 1958 las tendencias del comercio demostraban que en enero próximo estaría Francia en disponibilidad de pagar el 95% de sus importaciones con sus exportaciones. Anunció que el gobierno de la República continuaría promoviendo las exportaciones a través de exoneraciones fiscales, créditos especiales y prioridad en divisas para las industrias francesas en la adquisición de materias primas. El actual régimen comercial prevé una serie de privilegios para aquellas empresas que exportan por lo menos del 10 al 15% de su producción y que se comprometen a elevar las ventas extranjeras al 20%.

Esta mejoría no era, sin embargo, lo suficientemente fundamental como para conjurar la grave crisis económica a que se enfrentaba el país, pero fue suficiente para justificar el otorgamiento de créditos desde el extranjero, pues los países y entidades prestatarias vieron en ellas un signo de éxito de los esfuerzos que realiza el actual gobierno de Francia.

Como resultado de esta situación y de las gestiones hechas por el país, se anunció a fines del mes de enero el otorgamiento de un préstamo por Dls. 655.3 millones para reforzar la economía francesa. Este crédito no es definitivo, en el sentido de que Francia necesitará a fin del año de otra ayuda importante, pero sí es un reconocimiento de la mejoría en su situación económica. El otorgamiento de mayores créditos dependerá de que continúen las medidas correctivas recién implantadas tanto en el presupuesto como en el campo comercial y financiero.

La ayuda a Francia se extendió de varias maneras:

1) La Unión Europea de Pagos le concedió un crédito equivalente a Dls. 250 millones.

2) El Fondo Monetario Internacional le concedió otro para constituir un fondo de emergencia por Dls. 131.3 millones.

3) E.U.A. otorgó un total de Dls. 274 millones, en distintas maneras: se pospuso la refundición de Dls. 96 millones debidos por Francia al Eximbank por distintos préstamos; se pospuso asimismo tanto el pago de intereses como de capital en las tres anualidades debidas en transacciones de Préstamos y Arriendos que ascendían a Dls. 90 millones. Se le otorgó a Francia un préstamo en algodón de los excedentes norteamericanos por Dls. 43 millones, pagaderos en francos, y, finalmente, se le vendieron a Francia Dls. 45 millones en equipo militar para ser dedicado al ejército francés estacionado en Europa de acuerdo con el Tratado de la OTAS.

Una de las condiciones más importantes que debe Francia aceptar es el acrecentamiento de la liberalización de su comercio. Se trata de dar cumplimiento a sus obligaciones bajo las reglas de la Organización Europea para la Cooperación Económica. Según éstas, Francia deberá volver a liberalizar un 60% de su comercio antes de mediados del mes de junio entrante y un 75% para enero de 1959. De otra manera, habrá de explicarle a sus socios en este Organismo las razones que le impiden a tal acción, lo que quiere decir que, si para el próximo verano no se ha logrado una mejoría substancial en la situación económica del país, Francia no se verá realmente obligada a seguir con el proceso de liberación.

Además de estas obligaciones, se encuentran las recién vigentes del Mercado Común Euroafricano que le exigen una disminución de sus tarifas arancelarias del 10% para el 1º de enero de 1959.

La fuerte ayuda que se acaba de recibir ha creado en Francia un ambiente de optimismo que parece asegurar, hasta donde es predecible, la continuación de la severa política económica y financiera del actual gobierno.

INDIA

Créditos para el Fomento Económico

EL segundo plan quinquenal de la India requiere muy cuantiosas inversiones. Sólo los 75 proyectos básicos del mismo costarán aproximadamente 17 mil millones de rupias (Dls. 3.6 mil millones) y de éstos, Rs. 9,900 millones habrán de ser en divisas extranjeras, de las que el gobierno dispone, para este fin de solamente Rs. 2,750 millones. El déficit es por lo tanto de Rs. 7 mil millones.

Esta situación ha obligado a la India a buscar créditos en el exterior, especialmente en E.U.A.

La Unión Norteamericana consciente de la enorme importancia de la India, como factor de estabilización política en Asia, propuso a mediados de enero último acudir en su ayuda con un préstamo por Dls. 225 millones del Eximbank y del Fondo de Préstamos para Desarrollo, además de ventas de excedentes de trigo de E.U.A. por Dls. 65 millones para aliviar su actual escasez agrícola.

Fuentes autorizadas revelaron en Washington que el gobierno de E.U.A. se percata plenamente de la insuficiencia de esta ayuda, pero añadieron que existe una clara posibilidad de que E.U.A. la completaría más tarde con nuevas aportaciones.

Fuentes oficiales de la India preveían que cerca del 70% del préstamo de Dls. 225 millones los concedería el Eximbank y el resto el Fondo de Préstamos para Desarrollo.

La India ha estado recibiendo en los últimos tiempos alrededor de Dls. 60 millones al año de E.U.A. como ayuda en forma de créditos. Además, el monto de la ayuda técnica asciende a Dls. 10 millones. También, ha habido varias otras transacciones, como por ejemplo, el trueque de 200 mil toneladas de mineral de manganeso a cambio de trigo norteamericano ocurrido hace algunos meses.

Un cuerpo de negociadores del gobierno hindú arribó a Washington a fines del mes de enero para negociar los

préstamos mencionados. La comisión está presidida por el Sr. B. K. Nehru, Secretario Económico del Ministerio de Finanzas.

Se rumora que las condiciones posibles de algunos de los préstamos no son aceptables al gobierno de la India. Las condiciones de los Dls. 75 millones que otorgaría el Fondo de Préstamos para Desarrollo sí se estiman muy ventajosas. El plazo es de 40 años y el interés de 3.5%. Además, no hay restricciones acerca de la manera como deban invertirse y las amortizaciones pueden efectuarse con moneda local. En cambio, los créditos del Eximbank presentan dificultades. Los dineros que se utilicen para la adquisición de materias primas industriales habrán de pagarse en doce meses, los dedicados a la adquisición de bienes de capital deben amortizarse en períodos que fluctúan de tres a cinco años; y aquellos dedicados a proyectos fundamentales de gran tamaño, requieren 15 años para su amortización. Todos los dineros que otorga el Banco deben gastarse en E.U.A.

Estas últimas condiciones representan un grave problema para la India puesto que sus necesidades más urgentes son en la actualidad las referentes al pago de materias primas que se necesitan urgentemente para mantener a la industria del país en plena actividad. Y una parte muy reducida de estas materias primas se obtendrían de E.U.A. Por esta razón solicitará la comisión hindú una extensión del plazo de amortización de los préstamos para financiar las compras de dichas materias primas industriales; en efecto pedirá que se haga una excepción para el caso de su país. Esto será relativamente difícil de lograr, pues los dirigentes de la Institución han estimado siempre como indeseable el otorgar préstamos a plazos mayores —3 ó 5 años— para financiar bienes para el consumo. Además, cualquier excepción en este campo causaría graves trastornos en las relaciones del banco con los prestamistas particulares.

Si el Eximbank insiste en mantener la vigencia de su actual política restrictiva, la India se verá imposibilitada para utilizar de momento los Dls. 150 millones que se le han ofrecido en préstamos de esta Institución. Las relaciones entre el Banco y el gobierno hindú han sido en los últimos diez años —es decir, desde la independencia de la India— muy pobres. El único préstamo que se ha otorgado fue por Dls. 1.8 millones para la expansión de una empresa de rayón en Bombay. Hace un año, el Banco anunció su deseo de otorgarle a las acerías hindúes de Tata un fuerte préstamo para ampliar su capacidad de producción. Sin embargo, la empresa optó por obtener más bien, un crédito del Banco Mundial a fin de evitar la necesidad de gastar el monto del mismo en la adquisición de equipo industrial estadounidense, cuyo costo es de un 15 a 20% mayor que el manufacturado en Europa.

La importancia de las negociaciones es primordial. La India ha venido sufriendo en los últimos meses una constante disminución de sus reservas; y los préstamos norteamericanos se necesitan con gran apremio para evitar el deterioro de la situación.

otras noticias

Europa. —*La Producción de acero de los seis países miembros de la Comunidad del Acero y del Carbón durante el mes de enero, totalizó 5.4 millones de toneladas métricas frente a 5 millones para el mes de diciembre de 1957. Esa producción fue levemente inferior al máximo del mes de octubre de ese año. La producción de carbón en enero fue la más alta que se registra con 22.5 millones de toneladas frente a 19.9 millones para diciembre y 22.1 millones para enero de 1957.*

o *Seis institutos de investigaciones económicas de Alemania Occidental efectuaron un estudio de la economía europea y estiman que no existe al presente una tendencia acumulativa hacia la declinación de la actividad de los negocios, a pesar de que sí se nota un estancamiento de la expansión económica en la mayoría de los países de Europa Occidental. Sólo Francia e Italia han logrado mantener una tasa de crecimiento superior al promedio durante el segundo semestre de 1957.*

o *Un estudio del Instituto de Maquinaria y Productos Aliados señala que las exportaciones de bienes de capital de E.U.A. en 1956 no fueron mayores en volumen que las de 1946. En contraste, las exportaciones de estos artículos por parte de Europa Occidental e Inglaterra se han incrementado fuertemente. Las exportaciones norteamericanas al Canadá han aumentado pero han decrecido en el mercado europeo y latinoamericano.*

España. —*El producto nacional en 1957 se incrementó 21% sobre el de 1956, el nivel general de precios lo hizo en 15% frente al mismo período. El ingreso per cápita de la población se elevó en 20%. El producto nacional bruto de España asciende en la actualidad a cerca de Dls. 11.2 mil millones.*

o *Durante el mes de enero pasado se concertaron las condiciones de un convenio entre España y E.U.A. para la compra por parte de aquel país de Dls. 69 millones de excedentes agrícolas de este último. Este acuerdo se refiere a 110 mil toneladas de aceite de soya; 75 mil pacas de algodón; 40 mil toneladas métricas de maíz; 8.5 millones de libras de tabaco y de cantidades menores de productos lácteos y forrajes.*

E U. A. —*El gobierno de E.U.A. ha recibido solicitudes de más de 27 países y entidades diversas para préstamos del Fondo de Préstamos para Desarrollo. La suma de que dispone el Fondo en cuestión es de Dls. 300 millones y el monto total de las solicitudes recibidas hasta la fecha es cuatro veces mayor que esa cantidad. Las solicitudes se dividen aproximadamente por partes iguales entre las que provienen de los gobiernos y de la empresa privada. Se estima que el primer préstamo será otorgado muy próximamente aunque no hay indicaciones del país que se verá favorecido. Cerca del 75% de las solicitudes recibidas al 31 de enero último provenían del sur de Asia y del Cercano Oriente; 15% del Lejano Oriente y 10% de la América Latina y Africa.*

o *Varios economistas norteamericanos auguran que de continuar la recesión actual en E.U.A. podría producirse una fuerte tendencia proteccionista en la Comunidad Euroafricana, con grave detrimento del comercio exterior estadounidense hacia esa región.*

Inglaterra. —*El desempleo en Gran Bretaña se elevó en 60 mil desocupados durante el mes de enero último para alcanzar los mayores totales de los últimos cinco años. A mediados de enero, había en Inglaterra 395 mil desocupados, cifra ésta la más elevada desde marzo de 1953. Sin embargo, este total constituía solamente el 1.8% de la fuerza de trabajo del país.*

Israel. —*El Ministro de Finanzas de Israel resumió a fines de enero último el desarrollo económico del país en los diez años que van desde su establecimiento. La importación de capitales durante este período, hasta fines de marzo de 1957, ascendió a Dls. 2,550 millones. Las exportaciones visibles en 1957 se elevaron 28% sobre las del año precedente, pero el déficit de la balanza comercial aumentó de todas maneras, de Dls. 256 millones en 1956 a Dls. 301 millones en 1957.*

Japón. —*Las actividades comerciales del Japón que buscan expandir sus mercados exteriores continuaron vigorosamente. Se anunció a principios del mes que habían terminado las negociaciones para la firma de un tratado comercial con la India por medio del cual el Japón le otorgaría a este país créditos aproximadamente de Dls. 50 millones. Algunos días antes se había concertado un acuerdo de reparaciones de guerra con Indonesia que asciende a Dls. 800 millones y que facilitará la ampliación del comercio del Japón, con este último país. A principios de mes se anunció que la misión japonesa enviada a Egipto con ofertas de contribución al desarrollo industrial de ese país había terminado exitosamente negociaciones que permitirán la participación del Japón en unos 60 proyectos de desarrollo económico que se contemplan en aquel país.*

Los exportadores japoneses acordaron tomar diversas medidas para acrecentar su expansión comercial exterior. Una de ellas, que afecta a las 36 casas manufactureras de relojes del país, contempla el establecimiento de una agencia única de exportación para todas ellas.

La Automatización

Por Claudio Esteva-Fabregat

Cuestiones básicas

LA automatización es problema importante de nuestro tiempo. Lo es no sólo porque modifica la organización industrial y la política económica específica, sino también porque determina nuevas condiciones de vida y altera nuestra existencia histórica. Tales aspectos están inextricablemente relacionados unos con otros.

Sin embargo, conviene poner en claro un hecho esencial antes de pasar a otras cuestiones: la automatización no es más que el resultado progresivo de aquella mecanización que, partiendo de la rueda, ha hecho de la técnica mecánica uno de los instrumentos fundamentales del bienestar humano. Visto el problema desde tal perspectiva, la automatización industrial no es propiamente una revolución que rompe violentamente con el pasado, sino un eslabón, el último históricamente dado, que asegura la continuidad de la cadena técnica.

Con lo anteriormente dicho se busca poner en evidencia que el tono de alarma que domina en muchos sectores de la sociedad ante los efectos económicos y sociales de la mecanización creciente del trabajo, no es más que el resultado de haber perdido el dominio sobre la perspectiva impuesta por el progreso técnico. Esta perspectiva señala precisamente hacia la automatización del proceso productivo, punto al que estamos llegando de modo inexorable, como consecuencia de la acumulación científica establecida en todos los campos de la investigación mecánica.

Si el progreso mecánico conduce, indefectiblemente, a la automatización productiva, si se sustituye la manipulación manual de los productos por un control de su proceso, entonces, tanto al industrial como a los técnicos, empleados y trabajadores asociados con la producción maquinista, la automatización no debe tomarles de sorpresa y ser causa, además, de temores y anuncio de desdichas, sino más bien debe ser entendida como una etapa histórica, técnicamente superior a la precedente, previsible dentro de la experiencia científica conocida.

Y por otra parte, si las innovaciones técnicas del pasado han servido para colocar al hombre dentro de niveles de riqueza y bienestar superiores a sus antecedentes, es indudable que la supremacía de las técnicas que se anuncian, o sea, que la mecanización intensiva de los procesos productivos, servirá para incrementar los beneficios ya conocidos como sus derivados.

