

Jugos de frutas y hortalizas

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS Y DIFUSION

GENERALIDADES

La industria mexicana de jugos de frutas y hortalizas es relativamente incipiente; sin embargo, tiene grandes posibilidades de desarrollo en un futuro más o menos próximo, toda vez que dispone de una amplia y variada materia prima frutícola y hortícola prácticamente a lo largo de todo el año; cuenta con mano de obra abundante y especializada; utiliza una técnica de enlatado y empaquetado moderna y avanzada y un creciente y atractivo mercado tanto interno como externo, este último fundamentalmente formado por aquellos países de alto poder de compra, como los de Europa, Estados Unidos, Canadá, Japón y algunos latinoamericanos, etcétera.

Entre los cultivos de frutales que se producen en el país destacan los siguientes: naranja, piña, mango, sandía, durazno, papaya, pera, toronja y chabacano; en el caso de las legumbres sobresale, desde luego, el cultivo del tomate, pero también se producen zanahoria, espárrago y nabo, entre otras.¹

Las cosechas de las frutas y hortalizas citadas se levantan prácticamente a lo largo de todas las estaciones del año, aunque la mayor parte de las mismas se obtiene en otoño y verano, lo

¹ A continuación se mencionan las estaciones en que se cosechan los frutales y hortalizas citados: naranja, en otoño, verano y primavera; piña, en primavera y verano; mango, en primavera y verano; sandía, en verano e invierno; durazno, en verano; papaya, en verano y otoño; pera, en verano; toronja, en invierno; chabacano, en verano; tomate, durante todo el año; zanahoria, en verano; espárrago, en verano y primavera-verano, y nabo, en invierno.

que permite corroborar lo afirmado con anterioridad, en el sentido de que la industria de jugos dispone de materias primas suficientes durante casi todo el año.

Con el objeto de proporcionar una idea aproximada de la importancia que en México tiene la industria productora de jugos de frutas y legumbres, y, ante la imposibilidad de obtener cifras estadísticas que permitan caracterizarla en forma individual, utilizaremos los datos que publica la Dirección General de Estadística, dependiente de la Secretaría de Industria y Comercio, en relación a la clase de actividad No. 2032 intitulada "Preparación, conservación, envasado y enlatado de frutas y legumbres", en donde se encuentra incluida la industria que nos ocupa.

Según los datos publicados por esta dependencia, en 1970 existían en el país 35 establecimientos dedicados a esta actividad, dentro de los cuales se proporciona ocupación a 1060.4 trabajadores —1 170 empleados y 9 434 obreros—; el monto de los sueldos, salarios y prestaciones pagados en ese año fue de 11.2 millones de dólares y el valor de la producción en el mismo año ascendió a 90.0 millones.

Es pertinente señalar que dentro de la industria de jugos de frutas y hortalizas, existen plantas fabriles modernas y avanzadas por la tecnología que emplean y que cuentan con una capacidad de producción elevada. Así por ejemplo, en 1970 inició sus operaciones una planta en el estado de Veracruz que industrializará 500 000 ton de naranja al año, de las cuales

obtendrá jugo concentrado, aceite esencial, aroma y esencias y pastura cítrica, posee una inversión de 2.4 millones de dólares, un capital de trabajo de 1.6 millones de dólares y ocupa a 140 trabajadores.

Esta planta no sólo industrializará naranjas sino también toronjas y mandarinas; asimismo, existen proyectos para industrializar papaya, mango, piña, plátano, manzana y otras frutas.

Esta planta y otra ubicada en el estado de Nuevo León, suman una capacidad anual de producción de 3 785 000 litros de jugo concentrado de naranja, suficiente para lograr 25 millones de litros de jugo fresco al año.

SITUACION NACIONAL

Producción

En el cuadro 1 se observa que la producción de casi todas las frutas y hortalizas, consideradas —naranja, plátano, piña, mango, sandía, durazno, papaya, pera, tomate, toronja y chabacano— ha registrado una tendencia alcista en volumen y en valor, no obstante que el comportamiento de la producción de algunas de ellas, ha sido irregular. En este caso se encuentran la piña y la sandía, que en los primeros años del período 1966-1970 experimentaron un descenso, para posteriormente recuperarse.

Entre las frutas y hortalizas, cuyas producciones han acusado ascensos notables, se encuentra el tomate, que aumentó de 21 000 ton y 1.6 millones de dólares en 1966 a 51 000 ton y 4.7 millones de dólares en 1970, o sea un incremento de 142.9% en cantidad y de 195.6% en valor; la toronja, que pasó de 10 000 ton y 545 000 dólares en el primer año señalado a 21 000 ton y 1.3 millones de dólares en el último, elevándose en números relativos 110.0% en volumen y 145.5% en valor y la papaya que llegó al nivel de 108 000 ton y 7.8 millones de dólares en 1970, representando incrementos del 47.9% en cantidad y 70.4% en valor con relación a 1966. Otros productos que aumentaron su producción en forma sustancial fueron el chabacano, la pera, la naranja y la piña.

Por su parte, la producción de jugo natural de naranja, durante el período 1966-70, describió una tendencia sostenida al alza, pasando de 208 000 ton y 11.1 millones de dólares en el primero de esos años, a 491 300 de ton y 22.4 millones de dólares en el último. Consecuentemente, estas últimas cifras superaron en 136.2% la cantidad y 101.6% el valor de las de 1966.

Dicho comportamiento se explica con base en el mayor consumo interno de bebidas refrescantes y a la reacción favorable que tuvieron las exportaciones de jugo de naranja, particularmente en 1970, ante una creciente demanda externa por este producto.

El jugo concentrado de naranja registró un comportamiento similar al del jugo natural, pasando de 3 338 a 8 269 ton de uno a otro de los años extremos del período 1966-1970, siendo la última cifra mencionada mayor en 147.7% que la primera.

