

# Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Progresos del Mercado Común Euroafricano*
- *Prórroga de la Unión Europea de Pagos*
- *Desarrollo Integral de la Cuenca del Mediterráneo*
- *Acrecentamiento de las Exportaciones Norteamericanas*
- *Debate Sobre las Negociaciones Petroleras Irano-italianas*

## INTERNACIONALES

### Progresos del Mercado Común Europeo

LA integración económica euroafricana continuó en progreso, desde la firma del Tratado que prevé el establecimiento del Mercado Común Europeo. Por un lado, avanzó el proceso de ultimar detalles referentes a los niveles arancelarios que prevalecerán para las seis naciones de Messina al finalizar el periodo de formación; y, por el otro, comenzaron a tomar cuerpo grandes proyectos de desarrollo africano estimulados por la inclusión de las colonias de Francia y Bélgica en dicho mercado común.

En la última semana de abril, anunció el señor Camille Gutt, Presidente de la Compañía Ford de Bélgica, que los aranceles aplicables a los automóviles importados a la zona del mercado libre se elevarían eventualmente a 32¼%. Esto implica una elevación de los aranceles prevalecientes para estos artículos en el área del Benelux que alcanzan al presente 24% del valor de los vehículos terminados. Asimismo se elevarán también los aranceles aplicables a las partes de automóviles, actualmente gravadas en un 10%. Al finalizar el periodo de integración éstos serán del 19 al 25%, de acuerdo con las declaraciones mencionadas.

En cuanto al desarrollo africano, comenzó a vislumbrarse lo que probablemente sea el más grande

*Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.*

proyecto de desarrollo colonial de todo el programa y uno de los mayores del mundo. Se trata del desarrollo de la potencialidad hidroeléctrica del río Congo en la región de Inga.

La potencialidad hidroeléctrica de Inga, es, con toda probabilidad, la más grande que se conoce; se estima en 200 mil millones de kilovatios hora por año, es decir, mayor que toda la capacidad instalada de la Gran Bretaña y doce veces superior a la de la gran represa estadounidense del Gran Coulee en el valle del río Colorado.

El proyecto se encuentra ya bastante adelantado. En él participan varias de las principales empresas industriales de Europa Occidental: Péchiney-Ugine de Francia; Montecatini de Italia; Vereinigte Aluminiumwerke de Alemania y la Société pour l'Industrie de l'Aluminium de Suiza. También participarán intereses norteamericanos a través de la Reynolds Metal Co. y la Aluminum Company of Canada.

Tanto el grupo Afral, constituido por las cuatro empresas europeas primeramente mencionadas, como los intereses de la Alcan, desarrollan en la actualidad varios proyectos de menor escala en las colonias francesas que, en conjunto, producirán 12 millones de KWH por año.

El objetivo del desarrollo de Inga, es dedicar su gran riqueza hidroeléctrica a la producción de aluminio. El principal tropiezo del proyecto es la no existencia de bauxita en el Congo Belga y la necesidad consiguiente de importar el óxido de alúmina. Se estima que la principal fuente será la Guayana francesa y británica que, a pesar de encontrarse a gran distancia, no por eso dejan de ser los principales abastecedores potenciales.

Se estima en la actualidad que una tonelada de aluminio requiere para su elaboración cerca de 20 mil KWH de electricidad. La potencia de Inga permitirá, por lo tanto, una producción anual de más de 10 millones de toneladas, cifra que cuadruplica la producción mundial total de 1955.

### Prórroga de la Unión Europea de Pagos

**E**L Consejo de la Organización de Cooperación Económica Europea decidió, el 10 de mayo, renovar la Unión Europea de Pagos hasta julio 1° de 1958.

La reanudación del convenio se preveía de antemano. Según él, Francia recibirá facilidades crediticias adicionales de cerca de Dls. 50 millones. Alemania Occidental continuará otorgando 25% de los créditos, independientemente del nivel alcanzado por su superávit comercial, durante el período entrante.