Hemos dicho que el temor y la alarma corresponden a una falta de dominio sobre la situación específica que mencionamos, la automatización, por parte de quienes experimentan tales actitudes. Sicológicamente, el temor, y sus experiencias características, constituye una proyección cuyo significado concreto consiste en decirnos que el individuo, por carecer de control sobre los acontecimientos, los teme; sustituye, entonces, su incapacidad operativa por medio de pánicos que en sí, y en el caso presente, se materializan en la forma de una resistencia tendiente a evitar que se produzcan los tales acontecimientos.

De hecho, quienes se oponen a la automatización son individuos que no dominan los materiales de la nueva situación. Y no los dominan, tanto porque no los han producido, como porque no dominan la dialéctica histórica del progreso técnico y científico. En tales condiciones no han podido prever los acontecimientos de la automatización en que están implícitos los materiales producidos por nuestra época.

Por añadidura, un industrial que no disponga de los medios financieros suficientes para pagar la maquinaria requerida por la automatización, o que se sienta torpe para adaptarse a los nuevos principios que impone el uso de tipos modernos de maquinaria, advertirá en la automatización una amenaza contra su seguridad tradicional, en particular si ante las nuevas circunstancias no sabe cómo operar.

Lo mismo ocurrirá con el técnico, el empleado o el trabajador, los que, ante el automatismo, pueden sentir la ansiedad de un posible despido, tanto debido a la reducción inmediata del personal que pueda suponer su implantación, como por la falta de conocimiento y dominio que sobre los nuevos artefactos cada uno estime tener; falta de dominio que, en sus aspectos técnicos, constituye, a su vez, el motor que mueve los sentimientos significativos de fracaso que se ciernen sobre la situación industrial y también sobre su correspondencia social específica.

En todos los casos, el temor es una respuesta a la falta de dominio consumada sobre la circunstancia técnica. Deriva, por lo tanto, del pobre desarrollo mental que cada individuo ha desenvuelto en relación con las posibilidades de la técnica. En cierto sentido, esto nos indica que el ambiente social de nuestro tiempo, la enseñanza especialmente, está fuera, durante el período escolar elemental y secundario, de la realidad industrial y científica, esto es, de aquella realidad que destaca el signo específico de nuestra era, el medio social por excelencia más avanzado de nuestra civilización.

Establecida gran parte de la enseñanza escolar de la mayoría de los países dentro de límites que mantienen poca o ninguna relación con la realidad industrial implícita en que nos movemos instrumentalmente, quienes luego experimentan ésta se adaptan mentalmente a ella de un modo necesario pero mecánico, impuesto por la misma realidad, pero carecen de los principios de adaptación intelectual que facilitan la flexibilidad indispensable de adaptación contínua que es condición *sine qua non* en la técnica industrial: la progresión ininterrumpida hacia el automatismo.

Que no existe tal disposición intelectual hacia el progreso técnico de las máquinas básicas, nos lo dicen las reacciones de muchos medios sociales ante la mecanización intensiva de los procesos productivos. Estas reacciones, además de cubrir unos intereses económicos en peligro, son también la expresión de una estructura ideológica que cada vez que advierte la posibilidad de ser conmovida en sus cimientos, protesta y lucha contra aquello cuyo desarrollo apunta contra su existencia tradicional, que esto es lo que sucede con la automatización de los medios productivos. El automatismo, por lo tanto, es visto con frecuencia como una perspectiva perturbadora, antes que un bien cuya única cuestión consiste en saberlo administrar y aprovechar económica, social y humanamente.

Existiendo ya como una realidad técnica, la automatización debe constituir, desde ya, parte de la experiencia intelectual en la enseñanza escolar, como también parte de la política económica de todos los países, avanzados o atrasados, cualquiera que sea el grado de evolución tecnológica a que haya llegado. Es, por lo mismo, no sólo una necesidad diremos económica, sino, en el presente, una realidad que afecta a la estructura total de la vida de los pueblos contemporáneos.

En muchos sentidos, la aparición del automatismo extensivo deja como anticuados algunos conceptos económicos, los modifica, y obliga a reconsiderar la situación misma de la política económica general, el plan de las inversiones y las relaciones humanas entre grupos sociales extensos.

En la ocasión presente vale hablar de algunos problemas de la automatización, tal y como están planteados a la luz de algunas experiencias concretas. Se trata de problemas y resultados cuyo conocimiento y divulgación conviene a todas las fuerzas, económicas y sociales, incluso a aquellas aparentemente menos interesadas en su manifestación.

Requerimientos generales de la automatización

DESDE el comienzo la automatización establece una cierta clase de presupuestos básicos. El primero de ellos, es la extrema complejidad técnica que impone dentro de la producción. El segundo, es la integración técnica que instaura en todo el proceso productivo. El tercero, la elevada capitalización que implica, dentro de la cual los costos de producción relacionados con la maquinaria aventajan a los que se refieren a los del trabajo propiamente humano. El cuarto, empalma con el hecho de que la automatización incrementa las responsabilidades de la dirección empresarial. El quinto se puede representar por el hecho de que obliga a una productividad de altas proporciones, en relación con la cual los procesos productivos son poco flexibles en el sentido de permitir poca variedad de artículos.

Junto a tales exigencias, de entre las cuales es condición básica el aumento de la necesidad de controlar, planear y prever con más frecuencia que antes los procesos productivos y el estudio del mercado, está el factor indudable de tener que considerar a cada pieza del equipo industrial muy cuidadosamente, ya que la eficiencia total, dentro de la automatización, depende de elementos sumamente delicados cuya precisión y regularidad condicionan la del resto del equipo.

Mientras éste carece de flexibilidad relativa, el equipo humano debe ser todo lo contrario en tal aspecto, puesto que, dondequiera que se reunen varias clases de procesos, la flexibilidad humana se vuelve indispensable (1).

En relación con las tareas de organización industrial consiguiente, una de las actividades más precisas se establece en torno del mantenimiento y conservación del equipo automático, una actividad tan importante como la de hacer que no se suspenda la continuidad del proceso. Esto quiere decir que, más que basarse en la capacidad de reparar averías, la técnica de conservación de la maquinaria debe consolidarse al rededor de un grupo de personal cuya actividad consista en saber cómo evitarlas, en consideración a que, dentro de un proceso automático, la suspensión de una de sus partes puede equivaler a la parálisis total del sistema.

En lo que respecta al personal, la automatización impone ciertas cualidades específicas, necesarias al modo mismo de la organización productiva. Una de ellas es la formación de un espíritu cooperativo cuya índole esencial debe ser la de estar basada en el intercambio constante de comunicación de las experiencias tenidas en el trabajo.

Paradójicamente, mientras la estructura mercantil dominante, aquella que se refiere a la conquista del mercado, está inmediatamente orientada por una amplia tensión competitiva, las relaciones humanas dentro de las empresas automáticas se distinguen, o deben distinguirse, para la mejor eficacia del sistema produc-

(1) Para una confrontación más amplia de los problemas que estamos discutiendo, véase el excelente resumen publicado por el *Department of Scientific and Industria Research*, de *Her Majesty's Stationery Office*, de Londres, bajo el título: *Automation*.

tivo, por eliminar al máximo el valor de conducta competitiva, exigiendo, además, la superación del rápido especialismo dominante en los procesos constitutivos del llamado sistema del paso en cadena.

La distribución técnica y humana del trabajo

En cuanto al tipo de personal exigido por la automatización, se acentúa especialmente el incremento de la fuerza de trabajo técnica, y en este sentido se desarrolla enormemente el grupo de jefes, supervisores, oficinistas y técnicos, en detrimento del número de operadores directamente empleados en las máquinas.

Un informe relacionado con las proporciones de personal empleado en las plantas Ford, de Cleveland, Ohio, lugar en el que la automatización ha sido aplicada en forma extensa, menciona que mantiene un capataz responsable por cada 18 operadores, mientras que en la planta de Detroit, de automatismo más moderado, la proporción es de uno por cada 31. Igualmente, en una firma industrial de la Gran Bretaña, dedicada a la producción de acero, el porcentaje de personal referido a jefes, directores, oficinistas y técnicos ha aumentado, desde la introducción de técnicas avanzadas, de un 10 a un 14% en relación con la fuerza de trabajo total. (2) Con las mismas características, también crece el número de individuos destinados a la conservación de la maquinaria.

Por lo que respecta a la habilidad, ésta se concentra particularmente en las tareas de supervisión y control, más que en la manipulación directa del proceso, además de insistir en que el personal posea un conocimiento general de la planta y del equipo, en vista de que este conocimiento le permite adquirir un sentido más responsable del trabajo. La clase de adiestramiento conveniente deja de ser manual; se convierte en un adiestramiento donde predominan los elementos de tipo conceptual.

La producción descansa, por lo tanto, en su parte humana, en el elevado sentido de responsabilidad individual y colectiva que desarrolla, responsabilidad que procede tanto del hecho de convertir a cada individuo en un esclavo responsable de la continuidad del proceso, como porque su control opera sobre maquinaria costosa donde los errores ocasionan pérdidas muy cuantiosas al sistema.

Aun en aquellos casos donde para operar las máquinas no se requiere entrenamiento técnico avanzado, la eficacia del proceso descansa en la cooperación, y por lo tanto cada operador dispone de la suficiente información general con la cual se aumenta la conciencia responsable de todos y de cada individuo. Asimismo, la disciplina del trabajo tiende a ser impuesta, más por las obligaciones técnicas derivadas de la influencia de los instrumentos que maneja el operario, que por la autoridad de estatus ejercida por algún miembro del equipo dirigente dentro del proceso productivo.

Extendiéndose los efectos de este tipo de organización del trabajo sobre la situación humana misma en relación con la máquina, se manifiesta un hecho importantísimo. Mientras en las fábricas preautomáticas, en el proceso continuo del peso en cadena, particularmente, cada trabajador está obligado a efectuar una adaptación al ritmo de la máquina, con sus consiguientes efectos sicológicos y sociales, en el trabajo automático total este problema no existe. La explicación es sencilla. Aquí en el trabajo automático, el individuo sólo realiza operaciones de control, comprobaciones, las cuales no le obligan a estar pendiente, físicamente, del paso específico de la cadena en un punto específico del proceso.

El resultado, en la automatización, consiste en que se mejoran las condiciones físicas del trabajo y bajan enormemente las cifras de los accidentes debidos a las condiciones de la organización industrial. Un ejemplo de ello lo tenemos en el hecho de que en la Compañía Ford, de los E.U.A. allí donde se ha extendido la automatización, el porcentaje de accidentes desde 1950 ha descendido en un 60% (3).

No sólo se modifica, por lo tanto, el sentido de la relación del hombre con la máquina, sino también el sentido de los beneficios económicos individuales percibidos. Uno de los resultados de esta modificación es que, mientras en el período preautomático, los salarios suelen pagarse de acuerdo con la producción individual, con la automatización el salario está condicionado por la clase de máquina que se maneja. En Italia la empresa "Cornigliano Sp.A.", dedicada a la producción de acero laminado, califica objetivamente la remuneración, con magníficos resultados, pues hasta la fecha no ha sido objetado este método. Este se basa en la posición que ocupa el individuo dentro del proceso, y en la utilidad que representa. De este modo, el trabajador recibe la paga establecida para el puesto que ocupa (4).

Todo esto quiere decir que, siendo la máquina quien dispone la remuneración específica, al operador ya no le basta la experiencia ganada dentro del mismo trabajo. Una de las consecuencias de la automatización, dijimos, es la extraordinaria presión técnica que impone al personal. Lo cual quiere decir que ahora es más difícil que antes que un trabajador, dentro de la misma empresa, ascienda hasta la dirección técnica. (5) En este caso, la preparación indispensable para actuar como dirigente de una empresa requiere, cada vez más, instrucción universitaria o escolar específica. Como contraste, con la automatización aumenta la capacidad intelectual del operario y su trabajo tiene un valor de cotización y aprecio social más alto.

El personal y sus problemas

HEMOS visto algunos aspectos derivados de la organización del automatismo maquinista, así como también sus relaciones con el trabajo humano. Sin embargo, de entre la amplia gama de situaciones que resultan de la automatización, hay ciertas cuestiones

(2) Cf. Automation, 66-7.

(3) Cf. Automation, 76.

(4) Cf. L. Rebuffo: Una passeggiata siderurgica. "Civilta delle Macchine". Roma, 1956. No. 6.

(5) Cf. Algunas cifras interesantes acerca de este problema en "Automation".

que conviene destacar. El problema de las relaciones humanas y el de los efectos sociales y económicos de la automatización, son fundamentales. En aquellas industrias donde existe el propósito de establecer el automatismo, es indispensable informar y consultar a los trabajadores, tanto como a los jefes y cuadros responsables de la empresa.

No podemos extendernos sobre estos puntos, pero sí podemos establecer que, por exigirse una mayor habilidad técnica, pero especialmente un más elevado sentido de responsabilidad en el trabajo, los problemas derivados del proceso de adaptar a los individuos a la nueva situación son más extensos. Durante el período que lleva a la automatización, se manifestará un gran número de conflictos determinados por el miedo a sus efectos económicos y sociales sobre una parte de la fuerza de trabajo. El miedo fundamental descansa en el presupuesto de que el aumento de la producción por cabeza implica que la demanda de bienes y servicios encontrará sin empleo a la fuerza de trabajo, haciendo que los beneficios que se esperaban sean contrarrestados por la existencia previa de una crisis en el nivel de vida.

Acerca de este punto, la realidad es mucho menos conflictiva de lo que parece a primera vista. Como la automatización no se efectúa de manera total y súbita, sino progresivamente, y como además afecta inicialmente a las industrias que producen bienes de capital, el proceso de sustitución de la maquinaria da suficiente tiempo para preparar las condiciones que permiten anticipar, técnica y económicamente, la nueva situación industrial.

No cabe duda, por lo demás, que la automatización la emprenden, en su primera fase, las industrias que se encuentran dentro de un período de expansión, en este caso, las químicas, las eléctricas y las de vehículos de motor, situación que les permite reabsorber fácilmente a los trabajadores y empleados desplazados por el primer impacto.

Desde el punto de vista técnico, la automatización obliga a movimientos de readaptación del personal. En la realidad, la automatización halla a la fuerza de trabajo más vieja resistiendo su introducción, mientras que permite que los jóvenes se adapten fácilmente a ellas.

Resultados inmediatos de la automatización

LO que llevamos dicho nos relaciona con ciertos hechos fundamentales de carácter positivo. Nos indican éstos que la automatización conlleva beneficios tales como una menor fatiga física en el trabajador y un correlativo alivio de sus males; contribuye a satisfacer mejor las necesidades de consumo de los grupos humanos; pone en el mercado productos más baratos, y facilita un descanso más frecuente a quienes trabajan en la industria, con las consiguientes ventajas que supone en lo relativo al deporte, las diversiones, el estudio y la cultura. (6)

Como dice un editorial especializado en estas cuestiones, (7) estos beneficios son reales y profundos, mientras que los riesgos, el paro forzoso y el hecho de que las máquinas puedan llegar a envejecer aun antes de estar amortizadas, constituye un inconveniente muy serio, pero superficial en cuanto se trata de dificultades de aplicación que pueden ser superadas por una política económica bien coordinada y racionalizada.