Si se hace caso omiso de la cifra de producción de jugo de tomate correspondiente a 1966, que no es comparable con la de los años siguientes debido a razones de cómputo, se observa que en el lapso 1967-1970 la producción de jugo de tomate y sus derivados —que incluyen pasta o puré y salsa— registró un ascenso, toda vez que en 1967 se produjeron 15 052 ton con valor de 5.1 millones de dólares, en tanto que para 1970 esta producción fue de 34 646 ton, equivalentes a 13.1 millones de dólares, ascendiendo en números relativos a 130.2% en volumen y 156.8% en valor. Cabe señalar que los mayores precios a los que se ha estado vendiendo el jugo de tomate explican, en parte, el notable crecimiento que experimentó el valor de la producción de tomate y sus derivados en 1970.

En el trienio 1968-1970, la producción de jugo de piña observó un crecimiento sostenido al pasar de 20 270 ton con valor de 5.3 millones de dólares en el primer año indicado a 37 680 ton y 10.4 millones de dólares dos años después, lo que representa un incremento relativo de 85.9% en el volumen y de 96.9% en el valor.

El comportamiento registrado por la producción de este jugo

CUADRO 1

México, producción de frutas y hortalizas (Miles de toneladas y de dólares)

Nombre del producto	1966		1967		1968		1969 ¹		1970 ²	
	Canti- dad	Valor	Canti- dad	Valor	Canti- dad	Valor	Canti- dad	Valor	Canti- dad	Valor
Naranja	880	61 952	882	62 460	892	64 256	937	71 231	1 020	81 600
Plátano	543	32 574	545	32 919	551	34 385	563	36 000	611	41 548
Piña	268	13 319	251	15 759	242	15 516	302	20 530	308	21 683
Mango	203	15 620	205	16 366	206	16 366	207	18 258	209	20 064
Sandía	337	17 104	157	9 420	152	9 513	168	10 725	190	12 540
Durazno	75	7 001	76	7 325	77	7 684	81	8 445	81	8 775
Papaya	73	4 564	74	4 693	75	4 824	81	5 474	108	7 776
Pera	34	3 897	35	4 003	35	4 166	38	4 554	41	5 617
Tomate	21	1 576	46	3 876	43	3 690	49	4 310	51	4 658
Toronja	10	545	12	647	13	682	13	721	21	1 338
Chabacano	7	559	7	579	8	617	8	660	9	792

1 Datos preliminares.

2 Datos estimados.

Fuente: Memoria de labores de la Secretaría de Agricultura y Ganadería.

se ha derivado del incremento en su consumo nacional y de la expansión de la demanda externa, particularmente en los últimos tres años del quinquenio 1966-1970.

Finalmente, la producción de jugo de otras frutas, que incluye conservas y jugos de durazno, pera, toronja, chabacano y mango, también ha registrado una tendencia alcista, similar a los jugos anteriormente mencionados.

En efecto, en 1970 la producción de jugos de otras frutas llegó al nivel de 42 536 ton con valor de 19.9 millones de dólares, representando, frente a 1966, incrementos del orden de 159.5% en la cantidad y 301.8% en el valor.

pasaron de 1 470 ton equivalentes a 0.6 millones de dólares en 1966 a 471 ton con valor de 164 000 dólares un año después, reduciéndose un 68.0% el volumen y 71.9% el valor. Para 1968 las ventas externas de estos jugos se recuperaron notablemente y, luego de observar un descenso en 1969, alcanzaron el nivel de 1 870 ton y 0.7 millones de dólares en 1970.

Analizando la estructura de las exportaciones de jugos de frutas y hortalizas, se aprecia que los embarques externos de jugo de naranja han registrado un comportamiento irregular de 1966 a 1968, pero a partir de 1969 han tendido a aumentar hasta llegar a 808 ton y 392 000 dólares en 1970, lo que significa un incremento del 73.8% en la cantidad y 56.8% en el

CUADRO 2

*México, producción de jugos de frutas y hortalizas
(Toneladas y miles de dólares)*

Nombre del producto	1966		1967		1968		1969		1970	
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
Naranja (natural)	208 049	11 113	231 166	12 348	256 857	13 720	366 930	19 600	491 348	22 400
Naranja (concentrado)	3 338	1 881	3 710	2 100	4 122	2 333	5 788	3 276	8 269	4 680
Tomate ²	39 622	5 076	15 052	5 114	19 244	6 463	32 615	10 874	34 646	13 134
Piña	¹	¹	¹	¹	20 270	5 291	31 525	7 438	37 680	10 416
De otras frutas ³	16 390	4 964	26 831	11 657	29 205	12 867	34 961	15 750	42 536	19 944

¹ La producción de jugo de piña correspondiente a estos dos años estaba englobada en la producción de conservas de frutas.

² Incluye pasta o puré, salsa y jugo en conserva. La Dirección General de Estadística de la SIC considera que los datos de 1966 están sujetos a rectificación.

³ Incluye conservas y jugos de durazno, pera, toronja, chabacano y mango.

Fuente: SIC, *Revista de Estadística* e investigación directa.

Importación

El desarrollo de la industria nacional de jugos de frutas y hortalizas ha permitido abastecer prácticamente todo el consumo interno de estos productos. Sin embargo, en el quinquenio 1966-1970, México ha venido realizando pequeñas importaciones de jugos, destinadas, en gran parte, a satisfacer la demanda de las poblaciones radicadas en las zonas fronterizas del país. Por ejemplo, en 1969 México adquirió en el exterior 9 ton de jugo de naranja (con densidad de hasta 1.25 a la temperatura de 15 grados centígrados) con valor de 4 000 dólares, siendo abastecidas en su totalidad por el vecino país del norte. En ese mismo año se demandaron del exterior 74 ton de jugos de frutas, de legumbres o de hortalizas, que se computan al amparo de la fracción 20.07.A.999 (los demás), equivalentes a 40 000 dólares, procediendo también de Estados Unidos. Por último, se importaron montos muy pequeños de jugo de piña (con densidad de hasta 1.25 a la temperatura de 15 grados centígrados) y de jugo de tomate, que no llegan a una tonelada y que no rebasan el millar de dólares y cuyo proveedor también fue Estados Unidos.

