

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Escasez Mundial de Capitales*
- *Canadá, Primera Potencia Comercial*
- *Aumento del Superávit Comercial de E.U.A.*
- *Crecimiento de las Reservas Monetarias de Alemania*
- *El Area de Libre Comercio Europeo e Inglaterra*

INTERNACIONALES

Escasez Mundial de Capitales

UN artículo de la revista inglesa "Bulletin for Industry" estudia la situación mundial de capitales y llega a conclusiones de gran interés. Esta publicación de la Tesorería de Inglaterra señala que la escasez de capitales no es peculiar a ese país y su imperio solamente, sino que se encuentra generalizada.

Las estadísticas que proporciona el artículo citado, señalan que la inversión en capital fijo representa hoy en día un porcentaje bastante mayor del ingreso nacional de casi todas las áreas comerciales importantes del mundo, que el que representaba en 1938. Sólo el Japón parece ser una excepción a la regla.

Más significativa aún es que la proporción correspondiente a las inversiones, en el período que va de 1952 a 1955 supere a la de los años de 1948 a 1955. En las naciones que pertenecen a la Organización de Cooperación Económica Europea, el porcentaje del ingreso nacional invertido correspondiente al período pre-bélico fue de 15%. En 1951, ascendía ya a 16.4% y en 1955, se elevó en promedio a 18.5%. En el Canadá y en algunas naciones de Asia en proceso de desarrollo, los incrementos son aún más espectaculares.

Una de las razones principales para esta escasez de capitales es la rápida aceleración de los planes de desarrollo económico en los países menos industrializados. En Canadá, por ejemplo, se espera que el volumen de inversión en 1980 sea casi tres veces mayor que el de 1955. En la India, la tasa de inversiones del presente plan quinquenal promediará Dls. 2,800 millones al año. En 1951, el promedio del ingreso nacional invertido en ese país fue de 5%; para 1961 será 12%.

El acrecentamiento de la demanda de capitales no se limita sin embargo, a los países en proceso de desarrollo. Los países de elevado nivel de industrialización tienen necesidades crecientes de capital para desarrollar industrias sumamente costosas en términos de la relación capital-producto. Estas, son por ejemplo, las de refinación de petróleo, las químicas, las de hierro y acero y las de energía atómica. Además, como muy bien señala el boletín de la Tesorería, hay otras muy costosas formas de inversión como construcción de carreteras, que no eleva de inmediato, de manera apreciable, el ingreso nacional de un país. Este tipo de inversiones

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

se había mantenido bajo durante la guerra, pero las necesidades crecientes de la economía no permiten su posposición por mayor tiempo. La situación se ve agravada también por la desaparición de excedentes de trabajadores en la mayor parte de Europa, por lo que mayores niveles de producción pueden alcanzarse sólo mediante el incremento de la productividad por hombre, cosa que a su vez exige mayores inversiones aun en equipo industrial.

Se estima que hay dos tipos de dificultades que entorpecen los programas de desarrollo de capital iniciados en Europa y en las áreas de escaso desarrollo. La primera de éstas se refiere a los obstáculos muy reales que existen en obtener los capitales necesarios, por el hecho de depender éstos del ahorro, es decir, del sacrificio del consumo actual con miras a asegurar mayores niveles de vida en el futuro más o menos lejano. Este es un problema muy real que no puede ser resuelto ni evadido por ningún gobierno. Si la población no está dispuesta a ahorrar, sufrirá entonces graves desequilibrios la balanza de pagos del país en cuestión a causa de niveles elevados de inversión.

El segundo gran obstáculo a los programas de desarrollo estriba en la falta de liquidez de las reservas internacionales. Esta situación crea dificultades en la cuenta de capital de la balanza de pagos, aun para países como Inglaterra que poseen una balanza comercial favorable.

El problema de la liquidez internacional agudiza el de la escasez de ahorros: sin embargo, es de más fácil solución. El problema es sencillamente uno de organización económica y como tal debe poder resolverse con la coordinación inteligente de las políticas de distintos países. En contraste, el problema del ahorro es mucho más difícil pues concierne a la utilización de los recursos disponibles y aún a la competencia entre los distintos usos que se le puede dar a un volumen dado de los mismos, además, por supuesto, del acrecentamiento de la generación de dichos ahorros.

El Reino Unido, ha adoptado acerca de todo este problema una política de relativo sacrificio. Hay en Inglaterra escasez de capitales y, sin embargo, se ha dedicado un promedio de Dls. 560 millones al año, para inversiones en la Comunidad Británica. Este promedio se ha mantenido durante el período que va de 1953 a 1956 y representa una muy apreciable contribución del pueblo británico al desarrollo económico de otras regiones del mundo.

Banco Mundial

EL año fiscal del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento terminó el 30 de junio último con importantes progresos para la institución. Se informó de un ingreso neto de Dls. 36 millones para el período señalado, cifra que se compara muy favorablemente con los Dls. 29 millones correspondientes al año precedente.

Las ganancias se colocan en las reservas de la institución, que son fundamentalmente dos: reservas contra pérdidas en préstamos y garantías —que ascendieron a Dls. 195 millones al último día de junio. Dls. 17 millones se aumentaron a la reserva especial del banco, que se hace ascender así a Dls. 94 millones.

Las reservas totales alcanzaron la cifra de Dls. 289 millones a la finalización del ejercicio fiscal. El ingreso bruto exclusivo de las comisiones sobre préstamos fue de Dls. 74 millones frente a Dls. 64 millones el año precedente. Los gastos alcanzaron un total de Dls. 38 millones que incluyeron Dls. 29 millones por concepto de intereses sobre los bonos del banco.

Durante el período fiscal recién fenecido otorgó el banco veinte préstamos a 15 países, por un total agregado de Dls. 388 millones. Esto hace elevar a Dls. 3,108 millones el total de los préstamos concedidos por la institución.

