

Evolución de la teoría pura y monetaria del comercio internacional

JAVIER A. MATUS PACHECO

INTRODUCCION

Es realmente notoria la escasez de textos y fuentes bibliográficas que citan a los autores originales de los desarrollos teóricos, sus obras y las fechas en que fueron realizadas y, mucho más aún, la carencia de una verdadera historia de la teoría que muestre la evolución que la misma ha presentado a lo largo del tiempo en función de los principales acontecimientos. Esto, obviamente, hace perder objetividad a cualquier análisis, ya que se relega la perspectiva histórica del momento y simplemente se consideran las opiniones aisladas, desligadas de toda influencia, como si los conceptos teóricos no surgieran de una realidad objetiva determinada por una situación específica.

En este ensayo, además de los aspectos puros, se destacará la importancia de los monetarios, a los cuales se les ha confinado a un segundo término en el sentido de que no han sido tratados en forma sistemática, tal como ha sucedido con los primeros. De esta manera, será resaltada la relevancia que el ajuste de la

balanza de pagos ha tenido ya desde tiempos lejanos. el cual ha cobrado en la actualidad un lugar de primerísima importancia dentro de los estudios y la práctica de las relaciones económicas internacionales.

El estudio se dividió en cuatro períodos que, correspondiendo en términos generales a las escuelas Mercantilista, Clásica, Neoclásica y Moderna, se prefirió definirlos con fechas precisas, ya que resulta imposible establecer una división clara entre ellas. Veamos a continuación cómo ha sido la evolución de esta teoría.

PERIODO 1500 A 1750

El origen del comercio internacional en su sentido real es difícil de precisar, puesto que el trueque constituye en sí una forma de comercio; en su sentido monetario, en cambio, puede decirse que surge en el momento en que los estados independientes se

"monetizan", esto es, durante la Edad Media, principalmente a partir del siglo XVI.

No obstante la precisión o imprecisión de estos hechos, lo que realmente interesa para nuestros fines es el origen teórico del comercio internacional. Este se remonta prácticamente a esa época en la que se constituyen los estados nacionales y el comercio adquiere importancia "internacional". Esta etapa dentro de la historia económica se conoce con el nombre de *mercantilista* (aproximadamente entre los años 1500 y 1750) y, aunque no puede decirse que en ella se crea una teoría propiamente dicha del comercio internacional, sí se desprenden de sus ideas varios principios importantes para el desarrollo posterior de la misma.

Puesto que el Estado era la nueva fuerza que daba poder a las naciones, se adoptaron como políticas todas aquellas medidas que tenían por objeto fortalecerlo. El comercio exterior constituía una forma de lograrlo, ya que a través de él se conseguían los codiciados metales preciosos. Por consiguiente, antes que preguntarse cómo lo hicieron los clásicos, "por qué se comercia" y "con qué mercancías se comercia", se preguntaron "cómo obtener más metales preciosos". Por este motivo, se aconsejaba que el Estado interviniera en el comercio restringiendo las importaciones y promoviendo las exportaciones, así como que siguiera una política colonialista. En consecuencia, la política comercial en esta época consiste en tratar de alcanzar una balanza comercial favorable.

A fines del siglo XVI y principios del XVII surge una controversia relacionada con las causas que determinaban los tipos de cambio y sus variaciones, representada por los *metalistas* y los *antimetallistas*. Para los primeros, las variaciones del tipo de cambio surgían por desajustes entre la oferta y la demanda de monedas en el mercado de cambios, provocando esto los movimientos físicos de los metales preciosos; mientras que para los segundos, tanto las modificaciones del tipo de cambio como el movimiento de los metales eran causados directamente por la situación de la balanza comercial (teoría de la balanza comercial). Por esta razón Thomas Mun, mercantilista inglés (1571-1641), afirmó que cuando el valor de las exportaciones superaba al de las importaciones, la cotización de la moneda nacional (expresada en términos de moneda extranjera) subiría.

En 1613 el italiano Antonio Serra, en su "A Brief Treatise on the Causes Which Can Make Gold and Silver Plentiful in Kingdoms Where there are no mines" [85], afirma que la balanza comercial es el resultado de las condiciones económicas del país y es, quizá el primero, que distingue entre la balanza de pagos y la balanza comercial. Poco después de él, T. Mun expresó sus ideas en sus obras *A discourse of trade, from England into the East-Indies*, publicada en 1621 y *England's treasure by forraign trade*, publicada en 1664 después de su muerte, a la que significativamente le dio el subtítulo de *Or, the ballance of our forraign trade is the rule of our treasure* [62]. En ellas T. Mun explica los medios para obtener un saldo favorable de la balanza de pagos, proponiendo cómo reducir las importaciones e incrementar las exportaciones tanto de mercancías como de invisibles. En la última obra textualmente afirma: "Los medios ordinarios... para aumentar nuestra riqueza y tesoro son por el comercio exterior, por lo que debemos siempre observar esta regla: vender más, anualmente, a los extranjeros en valor de lo que consumimos de ellos".¹

Ya en esta época los mercantilistas consideran las *partidas invisibles*, tales como los fletes, los seguros, los gastos de viajeros, etc. Al respecto, T. Mun expone en la misma obra que "el valor de nuestras exportaciones puede subir mucho, igualmente cuando las llevemos a cabo nosotros mismos en nuestros propios barcos, porque entonces ganamos no solamente el precio de nuestros efectos por lo que valen aquí, sino también la ganancia del comerciante, los gastos de seguros y del flete de transporte marítimo".²

Otro autor mercantilista, el austriaco Phillip W. von Hornick (1638-1712), expresa muy claramente en su obra "Austria Over All if She Only Will" [25], que para que el beneficio del comercio exterior sea el mayor, debe procurarse exportar artículos manufacturados y no materias primas y, por el contrario, importar productos primarios y no manufacturas, especialmente los artículos de lujo, los cuales deben ser severamente restringidos o prohibidos. Textualmente afirma que "Los habitantes del país debieran hacer lo posible por limitarse a sus productos nacionales, restringir sus lujos únicamente a ellos, y pasarse sin productos extranjeros hasta donde sea posible...".³

Además, en esta época se prohíbe la exportación de oro y plata en barras, se excluye a los extranjeros de ciertas ramas del comercio estableciendo monopolios y se fijan medidas concretas como subsidios, exenciones de impuestos, prohibiciones directas e impuestos prohibitivos. En consecuencia, puede decirse que los mercantilistas desarrollaron prácticamente la mayoría de las reglamentaciones comerciales que actualmente se consideran como medidas de política comercial.

En 1695, Simon Clement en su obra *A Discourse of the General Notions of Money, Trade and Exchanges* [12], expone los principios que determinan el establecimiento del tipo de cambio entre las monedas, así como las causas y los límites (gastos de transporte de los metales) de las variaciones del mismo, lo cual constituye el fundamento de los "puntos del oro". Para él, las fluctuaciones del tipo de cambio dependían del estado de la balanza de pagos.

En cuanto a los aspectos puros de la teoría, los mercantilistas no encontraron solución al problema de la relación entre los niveles de precios de los países y el movimiento de metales, ya que no llegaron a aplicar la teoría cuantitativa del dinero⁴ al comercio internacional. A pesar de que T. Mun señaló que la abundancia de dinero hacía subir los precios de los bienes y esto limitaba el comercio, en general se pensaba que una mayor cantidad de dinero conducía a mayores precios y mayor producción, por lo que aumentaban las exportaciones y con éstas la entrada de metales, repitiéndose sucesivamente el proceso.⁵ No obstante, fueron los primeros en señalar que la causa fundamental del comercio estaba dada por la desigual distribución de los recursos naturales en el mundo, principio que posteriormente Eli F. Heckscher introdujo, junto con Bertil Ohlin, a la teoría pura del comercio internacional.

² *Ibidem*, p. 61. Téngase presente que Inglaterra dio sus primeros pasos en la reglamentación del tráfico marítimo a fines del siglo XIV, que puede decirse que culminaron con sus famosas Leyes de Navegación de 1651 y 1660.

³ P. W. von Hornick, "Austria Over All if She Only Will", p. 224.

⁴ Esta teoría fue enunciada en forma muy simple en varias ocasiones durante el siglo XVII, y fue John Locke quien, en el decenio de 1690, la expuso clara y categóricamente pero sin relacionarla todavía con la posición mercantilista, aunque mencionó que el país que tuviera los precios más bajos se beneficiaría más del comercio.

⁵ Jacob Vanderlint expone en su obra *Money Answers all Things*, 1734, que los negocios mejoran cuando abunda el dinero y empeoran cuando escasea.

Es David Hume, filósofo inglés (1711-1776), quien a mediados del siglo XVIII expone los principios de la teoría de los precios internacionales y de la autorregulación de los metales preciosos, aplicando la teoría cuantitativa al comercio internacional en su "Essay of the Balance of Trade" [26]. Destruye entonces la teoría de la balanza comercial (antimetalista), pues estima que la acumulación de metales preciosos que produce un aumento de los precios no conduce forzosamente a un incremento de la actividad económica y de las exportaciones, sino por el contrario, a una disminución de éstas dado que ahora son menos competitivas en el exterior; considera al tipo de cambio como instrumento corrector de desequilibrios y es el primero en señalar la semejanza que existe entre el comercio interregional y el internacional. Con estos desarrollos Hume acaba con los principios fundamentales del mercantilismo y sienta las bases para las teorías de A. Smith.

PERIODO 1750 A 1879

Inmediatamente posterior al mercantilismo, y en oposición a éste, surge la Escuela Fisiócrata, que abarca aproximadamente desde el año de 1750 hasta principios del siglo XIX, en el que prácticamente impera ya la Escuela Clásica. La característica fundamental de la primera de dichas escuelas, consiste en su defensa del liberalismo absoluto (doctrina del *laissez-faire*), que es precisamente uno de los puntos de partida de los economistas clásicos.

A fin de comprender los motivos por los cuales se hizo en Inglaterra la mayor parte de los desarrollos de las teorías pura y monetaria del comercio internacional, y no sólo de éstas sino también de la teoría económica general, no debe olvidarse que, en primer lugar, durante el siglo XVII y la primera mitad del XVIII, el comercio exterior fue el elemento principal que impulsó a su economía, y por otra, que entre el siglo XVIII y el XIX se realizó fundamentalmente en ella la denominada revolución industrial.

En este ambiente, Adam Smith (1725-1790) inicia propiamente el desarrollo de la teoría pura del comercio internacional, al exponer en su obra *Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations* [86], 1776, la división internacional del trabajo y afirmar que el comercio entre países se realiza por las ventajas absolutas que unas naciones tienen sobre otras. Propugna también el individualismo económico y la filosofía del *laissez-faire* condenando las restricciones mercantilistas.

