

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Reducción de los gastos norteamericanos en el exterior*
- *Bajan la producción y los márgenes de utilidad en EUA*
- *Auge económico europeo y sus efectos en la balanza de pagos*
- *Modificación del tipo de cambio del rublo*
- *Programa de desarrollo siderúrgico en la India*

INTERNACIONALES

Objetivo de la Organización para la Cooperación Económica y de Desarrollo

LA Comisión encargada de elaborar la carta de la Organización de Cooperación Económica y de Desarrollo organismo que sustituirá a la antigua Organización de Cooperación Económica Europea, acaba de hacer pública una declaración sobre los objetivos de la nueva entidad.

La Comisión presentará un informe a una junta de los ministros de los países miembros, citada en París el 13 de diciembre del año en curso.

Según se desprende de la declaración, la OCED tiene el propósito de:

1.—Impulsar el crecimiento económico y elevar el nivel de vida entre las naciones miembros sin alterar la estabilidad económica, así como las contribuciones en favor del desarrollo de la economía mundial;

2.—Ayudar a un desarrollo económico sano;

3.—Contribuir a la expansión del comercio multilateral sobre bases multilaterales y sin discriminación alguna, según lo establecen las obligaciones internacionales.

Fuentes bien informadas aseguran que el organismo se ha fijado como meta principal el mejoramiento cuantitativo y cualitativo de la ayuda que hoy se presta a las naciones subdesarrolladas.

El nuevo organismo está integrado por las 18 naciones que componían la antigua OECE, más EUA y Canadá. Fue designado Secretario General el Sr. Thorkil Kristensen, ex ministro de finanzas de Dinamarca.

El informe de la Comisión ha sido enviado a los 20 países miembros para su estudio y no se espera que surjan dificultades en la reunión plenaria. Uno de los mayores problemas que hubo de afrontar la Comisión fue la negativa norteamericana a aceptar como obligatoria la necesidad de coordinar su política económica con la de los otros miembros del Organismo. Se estima que los delegados norteamericanos abrigaban el temor de que su Congreso no aceptara un mandato de tal naturaleza. Sin embargo, parece que a última hora hicieron algunas concesiones al respecto y aceptaron el inciso sobre la coordinación haciendo la salvedad de que dicha medida se tomaría únicamente en aquellos casos en que se juzgara apropiado.

Aumenta la Producción Mundial de Algodón

LA FAO anunció recientemente que la producción, el consumo y el comercio de algodón registraron entre agosto de 1959 y julio del año en curso las cifras más altas de todos los tiempos y que las perspectivas de la cosecha para el ciclo 1960-61 son aún más favorables. Afirma además que los precios muestran tendencia a recuperarse.

Por la cuarta temporada consecutiva el volumen de existencias mundiales bajó a "niveles que pueden considerarse normales".

Excluyendo la producción algodонера en la Unión Soviética, Europa Oriental y China, el total producido en 1959-60 fue de 31 mil pacas de 216.8 kilogramos cada una. Se estima que en 1960-61 la cifra será de 32 millones de pacas.

De 1955-56 a la fecha las existencias han disminuido de 22.3 millones de pacas a 16.4 millones.

Se Clausura la 17a. Reunión del GATT

AUNQUE en la 17a. reunión ordinaria del GATT clausurada el pasado 20 de noviembre no se llegó a ningún acuerdo espectacular, la mayor parte de los observadores coinciden que se logró eliminar algunas de las dificultades que entorpecen la expansión comercial entre sus miembros.

En su sesión final, el GATT discutió el problema creado por los subsidios de exportación a los artículos industriales y resolvió que en el futuro se aplicará a 14 países la regla de ese organismo que prohíbe dichas subvenciones. Entre las naciones afectadas se encuentran Gran Bretaña, Canadá, E. U. de Norteamérica y Alemania Occidental. Por el momento el GATT no estima factible que se pueda hacer extensiva la prohibición a todos sus miembros, pues en algunos casos los subsidios son necesarios todavía para desarrollar el comercio.

En dicha reunión se discutió nuevamente el asunto de las restricciones a la importación vigentes en Alemania Occidental. Hace algunos años se concedió a ese país una prórroga limitada para abolir dichas restricciones y en la última Asambléa del GATT se hizo notar que, faltando menos de la mitad del tiempo para que se cumpla dicho período y aún cuando Alemania ha cumplido en lo que respecta al sector industrial, hasta la fecha no se ha preocupado por levantar las restricciones que pesan sobre el sector agrícola.

Marcada Tendencia a la Nacionalización del Petróleo en Diversos Países

EL pasado mes de noviembre el gobierno de Indonesia decretó la nacionalización de la industria petrolera. La nueva ley estipula que "únicamente" las compañías del Estado podrán extraer petróleo y gas natural del subsuelo de la nación; sin embargo, hace la salvedad de que, en aquellos casos en que las empresas gubernamentales no puedan hacerse cargo inmediato de las operaciones, "podrán contratar compañías extranjeras".

La declaración que acompaña el decreto prohíbe tácitamente cualquier otorgamiento futuro de concesiones mineras a compañías de origen extranjero e invalida todas aquellas concedidas bajo las leyes mineras de las Indias Orientales Holandesas.

La nueva ley afecta directamente a los consorcios Standard Vacuum Caltex y Anglo Dutch Shell que controlaban extensos campos petrolíferos en Sumatra y Borneo. Portavoces de esas empresas aseguraron que la medida del gobierno indonesio no les había sorprendido y que a pesar del decreto de nacionalización, consideraban posible seguir operando en las Islas.

La ley todavía necesita la aprobación del Congreso. No se espera ninguna oposición o cambios fundamentales por parte del Poder Legislativo.

Las dificultades que las grandes compañías petroleras afrontan en Indonesia no son únicas. Como lo señala un artículo publicado recientemente en "The Journal of Commerce", en los últimos tiempos se mantiene una clara tendencia de parte de gran número de naciones del mundo a transformar las bases que hasta hoy han normado sus relaciones con las grandes compañías petroleras. El articulista cita dos razones fundamentales como explicación del fenómeno: 1.—La penetración soviética en el mercado libre de petróleo, basada en la táctica de ofrecer el producto a precios bajos a cambio de ventajas políticas; 2.—Las aspiraciones nacionalistas de los nuevos países y regiones subdesarrolladas del mundo, que desean cierta medida de control sobre el desarrollo de sus recursos y a quienes los soviéticos estimulan en sus propósitos con ofrecimiento de todo tipo de asistencia.

Latinoamérica

FUERA del sonado caso de Cuba, las compañías petroleras hallan cada día más tropiezos en otros países. En Venezuela, por ejemplo, el segundo país en importancia entre los productores de petróleo del mundo, el gobierno está empeñado en una batalla contra la inestabilidad política, el creciente desempleo y particularmente la continua merma de sus reservas monetarias. En estas circunstancias, agravadas por el descenso de los precios del petróleo mundial, principal fuente de ingresos de divisas del país, el gobierno ha redoblado su vigilancia para prevenir las prácticas seguidas por algunas compañías de vender el pro-

ducto a precios por debajo de los oficiales.

Sin embargo, la dificultad más seria con que tropiezan las compañías petroleras aquí no estriba tanto en los esfuerzos del gobierno por impedir las ventas con descuento, sino en la posibilidad de que Venezuela decida restringir la producción de petróleo como único medio de mantener los precios.