Por último, es innegable la utilidad que obtendrán aquellos países económicamente atrasados que se atrevan a establecer la automatización. Esta les llevará a hacer menos profundo el vacío que les separa, en materia de productividad, de los países tecnológicamente más avanzados. El problema fundamental que tienen ante sí es el de que se trata de países cuyo excedente de mano de obra, excedente endémico, coincide con una fuerte escasez de capital, (8) y con una gran falta de cuadros técnicos, por lo que el problema se complica en algunos aspectos.

Sin embargo, se puede intentar la automatización en industrias básicas, por medio de una combinación entre capital del Estado y privado, teniendo presentes algunas experiencias de este tipo realizadas en otros países. En lo que se refiere al aspecto puramente técnico de su organización industrial, el ejemplo de la "Cornigliano" (9) es bueno. Consistió en adiestrar a un grupo de su personal básico en una planta siderúrgica norteamericana especializada en el tipo de industria que se iba a establecer en Italia, personal que luego, mediante el método llamado de flanqueo —el monitor teniendo como vecinos a los trabajadores noveles carentes de experiencia— entrenó en muy poco tiempo el resto de la población trabajadora de la planta.

En cualquier caso, baste terminar mencionando los siguientes datos. El presidente de la *General Electric*, Ralph J. Cordiner, ha dicho en el Congreso de E.U.A. que en 1965 E.U.A. tendrá necesidad de un 40% más de bienes y servicios, mientras que para esta fecha la población activa no habrá crecido más del 14%. (10).

La única solución, según el Sr. Cordiner, se halla en la adopción intensiva del automatismo industrial con el cual será posible una mayor demanda de trabajo calificado y de servicios, en virtud, esencialmente, del hecho que una baja en los costos y en los precios permitirá liberar mucho dinero hacia el campo de los servicios.

(6) Cf. "Travail et Méthodes". Paris, Marzo, 1957.

(7) Cf. "Travail et Méthodes", Ibidem.

(8) Cf. R. Zaneletti: Energia nucleare, automazione ed orgnizzazione dell'impresa. "L'Economia". Roma, No. 24, 1956.

(9) Cf. Rebuffo, ob. cit.

(10) Cf. CNPF (Conseil National du Patronat Francais), Marzo, 1957.

MERCADOS y Productos

- *Estabilidad del mercado mundial de la plata en 1957*
- *México sigue siendo el primer productor mundial*
- *Producción y consumo nacionales en el año pasado*
- *La industrialización de la plata aumentó en México*

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS
Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.

PLATA

LA situación mundial de la plata se caracterizó en 1957, al igual que en 1956, por la estabilidad en la oferta y la demanda. Los principales mercados internacionales: Nueva York, Londres, Bombay y México, continuaron sin grandes cambios durante todo el año y solamente al finalizar, en los últimos días de diciembre, se deprimió ligeramente el mercado, principalmente por el aumento de la demanda norteamericana de plata doméstica para la acuñación de moneda.

El Departamento del Tesoro de los Estados Unidos de Norteamérica, de acuerdo con el Acta de julio 31 de 1946, está facultado para adquirir la producción de plata de las minas domésticas y vendería a los consumidores. Las reservas del Tesoro se componen de los Certificados de Seguridad de Plata: plata afinada y dólares de plata; moneda subsidiaria y además plata en barras libre, o sea la plata para su venta a los consumidores.

Durante 1957 los consumidores norteamericanos se vieron en la necesidad, al igual que en otros años, de recurrir al Tesoro para completar sus requerimientos de metal blanco, debido a que los productores y los vendedores en general no pudieron abastecer el mercado interior. Por lo cual el Tesoro continúa siendo el factor más importante de equilibrio en el mercado norteamericano, y el precio que tiene fijado actualmente para comprar la plata es de 90½ centavos de dólar la onza troy, alrededor del cual oscilaron los precios en el mercado de Nueva York durante todo el año.

Debido a que los Estados Unidos y México son los dos principales productores mundiales de plata y a que en ese país el metal blanco de producción doméstica es absorbido por el Departamento del Tesoro, las compras de plata mexicana son vitales para el mercado estadounidense. Según estimaciones, en 1957 se utilizaron 95 millones de onzas de plata en las artes e industrias de los Estados Unidos, cantidad 5% más baja que la consumida en 1946 y menor que el promedio de los últimos 5 años, de 97 millones de onzas.

La disminución se debió a que las artes y las industrias utilizaron menos plata que en años anteriores. El consumo industrial, que representa el 50% de la plata que se utiliza en los Estados Unidos, disminuyó fundamentalmente por la baja en la producción de bienes de consumo durable.

La producción norteamericana de plata a partir de 1953, y hasta 1957, en millones de onzas troy, fue la siguiente: 37.9; 35.6; 36.5; 38.7 y 37.5. Esta producción como puede advertirse ha permanecido más o menos estable. En cambio las importaciones de plata en el mismo período subieron considerablemente, de 99.1 millones de onzas troy en 1953 a 198.4 en 1957, lo que significa un aumento de más del doble.

Las exportaciones norteamericanas también aumentaron, pues en el quinquenio en estudio se exportaron, en millones de onzas troy, las siguientes cantidades: 6.2; 3.2; 4.8; 5.5 y 10.3. Sumando la producción y las importaciones de los Estados Unidos y deduciendo de ellas las exportaciones, el consumo aparente de ese país ha sido el siguiente de 1953 a 1957: 130.6; 123.7; 116.2; 196.0; 225.6; 72.7% de aumento en 1957 con relación a 1953.

Otra fuente norteamericana de abastecimiento de plata ha sido el pago de las naciones comprendidas en la Ley de Préstamos y Arrendamientos que contrajeron obligaciones con los Estados Unidos. Estas naciones son, por orden de importancia: India, Inglaterra, Holanda, Pakistán, Arabia Saudita, Australia, Etiopía, Bélgica, Islas Fiji, las cuales hasta el 31 de diciembre de 1957 habían pagado la casi totalidad de sus deudas, ya que sólo Arabia Saudita y Etiopía debían 27.7 millones de onzas troy.

Mercado de Inglaterra

El consumo artístico e industrial de Inglaterra fue de 13.500,000 onzas en 1957, lo que representó un aumento de 300,000 onzas sobre 1956. Las importaciones inglesas provinieron: 1.500,000 onzas en moneda de plata de Arabia Saudita; 6.100,000 onzas de norteamérica; 3.500,000 onzas de Australia; 1.200,000 onzas de la Unión de Sudáfrica; 2.800,000 onzas del Extremo Oriente, especialmente de Singapur y Birmania y 2.100,000 onzas de otros países o sea un total de 17.2 millones de onzas.

Por su parte las exportaciones inglesas fueron de 15.600,000 onzas, enviadas a Francia, Alemania, Portugal, Australia, Italia, Suiza y otros países. El factor más importante de equilibrio en el mercado de Londres, sigue siendo el Banco de Inglaterra, quien regula los precios del metal blanco. Es importante señalar que a partir del 1o. de enero de 1958 el mercado de Londres solamente consideró como buenas, las entregas de barras de plata con un ensaye de 999 onzas finas, en lugar del ensaye de 996 y 998 que se aceptaba anteriormente. Este cambio ha obligado a los manufactureros y a los abastecedores a vender con ese grado.

Mercado de la India

Las artes e industrias de la India consumieron en 1957 cerca de 15 millones de onzas troy, lo cual representó una ligera disminución con respecto a 1956; pero en general permaneció al mismo nivel del quinquenio en estudio.

Las importaciones y exportaciones de plata continúan prohibidas en ese país, y sólo se hacen excepciones de conformidad con el Gobierno. La India importó en 1957, mediante el Tratado Mutuo de Comercio con Tibet, firmado ese año, la cantidad de 13 millones de onzas troy en monedas de plata tibetana. La situación de aislamiento en que se encuentra el mercado de Bombay ha dado por resultado que los precios de plata en ese país sean más altos que en otros mercados internacionales.

Producción Mundial

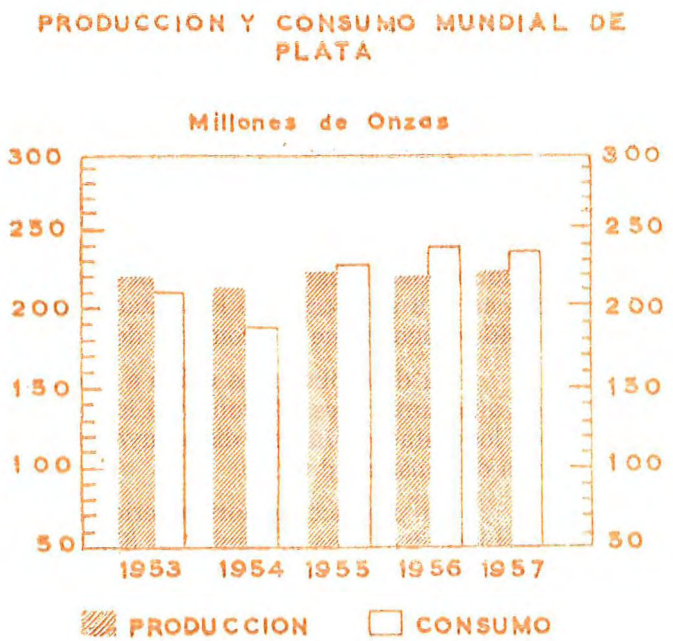
La producción mundial de plata en los últimos 5 años, de acuerdo con la publicación "Handy & Harman" de Nueva York, en millones de onzas troy, ha sido la siguiente:

	1957	1956	1955	1954	1953
México	46.0	43.1	48.0	39.9	47.9
Estados Unidos	37.5	38.7	36.5	35.6	37.7
Canadá	24.2	27.7	28.0	31.1	28.3
Perú	23.0	21.8	22.9	20.4	19.7
Bolivia	7.0	7.5	5.9	5.0	6.1
Otros países de Centro y Sudamérica	7.0	7.0	6.4	7.8	9.7
Total Hemisferio Occidental	144.7	145.8	147.7	139.8	149.4
Fuera del Hemisferio	78.0	76.6	75.7	74.4	72.3
Producción mundial	222.7	222.4	223.4	214.2	221.7

Salvo 1954 la producción se ha mantenido más bien estable.

Consumo Mundial

Por el contrario, el consumo mundial de plata ha seguido una tendencia hacia el aumento en el quinquenio, según las siguientes cifras en millones de onzas troy: 168.3; 157.8; 187.2; 211.5; 209.8, lo cual representa un incremento de alrededor de 24%, en la utilización de plata para las artes e industrias. Para acuñación, el consumo total ha descendido ya que de 90.8 millones de onzas troy en 1953 bajó a 79.2 millones en 1957; observándose que de los tres principales países que fabricaban moneda de plata en 1953, sólo los Estados Unidos y Canadá han aumentado su acuñación, el primero de 42.8 millones de onzas troy en 1943, subió a 51.4 millones en 1957 y el segundo de 3.8 en 1953 subió a 4.7 en el último año. En cambio la acuñación de México bajó de 18.6 millones en 1953, a 3.1 millones en 1957. Sin embargo, La Casa de Moneda de México a partir del mes de enero ha estado acuñando plata en cantidades muy apreciables que seguramente harán cambiar nuestras estadísticas de consumo en 1958.



El consumo total mundial, considerando la utilización en artes e industrias y la acuñación, fue de 259.1 en 1953 y para los años siguientes hasta 1957 de 241.2; 237.8; 272.6 y 289.0 millones de onzas. La diferencia entre el consumo en artes e industrias y la producción mundiales fue en 1957 de 12.9 millones de onzas, que han ido a aumentar las reservas. Sin embargo, según Handy & Harman se añadieron en 1957 33.7 millones de onzas de plata al Tesoro norteamericano, con lo que sus reservas libres destinadas a la venta, eran hasta el 31 de diciembre de 1957, de 127.4 millones de onzas en contra de 49.6 millones en 1953. El metal destinado a la acuñación ha provenido de las reservas de los países citados anteriormente.

Precios

Considerando el período 1953 a 1957 el promedio de precios en el mercado de Nueva York ha ido en aumento, puesto que de la estabilidad de 1953 a 1954 en el que el precio se cotizó a 85.188 centavos de dólar la onza y de 85.250 respectivamente, subió a 89.099 en 1955; a 90.826 en 1956 y a 90.820 en 1957. Durante diciembre último, ya lo dijimos, y en enero de este año los precios han bajado un poco. Los cambios de precios de la plata en el futuro dependerán no solamente de la oferta y la demanda sino también de la situación de las leyes de la plata en los Estados Unidos, la cual por el momento no presenta indicio de cambio a pesar de que el 3 de enero de 1957, el representante Sadlak, y el 7 de febrero, el representante Celler, presentaron proposiciones para que cambiara la ley de precios sobre plata, las cuales fueron enviadas a los Comités de Moneda y Bancos, así como otras posteriores, pero todas se postergaron para ser discutidas en el 85o. Congreso en este año.

Situación Nacional

La producción de plata en la República Mexicana aumentó durante el año de 1957, así como el consumo artístico e industrial y la exportación de plata afinada y de platería y joyería, y de la misma manera que en los demás centros mundiales de metal blanco, la estabilidad fue característica del mercado mexicano, y también al finalizar diciembre de 1957 y a mediados del pasado mes de enero los precios declinaron algunos puntos.

Producción Nacional

La producción mexicana de plata y su valor, de acuerdo con la Dirección General de Estadística, ha sido la siguiente:

Año	Kilogramos	Indice	Pesos
1953	1.463,000	100.0	345.989,319
1954	1.241,000	84.8	377.055,000
1955	1.491,000	101.9	529.185,518
1956	1.339,877	91.6	488.561,815
1957	1.466,514	100.2	———

La producción resultó con altas y bajas, registrándose la mayor producción en 1955 y la menor en 1954.

Las siguientes compañías mineras de la República produjeron, según el Year Book of the American Bureau of Metal Statistics, los volúmenes que siguen:

	1953	1954	1955	1956
	ONZAS FINAS			
Las Dos Estrellas	493,382	593,269	525,134	508,837
Cananea Cons. Cooper Co.	163,838	137,131	171,666	161,795
Fresnillo Co.	4.412,338	4.175,630	4.046,245	3.576,039
Howe Sound	1.284,460	1.114,792	1.226,638	1.223,366
San Francisco Mines	2.721,298	3.388,433	3.154,034	3.625,472
Sta. María de la Paz y Anexas ..	1.945,406	1.701,464	1.631,534	1.636,532
San Luis Mining Co.	2.416.378	2.380,815	2.396,163	2.605,294

Las anteriores compañías cubren entre el 28 y el 35% de la producción del país, existiendo además otras industrias y muchos pequeños fundos dedicados a extraer plata. Solamente la Cámara Minera de México tiene registradas 64 compañías productoras de plata en todo el país, entre las cuales se consideran de mayor importancia, por el monto de sus inversiones, a la American Smelting & Refining Co. y a la Cía. Metalúrgica de Peñoles, S. A. La primera posee doce unidades mineras, entre las cuales se pueden citar la de Parral, Santa Bárbara y Santa Eulalia en Chihuahua; Charcas, en San Luis Potosí; Taxco, en Guerrero; Xichu, en Guanajuato y Nuestra Señora en Cosalá, Sinaloa. La Cía. del Real del Monte y Pachuca, establecida en 1852, pertenece al Gobierno Federal desde agosto de 1947 y extrae la plata de la rica zona de la que toma su nombre en el Estado de Hidalgo.