Los veinte préstamos mencionados se hicieron de la manera siguiente: 2 a Australia; 2 a Austria; 3 a la India; 2 al Japón y uno a Chile, Costa Rica, Etiopía, Irán, Italia, Holanda, Nicaragua, Perú, Ruanda Urundi, Tailandia y Uruguay.

Los desembolsos alcanzaron la cifra de Dls. 332 millones frente a Dls. 284 millones del año precedente. Los desembolsos acumulativos al 30 de junio sumaron Dls. 2,296 millones.

La venta total de préstamos alcanzó la cifra de Dls. 333 millones al 30 de junio, de los que Dls. 264 millones correspondieron a obligaciones sin la garantía del banco. Las ventas de este último tipo en el año fiscal recién fenecido alcanzaron un total de Dls. 57 millones.

Las amortizaciones de capital recibidas por el banco sumaron Dls. 26 millones. Hasta esa fecha, estas amortizaciones suman Dls. 191 millones. Además, se han cancelado a maduración o antes, Dls. 122 millones en obligaciones que el banco había vendido en el mercado de capitales.

La deuda de la institución se elevaba al 30 de junio último, a Dls. 1,033 millones, que señala un incremento neto de Dls. 183 millones durante el año. Las operaciones de obtención de crédito del banco consistieron de tres ventas de bonos en E.U.A. por un total de Dls. 275 millones y de un préstamo de Dls. 46 millones otorgado por el gobierno suizo. Durante el año se fortaleció la institución aún más con el ingreso de Argentina y Viet-Nam, como miembros del banco, cosa que elevó el total de asociados al número de 60. Además, Brasil, la República Dominicana, Ecuador, Israel y Nicaragua aumentaron sus suscripciones de capital, lo que elevó el total del capital suscrito a Dls. 9,268 millones para la fecha mencionada del 30 de junio último.

Mercado Común y Area de Libre Comercio: Progresos y Problemas

EL debate parlamentario sobre el tratado del mercado común en Holanda ha provocado sentimientos encontrados entre distintos sectores de la opinión pública de ese país. En especial, han surgido posiciones desfavorables al mismo causadas, principalmente, por las medidas discriminatorias de comercio adoptadas por Francia recientemente, para salvaguardar el deterioro de sus reservas y situación económica general. La

discusión en Holanda gira alrededor de preocupaciones políticas más que económicas y es posible que esta situación afecte el curso de los debates en el sentido de tratar de buscarle modificaciones al tratado mismo.

Prevale la opinión, sin embargo, que no le queda a Holanda más alternativa que ratificar el convenio tal como se encuentra estructurado en la actualidad.

La Cámara Baja de ese reino ha recibido en las últimas semanas una lluvia de protestas de organismos económicos nacionales que señalan las desventajas para el país, que traería consigo el que prevaleciera la actual tendencia proteccionista global de los otros cinco países firmantes. Este proteccionismo frente al resto del mundo, se nota muy marcado en Francia e Italia y menos en los demás países. Se estima además, que el tratado carece de suficientes salvaguardas para garantizar el libre transporte; que las exoneraciones otorgadas a Francia le dan a ese país ventajas exageradas; y que, finalmente, las exigencias francesas sobre igualación de prestaciones sociales, producirá un alza en los costos de producción holandeses, que la industria de ese país no puede absorber.

En otros países se señala además la existencia de problemas para la industria textil ocasionados por las disparidades en el procedimiento y manera de obtener sus materias primas tales como el algodón, disparidades que, redundan en situación privilegiada para ciertos países. La Federación Internacional del Algodón e Industrias Textiles Aliadas acaba de publicar un análisis al respecto de este problema. En él se señala la necesidad de uniformizar los procedimientos de obtención de materia prima. El estudio apunta que no existe en Europa un mercado generalizado de algodón sino, más bien, uno dislocado, tanto para los compradores como para los vendedores y que por consiguiente, los precios de operación no son suficientemente internacionales. Muchos factores locales representan papel importante en la determinación de costes que resultan así marcadamente diferenciados, por ejemplo, hay un mercado norteamericano estable, pero mercados con abruptas variaciones fuera de éste. Los métodos de abastecimiento están desorganizados y son poco sistemáticos. No todos los compradores pueden adquirir la fibra en el lugar de su predilección, pues se ven obstaculizados por restricciones monetarias y otras medidas.

En vista de este estado de cosas, se recomienda una acción conjunta de los compradores. Este es un desarrollo que deberá ser vigilado muy cuidadosamente por los países productores de la fibra ya que crearía un virtual monopsonio de enorme poder y, en las actuales condiciones del comercio algodonero mundial, de fuerza suficiente para fijar condiciones radicales y a su favor en el intercambio de la fibra.

Por otro lado, comienzan a surgir también problemas en relación con la redacción del proyecto de Tratado para el Area de Libre Comercio. Según comentarios procedentes de círculos oficiales alemanes, tres son los principales aspectos, aparte de los muy numerosos problemas menores que se presentan. Estos son, el agrícola, el de las importaciones desde países que no son miembros y el del peligro de la discriminación comercial entre los miembros a causa de las numerosas cláusulas de excepción pedidas por algunos países.

Las autoridades alemanas mencionadas estiman difícil que el Tratado se encuentre listo para la próxima primavera. Las conversaciones en Bruselas se reanudaron el 5 de septiembre y serán seguidas por conversaciones de los tres grupos de estudio de la Organización de Cooperación Económica Europea. Luego, vendrían reuniones de Ministros de los seis países miembros del Mercado Común para examinar el proyecto de Tratado y finalmente, para la segunda mitad del mes de octubre próximo, conferencias de los delegados de todos los países que se interesan por pertenecer al Area en cuestión.

La situación se ve complicada más aún por las conversaciones germano-danesas acerca de la posibilidad de que Dinamarca ingrese al Mercado Común Euroafricano. Esta posibilidad se exploró de manera tentativa y de ella se derivó solamente una promesa de Alemania Occidental de solicitar se invite a Dinamarca a las conversaciones sobre estructuración agrícola del Mercado Común en 1956 y de que Alemania respaldaría, hasta donde fuera posible, el deseo de Dinamarca de incluir la agricultura dentro del Area de Libre Comercio.