Exportación

La expansión de la demanda externa de jugos de frutas, particularmente en los dos últimos años del período 1966-1970, ha permitido que los envíos al exterior de estos productos se eleven en dichos años, en contraste con lo ocurrido en los primeros tres años del lapso indicado, en el que describieron una tendencia poco definida y fluctuante.

Así, las exportaciones totales de jugos de frutas y hortalizas

valor con relación al primero de los años citados. Asimismo su participación en el total pasó del 31.6% al 43.2% en el volumen y del 42.9% al 57.3% en el valor de 1966 a 1970.

En contraste, las exportaciones de jugo de piña, que en 1966 fueron del orden de 376 ton con valor de 116 000 dólares, se redujeron en forma importante en 1967; sin embargo, a partir de este año, en el que alcanzaron su nivel más bajo —34 ton y 6 000 dólares— aumentaron en forma sostenida hasta llegar a 564 ton y 115 000 dólares en 1970. Consecuentemente, su posición relativa también se fortaleció hasta representar el 30.2% de la cantidad y el 16.8% del valor de las exportaciones totales de jugos en el último año mencionado, cifras que contrastan con el 25.6% en volumen y el 19.9% en valor correspondientes a 1966.

Los envíos al exterior de jugos de frutas no especificadas, que incluyen jugos de papaya, plátano, sandía, mango y pera, entre otros, también registraron un comportamiento similar al de los embarques externos de jugo de piña, toda vez que pasaron de 581 ton y 0.2 millones de dólares en 1966 a 259 ton con valor de 87 000 dólares un año más tarde. Sin embargo, después de esta última fecha aumentaron en forma continua, hasta llegar a 494 ton y 174 000 dólares en 1970. En este último año su participación relativa fue del 26.4% en la cantidad y 25.4% en el valor, contra el 39.5% y 35.2%, respectivamente, en 1966.

Las exportaciones de jugo de tomate fueron poco significativas en el primero y tercer años del período 1966-1970 y nulas en 1967. No obstante, en 1969 fueron del orden de dos ton con valor de 2 000 dólares, reduciéndose en un 50% un año después.

CUADRO 3

México, exportación de jugos de frutas y hortalizas
(Toneladas y miles de dólares)

Concepto y países de destino	1966		1967		1968		1969		1970	
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
<i>Total</i>	<i>1 470</i>	<i>583</i>	<i>471</i>	<i>164</i>	<i>1 222</i>	<i>492</i>	<i>1 119</i>	<i>366</i>	<i>1 870</i>	<i>684</i>
De naranja	465	250	178	71	797	357	282	123	808	392
República Federal de Alemania	—	—	6	2	—	—	2	1	688	335
Suiza	75	35	125	50	41	20	13	6	115	52
Panamá	—	—	—	—	—	—	—	—	2	3
Estados Unidos	82	39	35	14	750	335	236	98	—	—
Suecia	6	3	12	5	6	2	31	18	3	2
Canadá	281	164	—	—	—	—	—	—	—	—
Otros	21	9	—	—	—	—	—	—	—	—
De piña	376	116	34	6	102	24	435	85	564	115
Reino Unido	—	—	10	2	1	—	162	24	300	47
Argentina	69	21	24	4	96	22	71	17	137	38
España	—	—	—	—	1	—	119	23	96	18
Puerto Rico	—	—	—	—	2	1	—	—	15	7
Suiza	9	5	—	—	—	—	—	—	6	4
Estados Unidos	155	55	—	—	2	1	74	20	—	—
Italia	117	31	—	—	—	—	—	—	—	—
Canadá	25	3	—	—	—	—	—	—	—	—
Otros	1	1	—	—	—	—	9	1	10	1
De frutas, n/e.	581	205	259	87	323	111	354	146	494	174
Estados Unidos	572	203	253	85	320	108	341	137	480	168
Japón	—	—	—	—	—	—	10	7	12	6
República Federal de Alemania	—	—	—	—	—	—	—	—	2	—
Otros	9	2	6	2	3	3	3	2	—	—
De tomate	—	—	—	—	—	—	2	2	1	1
Puerto Rico	—	—	—	—	—	—	—	—	1	1
Estados Unidos	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Guatemala	—	—	—	—	—	—	2	2	—	—
De legumbres, hortalizas o verduras, n/e.	48	12	—	—	—	—	46	10	3	2
Estados Unidos	48	12	—	—	—	—	46	10	3	2

—, — Cifras inferiores a la unidad.

Fuente: Anuarios y tabulares de comercio exterior de los Estados Unidos Mexicanos, Dirección General de Estadística, SIC.

Finalmente, las exportaciones de jugos de hortalizas, legumbres o verduras, no especificadas —integradas por jugos de espárrago, zanahoria, espinaca, betabel y apio, entre otros— han sido esporádicas, toda vez que en 1966 ascendieron a 48 ton con valor de 12 000 dólares y fueron inferiores a una tonelada con valor de 1 000 dólares los siguientes dos años. En 1969 casi alcanzaron el monto y valor exportado en 1966, pero disminuyeron una vez más en 1970.

Por lo que se refiere al destino de las exportaciones de jugos de frutas, se puede afirmar que en el caso del jugo de naranja, el principal mercado hasta 1969 había sido Estados Unidos, seguido por Suiza; sin embargo, en 1970 la República Federal de Alemania se convirtió en el principal adquirente.

En el caso del jugo de piña, el Reino Unido es el principal cliente y ha tendido a fortalecer su participación, ya que en 1969 sólo absorbió el 28.2% del valor de las exportaciones totales de este jugo, en tanto que un año después adquirió algo más de las dos quintas partes. Otro país que ha venido realizando adquisiciones de jugo de piña a lo largo del período en cuestión ha sido Argentina, país que fortaleció su posición

en el último año del lapso citado al absorber el 33.0% del valor total.

Las exportaciones de jugos de frutas no especificadas, tradicionalmente se han concentrado en Estados Unidos, pero en los dos últimos años del período 1966-1970 Japón ha surgido como un nuevo cliente de México.