Los criaderos argentíferos se han encontrado en toda la República Mexicana, con excepción de Campeche, Yucatán, Quintana Roo y el Distrito Federal. Los principales Estados productores de plata son: Hidalgo, Chihuahua, Zacatecas, Michoacán, San Luis Potosí, Durango, Guanajuato, Guerrero y Jalisco.

Por lo general, la plata se haya asociada con metales básicos como plomo, cinc y cobre; de ahí que la riqueza de los minerales de plata de las minas mexicanas sea muy variable, pues se extraen desde metales de plata, cuya explotación es apenas costeable gracias a los métodos modernos que se emplean, hasta plata nativa y sulfuros extraordinariamente ricos y abundantes.

Sistema de Beneficio

Los minerales de plata se benefician en numerosas plantas: las de cianuración para minerales oxidados con leyes de oro, y las de flotación para sulfuros, de las que se obtienen concentrados que se remiten a las plantas metalúrgicas centrales de San Luis Potosí, Monterrey y Torreón. La Cía. American Smelting trata sus minerales en sus dos fundiciones situadas en Chihuahua y en San Luis Potosí respectivamente, y envía los concentrados a sus refinerías de Monterrey para obtener la plata en barras. La Cía. Real del Monte, que actualmente produce 20 toneladas de plata al mes, sigue también el proceso de cianuración y de fundición en su refinería de Real del Monte y Pachuca o en las plantas refinadoras de Peñoles o de la American Smelting, establecidas en Monterrey. Los pequeños productores no disponen de plantas de beneficio, por lo que remiten sus minerales a las plantas de las grandes compañías, inclusive a la de Real del Monte, las cuales se los aceptan la mayor parte de las veces en calidad de compra, o maquila, pagándoles de acuer-

do con las tarifas que cada compañía tiene establecidas, descontando fletes, maniobras y castigos por el contenido de elementos considerados indeseables en la carga recibida.

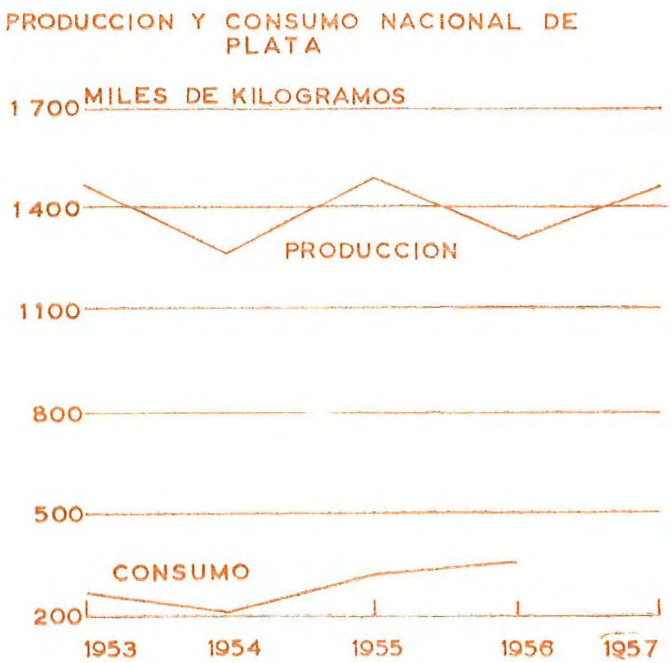
Consumo Nacional

El consumo interior para fines artísticos e industriales ha crecido extraordinariamente en el último quinquenio, y por el contrario el consumo para acuñación ha disminuído, como ya se dijo.

El consumo aparente en kilogramos, ha sido como sigue:

1953	300,205
1954	221,774
1955	342,448
1956	368,528

No se tienen cifras estadísticas exactas sobre el consumo real, aunque se estima superior al aparente. Ello se cree por el incremento que ha tomado el arte de la platería y joyería y el desarrollo industrial del país; las cantidades faltantes de plata para el consumo calculado se obtienen con la venta de monedas y piezas de plata que existen en el mercado las cuales son fundidas por plateros e industriales.



Comercio Exterior

Las exportaciones de plata, en kilogramos, según datos oficiales, ha sido como sigue: 1.162,466 Kgs. en 1953; 1.462,812 en 1954; 1.207,788 en 1955, y 1.049,824 en 1956.

Nuestro principal comprador sigue siendo los Estados Unidos de Norteamérica; pero sus adquisiciones de plata mexicana han descendido, ya que en 1953 les vendimos 827.3 toneladas en contra de 554.5 en 1956, lo que significó un descenso del 33%. En cambio la exportación ha aumentado con destino a Alemania, gracias a las ventas que se hacen a la Casa Degusa de Hamburgo, la cual vende la plata mexicana en Alemania y en otros países de Europa, ya que de 153.1 toneladas que nos compró en 1953, subió a 415.5 toneladas en 1956. En 1953 nos compraron plata 12 países y sólo cuatro en 1956, lo que significa una menor diversificación del mercado. En este último año ocupó el primer lugar Estados Unidos del Norte y en orden descendente Alemania, Gran Bretaña y Francia. Los dos primeros países consumieron el 52.8% y el 39.6% de nuestra exportación de plata, respectivamente.

La importación de plata ha consistido en cantidades insignificantes de metal afinado; pero en 1955 y 1956, en que se importaron 59 y 78 toneladas respectivamente, el 99% de estas importaciones fueron de moneda extranjera y de plata en láminas.

México exporta platería, en la que se incluye orfebrería, o sean piezas mayores de 150 gramos como platos, vajillas, etc., y piezas menores a los 150 gramos. También las ventas que se hacen de estos dos renglones son mayores que las que registra la estadística, debido a que en su mayor parte se hace al turismo lo que las convierte en exportaciones invisibles. Según datos de la Dirección General de Estadística estas exportaciones han seguido una tendencia general ascendente, a saber:

	Kilogramos
1953	3,952
1954	6,795
1955	12,237
1956	14,053

Influencia del Mercado Mexicano

Al igual que en el mercado estadounidense, sobre el cual ejerce una influencia decisiva el Departamento del Tesoro; y al de Londres, en el que el Banco de Inglaterra influye en el mercado inglés, en México el Banco de México, S. A., regula el mercado.

Por Decreto Presidencial publicado en el Diario Oficial del 25 de septiembre de 1945 el Banco de México, S. A., está encargado del control de la exportación de plata acuñada y en barras y de la adquisición y distribución de la plata afinada para acuñación y consumo de las artes e industrias nacionales.

De hecho el Banco de México, S. A., permite que las empresas mineras y los comerciantes vendan la plata que puedan colocar en los mercados extranjeros, adquiriendo los excedentes que no hayan sido vendidos para regular los precios. Esta Institución observa el mercado y procura estabilizar los precios de la plata evitando fluctuaciones extraordinarias, favoreciendo así el equilibrio entre la oferta y la demanda.

Esta inalterable política del Banco de México, según Handy & Harman, es una de las claves de la estabilidad del mercado de la plata en Nueva York, el cual ejerce una influencia decisiva en otros de los principales mercados de este metal, en el mundo: Londres, Amsterdam y Bombay. Otro elemento de estabilidad lo constituyen las reservas de plata del Banco Central.

En el mercado interior la plata fina, se vende con una pureza de .999 milésimos que es exactamente el grado que actualmente exigen los mercados internacionales, principalmente el de Londres.

"ECONOMIC THEORY AND UNDER-DEVELOPED REGIONS"

GUNNAR MYRDAL:
Gerald Duckworth & Co.,
Londres, 1957.

EL autor de este pequeño volumen es bien conocido, tanto por sus producciones académicas que alcanzan proporciones gigantescas, como por su actuación en el campo internacional en su calidad de Director General de la Comisión Económica para Europa, puesto que hace poco abandonó para dedicarse, nuevamente, a tareas más académicas. Antes de ocupar su alta posición en un importante organismo de las Naciones Unidas, como es la Comisión Económica para Europa, Myrdal había ocupado el distinguido sitial de Ministro de Comercio de Suecia y desde esa posición fue autor del famoso tratado de comercio celebrado entre su país y la Unión Soviética, que tantos comentarios y polémicas causó.

Myrdal es una especie de "enfant terrible" entre los economistas occidentales. Sus obras son, todas ellas, una especie de protesta intelectual contra muchas instituciones y muchas teorías económicas, que él se complace en llamar racionalizaciones de irracionalidades. La presente obra es una de esas, pero en un sentido más hondo y en un plano más elevado, y al mismo tiempo, más cercano a las angustias y aspiraciones de los países subdesarrollados, a cuya defensa se ha colocado en esta obra, a manera de un nuevo San Jorge, contra tradicionales intereses creados.

Una cosa llama la atención en esta nueva catilinaria de Myrdal contra la teoría clásica y contra los intereses de las grandes naciones: su osada valentía. Valentía que es tanto más admirable cuanto que, dada su nada envidiable posición como dirigente de un organismo internacional, sus opiniones y sus puntos de vista expresados con firmeza y sin ambages, podrían considerarse como una violación del voto de neutralidad que un funcionario de esa categoría debe siempre mantener. Pero esto último es una cuestión de juicio subjetivo que nada tiene que ver con el contenido de su tesis y la forma elocuente —casi peroratoria— en que la desarrolla y expone.

Pero hay otras dos cosas que llaman la atención en este pequeño librito de menos de 200 páginas: primero, el hondo sentido histórico del progreso humano, tal como lo ve y lo narra Myrdal. Segundo, su vasta cultura y sus conocimientos que le permiten enjuiciar con certeza, las ambiciones, las frustraciones y la lucha que tienen lugar en los países subdesarrollados, hacia una meta de progreso más elevado. Es este matiz especial de Myrdal lo que le da el colorido de un gran idealista, antes de un gran teórico. Creo que este será el dictum que se forman todos aquellos que leen esta colección de ensayos con el cuidado y con la mente abierta que creo haberlo hecho.

Es interesante también que Myrdal haya escogido el escenario de Egipto para presentar una tesis tan revolucionaria, para un académico de occidente. En realidad, el presente libro es una colección de conferencias que el señor Myrdal pronunció a invitación del Banco Nacional de Egipto —el banco central de ese país— durante el año de 1955 y que posteriormente corrigió y que acaban de salir a la imprenta, en Inglaterra. Y digo que es interesante, porque el Egipto es un país del cual hemos venido oyendo hablar con harta frecuencia en estos últimos años, aun antes de la última crisis del canal de Suez. El Egipto es una especie de punta de lanza, de cabeza de playa, contra las potencias europeas en el Medio Oriente. La reciente unión de Siria y Egipto a la que se ha sumado después el Yemen, sólo viene a confirmar este juicio, nada exagerado.

Por otro lado, Myrdal mismo cree que la teoría económica fue elaborada por hombres de gran sentimiento humano, permeados con las ideas políticas de la igualdad de los hombres, los autores del Gran Despertar que, con John Locke, son los progenitores intelectuales de lo que hoy llamamos, según Myrdal, la civilización de occidente. Siguiendo esa tradición humanista de los primeros teóricos de la economía, la preocupación fundamental de este académico sueco es por el progreso humano; por la igualdad de todos los hombres y de todas las naciones; por la abolición de la desigualdad; por la elevación del nivel de vida de todos los pueblos; por la reforma de las instituciones y por la creación de una nueva teoría económica que incluya los problemas del desarrollo económico, según él, ignorados por la teoría económica clásica que ha degenerado en una teoría de producción, ignorando todos los problemas de la distribución.

La tesis central de Myrdal es que la disparidad de ingresos y de niveles de vida entre los pocos países desarrollados y los innumerables países subdesarrollados, tiende a ahondarse y que sólo un repudio de los postulados de la teoría clásica de la economía puede hacer posible a estos países, salir de la encrucijada en que se encuentran. En este sentido, Myrdal se vuelve un convencido de la intervención estatal en la economía; repudia con vehemencia todo lo que tiene sabor a "laissefarie". Combate la teoría y práctica del libre comercio; está en favor de la protección de las industrias de los países subdesarrollados. Acusa de defensoras del "status quo" a organizaciones internacionales, como son el Fondo Monetario Internacional, el Gatt y otros organismos por el estilo. Para él, todo el concepto de equilibrio de la teoría económica es una idea errónea. Y en apoyo de su tesis cita innumerables autores y obras, publicadas desde hace más de 100 años.

¿Quién es Myrdal? ¿Es un teórico de la economía? ¿Es un iconoclasta? ¿Es un idealista, en la acepción limpia de occidente? ¿Es un rebelde sin causa? Cada lector de esta obra podrá llegar a sus propias conclusiones. Pero a nadie le quedará la menor duda que esta pequeña obra es una de las pocas salidas en estos últimos años que obliga a meditar y a hacernos un autoexamen de nuestros sentimientos y de nuestros conocimientos. Esta no es una obra de economía teórica. Es más bien un tratado de economía política, estilo siglo veinte.

"THE WORLD BANK"

International Bank for Reconstruction and Development: Washington, D.C., 1957.

EL título de este pequeño libro pone de manifiesto cómo la opinión pública ha cambiado totalmente el nombre de uno de los organismos financieros internacionales creados a raíz de terminada la segunda guerra mundial. En efecto, nadie habla ya del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento sino simplemente del "Banco Mundial" o del "World Bank". Haciéndose eco de ese cambio, de facto, el mismo Banco Internacional ha publicado esta obra en donde se esbozan brevemente los propósitos, la organización y la estructura financiera de la institución. En una segunda parte, trata de la política seguida por esta institución en sus operaciones y el carácter general de las mismas. Y termina con una serie de apéndices en que se hace notar el crecimiento del Banco en sus 10 años de vida, así como la creación de su primera institución filial, la Corporación Financiera Internacional, con una descripción del capital aportado por cada uno de los países miembros.

El prestigio y el respeto que ha alcanzado esta institución en todos los países fuera de la órbita soviética contrasta, asimismo, con la oposición de que fue víctima en sus primeros años de funcionamiento. En efecto, tanto los grandes países como los países pequeños y subdesarrollados se oponían a la institución, cada uno, por diferentes motivos.

Es de recordarse, por ejemplo, que en la célebre conferencia de La Habana, que se reunió entre noviembre de 1947 y marzo de 1948, para considerar y discutir la fundación de la Organización Internacional del Comercio, los pequeños y los grandes países subdesarrollados pasaron resoluciones en que se pedía que los recursos del Banco se dedicaran, de preferencia, al desarrollo de estos países, por ser ellos los más necesitados de capital. Por otro lado, los grandes países presionaron para que se adoptaran otras resoluciones recomendando que al distribuir sus recursos financieros, el Banco tomara en cuenta la necesidad de reconstruir las economías de los países devastados por la guerra ya que siendo éstos los elementos más importantes del comercio internacional, no se podría pensar en una corriente sana de intercambio entre las naciones, a menos que esos países pudieran, primero, reconstruir lo que la guerra había destruído. Al fin de cuentas, la reconstrucción de Europa se hizo con los recursos aportados por los Estados Unidos a través del Plan Marshall. Y en creciente medida los recursos del Banco se han venido utilizando para préstamos de desarrollo a los países más necesitados de capital y de ayuda técnica.