En Colombia y en el Perú también hay serios movimientos encaminados a reducir los privilegios de que han venido gozando hasta hoy las grandes compañías petroleras. En el segundo de esos países, el Gobierno desea modificar las condiciones en que opera la International Petroleum Co. (una afiliada de la Standard Oil) a fin de obtener mayor participación en las utilidades que deriva la empresa.

En Argentina, quizá una de las regiones petroleras potencialmente más ricas de América del Sur, y en donde la explotación del crudo está en manos del Estado, el gobierno acaba de atravesar una seria crisis política por la oposición de ciertos elementos dentro de la YPF (agencia petrolera nacional) y del Ejército a que se diera autorización a empresas extranjeras para explotar los yacimientos de la zona meridional. Finalmente, el Presidente Frondizi logró controlar la situación y otorgó el permiso.

Lejano Oriente

EN esta región, las principales zonas de dificultades para los consorcios petroleros son India, Pakistán y Ceilán.

India, siguiendo el ejemplo de Cuba, exigió hace algunos meses a las tres refinadoras que trabajan en el país —Shell, Caltex y Standard Vacuum— que procesaran un embarque de crudo soviético comprado a precios rebajados. Las empresas se vieron en la necesidad de acompañar su negativa de refinar el petróleo soviético con una rebaja al precio del crudo occidental de casi 25 centavos en barril.

Las consecuencias de esta medida repercutieron en todos los mercados de petróleo: por un lado, provocaron una rebaja general en los precios del petróleo del Medio Oriente que despertó gran descontento entre las naciones árabes y, por el otro, inspiraron a otros países asiáticos a imitar la táctica de India y Cuba. Pakistán, por ejemplo, negocia desde hace varios meses con la Unión Soviética un contrato para la explotación de petróleo, así como la compra de crudo y otros productos derivados, a precios por debajo del mercado. Ambas propuestas compiten abiertamente con compañías occidentales.

Ceilán por su parte anunció recientemente que enviará una misión a la India con el objeto de estudiar la estructura del nuevo organismo estatal creado por el gobierno de esa nación para refinar y distribuir el crudo. La decisión de Ceilán es doblemente significativa, pues su proyecto original era otorgar concesiones de refinación a las empresas occidentales y cambió de opinión a raíz de una oferta soviética y por la presión de algunos elementos nacionalistas en el gobierno.

Medio Oriente

ES quizá en esta región árabe en donde los consorcios petroleros mundiales confrontan el problema más complejo, pues mientras como India y Pakistán son consumidores, Venezuela y las naciones del Medio Oriente son las principales fuentes del abastecimiento petrolero de Occidente. A raíz de la rebaja en los precios del crudo de la región dictada por ESSO el pasado agosto, las naciones productoras, incluida Venezuela, adoptaron una serie de medidas defensivas, entre ellas el establecimiento de la Organización de Países Productores de Petróleo.

Estas naciones productoras desean dos cosas fundamentales de las compañías petroleras: estabilidad en los precios y mayor participación en las utilidades.

Por varios años las naciones árabes han venido instando a las compañías para que adopten el plan de Al-Tariki, Director del Ministerio de Petróleo de Arabia Saudita, plan que consiste en un complejo sistema de prorrates y la restricción coordinada de la producción del crudo para mantener la estabilidad en los precios.

Las resoluciones tomadas en el Segundo Congreso Árabe Petrolero, celebrado recientemente en Beirut, estipulan abiertamente la inconformidad de las naciones árabes por la rebaja de precios y su decisión de conseguir mejores condiciones de las empresas. Una de ellas declara: "Este Congreso apoya las demandas de las naciones árabes y sus esfuerzos encaminados a mejorar los términos de las concesiones petroleras en vigencia". La segunda resolución asegura: "El Congreso desautoriza cualquier reducción en los precios del petróleo crudo o sus derivados hecha sin previo consentimiento de los gobiernos árabes productores de petróleo. El Congreso apoya también la decisión de estos gobiernos de repudiar dicha reducción".

La opinión más generalizada entre los expertos es que el Congreso puso de manifiesto la tensión creciente entre las compañías petroleras y las naciones árabes.

Europa Occidental

EUROPA Occidental es sin duda, la región del mundo donde la posición de las compañías petroleras internacionales es más estable. Sin embargo, aún aquí se han sentido los efectos de la competencia soviética. El caso más notable es el de Italia que firmó recientemente un acuerdo para cambiar equipo industrial italiano por crudo y derivados soviéticos. La transacción tuvo un efecto desfavorable particularmente para Francia, que proyectaba pedir al Mercomún que disponga un embargo contra las importaciones petroleras desde Europa Oriental, a fin de dar preferencia al petróleo francés del Sahara. Después del acuerdo italo-soviético la mayor parte de los observadores coinciden en que sería casi imposible que el Mercomún accediera a dicho embargo.

Reducción de los Gastos Norteamericanos en el Exterior

EL Presidente Eisenhower anunció recientemente que había ordenado una severa reducción de los gastos federales norteamericanos en el exterior, a fin de contrarrestar el déficit que registra la balanza de pagos y evitar que continúe la salida de oro.

En el tercer trimestre ese déficit se elevó a la tasa anual de Dls. 4,300 millones. En 1959 fue de Dls. 3,800 millones.

Entre las medidas dictadas por Eisenhower está el orden de reducir el número de mujeres e hijos que acompañan al personal militar estacionado en el extranjero, así como la directiva a las fuerzas armadas para que compren productos norteamericanos en todos aquellos casos en que ello sea factible.

La orden sobre la reducción del personal militar en el extranjero será efectiva desde el próximo 1º de enero y deberá aplicarse a razón de "15 mil personas mensuales hasta reducir su número a un nivel que no excederá de 200 mil personas". Se calcula que el número de familiares dependientes del ejército norteamericano que hoy viven en el extranjero, particularmente en Europa, asciende a 484 mil.

La segunda de las órdenes dispone que las fuerzas armadas de Estados Unidos de N. A. den preferencia a la compra de bienes y servicios norteamericanos.

Los otros puntos del programa concebido por Eisenhower para reducir los gastos federales en el extranjero incluyen:

La recomendación de que se busque la forma de incrementar las exportaciones norteamericanas y que se gestione la abolición de las restricciones vigentes en algunos países para la compra de artículos de Estados Unidos de N. A.

Una directiva al Ministro de Agricultura para que se cerciore de que la venta de excedentes alimenticios en el extranjero no afecta las operaciones comerciales de productos agrícolas norteamericanos.

El último punto fija como límite el 15 de diciembre para que todas las agencias federales informen sobre la acción emprendida a fin de cumplir con las directivas anteriores.

A pesar de que desde hace algunos meses se viene hablando de la creciente preocupación del gobierno norteamericano ante el progresivo deterioro de la balanza de pagos, la decisión de Eisenhower tomó a Washington y al resto del mundo por sorpresa, máxime al tratarse de una acción de última hora por parte de la Administración republicana.

Algunos observadores aseguran que Eisenhower no ha querido dejar el asunto al Presidente electo y señalan como base de su argumento que el programa esbozado por Kennedy para contrarrestar el déficit de la balanza de pagos no incluía las dos decisiones más importantes tomadas por la Administración republicana saliente, es decir, la repatriación de los familiares del personal militar y la direc-

tiva para que se dé prioridad a los productos norteamericanos en las compras de las agencias gubernamentales. Sin embargo también se apunta que si Kennedy no tiene objeciones a esta política, Eisenhower le ahorró la necesidad de tomar decisiones francamente impopulares en el ejército.