Alemania teme que, restringidas las exportaciones de artículos de la leche y sus derivados de Dinamarca a Inglaterra, tomarán esos artículos el rumbo del Mercado Común y ahogarán el mercado alemán. Por esta razón, se busca incluir los productos agrícolas dentro del Area del Libre Comercio, a fin de que las exportaciones danesas se aseguren su tradicional mercado inglés.

En cuanto a las importaciones al Area de Libre Comercio desde países que no son miembros de la misma, se prevé un choque entre Inglaterra y Alemania por un lado, y Francia e Italia por el otro. Los primeros dos países desean un acceso liberalizado de artículos de ultramar al Area de Libre Comercio mientras que Francia e Italia son partidarios de restricciones, lo más marcadas posibles. Es difícil prever el resultado de este conflicto de intereses, pero por lo pronto, se vaticinan negociaciones y transacciones alrededor de gran cantidad de puntos.

CANADA

Comercio Exterior

SEGUN información preliminar sobre el comercio de las principales naciones del mundo, resulta que el Canadá vuelve a conquistar el puesto de la nación con el mayor comercio internacional per cápita del mundo. En efecto, según la Oficina de Estadísticas de ese Dominio, la posición de primera potencia comercial que había mantenido el Canadá hasta 1953 y que perdió a Nueva Zelanda en 1951 y 1955, vuelve a pertenecer a aquel país. Nueva Zelanda ocupa en la actualidad el segundo lugar, pues por la imposición en 1956 de restricciones a las importaciones se redujeron las compras de ese país mientras que las del Canadá se expandieron vigorosamente. Esta expansión obedece al fuerte programa de inversiones que se realizan en este Dominio.

El total del comercio canadiense exportaciones más importaciones, se llevó en 1956 a Dls. 657.21 por habitante, de Dls. 577.38 en 1955. El máximo anterior fue el de 1953, cuando el intercambio comercial correspondiente a cada habitante del país fue de Dls. 578.81.

Las condiciones generalmente prósperas de la economía mundial en 1956, produjeron un aumento del 10% en el comercio internacional del mundo entre 1955 y 1956. Las exportaciones del Canadá (incluyendo las reexportaciones) se elevaron en cerca de un 12% y sus importaciones en algo más de 21%. Todo esto le ha dado al Canadá una participación del 6% del total del comercio del mundo.

En cuanto a cifras absolutas, mantuvo el país la posición de la cuarta nación comercial del mundo. El valor de su comercio internacional fue rebasado sólo por el de E.U.A., el Reino Unido y Alemania.

E.U.A. absorbió 59.2% de las exportaciones canadienses y vendió 73% del total de las importaciones del Dominio. El Reino Unido siguió ocupando el segundo lugar con una octava parte del comercio canadiense; el mercado británico absorbió 16.8% de las exportaciones canadienses, (lo que representa una reducción de los niveles de 1955) y proveyó un 8.5% del total de las importaciones del Dominio, proporción idéntica a la de 1955.

Europa constituye el tercer mercado tradicional del Canadá después de E.U.A. e Inglaterra. Sus compras de artículos canadienses aumentaron en dos terceras partes y sus ventas se elevaron en un 45%. En ambos casos se trata de niveles máximos que representaron un 10.9% de las exportaciones totales canadienses y en un 5.2% de las importaciones.

Las exportaciones e importaciones desde los otros miembros de la Comunidad Británica se elevaron algo en valor sobre los niveles de 1955, aún cuando los volúmenes se mantuvieron aproximadamente a los mismos niveles.

Conferencia Comercial de la Comunidad

EL gobierno canadiense comenzó a circular a fines del mes de agosto, propuestas para la elaboración de un temario para la conferencia de Ministros de Finanzas de los países de la Comunidad Británica de Naciones que habrá de celebrarse en Ottawa a fines del mes de septiembre entrante. Estas propuestas no hacen referencia alguna a los objetivos declarados por el Primer Ministro Sr. Diefenbaker sobre la recanalización del comercio canadiense hacia la Comunidad a costa de E.U.A. Además, no hay referencia alguna al fortalecimiento de los Acuerdos de Ottawa o del sistema Imperial de Preferencias.

El proyecto de temario sí cubre, sin embargo, una serie de problemas técnicos que no han sido revisados desde hace algunos años. Estos incluyen los lazos de telecomunicaciones, servicios de transporte y fomento turístico.

Los dos asuntos de mayor interés son: la ayuda económica a los nuevos miembros de la Comunidad —Gana, Malaya y, eventualmente la Federación Británica de las Indias Occidentales— y el problema del área Europea de Libre Comercio.

Otro tema de gran interés es la discusión sobre excedentes agrícolas. Aquí se proyecta ampliar el intercambio de ideas para incluir una discusión sobre los problemas de Nueva Zelandia en la venta de derivados de la leche, las preocupaciones del Canadá sobre trigo y las de algunos países asiáticos sobre el arroz.

Se opina que el temario proyectado por el Canadá contiene buen número de puntos importantes. En esta conferencia no habrá mucho que discutir sobre las relaciones comerciales del Reino Unido y de la Comunidad con Europa. Pero para el año entrante, estos asuntos bien pueden ser los de mayor trascendencia.

Los canadienses han comenzado a notar —y esto es de gran interés también para Latinoamérica— que el área del libre comercio para artículos industriales no podrá lograrse si se excluye completamente a la producción agrícola. Esta exclusión se había planeado en un principio, pero resulta ahora imposible de implementar, pues dificulta extraordinariamente el empalme equitativo de las diversas economías nacionales del grupo. De aquí, que se adopte, con toda probabilidad, un proyecto que incluya algunos renglones agrícolas.