Para esta fecha, todos se dan cuenta que los recursos del Banco no son suficientes para atender a todos los pedidos de los países económicamente atrasados. Y es esa certidumbre lo que ha promovido el interés de estos países por una nueva institución que tenga recursos adicionales y procedimientos operativos más flexibles, que les permita acceso a recursos financieros que tanto necesitan. De ahí la creación reciente de la Corporación Financiera Internacional y la aprobación del Fondo para Desarrollo Económico, recientemente decretado por la Asamblea de las Naciones Unidas.

El éxito obtenido por el Banco Mundial en la colocación de sus obligaciones en el mercado privado de capitales constituye el triunfo de su política operativa. Recordemos que los inversionistas privados de todos los países exportadores de capital veían con desconfianza la reanudación de los préstamos internacionales que tantas pérdidas les habían causado, aun antes de la crisis de 1929. Por lo demás, en el país más rico del mundo, habían leyes federales y estatales que prohibían a ciertas instituciones tener en su cartera obligaciones del tipo emitidas por el Banco Mundial. Fue necesario una larga campaña de convencimiento de la opinión pública norteamericana y de los legisladores norteamericanos antes de que esas obligaciones fueran aceptadas, en el mismo pie de igualdad que las obligaciones emitidas por sus instituciones internas. Una vez abierto el mercado privado de capitales, el Banco estaba en condiciones de ampliar sus disponibilidades y de ofrecer más ayuda a los países solicitantes. Y en efecto, las obligaciones del Banco gozan de tal prestigio y preferencia que muchos bancos centrales de países subdesarrollados las han aprobado como valores en cartera de los bancos comerciales privados.

Originalmente, la ayuda técnica no figuraba entre las actividades de la nueva institución. Poco a poco, a medida que los países miembros solicitaban más y más ayuda, se vio la necesidad de contar con un departamento especial para ayuda técnica cuya función sería, primero, ayudar a los países a formular sus programas de desarrollo; y luego, ayudar a los países a encontrar los expertos y técnicos extranjeros necesarios a la buena marcha de esos programas.

Desde su fundación, el Banco ha tenido tres presidentes: Eugene Meyer, que sirvió un período de 6 meses, entre junio y diciembre de 1946; John McCloy que sirvió desde marzo de 1947 hasta junio de 1949. El actual presidente es el señor Eugene Black. Además, del presidente, existen tres vicepresidentes designados por el propio presidente. A su vez, el presidente es nombrado por los Directores Ejecutivos que representan a los países miembros y que se renuevan cada dos años.

En sus operaciones, el Banco está dividido en áreas geográficas:

1) Europa, Africa y Australasia; 2) El Lejano Oriente; 3) El sur de Asia y el Cercano Oriente; y, 4) el Hemisferio Occidental. Cada uno de estos departamentos tiene su propio personal, cuyas funciones son: formular programas de préstamos, organizar misiones de visita, examinar las peticiones de préstamos, negociar y administrar esos préstamos; estudiar los programas de desarrollo y seguir de cerca los acontecimientos económicos en los países de su área respectiva, coordinar las actividades que requieren la preparación de préstamos, la ayuda técnica y los informes sobre los préstamos y negociar con los países miembros el uso del 18% de su contribución para nuevos créditos.

Este es un libro que todo economista interesado en el financiamiento del desarrollo económico debe conocer.

SINTESIS LEGAL

(*Diario Oficial* de la Federación del 9 de octubre al 23 de noviembre de 1957 para la *exportación* y del 25 de septiembre al 16 de octubre del mismo año, para la *importación*)

EXPORTACION

D. O. Octubre 9 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Exportación y su vocabulario: *pimentón molido y cáscara de cacao*. Expedido en septiembre 3 de 1957 y en vigor a partir de octubre 10 del mismo año.

D. O. Octubre 10 de 1957.—Circular No. 309-VII que establece los precios oficiales para el cobro de los impuestos sobre exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos*, durante el mes de octubre de 1957. Lista de precios No. 10M-57.

D. O. Octubre 15 de 1957.—Fe de erratas al decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Exportación: *pimentón y cáscara de cacao*, publicado en octubre 9 de 1957.

D. O. Octubre 17 de 1957.—Acuerdo que dispone se conceda un subsidio a la exportación de *hembras de ganado vacuno*, comprendidas en la fracción 10-21 de la tarifa respectiva. El presente subsidio tendrá vigencia del 1o. de septiembre al 31 de diciembre del presente año. Expedido en septiembre 10 de 1957.

D. O. Octubre 19 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *frutos de hortaliza, n/e, alcachofas y otros productos*. Lista de precios No. 42. Expedida en octubre 3 de 1957 y en vigor a partir de octubre 21 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *aceites comestibles en cualquier clase de envase, aceites de maíz y de olivo y otros artículos*. Lista de precios No. 44. Expedida en octubre 3 de 1957 y en vigor a partir de octubre 21 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *pasta de semilla de linaza, semillas de chía, higuerilla, nabo y levaduras*. Lista de precios No. 41. Expedida en octubre 3 de 1957 y en vigor a partir de octubre 21 del mismo año.

D. O. Octubre 21 de 1957.—Circular No. 309-VII que fija los valores de la percepción neta federal en los impuestos sobre producción y exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos*, durante el mes de octubre de 1957. Lista No. 10-57.

—Fe de erratas a la circular que establece los precios oficiales para el cobro de los impuestos sobre la exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos;* lista No. 10M-57, publicada en octubre 10 de 1957.

). O. Octubre 24 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *aceite de ricino n/e y sebo de cualquier clase*. Lista de precios No. 45. Expedida en octubre 10 de 1957 y en vigor a partir de octubre 25 del mismo año.

). O. Noviembre 7 de 1957.—Circular No. 309-VII que fija los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos*, durante el mes de noviembre de 1957.

—Telegrama-circular C.T.301-I-82951 que dispone que el *café en grano con o sin cáscara* sólo podrá ser exportado cuando se compruebe que el 10% fue depositado en Almacenes Nacionales de Depósito, S. A. Expedido en octubre 31 de 1957, en vigor a partir de noviembre 1o. del mismo año.

D. O. Noviembre 9 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de las cuotas ad valórem sobre la exportación de *manteca de cerdo, manteca compuesta y otras grasas comestibles n/e*. Lista de precios No. 37. Expedida en septiembre 14 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 11 del mismo año.

D. O. Noviembre 11 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *cidra, lima y limón real*. Lista de precios No. 47. Expedida en octubre 21 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 12 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *almidones, féculas y harinas n/e*. Expedida en octubre 21 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 12 del mismo año.

D. O. Noviembre 14 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *desperdicios de carnes, tendones u otros tejidos o vísceras*. Lista de precios No. 48. Expedida en octubre 23 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 15 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *durazno, mango y fresas previamente adicionadas de azúcar*. Lista de precios No. 49. Expedida en noviembre 1o. de 1957 y en vigor a partir de noviembre 14 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *salvado de arroz, oleomargarina, harina de trigo y otros artículos*. Lista de precios No. 50. Expedida en noviembre 4 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 15 del mismo año.

D. O. Noviembre 22 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Exportación y su vocabulario: *elote fresco, cáñamo, lino y ramié*. Expedido en octubre 10 de 1957 y en vigor a partir de noviembre 23 del mismo año.

—Aclaración a la lista de precios de exportación No. 46 relativa a *almidones, féculas y harinas n/e*, publicada en noviembre 11 de 1957.

—Fe de erratas a la circular que fija los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos*, para el mes de noviembre, publicada en noviembre 7 de 1957.

D. O. Noviembre 23 de 1957.—Circular No. 309-VII que fija los valores de la percepción neta federal en los impuestos sobre producción y exportación de *minerales, metales y compuestos metálicos*. Lista No. 11-57. Expedida en noviembre 13 de 1957 y surte sus efectos del 1o. al 30 de noviembre del mismo año.

D. O. Septiembre 25 de 1957.—Acuerdo que dispone se otorgue a los industriales importadores de *hojalata de primera calidad,* los subsidios que en el mismo se especifican. Expedido en julio 27 de 1957 y en vigor hasta septiembre 30 del mismo año.

D. O. Septiembre 27 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *aparatos de radio, incorporados en automóviles de cualquier tipo, ensamblados en el país o en el extranjero.* Expedido en agosto 22 de 1957 y en vigor a partir de octubre 4 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *papel cortado en tiras de 2 y hasta 10 cms. de ancho con película de plástico adherida a una de sus caras y con o sin substancias adhesivas.* Expedido en agosto 22 de 1957 y en vigor a partir de octubre 4 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *costillas o enfranques de madera que no contengan hierro o acero.* Expedido en agosto 2 de 1957 y en vigor a partir de septiembre 28 del mismo año.

Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de las cuotas ad valórem sobre la importación de *automóviles para el transporte hasta de 10 personas.* Lista No. 35. Expedida en septiembre 20 de 1957 y en vigor a partir de septiembre 28 del mismo año.

—Aclaración a la circular que modifica los precios oficiales para el cobro de los impuestos ad valórem sobre la importación de *resinas sintéticas al estado sólido,* lista No. 31, publicada en septiembre 18 de 1957.

D. O. Octubre 1o. de 1957.—Telegrama-circular por la que se aclara que sólo requieren permiso de Economía, las importaciones de las *llaves perico,* Nos. 6, 8 y 10 y las *espátulas.* Expedido en septiembre 23 de 1957.

D. O. Octubre 2 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *sal desnaturalizada o bloques de sal común y papel sensibilizado para heliografía.* Expedido en septiembre 12 de 1957 y en vigor a partir de octubre 9 del mismo año.

D. O. Octubre 4 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *porta tarjetas de papel o cartón para archivo de documentos.* Expedido en agosto 12 de 1957 y en vigor a partir de octubre 11 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *mantequilla de cacahuate, pasta y puré de tomate, cacodilatos y otros productos.* Expedido en agosto 8 de 1957 y en vigor a partir de octubre 11 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *resinas derivadas de la madera de pino.* Expedido en julio 25 de 1957 y en vigor a partir de octubre 5 del mismo año.

D. O. Octubre 5 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *máquinas para lavar ropa.* Expedido en septiembre 12 de 1957 y en vigor a partir de octubre 7 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de las cuotas ad valórem sobre la importación de *ácido fluorhídrico, fósforo, cloruro de aluminio, etc.* Lista de precios No. 34. Expedida en septiembre 19 de 1957 y en vigor a partir de octubre 7 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de las cuotas ad valórem sobre la importación de *escopetas, fusiles, carabinas y pistolas.* Lista de precios No. 33. Expedida en septiembre 29 de 1957 y en vigor a partir de octubre 7 del mismo año.

D. O. Octubre 8 de 1957.—Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de las cuotas ad válorem sobre la importación de *automóviles para el transporte de carga y tractores.* Lista No. 37. Expedida en septiembre 27 de 1957 y en vigor a partir de octubre 9 del mismo año.

—Circular que modifica los precios oficiales para la aplicación de la cuota ad valórem sobre la importación de *hojalata en lámina sin pintar, estampar ni realzar.* Lista de precios No. 36. Expedida en septiembre 25 de 1957 y en vigor a partir de octubre 9 del mismo año.

D. O. Octubre 9 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *preparaciones azucaradas adicionadas de sustancias aromáticas y selectores de onda para aparatos de radio.* Expedido en agosto 22 de 1957 y en vigor a partir de octubre 10 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *cáscara de nuez pulverizada, silenciadores (mufflers) y tubos de escape que constituyen el sistema de expulsión de gases en los motores de automóviles y camiones.* Expedido en septiembre 2 de 1957 y en vigor a partir de octubre 10 del mismo año.

D. O. Octubre 14 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *pigmentos o colorantes derivados del alquitrán de hulla, anilinas o colorantes y otros artículos.* Expedido en septiembre 23 de 1957 y en vigor a partir de octubre 15 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *tejidos adiposos, sin carne, de cualquier especie animal, tocino fresco, refrigerado o congelado.* Expedido en septiembre 14 de 1957 y en vigor a partir de octubre 15 del mismo año.

—Oficio-circular que da a conocer la clasificación de los *aparatos para clima artificial instalados en automóviles,* que deberán considerarse dentro de la fracción 762.02.14 de la Tarifa de Importación vigente Expedido en octubre 10 de 1957.

D. O. Octubre 16 de 1957.—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *telas de fibra artificiales.* Expedido en septiembre 12 de 1957 y en vigor a partir de octubre 22 del mismo año.

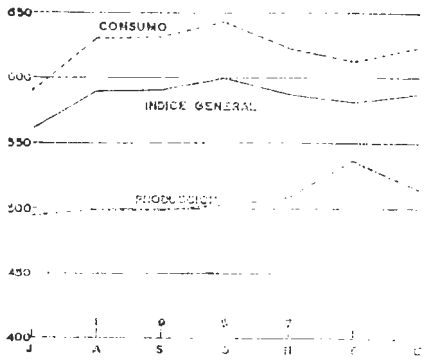
—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *aparatos eléctricos para aumentar disminuir el voltaje.* Expedido en agosto 22 de 1957 en vigor a partir de octubre 22 del mismo año.

—Decreto que modifica la Tarifa del Impuesto General de Importación: *flechas o ejes maquinados para motores eléctricos, láminas de hierro o acero o de los metales laminados con silicona.* Expedido en septiembre 12 de 1957 y en vigor a partir de octubre 22 del mismo año

INDICE DE PRECIOS DE MAYOREO EN LA CIUDAD DE MEXICO

Base: 1939 = 100

	1958			1	9	5	7	1957
	Enero	Dic.	Nov.	Octubre	Sept.	Agosto	Julio	Anual
INDICE GENERAL	588.7	581.4	587.2	600.3	590.8	590.4	560.7	563.7
Artículos de consumo	622.1	612.8	622.7	643.3	631.6	630.4	590.9	593.7
Artículos Alimenticios..	634.7	624.5	635.8	659.1	645.5	645.4	600.5	603.7
Vegetales	707.5	689.6	704.9	755.5	757.1	761.1	672.2	671.2
Forrajes	1,227.2	974.6	951.3	982.0	939.6	934.9	811.2	882.4
Animales	641.4	660.0	675.4	668.8	624.1	618.7	621.8	627.3
Elaborados	381.0	383.1	381.7	383.6	383.0	381.3	381.2	382.1
No alimenticios	544.9	540.9	541.4	543.2	545.5	536.6	533.4	533.5
Artículos de Producción..	515.8	531.6	508.5	503.8	499.5	500.8	495.4	499.0
Materias Primas Industriales	671.0	663.5	660.0	646.0	638.5	548.0	635.3	645.4
Energía	392.8	392.8	386.2	386.2	386.2	386.2	386.2	384.1
Materiales de construcción	690.9	693.2	692.0	691.5	670.1	652.3	640.4	656.8

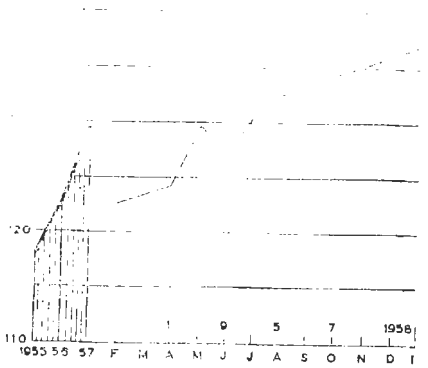


FUENTE: Secretaría de Economía Nacional, Oficina de Barómetros Económicos.