La noticia de una inminente disminución de gastos norteamericanos en el extranjero despertó cierta alarma en Europa. En Francia, por ejemplo, circuló el rumor de que Estados Unidos tiene intenciones de limitar la cantidad de dólares a los turistas norteamericanos en el extranjero. Uno de los países más afectados por la directiva de "compras norteamericanas" es Noruega. Por muchos años, los noruegos han vendido a las tropas norteamericanas estacionadas en Alemania Occidental una serie de productos.

Resultados de la Misión Financiera Norteamericana en Alemania

EL Secretario del Tesoro norteamericano Robert B. Anderson y Douglas Dillon, subsecretario del Departamento de Estado, llegaron a Bonn a mediados del mes de noviembre con el propósito de persuadir al Primer Ministro Adenauer de que Alemania Occidental contribuya mediante sus cuantiosas reservas internacionales, a solucionar el déficit de la balanza de pagos de Estados Unidos de N. A. Más tarde visitaron París y Londres con el mismo propósito.

En Bonn, Anderson y Dillon plantearon concretamente al Primer Ministro Adenauer y a su ministro de Economía, Ludwig Erhard, la forma y cantidad en que Estados Unidos de N. A. deseaba la contribución alemana: Alemania Occidental debía sufragar los gastos de mantenimiento de las 250 mil tropas norteamericanas estacionadas en ese país y que cuestan a Estados Unidos de N. A. Dls. 600 millones anuales; debería también duplicar inmediatamente su contribución destinada a financiar los servicios de la OTAS, tales como estaciones ferroviarias, gaseoductos, etc. Estados Unidos costea actualmente 37% del programa mientras Alemania paga únicamente el 14%; Francia e Inglaterra contribuyen con el 12% y el 10% respectivamente.

Anderson pidió asimismo que Alemania levantara las restricciones y cuotas que hoy gravan las importaciones agrícolas procedentes de EUA y por último, que Bonn hiciera efectiva su promesa de dedicar Dls. 1,000 millones para ayuda a países subdesarrollados.

Después de tres días de conferencias, se hizo público un comunicado conjunto en el que se reconoció que no había sido posible llegar a ningún acuerdo. Sin embargo, de una serie de conferencias de prensa concedidas por funcionarios alemanes mientras se realizaban las pláticas, así como de las declaraciones del Secretario del Tesoro norteamericano al finalizar éstas, se desprende que: Alemania se negó categóricamente a sufragar los gastos de las tropas norteamericanas estacionadas en su territorio; que Alemania estaría dispuesta a aumentar su participación en el programa de mantenimiento de la OTAS a razón de Dls. 150 millones, siem-

pre y cuando otras naciones miembros eleven también su participación; Bonn prometió suavizar algunas de las restricciones que gravan las importaciones procedentes de Norteamérica, particularmente las de alimentos enlatados y productos avícolas. El Primer Ministro está dispuesto a que Alemania cancele inmediatamente la deuda de D.M. 3,475 millones que tienen con Estados Unidos por ayuda de postguerra y que según el acuerdo vence en 1981; otro punto concedido por Alemania es el de hacer efectiva en el futuro próximo su prometida asistencia económica a los países subdesarrollados.

En general, la mayor parte de los observadores coincidieron en que el viaje de la misión norteamericana a Bonn no puede calificarse de un triunfo. Refiriéndose concretamente a la negativa alemana de sufragar los gastos de las fuerzas norteamericanas, un editorial aparecido en "The Financial Times" comenta el asunto en la forma siguiente: "...Faltando menos de un año para una elección general, el gobierno alemán no podía acceder bajo ninguna circunstancia a la petición norteamericana, pues ello daría pie a que gran parte de la nación alemana interpretara la medida como una forma disfrazada de aceptar el financiamiento de tropas de ocupación. Quizá si el Sr. Anderson no hubiese insistido tanto sobre ese punto podría haber conseguido mejores términos en otros aspectos".

"Queda por determinar hasta qué grado contribuirán a resolver el problema del déficit norteamericano las medidas aceptadas por el gobierno de Bonn. Es fácil de comprender el deseo norteamericano de una acción rápida y eficaz por parte de Alemania Occidental y si hoy se tiende a criticar a esta última por "perturbar el equilibrio monetario de Occidente", ello es consecuencia en mucho de sus propios errores, pues a un mayor número de divisas acumuladas, corresponderá un mayor volumen de tropiezos cuando se quiere retornarles a la circulación..."

"En última instancia, queda únicamente un recurso efectivo a Bonn para disminuir los fondos acumulados: o bien donarlos abiertamente, o bien prestarlos para financiar compras en el extranjero".

Por su parte, el presidente Eisenhower, después de informarse de los resultados del viaje del Secretario Anderson, declaró que su gobierno se hallaba dispuesto a retirar su demanda sobre el mantenimiento de las tropas norteamericanas estacionadas en Alemania, pero que en cambio seguirá negociando con el gobierno de Bonn "sobre otra serie de cuestiones". El presidente Eisenhower mencionó entre ellas una propuesta para que Alemania Occidental compre equipo militar norteamericano para sus propias fuerzas armadas, así como determinados pertrechos destinados a otros miembros del Pacto del Atlántico. Esta es la primera mención que se hace de la posibilidad de que Alemania financie una ayuda militar extranjera.

Eisenhower manifestó también que los norteamericanos seguirán insistiendo para que Bonn levante las restricciones que hoy gravan las exportaciones agrícolas de Estados Unidos a ese país.

El viaje de la misión económica norteamericana a París y Londres tampoco produjo resultados muy positivos.

En París, W. Baumgartner, Ministro de Finanzas de Francia, informó al Secretario del Tesoro Norteamericano que a pesar de que Francia estaba dispuesta a colaborar con Estados Unidos no creía que hubiera gran cosa que el país pudiera hacer para ayudar a detener la fuga de oro norteamericano hacia el exterior. Señaló que Francia ha liberado casi todas las importaciones dólar y ha pedido a sus ciudadanos que se abstengan de especular en el mercado del oro.

Fuentes bien informadas aseguran, sin embargo, que el Sr. Anderson sondeó a los franceses sobre una petición similar a la que hicieron en Bonn. El resultado, según las mismas fuentes, fue una negativa rotunda de Francia de contribuir a sufragar los gastos de tropas norteamericanas estacionadas en Francia, así como también de aumentar su contribución a la OTAS. Respecto a este último punto se asegura que el Ministro Francés manifestó que su país no consideraría el asunto sino hasta que se resuelvan las diferencias franco-americanas sobre la Organización Atlántica surgidas por una propuesta de reforma de la misma, que hiciera el presidente De Gaulle.

En lo que respecta a aumentar la ayuda extranjera que Francia presta a las naciones subdesarrolladas, se dice que la respuesta francesa fue en el sentido de que ya lo hacía en escala suficiente.

En Londres, el Sr. Anderson no hizo ninguna petición financiera concreta, particularmente en vista de que los británicos son, después de Estados Unidos los que contribuyen en mayor porcentaje a la defensa de Occidente. McMillan prometió, sin embargo, según fuentes bien informadas, rebajar nuevamente las tasas británicas de redescuento a fin de hacer menos atractivas al dólar las operaciones especulativas en la Gran Bretaña. Efectivamente, una semana después de la visita de Mr. Anderson, el gobierno inglés decretó una nueva rebaja de medio por ciento de la tasa de redescuento. La medida fue interpretada por la mayoría de los observadores como una abierta muestra de la buena disposición británica para ayudar a Estados Unidos a resolver el problema del déficit en los pagos internacionales.