La necesidad de desarrollar una economía agrícola dirigida para los miembros del área de libre comercio hará necesario la participación de las naciones de la Comunidad en dicha política con miras a salvaguardar sus intereses. Esto puede muy bien traer en consecuencia lazos preferenciales y mucho más estrechos, no sólo entre los países del Mercado Común Euroafricano e Inglaterra sino también de éstos con las naciones de la Comunidad Británica. Esta situación, provocará mayores preocupaciones en la América Latina que las originadas por la sola constitución del Mercado Común Euroafricano.

ESTADOS UNIDOS

Comercio Internacional

EL comercio internacional norteamericano perdió gran parte del empuje que había adquirido en 1956 pero continuaba a niveles superiores de los de hace un año. Este es el panorama que se presenta al terminar el tercer trimestre de 1957 y para los 12 meses, se predice que alcanzará y probablemente rebasará los Dls. 32 mil millones, cifra que supera en 2 mil millones la del año precedente.

Las exportaciones comerciales del año pasado más las importaciones, alcanzaron casi los Dls. 30 mil millones. Frente a los últimos dos años, los totales de 1957 parecen prometedores en realidad, en especial si se les compara con el nivel general de actividad económica de E.U.A.

El ímpetu principal a la expansión comercial continuada del presente año, lo proporcionaron las exportaciones comerciales, es decir, la afluencia de artículos norteamericanos al exterior, más que las importaciones de los mismos a ese país. Para el período que va de enero a julio, las exportaciones de mercancías alcanzaron la cifra de Dls. 11.7 mil millones, 22% más que el total de 1956, que llegó a la cifra de Dls. 9.7 mil millones.

En los últimos meses ha comenzado a decrecer el incremento mensual. Pero aún así, se estima que las exportaciones de mercancías alcanzarán del 10 al 12% más que el total de Dls. 17.3 mil millones de 1956 para llegar a los 19 mil millones que se predijeron a principios de año.

Las importaciones por su parte exceden a las del año pasado sólo por un margen reducido, aun cuando se elevaron en un 8% durante el mes de julio. El total para el período que va de enero a ju-

lio alcanzó Dls. 7.6 mil millones, cifra superior en 3.5% a la correspondiente al mismo período de 1956, que fue de Dls. 7.4 mil millones.

Las importaciones para todo el año prometen por lo tanto alcanzar las estimaciones hechas a principios de año a efecto de rebasar el total de 1956 que fue de Dls. 12.6 mil millones.

De lo antes dicho se desprende que aún cuando se haya perdido parte de la fuerza del crecimiento del comercio exterior norteamericano, los actuales niveles son extremadamente buenos. Sin embargo, este es el tercer año consecutivo en el que se manifiestan problemas en el intercambio comercial de ese país. Por ejemplo:

Los sectores navieros temen que el último trimestre del presente año llegue solamente a igualar el volumen comercial del año pasado.

La diferencia entre las exportaciones y las importaciones ha continuado acrecentándose y puede muy bien exceder los Dls. 6 mil millones frente a Dls. 4.7 mil millones en 1956 y Dls. 2.9 mil millones en 1955. Los comerciantes recuerdan las dificultades de la postguerra inmediata ocasionada por superávit crecientes del comercio norteamericano con la consiguiente imposibilidad de los compradores extranjeros de seguir adquiriendo la misma cantidad de artículos de manufactura norteamericana.

Muchos de los países responsables del aumento de las exportaciones estadounidenses en el primer semestre del año, han sufrido graves mermas en sus reservas y se encuentran con marcadas dificultades en sus pagos internacionales.

Y finalmente, señalan los círculos comerciales, el deterioro de las relaciones de intercambio de muchos países extranjeros en relación con E.U.A., lo que ocasionará una disminución de las importaciones de éstos desde ese país.

Estudios Antiinflacionarios

EL Sr. Robert Anderson, Secretario del Tesoro anunció a mediados de septiembre el establecimiento de un grupo de consultores económicos del más alto nivel para recomendarle al Ejecutivo las medidas antiinflacionarias que debería adoptar, en consonancia con las declaraciones del Presidente Eisenhower a efecto de que la inflación es el más grande de los problemas internos de E.U.A. en la actualidad.

El grupo quedará probablemente constituido por el Secretario del Tesoro como Presidente, el Presidente de la Junta de la Reserva Federal Sr. W. Martin, el Presidente del Consejo de Asesores Económicos Presidenciales Sr. R. J. Saulnier y el Asesor Económico Especial de la Presidencia Dr. Gabriel Hauge. También participarán otros altos funcionarios aunque no de manera permanente.

Producción Algodonera

LA Secretaría de Agricultura estima la cosecha algodонера de este año en 12.7 millones de pacas de 500 libras cada una. Esta es la cosecha que se producirá bajo los programas gubernamentales de restricción del cultivo. El cálculo supera en 816 mil pacas la estimación del mes pasado que ascendía a 11.9 millones y se compara favorablemente con los 13.3 millones de pacas pro-

ducidas el año pasado, el promedio de 13.7 millones de pacas de la década de 1946 a 1955.

La menor producción no acarreará la escasez de la fibra blanca, pues las existencias gubernamentales se elevan a 11.4 millones de pacas, pero sí significan, por supuesto, una mejoría de la situación.

Inversiones Privadas

EL cálculo de las inversiones privadas para todo el presente año, en construcción y modernización de plantas industriales fue reducido de sus altos niveles de a principios de 1957. Parece así tocar a su fin la tendencia alcista de los últimos años. Esta es la situación según el análisis de los planes de inversión hecho por la Secretaría de Comercio y de la Comisión de Valores de E.U.A.

El total de gastos del sector industrial y comercial privado en planta y equipos llegará con todo en el presente año, a niveles máximos de Dls. 37 mil millones frente a Dls. 35 mil millones en 1956, pues la reducción en el cuarto trimestre es de sólo 60 millones, cantidad que puede obedecer a errores estadísticos.