En 1790, Alexander Hamilton, de Estados Unidos, expone el más célebre de los argumentos proteccionistas, que afirma que la protección debe ser "vivificadora", es decir, debe favorecer a las industrias nuevas pero tan sólo en forma provisional.

En estos últimos años del siglo aparecieron en Inglaterra las primeras casas de aceptación, teniendo cada vez mayor ingerencia en las transacciones internacionales, sobre todo en relación con el cambio extranjero, ya que hasta mediados del siglo XIX prácticamente ejercieron un monopolio del negocio de las divisas.

Años después, el inglés David Ricardo (1772-1823), en su *Principles of Political Economy and Taxation* [76] de 1817, modifica y supera el principio de la ventaja absoluta, sustituyéndolo por el de ventaja comparativa, destacando que aun cuando un país tuviera una ventaja absoluta en la producción de dos mercancías (supuesto clásico), poseería una ventaja comparativa mayor en una de las dos con relación a otro país, por lo que le convendría especializarse en la elaboración de ella;

de esta manera Ricardo intenta aplicar la teoría del valor-trabajo al comercio internacional. Asimismo, señala la inmovilidad internacional de los factores de la producción. A Ricardo se debe también el análisis de los flujos, que consiste en establecer conexiones entre las variaciones del producto o del ingreso nacional y las variaciones de la importación o de la exportación.⁶ Sin embargo, no llegó a determinar los precios internacionales. Finalmente, de acuerdo con él, los beneficios que un país obtiene de la especialización y del comercio se miden por la diferencia entre la tasa internacional de intercambio y la tasa que habría de no existir el comercio internacional y tener cada país que producir todas las mercancías.

Resulta interesante mencionar, aunque como un hecho histórico y no como un desarrollo teórico, la formación de la primera unión aduanera en el año de 1834, conocida como Unión Aduanal Alemana (*Zollverein*).

En 1848 John Stuart Mill (1806-1873) introduce la demanda al análisis en *Principles of Political Economy* [59], con su ley de la demanda recíproca, según la cual el índice real de intercambio depende de la demanda de cada país por los productos de los demás países (teoría de la demanda o teoría de la elección del consumidor aplicada al comercio internacional); examina los precios y la productividad del trabajo (salarios relativos); analiza además las condiciones del cambio (términos de intercambio) y los efectos de los cambios tecnológicos sobre éstos;⁷ desarrolla planteamientos sobre política comercial, en especial sobre los aranceles,⁸ y expone los contrastes y las consecuencias entre la inmovilidad relativa externa y la movilidad relativa interna de los factores; su teoría se le reconoce como teoría de los valores internacionales y como un intento para determinar la tasa real de cambio y la distribución de las ganancias resultantes del comercio internacional. Con esta finalidad considera, además de los costos, la intensidad de las demandas recíprocas.

Años más tarde, John Elliot Cairnes (1823-1875), economista irlandés, defiende las tesis de Mill; explica el principio de la ventaja comparativa afirmando que la única condición a la vez necesaria y suficiente para la existencia del comercio internacional es que haya una diferencia en el costo relativo de producción (y no en el absoluto) de las mercancías cambiadas (*Some Leading Principles of Political Economy Newly Expounded* [9], 1874), y elabora la teoría de los "grupos no concurrentes" que explica la existencia de desigualdades en la distribución de la renta y que posteriormente Frank W. Taussig introduciría como un refinamiento de la teoría pura del comercio internacional.

Antoine A. Cournot, matemático, economista y filósofo francés (1801-1877) es el iniciador de los economistas en la utilización del lenguaje matemático, pues transcribe ciertas páginas de Ricardo en fórmulas algebraicas; también en formulación matemática explica las condiciones de asimetría entre los mercados. Estos desarrollos se encuentran en su *Principes de la Théorie des Richesses* [13], 1863.

⁶ El análisis complementario —el de los precios— comprende las relaciones de poder adquisitivo, de tipo de cambio, de relaciones reales de intercambio y de tipo de interés.

⁷ Los términos de intercambio son ya tratados por los clásicos, como R.J. Turgot, pero especialmente por J.S. Mill, aunque la expresión "terms of trade" se debe a A. Marshall.

⁸ La teoría de los aranceles ocupa un lugar preeminente en la economía clásica. Así por ejemplo, J.S. Mill pone de manifiesto cómo los aranceles y cualquier obstáculo al comercio afectan la relación de intercambio entre importaciones y exportaciones.

PERIODO 1879 A 1929

En el año de 1879, Alfred Marshall (1842-1924) introduce a la economía el concepto de las elasticidades en su obra "The Pure Theory of Foreign Trade" [50], al que tanta aplicación se le daría posteriormente; y en 1881 Francis Y. Edgeworth desarrolla el concepto de las curvas de indiferencia en su famosa obra *Mathematical Psychics* [14] y las aplica al comercio internacional en 1894 en su *Teoría pura del comercio internacional* [15]. En este mismo año, F.Y. Edgeworth (diagramas publicados en "The theory of international values" [16], 1894), y luego Alfred Marshall, exponen la teoría de la demanda recíproca de J.S. Mill de manera gráfica a través de las llamadas curvas de oferta o curvas de demanda recíproca, determinando con ellas las cantidades demandadas y el precio en los dos países estudiados.

Por su parte, A. Marshall intenta superar toda referencia expresada en términos de valor-trabajo, para lo cual hace explícitas las condiciones admitidas por Ricardo; asimismo, en el caso de los términos de comercio constituye las "balas representativas" de productos en los que se incorporan determinadas combinaciones de factores análogas en los dos países, sentando las bases de las relaciones de intercambio factoriales dobles. Conviene destacar que a partir de Marshall se desarrolla lo que ahora se conoce como teoría neoclásica del comercio internacional.

En 1890 el economista estadounidense Patten, defiende el principio del "arancel compensador", según el cual los derechos de importación deben establecerse de manera que "igualen las condiciones de producción en el país y en el extranjero".

Prácticamente a partir de este momento hasta después de la primera guerra mundial, puede decirse que la teoría pura del comercio internacional se estanca, ya que no aparece ninguna innovación de importancia que cambie los rumbos de la investigación. Sólo cabe mencionar el interesante trabajo de C.F. Bastable, *The Theory of International Trade* [4], 1900, que constituye una especie de breviario de la escuela clásica inglesa del comercio internacional en el que trata de sustituir la teoría del valor-trabajo por la teoría de los valores internacionales, adelantándose un poco a Gottfried Haberler e introduciendo los rendimientos decrecientes en su teoría del comercio internacional (con lo cual modifica en parte la teoría clásica de la producción); es librecambista por excelencia. En el período de entreguerras los desarrollos en los campos puros y monetarios son más notables y acelerados, por lo que conviene revisarlos un poco más detenidamente.

En relación con la balanza de pagos como registro contable, el Departamento de Comercio de Estados Unidos es la primera autoridad oficial que recaba información regular sobre el conjunto de los pagos internacionales desde el año de 1919.

Recién terminada la guerra, en 1919, el economista sueco Eli F. Heckscher (1879-1952) introduce, tomado de los mercantilistas, el principio de la proporción y dotación de factores en su ensayo "The Effects of Foreign Trade on the Distribution of Income" [24], el cual consiste en explicar las corrientes comerciales por la escasez o abundancia relativas de los factores de la producción; derivado de esto, demuestra que el comercio internacional tiende a igualar los precios relativos de los factores, argumento que posteriormente Samuelson desarrolla de una manera más completa.

Este principio es continuado y reformulado por su discípulo Bertil Ohlin, primero en 1924 en su tesis doctoral *Teoría del*

comercio [70], y más tarde, mucho más elaborado, en 1933, en su obra *Interregional and International Trade* [72], en la que explica la razón por la cual los países poseen una ventaja comparativa en la exportación de algunos bienes. Con estos enfoques se tienen los primeros intentos de combinar el comercio exterior con la distribución del ingreso y, por lo tanto, con los precios de los factores de la producción.⁹

En cuanto a las cuestiones monetarias y derivados directamente de los problemas originados por la guerra, surgen con gran peso en las discusiones de aquella época tres temas de gran trascendencia: el de las condiciones de la estabilidad del cambio, el de la paridad de los tipos de cambio de las monedas de las distintas naciones y el de las transferencias. El primer planteamiento de la teoría de la estabilidad se debe a una nota denominada "The Instability of Foreign Exchange" [7] de C.F. Bickerdike publicada en marzo de 1920, en la que afirma que el papel moneda inconvertible produce grados elevados de inestabilidad. En cuanto a la paridad de los tipos de cambio, el economista sueco Gustav Cassel (1866-1945) elabora su teoría de la paridad del poder adquisitivo en *The World's Monetary Problems* [10], 1921, y *Money and Foreign Exchange after 1914* [11], 1922, que tuvo una gran popularidad y que explicaba las constantes devaluaciones de las monedas por el diferente grado de inflación adquirido por los países durante la guerra. Esta teoría atribuye a los movimientos relativos del poder adquisitivo interno las variaciones de los tipos de cambio; sin embargo, su incapacidad para explicar los desplazamientos de la demanda internacional, los movimientos de capitales, los cambios técnicos y otros elementos que afectan las relaciones de intercambio, además de los problemas de orden técnico, la llegó a invalidar casi en su totalidad.

Es conveniente señalar que todo el período interbélico, a excepción de unos cuantos años, se caracteriza como un período de tipos de cambio fluctuantes.

En 1923 Jacob Viner, en su obra *Dumping, a Problem in International Trade* [91], expone el mecanismo del *dumping* en sus diferentes aspectos —histórico, económico y jurídico—; analiza la influencia del *dumping* en los precios del país exportador, sus efectos en el país importador, la manera de defenderse de él por medio de la protección aduanera, las medidas contra los monopolios estatales de exportación y las leyes *antidumping*.