Estados Unidos de N. abolió las Cuotas de Importación de Lana

ESTADOS Unidos anunció recientemente que, a partir del 1o. de enero de 1961, entrarán en vigor una serie de aranceles aduaneros sobre los artículos de lana en sustitución del sistema de cuotas de importación vigente hoy y que durante varios años ha sido blanco de innumerables críticas en el extranjero.

Dentro del nuevo sistema de tarifas directas, los derechos pagados por artículos de alta calidad aumentarán del 45% que pagaban bajo el plan de cuotas a 48%, mientras que los de inferior calidad subirán a 57%.

Un alto funcionario del gobierno declaró que "a pesar de que el nuevo sistema aumenta ligeramente la tasa de protección a los productores norteamericanos de artículos de lana, es bastante razonable" y que no se espera una reacción desfavorable por parte de las naciones abastecedoras de Estados Unidos.

Se estima que el nuevo plan, que grava las lanas baratas a una tasa bastante alta, afectará particularmente las importaciones de origen japonés e italiano. La reacción británica al nuevo sistema de impuestos directos fue más bien negativa. El vicepresidente de la Wool Textile Delegation aseguró que cualquier beneficio que la Gran Bretaña pudiera derivar de la cancelación de cuotas, se anulaba con el incremento de los aranceles.

Estados Unidos Mantiene las Cuotas de Importación del Plomo y Cinc

EL presidente Eisenhower ha decidido que por el momento se mantendrán las cuotas de importación sobre el plomo y cinc.

Un anuncio de la Casa Blanca afirma que el presidente Eisenhower aprobó el informe rendido por la Comisión de Tarifas en el sentido de que es oportuno iniciar ninguna investigación para determinar si es aconsejable liberar las cuotas presentes y, que no existen suficientes razones para justificar una nueva discusión sobre la cláusula dictada en 1958 al respecto.

Bajan la Producción y los Márgenes de Utilidad en Estados Unidos de N.

SEGUN la Junta de la Reserva Federal únicamente el alto nivel de producción que registró la industria automotriz en el mes de octubre, impidió que bajara sustancialmente el nivel de la producción total del país. Empero, hace notar que las perspectivas para dicha industria en noviembre son de una contracción de actividades.

El informe de la Reserva Federal asegura que con exclusión de las fábricas de vehículos, casi todas las otras ramas de la industria permanecieron estáticas o bien registraron una leve pérdida.

El Informe del Departamento de Comercio sobre el futuro de la industria de la construcción en 1961 es un poco más optimista. Estima que el año próximo los gastos por ese concepto crecerán en 4%, alcanzando un total máximo de Dls. 57,200 millones. El Departamento calcula que en 1960 el total de inversiones en ese ramo ascenderá a Dls. 55,100 millones.

Por su parte, el First National Bank de Nueva York, en su "carta mensual" de octubre señala que las empresas norteamericanas registran una reducción en los márgenes de utilidad debido particularmente a los altos costos de producción. El Banco llega a la conclusión anterior después de analizar los informes rendidos por 764 corporaciones sobre sus actividades en el tercer trimestre.

Las empresas, manufactureras en su mayoría, registraron en ese trimestre un

ingreso neto, después de deducir impuestos, de Dls. 2,700 millones, cifra un 11% inferior a la del trimestre anterior pero 8% más alta que la obtenida en el tercero de 1959.

El próximo presidente del Chase Manhattan Bank de Nueva York, David Rockefeller, expresó recientemente algunos juicios sobre la economía interna norteamericana. Refiriéndose al Presidente electo Kennedy, afirmó "que el nuevo gobierno tomará posesión en momentos en que operan factores sustanciales en favor de un mayor crecimiento económico y mayor prosperidad en el país". Rockefeller dijo que las inversiones privadas en 1960 ascenderán a Dls. 48 mil millones, pero que la cifra necesaria para garantizar un crecimiento económico sustancial debiera ser de Dls. 55 mil millones. En otra parte de su conferencia, el próximo presidente del Banco opinó que la declinación que hoy sufre Estados Unidos constituye un fenómeno normal del ciclo económico. Otra institución bancaria, The Cleveland Trust Co., afirma que este año, no obstante el hecho que la mayor parte de las empresas manufactureras en el país registran ventas máximas, los márgenes de ganancia se han reducido. Durante el primer semestre de 1960 las ventas crecieron en un 3% mientras las utilidades, después de deducir impuestos, disminuyeron en un 7%. El Banco cita el caso de 129 empresas cuyas ventas aumentaron en ese semestre, mientras las de 81 decrecieron; sin embargo, de las compañías analizadas 149 registraron menos ganancias y únicamente 61 de ellas reportaron un incremento.

Un informe del Hanover Bank of New York señala que la deuda privada creció en 1930 a 1960 de Dls. 160,400 millones a 580 mil millones, cifra que representa una tasa de aumento de 262%; durante el mismo período el producto nacional bruto creció en 454%.

En Washington, una serie de expertos del Departamento de Agricultura reunidos para discutir las perspectivas de la economía para 1961 coincidieron en estimar que la actual declinación llegará a su fin a mediados de ese año. El jefe de la Oficina de Estadística de esa entidad aseguró que si las ventas de automóviles del nuevo modelo alcanzan el nivel esperado de 7 millones, "existen razones para vaticinar que la economía recobrará su impulso ascendente el próximo verano".

A juicio de otro banco, The Harris Trust and Savings Bank, todos los indicadores refuerzan la impresión de que el país atraviesa por una suave recesión y que todo sugiere que ésta se prolongará todavía por algunos meses. Señala el banco que el mejor índice de la economía es la cifra del producto nacional bruto y que entre el segundo y tercer trimestre éste registró una baja de Dls. 2 mil millones. El índice de producción elaborado por la Junta de la Reserva Federal también arroja una baja en los últimos dos meses.

El banco enumera otra serie de indicadores que en su criterio apuntan hacia la prolongación de la actual contracción económica en 1961, entre ellos: si-

guen declinando los precios de los valores industriales, los pedidos de artículos durables, el promedio de horas trabajado en las fábricas, así como el número de nuevas incorporaciones. También han disminuido, según el banco, el número de nuevas construcciones y los gastos de empresas en equipos y plantas.

Las Pérdidas Norteamericanas en Cuba se Calculan en Dls. Mil Millones

UN estudio llevado a cabo por el Departamento de Comercio de Estados Unidos asegura que el valor de los bienes expropiados a ciudadanos norteamericanos en Cuba se estimaba a principios de 1960 en casi Dls. 1 mil millones, sin incluir propiedades del gobierno, tales como la planta de níquel de Nicaro. Las inversiones de Estados Unidos en Cuba ocupaban el segundo lugar en América Latina después de Venezuela y representaban la octava parte del total de las inversiones directas de Estados Unidos en nuestra región.

En el período comprendido entre 1950-59 las inversiones privadas norteamericanas en la Isla crecieron casi en un 50%; se dobló la cantidad invertida en la industria; las inversiones dedicadas a la industria petrolera (mínimas antes de 1950) crecieron a un ritmo aún más rápido y las dedicadas a servicios públicos, particularmente luz y fuerza eléctrica, se desarrollaron en forma muy especial de 1957 a 1959. No se registró ningún cambio notable en cuanto a las inversiones agrícolas.

