

MERCADOS

y

Productos

- ◉ *Sensible baja en los precios mundiales del cinc*
- ◉ *Las exportaciones mexicanas de hilos de henequén*
- ◉ *Producción, consumo y ventas mexicanas del cinc*
- ◉ *Inestabilidad en los precios mundiales del cacao*

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.

C I N C

LA sobreproducción mundial, la disminución de compras del Gobierno Norteamericano para la reserva estratégica, la menor demanda y la fabricación de sustitutos del cinc y otros factores han motivado en el presente año una baja internacional en los precios del cinc, que se ha reflejado en la producción, consumo y exportación mexicana de este metal.

Precios

En 1956 los precios internacionales de cinc Prime Western se mantuvieron en el mercado de Nueva York a 13.5 centavos de dólar la libra, precio que continuó al mismo nivel hasta el 6 de mayo del presente año, en que los principales fundidores norteamericanos comenzaron a bajar sus precios hasta 12 centavos de dólar la libra f.o.b. East St. Louis, nivelándose a este precio al terminar dicho mes. Explican en buena parte esta baja, la intensificación del programa del gobierno norteamericano de trueques de cinc y plomo extranjero por excedentes agrícolas, programa que no se indicó el tiempo que tendría de duración, el anuncio del Secretario Adjunto del Interior en el sentido de que las compras de cinc doméstico para las reservas de la defensa continuarían solamente durante un corto tiempo y el agudizamiento del problema de la sobreproducción mundial de cinc, que no sigue el mismo ritmo de la demanda que ha disminuído.

En Londres también bajaron los precios en el citado mes de mayo a 11.5 centavos de dólar la libra y en el mercado local la baja representó una pérdida de 39.99 dólares por tonelada métrica en relación con el precio de apertura.

Después de mayo los precios han seguido descendiendo. En junio fueron de 11.360; de 10.005 en julio y de 10.000 en agosto, septiembre, octubre y noviembre.

Producción

La reducción en los precios contribuyó a la baja de la producción nacional. De acuerdo con datos de la Dirección General de Estadística, de enero a septiembre de 1957 la producción fue de 174,935 toneladas con un valor de 616.7 millones de pesos, contra 187,015 toneladas con un valor de 718.7 millones de pesos durante el mismo período del año anterior. Lo que indica que en los primeros nueve meses del presente año la producción bajó aproximadamente en 13,000 toneladas y el valor en 102 millones de pesos.

Consumo

No existen datos recientes sobre el consumo nacional de cinc. Se cree, sin embargo, que ha seguido aumentando a causa del creciente desarrollo industrial del país que cada vez reclama mayores volúmenes y a que la baja en los precios ha estimulado su consumo. A esta circunstancia se agrega el hecho de que los precios de los productos en cuya fabricación interviene este metal como materia prima, no han disminuído en forma importante.

Según la revista Year Book of the American Bureau of Metal Statistics, el consumo nacional de cinc presentó, hasta 1956, la siguiente tendencia ascendente: de 10,900 toneladas en 1952 subió a 19,800 en 1955 y a 29,600 en 1956.

Exportación

De enero a septiembre del presente año se exportaron 162,713 toneladas de cinc con un valor de 571.1 millones de pesos, contra 233,519 toneladas con un valor de 898.4 millones de pesos en igual período de 1956, o sea que en los nueve primeros meses de este año el volumen exportado disminuyó 70,806 toneladas y el valor 327.3 millones de pesos.

Nuevos Aranceles

La situación para los mineros mexicanos, productores de cinc, no se presenta muy favorable, de acuerdo con los problemas citados, a la cual debe añadirse la posibilidad de que se implanten por parte del gobierno norteamericano nuevas tarifas arancelarias al cinc que importa ese país, con lo cual los productores mexicanos pueden enfrentarse a nuevos trastornos.