En noviembre de este mismo año Frank D. Graham (Universidad de Princeton), en su "The Theory of International Values Re-examined" [20], critica la simplicidad y abstracción de J.S. Mill, analiza los costos comparativos y examina la determinación de las relaciones reales de intercambio, afirmando que cualquier alteración de ésta afectará el margen de ventaja relativa en la producción de las mercancías. Partiendo de la hipótesis clásica de dos países y dos mercancías, progresivamente introduce varios países y varias mercancías, considerando al mismo tiempo la dimensión de los primeros, y llega a denunciar las contradicciones en que se incurre al hacer este análisis abstracto de la transición. En un trabajo que publica con el mismo nombre en 1932 [21] y en un libro, también del mismo nombre, de 1948, profundiza más sobre estos aspectos. En la primera de estas obras Graham afirma implícitamente que la existencia de varios países y de varias mercancías estabiliza los

⁹ Cabe mencionar que los primeros trabajos formales de economía del bienestar, aunque no aplicados al comercio internacional, se deben al economista inglés Arthur C. Pigou (1877-1959), denominados *Wealth and Welfare* (1912) y *Economics of Welfare* (1920).

mercados de divisas, lo cual es incorrecto, ya que la sola competencia no garantiza la estabilidad.

En la obra *Money, Credit and Commerce* [51], 1923, de Alfred Marshall, aparecen varias contribuciones a la teoría del comercio internacional; destacan por su interés los temas relativos a las relaciones generales de la demanda y de la oferta en el seno del comercio internacional (mercados internacionales estables e inestables), la elasticidad de la demanda de importación y la influencia de la elasticidad de la demanda en las relaciones reales de intercambio y en la incidencia de los aranceles. Por otra parte, mide los beneficios derivados del comercio a través de su teoría de los excedentes del productor y del consumidor, la cual no significa ninguna revolución ya que llega casi a las mismas conclusiones de Mill.

En 1926 se publica el primer *memorandum* sobre la balanza de pagos. Téngase en cuenta que a partir de entonces la balanza de pagos ha sufrido muchas modificaciones y que en términos generales se debe a las instituciones internacionales, primordialmente el Fondo Monetario Internacional, los trabajos sistemáticos que han conducido a dar mayor uniformidad a su presentación y a su terminología.

PERIODO 1929 A 1965

En relación con el tema de las transferencias, antes mencionado, John M. Keynes (1883-1946) lo trata en su ensayo "The German Transfer Problem" [30], marzo de 1929, que, a escasos tres meses de su publicación, es decir, en junio del mismo año, es criticado y complementado por otro de Bertil Ohlin titulado "Transfer Difficulties, Real and Imagined" [71] y que contiene ya las bases de lo que después sería la teoría moderna de la balanza de pagos, por lo que se le considera como un punto de enlace entre la teoría moderna y la teoría clásica. La esencia de la controversia radica en que Keynes admite que una transferencia unilateral deteriora las relaciones reales de intercambio del país que las realiza mientras que Ohlin lo niega. En este sentido, Ohlin afirma que las reparaciones y otras transferencias se pueden efectuar a través de desplazamientos del poder adquisitivo sin necesidad de que haya variaciones de los precios, con lo que vislumbra los elementos de la teoría moderna.

Volviendo a los aspectos puros de la teoría, en el año de 1927, el economista norteamericano Frank W. Taussig (1859-1940), de la Universidad de Harvard, destaca en su obra *International Trade* [89], siguiendo a John E. Cairnes, la existencia de grupos de trabajo no competidores, es decir, del factor trabajo no homogéneo; traduce en términos monetarios, y principalmente en términos de salarios, la demostración ricardiana de los costos comparativos, estableciendo que una diferencia internacional en la remuneración de un mismo factor es la condición necesaria del comercio internacional, lo cual podría constituir una primera formulación del teorema de Heckscher-Ohlin; asimismo, señala la importancia de considerar el costo del capital e idea el concepto de los términos de intercambio brutos, distinguiéndolos de los netos. En su misma obra, F. Taussig elabora su "teoría-impacto" de los tipos de cambio extranjeros con monedas desligadas, según la cual un aumento de la demanda de divisas motivado por una variación en los gustos, conducirá a un incremento del tipo de cambio si la oferta de divisas es inelástica, lo que conducirá a un aumento del valor de lo importado, pero no del volumen de las importaciones. En otra parte de su obra examina la reacción de las balanzas comerciales frente a los movimientos de capital y trata de las relaciones particulares entre países con sistemas de cambio diferentes.

Anteriormente, siguiendo sugerencias de Taussig, varios economistas realizaron investigaciones empíricas acerca del proceso de ajuste, tanto con tipos de cambio fijos como con tipos de cambio fluctuantes,¹⁰ llegándose en la mayoría de ellas a la conclusión de que el equilibrio se había alcanzado de acuerdo con el mecanismo clásico. Taussig llegó a dudar de estas conclusiones; sin embargo, no pudo encontrar ninguna otra explicación para el proceso de ajuste.

La teoría del proteccionismo, propiamente dicha, es iniciada por Mihail Manoilescu (subsecretario de Estado rumano) en el año de 1931¹¹ con su obra *The Theory of Protection and International Trade* [48], en la que afirma que "No existe nada más absurdo que la opinión de ciertos autores que afirman que el libre comercio es correcto en teoría, pero no en la práctica. Si existe un fenómeno general proteccionista, debe haber una teoría general del proteccionismo". En comparación con List, que abogaba por un proteccionismo provisional,¹² Manoilescu apoya uno permanente, partiendo del concepto de beneficio internacional, que opone al de beneficio individual. Para esto resalta las diferencias de productividad entre las distintas actividades y preconiza la industrialización por sí misma.

Theodore O. Yntema, en su obra *A Mathematical Reformulation of the General Theory of International Trade* [96], 1932, desarrolla el primer intento riguroso de un enfoque completo y general de la teoría de la economía internacional, sobre todo en relación con la exposición de los mercados internacionales estables e inestables, en la que va más allá que Marshall. Este trabajo fue complementado doce años más tarde por Jacob L. Mosak.

Poco después, en el año de 1933, Gottfried Haberler, economista austriaco nacionalizado norteamericano (Universidad de Harvard), desarrolla un interesantísimo avance al introducir en su *The Theory of International Trade (Der Internationale Handel)* [23] los costos de oportunidad, al análisis hecho por los clásicos (Ricardo y Marshall) y superar así la objeción fundamental que se hacía a la teoría del valor-trabajo, sobre la cual descansaban las formulaciones de A. Smith y D. Ricardo. En la producción de las mercancías intervienen varios factores de producción, no solamente el trabajo, y más aún, en combinaciones diferentes; así, unos productos requieren más capital que trabajo y otros lo contrario, por lo que comparar los valores relativos de ambos en términos de trabajo resulta erróneo. Por lo tanto, afirmó G. Haberler, debe pensarse que todos los factores de producción pueden obtener determinada cantidad de un artículo o de otro diferente, o bien combinaciones de ambos, por lo que producir más de uno de ellos implica renunciar a cierta cantidad de otro. Todo esto se ilustra a través de las curvas de las posibilidades de producción o curvas de sustitución de la producción que posteriormente desarrollaron mejor D.B. Marsh y Ch. P. Kindleberger, las cuales expresan las posibilidades de producción en caso del empleo total de los factores. Derivado de esto, Haberler demuestra que las corrientes de comercio están determinadas por las diferencias absolutas de los precios monetarios y no por las diferencias comparativas de los costos de la mano de obra a través de un modelo que incluye productividad, salarios, costos de transporte, demanda y

¹⁰ J.H. Williams, *Argentine International Trade under Inconvertible Paper Money, 1880-1900*, Cambridge, Mass., 1920, y Jacob Viner, *Canada's Balance of International Indebtedness, 1900-1913*, Cambridge, Mass., 1924, entre otros.

¹¹ Téngase presente que los argumentos sobre proteccionismo y libre comercio aparecen ya desde la época mercantilista.

¹² Recuérdese la cualidad "vivificadora" del proteccionismo identificada por Hamilton en 1790 que, afirma, debe ser provisional.

tipos de cambio. Haberler presenta además una teoría de la paridad de los poderes adquisitivos distinta de la de Cassel.

En mayo del mismo año de 1933, Wassily W. Leontief, ruso nacionalizado norteamericano (Universidad de Harvard), publicó un ensayo titulado "The Use of Indifference Curves in the Analysis of Foreign Trade" [39], en el que explica, que utiliza el instrumental teórico de Marshall, Edgeworth y Pareto, pero de manera "que permita descubrir la relación íntima entre los elementos 'nacionales' e 'internacionales' del equilibrio económico". En él introduce los costos de sustitución o de oportunidad, los rendimientos decrecientes, la relación real de intercambio, el caso de dos países con curvas de indiferencia semejantes y diferentes y la influencia del impuesto de importación. Al final señala la posibilidad de complicar el análisis incluyendo otro bien y otros países, y la de utilizar las curvas de indiferencia en los análisis de los movimientos de capital y de las transferencias, así como la de abordar el aspecto monetario del problema con las que denominó curvas monetarias de indiferencia. En suma, Leontief precisa la idea de las curvas de las posibilidades de la producción combinándola con un sistema de curvas de indiferencia.

Como se mencionó anteriormente, Bertil Ohlin, en 1933, elabora de manera más profunda el principio de la proporción de factores en su famosa obra *Interregional and International Trade* [72]. En ella Ohlin analiza la posibilidad de que la alteración de los precios relativos de los factores, debida al comercio internacional, modifique su oferta disponible; considera además al comercio internacional como un caso particular del comercio interregional; para él las ofertas y demandas de los distintos países son dependientes de elementos especiales, como la movilidad e inmovilidad de los factores de la producción, y el comercio internacional no es más que un problema de localización. A este principio de la proporción y dotación de factores, que el mismo Ohlin enuncia de la siguiente manera: "Un país tiende a especializarse en aquella producción para la que la combinación de factores de que dispone le proporcione el máximo de ventajas o el mínimo de desventajas", posteriormente se le conoció como el teorema de Heckscher-Ohlin, cuyo enunciado es como sigue: "la remuneración de los factores difiere en dos países de aptitudes diferentes, pero el comercio internacional tiende hacia una igualación que, sin embargo, no llega a ser completa"

Los aspectos monetarios de la teoría del comercio internacional experimentaron un notorio avance con la aparición, en 1936, de la monumental obra de J.M. Keynes, *General Theory of Employment, Interest and Money* [31], principalmente por lo que se refiere a la teoría de la ocupación, alterándose por ejemplo el concepto que anteriormente se tenía del ajuste automático de la balanza de pagos. En términos generales puede afirmarse que durante más de siglo y medio se pensó que el sistema monetario internacional operaba de tal manera que la balanza de pagos de los países tendía automáticamente al equilibrio a través de los movimientos de oro. Los diferentes desarrollos clásicos modificaron la presentación de la teoría para considerar la influencia de los tipos de interés, la existencia de un sistema bancario, el funcionamiento de los saldos extranjeros y otros aspectos, pero no alteraron la esencia del pensamiento clásico.¹³ De cualquier manera, la obra de Keynes sólo sirvió

para desechar los supuestos clásicos y no contribuyó directamente a los nuevos desarrollos. Los rasgos principales de éstos los expuso primero F.W. Paish en "Banking Policy and the Balance of International Payments" [73] de noviembre de 1936.¹⁴

Durante el período interbélico se realizaron profundos estudios empíricos acerca de la elasticidad de la demanda de varios productos, llegando a determinarse una reducida influencia de los precios sobre las cantidades vendidas, con lo que las explicaciones clásicas resultaban menos veraces. Los primeros trabajos sobre este terreno se deben a H.L. Moore y Henry Schultz (*The Theory and Measurement of Demand* [60], 1937).