En 1957 el total de ventas efectuadas en Cuba por agencias y sucursales de compañías norteamericanas ascendió a Dls. 700 millones. El mayor volumen correspondió a empresas de productos agrícolas, sumando el movimiento del año más de Dls. 300 millones. De esta cantidad, casi la mitad correspondió a exportaciones a Estados Unidos y la tercera parte a otras naciones. Las compañías manufactureras norteamericanas en Cuba produjeron ese año artículos por valor de Dls. 150 millones, 85% de los cuales fueron consumidos en la propia Isla y el resto exportados. La venta de los productos petroleros refinados en Cuba por los norteamericanos ascendió a Dls. 120 millones en 1957 y las utilidades netas obtenidas por los servicios públicos a Dls. 130 millones.

El estudio apunta que en ese mismo año las compañías norteamericanas con inversiones directas en Cuba gastaron, después de deducir costos de importación y transacciones comerciales, aproximadamente Dls. 600 millones en el mantenimiento del proceso productivo. Además invirtieron Dls. 130 millones en plantas y equipos adicionales. Esta cantidad representa el 20% del total de inversiones brutas en Cuba en 1957.

En el renglón de sueldos y salarios las empresas norteamericanas gastaron cerca de Dls. 170 millones. De ese total correspondió a las empresas agrícolas Dls. 60 millones, a las de servicios públicos 50 millones y más de 25 millones a las compañías manufactureras.

EUROPA OCCIDENTAL

Auge Económico Europeo y sus Efectos en la Balanza Comercial y de Pagos

UN examen de las economías de Europa Occidental demuestra —que con exclusión de Alemania Occidental, donde continúan acumulándose las reservas a un ritmo peligroso para el equilibrio monetario mundial— el auge registrado en 1960 en la mayor parte de las naciones del Continente europeo, ha dejado sentir sus efectos sobre las respectivas balanzas comerciales y de pagos.

De un año a esta parte, la producción industrial ha crecido sustancialmente en la mayor parte de esas naciones aunque no en todas al mismo ritmo: en Alemania, Italia y Holanda, por ejemplo, ha sido más intenso que en Dinamarca y Noruega. Por regla general, las crecientes inversiones han sido el factor más vigoroso del auge.

Por otra parte, la expansión del comercio mundial contribuyó en mucho a desarrollar la capacidad productiva mientras la escasez de mano de obra impulsó la modernización y las inversiones tecnológicas. Otro elemento de innegable valor psicológico en este resurgimiento económico europeo ha sido, sin duda, la creación del Mercomún.

PRODUCCION INDUSTRIAL

(Estacionalmente ajustada)

1953=100

	Junio 1960	Junio 1959
Bélgica	130	121
Luxemburgo	138	126
Francia	171	159
Alemania	182	161
Italia	180*	152
Holanda	160	138
Austria	167	150
Dinamarca	140	134
Noruega	141	137
Suecia	130	119
Gran Bretaña	130	120

* Cifra de mayo.

Una modalidad característica del presente auge es que, a diferencia de otros anteriores, ha tenido poca repercusión en la estabilidad de los precios. Durante la etapa inicial ello se debió fundamentalmente a que pudo compensarse el aumento registrado en los salarios y en el precio de las materias primas, con el incremento de la productividad y el aprovechamiento de la capacidad ociosa. Además, esta vez la mayoría de los gobiernos tomaron medidas anticíclicas en fase mucho más temprana que en el pasado. Desde luego, aunque el cuadro de precios varía de nación a nación —Francia registra el mayor porcentaje de aumento respecto a los del año anterior— en general es sorprendentemente estable.

Durante los últimos meses en que la demanda ha ejercido una fuerte presión sobre los recursos disponibles se ha logrado mantener una relativa estabilidad en los precios mediante el incremento de las importaciones, lo que ha permiti-

tido satisfacer el creciente consumo interno. La mayor parte de las naciones europeas cuenta con suficientes reservas para comprar en el extranjero.

RESERVAS DE ORO

(Millones de dólares)

	Junio 1960	Junio 1959
Bélgica	1,347	1,357
Francia	1,987	1,634
Alemania	6,011	4,621
Italia	2,898	2,523
Holanda	1,467	1,374
Austria	659	694
Dinamarca	252	255
Noruega	271	237
Suecia	460	501
Suiza	1,889	2,002
Gran Bretaña	2,893	3,172

Un estudio del cuadro anterior muestra que a mediados de año, las tenencias de oro y divisas de cada país eran bastante elevadas, y que aún en aquellos donde habían declinado, la disminución no era considerable. Por otra parte, las de Alemania, Francia e Italia crecieron en forma sustancial respecto a 1959. La última, sin embargo, dejó de acumular reservas desde fines de 1959 y a partir de entonces ha sufrido una pérdida de Dls. 100 millones.

Es importante notar el procedimiento usado por cada país para acrecentar o mantener el nivel en sus reservas: Francia, por ejemplo, empleó el superávit de su balanza comercial para reducir su deuda exterior y aumentar sus tenencias de oro y divisas; Gran Bretaña, por su parte, también ha amortizado algunas deudas, pero en su caso ello ha sido consecuencia del influjo de divisas y no del auge de las exportaciones. Debe notarse, sin embargo, que, en mayor o menor medida, todas las naciones europeas se han beneficiado con el movimiento internacional de capitales.

Por las cifras anteriores puede verse que en 1960 todas las naciones europeas aumentaron sustancialmente sus importaciones; aunque fue general también el incremento de sus exportaciones, únicamente Francia, Alemania y Bélgica lograron elevar éstas en consonancia con las primeras. Los demás países sufrieron un deterioro en sus balanzas comerciales.

El mayor beneficiario de este movimiento desfavorable en las balanzas comerciales europeas fue Estados Unidos. El año pasado las exportaciones europeas a ese país iban en ascenso; en 1960, sin embargo, comenzaron a decrecer y algunos países consideran ahora que la baja es muy acentuada.

Ello se ha debido, en parte, a la contracción del mercado norteamericano para los automóviles europeos pequeños, así como a la declinación de las compras de acero, que habían crecido artificialmente como resultado de la prolongada huelga en la industria siderúrgica de Estados Unidos.

Por otra parte, las exportaciones norteamericanas han incrementado en forma notable. En los nueve primeros meses de 1960, por ejemplo, la Gran Bretaña aumentó sus compras en Estados

BALANZA COMERCIAL

(Enero a julio)

Millones de dólares

	1 9 6 0		1 9 5 9	
	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones
Bélgica-Lux	2,264	2,222	1,918	1,849
Francia	3,714	4,058	2,919	3,075
Alemania	5,783	6,435	4,574	5,322
Italia	2,775	2,128	1,884	1,544
Holanda	2,605	2,268	2,238	1,967
Austria	797	638	629	539
Dinamarca	1,022	826	874	743
Noruega *	735	441	654	392
Suecia	1,649	1,441	1,307	1,230
Gran Bretaña	7,461	6,112	6,418	5,623
Suiza	1,246	1,036	1,058	917
Estados Unidos	8,733	11,841	8,550	9,943

* De enero a junio solamente.

Unidos en casi 60%. Las exportaciones norteamericanas a otros lugares del mundo también mejoraron en forma considerable no sólo en la propia Europa, sino también en otros mercados al llegar la industria europea al límite de su capacidad física.

Aumenta el Comercio del Mercomún

EN el primer semestre de 1960 el movimiento comercial entre las seis naciones que integran el Mercomún Europeo creció en 33.9% respecto al año anterior, alcanzando un volumen de Dls. 4,900 millones. La cifra de 1959 fue de Dls. 3,700 millones.