El proyecto del Gobierno norteamericano de elevar las tarifas para la importación de algunos metales, entre los que se cuenta el cinc, dañaría los intereses de los mineros mexicanos. Sin embargo, la situación ha mejorado en las últimas semanas, los Departamentos de Estados y de Comercio de Washington se dirigieron al Congreso de su país para pedirle que conceda al Presidente Eisenhower facultades, a fin de reducir hasta el veinticinco por ciento de las tarifas aduaneras de los Estados Unidos y estimular el comercio entre las naciones del mundo libre.

Esto significa un cambio del punto de vista en algunos sectores, favorable a los intereses de los países exportadores de cinc. Existe la esperanza de que tales medidas no sean adoptadas.

El siguiente cuadro, publicado por E & MJ Metal and Mineral Markets, nos muestra las tarifas que se han aplicado en 1930 (A); 1945 (B) y la actual (C), así como la tarifa recomendada por la Comisión de Tarifas (D):

	A	B	C	D
Mineral . . .	1.5	1.2	0.6	1.8
Metal . . .	1.75	1.4	0.7	2.1

Estas tarifas son en centavos de dólar por libra, y las que se recomiendan que se apliquen (D), representan un 50% más alto que las tarifas de 1945 (B).

MANUFACTURAS DE HENEQUEN

DENTRO de las exportaciones mexicanas que mayormente han aumentado se encuentran las de manufacturas de henequén, las cuales, en su casi to-

talidad, se destinan al mercado de los Estados Unidos de Norteamérica.

Es sabido que dentro de tales exportaciones destacan el hilo para empacar o baler twine, el hilo de engavillar o binder twine y los hilos comerciales para amarres en general o wrapping twine.

Si bien estos productos se elaboran en todo el año el ciclo de exportación comienza generalmente en noviembre, debido a que casi siempre en dicho mes los exportadores mexicanos fijan sus precios mínimos de exportación para la siguiente temporada, después de conocer los precios de los cordeleros norteamericanos, que son los que determinan los niveles de precios en el mercado del vecino país del norte. Principalmente por razones de calidad, nuestras manufacturas se venden en el mercado de los Estados Unidos a precios inferiores a las de producción doméstica de dicho país y a las procedentes de otros países.

De acuerdo con datos de la Dirección General de Estadística, nuestras exportaciones de manufacturas de henequén han sido como sigue:

Ciclo	Baler Twine	Binder Twine	Wrapping Twine	Otros	Total
	MILES DE TONELADAS				
Nov.-Oct.					
1951-52	15.0	5.7	9.4	0.5	30.6
1953-54	19.9	9.6	14.6	1.5	45.6
1954-55	30.2	11.6	18.0	3.1	62.9
1955-56	29.3	8.6	17.0	3.2	58.1
1956-57	28.8	8.2	17.5	5.1	59.6

Adviértase que en los últimos tres ciclos las exportaciones de baler twine se duplicaron en relación con 1951-52; las de Binder fueron en 1954-55 del doble comparadas con las de 1951-52 y mostraron una tendencia descendente en los últimos dos ciclos; y las de wrapping twine se incrementaron en forma ininterrumpida hasta 1954-55, manteniéndose después más o menos al mismo nivel. En consecuencia, las exportaciones totales se duplicaron de 1951-52 a 1954-55, descendieron ligeramente en 1955-56 respecto al ciclo anterior y volvieron a elevarse en 1956-57, sin alcanzar el nivel 1954-55. O sea que los mayores envíos se han hecho en este último ciclo.

Como resultado de tales exportaciones el país se ha beneficiado con los ingresos recibidos, pues en tanto que en 1951-52 recibió por ese concepto 97.4 millones de pesos (11.3 millones de dólares) en 1955-56 el ingreso fue de 156 millones de pesos (12.5 millones de dólares) y de 162 millones (cerca de 13 millones de dólares) en 1956-57, cifras que al derramarse han producido el consiguiente beneficio entre los particulares dueños de las fábricas, obreros y empleados, productores de la materia prima y otros sectores que directa o indirectamente derivan ingresos de la industria.