INDICE DEL COSTO DE LA ALIMENTACION EN LA CIUDAD DE MEXICO*

Base: 1954 = 100

MESES	1958	1957	1956	1955	1954	1953
Enero	137.0	123.3	126.2	105.5	94.2	90.9
Febrero		122.6	122.9	105.8	93.7	90.2
Marzo		123.2	121.9	112.0	94.6	91.6
Abril		124.3	121.7	114.7	96.2	92.1
Mayo		129.9	121.9	114.9	100.6	92.0
Junio		127.0	121.9	115.4	100.2	92.1
Julio		130.5	121.6	117.0	99.9	93.7
Agosto		132.7	124.1	121.7	103.7	94.4
Septiembre		132.0	124.4	125.4	101.1	95.4
Octubre		134.5	123.3	128.3	102.3	96.2
Noviembre		135.1	121.1	128.6	106.1	95.0
Diciembre		136.2	122.8	127.8	107.5	94.5
PROMEDIO ANUAL		129.3	122.9	118.0	100.0	93.2



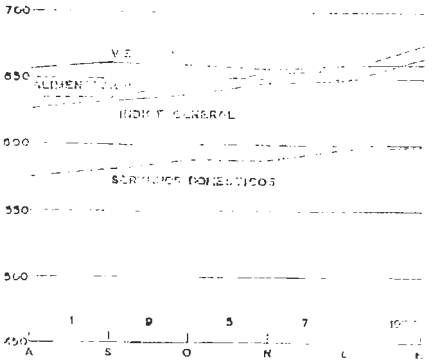
* Elaborado sobre 16 principales artículos.

FUENTE: Banco de México, S. A. Depto. de Estudios Económicos.

INDICE DEL COSTO DE LA VIDA OBRERA EN LA CIUDAD DE MEXICO

Base: 1939 = 100

	1958			1	9	5	7	1957
	Enero	Diciembre	Noviembre	Octubre	Septiembre	Agosto		Anual
INDICE GENERAL	665.3	648.9	646.5	641.6	632.4	627.7		608.9
Alimentación	675.6	655.7	653.6	646.3	635.0	630.6		616.3
Vestido	661.1	659.6	656.6	660.2	662.9	657.7		642.4
Servicios domésticos	599.7	597.5	587.5	589.4	581.2	574.0		521.6



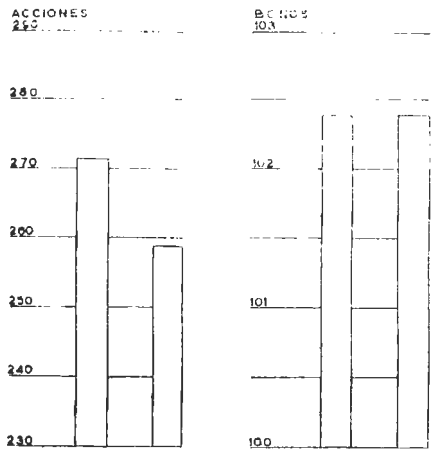
FUENTE: Sría. de Economía Nacional, Oficina de Barómetros Económicos.

INDICE DE COTIZACIONES BURSATILES

(Comprador)

Base Reconvertida 1947-1949=100*

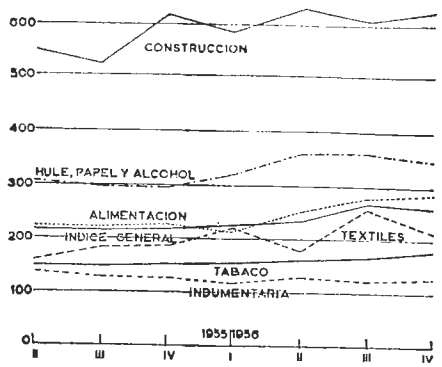
INDICES MENSUALES	Indice Gral.	Bancos	ACCIONES (a) Seguros y Fzas.	Industria	Minería	Bonos (b) Indice Gral.	Fondos Púb.	Hipotecarios
1956								
Agosto	258.3	170.0	111.0	280.0	263.3	102.5	100.4	104.2
Septiembre	268.0	177.2	111.0	290.6	254.6	102.4	100.4	104.1
Octubre	272.2	182.9	111.0	294.4	255.5	102.4	100.4	104.1
Noviembre	271.2	181.0	111.0	293.6	265.4	102.4	100.4	104.1
Diciembre	270.2	180.2	111.0	292.5	268.2	102.4	100.4	104.1
1957								
Enero	271.6	175.8	111.0	295.8	268.2	102.4	100.4	104.1
Agosto	265.6	174.8	107.0	287.8	268.2	102.4	100.4	104.1
Septiembre	266.7	176.5	112.1	288.5	268.2	102.4	100.4	104.1
Octubre	264.6	176.7	115.8	285.5	268.2	102.4	100.4	104.1
Noviembre	265.5	176.0	115.9	287.0	268.2	102.4	100.4	104.1
Diciembre	262.3	174.9	115.9	283.0	268.2	102.4	100.4	104.1
1958								
Enero	259.5	176.0	116.2	279.0	268.2	102.4	100.4	104.1



INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION—VOLUMEN DE LA PRODUCCION

Base: 1939 = 100

	1956			1955			1956
	Oct.-Dic.	Jul.-Sep.	Abr.-Jun.	Ene.-Mzo.	Oct.-Dic.	Jul.-Sep.	Anual
INDICE GENERAL	252.0	260.9	238.9	331.4	227.0	221.6	239.6
Textiles	213.8	255.2	188.0	219.9	185.0	183.2	217.0
Alimentación	267.5	258.6	262.2	226.9	242.0	339.1	253.8
Construcción	627.0	606.0	635.1	587.8	618.1	526.9	614.0
Indumentaria	125.5	121.9	127.4	119.9	125.8	130.4	123.7
Tabaco	177.4	171.2	160.0	154.8	152.8	149.4	165.9
Hule, papel y alcohol.	275.4	289.0	287.7	293.1	315.4	315.1	275.4

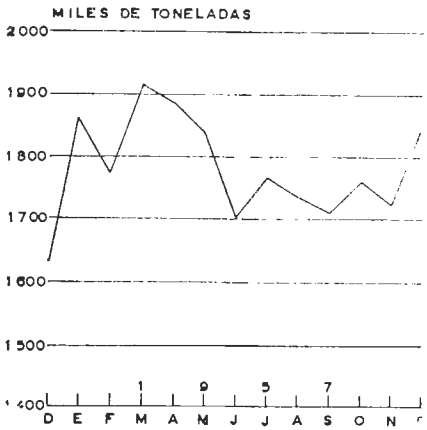


FUENTE: Sría. de Economía Nacional, Oficina de Barómetros Económicos.
* Cifras sujetas a rectificación.

VOLUMEN DE CARGA TRANSPORTADA POR LOS FF. NN. DE MEXICO

Toneladas

MESES	1954	1955	1956	1957
Enero	1.454,263	1.563,010	1.276,372	1.871,842
Febrero	1.466,200	1.515,894	1.612,498	1.772,687
Marzo	1.649,238	1.668,928	1.703,683	1.924,998
Abril	1.473,539	1.519,198	1.503,432	1.893,985
Mayo	1.413,013	1.497,735	1.649.271	1.839,883
Junio	1.352,510	1.384,169	1.526,894	1.701,110
Julio	1.295,572	1,458,853	1.543,116	1.765,167
Agosto	1.313,289	1.485,525	1.600,577	1.734,194
Septiembre	1.228.876	1.311,824	1.550,154	1.708,338
Octubre	1.268,041	1.242,573	1.674,462	1.760,251
Noviembre	1.306,486	1.394,142	1.573,137	1.721,330
Diciembre	1.396,576	1.513,747	1.634,587	1.847,869
ANUAL.....	16.617,603	17.552,616	19.148,183	21.541,654

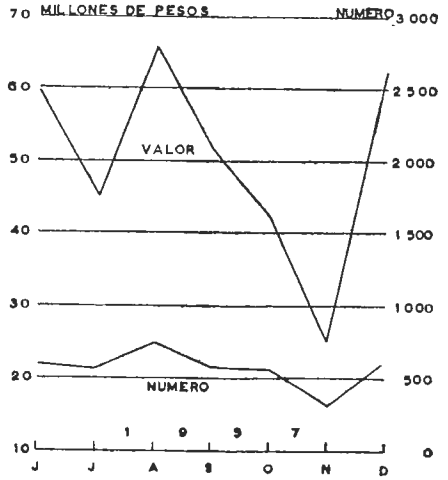


FUENTE: Ferrocarriles Nacionales de México, Gerencia de Tráfico de Carga.

NUMERO Y VALOR DE CONSTRUCCIONES EN EL DISTRITO FEDERAL MENSUALMENTE

Valor en miles de pesos

MESES	Casas Habitación Núm.	Casas Habitación Valor	Comercios y Despachos Núm.	Comercios y Despachos Valor	Establec. Industriales Núm.	Establec. Industriales Valor	Otros Núm.	Otros Valor	TOTALES Núm.	TOTALES Valor
1956										
ANUAL	6.245	298.015	261	59.591	60	27.181	31	10.703	6.597	395.490
1957										
Enero	630	39.960	24	6.960	7	1,444	3	440	664	48.804
Febrero	591	39.990	28	11.325	11	1.563	1	25	631	52.903
Marzo	522	31.319	20	7.211	3	688	1	217	546	39.435
Abril	369	17.597	18	3.210	2	123	—	—	389	20.930
Mayo	544	34.550	28	6.158	4	5.190	2	162	578	46.060
Junio	559	39.448	28	17.575	9	2.033	3	420	599	59.476
Julio	518	33.178	24	5.763	9	3.202	4	3.331	555	45.474
Agosto	701	47.934	33	13.583	5	4.000	3	972	742	66.489
Septiembre ..	549	37.369	21	8.973	5	4,911	1	67	576	51.320
Octubre	530	35.705	29	5.192	4	413	3	925	566	42.235
Noviembre ..	285	19.562	16	5,148	1	200	1	123	303	25.033
Diciembre	568	44.835	32	8.155	13	8.012	2	384	615	61.386
ANUAL	6,366	421.447	301	99.254	73	31.779	24	7,068	6,764	559.549

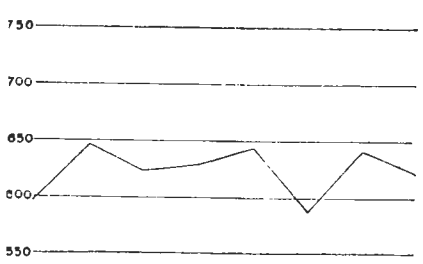


FUENTE: Depto. del D. F., Oficina de Gobierno. Sección de Estadística.

INDICE DE VENTAS EN ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES DEL PAIS

Base: 1939 = 100

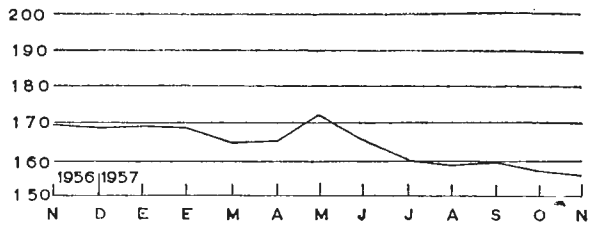
	1957							1956
	Noviembre	Octubre	Septiembre	Agosto	Julio	Junio	Mayo	Anual
Valor	621.8	643.0	592.7	645.3	630.9	623.2	647.6	619.7



FUENTE: Sría. de Economía Nacional, Oficina de Barómetros Económicos.

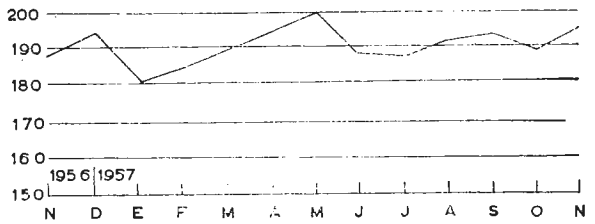
INDICES DE PRECIOS DE COMERCIO EXTERIOR
EXPORTACION

BASE: 1950 =100 Meses	Indice General 1956	1957	Bienes de Consumo 1956	1957	No Duraderos 1956	1957	Alimentos y Bebidas 1956	1957	No Comestibles 1956	1957	Duraderos 1956	1957	Bienes de Producción 1956	1957	No Duraderos (Materias Primas y Aux.) 1956	1957	Duraderos (Bienes de Inversión) 1956	1957
Ene.	168	169	176	196	176	196	178	202	168	165	180	188	166	160	165	160	226	183
Feb.	174	169	195	194	196	193	203	200	156	154	169	225	168	161	167	160	196	248
Mzo.	187	165	186	187	186	186	192	193	151	150	187	218	187	158	187	158	227	229
Abr.	189	166	193	201	193	202	200	209	152	166	185	176	188	155	188	154	180	189
May.	177	172	196	197	196	197	204	205	155	157	189	192	171	163	172	164	156	177
Jun.	173	166	182	216	182	217	185	227	166	167	187	182	170	150	170	149	193	202
Jul.	164	160	185	194	185	195	187	203	175	150	187	169	158	150	157	147	207	234
Ago.	166	159	196	195	195	196	201	201	159	167	218	171	156	148	156	147	161	194
Sep.	165	160	196	202	197	203	203	209	164	170	171	175	155	146	156	146	141	187
Oct.	167	157	198	202	198	202	204	208	169	168	180	218	155	142	155	141	192	227
Nov.	170	156	208	197	209	197	216	203	173	169	192	192	157	142	157	141	194	229
Dic.	169		209		209		218		164		180		156		156		178	