El comercio con naciones ajenas al grupo aumentó en 22%; de 15,800 millones que registrara en los primeros seis meses de 1959 a Dls. 19,600 millones.

En ese mismo período el Mercomún importó de otros países Dls. 9,700 millones, cifra que representa un aumento de 23.8% sobre la de Dls. 7,800 millones alcanzada en el primer semestre de 1959.

Las exportaciones del Mercomún crecieron 21.7% aumentando de Dls. 7,900 millones (1959) a Dls. 9,700 millones.

Italia registró los incrementos mayores. Sus importaciones crecieron en 42.8% y sus exportaciones en 35.2% respecto al primer semestre de 1959.

Por otra parte, el Departamento norteamericano de Comercio informa que las exportaciones de EUA a ese bloque de naciones europeas superan en Dls. 100 millones la cifra de las importaciones.

El movimiento comercial norteamericano con el Mercomún en el mes de agosto fue de Dls. 281.1 millones por concepto de exportaciones y Dls. 166.5 millones por importaciones. En julio, las cifras fueron de Dls. 284.4 millones y Dls. 168.1 millones respectivamente.

En ese mismo mes, Francia importó de Estados Unidos Dls. 57.3 millones, cifra que excede en mucho a la de Dls. 21.7 millones correspondiente al mismo mes en 1959; las ventas de Estados Unidos a Italia aumentaron de Dls. 30.4 millones en agosto de 1959 a Dls. 49.9 millones en el mismo año.

Entre las naciones del Mercomún, Italia registra el mayor volumen de inver-

siones extranjeras en los últimos nueve meses. Excluyendo las inversiones de cartera, se calcula la cifra para ese período en Dls. 210 millones. En orden de importancia los mayores inversionistas han sido: Gran Bretaña, Estados Unidos, Suiza y Alemania Occidental.

Nueva Fase de la Unión Económica del Benelux

UNA nueva fase de las relaciones económicas entre Bélgica, Holanda y Luxemburgo se inició a principios de noviembre al entrar en vigor plenamente la Unión Económica del Benelux.

Aunque el hecho no determina ningún cambio fundamental en los estrechos nexos económicos que han establecido esos países en los últimos 16 años, va acompañado de la fijación de un límite de tiempo para resolver los problemas más importantes que tienen entre sí. Entre éstos, el más urgente y complejo es la coordinación de las políticas agrarias seguidas por cada uno de los países miembros. Tanto Holanda como Bélgica dan protección a su agricultura, pero lo hacen con sistemas totalmente diferentes.

Otro asunto que deberán resolver próximamente es de materia fiscal. Se debe a que los impuestos sobre ventas y consumos de las tres naciones, muestran a veces grandes diferencias. Por ejemplo, mientras en Holanda la compra de textiles no está gravada, en Bélgica se paga el 11% por la misma operación. Existen también otra serie de problemas nacidos de las diferentes legislaciones nacionales sobre las normas higiénicas y de seguridad que rigen los diversos artículos en las tres naciones. En Holanda, por ejemplo, el gobierno exige mayor grado de seguridad a los productores de artefactos eléctricos que en las otras dos naciones miembros; por otra parte, en Bélgica no se puede vender margarina sino en forma de cubos, mientras Holanda no exige este requisito.

Aunque todavía quedan muchos problemas por resolver, es indudable que los progresos han sido considerables desde que los tres países del Benelux firmaron su primer acuerdo de Unión Aduanera en 1944.

De 1948 a 1950 se abolieron todos los aranceles y cuotas sobre productos no

agrícolas; desde 1956, las tres naciones siguen una política de comercio exterior común, el movimiento de capital entre ellas es prácticamente libre y ya no se exigen entre sí pasaportes o permisos de trabajo.

Se Amplían los Seguros de Exportación Británica

EL gobierno británico declaró recientemente que el Departamento de Garantías de Créditos de Exportación ofrecerá a los exportadores en ciertos casos créditos a más largo plazo.

El Departamento es un organismo oficial que garantiza a los exportadores de la Gran Bretaña contra la posibilidad de incumplimiento de pago de parte de los compradores extranjeros.

Al hacer el anuncio, el Ministro de Comercio explicó que la ayuda que se da actualmente a los exportadores que operan en el área dólar se hará extensiva a los embarques destinados a mercados europeos y algunas otras regiones. Afirmó el funcionario que el Departamento está interesado en el desarrollo de nuevos mercados de exportación y en aquellos casos en que se demuestre que existen posibilidades de ampliar las ventas en el exterior, se concederá toda clase de ayuda, pudiendo extenderse ésta incluso al terreno de la producción.

Los industriales británicos estiman que la nueva medida les permitirá ofrecer mejores condiciones de pagos en sus ventas al extranjero y redundará en un incremento de las exportaciones del país.

El Departamento reveló asimismo que durante los primeros nueve meses de 1960 ha concedido garantías por valor de £ 520.7 millones, cifra que representa un aumento del 13% respecto a los seguros otorgados en el período correspondiente al año anterior, que fue de £ 459.4 millones.

Durante el tercer trimestre del año en curso, los seguros "comerciales" suscritos por el Departamento alcanzaron la cifra máxima de £ 180.2 millones.

La Producción Francesa Aumenta en 11%

LA producción industrial francesa registró en el mes de septiembre el aumento máximo hasta la fecha (11%) respecto al mismo mes el año pasado y todo parece indicar que la tendencia presente continuará en los meses venideros.

Los sectores más beneficiados con el aumento fueron los de la química (28%), metales (17%) y energía eléctrica (15%).

La producción en la industria textil y en la de la construcción creció en 4 y 3% respectivamente.

Un estudio publicado por el Instituto Nacional de Estadística señala que en los últimos tres años la suma gastada por el francés medio en artículos de consumo creció únicamente un 2-3% mientras que en los 10 años anteriores a 1957 este incremento fue de 4-5%.

Según el estudio, en los últimos tres años disminuyó el poder adquisitivo de los trabajadores y campesinos pero au-

mentó en 4-5% el de los profesionales, comerciantes e industriales.

El Instituto estima que en 1961 el francés medio gastará 3% más en ropa y 2.6% más en alimentos de lo que gastará en 1957. También aumentará sus gastos por concepto de alquiler de viviendas y compra de automóviles.

Posible Déficit Máximo en la Balanza de Pagos Noruega

A juzgar por las cifras sobre el comercio exterior noruego en los últimos nueve meses, es posible que la balanza de pagos de ese país registre en 1960 el mayor déficit experimentado hasta la fecha.

Durante los primeros tres trimestres del año las importaciones excedieron a las exportaciones en 2,075 millones de coronas, cifra mayor en 857 millones a la registrada en los mismos meses en 1959 y en 280 millones al déficit total de ese mismo año. Las cifras anteriores no comprenden los movimientos de importación o exportación de barcos.

En los últimos seis meses el déficit mensual de la balanza comercial noruega ha fluctuado entre 200 y 300 millones de coronas; ello hace temer a los expertos, que de continuar la tendencia, el déficit total en 1960 alcance un nuevo máximo de 2,800 millones de coronas.

En los primeros nueve meses de 1960, las exportaciones sumaron 4,417 millones de coronas, cantidad superior en 318 millones a la registrada durante el mismo período y el año anterior. Sin embargo, se observan indicios hacia una disminución sustancial en la tasa de crecimiento de las exportaciones, pues mientras en el primer trimestre de 1960 aumentaron en 200 millones de coronas respecto a las de los mismos meses el año anterior, en el segundo trimestre el aumento fue únicamente de 90 millones y en el tercero apenas excedió de 28 millones. En el mes de septiembre, los embarques al exterior fueron inferiores incluso a los del mismo mes en 1959.