Por último, el jugo de tomate se destinó a Guatemala en 1969 y a Puerto Rico en 1970. En el caso de los jugos de hortalizas, legumbres o verduras, no especificados, el único país cliente de México ha sido Estados Unidos.

Régimen arancelario a la exportación

Los envíos al exterior de los jugos de frutas y hortalizas se realizan al amparo de las siguientes fracciones arancelarias: jugo de naranja: 062.00.03; jugo de piña: 062.00.04; jugo de frutas, no especificadas: 062.00.99; jugo de tomate: 063.03.00 y jugo de hortalizas, legumbres o verduras, no especificadas: 063.03.99. En todos los casos las exportaciones están exentas del pago de impuestos.

SITUACION MUNDIAL

En virtud de que no fue posible disponer de cifras que permitieran cuantificar la producción mundial de jugos de frutas y hortalizas en el período 1966-1969, este apartado se limita al comercio de los productos en estudio en el período señalado, incluyendo, para los casos en que se pudo obtener, las cifras correspondientes a 1970.

Exportación

Los embarques al exterior de jugos de frutas y hortalizas² correspondientes a veintinueve países³ durante el período 1966-1969, han descrito una tendencia permanente al alza al elevarse de 274 313 ton y 78.8 millones de dólares a 359 819 ton y 111.3 millones de dólares del primero al último año referidos, experimentando incrementos totales del 31.2% en la cantidad y 41.2% en el valor.

Analizando las exportaciones de estos jugos por países se aprecia que los embarques externos de Estados Unidos, después

² Incluye jugos de piña, toronja, naranja, tomate, y de otras frutas y vegetales en diferentes formas de presentación, como, por ejemplo: con un simple grado de concentración y envasados herméticamente y no congelados; concentrados y envasados en caliente y enlatados.

³ Ver cuadro 4.

de aumentar sustancialmente de 1966 a 1967, de 69 797 ton y 25.1 millones de dólares a 102 899 ton con valor de 31.5 millones, descendieron en 1968 y 1969. Sin embargo, durante 1970 los envíos al exterior de este país se recuperaron notablemente, hasta llegar a 107 932 toneladas y 41.7 millones de dólares, lo que representó incrementos del 54.6% en el volumen y 66.3% en el valor, con respecto a 1966.

En contraste, Italia, que ha sido el más relevante exportador europeo de los jugos en estudio, ha visto crecer sus exportaciones en forma continua en el lapso 1966-1969, aumentándolas de 64 585 ton y 15.2 millones de dólares a 68 712 ton y 18.1 millones de dólares, de uno a otro de los años extremos del período señalado y seguir elevándolas un año después, hasta llegar a 72 310 ton y 19.7 millones de dólares. Consecuentemente, las cifras de 1970 superaron en 12.0% en la cantidad y 29.7% en el valor a las de 1966.

Otro fuerte exportador de jugos es Brasil, que en los primeros tres años del lapso 1966-1969 elevó en forma continua sus embarques externos hasta alcanzar, en 1968, el nivel de 30 526 ton valoradas en 11.8 millones de dólares, cantidades superiores en 116.0% para el volumen y 144.5% para el valor con respecto a los envíos efectuados en 1966. No obstante, para 1969 sus exportaciones disminuyeron 21.8% en el volumen, pero en valor sólo 5.1 por ciento.

CUADRO 4

Principales países exportadores de jugos de frutas y hortalizas

Países	1966		1967		1968		1969		1970	
	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares
<i>Total</i>	274 313	78 822	342 998	92 754	357 248	108 961	359 819	111 307	251 254	85 103
Estados Unidos ¹	69 797	25 093	102 899	31 467	99 661	34 591	86 941	33 944	107 932	41 721
Italia ²	64 585	15 177	64 728	15 521	65 293	16 591	68 712	18 072	72 310*	19 680*
Brasil ¹	14 132	4 811	18 971	6 798	30 526	11 762	23 877	11 163	n.d.	n.d.
Países Bajos ²	5 625	2 733	23 877	6 655	29 113	9 252	28 626	9 277	22 204 ¹	6 961 ¹
España ²	21 340	6 597	24 486	7 827	28 631	7 380	29 092	7 614	n.d.	n.d.
Grecia ²	21 718	4 460	20 241	4 475	27 713	4 927	34 430	6 324	n.d.	n.d.
Yugoslavia ²	8 887	3 195	8 969	3 457	9 277	2 850	14 115	4 189	n.d.	n.d.
Austria ²	862	306	2 780	1 053	10 699	2 332	19 580	3 679	n.d.	n.d.
Francia ¹	10 693	2 788	7 879	2 116	12 244	3 256	12 835	3 160	12 382	2 971
Reino Unido ¹	4 238	2 480	3 873	2 046	4 200	2 379	4 301	2 905	4 907	2 581
Suiza ²	n.d.	560	n.d.	1 138	n.d.	1 977	8 554	2 490	n.d.	n.d.
Canadá ¹	33 987	3 400	46 051	3 701	19 444	2 869	10 053	1 901	14 223	2 448
Alemania occidental ¹	3 759*	2 220*	3 938	1 927	5 735	4 036	2 932	1 842	3 158	2 726
Japón ¹	5 275	1 260	6 796	1 546	5 051	1 106	4 817	999	1 646	448
Bélgica-Luxemburgo ²	1 381	657	1 646	793	2 013	982	1 728	993	778 ¹	971 ¹
Dinamarca ²	1 183	664	984	640	1 403	769	1 578	922	2 576 ¹	1 362 ¹
Argentina ¹	1 419	697	424	215	1 971	580	1 067	453	n.d.	n.d.
Suecia ²	394	192	774	294	334	189	569	277	n.d.	n.d.
Venezuela ¹	160	36	243	53	507	121	454	113	752	273
Guatemala ³	4 143	1 233	3 174	969	3 232	963	5 367	1 635	n.d.	n.d.
Costa Rica ³	204	76	47	17	76	21	80	21	n.d.	n.d.
El Salvador ³	287	66	148	28	50	13	11	3	n.d.	n.d.
Panamá ³	26	9	31	10	38	13	41	13	n.d.	n.d.
Uruguay ¹	64	35	1	1	21	8	—	—	—	—
Ecuador ¹	21	4	21	4	14	3	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Nicaragua ³	—	—	—	—	2	1	—	—	n.d.	n.d.
Colombia ¹	44	11	15	3	40	7	31	12	n.d.	n.d.
Chile ¹	41	56	—	—	—	—	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Honduras ³	48	6	2	—	—	—	28	6	n.d.	n.d.

n.d. No disponible.