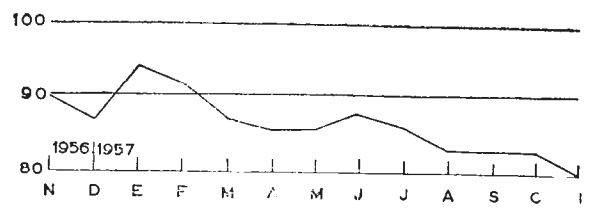
IMPORTACION

BASE: 1950 =100 Meses	Indice General 1956	1957	Bienes de Consumo 1956	1957	No Duraderos 1956	1957	Alimentos y Bebidas 1956	1957	No Comestibles 1956	1957	Duraderos 1956	1957	Bienes de Producción 1956	1957	No Duraderos (Materias Primas y Aux.) 1956	1957	Duraderos (Bienes de Inversión) 1956	1957
Ene.	180	180	154	156	137	161	149	158	129	163	166	152	187	186	190	184	185	188
Feb.	181	184	157	165	165	157	158	155	170	159	151	170	187	189	183	167	190	204
Mzo.	196	190	172	170	168	160	151	168	179	154	174	178	202	195	195	192	207	197
Abr.	198	193	151	166	149	154	161	151	141	156	153	174	209	200	199	193	217	205
May.	180	200	157	159	165	137	155	149	171	129	151	175	185	210	179	211	190	209
Jun.	188	188	159	157	159	157	151	157	165	157	159	157	194	196	183	184	203	205
Jul.	182	187	145	165	137	174	138	169	137	178	150	157	190	193	170	201	199	187
Ago.	186	191	152	165	152	166	155	218	150	133	153	165	194	198	182	193	203	202
Sep.	186	193	150	159	149	153	159	159	141	148	152	163	196	203	188	200	201	205
Oct.	188	189	155	155	157	139	165	153	152	131	153	167	197	197	189	171	202	215
Nov.	188	194	158	148	164	139	176	154	156	129	153	155	195	205	174	191	210	214
Dic.	194		175		171		175		168		177		198		187		206	



TERMINOS DE COMERCIO

BASE: 1950 =100 Meses	Indice General 1956	1957	Bienes de Consumo 1956	1957	No Duraderos 1956	1957	Alimentos y Bebidas 1956	1957	No Comestibles 1956	1957	Duraderos 1956	1957	Bienes de Producción 1956	1957	No Duraderos (Materias Primas y Aux.) 1956	1957	Duraderos (Bienes de Inversión) 1956	1957
Ene.	93	94	114	126	128	122	119	128	130	101	108	124	89	86	87	86	122	97
Feb.	96	92	124	117	119	123	128	129	92	97	112	132	90	85	91	96	103	121
Mzo.	95	87	108	110	111	116	127	115	84	97	107	122	92	81	96	82	109	116
Abr.	95	86	128	121	129	131	124	138	108	106	121	101	90	78	94	80	83	92
May.	98	86	125	124	119	144	131	137	91	122	125	110	92	78	96	78	82	85
Jun.	92	88	114	138	114	138	122	144	101	106	118	116	88	76	93	81	95	98
Jul.	90	86	127	117	135	112	135	120	128	84	125	108	83	78	88	73	104	125
Ago.	89	83	129	118	128	118	129	92	106	125	142	104	80	75	86	76	79	96
Sep.	89	83	130	127	120	133	127	131	116	115	112	107	79	72	83	73	70	91
Oct.	89	83	128	130	126	145	124	136	111	128	117	131	79	72	82	82	95	105
Nov.	90	80	132	133	126	142	123	132	111	131	125	124	80	69	90	74	92	107
Dic.	87		119		122		124		98		102		79		83		86	



INDICE DE VOLUMEN MENSUAL.—EXPORTACION
Base: 1950 = 100

MESES	Indice General 1956	1957	Bienes de Consumo 1956	1957	No Duraderos 1956	1957	Alimentos y Bebidas 1956	1957	No Comestibles 1956	1957	Duraderos 1956	1957	Bienes de Producción 1956	1957	No Duraderos (Materias Primas y Aux.) 1956	1957	Duraderos (Bienes de Inversión) 1956	1957
Enero	209	134	267	193	264	191	298	210	82	85	340	269	257	115	192	113	231	291
Febrero	179	123	214	237	214	232	246	263	41	67	231	364	168	86	167	84	202	255
Marzo	142	110	161	191	161	187	180	208	59	73	187	303	136	84	136	80	208	256
Abril	145	105	153	138	152	134	172	150	46	49	200	267	143	77	141	73	283	453
Mayo	116	114	127	214	123	213	138	240	45	69	250	238	113	81	111	79	254	320
Junio	101	96	145	154	139	151	154	167	59	64	331	251	86	78	84	75	345	313
Julio	133	157	98	106	92	100	97	110	66	50	269	268	144	173	143	170	294	359
Agosto	152	172	88	112	77	106	81	114	54	64	399	280	172	191	170	190	313	257
Septiembre	141	137	88	105	83	100	81	106	95	68	224	251	158	148	157	146	237	323
Octubre	136	148	72	171	65	168	66	186	56	72	270	246	157	141	156	139	306	316
Noviembre	144	140	109	131	105	127	110	138	75	68	240	255	155	142	152	141	314	256
Diciembre	176		162		158		175		67		265		181		180		313	

INDICE DE VOLUMEN MENSUAL.—IMPORTACION

Enero	161	177	201	174	118	183	122	248	116	141	263	167	152	179	162	188	145	172
Febrero	137	182	129	244	79	362	109	762	60	102	166	155	139	167	154	173	128	164
Marzo	172	152	153	175	101	205	128	354	82	108	193	153	179	147	223	175	143	127
Abril	171	188	197	256	184	322	186	598	182	142	206	206	164	172	189	191	147	159
Mayo	187	222	215	240	231	245	238	394	227	147	202	236	181	218	198	230	169	209
Junio	199	175	217	234	246	311	358	557	173	151	194	176	195	161	222	200	176	134
Julio	194	196	201	205	221	202	285	358	178	101	186	207	192	243	233	289	163	126
Agosto	192	184	187	345	186	600	306	1346	107	112	188	153	193	145	207	173	184	125
Septiembre	172	224	186	517	185	996	295	2338	114	118	187	156	169	153	180	150	160	155

COTIZACIONES DE ALGUNAS MERCANCIAS DE COMERCIO INTERNACIONAL

Datos mensuales. Dólares por libra

PRODUCTOS	1958 Enero	Diciembre	Noviembre	Octubre	1 Septiembre	9 Agosto	5 Julio	7 Junio	Mayo	Abril	Marzo
1.–Ceras:											
Carnauba N. C. No. 2. Fob. N. Y.	—	0.79	0.80	0.79	0.80	0.79	0.78	0.78	0.76[a]	0.77[a]	0.72[a]
Candelilla cruda. Fob. N. Y.	—	0.54	0.55	0.55	0.61	0.65	0.65	0.65	0.65	0.68	0.69
2.–Fibras:											
Algodón Middling 1' (por 100 Lbs.) Promedio en 14 mercados del sur de Estados Unidos	34.84	34.89	33.53	33.53	33.25	33.99	33.97	33.97	33.89	33.87	33.82
Artisela:											
Artisela Viscosa 100 deniers, 60 filamentos, conos opacos. Precios Fob. Puerto embarque	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06	1.06
Artisela acetato, 100 deniers, 26 y 40 filamentos conos intermedios	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95	0.95
Henequén C.I.F. N. Y. grado A. por 100 libras	7.531	7.625	7.540	7.500	7.500	7.600	7.500	7.900	7.650	7.687	8.436
3.–Frutas:											
(Cotizaciones en S. Francisco. Cal) Limón (Mexicano) Dls. x cartón de 5 Lbs.	—	—	—	—	—	—	—	—	1.1300	1.3200	1.3666
Tomate mexicano, Dls. x Lug.	6.1900	5.5300	—	—	—	—	—	—	—	5.9200	5.5238
Plátano mexicano. Dls. x 100 Lbs.	—	—	—	—	—	—	4.2700	4.5500	4.4400	4.2300	4.3750
Piña fresca, Dls por 100 Lbs.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
4.–Granos:											
Café Brasil. Santos 4. Precios Spot. N. Y.	0.5512	0.5525	0.5509	0.5357	0.5236	0.5400	0.5663	0.5836	0.5908	0.5959	0.6001
Café México-Coatepec. Precio Spot. N. Y.	0.5534	0.5578	0.5629	0.5402	0.5937	0.6258	0.6353	0.6465	0.6238	0.6205	0.6732
Trigo: Precios cash en Kansas, Dls. por bushel 1 Hard Ordinary	2.25	2.20	2.21	2.13	2.12	2.13	2.17	2.28	2.33	2.32	3.32
5.–Minerales:											
Cobre electrolítico-Domestic refinery	0.2511	0.2632	0.2634	0.2634	0.2644	0.2810	0.2869	0.3033	0.3129	0.3152	0.3145
Cobre electrolítico-Export refinery	0.2125	0.2242	0.2311	0.2293	0.2393	0.2569	0.2673	0.2841	0.2945	0.2977	0.2955
Oro-Dólar por onza. Precio U.S.	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000	35.0000
Plata- por onza en N. Y.	0.8945	0.8980	0.9037	0.9062	0.9060	0.9091	0.9028	0.9045	0.9131	0.9137	0.9137
Plomo-Common New York	0.1300	0.1300	0.1350	0.1369	0.1400	0.1400	0.1400	0.1432	0.1538	0.1600	0.1600
Plomo-Common St. Louis	0.1280	0.1280	0.1330	0.1349	0.1380	0.1380	0.1380	0.1412	0.1518	0.1580	0.1580
Zinc-Prime Western, East St. Louis	0.1000	0.1000	0.1000	0.1000	0.1000	0.1000	0.1000	0.1136	0.1192	0.1350	0.1350
6.–Aceites vegetales de:											
Coco. Costa Pacífico. Tanques Fob.	0.1372	0.1360	0.1301	0.1278	0.1297	0.1216	0.1119	0.1120	0.1161	0.1124	0.1097
Semilla de algodón cruda. Molinos del Sureste. Fob.	0.1472	0.1435	0.1359	0.1242	0.1254	0.1285	0.1369	0.1307	0.1280	0.1299	0.1350
Semilla de algodón refinado. N. Y. Fob. en Barricas	0.2050	0.2050	0.1988	0.1252	0.1834	0.1878	0.1862	0.1710	0.1821	0.1982	0.2154
Cacahuate crudo, Tanques S.E. Fob.	0.1689	0.1668	0.1591	0.1571	0.1376	0.1383	0.1424	0.1571	0.1519	0.1378	0.1454
Cacahuate refinado, Tanques N. Y. Fob.	0.2064	0.2042	0.1966	0.1930	0.1748	0.1748	0.1794	0.1934	0.1880	0.1750	0.1832
Linaza N. Y. Fob.	0.1504	0.1498	0.1493	0.1475	0.1410	0.1322	0.1270	0.1270	0.1270	0.1295	0.1313
Grasas animales:											
Sebo Fancy. N. Y. Fob.	0.0826	0.0836	0.0893	0.0865	0.0853	0.0838	0.0834	0.0813	0.0789	0.0770	0.0768
Sebo Extra. N. Y. Foh.	0.0804	0.0816	0.0862	0.0846	0.0830	0.0814	0.0809	0.0786	0.0762	0.0748	0.0745
Manteca de Cerdo en harrica, Chicago (por 100 libras)	12.01	10.88	11.08	11.44	12.19	13.55	12.74	12.74	12.66	14.35	14.51
Manteca de cerdo suelta. Chicago (por 100 libras)	10.58	10.96	11.26	11.90	12.51	12.34	12.86	12.16	11.51	12.89	13.04
7.–Productos varios:											
Aceite esencial de limón mexicano (N. Y.)	6.8450	6.6200	6.4700	6.1250	5.8000	5.6510	5.3750	5.1875	5.1250	5.1250	5.1250
Azúcar (cruda) Fob. Habana	—	0.0886	0.0361	0.0415	0.0454	0.0411	0.0551	0.0611	0.0604	0.0645	0.0616
Aguarrás (dólares por galón). Fob. Savanah	—	0.5248	0.5155	0.5391	0.5336	0.5476	0.5457	0.5457	0.5487	0.5964	0.5827
Brea WW. (dólares por 100 Lbs.) Fob. Savanah	—	8.19	7.97	7.89	7.87	7.94	8.07	8.12	8.23	8.47	8.85
Vainilla entera (mexicana, en N. Y.)	9.2200	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750	8.3750
Vainilla picadura (mexicana. en N. Y.)	8.750	7.750	7.750	7.750	7.750	7.625	7.625	7.625	7.625	7.625	7.625

* Fuente: Ceras: Carnauba, Candelilla: Oil Paint and Drug Report. — Artisela: Rayon synthetic textil. —Henequén: Journal of Commerce. — Limón, tomate, piña fresco y plátano: Piña mexicana.— Federal State Market.— Tomate, idem, Un LUG=37,5 Lbs.— Café: Journal of Commerce.— Trigo: Journal of Commerce.—Cobre electrolítico, oro, plata, plomo, cinc: Mineral and Metal Market.—Aceites vegetales y grasas animales: The Journal of Commerce. N. Y.— Aceite Esencial de limón: Oil Paint and Drug Reporter.

BALANZA DE PAGOS DE MEXICO

Miles de dólares

CONCEPTO	1956 Octubre	1957(p) Octubre	1956 Ene.-Oct.	1957(p) Ene.-Oct.
I.—*Exportación de Mercancías y Servicios*	108.494	113,351	1.143,381	1.076.495
Exportación de Mercancías y Producción de Oro y Plata (1)	57,305	57,633	696,428	582.165
Turismo y Transacciones Fronterizas	47,689	49,068	416,838	455,574
Braceros	2,672	5,900	21,477	30.460
Otros conceptos de ingresos	828	750	8,638	8,296
II.—*Importación de Mercancías y Servicios*	110,881	117,511	1.085,410	1.174,576
Importación de Mercancías	90,110	96,120	879,001	962,071
Turismo y Transacciones Fronterizas	18,608	19,887	175.807	186,577
Otros conceptos de egresos	2,163	1,504	30,602	25,928
III.—*Balanza de Mercancías y Servicios*	— 2,387	— 4,160	57,971	— 98.081
IV.—*Movimiento Neto de Capital a Largo Plazo*	183	6,605	13,934	37,526
Disposición de Créditos a Largo Plazo	11,279	10,128	94,809	112,951
Amortización de Créditos a Largo Plazo	— 3,804	— 3,245	— 58.496	— 60,525
Amortización de la Deuda Exterior	— 1,693	— 278	— 12,934	— 11,088
Operaciones con valores (neto)	— 5,599	n.d.	— 9,445	— 3,812
V.—*Movimiento Neto de Ingresos y Egresos estimados mensualmente*	— 2,204	2,445	71,905	— 60,555
VI.—*Movimiento Neto de Ingresos y Egresos no estimados mensualmente* (Intereses y dividendos de inversiones extranjeras, nuevas inversiones, etc.) y *Errores y Omisiones* (neto)	12,306	— 6,593	— 97,567	— 28,779
VII.—*Resultado* (Cambio en los activos netos internacionales a corto plazo, de México) (neto)	10,102	— 4,148	— 25,662	— 89,334

(1) Deducidos el Oro y la Plata utilizados en el país, para fines industriales.
FUENTE: Departamento de Estudios Económicos del *Banco de México, S. A.*
NOTAS: (p) Cifras preliminares.