En el año de 1937, Jacob Viner (Universidad de Princeton) estudia los problemas relativos a los términos de intercambio en su *Studies in the Theory of International Trade* [92] y desarrolla, basado en A. Marshall, los conceptos de términos de intercambio de un factorial, de doble factorial, de costo real y de utilidad. En esta obra Viner refuta a Haberler y a Leontief desechando la hipótesis de la cantidad fija de factores de producción que va implícita en la curva de las posibilidades de producción y argumentando que las curvas de indiferencia no son significativas para la totalidad de un país.

En ese mismo año se publica el ensayo de Joan Robinson, "The Foreign Exchanges" [77], en el que afirma que la tarea principal que se propone es la de elaborar las ideas sugeridas por Keynes en su obra *Treatise on Money*, la cual es considerada como el principal texto sobre política de balanza de pagos hasta el libro *The Balance of Payments* de J. E. Meade. Entre otros aspectos, la señora Robinson desarrolla una fórmula que precisa las condiciones de elasticidad requeridas en su modelo de equilibrio parcial para que una devaluación pueda afectar negativamente los términos de intercambio.

La nueva teoría que se desprende de las ideas de Keynes, de la cual la señora Robinson hace la primera formulación completa, otorga a las variaciones del volumen de producción y del empleo un papel casi igual al de los movimientos de los precios en el esquema clásico. Es decir, si por cualquier motivo aumentan las exportaciones de un país, también se incrementarán sus importaciones, puesto que el aumento de las primeras afectará al volumen de producción y por consiguiente a la demanda de todos los bienes. De esta manera, el ajuste de la balanza de pagos es el resultado de movimientos inducidos de la renta y del empleo.

El aspecto de la economía del bienestar y de las ganancias que se derivan del comercio es tratado de manera muy particular por Paul A. Samuelson¹⁵ (Instituto Tecnológico de Massachusetts), principalmente en "Welfare Economics and International Trade" [78], junio de 1938 y en "The Gains from International Trade" [79], mayo de 1939. En estos ensayos analiza los efectos de los aranceles sobre la relación real de intercambio, descarta el uso del concepto de utilidad comensurable y de las curvas colectivas de indiferencia, y afirma además, "que aunque no es posible demostrar rigurosamente que el comercio libre es mejor (de algún modo) para un país que cualquier otra clase de comercio, puede, sin embargo, afirmarse

extranjero". La diferencia con la teoría moderna radica en la inexistencia de una teoría por empleo.

¹⁴ Las formulaciones completas de la teoría se deben a Joan Robinson y R. F. Harrod.

¹⁵ En 1970 recibió el Premio de las Ciencias Económicas a la Memoria de Alfred Nobel.

¹³ Cabe mencionar que algunos autores clásicos, como Ricardo, Wheatley, Longfield y Bastable, expusieron puntos de vista diferentes al conocido "pensamiento clásico" que pueden resumirse como sigue: "la balanza de pagos tiende, hasta cierto punto, a ajustarse por sí misma mediante variaciones en la capacidad adquisitiva en el interior y en el

categoricamente... que el comercio libre o algún comercio es preferible a *ningún* comercio". En sus conclusiones llega también a afirmar que el comercio internacional conlleva un beneficio potencial, si es que no efectivo, a todos los países.

A fines del año de 1941 el Gobierno de Estados Unidos encarga a Harry D. White la redacción de un proyecto para el establecimiento de un Fondo Interaliado de Estabilización que sirviera durante y después de la guerra. Por su parte, John M. Keynes ya había iniciado un estudio como consecuencia de su preocupación por el futuro de la economía internacional. Al año siguiente, en el mes de enero se celebra una Conferencia Ministerial en Río de Janeiro, Brasil, en la cual se intercambia oficialmente los que ya se consideraban el "Plan inglés" ("Proposals for an International Clearing Union" [32]) y el "Plan americano" [95]. Estos planes fueron revisados posteriormente y sujetos a nuevas reuniones que culminaron con la llamada Conferencia de Bretton Woods en el año de 1944.

También a fines de ese año, en el mes de noviembre, Wolfgang F. Stolper (Swarthmore College) y Paul A. Samuelson dan a conocer un importante estudio denominado "Protection and Real Wages" [87], en el que aplican el modelo de Heckscher-Ohlin al problema arancelario, desarrollo que ahora es conocido como el teorema Stolper-Samuelson. Según el mismo, el factor de mayor importancia relativa en las industrias protegidas obtiene un beneficio tanto absoluto como relativo de un arancel, propiciando esto desplazamientos de los recursos. En la práctica, la aplicación del teorema se enfrenta a varias dificultades debido principalmente a los supuestos irreales que lo sustentan.

En 1942, Tibor de Scitovszky (Universidad de Stanford) en su estudio "A Reconsideration of the Theory of Tariffs" [84], propone que se reconozca con ese nombre ("teoría de los aranceles") a aquella parte de la teoría del comercio internacional que trata de los aranceles y de los beneficios del comercio. En él pretende superar los planteamientos que sobre el tema había ya hecho J. S. Mill, y afirma que F. Edgeworth dio un gran paso al utilizar en 1894 las curvas de indiferencia en el comercio internacional, pero lo acusa de no haberse dado cuenta de las dificultades que presentan al aplicarse a una comunidad. Por lo tanto, él pretende superar estos problemas modificando el significado de las proposiciones clásicas acerca del bienestar, a fin de poder derivar curvas de indiferencia para una comunidad con las cuales sea posible comparar el bienestar nacional. En función de esto demuestra que los aranceles son benéficos para los países considerados individualmente pero no en su conjunto, por lo que aboga por el librecambismo, ya que éste conduce a una mejor distribución de los recursos y a una mejor distribución del bienestar, asegurando que puede mantenerse la ocupación en los países y subsidiarse las industrias en desarrollo a través de otros mecanismos que no sean los aranceles.

En 1943 aparece publicada la obra *International Trade and the National Income Multiplier* [47] de Fritz Machlup, la cual es considerada como la obra fundamental para el estudio del multiplicador del comercio exterior.¹⁶

En 1944 Abba P. Lerner, economista de origen húngaro (Escuela de Economía de Londres) en su *The Economics of*

Control [42] presenta lo que después se llamaría Condición Marshall-Lerner y que él mismo describe en un subtítulo de la manera siguiente: "El punto crítico es aquel en que la suma de la elasticidad de la demanda de importaciones y la elasticidad de la demanda de las exportaciones es igual a la unidad". Denomina además con el nombre de efecto perverso de la devaluación a aquel que conduce a la formación automática de un déficit adicional en lugar de corregir el ya existente o producir un excedente adicional en la balanza comercial.

Jacob L. Mosak complementa en su *General Equilibrium Theory in International Trade* [61] de 1944, el trabajo de Theodore O. Yntema en relación con el enfoque completo de la economía internacional.

Ragnar Nurkse (Universidad de Columbia), en su obra "Conditions of International Monetary Equilibrium" [67] de 1945, desarrolla los conceptos de equilibrio internacional y tipo de cambio de equilibrio; acepta las modificaciones de los tipos de cambio como método legítimo de ajuste; analiza las condiciones en que tales cambios pueden ser propios; comenta las fluctuaciones cíclicas de la balanza de pagos para cuya corrección considera inadecuadas las modificaciones del tipo, y estudia la importancia de la inversión extranjera para el buen funcionamiento del mecanismo monetario internacional y la interrelación de las políticas monetarias, comerciales y de empleo.

Termina la segunda guerra mundial y nace oficialmente la Organización de las Naciones Unidas en junio de 1945, pero con antecedentes desde el año de 1942, en cuyo seno se crean multitud de organismos, muchos de los cuales son de carácter económico, para la iniciación de la reconstrucción y de la cooperación. Con este motivo se reúne la famosa Conferencia de Bretton Woods en New Hampshire, EUA, en julio de 1944, en la que se aprueba casi en su totalidad el llamado Plan White y se llegan a crear el Fondo Monetario Internacional y el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, que tanta ingerencia tendrían posteriormente en las investigaciones sobre los aspectos monetarios del comercio el primero, y los financieros el segundo.

De acuerdo con Charles P. Kindleberger, los rumbos que últimamente han tomado las investigaciones de la teoría del comercio internacional son los siete siguientes: la teoría de la ventaja comparativa y de los recursos en factores; la distribución de la renta en el interior de los países y entre las diversas naciones, en cuanto viene modificada por el comercio exterior; la posibilidad de aplicar la teoría del comercio a los países subdesarrollados; la integración económica; los efectos de precios e ingresos; la teoría de la localización y los métodos de medición.

En la obra "Domestic and International Equilibrium" [68] de Ragnar Nurkse, publicada en 1947, se contiene la más completa discusión acerca de las relaciones entre el equilibrio nacional y el internacional.

J. J. Polak, en *Exchange Depreciation and International Monetary Stabilization* [74], agosto de 1947, hace un análisis de las limitaciones del uso de los tipos de cambio para ajustar la balanza de pagos de un país. En dicho estudio, Polak distingue entre un desequilibrio de balanza de pagos como resultado de los precios y el que se origina por un desajuste estructural entre la oferta y la demanda de mercancías en el mercado mundial. Afirma que las modificaciones de los tipos de cambio se aplican en términos generales únicamente a los desequilibrios de precios y que para el caso de los estructurales su efectividad puede ser muy limitada.

¹⁶ Keynes desarrolló el concepto del *multiplicador* en una economía cerrada, que es aquella en la que el equilibrio se alcanza mediante la igualdad del ahorro y la inversión internos; la extensión de esta noción a una economía abierta fue realizada por los poskeynesianos.