En el mercado norteamericano los artefactos mexicanos compiten con los de producción doméstica y con los procedentes de Canadá, Holanda, Bélgica, el Reino Unido, Dinamarca, Cuba y otros. Gracias al incremento en nuestras exportaciones, el país ha cobrado mayor importancia como abastecedor de los Estados Unidos de estas manufacturas, ya que, en tanto que en 1938 cubrió el 26% de las importaciones totales norteamericanas, en los últimos dos años abasteció alrededor del 63%.

Este importante incremento en las exportaciones mexicanas se ha logrado en buena parte gracias a que la industria nacional ha superado muchos de los problemas que dificultaban tanto el incremento de la producción como la colocación de las manufacturas en el mercado de los Estados Unidos. La adquisición de equipo y maquinaria, sobre todo durante y después de la segunda guerra mundial, ha contribuido al aumento de la producción, y el mejoramiento de la calidad de los productos, al incremento de las ventas al exterior.

A pesar de lo anterior, la industria afronta todavía diversos problemas, dentro de los cuales se señala el relativo a la fuerte competencia en el mercado norteamericano, competencia que ha evitado ventas por arriba del ciclo 1954-55, y el referente a las frecuentes gestiones del Instituto Cordelero de los Estados Unidos para que el Gobierno de ese país limite las importaciones de manufacturas. Ejemplo de estas gestiones son las que el citado Instituto elevó ante la Dirección de Aduanas de los Estados Unidos en junio 4 de 1954 pidiendo estableciera y cobrara impuestos compensatorios a las importaciones de fibras duras, cordeles e hilos procedentes de nuestro país; y las de 12 de julio de 1955, complementadas el 9 de febrero de 1956, por medio de las cuales el Instituto solicitó a la Oficina para la Movilización de la Defensa recomendará al Presidente de los Estados Unidos la fijación de cuotas de importación a los hilos y cordeles extranjeros, por considerar que el incremento en las importaciones de tales manufacturas han lesionado a la industria doméstica estadounidense y amenazan con quitarle la totalidad del mercado. Conforme a esta última gestión, el Instituto deseaba que las cuotas limitaran las importaciones a los niveles de 1949.

Aun cuando estas gestiones no han tenido éxito, no por ello han desaparecido, pues en memorándum de julio 10. de 1957 dirigido al Director de la Oficina para la Movilización de la Defensa, el Instituto pidió la reconsideración de su solicitud, reconsideración que está pendiente de resolverse en vista de que la O.D.M. la ha aplazado para los primeros días de enero de 1958.

Nosotros creemos que esta nueva petición del Instituto tampoco contará con el apoyo de las autoridades norteamericanas, ya que, la limitación a las importaciones de referencia disminuiría nuestra capacidad de compra de productos norteamericanos, aumentaría el precio de las manufacturas en los Estados Unidos en perjuicio de los propios agricultores norteamericanos, en vista de que, sin mucha competencia extranjera, el Instituto elevaría sus precios, se menoscabaría la industrialización de nuestro país y el espíritu de libre empresa, frecuentemente preconizados por la política exterior de los Estados Unidos y se menguaría el abastecimiento de estas manufacturas que si resultan esenciales para los Estados Unidos en tiempos de paz, mayormente lo son en situaciones de emergencia.

Como es sabido, la industria cordelera mexicana se encuentra localizada en su mayor parte en la ciudad de Mérida, Yuc., en donde existen alrededor de 60 empresas agrupadas a través de "Cordeleros de México", S. de R. L. de I. P. y C. V., sociedad que tiene por objeto establecer normas de calidad de los productos cordeleros, obligatorias para todos sus socios, evitar formas desleales de competencia entre éstos y fomentar las buenas relaciones de sus socios

entre sí y con los consumidores de sus productos nacionales y extranjeros.