Otras facilidades de crédito otorgadas a Bélgica, Luxemburgo y Suiza, serán prorrogadas el próximo año. También continuará en vigencia la cláusula que permite la terminación de la U.E.P. en el momento en que los países con cuotas representativas de la mitad de las correspondientes a la Unión adopten una convertibilidad completa.

Italia, por su parte, renuncia al crédito adicional de Dls. 12.5 millones que le fuera otorgado en 1955 y se recomienda a los miembros de la Unión la concertación de arreglos bilaterales tendientes a reducir sus activos o pasivos excesivos con la U. E. P.

### Desarrollo Integral del Mediterráneo

**E**L proyecto del Mercado Común Europeo aprobado recientemente, ha dado origen a una revigorización de la tendencia a buscar soluciones multinacionales al desarrollo económico. Dos propuestas de particular interés se dieron a la publicidad recientemente, ambas concernientes a la cuenca del Mediterráneo o a parte de ella.

El señor Warren Lee Pearson, Presidente de la Cámara Internacional de Comercio, presentó un plan de desarrollo económico que abarcaría a España, Francia, Italia,

Marruecos, Argelia y Tunisia. Dicho plan fue discutido en la conferencia de ese organismo que tuvo lugar en Nápoles, Italia, durante la segunda semana del mes de mayo.

El proyecto despertó considerable interés y coincidió con una propuesta hecha por el señor Giuseppe Pella, antiguo presidente de la Comunidad Europea del Acero y el Carbón, al efecto de que se dedicaran los Dls. 5 mil millones del Plan Marshall, otorgados en préstamo por los Estados Unidos y que deben comenzar a ser amortizados próximamente, a financiar las exportaciones europeas a los países de escaso desarrollo de la cuenca del Mediterráneo.

Las dos propuestas mencionadas se complementan en parte, en lo que a financiamiento se refiere, pero discrepan en cuanto al área geográfica que se beneficiaría. Ya el Presidente Truman, a raíz de la crisis de Suez, había hecho una propuesta parecida a ésta, en el sentido de que se desarrollara un plan integral para toda la cuenca del Mediterráneo con respaldo económico de los Estados Unidos, a fin de promover la elevación de los niveles de vida de la región y su consiguiente estabilización política.

Todos estos proyectos constituyen valiosas aportaciones al estudio de los problemas de la zona. Sin embargo, no aparece todavía un programa de mayor concreción. No sería raro que la propuesta del señor Pella se aplicara más bien, en conjunción con el Mercado Común Europeo y los proyectos de desarrollo euroafricano, tanto para reforzar el programa de inversiones en las zonas coloniales africanas que participan del proyecto, como para permitir el ingreso a dicho mercado común, de los Estados subdesarrollados de Europa que desean participar, pero temen, al verse despojados de sus barreras arancelarias, retrasar apreciablemente su industrialización. La canalización de las amortizaciones de la deuda del Plan Marshall hacia estos últimos países, permitiría conciliar la supresión gradual de las barreras proteccionistas con la industrialización nacional.

### Normalización del Canal de Suez

**E**L anuncio hecho a mediados de mayo por el gobierno británico de su decisión de autorizar a las

naves de esa bandera a utilizar el Canal de Suez, pone punto final a lo que fuera un gravísimo problema de las relaciones internacionales, que bien pudo degenerar en una conflagración militar de mayor escala.

La liquidación del problema provoca, por lo tanto, muy considerable alivio de las tensiones políticas mundiales pero, además, normaliza el comercio internacional.

Las corrientes comerciales anteriores a la crisis de Suez, no regresarán, con toda probabilidad, a la situación prevaleciente, en todos sus puntos. Por ejemplo, la producción de petróleo en el Golfo Persa se mirará siempre como más riesgosa que la del Hemisferio Occidental. Tampoco se eliminarán todos los acuerdos de navegación surgidos de la necesidad de evitar el Canal, ni los programas de construcción de buques-cisterna iniciados a últimas fechas. Sin embargo, la importancia vital del Canal no puede depreciarse, ni tampoco el triunfo del nacionalismo egipcio. La situación económica inglesa se beneficiará del ahorro de dólares implícito a la reanudación de sus abastecimientos desde Medio Oriente en lugar del Hemisferio Occidental, pero el haber hecho palpable la necesidad de la integración europea, quedará como el resultado más trascendental de la angustiosa crisis felizmente terminada.