Un importante desarrollo teórico relacionado con los efectos sobre el bienestar de las restricciones a la importación se origina en un trabajo de Ragnar Frish¹⁷ denominado "On the Need for Forecasting a Multilateral Balance of Payments" [19], septiembre de 1947 y es continuado por M. H. Ekker en "Equilibrium of International Trade and International Monetary Compensations" [17], 1950, y J. M. Fleming en "On Making the Best of Balance of Payments Restrictions on Imports" [18]. Este desarrollo intenta definir la estructura internacional de las restricciones a la importación que minimice precisamente el grado de restricciones al comercio, por lo que se recomienda que los países discriminen en mayor medida en contra de las importaciones provenientes de naciones que obtendrán mayores superávits en caso de no haber restricciones.

El 1 de enero de 1948 entra en vigor el tratado que establece el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), que consagra a la cláusula de la nación más favorecida como el eje y principio rector del comercio internacional y su liberación.¹⁸

En el *Informe anual* del Fondo Monetario Internacional de 1948 se distingue por primera vez entre estabilidad y rigidez de los cambios, ya que en esas fechas el tipo de cambio se empezaba a manifestar como un factor restrictivo de las exportaciones de algunos países.

Lloyd A. Metzler (Universidad de Chicago), en su "The Theory of International Trade" [58], 1948, analiza los efectos de la revolución keynesiana sobre la teoría del comercio a través del concepto del multiplicador del comercio exterior. En otra parte de su misma obra, Metzler estudia los tipos de cambio fluctuantes y comenta las circunstancias en las cuales las fluctuaciones del tipo pueden tener efectos perversos. Las discusiones de la época en relación con la estabilidad cambiaria tienen su fin, de acuerdo con Metzler, en una fórmula que expresa la elasticidad de la balanza de pagos (respuesta de la balanza de pagos a las variaciones del tipo de cambio) en términos de cuatro elasticidades parciales: las de oferta y demanda de exportaciones e importaciones.

Entre 1948 y 1949, Paul A. Samuelson publica dos ensayos titulados "International Trade and the Equalisation of Factor Prices" (junio de 1948) [80] e "International Factor-Price Equalisation Once Again" (julio de 1949) [81], en los que demuestra que, bajo ciertos supuestos (dos bienes y dos factores), el libre comercio internacional tiende a igualar los precios relativos de los factores productivos, ya que las exportaciones elevan el precio del factor que es abundante y barato mientras que las importaciones reducen el del factor escaso y caro; de esta manera da un paso más drástico en el campo del teorema de Heckscher-Ohlin; sin embargo, él mismo señala la falta de realismo de algunos de esos supuestos. Poco después, primero J. E. Meade en diciembre de 1950 en su obra "The Equalisation of Factor Prices; the Two-Good, Two-Country, Three-Product Case" [52], y después el propio Samuelson en 1953 en su ensayo "Prices of Factors and Goods in General Equilibrium" [82], presentan el primer análisis serio del caso general de varios productos y varios factores. Estos estudios de Samuelson, inspirados en los trabajos de Heckscher y de Ohlin, son ahora

conocidos como el modelo de Heckscher-Ohlin-Samuelson que incluye dos países, dos bienes, dos factores de producción y funciones de producción caracterizadas por economías de escala constantes y rendimientos decrecientes, competencia perfecta y empleo pleno de una oferta dada de factores de producción.

En la década de los años cincuenta surgen serios debates acerca de los efectos de la relación entre el ahorro y los términos de intercambio sobre la estabilidad cambiaria o, visto desde un ángulo diferente, los efectos de una devaluación sobre los términos de intercambio. La contribución más importante en este campo la hacen A. C. Haberger en "Currency Depreciation, Income, and the Balance of Trade" [22], febrero de 1950, y S. Laursen y L. A. Metzler en "The Flexible Exchange Rates and the Theory of Employment" [38], noviembre del mismo año.

La teoría de la integración económica (o de las uniones aduaneras) tiene prácticamente su inicio en el año de 1950 con la obra *The Customs Union Issue* [93] de Jacob Viner. A partir de éste, muchos son los economistas que se han dedicado al estudio de tan interesante tema, contándose, entre otros, a James E. Meade con *The Theory of Customs Unions* [57], 1955; R. G. Lipsey con "The Theory of Customs Unions: Trade Diversion and Welfare" [45], febrero de 1957, y "The Theory of Customs Unions: A General Survey" [46], septiembre de 1960, y Jan Tinbergen,¹⁹ Gunnar Myrdal, Bela Balassa, Tibor de Scitovszky y Sidney Dell. Esta teoría constituye una nueva rama de la teoría de los aranceles y es, como mencionan sus autores, una de las aplicaciones más importantes de la teoría de la segunda mejor alternativa (the "second-best" theory [37]). Su desarrollo fue estimulado por los procesos de integración europea que se inician propiamente en 1951 con la creación de la Comunidad Europea del Carbón y el Acero.

En el mismo año de 1950, Charles P. Kindleberger en su obra *The Dollar Shortage* [33], introduce el concepto de desequilibrio de estructura, mismo que en 1953 en su *International Economics* [34] sistematiza haciendo hincapié en los desequilibrios estructurales a nivel de los factores.

En el año de 1951, James E. Meade en el tomo I de su *The Theory of International Economic Policy*, titulado "The Balance of Payments" [53], enumera diferentes conceptos de balanza de pagos y precisa los de equilibrio y desequilibrio; analiza además las relaciones que existen entre la balanza de pagos y el ingreso nacional, así como los efectos de la inflación, la deflación, la devaluación, el control de cambios y las restricciones del comercio sobre aquélla. Considera, por lo tanto, la conjugación de los efectos precio (a través del sistema monetario) e ingreso (a través de la flexibilidad de los salarios y precios internos), aunque parece no poder conciliar el equilibrio externo con el interno.²⁰ Conformar más bien un modelo de política económica; sugiere que el número de variables políticas que debe haber en un modelo debe coincidir con el número de objetivos establecidos, pues de otra manera surgen conflictos entre éstos. En resumen, puede decirse que supera a sus predecesores al mostrar claramente lo que es necesario para mantener constantes los ingresos monetarios, pero al igual que ellos no explica lo que sucede a la balanza de pagos cuando no se mantienen constantes dichos ingresos. Con esta misma obra,

¹⁷ En 1969 recibió, *ex aequo* con J. Tinbergen, el Premio de las Ciencias Económicas a la Memoria de Alfred Nobel.

¹⁸ Debe tenerse presente que esta cláusula es una estipulación del Derecho Público Internacional aparecida ya en el siglo XII y de uso relativamente frecuente; por ejemplo, se prevé ya en el tratado de comercio franco-inglés de 1786.

¹⁹ En 1969 recibió, *ex aequo* con R. Frisch, el Premio de las Ciencias Económicas a la memoria de Alfred Nobel.

²⁰ Una visión completa de los principales elementos de este modelo se encuentra en el ensayo de T.W. Swan, "Longer-Run Problems of the Balance of Payments", en *Readings in International Economics*, American Economic Association, R. D. Irwin, Inc., 1969, pp. 465-464.

Meade inicia una vasta literatura acerca de la contraposición entre los tipos de cambio flotantes y los completamente fijos u ocasionalmente ajustables. Meade complementa sus opiniones sobre esta materia en "The Case for Variable Exchange Rates" [55], septiembre de 1955.

En ese mismo año Harry G. Johnson realiza nuevas investigaciones sobre la balanza de pagos y critica los conceptos de Meade, fundamentalmente en relación con el efecto de la devaluación sobre la balanza de pagos tratándose de un mercado de cambios estable. Estos aspectos se encuentran en su obra "The Taxonomic Approach to Economic Policy" [27], 1951.

Donald B. Marsh, profesor canadiense de la Universidad McGill, en su obra *World Trade and Investment* [49], 1951, hace una presentación muy profunda del multiplicador del comercio exterior e intenta integrar la teoría clásica del equilibrio con la teoría del valor presentada por John R. Hicks.

La principal contribución a la geometría del comercio internacional desde la obra de Marshall (*The Pure Theory of Foreign Trade*) se debe a James E. Meade, con su obra *A Geometry of International Trade* [54] de 1952, en la que expone una nueva técnica para la curva de indiferencia del comercio, por medio de la cual es posible representar en un solo diagrama el equilibrio del comercio internacional sin especialización completa.

En cuanto a los efectos de los precios y los ingresos en particular, en abril de 1952 aparece el estudio de Sidney S. Alexander (Instituto Tecnológico de Massachusetts) denominado "Effects of a Devaluation on a Trade Balance" [1], en el que combina los efectos de los precios y del ingreso pero tratando fundamentalmente la reacción inversa del ingreso ante una variación de los precios, representada ésta por una devaluación de la moneda. En este ensayo introduce el concepto absorción, por lo que su enfoque es conocido como teoría de la absorción.

Maurice Byé, en su obra *La Comptabilité Externe de la Nation: la Balance des Paiements* [8], 1953, distingue entre el punto de vista de la cuenta de explotación y el de la financiación, con respecto al cual determina el concepto de financiación compensadora.

También en 1953, R. Nurkse en su estudio *Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries* [69], considera las restricciones cuantitativas a la importación como mecanismos de desviación dentro del análisis de la absorción y señala que en el contexto de los países subdesarrollados las restricciones a la importación, si no van acompañadas de medidas deflacionistas, no mejorarán la balanza de pagos reduciendo el consumo de artículos de lujo, sino más bien modificando o "desviando" el patrón de consumo de dichos productos.

Respecto a la teoría de la ventaja comparativa, en el mes de septiembre del mismo año de 1953, aparece la revolucionaria investigación hecha por Wassily Leontief sobre el modelo Heckscher-Ohlin aplicado al caso norteamericano en su ensayo "Domestic Production and Foreign Trade; The American Capital Position Re-examined" [40]. En ella, utilizando datos de 1947 y analizando las que él llamó industrias de exportación e industrias competidoras de importación, llega a demostrar, para su sorpresa, que el contenido de trabajo de las exportaciones de Estados Unidos es mayor que el contenido de trabajo de sus importaciones y por tanto que el contenido de capital de sus importaciones es superior al de sus exportaciones. Puesto que tradicionalmente se ha considerado a Estados Unidos como un país dotado abundantemente de capital, el resultado de la

denominada "paradoja de Leontief" contradice absolutamente el principio de la dotación de factores. El mismo Leontief trató de reconciliar las dos situaciones afirmando que la productividad o rendimiento de los factores es distinta entre los países, y que la productividad del trabajo en Estados Unidos es alta no porque el trabajo se combina con grandes cantidades de capital sino por la habilidad, aptitudes y salud corporal de la mano de obra norteamericana; en otras palabras, porque un trabajador norteamericano equivale, por término medio, a tres trabajadores extranjeros. Por otra parte, en vez de asentar que los factores de producción no son homogéneos, habla de que la mano de obra en Estados Unidos y en el extranjero es un factor distinto de producción. Es necesario tener presente que en su resultado influye mucho la consideración, dentro de los cálculos, de la mano de obra tanto directa como indirecta; de esta manera, lo que sucede es que la calidad de la mano de obra de Estados Unidos —directa e indirecta— compensa su relativa poca cantidad, por lo que la productividad hace que el trabajo sea relativamente más abundante que el capital.