La tendencia al decremento parece haberse iniciado en el segundo trimestre del presente año, y en total alcanzará los Dls. 400 millones.

Ayuda Extranjera

A fines del mes de agosto se produjo en las Cámaras de E.U.A. una importante discrepancia acerca de las cantidades que deberían dedicarse a la ayuda exterior. Como se recordará, el Presidente Eisenhower había solicitado Dls. 4.4 mil millones para este fin, pero el Poder Legislativo, consecuente con la tendencia hacia reducción de costos gubernamentales, dispuso reducir esta cifra.

La Cámara Baja llegó a aprobar sólo Dls. 3.1 mil millones, cifra que fue protestada fuertemente por el Poder Ejecutivo que señaló la necesidad apremiante de reforzar a los aliados de E.U.A.

El Senado se manifestó más sensible a las necesidades de la política exterior y aprobó la suma de Dls. 3.7 mil millones por 62 votos contra 25. Luego, hubo de llegarse a una transacción entre la primera y segunda cifras. Como es costumbre del Poder Legislativo norteamericano, se convocó a una conferencia conjunta de representantes de la Cámara Baja y de la Alta, de la que resultó una transacción alrededor de la cifra de Dls. 3.4 mil millones.

Los puntos de discrepancia se referían a todos los renglones de la asistencia exterior: asistencia militar, refuerzo económico de la defensa, nuevo fondo para préstamos de desarrollo económico, asistencia técnica, fondos presidenciales especiales, y fondos especiales de ayuda a Latinoamérica.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Producción de Carbón

LOS bajos costos de transporte marítimo desde E.U.A. y los también bajos costos de producción de carbón de ese país han incrementado fuertemente las importaciones alemanas de este combustible desde la América del Norte. En la actualidad, compra Alemania alre-

dedor de 1 millón de toneladas al mes de carbón norteamericano. La situación parece en vías de incrementar la tendencia a causa de la elevación de los costos de producción en Alemania por razón del aumento de días feriados al año y aumentos en los salarios de los mineros. Las cotizaciones del combustible norteamericano en los puertos alemanes han llegado así a sus más bajos niveles.

Como reacción a este estado de cosas, ha dispuesto el gobierno promover una mayor y más eficiente producción nacional. A este fin, se han tomado medidas de tipo fiscal, reducciones tributarias, para favorecer la inversión en la industria, básica para el país. La industria ha respondido rápidamente al nuevo estímulo y los planes de expansión, que incluían el desarrollo de nuevas minas, en los próximos cinco años, se han elevado de Dls. 174 millones a Dls. 232 millones.

Las nuevas inversiones permitirán acrecentar la producción anual alemana de 25 a 30 millones de toneladas, para 1967.

Peligros Inflacionarios

TANTO los sectores industriales como los sindicales anticipan una nueva serie de elevaciones de salarios en los meses posteriores a las elecciones que tuvieron lugar el 15 del actual.

El Canciller Adenauer solicitó al Congreso Sindical, que se tomaran medidas urgentes para combatir el peligro del alza en el costo de la vida. Se recomendaron reducciones drásticas o eliminaciones de aranceles así como la liberalización de cuotas de importación.

Parte de estas medidas pueden haberse recomendado para fines de política electoral. Sin embargo, si han habido acuerdos para la elevación de salarios en amplios sectores de la economía del país. Se estima, por ejemplo, que cerca de 5 millones de obreros pueden verse beneficiados por las alzas. Estos trabajadores se localizan principalmente en las industrias de ingeniería, textiles, acero, productos químicos, papel, industrias de imprección, de cuero, madera, cerámica y artículos alimenticios.

Reservas Monetarias

EL continuado auge del comercio exterior alemán con sus ya habituales superávits, ha provocado un alza increíble de casi Dls. 300 millones en las reservas del país en las últimas tres semanas que terminaron el 30 de agosto último. La tasa máxima previa de acrecentamiento mensual de reservas había sido de Dls. 203 millones, ocurrida el último mes de julio. Por lo tanto, parecería que el comercio internacional alemán entra, en lo que a reservas se refiere, en una situación de mucha mayor prosperidad. Las reservas totales de la República Federal se elevan en la actualidad a casi Dls. 5,500 millones.

Comercio Exterior

LAS importaciones alemanas durante el mes de julio próximo pasado se incrementaron en 12.7% sobre las de julio de 1956 y en 9.3% sobre las de junio último, para alcanzar un total de Dls. 630 millones. Las exportaciones, por

su lado, mostraron sin embargo, aumentos del 18.5% sobre las de julio de 1956 y de 7.1% sobre las de junio próximo pasado, para alcanzar en el último mes de julio, un total de Dls. 720 millones.

El superávit de las exportaciones alcanzó la cifra mensual de Dls. 84 millones, contra Dls. 90 millones en el mes de junio y Dls. 42 millones en julio de 1956.

El superávit del período de enero a julio totalizó así, en el presente año, Dls. 540 millones aproximadamente frente a uno de Dls. 381 millones durante el período análogo del año precedente.

Las autoridades alemanas anticipan que este año finalizará con un volumen de comercio de Dls. 16,667 millones. Las exportaciones podrán elevarse a D.M. 36,500 millones y las importaciones a D.M. 33,500 millones. Es decir, que las ventas al extranjero se acrecentarán en 18% y las compras en 22%.

Las predicciones pueden, sin embargo, llegar a modificarse por razón de las cifras más recientes que obran en poder de dichas autoridades. Las estimaciones iniciales anticipaban un crecimiento mayor de las importaciones que de las exportaciones. Sin embargo, parece estar ocurriendo lo contrario, al menos durante el primer semestre del presente año. La reversión de la tendencia, si es que llega a ocurrir, será pues labor del tercero o cuarto trimestres de 1957.

Las importaciones, por ejemplo, se elevaron en 20.6% durante los primeros cinco meses de 1957 —incremento superior al del período análogo de 1956— pero, aún así, no pudieron mantenerse a la par del crecimiento de las exportaciones, que fue de 23% en esos mismos cinco meses contra los del año anterior.