### Banco Mundial

**E**L Banco Mundial logró colocar en los mercados de capital norteamericano Dls. 100 millones en bonos en sólo 24 horas en el mes de abril. El señor E. J. Pattberg Jr., de la First Boston Corp., anunció este hecho basado en informes recibidos de 163 firmas que participaron en garantizar las ventas de dichos valores.

Los bonos en cuestión son a plazo de 21 años con 4.25% de interés. Un amplio grupo de casas de inversión organizadas conjuntamente por la First Boston Corporation y la Morgan, Stanley & Co., participaron en la venta de estos valores.

Al igual que en la emisión de enero de 1957, se incluyó un arreglo especial para la entrega escalonada de los valores comprados por algunos inversionistas institucionales. Las

entregas se efectuarán trimestralmente desde el 1º de agosto de 1957 hasta el 1º de febrero de 1960 y causan una comisión especial de  $\frac{3}{4}$  % al año, pagadera por el Banco a los compradores.

Esta modalidad es sumamente útil para asegurar la disponibilidad de fondos a fechas futuras.

Las emisiones de valores del Banco Mundial en los mercados de capital del mundo se han hecho cada vez más necesarias, en virtud de la ampliación de las actividades crediticias de esta Institución dedicadas al desarrollo económico. De Dls. 28 millones prestados en 1948 para este fin, se ha pasado a más de Dls. 500 millones en 1956.

El éxito de la Institución según el señor Eugene R. Black, Presidente del Banco, obedece principalmente al criterio que rige las actividades del organismo a su cargo. Los gobiernos solicitantes de préstamos al Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, han de ajustarse a seis condiciones fundamentales: 1) deben existir proyectos concretos de desarrollo que eviten la dispersión del esfuerzo y que establezcan al mismo tiempo un sistema de prioridades y de coordinación entre uno y otro, para asegurar un máximo de eficacia en la utilización de los fondos; 2) las obligaciones generales del país deben tomarse en cuenta a fin de sopesar las cargas que se asumen y los riesgos financieros inherentes a las mismas; 3) cada proyecto debe dirigirse de acuerdo con los patrones mínimos de una sana administración pública, principalmente en lo que se refiere al cálculo de los costos y eficiencia del personal; 4) la estabilidad financiera interna del país debe estar asegurada evitándose el desborde de presiones inflacionarias; 5) la política crediticia y de inversiones del gobierno debe ser tal que permita una participación del esfuerzo extranjero dentro de las posibilidades, a fin de distribuir las cargas del desarrollo económico; 6) debe examinarse cuidadosamente las obligaciones exteriores del país y su impacto sobre su balanza de pagos que habrán de ser canceladas con divisas a fin de evitar incumplimientos contractuales.

Las perspectivas del Banco son en la actualidad muy prometedoras y el cuadro optimista continuará manifestándose a medida que se amplíen los recursos de la Institución.

## El Presupuesto

**E**L acre debate desatado en los E. U. A. acerca del presupuesto de Dls. 71,800 millones presentado por el presidente Eisenhower para el año fiscal de 1958, continúa con gran vigor.

Varios organismos independientes, tales como la Cámara de Comercio, se alistaron al lado del ya nutrido grupo de opositores de los gastos gubernamentales.

Los proyectos de reducción varían enormemente, de Dls. 3 mil millones que es la cifra propuesta por el Senador Knowland, a Dls. 7 mil millones recomendada por el Senador Byrd.