PRINCIPALES MERCANCIAS Y SERVICIOS DE COMERCIO EXTERIOR

Cantidad en toneladas y valor en millones de pesos

CONCEPTO	IMPORTACION ENERO A NOVIEMBRE Cantidad 1956	Cantidad 1957	Valor 1956	Valor 1957
Total de mercancías y servicios	—	—	n.d.	n.d.
Importación mercantil	5.034.208	5.892,139	12.149.1	13,239.2
S U M A S	3.241,533	4.074,982	6,144.1	6,996.7
Petróleo y sus derivados	2.051.749	2,290.311	843.2	1,023.9
Instalaciones de maquinaria	61.350	68.321	829.6	959.4
Maíz	83,870	730,745	82.5	623.8
Máquinas impulsadas por medios mecánicos	23,849	29,183	444.1	596.6
Refacciones para la industria, la minería y las artes	21.410	26.274	474.1	548.5
Automóviles para personas	40.665	41.961	408.5	475.0
Automóviles para efectos	57,325	43,286	596.7	456.4
Hierro o acero en lingotes, pedacería y desperdicios de envases	350.340	409.128	253.1	370.9
Material fijo para ferrocarril	103,521	143,915	167.1	273.7
Mezclas y preparaciones industriales	20.274	24.575	161.3	184 5
Papel blanco para periódico	59,859	80,653	112.0	172.2
Refacciones y motores para automóviles	11.690	6.266	293.7	164 9
Aplanadoras y conformadoras	14,978	12.111	170.3	154.7
Hule crudo, natural o artificial	20.735	21.068	165.1	149.6
Lana	5,772	5,376	120.7	138.5
Insecticidas, parasiticidas y fumigantes	21,969	16,231	138.8	128.2
Tubería de hierro o acero y sus conexiones	38.544	33.311	116.8	120.4
Tractores	14.444	10.427	177.0	119 6
Refacciones para tractores	4.497	4.567	107.1	111.3
Pasta de celulosa	64 385	38 195	135.1	84.2
Láminas de hierro o acero	56.205	23.658	135.5	69 7
Chasises para automóviles	5.277	3.009	63.3	30 8
Manteca de cerdo	6.538	4.372	23.1	14.4
Omnibus	1 980	1 383	29.5	13.0
Fríol	9.387	6,391	16 2	12 2
Trigo	90,920	265	79 7	0.3
Turismo y transacciones fronterizas	—	—	2,197.6	2,332.2

n.d. No disponibles.

CONCEPTO	EXPORTACION ENERO A NOVIEMBRE Cantidad 1956	Cantidad 1957	Valor(1) 1956	Valor(1) 1957(p)
Total de mercancías y servicios	—	—	n.d.	n.d.
Mercancías y producción de oro y plata	7.346,038	6.826.404	n.d.	n.d.
S U M A S	5.524,293	4.542,501	8,371.1	6.213.2
Algodón en rama	379.697	235 906	3.446.2	1,800.6
Café en grano sin cáscara	65.267	77,757	1,157.8	1,189.3
Plomo metálico y concentrados	139.561	154.832	583.0	582.1
Cinc metálico y concentrados	377,766	360.731	477.4	405.0
Cobre metálico y concentrados	72.904	57 069	852.3	421.0
Petróleo combustible	2.605.466	1.917.031	480 5	355 1
Azufre	432.530	742.156	146.1	236 9
Camarón	22.721	19.272	269.5	242.9
Ganado vacuno	17.427	51.859	59.7	177.4
Tomate	40.126	65 526	84.5	116 4
Hilo de engavillar	34 184	31.815	106.8	109.8
Azúcar refinada	29.995	63 603	38.5	93.4
Petróleo crudo	836,596	419.285	111.6	68.1
Hormonas naturales o sintéticas	40	40	54.7	59.3
Hilazas, hilos, cordeles y cables de henequén	14.765	20.172	47.6	50.2
Alambre y cable de cobre	7.841	5.267	93.0	45.0
Mieles incristalizables	168.026	195.917	24.0	47.0
Cacahuate	19 033	15.159	49 3	40 2
Borra de algodón	32.026	23.367	36.9	33.3
Forrajes	185.554	49.255	105.9	30.1
Cacao	1.851	6 537	9 0	26.9
Telas de algodón	1,022	1.060	26 4	25 9
Henequén	3 792	10.800	7.8	20.9
Alambres y tubos de plomo	12,254	5.425	41.6	15 3
Garbanzo	18 956	6.694	44 0	13 3
Carnes frescas o refrigeradas	4.893	5,766	17 0	16.8
Turismo y transacciones fronterizas	—	—	5,210.5	5,694 7
Braceros	—	—	268.5	380.6

(1) Incluye revaluación.
(p) Preliminares.

MERCANCIAS Y SERVICIOS DE MEXICO POR GRUPOS ECONOMICOS *

Valor en miles de pesos

	EXPORTACION (a) ENERO A NOVIEMBRE 1956	1957	IMPORTACION ENERO A NOVIEMBRE 1956	1957
Total de mercancías y servicios	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Mercancías y Prod. de oro y plata	n.d.	n.d.	12.149.081	13.239.185
I.—BIENES DE CONSUMO	1.838,065	2.354,255	1.833.371	2.484,479
A.—No duraderos	1.746,328	2.223,053	779.426	1.251,508
1.—Alimentos y bebidas	1.575,121	2.033,241	435,706	882.301
2.—No comestibles	171,207	189,817	343,720	369.207
B.—Duraderos	91,737	131,197	1.053,946	1.232.971
II.—BIENES DE PRODUCCIÓN	5.536,293	4.149,770	9.904.393	10.754,699
A.—No duraderos	5.378.869	3.995,155	4.292.074	4.682.343
B.—Duraderos	157,424	154,615	5.612.319	6.072.393
III.—Turismo y transacciones fronterizas	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
IV.—Braceros	n.d.	n.d.	—	—
V.—Otros	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

MERCANCIAS Y SERVICIOS DE MEXICO POR CONTINENTES Y PAISES

Valor en miles de pesos

PAISES	EXPORTACION				IMPORTACION			
	Noviembre		Enero a Noviembre		Noviembre		Enero a Noviembre	
	1956	1957	1956	1957	1956	1957	1956	1957
Total de mercancías y servicios	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Mercancías y producción de oro y plata..	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	1.162,673	1.214,560	12.149,081	13.239,185
AMERICA	460,949	464,342	5.848,855	5.427,566	967,951	994,069	10.052,848	10.737,084
Argentina	2,619	722	14,155	7,322	1,318	1,475	11,945	11,109
Brasil	107	1,920	2,919	9,394	1	16	595	390
Canadá	4,547	11,143	96,030	83,866	24,890	21,675	367,939	341,872
Cuba	9,904	2,782	58,740	45,764	35,471	410	48,853	19,480
Chile	1,799	326	10,637	10,820	539	1,322	4,495	6,506
Estados Unidos de América	422,429	424,839	5.436,501	4.998,921	901,398	958,209	9.563,821	10.208,382
Guatemala	5,161	6,519	66,927	77,919	44	165	1,272	2,543
Nicaragua	227	406	7,960	7,971	5	929	163	1,053
Panamá	1,157	1,551	15,272	11,587	1,676	4,041	11,494	26,445
Perú	522	866	7,776	8,890	174	394	2,101	2,074
República Dominicana	667	436	5,808	6,192	—	—	57	247
Uruguay	495	232	3,124	2,178	504	477	9,514	4,318
Venezuela	3,274	3,859	36,411	43,422	88	361	3,475	38,278
EUROPA	111,037	90,390	1.093,952	8.674,486	178,102	202,143	1.869,602	2.195,616
Alemania	18,274	14,933	382,267	206,745	53,693	57,826	531,818	736,202
Bélgica	5,495	5,906	58,297	61,450	10,209	9,643	106,228	94,932
Checoeslovaquia	1,006	4	1,025	3,235	2,610	1,268	21,028	22,890
Dinamarca	14	345	2,233	2,680	840	1,264	14,020	13,746
España	8,377	6,297	12,528	39,570	5,145	4,909	57,885	58,391
Finlandia	—	63	2,003	5.564	2,992	288	11,797	18,591
Francia	13,915	7,649	69,513	93,180	8,334	12,546	112.268	141,997
Gran Bretaña	27,960	21,689	278,345	160,667	28,528	39,300	296,027	353,837
Italia	1,997	1,641	14,118	22.162	24,519	26,036	301,911	297,416
Noruega	665	1,393	9,481	13,407	1,443	1.599	8,759	12,472
Países Bajos	28,191	17,617	203,257	150,082	7,373	12,806	95.053	103.627
Portugal	221	29	533	144	2.878	1,755	24,789	22.522
Suecia	394	3,111	25.059	10,977	8,621	18,017	135.811	148.871
Suiza	4,524	9,472	25,776	50,456	18,775	13,441	130,945	150,499
ASIA	53,051	33,247	463,530	233,832	12,880	14,660	108,425	126,717
Arabia Saudita	—	—	16	28	—	—	1	54
Ceilán	—	—	—	71	1,630	2,887	13,948	14,725
China	895	1,429	18.777	6,518	592	210	6.420	5.667
Estados Malayos	1,001	—	3 219	42	1,488	2,114	27,304	23,251
Indonesia	—	—	5,913	138	592	210	6.420	5.667
India	28	—	9,712	3,634	201	72	2,860	1,558
Irak	—	—	3	79	—	—	1	4
Israel	7	1.885	4.969	5.128	6	2	71	291
Japón	50,990	29,698	418,887	217,261	7,438	9,181	55,213	74,102
Persia	—	211	5	213	—	—	165	221
Siam	—	1	26	20	—	—	—	—
AFRICA	1,628	1,170	16,348	11,317	208	407	5,485	51,110
Egipto	—	—	537	21	—	250	249	2,375
Marruecos Francés	7	—	19	—	—	34	269	230
Pos. Francesas en Africa Occidental	—	—	23	—	—	—	181	58
Pos. Inglesas en Africa Occidental	—	—	—	—	—	—	99	2
Pos. Inglesas en Africa Oriental	—	—	1	—	—	—	—	127
Unión Sudafricana	1,613	1,141	15,246	9,534	208	117	4,339	48,263
OCEANIA	3,172	751	15.584	27.088	3.537	3.281	112.721	128.656
Australia	3,172	751	15,569	20 623	2.504	2,626	107.165	122.953
Nueva Zelanda	—	—	15	6,465	1,033	655	5,556	5,703
Servicios								
Turismo y Transacciones Fronterizas..	n.d.	n.d.	n.d.	n d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Braceros	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

FUENTE: Dirección General de Estadística y Banco de México, S. A., Depto. de Estudios Económicos.

n.d.—No disponibles.

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO POR CONTINENTES

Toneladas

CONTINENTES	EXPORTACION				IMPORTACION			
	Noviembre		Enero a Noviembre		Noviembre		Enero a Noviembre	
	1956	1957	1956	1957	1956	1957	1956	1957
TOTAL	702,145	606,560	7.346.038	6.826.404	478.596	526.725	5.034.208	5.892,139
América	634,573	553.676	6.653.586	6.125,570	452,934	479.070	4.730.284	5.472.480
Europa	43.413	32.876	493.041	502.062	24,455	26,626	287.657	331.987
Asia	11.575	13.521	115.012	79.847	1.033	786	9.978	11.724

Con el objeto de colaborar en un aspecto más al incremento y diversificación de nuestro comercio exterior, damos en esta página una información gratuita de las ofertas y demandas de importadores y exportadores de la ciudad de Nueva York, cuyos nombres y demás datos fueron proporcionados en esta ocasión por el Consulado General de nuestro país en la mencionada ciudad, lo cual nos garantiza la seriedad y solvencia de los interesados.

OFERTAS

- La firma LEVIANT INTERNATIONAL, Inc., domiciliada en 239 Broadway, New York 7, N. Y., desea exportar a México PAPEL y tiene interés en que importadores mexicanos de este producto se pongan en contacto con ella.

- La firma ACME PROTECTION EQUIPMENT Co. (Manufactureros de máscaras para gas), con domicilio en 1201 Kalamazoo Street, South Haven, Michigan, desea que sus productos se hagan conocidos en México y tiene interés en designar representantes y agentes en todo el país para que los distribuyan.

- La firma E. J. GUETTA, Inc., domiciliada en 11 West 42nd. Street, New York, N. Y., tiene interés en ofrecer a comerciantes mexicanos en el ramo de productos comestibles, dulces y farmacéuticos lo siguiente: glucosa líquida; glucosa en polvo; glucosa en polvo químicamente pura; harina de maíz y almidón o fécula de maíz.

- La firma TRANS-OCEAN EXPORTING Co., domiciliada en 21 Leather Stkng. La., White Plains, N. Y., desea comunicarse con agentes comerciales mexicanos que se interesen en la venta de candados americanos en México.

- La firma THOMAS HOWARD DOOLAN, Inc., domiciliada en 11 Broadway, New York City 4, N. Y., desea ponerse en contacto con importadores de productos de acero en México, para ofrecerles los artículos que produce.

DEMANDAS

- La firma CIRCLE F. MANUFACTURING Co. (Manufactureros de alambre eléctrico), domiciliada en Trenton 4, New Jersey, desea importar láminas de latón y bronce y espera que productores mexicanos le hagan ofertas.

- La firma EXCEL AUTOMATIC PRODUCTS, Inc., con domicilio en 57-59 Twelfth Ave., Newark 3, N. J., desea que productores de acero en México le hagan ofertas de dicho metal.

- La firma D. E. FEDELE, Co., con domicilio en 507 5th. Ave., New York 17, N. Y., tiene interés en representar en esta ciudad a manufactureros de artículos de arte y accesorios de decoración hechos en México.

- La firma S. RUBINRAUT, 15 Moore Street, New York, N. Y., desea importar aceites esenciales mexicanos. Sugiere que se le hagan ofertas.

- El señor MARK IMMERGUT, domiciliado en 207 East 33rd. Street, New York City, N. Y., desea importar fuerte cantidad de botas de cuero hechas en México.

- La firma AMERICAN WOOD PRODUCTS INTERNATIONAL Corp., con domicilio en 214-26 41st. Ave., Bayside 61, New York, desea importar vidrio plano para ventanas y cemento hechos en México.

EL BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A.

ofrece su libro anual

"COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO, 1956"

que en 548 páginas contiene, entre otros importantes temas de nuestro intercambio comercial, lo siguiente:

- *Situación económica y comercio internacional en 1956*
- *La economía de México y su intercambio de bienes y servicios*
- *Balanza de Pagos*
- *Saldo disponible para importaciones*
- *Indices del comercio exterior*
- *Análisis de las exportaciones y las importaciones por grupos económicos*
- *Los productos objeto de comercio y los países de destino y procedencia*
- *Cincuenta apéndices estadísticos*

ESTA OBRA ES DE DISTRIBUCIÓN GRATUITA

SOLICITUDES AL

DEPARTAMENTO DE PUBLICACIONES

Venustiano Carranza 32. Segundo piso

México 1, D. F.