En los aspectos dinámicos de la teoría, concretamente de la teoría relacionada con el crecimiento, W. A. Lewis en "Economic Development with Unlimited Supplies of Labour" [43], mayo de 1954, y D. M. Bensusan-Butt en "A Model of Trade and Accumulation" [5], septiembre del mismo año, construyen modelos elaborados que integran la acumulación de capital y el comercio.

Tres años después de la publicación de su interesante descubrimiento, es decir, en 1956, Leontief insinúa implícitamente en otro artículo denominado "Factor Proportions and the Structure of American Trade: Further Theoretical and Empirical Analysis" [41], una solución al ataque que Ch. P. Kindleberger le hace al supuesto original de la igualdad de las funciones de producción, al demostrar que las industrias de exportación utilizan una proporción mayor de obreros calificados que las industrias competidoras de importaciones.

Más recientemente, otros economistas han hecho estudios similares para sus respectivos países llegando a obtener resultados semejantes. Tales son los estudios realizados en 1959 por M. Tatemoto y S. Ichimura para Japón ("Factor Proportions and Foreign Trade: the case of Japan") [88]; en 1961 por D.F. Wahl para Canadá ("Capital and Labour Requirements for Canada's Foreign Trade") [94], y en 1962 por R. Bharadwaj para India ("Factor Proportions and the Structure of Indo — US Trade") [6].

En el segundo volumen de su obra *Theory of International Economic Policy* titulado "Trade and Welfare" [56] y publicado en 1955, J.E. Meade incluye varias proposiciones formales y aplicaciones del modelo de Heckscher-Ohlin-Samuelson. En este mismo estudio incluye una aplicación importante del principio de la segunda mejor alternativa ("second-best" principle), que se refiere al efecto de una reducción de los aranceles de un país sobre el bienestar mundial cuando los de los demás países están dados.

Por esta misma época aparecen algunas teorías originales acerca del principio de la ventaja comparativa que por varias décadas dominaron los enfoques de Ricardo y de Heckscher y Ohlin. Una de ellas, de I. Kravis, contenida en su obra "Availability and other Influences on the Commodity Composition of Trade" [35], abril de 1956, arguye que la composición del comercio está determinada principalmente por la "disponibilidad" y que por tanto se comercian aquellos bienes de los que no se dispone internamente; en este contexto el grado de

disponibilidad depende de la escasez de recursos naturales o de los cambios técnicos y la diferenciación de los productos que confieren temporalmente el monopolio de la producción al país innovador. Se habla entonces de bienes de que se carece totalmente o cuya oferta interna es inelástica, ya que incrementar su producción sólo se logra a través de un costo muy alto.

En cuanto a la teoría del comercio internacional de los países subdesarrollados, existen dos corrientes; una que afirma que la teoría ortodoxa, sin una modificación radical, puede ser utilizada en el análisis del comercio y de la política comercial de los países en desarrollo, y la otra que la considera irreal e inadecuada sobre todo por el poco éxito de estos países para obtener ganancias del comercio y los beneficios que se derivan de la protección industrial. El primer exponente de estos pensamientos fue Gunnar Myrdal en *An International Economy: Problems and Prospects* [66], 1956, seguido por Raúl Prebisch en "Commercial Policy in Underdeveloped Countries" [75], mayo de 1959, y T. Balogh en *Unequal Partners* [3], 1963.

El principio de la *segunda mejor alternativa* ("second-best"), aunque no es creación de Lancaster y Lipsey, sí es elaborado y generalizado por ellos principalmente mediante su estudio "The General Theory of the Second Best" [37] hacia fines de 1956.

Entre los años de 1957 y 1961 se desarrollan varios planes monetarios que tienen por objeto fundamental incrementar la liquidez internacional, entre los que destacan el de Sir Oliver Franks, publicado en el *Annual Statement to the Shareholders of Lloyds Bank* de 1957; el de Maxwell Stamp, publicado en *Lloyds Bank Review* de Londres en octubre de 1958; el del profesor Thomas Balogh, publicado en *Economic Journal* (Londres) en junio de 1960; el del profesor Robert Triffin, contenido en su libro *Gold and the Dollar Crisis. The Future of Convertibility* (Universidad de Yale), 1960; el de Per Jacobsson, dado a conocer en un discurso ante el Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas el 20 de abril de 1961 y publicado en *International Financial News Service* (FMI) de septiembre del mismo año; el de E.M. Bernstein, publicado en *Financial Times* en mayo de 1961; el del profesor Frank Tamagna, publicado en *Quarterly Review* de la Banca Nazionale del Lavoro (Roma) en junio de 1961; el del profesor Roy Harrod publicado en *Press Review* del Bank for International Settlements (Basilea), en agosto de 1961; el de G. Simoni de septiembre de 1961 (versión mimeográfica); el del profesor Angell, publicado en *Economic Journal* de The Royal Economic Society de diciembre de 1961, y el del profesor Xenofonte Zolotas, publicado en *Papers and Lectures* del Banco de Grecia, núms. 6 y 7 de 1961.

En 1958 Harry G. Johnson en su obra *International Trade and Economic Growth* [28] analiza los efectos de los cambios de la productividad sobre la balanza de pagos. En este mismo estudio amplía el modelo de crecimiento de Harrod-Domar incluyendo el comercio internacional y analiza el efecto del crecimiento sobre los términos de comercio, específicamente lo que sucede a éstos cuando aumenta la demanda de importaciones de un país (aumento de su oferta de divisas), lo cual depende de las elasticidades de demanda de las importaciones de los dos países considerados.

Debido a las críticas que se hicieron a su anterior ensayo de 1952, principalmente por parte de Fritz Machlup,²¹ en el cual

²¹ En "Relative Prices and Aggregate Spending in the Analysis of Devaluation", *American Economic Review*, junio de 1955.

relegaba casi al olvido a las elasticidades dentro del análisis del equilibrio del sector externo, S.S. Alexander presenta en su estudio publicado en 1959, titulado "Effects of a Devaluation: a Simplified Synthesis of Elasticities and Absorption Approaches" [2], una aclaración importante sobre el problema. En esta obra sugiere ya, superando a J.E. Meade, lo que sucede cuando varían los ingresos monetarios; prácticamente lo que él llama factores de reversión no es más que un multiplicador que incrementa los ingresos monetarios.

En "The Pure Theory of International Trade" [63], marzo de 1960, Robert A. Mundell expone detalladamente un modelo de Heckscher-Ohlin-Samuelson para la economía mundial y enuncia también un sumario excelente de muchos de los principales resultados en estática comparativa de la teoría pura del comercio internacional.

Hasta este momento, el grueso del análisis relativo a la igualación de los precios se ha centrado en la cuestión de la igualación de los ingresos obtenidos por los factores de producción, enmarcada dentro del sistema de equilibrio general de Walras (con extensión a los productos intermedios). En el año de 1960, en el ensayo de Samuelson titulado *Equalisation by Trade of the Interest Rate along with the Real Wage* [83], se analiza el efecto del libre comercio sobre la igualación de la tasa de interés; este análisis sostiene la conclusión de que la igualación del ingreso (excepto en ciertos casos límite) será acompañada por la igualación de la tasa de interés.

Robert Triffin, de la Universidad de Yale, en su *Gold and the Dollar Crisis. The Future of Convertibility* [90], 1960, objeta los tipos de cambio flotantes afirmando que los verdaderos desequilibrios en los mercados de cambios no se encuentran relacionados exclusivamente con los disturbios en el patrón internacional de precios y costos. Las variaciones constantes del tipo estimulan aumentos en los precios de importación que afectan los niveles internos de precios, costos y salarios; la especulación acelera y amplifica los movimientos desequilibrados, conduciendo esto a un colapso monetario y a restricciones comerciales y cambiarias. En esta misma obra expone su plan monetario antes citado.

Staffan B. Linder, economista sueco, continúa las investigaciones acerca de la teoría de la ventaja comparativa. Para él "la magnitud de los productos exportables está determinada por la demanda interna... Es una condición necesaria, pero no suficiente, que un producto sea consumido en el país para que este producto sea una exportación potencial". Al mismo tiempo, éstos están influidos en un grado importante por el ingreso, por lo que es más probable que comercien entre sí países que poseen niveles de ingreso similares que los que tienen distinto nivel, con lo cual se opone a los lineamientos establecidos por el teorema de Heckscher-Ohlin; ésta constituye su tesis central. Por consiguiente, afirma que la ventaja comparativa no surge como resultado de fuerzas económicas objetivas (como la dotación de factores) sino más bien por una mezcla de accidentes históricos y de la actividad consciente de los empresarios. Estas ideas las desarrolla por primera vez en su obra *An Essay on Trade and Transformation* [44], publicada en el año de 1961.

N. Laing, en septiembre de 1961, en su obra "Factor Price Equalisation in International Trade and Returns to Scale" [36], abre la investigación a los efectos de las economías de escala crecientes y sus conclusiones sirven para reforzar el resultado del análisis de Samuelson en el sentido de que no puede dejar de considerarse a las economías de escala constantes sin invali-

dar la veracidad del teorema de la igualación de los precios de los factores.

También en septiembre de 1961, Robert A. Mundell en su "A Theory of Optimum Currency Areas" [64] desarrolla lo que podría llamarse, como el mismo título lo indica, una teoría de las áreas monetarias óptimas, las cuales define arguyendo que puesto que la movilidad de los factores proporciona un mecanismo de ajuste alternativo, un área monetaria óptima es tan grande como el área dentro de la cual existe una movilidad razonable de los factores.

El mismo Mundell presenta en su estudio "The Appropriate Use of Monetary and Fiscal Policy for Internal and External Stability" [65], marzo de 1962, una extensión del análisis de Meade señalando que dos políticas de gasto, por ejemplo la fiscal y la monetaria, pueden ser suficientes para mantener el equilibrio interno y externo, dado que no tienen los mismos efectos.

En un estudio mimeografiado en 1963, titulado *Optimal Trade Intervention in the Presence of Domestic Distortions* [29], H. G. Johnson aplica el principio de la segunda mejor alternativa a la política arancelaria.