* Cifras preliminares.

— Cifra inferior a la unidad.

Fuentes: ¹ Anuarios de comercio exterior.

² *World Trade Annual* de 1966 a 1969.

³ Anuarios de comercio centroamericano, SIECA.

Las exportaciones de jugos efectuadas por los Países Bajos en el período 1966-1969 han acusado una tendencia permanente al alza. En este último año las cifras llegaron a 28 626 ton con valor de 9.3 millones de dólares, siendo superiores en 408.9% en la cantidad y 239.4% en el valor con relación a las de 1966. Para 1970 las exportaciones de jugos de este país disminuyeron sustancialmente al situarse en 22 204 toneladas con un valor de 7.0 millones de dólares aproximadamente.

Los envíos al exterior de jugos de frutas y hortalizas de España, en el período 1966-1969, también han registrado una tendencia al alza, pasando de 21 340 ton y 6.6 millones de dólares en el primer año citado, a 29 092 ton y 7.6 millones de dólares en el último, lo que representa un incremento de 36.3% en la cantidad y de 15.4% en el valor.

Grecia, que ocupa el sexto lugar como exportador de jugos, también ha visto crecer sus exportaciones en el período 1966-1969, con excepción de una ligera baja en el volumen exportado en 1967. Así, en 1969 las ventas al exterior de este país fueron del orden de 34 430 ton y 6.3 millones de dólares, resultando mayores en 58.5% en el volumen y en 41.8% en el valor, con respecto a 1966.

En suma, en 1969 las exportaciones conjuntas de los seis países señalados ascendieron a 86.4 millones de dólares, cifra que representó el 77.6% de los embarques totales realizados por los veintinueve países mencionados, en tanto que tres años atrás absorbieron el 74.7% de las ventas externas totales, con 58.9 millones de dólares.

Importación

Independientemente de que varios de los países señalados en el apartado anterior poseen una industria productora de jugos de frutas y hortalizas relativamente desarrollada y han estado efectuando exportaciones de cierta consideración en los últimos años, algunos de ellos se han visto en la necesidad de complementar su producción interna con la importación a fin de estar en condiciones de abastecer sus crecientes consumos nacionales.

Así, en el cuatrienio 1966-1969, las adquisiciones externas de jugos de frutas y hortalizas,⁴ correspondientes a treinta y

⁴ Incluye jugos de naranja, piña, manzana, pera, tomate y de otras frutas y hortalizas, no especificadas, en diferentes formas de presentación.

CUADRO 5.

Principales países importadores de jugos de frutas y hortalizas

Países	1966		1967		1968		1969		1970	
	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares	Toneladas	Miles de dólares
<i>Total</i>	394 754	105 725	456 174	115 785	564 541	141 206	516 419	142 738	494 530	151 395
Canadá ¹	115 604	21 010	119 075	21 357	112 046	25 331	95 417	29 251	77 632	29 723
Alemania occidental ¹	51 860*	22 560*	69 596	24 005	74 415	26 190	64 429	25 248	83 111	31 979
Reino Unido ¹	79 736	24 990	82 910	24 111	88 617	25 800	78 397	22 490	105 265	26 181
Países Bajos ²	19 768	8 033	32 510	12 511	30 104	11 773	35 235	12 593	n.d.	n.d.
Suecia ²	12 597	4 933	14 978	5 644	25 330	7 951	26 916	9 104	38 144 ¹	12 950 ¹
Francia ¹	21 179	5 372	27 604	6 982	33 242	8 196	42 207	8 641	51 562	12 681
Estados Unidos ¹	52 000	5 027	61 579	5 757	108 118	9 322	78 734	8 040	76 898	7 950
Bélgica-Luxemburgo ²	9 408	2 772	10 472	3 144	13 825	4 268	15 879	4 974	10 149 ¹	3 740 ¹
Austria ²	6 190	1 859	6 846	2 224	18 073	3 666	24 862	4 556	n.d.	n.d.
Italia ²	2 616	887	5 229	1 411	29 507	8 251	12 616	3 369	12 589**	8 244*
Dinamarca ²	7 260	2 401	8 702	2 577	6 761	2 252	8 068	2 816	10 992 ¹	3 907 ¹
Noruega ²	2 552	1 297	2 834	1 485	3 426	1 606	5 172	2 258	n.d.	n.d.
Finlandia ²	3 468	1 341	3 443	1 104	4 226	1 347	4 747	1 773	5 124 ¹	1 956 ¹
Yugoslavia ²	1 488	503	1 784	791	3 532	1 227	5 007	1 772	n.d.	n.d.
Polonia ³	—	—	—	—	3 535	1 002	4 736	1 680	n.d.	n.d.
Japón ¹	2 287	632	2 968	952	3 151	1 001	4 667	1 308	6 594	2 017
Honduras ⁴	1 205	366	983	299	1 458	438	2 357	702	n.d.	n.d.
Nicaragua ⁴	2 048	628	1 708	498	1 406	419	1 786	555	n.d.	n.d.
El Salvador ⁴	1 386	438	1 332	421	1 681	504	1 681	464	n.d.	n.d.
Argentina ¹	200	67	227	68	249	83	1 209	427	n.d.	n.d.
Panamá ⁴	1 051	320	976	308	1 055	333	1 199	406	n.d.	n.d.
Costa Rica ⁴	414	135	185	67	222	71	315	106	n.d.	n.d.
Checoslovaquia ³	—	—	—	—	382	93	403	86	n.d.	n.d.
URSS ³	—	—	—	—	—	—	231	64	n.d.	n.d.
Colombia ¹	55	16	84	25	30	7	61	17	n.d.	n.d.
Brasil ¹	—	—	5	2	50	22	32	14	n.d.	n.d.
Guatemala ⁴	103	32	91	20	27	11	45	11	n.d.	n.d.
Venezuela ¹	12	8	7	5	13	13	10	11	8	6
Uruguay ¹	—	—	—	—	—	—	1	2	11	4
Chile ¹	84	27	32	12	76	31	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Ecuador ¹	26	10	14	5	14	5	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Perú ¹	157	61	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

n.d. No disponible.