Por otra parte, las importaciones continuaron su trayectoria ascendente. La cifra para septiembre fue de 770 millones de coronas, cantidad mayor en 68 millones a la del mes anterior y 180 millones más alta que la del mismo mes en 1959. El total importado en los nueve primeros meses de 1960 fue de 6,482 millones de coronas, con aumento de 1.175 coronas respecto al mismo período en 1959.

Decrece el Auge Económico en Suecia

TODO parece indicar que el auge económico que registra la economía sueca comienza a declinar. Aunque el cambio es muy leve y se manifiesta más bien por cierta pérdida en el ritmo de crecimiento que por una contracción real, el último análisis publicado por el Instituto Nacional de Estudios Económicos señala varios puntos débiles en la economía general de la nación.

El Instituto considera sintomático que, pese a que en octubre se registró el índice de desempleo más bajo desde 1955 y que en agosto el índice de producción aumentó un 7% respecto al mismo mes del año anterior, en el tercer trimestre de

1960, la producción creció únicamente en 1% respecto al trimestre anterior.

Pero lo que preocupa más al Instituto es la pérdida de impulso en la industria forestal. Según él, no existen perspectivas de que puedan aumentar los pedidos nacionales o extranjeros de pulpa, papel o madera en los próximos meses.

El Instituto estima posible que en el cuarto trimestre aumente la actividad general de la industria pesada. Empero, apunta que para algunos sectores de ésta, tales como las fundidoras y manufacturas metálicas, las perspectivas de exportación son menos favorables. En la industria del acero no se esperan mayores cambios.

Lo mismo es aplicable a las industrias ladrilleras y de cemento. El Instituto interpreta este hecho como síntoma de que la construcción —uno de los elementos principales en el auge— no aumentará al mismo ritmo que en los meses anteriores.

Las industrias de bienes de consumo (que desempeñaron un papel secundario como factores de bonanza el año pasado) registraron en agosto una cifra 3 ó 4% superior a la del mismo mes el año pasado, y el Instituto estima que tanto la de productos alimenticios como la textil mejorarán todavía levemente en los últimos meses del año.

RUSIA

Modificación del Tipo de Cambio del Rublo

EL gobierno soviético anunció el pasado mes de noviembre que a partir del 1o. de enero de 1961, entrará en vigor un rublo "fuerte" equivalente a 10 de los actuales y una paridad oro de 0.987412 gramos. El tipo de cambio del rublo "fuerte" con relación al dólar será de 90 copecs (1 rublo igual 100 copecs) sustituyendo la actual tasa oficial soviética de cambio que es de Rbls. 4 por Dls. 1. En otras palabras, el nuevo rublo "fuerte" valdrá Dls. 1.11. Anunció también que desde esa fecha quedará abolida la tasa preferencial que se concedía a los turistas de Rbls. 10 por Dls. 1.

La noticia provocó revuelo en Occidente y una buena dosis de confusión, máxime que Moscú acompañó el anuncio con una declaración en la que subrayaba particularmente el hecho de que el rublo "fuerte" valdría más que el dólar y en la que afirmaba que dicha medida obedecía al innegable progreso económico de la URSS. Como lo apuntara un comentarista, la declaración soviética tuvo la virtud de obscurecer el hecho de que la reforma monetaria constituye también una devaluación del rublo. "En la práctica —asegura el mismo observador— los ciudadanos soviéticos cambiarán 1 rublo "fuerte" con un contenido teórico de 0.980 gramos oro por 10 rublos actuales con una paridad de 2.221688 gramos.

La verdad es que dentro del rígido sistema económico que impera en la Unión Soviética no existen bases para determinar el valor real del dinero. En un sistema en donde el gobierno ejerce un control estricto sobre los precios, salarios, etc., y éstos pueden subir o bajar

al arbitrio oficial, el dinero nacional no posee más que un valor teórico. Aunque en la actualidad la tasa oficial de cambio del rublo es de 4 por Dls. 1, en el mercado libre su precio es casi nulo.

El asunto de las reservas oro con las que cuenta Unión Soviética es uno de los aspectos más misteriosos de su economía. Se calcula que posee las reservas del metal más elevadas del mundo después de Estados Unidos de N. Hay quien estima la cantidad en un equivalente de Dls. 7 mil millones.

Un buen número de expertos apuntan que no debe considerarse la medida únicamente como una maniobra publicitaria soviética o la necesidad de una devaluación interna. Señalan que en los últimos años la Unión Soviética ha concedido una serie de créditos a países subdesarrollados, tales como India, Indonesia, Afganistán, Irak, RAU, Etiopía, China, Argentina y recientemente Cuba. Estos préstamos y créditos han sido estimados en Dls. 2500 millones y bien puede ser que la reforma monetaria tenga como objeto crear un área "rublo" de la misma forma que hoy existe una zona "esterlina".

JAPON

Disminuye la Exportación Japonesa de Plantas Industriales

EL Ministerio de Comercio e Industria del Japón está estudiando la forma de combatir la progresiva declinación que desde hace tres años registran las exportaciones niponas de plantas industriales. En 1956 dichas exportaciones, incluyendo barcos, alcanzaron una cifra máxima de Dls. 762.230,000, mientras el año pasado apenas llegaron a Dls. 257,620.

Se calcula que este año el descenso será aún mayor; durante los tres primeros trimestres las ventas sumaron únicamente Dls. 173.700,000, cantidad inferior en Dls. 2 millones a la correspondiente al mismo período el año pasado.

El plan que el Ministerio tiene en mente contempla cuatro puntos fundamentales:

1.—Una mayor difusión en el extranjero de datos sobre la capacidad técnica e industrial del Japón, pues el Ministerio considera que el problema se debe en mucho a la falta de información que existe al respecto entre los posibles compradores.

(Este punto incluiría el fortalecimiento de oficinas tales como la Agencia Promotora de Exportaciones, cuya misión es la de dar amplia publicidad a los productos japoneses; la participación en ferias y exposiciones internacionales y la construcción de barcos especiales para exhibir maquinaria industrial japonesa).

2.—La ampliación de los servicios japoneses de consulta técnica en el extranjero, a fin de prestar asistencia activa a los países de menor desarrollo industrial, en la construcción, financiamiento y administración de fábricas.

3.—Aumentar la asistencia financiera que se concede a los productores japoneses para que puedan competir ventajosamente en los mercados internacionales. Esto se alcanzaría a través de una

política liberal en los créditos de exportación y aumentando los fondos del Banco de Exportación.

4.—Promover la cooperación económica mediante la concesión de créditos y de facilidades fiscales para estimular las inversiones en el extranjero.

El Ministerio atribuye la pérdida en el movimiento de exportación industrial a la disminución que registran los pedidos de naves, material rodante, maquinaria textil y equipo eléctrico, renglones que en el pasado constituyeron la base del auge en las exportaciones japonesas.

Otras razones que se citan para explicar la contracción de ese tipo de movimiento son la falta de divisas en las naciones subdesarrolladas y la acentuada competencia de los productores europeos.

Japón Exporta Equipo Industrial a la Unión Soviética

TRES compañías japonesas del grupo Mitsubishi firmaron recientemente un acuerdo provisional con la Unión Soviética para la exportación de maquinaria nipona destinada a la fabricación de papel, por valor de Dls. 27.8 millones. Esta operación representa la mayor venta japonesa de equipo industrial a la Unión Soviética hasta la fecha.