En 1964 el Joint Economic Committee del Congreso de Estados Unidos, en su informe sobre la balanza de pagos, recomienda que su país, junto con otras naciones, considere la ampliación de los límites de la variación de los tipos de cambio. En su informe de 1965 repite la solicitud. Ante la falta de estudios, en septiembre de 1968, el Comité vuelve a hacer su recomendación (*Next Steps in International Monetary Reform*) "en vista de los déficit internacionales persistentes por parte de Estados Unidos, la extendida imposición de restricciones autárquicas sobre las corrientes comerciales y de capital en respuesta a la pérdida de reservas, y el incipiente aumento del sentimiento proteccionista en este país y en el resto del mundo".

CONSIDERACIONES FINALES

Esta ha sido, en términos muy generales y sin profundizar en ninguno de los desarrollos mencionados, la evolución de la teoría pura y monetaria del comercio internacional. Como se habrá advertido, muchas obras e incluso autores importantes no fueron citados; esto se debió no a la falta de méritos, sino a que el objetivo de este ensayo radicó más bien en destacar las innovaciones que en el campo teórico han ido apareciendo. También es conveniente señalar que no se hizo mención de absolutamente todos los desarrollos, sino sólo de los más relevantes.

Pese a los importantes avances realizados, no se puede afirmar que han llegado a su término o que las investigaciones han sido ya agotadas, sino por el contrario, como dice Kindleberger, "estamos empezando a comprender los mecanismos de la economía internacional, en la teoría y en la práctica. El universo intelectual del comercio internacional, como el de la física y cualquier otro, está en continua expansión".

La anterior afirmación nos conduce a pensar que todavía se espera una gran transformación de la teoría en el sentido de que realmente llegue a interpretar la realidad que con el paso del tiempo ha evolucionado considerablemente. Sin embargo, muchos pueden coincidir con la opinión de Jacob Viner cuando afirma que no obstante que la teoría clásica parece ser "lo bastante dúctil como para asimilar sin dificultades toda la construcción keynesiana... sería, sin embargo, peligroso pretender constituirla en guía de la política contemporánea, aún bajo

su forma perfeccionada. El mundo ha cambiado mucho y hoy estamos en un mundo de economías planificadas, de comercio estatal, de estructuras de precios nacionales extraordinariamente arbitrarias y rígidas... La teoría clásica no se adapta directamente a un mundo semejante y es posible que para un mundo así no exista ni pueda existir ninguna teoría general adecuada".

Pero aceptar esta opinión implica un divorcio total entre la teoría y la práctica —siendo que los trabajos empíricos ejercen una profunda influencia sobre la teoría económica— y significa anular todo valor a los desarrollos teóricos, cuando son precisamente éstos los que de hecho sugieren los elementos que son manipulados por los responsables de la política económica. Por esta razón, pensamos que el estudio tanto del desarrollo como de la aplicación de la teoría del comercio internacional es de fundamental importancia.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS*

- [1] Alexander, Sidney S., "Effects of a Devaluation on a Trade Balance" (abril de 1952), *IMF Staff Papers*, vol. 2. Reimpreso en *Readings in International Economics*, vol. XI, American Economic Association, R. D. Irwin, Inc., 1968.
- [2] Alexander, Sidney S., "Effects of a Devaluation: a Simplified Synthesis of Elasticities and Absorption Approaches" (marzo de 1959), *American Economic Review*, vol. 49.
- [3] Balogh, T., *Unequal Partners* (1963), Blackwell, Oxford, 1963, vol. 1.
- [4] Bastable, C. F., *The Theory of International Trade* (1900).
- [5] Bensusan-Butt, D. M., "A Model of Trade and Accumulation" (septiembre de 1954), *American Economic Review*, vol. 44.
- [6] Bharadwaj, R., "Factor Proportions and the Structure of Indo-US Trade" (octubre de 1962), *Indian Economic Journal*, vol. 10.
- [7] Bickerdike, C. F., "The Instability of Foreign Exchange" (marzo de 1920), *Economic Journal*, vol. 30.
- [8] Byé, Maurice, *La Comptabilité Externe de la Nation, la Balance des Paiements* (1953), París.
- [9] Cairnes, John Elliot, *Some Leading Principles of Political Economy Newly Expounded* (1874).
- [10] Cassel, Gustav, *The World's Monetary Problems* (1921).
- [11] Cassel, Gustav, *Money and Foreign Exchange after 1914* (1922), Nueva York, 1922.
- [12] Clement, Simon, *A Discourse of the General Notions of Money, Trade and Exchanges* (1695).
- [13] Cournot, Antoine A., *Principes de la Théorie des Richesses* (1863).
- [14] Edgeworth, Francis Y., *Mathematical Psychics* (1881).

* Las fechas que aparecen entre paréntesis son las de la publicación original del trabajo.

- [15] Edgeworth, Francis Y., *Teoría pura del comercio internacional* (1894).
- [16] Edgeworth, Francis Y., "The Theory of International Values" (1894), *Economic Journal*.
- [17] Ekker, M. H., "Equilibrium of International Trade and International Monetary Compensations" (1950), *Weltwirtschaftliches Archiv*, vol. 64.
- [18] Fleming, J. M., "On Making the Best of Balance of Payments Restrictions on Imports" (marzo de 1951), *Economic Journal*, vol. 61.
- [19] Frisch, R., "On the Need for Forecasting a Multilateral Balance of Payments" (septiembre de 1947), *American Economic Review*, vol. 37.
- [20] Graham, Frank D., "The Theory of International Values Re-examined" (noviembre de 1923), *Quarterly Journal of Economics*, vol. 38. Traducido al español con el título "Nuevo examen de la teoría de los valores internacionales" por el Fondo de Cultura Económica en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, H. S. Ellis y L. A. Metzler (Eds.), México, 1953.
- [21] Graham, Frank D., "The Theory of International Values" (agosto de 1932), *Quarterly Journal of Economics*, vol. 46.
- [22] Haberger, A.C., "Currency Depreciation, Income, and the Balance of Trade" (febrero de 1950), *Journal of Political Economy*, vol. 58.
- [23] Haberler, Gottfried, *The Theory of International Trade* (1933), Nueva York, 1936.
- [24] Heckscher, Eli F., "The Effects of Foreign Trade on the Distribution of Income" (1919), *Ekonomisk Tidskrift*, reimpreso en *Readings in the Theory of International Trade*, H. S. Ellis y L. A. Metzler (Eds.), American Economic Association, 1949. Traducido al español con el título "Efectos del comercio exterior sobre la distribución del ingreso" por el Fondo de Cultura Económica en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, México, 1953.
- [25] Hornick, Phillip W. Von, "Austria Over All if She Only Will", reimpreso en *Early Economic Thought*, Arthur Eli Monroe (Ed.), Harvard University Press, Cambridge, 1927.
- [26] Hume, David, "Essay of the Balance of Trade", reimpreso en *Early Economic Thought*, Arthur Eli Monroe (Ed.), Harvard University Press, Cambridge, 1927.
- [27] Johnson, Harry G., "The Taxonomic Approach to Economic Policy" (diciembre de 1951), *Economic Journal*, vol. 61.
- [28] Johnson, Harry G., *International Trade and Economic Growth* (1958), George Allen and Unwin, Londres.
- [29] Johnson, Harry G., *Optimal Trade Intervention in the Presence of Domestic Distortions* (1963), versión mimeográfica.
- [30] Keynes, John M., "The German Transfer Problem" (marzo de 1929), *Economic Journal*, vol. 39. Traducido al español con el título "El problema de las transferencias alemanas" por el Fondo de Cultura Económica en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, H.S. Ellis y L.A. Metzler (Eds.), México, 1953.
- [31] Keynes, John M., *General Theory of Employment, Interest and Money* (1936), Nueva York, 1936. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título *Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero*.
- [32] Keynes, John M., "Proposals for an International Clearing Union" (1943), publicado en *The International Monetary Fund 1945-1965. Twenty Years of International Monetary Co-operation*, vol. III, IMF, Washington, D.C., 1969.
- [33] Kindleberger, Charles P., *The Dollar Shortage* (1950).
- [34] Kindleberger, Charles P., *International Economics* (1953). Traducido al español por Aguilar, S. A. de Ediciones con el título *Economía internacional*.
- [35] Kravis, I., "Availability and other Influences on the Commodity Composition of Trade" (abril de 1956), *Journal of Political Economy*, vol. 64.
- [36] Laing, N., "Factor Price Equalisation in International Trade and Returns to Scale" (septiembre de 1961), *Economic Record*, vol. 37.
- [37] Lancaster, K., y R. G. Lipsey, "The General Theory of the Second Best" (1956-57), *Review of Economic Studies*, vol. 24.
- [38] Laursen, L., y L. A. Metzler, "The Flexible Exchange Rates and the Theory of Employment" (noviembre de 1950), *Review of Economics and Statistics*, vol. 32.
- [39] Leontief, Wassily W., "The Use of Indifference Curves in the Analysis of Foreign Trade" (mayo de 1933), *Quarterly Journal of Economics*, vol. 47.
- [40] Leontief, Wassily W., "Domestic Production and Foreign Trade. The American Capital Position Re-examined" (septiembre de 1953), *Proceedings of the American Philosophical Society*, vol. 97; reimpreso en *Readings in International Economics*, vol. XI, American Economic Association, R.D. Irwin, Inc., 1968.
- [41] Leontief, Wassily W., "Factor Proportions and the Structure of American Trade: Further Theoretical and Empirical Analysis" (noviembre de 1956), *Review of Economics and Statistics*, vol. 38.
- [42] Lerner, Abba P., *The Economics of Control* (1944), Nueva York. Traducido al español con el título *Teoría económica del control* por el Fondo de Cultura Económica.
- [43] Lewis, W. A., "Economic Development with Unlimited Supplies of Labour" (mayo de 1954), *Manchester School of Economic and Social Studies*, vol. 22.
- [44] Linder, Staffan B., *An Essay on Trade and Transformation* (1961), Wiley and Sons, Nueva York, 1961.
- [45] Lipsey, R. G., "The Theory of Customs Unions: Trade Diversion and Welfare" (febrero de 1957), *Economica*, vol. 24.
- [46] Lipsey, R. G., "The Theory of Customs Unions: A General Survey" (septiembre de 1960), *Economic Journal*, vol. 70.