* Cifras estimadas.

** Cifras preliminares.

Fuentes: ¹ Anuarios de comercio exterior de cada país.

² *World Trade Annual* de 1966 a 1969.

³ *Trade by Commodities - Imports*.

⁴ Anuarios de comercio centroamericano, SIECA.

dos países,⁵ acusaron una tendencia general al alza. En efecto, las importaciones de los treinta y dos países señalados, pasaron de 394 754 ton con valor de 105.7 millones de dólares en 1966 a 516 419 ton y 142.7 millones de dólares en 1969, lo que representa un aumento de 30.8% en el volumen y uno de 35.0% en el valor.

Considerados en forma individual Canadá sobresale como el principal adquirente de jugos, aunque sus compras externas han tendido a reducirse —en volumen— durante el lapso 1966-1970, al pasar de 115 604 a 77 632 ton de uno y otro año.

En contraste, las importaciones de la República Federal de Alemania han descrito una tendencia en general ascendente en ese mismo período, toda vez que pasaron de 51 860 ton en el primer año a 83 111 ton en el último.

Las adquisiciones del exterior del Reino Unido han acusado una tendencia fluctuante a la vez que alcista, hasta llegar a las cifras de 105 265 ton equivalentes a 26.2 millones de dólares en 1970, y resultar superiores en 32.0% en la cantidad y 4.8% en el valor comparadas con las de 1966.

Las importaciones de los Países Bajos, siguiente mercado en importancia también han sido crecientes hasta llegar al nivel de 35 235 ton con valor de 12.6 millones de dólares en 1969, lo

que representa un incremento de 78.2% en el volumen y de 56.8% en el valor, con respecto a 1966.

En el continente europeo otro fuerte comprador de jugos de frutas y hortalizas es Suecia, país que ha venido elevando sus importaciones en forma sostenida hasta situarlas en 26 916 ton con valor de 9.1 millones de dólares en 1969. Con respecto a 1966, estas cifras fueron mayores en 113.7% en el volumen y 84.6% en el valor. Para 1970, las compras de Suecia siguieron en aumento al llegar a 38 144 toneladas.

Las adquisiciones de Francia han observado el mismo comportamiento que las importaciones de Suecia, llegando a ser de 51 562 ton con valor de 12.7 millones de dólares en 1970 y superior en 143.5% en el volumen y en 136.1% en el valor a las efectuadas cuatro años antes.

En suma, durante 1969, los seis países mencionados realizaron importaciones de jugos de frutas y hortalizas, en forma conjunta, por valor de 107.3 millones de dólares, cifra que representó poco más del 75% de las compras externas totales de ese año, en tanto que tres años antes sus importaciones sumaron 86.9 millones de dólares equivalentes al 82.2% de las adquisiciones totales.

Otros importantes adquirentes de jugos de frutas y hortalizas son Estados Unidos y algunos países europeos, entre los que destacan Bélgica-Luxemburgo, Austria, Italia y Dinamarca. En el

⁵ Ver cuadro 5.

CUADRO 6

Origen de las importaciones de jugos de frutas y hortalizas en los países que se indican, durante 1969
(Miles de dólares)

Países abastecedores										
Países importadores	Total	Estados Unidos	Israel	Brasil	Italia	Alemania occidental	República de Sudáfrica	España	Francia	Países Bajos
Total	142 719	32 204	21 232	12 203	7 716	7 101	5 645	5 376	5 021	4 994
Canadá	29 251	18 677	641	3 177	110	107	516	126	58	48
Alemania occidental	25 248	2 635	3 380	4 704	2 687	—	2 424	2 102	630	2 389
Reino Unido	22 490	1 580	8 321	218	1 780	299	1 714	960	682	240
Países Bajos	12 593	1 511	1 144	1 730	1 509	3 827	108	343	547	—
Suecia	9 104	2 996	2 227	490	286	400	68	590	123	87
Francia	8 641	1 305	1 009	—	182	138	—	319	—	308
Estados Unidos	8 040	—	212	1 502	—	229	—	121	—	1 137
Bélgica-Luxemburgo	4 974	982	622	—	424	694	353	125	563	639
Austria	4 556	481	444	—	385	641	200	88	60	—
Italia	3 369	241	217	—	—	—	—	—	2 192	—
Dinamarca	2 816	292	654	297	219	79	133	319	96	84
Noruega	2 258	309	463	—	50	168	127	283	—	—
Finlandia	1 773	—	744	—	57	—	—	—	—	—
Yugoslavia	1 772	—	1 154	—	—	118	—	—	—	—
Polonia	1 680	—	—	—	—	322	—	—	69	62
Japón	1 308	742	—	—	—	7	2	—	1	—
El Salvador	464	9	—	—	—	—	—	—	—	—
Honduras	702	7	—	—	—	—	—	—	—	—
Argentina	427	—	—	85	27	—	—	—	—	—
Nicaragua	555	14	—	—	—	—	—	—	—	—
Panamá	406	394	—	—	—	—	—	—	—	—
Checoslovaquia	86	—	—	—	—	71	—	—	—	—
Costa Rica	106	5	—	—	—	—	—	—	—	—
URSS	64	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Brasil	14	5	—	—	—	1	—	—	—	—
Venezuela	11	9	—	—	—	—	—	—	—	—
Guatemala	11	10	—	—	—	—	—	—	—	—

edores del mercado francés los siguientes países: España, Países Bajos, Italia y la República Federal de Alemania, entre otros.