Casi todas las propuestas de reducción dejan sin tocar el elevado presupuesto militar. Sin embargo, la Cámara de Comercio lanzó un fuerte ataque contra los Dls. 38 mil millones dedicados a la defensa nacional, asegurando ser un mito la idea de que no puede ni debe tocarse. La Cámara de Comercio ha pedido una reducción de Dls. 1,500 millones en los gastos militares.

Las dificultades surgidas con el presupuesto nacional se atribuyen en gran parte a errores de tipo político en la presentación del proyecto de ley. Si bien es cierto que los gastos proyectados son, en cifras absolutas, los más altos de tiempos de paz y que contrastan marcadamente con los Dls. 64 mil millones del presupuesto de 1955, por ejemplo, no por eso se tiene que hayan aumentado las cargas del contribuyente norteamericano. En 1952, el presupuesto nacional representó el 20.3% del producto nacional bruto del país. Sin embargo, 1958 constituirá sólo el 16.5% de dicho producto nacional. Es decir, que aunque el presupuesto ha crecido en cifras absolutas, han disminuido los gastos gubernamentales en relación con la riqueza del país.

La oposición al presupuesto se debilita más aún, por lo menos en lo que a lógica se refiere, si se señalan las amplias ganancias percibidas por la industria durante el primer trimestre del año en curso, por un lado, y, por el otro, la situación angustiosa en que se encuentran muchos de los servicios públicos del

país, a causa, sencillamente, de su fenomenal crecimiento. Esta es la situación de la construcción escolar, de carreteras, etc.

Sin embargo, parece incontenible la avalancha que pide la reducción del presupuesto y, como es natural, se sacrificarán los renglones que cuentan con menos defensores: ayuda exterior, mejoramiento escolar y otros renglones de la asistencia pública.

## Exportaciones en el Mes de Marzo

**L**AS exportaciones norteamericanas en el mes de marzo rebasaron ampliamente los Dls. 2 mil millones para un solo mes, con un total de Dls. 2,127 millones. Esta cifra constituye un récord superior en 7% a la del nivel máximo mensual precedente, que fue el de diciembre de 1956, cuando el total de las ventas norteamericanas al exterior se elevó a Dls. 1,993 millones. El total de marzo rebasa también en un 33% el correspondiente al mes de febrero precedente, que se apuntó Dls. 1,605 millones y es 34% superior al del mes de marzo de 1956.

El extraordinario acrecentamiento de las exportaciones que señala el total primeramente mencionado, obedece a varias razones: la huelga portuaria en el mes de febrero, que acumuló gran cantidad de mercancías durante sus 9 días de duración; el acrecentamiento muy marcado de exportaciones de excedentes agrícolas gubernamentales en el programa de compras pagables con moneda del comprador; además, hubo de sumarse los envíos extraordinarios de petróleo para aliviar la crisis del combustible en Europa.

A pesar de todos estos atenuantes, el total de marzo provocará un reexamen en las predicciones hechas a principios de año para las exportaciones de 1957, al efecto de que superarían en sólo Dls. 1 mil millones los totales de 1956. Esto a causa de que la suma de las exportaciones para el primer trimestre del presente año alcanza ya a Dls. 5,410 millones, cifra que es superior en un 28% a la correspondiente al primer trimestre de 1956.

## Los Excedentes Agrícolas Norteamericanos

**A** pesar del éxito obtenido en la reducción de excedentes mediante ventas en el exterior, Esta-

dos Unidos se enfrenta a problemas agrícolas de gran magnitud y las fórmulas ideadas para resolverlos no garantizan éxito alguno.

El Secretario de Agricultura de E.U.A., señor Ezra Benson, declaró, a principios de mes, ante un Comité especial del Congreso, que la legislación vigente, parte de la cual se aprobó a sugestión del Ejecutivo el año pasado, ha fracasado.

El señor Benson no propuso medidas nuevas ante la Comisión Agrícola del Senado. Se refirió más bien a lo inadecuado de la legislación en vista de la "explosión tecnológica" que experimenta la agricultura de Estados Unidos. Señaló, por ejemplo, que "la productividad por trabajador agrícola se ha duplicado en los últimos 15 años, lo que crea nuevas dimensiones en la política agraria y hace virtualmente imposible la restricción de la producción agrícola con los tipos de control vigentes".