El gobierno federal ha hecho grandes esfuerzos por incrementar las importaciones: reducciones de aranceles, grandes compras de material bélico extranjero, etc. Sin embargo, la porfiada prosperidad y auge de las exportaciones continúa en su pleno vigor.

Con todo, estima el Deutsche Bundesbank, que podrá presentarse alguna declinación en las exportaciones. Los pedidos, en importantes sectores económicos, por ejemplo, no se han incrementado tan rápidamente como lo han hecho las entregas de los artículos de exportación. Por lo tanto, el crecimiento de los embarques habrá de decrecer en el futuro.

El banco aludido decidió además, el 22 de agosto último, reducir la ayuda que le otorga a los exportadores alemanes. A este fin fueron excluidos de las facilidades de redescuento los llamados "giros de exportación". Sin embargo, se concede un largo período de gracia hasta principios de 1958. Al mismo tiempo el Deutsche Bundesbank decidió modificar las condiciones de redescuento sobre letras con aceptaciones extranjeras.

Estas medidas afectarán las exportaciones de dos maneras. En primer lugar, los bancos se mostrarán más reticentes en comprar los giros de exportación que no podrán redescantar en el sistema de banca central. Los giros de exportación tenderán entonces a ser reemplazados por sobregiros, que son más costosos. En segundo lugar, y de igual importancia que lo anterior, es que los riesgos de fluctuación monetaria asumidos anteriormente por el Bundesbank, caerán ahora a cuenta de los exportadores mismos.

Situación Económica en General

CIFRAS recién publicadas referentes al mes de junio revelan que prevalecen en Inglaterra fuerzas inflacionarias en la economía: la producción industrial se acrecentó; el número de empleados civiles aumentó en 23 mil y, nuevamente, el número de vacantes fue mayor que el número de empleados; los precios al detalle se elevaron en 1%; y los salarios que habían adelantado en un 2% en el mes de mayo señalaron nuevos aumentos. Todas estas cifras expansivas complicaron más aún los esfuerzos del gobierno para contener las fuerzas inflacionarias.

Después del estancamiento relativo de la producción industrial inglesa durante los últimos dos años, parece que se ha reasumido la tendencia hacia la expansión económica, aunque en forma moderada. Las cifras provisionales de producción industrial para el mes de mayo —con los ajustes estacionales— indican un incremento de 2.5% sobre el promedio del año pasado. La producción en este mes fue la mayor desde el otoño de 1955. Los aumentos mayores correspondieron a la industria automovilística con un máximo de más de 19 mil carros por semana. La producción de las industrias básicas de carbón y acero rebasaron fácilmente los niveles de hace un año, lo que es de especial importancia puesto que estos incrementos disminuyen la necesidad de importar los artículos correspondientes.

Toda esta situación ha sido recibida con optimismo en círculos financieros y gubernamentales, no sólo porque prevé la base para un ingreso real mayor, mayores inversiones y también mayores exportaciones, sino también, porque contribuirá a frenar las presiones inflacionarias: habrá más bienes de consumo disponibles para satisfacer una demanda creciente y los aumentos de salarios podrán distribuirse sobre una producción mayor. La única preocupación parece centrarse alrededor del problema de evitar que las importaciones necesarias para mantener la expansión rebasen el valor de las exportaciones también necesarias para financiar a aquéllas.

Las reservas de oro y dólares que la Gran Bretaña mantiene en depósito como banquero del área esterlina se elevaron en Dls. 36 millones durante el mes de junio para totalizar Dls. 2,381 millones. Este total eleva las reservas al mismo nivel aproximado de junio de 1956.

El crecimiento de las reservas ha sido constante durante todo el primer semestre de 1957 con excepción del mes de enero. En junio último, rebasaban en Dls. 248 millones el total de a principios de año. Sin embargo, gran parte de estos aumentos obedecen a ingresos ocasionales.

Comercio Exterior

DURANTE los primeros siete meses de 1957, alcanzaron las exportaciones de la Gran Bretaña un total de £ 1,969.2 millones, cantidad que supera en un 6% a la correspondiente al período análogo de 1956.

El nuevo máximo representa un adelanto de 3% en el volumen de las exportaciones, lo que se compará con un au-

mento probable de 3.5% en el volumen de las importaciones durante los mismos 7 meses. Estas últimas totalizaron £ 2,456 cifra que rebasa en 7% el valor de las importaciones del período de enero a julio de 1956. Las exportaciones de barcos fueron menores que antes y las de artículos de ingeniería no resultaron tan vigorosas en el primer semestre como en el segundo. Las ventas de automóviles y vehículos comerciales continuaron a buen ritmo y las exportaciones textiles mejoraron de nuevo.

Durante el mes de agosto decreció el déficit comercial inglés por efecto de un decremento de las importaciones mayor que el de las exportaciones. La disminución del déficit fue de £ 13 millones para dejar un saldo de £ 55.7 millones.

Círculos financieros ingleses señalaron que el decremento de las exportaciones durante este último mes obedece en su mayor parte a fluctuaciones estacionales.

Area de Libre Comercio

EL debate sobre la participación inglesa en el Area de Libre Comercio que se planea para gran parte de Europa Occidental continuó con gran interés. Lord Piercy, Presidente de la Junta Directiva de la Corporación Financiera Industrial y Comercial señaló en declaraciones hechas a mediados de mes, que Europa Occidental absorbe el 28% de las exportaciones británicas mientras que la Comunidad compra cerca de la mitad. Estos porcentajes corresponden a 1956. Por estas razones, no puede Inglaterra ignorar el problema de su participación en el área.