El 18 de noviembre último, la Sociedad Cordeleros de México estableció los precios mínimos para la temporada 1957-1958, como sigue:

En ventas de 20,000 fardos o más de baler y binder twines:

	CIF New Orleans o Houston	CIF Philadelphia o New York
	Dls. por fardo de 40 lbs. brutas	Dls. por fardo de 40 lbs. brutas
<i>Baler Twine:</i>	4.80	4.90
<i>Baler Twine</i> de 9,000 pies por fardo	4.90	5.00
<i>Binder Twine:</i>		
de 500 pies	6.25	6.375
de 550 pies	6.50	6.625
de 600 pies	6.75	6.875

Cuando las ventas sean inferiores de 20,000 fardos, para el baler twine exclusivamente, registrarán los siguientes precios:

CIF New Orleans o Houston Dls. por fardo	CIF Philadelphia o New York Dls. por fardo
4.90	5.00

Para baler twine de 9,000 pies por fardo se aumentará Dls. 0.10 por fardo.

Además, los embarques que se efectúen dentro de los meses que a continuación se citan disfrutarán de los siguientes descuentos:

Mes de diciembre:	Dls. 0.20 por fardo
Mes de enero de 1958:	„ 0.15 „ „
Mes de febrero de 1958:	„ 0.10 „ „
Mes de marzo de 1958:	„ 0.05 „ „

Por su parte los hilos comerciales (play wood) hasta de 500' por libra, se venderán a los siguientes precios base, en pedidos de 30,000 libras o más:

	Dls. CIF la libra
New Orleans y Houston	0.12-5/8
Philadelphia	0.12-7/8
New York	0.13

A los precios arriba señalados se aumentará lo siguiente cuando se trate de hilos más finos y o más corchados:

	Dls. por Libra	
	Twisted	Laid
De 500' x Lb.	0.0000	0.0075
De 600' x Lb.	0.0050	0.0125
De 750' x Lb.	0.0125	0.0225
De 900' x Lb.	0.0250	0.0350
De 900' en bolas de 1 Lb.	0.0600	
De 900' en bolas de 1/2 Lb.	0.0850	
De 900' en bolas de 1/3 Lb.	0.1050	

Por último, las jarcias de 6 mm. se venderán a los siguientes precios base, agregándose Dls. 0.01 en jarcias de 4 mm:

	Dls. CIF la libra
New Orleans o Houston	0.13-5/8
Philadelphia	0.13-7/8
New York	0.14

EN el curso de los años el mercado mundial de cacao se ha visto afectado por bruscas variaciones en los precios. En el período 1947-57 los cambios más importantes fueron: precios altos en 1947, 1948 y 1954; precios bajos en 1949-1950, 1956 y primeros meses de 1957; y estabilidad en 1951, 1952 y 1953. A pesar de que el precio se redujo en 1955 en relación con 1954, no llegó a niveles muy bajos si se tiene en cuenta que en 1954 se registró un precio desusadamente alto.

La inestabilidad en los precios no es recomendable ni a productores ni a consumidores, por los trastornos que a unos y a otros ocasionan. Precisamente para estudiar los problemas del mercado y los que resultan de la producción del cacao, en 1956 se creó un *Grupo de Estudio sobre el Cacao, dependiente* de la F.A.O., el cual ha celebrado dos períodos de sesiones con asistencia de representantes tanto de países productores como de países consumidores del grano.

El primer período de sesiones se llevó a cabo en Bruselas del día 12 al día 17 de noviembre de 1956, con asistencia de representantes de 24 Gobiernos, 15 en calidad de miembros y 9 observadores, asistiendo además como observador la Oficina Internacional del Cacao y el Chocolate.

En esta junta se eligió un Comité Ejecutivo que trabajaría hasta la sesión siguiente bajo la presidencia de un representante de los Territorios Dependientes Británicos; este Comité agrupó a 10 países, productores y consumidores.

Además, se creó un Subcomité técnico y se convino en que el objetivo primordial de éste fuera la investigación que permita la producción de cacao de buena calidad en la forma más económica posible, lo que supone producción por unidad de superficie con la mínima utilización de mano de obra y materiales. Este Subcomité estudia además la forma de combatir las plagas y enfermedades y la manera de rehabilitar y plantar nuevas superficies.