Estados Unidos efectuó compras de jugos de frutas y hortalizas que sumaron en 1969, 8.0 millones de dólares y estuvieron integradas por jugo de naranja, concentrado y conteniendo no más de 1% de alcohol por volumen; jugo de piña puro conteniendo no más de 1% de alcohol por volumen; y jugo de frutas no especificadas, mezclado, conteniendo no más de 1% de alcohol y de vegetales. Sus proveedores fueron Filipinas, que abasteció el 28.4% de las adquisiciones totales del año indicado; Brasil, 18.7%; Países Bajos, 14.1%; Austria, 6.4% y México, 4.6%, entre otros.

Japón adquirió en 1969, 1.3 millones de dólares de los siguientes tipos de jugos: de piña, sin azúcar, sin exceder del 10% de su peso de sacarosa, en contenido natural; de vegetales no especificados, sin azúcar; de frutas no especificadas, sin azúcar, sin exceder del 10% de su peso de sacarosa en contenido natural; y otros tipos de jugos como de tomate, en envases herméticos sin azúcar; y de naranja sin exceder del 10% de su peso de sacarosa, en contenido natural, entre otros. El más distinguido abastecedor del mercado japonés, de jugos, fue Estados Unidos, que realizó embarques que representaron el 56.7% de las importaciones de 1969; seguido por las islas Ryukyu. México escasamente remitió 10 mil dólares en ese año, o sea el 0.8% del total.

En el continente americano, además de Canadá y Estados Unidos, destacan las importaciones de Argentina, país que demandó en 1969, 427 mil dólares de jugos de frutas (incluidos los mostos de uva) de hortalizas y legumbres frescas, sin fermentar, sin adición de alcohol, con o sin adición de azúcar, siendo sus principales proveedores: Paraguay, que cubrió el 67.2% de las adquisiciones totales; seguido por Brasil, con 19.9%; Italia, con 6.3%; y México, 5.6 por ciento.

Por su parte, Honduras, Nicaragua, El Salvador, Panamá, Costa Rica y Guatemala, son importantes compradores de jugos de frutas y hortalizas, toda vez que en 1969 realizaron adquisiciones conjuntas, por valor de 2.2 millones de dólares, siendo abastecidos en un 73.5% por Guatemala y en un 19.6% por Estados Unidos.

Finalmente, en el cono sur, además de Argentina, se encuentran como compradores marginales Brasil y Venezuela.

Regímenes arancelarios a la importación

Canadá, sobresaliente comprador de jugos de frutas y hortalizas, aplica impuestos relativamente favorables a la importación de jugos de naranja, de piña y de frutas no especificadas. Sin embargo grava con un impuesto que se puede considerar alto, la introducción a su territorio de jugos de legumbres (17.5% *ad valorem*) y de tomate (20% *ad valorem*).

El vecino país del norte y los países centroamericanos, aplican elevados gravámenes a la importación de jugos, según se puede apreciar en el cuadro correspondiente.

Los países miembros de la Comunidad Económica Europea, también tienen establecidos altos impuestos a la importación de jugos de frutas y hortalizas. No obstante, los cuatro siguientes tipos de jugos: naranja, piña, tomate y de otras frutas y legumbres, todos ellos con un contenido de azúcar superior al 30% de su peso, están sujetos al régimen de *prelevements* o exenciones variables.

CUADRO 7

Regímenes arancelarios a la importación de los jugos de frutas, vegetales y legumbres que se indican

Concepto	Gravamen
Canadá	
De naranja	5 %
De piña	5 %
De frutas no especificadas	10 %
De tomate	20 %
De legumbres (hortalizas)	17.5%
Estados Unidos	
De naranja (concentrado)	0.20 Dls. por Galón
Otros (concentrados)	0.20 Dls. por Galón
De piña sin concentrar o con un grado de concentración no mayor de 3.5 grados	0.20 Dls. por Galón
Otros de piña	0.05 Dls. por Galón
Jugos de vegetales, incluso mezclas	0.01 Dls. por Galón
Comunidad Económica Europea ¹	
De naranja	
Con un contenido de azúcar superior al 30% de su peso	19.2% + (P)
Los demás	19.2%
De piña:	
Con un contenido de azúcar superior al 30% de su peso	19.2% + (P)
Con un contenido de azúcar inferior o igual al 30% de su peso	19.2%
Que no contenga azúcar	20 %
De tomate	
Con un contenido de azúcar superior al 30% de su peso	20.2% + (P)
Con un contenido de azúcar inferior o igual al 30% de su peso	20.2%
Que no contenga azúcar	21 %
De otras frutas y legumbres	
Con un contenido de azúcar superior al 30% de su peso	21.2% + (P)
Con un contenido de azúcar inferior o igual al 30% de su peso	21.2%
Que contenga azúcar	22 %
Japón ²	
De naranja hasta 10% de su peso de sacarosa, natural o artificial	—
Otros de naranja hasta 10% de su peso de sacarosa, natural o artificial	—
Natural de naranja, hasta 10% de su peso de sacarosa	—
Natural de piña, hasta 10% de su peso de sacarosa	—
De tomate envasado herméticamente	—
Otros de tomate envasado herméticamente	12%
De vegetales con adición de azúcar	—
De otras frutas	—
Reino Unido	
De tomate	6%
Otros de tomate	10%
De naranja con menos del 20% de azúcar	Libre
De otras naranjas con menos del 20% de azúcar	15%
Otros de naranja	18%
De piña con adición de azúcar	—
De otras piñas	—
Otros jugos	10%
Centroamérica	
De tomate	10%+ 0.50 Dls. por K.B.
De legumbres no especificados	10%+ 0.50 Dls. por K.B.
Los demás	25%+ 0.60 Dls. por K.B.

(P) Mercancías sujetas al régimen de los *prelevements* o exenciones variables.

1 Aplicables a partir del 1 de enero de 1971.

2 Sujetos a Sistema de Preferencias.

Fuente: Arancel de Aduanas de cada país.