Según el funcionario mencionado, Inglaterra está por tomar una trascendental decisión. Debe tenerse en cuenta, asimismo, para sopesar con cuidado las ventajas y desventajas del proyecto, que se supone que cada país mantendrá su autonomía monetaria y de política fiscal. Gran Bretaña hará esfuerzos tenaces por retener estas prerrogativas, aún cuando se prevé la posibilidad de canalizar los superávit comerciales de las naciones acreedoras hacia la inversión en países deficitarios. Es decir, que en materia monetaria es indudable un entrelazamiento mayor, aún cuando no se llegue a la unificación completa.

El Congreso Sindical de Inglaterra (TUC) estudió también el problema y concluyó que el número de partidarios del ingreso de Gran Bretaña al Area de Libre Comercio europea es mayor que la de sus opositores.

El Sr. Heywood, Presidente de la Comisión Económica de dicho Congreso declaró a los demás delegados que Inglaterra no podía gastarse el lujo de permanecer indiferente a estos proyectos, por las ventajas competitivas muy considerables que recaerían sobre los Estados europeos partícipes del Mercado Común, de no ingresar Inglaterra al Area mencionada.

El Sr. Heywood, añadió que el problema comentado era la propuesta más importante que el Congreso Sindical ha tenido jamás que examinar, que ofrecía horizontes de expansión económica y de mayor eficiencia productiva que traerían consigo el empleo completo y mayores niveles de vida. Explicó que los obreros británicos no deben temer la competencia del trabajador del Continente Europeo con salarios inferiores puesto que los ingleses se beneficiaban de un mayor nivel técnico y de eficiencia de producción. Que

estos últimos factores habían producido también recelos, pero entre los sectores obreros de los países continentales.

FRANCIA

Situación Económica

LAS pasadas devaluaciones del franco perdieron mucho de su efecto al poco tiempo de ocurridas, a causa de la inflación interna. El Ministerio de Finanzas de ese país ha tratado de evitar este acrecentamiento inflacionario en relación con las últimas medidas arancelarias equivalentes a una devaluación de facto. Una de éstas fue la de excluir las materias primas de las alzas arancelarias recién establecidas.

Esta medida no fue estimada suficiente por lo que hubo necesidad de reforzar los controles internos y de ampliarlos. Además, será necesario permitir un alza del precio de ciertas materias primas de origen interno, antes de fijarles precio. Por ejemplo, se comenta insistentemente que el aluminio, materiales de construcción eléctrica, y artículos de vidrio, se elevaron del 2 al 7%. El precio del aluminio, por ejemplo, se vende en el mercado francés con un descuento de 10% sobre los precios que prevalecen en el mercado internacional.

La acción del Ministerio de Finanzas recaerá con mayor fuerza sobre el comercio al detalle de artículos alimenticios. Estos se han venido elevando en los principales centros urbanos y continuarán esta tendencia a menos que no se les aplique controles severos. En compensación, se otorgaron exoneraciones fiscales en el caso de la venta de algunos de ellos y se permitirá la afluencia al mercado de buena parte de las reservas mantenidas hasta ahora. También se estima factible la reducción del impuesto de ventas sobre algunos artículos de consumo durable de uso casero común.

En las últimas semanas se le dio gran publicidad al acrecentamiento del fondo de estabilización en Dls. 8.4 millones en los tres días inmediatamente posteriores a la fecha de la devaluación. La suma total de este fondo no se revela al público pero, cuando los ingresos de divisas exceden los egresos de las mismas, sí se publica el monto de la diferencia. De esta manera, se señaló a fines de 1955 el acrecentamiento de dicho fondo de estabilización en Dls. 560 millones en ese año. Desafortunadamente, esas reservas se gastaron en los 18 meses subsiguientes.

La mejoría en la balanza de pagos de Francia bien puede resultar fenómeno temporal ocasionado por los nuevos reglamentos. Pero el Ministerio de Finanzas planea consolidar la tendencia.

Precios del Oro

ALGUNOS círculos financieros franceses comentan que la revaluación del 20% recientemente establecida puede no haber sido suficiente. El oro continuó experimentando una fuerte demanda en el mercado de París. El volumen de transacciones se elevó a fines de agosto a Frs. 1,415 millones frente a Frs. 890 millones pocos días antes. El precio de la barra de oro se elevó a su vez en Frs. 12 mil para alcanzar una cotización de Frs. 520 mil, la cifra más alta desde 1952.

Control de Precios

AL finalizar el mes de agosto declaró el Ministro de Finanzas francés Sr. Félix Gallard que el gobierno había decidido congelar los precios al nivel prevaleciente el 15 de ese mismo mes, en un esfuerzo por detener la inflación. Esta congelación tomó efecto de inmediato con dos excepciones: 1º) en el caso de las empresas dedicadas, en parte determinada, a la exportación y, 2º) con el acero, donde se permitirá la elevación de precios ya declarada con anterioridad. En este caso, no se dejará sin embargo que los costes mayores provoquen precios más altos a menos que rebasen ciertos límites.

El Sr. Gallard anunció también que se reducirá el precio de los artículos farmacéuticos en 4% y que muchas empresas industriales y comerciales han reducido voluntariamente el precio de sus artículos de un 6 a un 10%. Estas son las que se refieren a artículos caseros, aparatos eléctricos, radios, televisores, etc.

La congelación del nivel de precios no tardó en producir fuertes protestas principalmente por parte de los agricultores. El Primer Ministro Sr. Bourges-Maunoury, conferenció en la primera semana de septiembre con representantes de los 103 miembros conservadores del parlamento francés en busca de una transacción con el sector agrícola. Las poderosas organizaciones de agricultores habían amenazado con huelgas y otros disturbios en oposición a la congelación de precios. El Primer Ministro apuntó la necesidad de que colaboraran estos sectores de la economía, pues de otra manera, al fracasar la congelación de precios, se producirían tendencias inflacionarias que no tardarían en desnaturalizar los aumentos que se pudieran otorgar en los precios de artículos alimenticios.