También los astilleros japoneses han estado recibiendo pedidos de esa misma nación para la construcción de barcos tanques. En general, este hecho se atribuye a la necesidad soviética de aumentar su flota para llevar petróleo a Cuba.

En los últimos dos meses los soviéticos adquirieron dos barcos tanques que habían sido construidos para una firma norteamericana y otra griega y que fueron rechazados por los compradores originales.

Fuentes bien informadas aseguran que los soviéticos han entrado en negociaciones para encargar cinco petroleros de 35 mil toneladas y que han solicitado del gobierno japonés algunos barcos tanques en arrendamiento.

Por de pronto parece que lo que está obstaculizando la transacción es una divergencia respecto a las condiciones de pago. Los astilleros japoneses exigen un abono inicial de 30% y la liquidación a cinco años, con intereses del 5% mientras la Unión Soviética ofrece únicamente el 20% y desea un plazo de ocho años al 4% de interés para pagar el restante. Los términos ofrecidos por la Unión Soviética son los usuales en los astilleros de Europa Occidental.

INDIA

Programa de Desarrollo Siderúrgico

DURANTE los últimos años, pocos sectores de la economía de la India han crecido tanto como la industria siderúrgica. Hace apenas unos siete años, el país no contaba con más de tres unidades importantes, cuya producción combinada de acero acabado rebasaba escasamente 1 millón de toneladas anuales. Eran éstas: la Mysore Iron Steel Co., perteneciente al Estado y que operaba una pequeña acería en Bhadravati; la Tata Iron and Steel Co. establecida en Jamshedpur y la Indian and Iron Co., con plantas en Kulti y Burnpur.

Poco tiempo después fue emprendido el Segundo Plan Quinquenal y entre sus principales objetivos figuraba la expansión de esta industria. Se invirtieron con ese propósito grandes cantidades, cuyos frutos han comenzado a cosecharse en la forma de una mayor producción, que lleva visos de seguir aumentando con los años.

Ha sido el sector público el más beneficiado por el desarrollo: la Mysore Iron and Steel Co., aumentó su capacidad productiva a 100 mil toneladas anuales y, además, se están instalando tres nuevas plantas de participación estatal que tendrán una capacidad de 1 millón de toneladas anuales cada una.

La primera de ellas la construirá en Rourkela un consorcio de Alemania Occidental, encabezado por Krupp-Damag, a un costo de 1,700 millones de rupias; la segunda se construye con ayuda soviética en Bhilai, con una inversión de 1,310 millones de rupias y la tercera, en Durgpur, está a cargo de un consorcio integrado por 13 empresas británicas, conocidas por las siglas ISCON y costará 1,380 millones de rupias.

También el sector privado —la Tata y la Indian— ha incrementado su producción. La primera dobló su capacidad hasta 2 millones de toneladas anuales de lingotes, con una inversión de 900 mil rupias y está por alcanzar ese nivel de producción; la segunda, con un costo de 425 millones de rupias aumentó su capacidad anual a casi 1 millón de lingotes.

Cuando se completen estos proyectos, la India habrá incrementado su capacidad de producción anual de acero a 6 millones de lingotes, que rendirán aproximadamente 4.78 millones de toneladas de productos acabados. De momento, las tres nuevas plantas del gobierno funcionan en forma limitada y se estima que en menos de dos años estarán trabajando a plena capacidad.

En cuanto al sector privado, se espera que en unos cuantos meses pueda alcanzar su máximo de producción.

Tres razones fundamentales decidieron a la India a incrementar el desarrollo de su producción de acero.

a) La escasez del material le representaba una pérdida constante de divisas. Durante 1957 y 58 se importó acero por valor de 2,550 millones de rupias, cantidad con la que se estima que pudo haber construido dos plantas con capacidad de 1 millón de toneladas cada una.

b) El país posee la mayor parte de las materias primas requeridas por la industria del acero. Sus reservas de mineral de hierro se cuentan entre las mayores del mundo; dispone además de cal y manganeso en abundancia. Las reservas de hulla metalúrgica, aunque no tan grandes, pueden complementarse con carbones de calidad inferior.

c) La convicción del gobierno de que el progreso económico no puede lograrse sin la industrialización y de que ésta, a su vez, depende en mucho del desarrollo de la producción del acero.

Cuando se elaboraron los proyectos para la expansión del acero, algunos expertos los calificaron de "muy ambiciosos" y aseguraron que generarían un gravoso excedente del producto. Si bien no existen cálculos precisos sobre el po-

tencial de consumo, se estima que actualmente rebasa los 4 millones de toneladas anuales.

Por de pronto, a exclusión de unos pocos tipos de acero, no existe el problema de un exceso de existencias. La dificultad, incluso, parece ser la contraria y en algunos casos, como los de las planchas y láminas, se estima que la escasez actual persistirá aún después de que la planta de Rourkela alcance su producción plena. No obstante, las empresas del sector privado, habituadas a un alto nivel de demanda, han expresado el temor de que en el caso de producirse un excedente considerable de ciertos tipos de acero, las autoridades den preferencia al de sus propias plantas.

Inspirados por ese temor, los industriales del sector privado vienen presionando al gobierno desde algún tiempo para que reduzca los objetivos del programa de expansión siderúrgica, comprendido en el tercer Plan Quinquenal (1961-65) a una producción de no más de 8.5 millones de toneladas de lingotes, para 1966. Arguyen que lo que el país necesita en realidad no es más acero en bruto, sino una serie de productos elaborados para los cuales existe una demanda real.

Otro motivo de descontento del sector privado radica en el sistema implantado por el gobierno para controlar los precios y la distribución del acero. El sistema consiste: a) en el procedimiento llamado de "retención de precios" (el que se paga al productor); b) precio de venta (el que pagan los consumidores). La diferencia resultante —bastante alta, dice el sector privado— se dedica a un fondo de "nivelación" con el que se subvenciona el acero importado, a fin de venderlo a los mismos precios que el nacional.

Las empresas privadas señalan que las importaciones de acero han decrecido considerablemente, por lo que debe reducirse el fondo de "nivelación" mediante la rebaja de los precios de venta y el aumento de los pagados al productor.

No obstante los argumentos del sector privado, el gobierno parece dispuesto a mantener el actual sistema de control y ha decidido fijar además como meta de su nuevo programa de expansión siderúrgica en el Tercer Plan Quinquenal una capacidad de 10.2 millones de toneladas anuales de lingotes, o sea 7 millones de toneladas de productos acabados.

Pese al ofrecimiento hecho por el sector privado de expandir su producción, se estima que en plan Quinquenal próximo, el crecimiento se registrará fundamentalmente en el sector público: la planta de Bhilai aumentará su capacidad hasta 2.5 millones de toneladas; la de Rourkela a 1.8 millones y la de Durgapur a 1.6 millones de toneladas. Se ha iniciado, asimismo, la construcción de una nueva acería en Bokaro con una capacidad de 1 millón de toneladas de lingotes.

Cálculos provisionales fijan las necesidades anuales de acero para 1965-66 en 7.3 millones de toneladas de productos acabados y en 1.5 millones de toneladas de lingotes de hierro para la venta a otros consumidores. En lo que respecta a aleaciones y otros tipos especiales de acero se estima que se necesitarán cerca de 200 mil toneladas de las cuales se espera que el sector privado contribuya con 70 mil toneladas.