El Gobierno japonés tiene exentos del pago de impuestos a la importación de: jugo de naranja hasta 10% de su peso de sacarosa, natural o artificial; otros jugos de naranja hasta 10% de su peso de sacarosa, natural o artificial; jugo natural de naranja, hasta 10% de su peso de sacarosa; jugo natural de piña, hasta 10% de su peso de sacarosa; jugo de tomate envasado herméticamente; jugo de vegetales con adición de azúcar; y jugos de otras frutas, pero grava con un 12% *ad valorem* la importación de los otros jugos de tomate, envasados herméticamente.

El Reino Unido tiene fijado un impuesto relativamente bajo a la importación de jugo de tomate y de otros jugos de tomate, y permite la importación libre de gravámenes del jugo de naranja con menos del 20% de azúcar, así como los jugos de piña con adición de azúcar y los jugos de otras piñas, y grava con impuestos que se pueden considerar elevados las importaciones de jugos de otras naranjas con menos del 20% de azúcar y otros jugos de naranja.

CUADRO 8

Gravámenes de la importación de jugos de frutas y hortalizas en los países de la ALALC que aplican un tratamiento preferencial cuando el producto sea originario de la zona

Concepto	Argentina	Brasil	Uruguay
De ananá (piña, azucarón abacaxi) sin fermentar y sin adición de alcohol			
Régimen legal	Libre importación	Libre importación	—
<i>Ad valorem</i> S/CIF (1)	—	5%	—
<i>Ad valorem</i> S/CIF (2)	0.3%	1%	—
Derecho consular	1.5%	Exigible	—
Requisitos de origen	*	*	—
*Ananás frescas y azúcar zonales			
Los demás jugos de frutas sin fermentar y sin adición de alcohol			
Régimen legal	Libre importación	Libre importación	Libre importación
Unidad de volumen	—	—	Kilo neto
<i>Ad valorem</i> S/CIF (1)	—	5%	17.2725%
<i>Ad valorem</i> S/CIF (2)	0.3%	1%	175%
Derecho consular	1.5%	Exigible	Exigible
Observaciones	(a)	(a)	(a)
Requisitos de origen	*	*	*
(a) De frutas tropicales, excepto cítricos			
Cuando no sean de frutas cítricas: frutas frescas y azúcar zonales			
De tomates, cuyo contenido en peso de extracto seco sea igual o superior al 7%, preparados o conservados, sin vinagre ni ácido acético, acondicionados en otros envases			
Régimen legal	—	Libre importación	—
<i>Ad valorem</i> S/CIF (1)	—	56%	—
<i>Ad valorem</i> S/CIF (2)	—	1%	—
Derecho consular	—	Exigible	—
Requisitos de origen	—	*	—

* Tomates zonales
(1) Derechos aduaneros
(2) Otros de efectos equivalentes

Fuente: Lista Consolidada 1970, tomo I, Remesa No. 3.

Finalmente, Argentina y Brasil han otorgado un tratamiento preferencial en sus gravámenes a la importación de jugo de piña sin fermentar y sin adición de alcohol, así como a los demás jugos de frutas sin fermentar y sin adición de alcohol, cuando estos productos proceden de los países miembros de la ALALC. Además Brasil ha extendido ese tratamiento al jugo de tomates, cuyo contenido en peso de extracto seco sea igual o superior al 7%, preparados o conservados, sin vinagre ni ácido acético, acondicionados en otros envases y, Uruguay, por su parte, lo aplica a los demás jugos de frutas sin fermentar y sin adición de alcohol.

CONCLUSIONES

Los embarques al exterior de jugos de frutas y hortalizas de México en los últimos años, han descrito una tendencia poco definida y han sido de relativamente pequeña magnitud. Sin embargo, la expansión de la demanda externa por estos productos, particularmente en los dos últimos años del lapso 1966-1970, ha permitido incrementar las exportaciones mexicanas de los mismos.

No obstante lo anterior, nuestros industriales deberían de aprovechar en mayor medida las grandes ventajas que tiene la relativamente incipiente industria de jugos de frutas y hortalizas en nuestro país, haciendo mayores esfuerzos para procesar cantidades crecientes de productos frutícolas y hortícolas y transformarlos en jugos, lo que permitiría aumentar y diversificar las exportaciones de los mismos; elevar el nivel de ingreso de un importante sector de nuestra población trabajadora y, al mismo tiempo, aumentar el ingreso de divisas al país.

Entre las ventajas que tiene la industria de jugos en México, se encuentran las siguientes: la rica y variada producción frutícola y hortícola del país, que está en condiciones de abastecerla de materia prima suficiente, durante casi todo el año; recursos humanos abundantes, así como cuadros técnicos especializados; avanzada técnica en el procesamiento industrial de los productos agrícolas referidos y, por último, un mercado interno sólido y un creciente y dinámico mercado externo.

En el ámbito mundial, un aliciente más para los industriales mexicanos es el hecho de que en los últimos años las importaciones de jugos de frutas y hortalizas, en los que los jugos de piña, tomate y de otras frutas y hortalizas, ocupan un lugar relevante; aunque un tanto irregulares, han tendido a elevarse y son realizadas, básicamente, por países con una gran población y un elevado poder de compra.

Entre esos países se encuentran los siguientes: Canadá, República Federal de Alemania, Reino Unido, Países Bajos y otros de Europa, incluso algunos países socialistas —Yugoslavia y Polonia—, pero además en otros continentes como en el americano; también existen otros mercados potenciales, que México bien podría aprovechar, por su relativa cercanía geográfica y por el hecho de que en muchos casos, a esos mercados acuden en calidad de abastecedores, países extracontinentales. En esta situación se encuentran los países centroamericanos Honduras, Nicaragua, El Salvador, y Panamá, y Estados Unidos y Argentina.

Finalmente, un incentivo más para incrementar las exportaciones mexicanas de jugos, lo constituyen los impuestos relativamente favorables con que los gobiernos de algunos de los países mencionados gravan la importación de jugos. En este caso se encuentran, por ejemplo, Canadá, Japón, Argentina y Brasil, entre otros.