El señor Benson expresó que el Ejecutivo no piensa presionar para nuevas fórmulas en la actual sesión del Congreso y que busca más bien enterar al Poder Legislativo de la magnitud del problema. "Los precios de paridad no indican lo que pueda ser vendido a precios satisfactorios, ni que la competencia pueda ser superada nacional o internacionalmente". Sin embargo, de manera indirecta, insinuó lo que bien podría llegar a ser la posición del Ejecutivo: reducción de los precios de sostén. Esto es deducible del recuerdo hecho por el mismo Secretario en su declaración, del hecho de que en la década de los treinta la paridad fluctuó de 52 al 75% para los artículos básicos, mientras que en la actualidad se fija por ley del 75 al 90%.

En otras palabras, el adelanto tecnológico en la agricultura neutraliza con suma rapidez los esfuerzos restrictivos impuestos por el gobierno, principalmente por la timidez de los mismos. Además, los principios de la ley, elevan la paridad automáticamente al 90% apenas se liquiden los excedentes, produciendo así nuevos estímulos a la sobreproducción.

Simultáneamente comienza a manifestarse en los círculos industriales norteamericanos fuerte oposición a la política de venta de excedentes por convenios triangulares con pago en las monedas del com-

prador. Estas medidas tuvieron durante el año muy considerable éxito en lo que a la disposición de excedentes se refiere, pero tal como señaló esta revista a raíz de la inauguración de las mismas, la venta de productos agrícolas a países industriales, pagadera en artículos manufacturados entregables a países en proceso de desarrollo, no tardaría en repercutir sobre los mercados de artículos manufacturados en E.U.A. Y así ha ocurrido en efecto. Esta política de ventas triangulares ha debido irse restringiendo. En primer lugar, se sintió la presión de los manufactureros textiles estadounidenses. Estos señalaron que la venta de excedentes de algodón al exterior a precios inferiores a los mantenidos en el mercado interno, equivalía a una subvención de los textiles extranjeros que luego regresarían al mercado norteamericano. Esta situación se ha repetido con varios otros artículos, por lo que es muy posible que se restrinjan y aun se liquiden estas actividades, especialmente cuando se requiere en la actualidad una nueva asignación presupuestal para continuarlas.

La situación es todavía imprecisa. Por un lado, están aquellos que abogan por un desmantelamiento paulatino o radical de todo el sistema de sostenes de precios agrícolas de Estados Unidos, a fin de permitir un mayor juego de la oferta y la demanda con los subsecuentes ajustes de la producción a niveles racionales. Entre los que abogan por esta política se encuentra el Presidente de la Anderson Clayton & Co. y varias otras importantes empresas comerciales de productos agrícolas. Al efecto declaró dicho funcionario, señor Lamar Fleming Jr., "que es tiempo que se revise todo el programa ya que sólo el 7.3% de la población norteamericana depende de la agricultura, proporción que, sin embargo, recibe subvenciones del resto de la población". Esta situación encierra graves peligros según el señor Fleming.

Por otro lado, se perfila ya la posición del American Farm Bureau, uno de los más importantes voceros del sector agrícola. Según esta entidad, el gobierno federal debe concentrar sus esfuerzos en la disposición de excedentes a través de las "prácticas comerciales". Esta declaración relativamente inocente, significa, en el fondo, una propuesta para liquidar la política de disposición de excedentes en el exterior a

través de medidas cautelosas y la adopción, sencilla y llanamente, de una reducción de precios sin convenios triangulares ni procedimientos por el estilo. No es seguro todavía el vaticinio del resultado de la contienda de intereses. Sin embargo, no sería raro el triunfo de la política restrictiva de la Administración. Después de todo, aun la presente ley que se estima inadecuada, constituye, con su banco de suelos y paridad flexible, un mercado adelantado sobre la situación anterior.