En el Subcomité se llegó a la conclusión de que es necesaria una cooperación internacional para superar los problemas que plantean la producción y venta de cacao aunque algunos de estos problemas son peculiares de zonas determinadas y desde luego requieren de investigaciones locales. Por otra parte, también se decidió constituir un Subcomité compuesto de expertos en estadísticas, los que se encargarían de examinar el material disponible y de estudiar medidas para mejorar las estadísticas. Se recomendó que cada uno de los países examinara sus estadísticas actuales a fin de proporcionar con oportunidad al grupo de estudio todas las estadísticas fundamentales.

Los países productores deberán proporcionar estadísticas referentes a pronósticos de cosecha y a estimaciones con datos definitivos sobre producción, superficie sembrada y cifras anuales de las nuevas plantaciones. También deberán elaborarse cifras sobre existencias y precios.

Se resolvió que los países consumidores faciliten precios al contado en plaza, cifras relativas a molinadas, producción de artículos derivados del cacao, coeficientes de conversión y en general todos los datos relativos al comercio del cacao en grano y a productos derivados del mismo.

En el aspecto relativo al consumo se tuvo un intercambio de opinión sobre los problemas que plantea el fomento del consumo de los productos derivados del

cacao. Se prestó especial atención a la posibilidad de: ampliar los mercados ya existentes, crear nuevos mercados, encontrar nuevos aprovechamientos para el cacao en grano y dar publicidad a los productos derivados del mismo.

La reunión hizo posible un amplio intercambio de puntos de vista sobre la situación mundial del cacao. No se llegó a conclusiones definitivas en vista de que las estadísticas con que se dispuso eran deficientes, por lo que la principal preocupación fue la de tratar de obtener datos concretos y ampliar los existentes.

El segundo período de sesiones tuvo lugar en Ibadan, Nigeria, del 17 al 26 de septiembre de 1957, asistiendo representantes de 13 gobiernos y algunos otros en calidad de observadores. Nuestro país estuvo representado en esta reunión.

Después de analizar la situación mundial del cacao, se tomó como objetivo central en esta junta la discusión del problema de la estabilización de los precios. El tema de trabajo del Comité fue "Examinar las posibilidades de delinear un plan que tenga como finalidad el limitar las fluctuaciones de los precios dentro de ciertos límites superior e inferior convenidos sin afectar los intereses a largo plazo de la producción del comercio y el consumo del cacao".

Se discutió un documento en relación con los diversos métodos de estabilización de precios internacionales (convenios multilaterales, cuotas de exportación, reserva internacional de estabilización, etc.). Brasil por su parte presentó un plan cuya característica principal era la de tratar de garantizar un precio mínimo para los países productores y uno máximo para los países consumidores, el cual se llevaría a efecto mediante un Acuerdo formal, en el que participarían los países productores e importadores de cacao.

Con este plan Brasil buscaba la estabilización de los precios para evitar las bajas del mismo, que perjudican a los productores de cacao, casi todos ellos países poco desarrollados con problemas complejos.

Desde las primeras discusiones que se llevaron a cabo en la reunión, se pudo apreciar la existencia de intereses y puntos de vista completamente opuestos entre los países productores y consumidores. Entre los primeros se encontraban Brasil, Nigeria, Ghana, la República Dominicana y algunos otros que los secundaban y entre los segundos Estados Unidos e Inglaterra, apoyados por Alemania, Suiza, Holanda e Italia. Estos últimos propusieron la adopción de un programa más amplio que abarcara no sólo el problema de la estabilización, sino todos los aspectos relacionados con la producción, consumo, causas de la inestabilidad de los precios del cacao, problema derivado de la creación del Mercado Común Europeo y otros. En el fondo lo que estos países deseaban era posponer un acuerdo internacional en materia de estabilización de precios.

En tales condiciones no fue posible llegar a un acuerdo sobre estabilización de precios.

Finalmente se llegó a la conclusión de que era necesario crear un Grupo de Trabajo que se encargara de "estudiar las diferentes proposiciones discutidas durante la conferencia, y si es posible proponer recomendaciones definidas para mantener las fluctuaciones de los precios dentro de límite máximo y mínimo, sin perjudicar los intereses a largo plazo de la industria, tomando en cuenta todos los factores económicos, incluyendo las causas básicas de la inestabilidad de los precios".