Producción Industrial

LA producción industrial francesa se elevó en 4.5% durante el primer trimestre del presente año en comparación con igual período de 1956, según los últimos datos del Instituto Nacional de Estadística y Estudios Económicos de Francia. Círculos financieros manifestaron considerable optimismo acerca de la condición de los negocios en la segunda mitad del presente año. Sin embargo, debe recordarse que estas cifras se completaron antes de la reciente devaluación.

El año pasado se experimentó un aumento del 10% en la producción industrial, por lo que en el presente se estaría frente a una disminución de la tasa de incremento.

Las estimaciones sobre producción industrial revelan sin embargo, que continúa generalmente el vigoroso crecimiento de este sector de la economía.

JAPON

Fondo de Desarrollo Económico de Asia

EL gobierno japonés anunció la circulación del proyecto para formar un fondo de desarrollo económico de Asia entre distintos gobiernos de ese

continente, a fines del mes de agosto último. El proyecto se presentó formalmente al gobierno de las Filipinas, con miras a obtener su opinión acerca del mismo.

El plan prevé la creación de un fondo circulante para el desarrollo económico de los países asiáticos y se someterá a la consideración de otros países de ese continente.

Perspectivas Económicas

LOS próximos doce meses serán decisivos en el empeño del Japón por resolver sus dificultades de balanza de pagos, según comentaristas norteamericanos.

El país habrá de enfrentarse durante este período con la necesidad de revertir o por lo menos detener una creciente tendencia al déficit comercial con la consiguiente pérdida de reserva de oro y divisas. Asimismo, se notará durante estos meses si la política gubernamental es lo suficientemente eficaz a este respecto.

Durante el primer semestre de este año, desmejoró más aun la tendencia apuntada. Las exportaciones hasta fines de junio se incrementaron en 15% sobre los niveles del período análogo de 1956, para alcanzar un valor de Dls. 1.3 mil millones. Este adelanto se vio, sin embargo, opacado por un acrecentamiento del 56% en las importaciones que sumaron así un gran total de Dls. 2.3 mil millones.

Los principales renglones de importación que resultaron gananciosos como efecto de esta tendencia fueron los siguientes: trigo, azúcar, pulpa de rayón, lana, hierro y otros metales ferrosos, chatarra, carbón, petróleo y hule. Por otro lado, el principal acrecentamiento de las exportaciones fue el de los textiles de algodón, fertilizantes químicos, naves, máquinas de coser y triplay, artículos éstos que perdieron valor casi todos por efecto de una disminución en los precios internos de mayoreo.

Más de la mitad del déficit comercial de los primeros seis meses del año ocurrió en el intercambio con E.U.A. El déficit de dólares, sin embargo, fue parcialmente corregido por los gastos del ejército norteamericano en el Japón que sumaron Dls. 257 millones en ese período. Esta fuente de divisas declinará en el futuro como resultado de la decisión de retirar el ejército de tierra que E.U.A. mantiene en las islas japonesas. Además, y siempre en relación con el área del dólar, muchas de las exportaciones japonesas tropezaron con fuerte oposición en los mercados estadounidenses por razón de no poder los productores norteamericanos hacerle frente a la competencia japonesa. Esto acarreó la imposición de cuotas de exportación desde el Japón, a insinuación del gobierno norteamericano y con el fin de evitar la elevación de los aranceles estadounidenses.

El gobierno japonés dispuso mayor esfuerzo para disminuir el volumen de importaciones, principalmente, a través de la astringencia crediticia impuesta por el Banco del Japón.

Exportaciones de Acero

LOS esfuerzos realizados por los exportadores japoneses de acero para reconquistar mercados internacionales, comenzaron a surtir efecto, según la Federación Japonesa de Hierro y Acero.

Los contratos para exportación del metal concertados durante el mes de julio ascendieron a 100 mil toneladas frente a sólo 55,400 en el mes anterior.

Las exportaciones mensuales de acero efectuadas a base de contratos habían ascendido a menos de 80 mil toneladas mensuales hasta junio de 1956 y el total decayó a cerca de 55 mil toneladas en promedio durante el presente año.

Se adelantan negociaciones para pedidos de acero japonés en Argentina, Inglaterra y la India, que prometen mantener los nuevos niveles de exportación.

UNION SUDAFRICANA

La Cuestión del Oro

LA Unión Sudafricana solicitó al FMI la realización de un estudio exhaustivo sobre todos los aspectos del problema del oro —su precio y disponibilidad en cantidades suficientes para las necesidades monetarias.

El FMI ha accedido a esta solicitud, aunque no se ha anunciado todavía cuándo se iniciará el estudio. Esta investigación ha influido en que la Unión Sudafricana, uno de los principales productores de oro del mundo, desista en el presente año de su tesis de elevar los precios del metal amarillo.

Desarrollo Económico

EL Sr. J. F. T. Naudé, Ministro de Finanzas de la Unión Sudafricana, anunció en una reciente conferencia de prensa en Londres, su intención de trasladarse a E.U.A. a concluir negociaciones para obtener un préstamo de Dls. 28 millones del Banco Mundial. Este préstamo se dedicaría a balancear las necesidades fiscales del país hasta el mes de marzo de 1958. Las conversaciones preliminares han marchado bien aunque no se sabe todavía si la institución crediticia mencionada otorgará el préstamo directamente de sus fondos o colocará bonos en el mercado para asegurar su obtención.

La Unión Sudafricana ha experimentado un notable desarrollo económico en los últimos años. Hasta hace poco, podía sufragar todos sus requisitos de capital de sus propios recursos, pero las cantidades necesarias se han ido incrementando y se ve ahora en la necesidad de completar parte de su programa de expansión económica con créditos foráneos.

Uno de los problemas fundamentales del desarrollo de este país ha sido la deficiencia de su red de transporte. Para corregir esta situación se planea invertir Dls. 136 millones en los próximos cinco años, en la ampliación de facilidades portuarias y de ferrocarriles, que haría posible un acrecentamiento de las exportaciones mineras de que es tan rica esta nación: cromo, manganeso, carbón, asbesto y muchos otros.