## INGLATERRA

### Acercamiento de las Exportaciones

EL monto de las exportaciones del Reino Unido en el mes de marzo alcanzó el total récord de £ 313.3 millones (Dls. 877.2 millones) frente a £ 289 millones (Dls. 809.2 millones) en el mes de febrero, según cifras provisionales de la Junta de Comercio inglesa. Cabe notar que el récord anterior fue el del mes de octubre de 1956, cuando las ventas del Reino Unido al resto del mundo se elevaron a £ 307.5 millones (Dls. 861 millones).

Las exportaciones verdaderas rebasaron en £ 2 millones (Dls. 5.6 millones) el total del mes de octubre mencionado, al que debe añadirse £ 16.4 millones de reexportaciones, el nivel más alto desde marzo de 1952.

Las importaciones también alcanzaron niveles muy elevados aunque no de récord. El total correspondiente fue de £ 361.7 millones que se compara muy favorablemente con las £ 320.7 millones del mes de febrero.

El desequilibrio de la balanza comercial que había disminuído de £ 103.9 millones en el mes de enero a £ 31.7 millones en febrero, volvió a expandirse a £ 48.4 millones en el mes de marzo que se comenta.

Por trimestres, el saldo deficitario de la balanza comercial alcanzó a £ 61.2 millones de promedio mensual, que duplica el mismo promedio correspondiente al último trimestre de 1956 y que se compara desfavorablemente con las £ 48 millones de promedio mensual para todo ese mismo año.

## Reservas de Oro

**L**AS reservas de oro y dólares del área esterlina se elevaron en Dls. 111 millones durante el mes de abril para alcanzar un total de Dls. 2,320 millones, el más alto desde septiembre último.

Esta mejoría, sin embargo, no obedece en toda su magnitud a un saneamiento radical de la situación económica inglesa. El acrecentamiento de las reservas que se acaba de señalar corresponde en Dls. 104 millones al reingreso de los intereses que iban a pagarse sobre préstamos recibidos de Norteamérica y que comenzaron a ser acreditados a cuentas especiales a fines de 1956, en espera de la contestación a la solicitud británica de que se renunciara a los mismos.

## Unión Europea de Pagos

**L**AS relaciones de la Gran Bretaña con la Unión Europea de Pagos señaló lo que bien puede ser un retorno al superávit, durante el mes de abril. Sin embargo, esta situación es normal para esta época del año. En general, se espera que la Gran Bretaña percibirá Dls. 30 millones de superávit sobre sus operaciones con el continente en el mes de abril.

A pesar de esta mejoría, los déficits acumulados de épocas anteriores sugirieron la necesidad de su refundición. A fines de marzo el adeudo británico a la U.E.P. ascendía a Dls. 333.4 millones. La refundición que se planea estará acompañada de algunas amortizaciones del capital, como se hizo en 1954 cuando de los Dls. 296 millones adeudados, el Reino Unido entregó de inmediato Dls. 98.8 millones.

## Banco de la Comunidad Británica de Naciones

**E**L gobierno de la Gran Bretaña considera la idea de establecer un Banco de la Comunidad Británica de Naciones que canalizaría los ahorros y la inversión de todo el Imperio Británico y que ha despertado considerable interés entre los miembros de la comunidad.

El señor Nigel Birch, Secretario Económico de la Tesorería, no hizo propuestas definitivas al respecto, en la Cámara de los Comunes a principios de mayo, pero sí reveló que el proyecto está siendo consultado. El nuevo banco iniciaría sus operaciones con Dls. 84 millones de capital.

Acerca de las ventajas del nuevo organismo, se abriga la esperanza de que estimulará los niveles de ahorro en el Reino Unido y, además, canalizará la corriente de dólares percibida por la comunidad. Con estas fuentes de poder adquisitivo, bien podría el banco contribuir al acrecentamiento de la inversión en el Imperio.