- [47] Machlup, Fritz, *International Trade and the National Income Multiplier* (1943), Filadelfia.
- [48] Mandiľesco, Mihail, *The Theory of Protection and International Trade* (1931), P.S. King, Londres, 1931.
- [49] Marsh, Donald B., *World Trade and Investment* (1951). Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título de *Comercio mundial e inversión internacional*.
- [50] Marshall, Alfred, "The Pure Theory of Foreign Trade" (1879), *Reprints of Scarce Tracts on Political Economy*, London School of Economics, 1930.
- [51] Marshall, Alfred, *Money, Credit and Commerce* (1923), Londres, 1924.
- [52] Meade, James E., "The Equalisation of Factor Prices: The Two Good, Two Country, Three-Product Case" (diciembre de 1950), *Metro-economica*, vol. 2.
- [53] Meade, James E., *Theory of International Economic Policy*, t. I: "The Balance of Payments" (1951), Oxford University Press, 1951.
- [54] Meade, James E., *A Geometry of International Trade* (1952), George Allen and Unwin, Londres, 1952.
- [55] Meade, James E., "The Case for Variable Exchange Rates" (1955), *The Three Banks Review*, vol. 27.
- [56] Meade, James E., *Theory of International Economic Policy* (1955), t. II: "Trade and Welfare" (1955), Oxford University Press, 1955.
- [57] Meade, James E., *The Theory of Customs Unions* (1955), North-Holland Publishing Co., Amsterdam, 1955.
- [58] Metzler, Lloyd A., "The Theory of International Trade" (1948), en *A Survey of Contemporary Economics*, H. S. Ellis (Ed.), Blakiston, Filadelfia. Traducido al español con el título de "Teoría del comercio internacional" en *Compendio de economía contemporánea*, Aguilar, S. A. de Ediciones, Madrid, 1970.
- [59] Mill, John Stuart, *Principles of Political Economy* (1848), editado por W. J. Ashley, Longmans, Green and Co., Londres, 1917. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título *Principios de economía política*.
- [60] Moore, H. L., y Henry Schultz, *The Theory and Measurement of Demand* (1937).
- [61] Mosak, Jacob L., *General Equilibrium Theory in International Trade* (1944), Bloomington, 1944.
- [62] Mun, Thomas, *A Discourse of Trade, from England into the East-Indies* (1621) y *England's Treasure by Foreign Trade* (1664). Traducidos al español por el Fondo de Cultura Económica en un solo volumen titulado *La riqueza de Inglaterra por el comercio exterior y Discurso acerca del comercio de Inglaterra con las Indias Orientales*.
- [63] Mundell, Robert A., "The Pure Theory of International Trade" (marzo de 1960), *American Economic Review*, vol. 50.
- [64] Mundell, Robert A., "A Theory of Optimum Currency Areas" (septiembre de 1961), *American Economic Review*, vol. 51.
- [65] Mundell, Robert A., "The Appropriate Use of Monetary and Fiscal Policy for Internal and External Stability" (marzo de 1962), *IMF Staff Papers*, vol. 9.
- [66] Myrdal, Gunnar, *An International Economy: Problems and Prospects* (1956), Routledge and Kegan, Londres, 1956.
- [67] Nurkse, Ragnar, "Conditions of International Monetary Equilibrium" (1945), *Essays in International Finance*, núm. 4, Princeton University. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título "Condiciones del equilibrio monetario internacional" en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, H.S. Ellis y L. A. Metzler (Eds.), México, 1953.
- [68] Nurkse, Ragnar, "Domestic and International Equilibrium" (1947), en *The New Economics: Keynes' Influence on Theory and Public Policy*, S.E. Harris (Ed.), Knopf, Nueva York, 1947.
- [69] Nurkse, Ragnar, *Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries* (1953), Blackwell, Oxford, 1953. Editado en español por el Fondo de Cultura Económica con el título *Problemas de formación de capital en los países subdesarrollados*.
- [70] Ohlin, Bertil, *Teoría del comercio*, tesis doctoral (1924).
- [71] Ohlin, Bertil, "Transfer Difficulties, Real and Imagined" (junio de 1929), *Economic Journal*, vol. 39. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título "El problema de las reparaciones: una discusión", en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, de H.S. Ellis y L.A. Metzler (Eds.), México, 1953.
- [72] Ohlin, Bertil, *Interregional and International Trade* (1933), Harvard Economic Studies, vol. 39, Harvard University Press, 1933.
- [73] Paish, F.W., "Banking Policy and the Balance of International Payments" (noviembre de 1936), *Economica*, vol. 3.
- [74] Polak, J.J., *Exchange Depreciation and International Monetary Stabilization* (agosto de 1947).
- [75] Prebisch, Raúl, "Commercial Policy in Underdeveloped Countries" (mayo de 1959), *American Economic Review, Proceedings*, vol. 49.
- [76] Ricardo, David, *Principles of Political Economy and Taxation* (1817), Gonner, Londres, 1891. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica con el título *Principios de economía política y tributación*.
- [77] Robinson, Joan, "The Foreign Exchanges" (1937), *Essays in the Theory of Employment*, Macmillan, Londres, 1937. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica, con el título "Los cambios extranjeros", en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, H.S. Ellis y L.A. Metzler (Eds.), México, 1953.
- [78] Samuelson, Paul A., "Welfare Economics and International

- Trade" (junio de 1938), *American Economic Review*, vol. 28.
- [79] Samuelson, Paul A., "The Gains from International Trade" (mayo de 1939), *Canadian Journal of Economics and Political Science*, vol. 5.
- [80] Samuelson, Paul A., "International Trade and the Equalisation of Factor Prices" (junio de 1948), *Economic Journal*, vol. 58. Reimpreso en *Readings in International Economics*, R.E. Caves y H.G. Johnson (Eds.), American Economic Association.
- [81] Samuelson, Paul A., "International Factor-Price Equalisation Once Again" (julio de 1949), *Economic Journal*, vol. 59. Reimpreso en *Readings in International Economics*, R.E. Caves y H.G. Johnson (Eds.), American Economic Association.
- [82] Samuelson, Paul A., "Prices of Factors and Goods in General Equilibrium" (1953-54), *Review of Economic Studies*, vol. 21.
- [83] Samuelson, Paul A., *Equalisation by Trade of the Interest Rate along with the Real Wage* (1960), versión mimeográfica.
- [84] Scitovszky, Tibor de, "A Reconsideration of the Theory of Tariffs" (verano de 1942), *Review of Economic Studies*, vol. IX. Editado en español con el título "Nuevo planteamiento de la teoría de los aranceles aduaneros" por el Fondo de Cultura Económica en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, H.S. Ellis y L.A. Metzler, (Eds.), México, 1953.
- [85] Serra, Antonio, "A Brief Treatise on the Causes Which Can Make Gold and Silver Plentiful in Kingdoms Where There are no Mines", reimpreso en *Early Economic Thought*, Arthur Eli Monroe (Ed.), Harvard University Press, Cambridge, 1927.
- [86] Smith, Adam, *Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations* (1776). Editada en español por el Fondo de Cultura Económica con el título *Investigación sobre la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones*.
- [87] Stolper, Wolfgang F., y Paul A. Samuelson, "Protection and Real Wages" (noviembre de 1941), *Review of Economic Studies*, vol. 9; reimpreso en *Readings in the Theory of International Trade*, H. S. Ellis y L. A. Metzler (Eds.), American Economic Association, 1949. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica, con el título "Protección y salarios reales", en *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, México, 1953.
- [88] Tatemoto, M., y S. Ichimura, "Factor Proportions and Foreign Trade: The case of Japan" (noviembre de 1959), *Review of Economics and Statistics*, vol. 41.
- [89] Taussig, Frank W., *International Trade* (1927), Nueva York, 1928.
- [90] Triffin, Robert, *Gold and the Dollar Crisis. The Future of Convertibility* (1960), Yale University Press, 1960. Traducido al español por el Fondo de Cultura Económica, con el título *El oro y la crisis del dólar*, México, 1962.
- [91] Viner, Jacob, *Dumping, a Problem in International Trade* (1923).
- [92] Viner, Jacob, *Studies in the Theory of International Trade* (1937), Harper and Brothers, Nueva York, 1937.
- [93] Viner, Jacob, *The Customs Union Issue* (1950), Carnegie Endowment for International Peace, Nueva York, 1950.
- [94] Wahl, D. F., "Capital and Labour Requirements for Canada's Foreign Trade" (agosto de 1961), *Canadian Journal of Economics and Political Science*, vol. 27.
- [95] White, Harry D., "Plan Americano" o "Plan White", publicado en *The International Monetary Fund 1945-1965. Twenty Years of International Monetary Cooperation*, vol. III, IMF, Washington, D.C., 1969.
- [96] Yntema, Theodore O., *A Mathematical Reformulation of the General Theory of International Trade* (1932), Chicago.

BIBLIOGRAFIA FUNDAMENTAL

- Bhagwati, Jagdish, "The Pure Theory of International Trade: A Survey", *Surveys of Economic Theory*, vol. II, American Economic Association, Macmillan, Nueva York, 1968.
- Bhagwati, Jagdish (Ed.), *International Trade*, Penguin Modern Economics, Gran Bretaña, 1969.
- Byé, Maurice, *Relaciones económicas internacionales*, Editorial Luis Miracle, S. A., Barcelona, 1965.
- Caves, Richard E., y Harry G. Johnson (Eds.), *Readings in International Economics*, The American Economic Association, R.D. Irwin, Inc., Homewood, Ill., 1968.
- Corden, W. M., "Recent Developments in the Theory of International Trade", *Special Papers in International Economics*, Princeton University, 1965.
- Ellis, Howard S., y Lloyd A. Metzler (Eds.), *Ensayos sobre teoría del comercio internacional*, Fondo de Cultura Económica, México, 1953.
- Ellsworth, P. T., *Comercio internacional*, Fondo de Cultura Económica, México, 1966.
- Heckscher, Eli F., *La época mercantilista*, Fondo de Cultura Económica, México, 1943.
- Kindleberger, Charles P., *Economía internacional*, Aguilar, S. A. de Ediciones, Madrid, 1967.
- Marsh, Donald B., *Comercio mundial e inversión internacional*, Fondo de Cultura Económica, México, 1957.
- Metzler, Lloyd A., "Teoría del Comercio Internacional", en *Compendio de economía contemporánea*, Howard S. Ellis (Ed.), Aguilar, S. A. de Ediciones, Madrid, 1970.
- Moret, Michel, *Intercambio internacional*, Editorial Tecnos, S. A., Madrid, 1960.
- Romeuf, Jean, *Diccionario de ciencias económicas*, Editorial Labor, S. A., Barcelona, 1966.
- Viner, Jacob, *Comercio internacional y desarrollo económico*, Editorial Tecnos, S. A., Madrid, 1966.