El debate sobre este proyecto ha continuado. Algunos círculos financieros estiman que es relativamente imposible acrecentar el nivel de ahorros del Reino Unido que ya representa un porcentaje muy elevado del ingreso nacional.

## SUECIA

### Expansión del Comercio Exterior

**L**A expansión del comercio exterior sueco se había calculado en el primer trimestre del presente año como de 5 % para las importaciones y 3% para las exportaciones. Las primeras cifras que se reciben demuestran sin embargo, un crecimiento muchísimo más vigoroso del que hubiera podido concebirse. En efecto, el comercio exterior de Suecia durante el primer trimestre del presente año, se ha acrecentado en un 30%, tanto en las importaciones como en las exportaciones. El déficit comercial se incrementó también de Kr. 587 millones a Kr. 731 millones.

Aproximadamente, la cuarta parte del aumento en las importaciones obedece a la intensificación de las compras de combustibles. Las de carbón y coque se elevaron de 1 millón de toneladas a 1.3 millones y las de aceites minerales de 2.5 millones de toneladas a 2.6 millones. Las importaciones de acero aumentaron también de 135 mil toneladas a 223 mil toneladas y las de textiles se acrecentaron de Kr. 303 millones a Kr. 350 millones.

La interpretación de este estado de cosas es, por supuesto, la de la gran expansión del comercio exterior del país, reflejo de sus crecientes niveles de producción.

## ITALIA

### Concesiones Petroleras en Irán

**L**AS concesiones petroleras su- puestamente otorgadas por Irán a la Ente Nazionale Idrocarburi Italiana, de las que dio noticia esta revista en su número pasado, continúan siendo motivo de debate, tanto en los círculos financieros de Italia como en los petroleros del resto del mundo.

En primer lugar se alega que, a pesar de las declaraciones del señor Mattei, presidente del organismo mencionado, no existe un acuerdo en principio entre el organismo italiano y el gobierno de Irán, sino que se trata todavía de conversaciones exploratorias.

Sin embargo, ha surgido importante corriente de oposición a los proyectos del E. N. I. por parte de los que temen enemistar a los grandes consorcios petroleros mundiales. Argumentan éstos, que Italia se ha beneficiado enormemente de las actividades de estos consorcios, que han ubicado en el país importantes centros de refinación del combustible para su distribución en otras partes de Europa y de la cuenca del Mediterráneo. Se alega que estas actividades mermarán considerablemente si, por las gestiones del señor Mattei, se establece una nueva relación entre las compañías explotadoras y el concesionario. En primer lugar, se temen las represalias y, en segundo, la elevación de los costos de la extracción petrolera.

Los partidarios del señor Mattei, por su lado, afirman que la presente situación de reto planteada por la industria oficial italiana, se desprende de la renuencia de los grandes consorcios a otorgarle voz y voto a tres principales naciones industrializadas: Alemania, Italia y Japón, que son fuertes importadoras de combustible y que no cuentan con empresas explotadoras ubicadas en las grandes zonas petroleras del mundo.

Las condiciones planteadas por el señor Mattei son en realidad, como se comentó anteriormente, muy revolucionarias, tanto en la repartición de las ganancias —75% para el concesionario y 25% para la compañía explotadora— como en el cálculo de los gastos de exploración. El concesionario aquí, participaría sólo en los gastos que resultaran productivos y no en las perforaciones que no dieran rendimiento alguno.

La situación que se plantea es de sumo interés. Es muy posible que se siga adelante, en condiciones más moderadas, con las gestiones ante el gobierno persa y, eventualmente, que se otorgue la concesión buscada por Italia. Pero no se puede tampoco descartar la posibilidad de que los grandes consorcios petroleros, amenazados por las actividades de los tres países mencionados, consientan en repartir con ellos el control mundial que tienen sobre el carburante, por lo que se constituiría así un casi perfecto monopolio mundial, ya que, no sólo se habrían organizado los principales consumidores, sino que éstos dominarían, a su vez, la producción misma.

## BELGICA

### Créditos del Exterior

EL gobierno belga acaba de obtener un crédito de Dls. 50 millones del Fondo Monetario Internacional con base en un acuerdo firmado desde hace cinco años. Es la primera vez que Bélgica hace uso de ese contrato. Las razones del crédito son: la disminución de las reservas de divisas del país a niveles que, aunque no peligrosos, sí requieren corrección; las presiones inflacionarias que ha estado sufriendo en los últimos meses la nación y el hecho de que el gobierno ha venido operando con un presupuesto deficitario desde hace algún tiempo.

Además de esta transacción, se rumorea insistentemente en los círculos financieros de ese país, que Bélgica flotará una emisión de bonos en los mercados de capital norteamericanos y que, se solicitará un

empréstito del Banco Mundial para el desarrollo económico del Congo Belga.

El plan hidroeléctrico de Inga (que se comenta también en las noticias internacionales de esta sección) obligará a una inversión inicial de Dls. 400 millones. La contribución belga al mismo se proyecta efectuar a través del préstamo del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento o de la emisión de bonos antes mencionada.

## JAPON

### Explotación Petrolera en el Golfo Persa

CIRCULOS políticos y financieros del Partido Liberal Democrático actualmente en el poder en el Japón, revelaron, a principios del presente mes, el interés del gobierno de ese país en explotar los campos petroleros del zócalo continental del Golfo Persa. El señor Taro Yamashita, presidente de la Cía. Petrolera Comercial del Japón, anunció haber concertado un contrato provisional con el rey Saud de Arabia Saudita para adquirir los derechos de explotación petrolera de la cuenca continental del Golfo Persa en el noreste de ese país y las inmediaciones del Protectorado de Kuwait.

El proyecto requiere la aprobación del Consejo Especial de Investigaciones del Asia Sudoriental. Posteriormente se tratará de adquirir Dls. 28 millones al año durante tres años de los capitalistas privados del Japón y de instituciones semioficiales, tales como el Banco Japonés de Exportación e Importación. Se estima en Dls. 84 millones lo necesario para iniciar la explotación, que tiene gran promesa para la economía del Japón y del sur de Asia.

### Ayuda del F. M. I.

CIRCULOS bancarios del Japón estiman que el país habrá de solicitar la ayuda del Fondo Monetario Internacional si continúa el deterioro de su balanza de pagos durante los meses de otoño.

Grandes déficit comerciales han traído consigo la pérdida de Dls. 330 millones de divisas durante el primer cuatrimestre del año. Las reservas disminuyeron, por lo tanto, a Dls. 1,100 millones a fines del mes de abril.

El gobierno realiza esfuerzos en la actualidad para restringir las importaciones a fin de reequilibrar su comercio exterior. El Banco del Japón elevó sus tasas de redescuento a fin de amainar la creciente demanda doméstica de bienes de consumo.

Altos funcionarios del Banco mencionado estiman que los actuales déficit en los pagos al extranjero continuarán, con toda probabilidad, durante los próximos tres meses, ya que las más elevadas tasas de redescuento no comenzarán a surtir efectos correctivos hasta el mes de agosto.

## ESPAÑA

### Possible Desnacionalización de Industrias

PERSISTEN rumores en círculos oficiales y financieros del país al efecto de que el gobierno planea deshacerse gradualmente de buen número de empresas industriales que ha establecido y desarrollado el Instituto Nacional de Industrias, organismo estatal.

Esto parece confirmado recientemente por declaraciones del presidente de dicho organismo, señor Suanzes, en las que subrayó las ventajas derivables de la entrega de dichas industrias a la empresa privada. El señor Suanzes evaluó las industrias de su Instituto en Dls. 1,512 millones, de las que la más importante es la de las grandes acerías de Avilés, en Asturias.

Puede dudarse, sin embargo, la conveniencia o posibilidad de vender un volumen tan importante de empresas en el mercado de valores en la actual situación española, pero a largo plazo sí sería factible y proporcionaría al gobierno importantes fondos para continuar su labor de desarrollo industrial.