

# Los NEGOCIOS

## en el

# MUNDO

- *Máximos de Exportación Occidental*
- *Auge en las Exportaciones de EUA*
- *Estabilización de la Economía Norteamericana*
- *Continuada Prosperidad de Alemania Occidental*
- *Exportación Siderúrgica Japonesa a Europa*

### INTERNACIONALES

#### Occidente alcanza nuevos máximos de exportación

ONCE naciones del bloque occidental aumentaron en un promedio de 26% su movimiento de exportación durante el primer trimestre de 1960. El total de ventas combinado se estima en la cifra máxima de Dls. 12,833 millones.

Entre estos países, a excepción de algunos pocos que no alcanzaron el 26% de promedio, la mayor parte excedió esta tasa de incremento. Encabeza la lista Italia, en donde las exportaciones crecieron en un 56.2% durante el primer trimestre del año, comparadas con el mismo período en 1959. El total en dólares fue de 648 millones; le sigue Francia que aumentó sus ventas en un 53%.

Es indudable que ambas naciones se beneficiaron con su asociación al Mercomún. Es de notar, además, que se trata de los dos miembros de dicho bloque, que reducirán en más sus aranceles externos de importación, ahora que entre a funcionar la tarifa común externa del bloque.

Otras naciones que excedieron el promedio de 26% en sus exportaciones incluyen al Canadá, que las aumentó en 40.2%; Bélgica-Luxemburgo en 32.7%; Suecia en 31% y Alemania Occidental en 29.5%.

La cifra para Alemania Occidental es la menor que esa nación ha registrado en mucho tiempo. Los expertos interpretan esta reducción, como señal de que el ímpetu del movimiento de exportación está llegando a su término, posiblemente como consecuencia de la presión de la demanda interna y la grave escasez de mano de obra.

Otro hecho sorprendente es que el Japón no alcanzó el promedio de 26%; registró únicamente un aumento de 23%, o sea que sus exportaciones sumaron Dls. 779 millones durante los tres primeros meses del año.

La Gran Bretaña continuó exportando menos que el promedio europeo; en el primer trimestre del año registró solamente un aumento del 16.9% sobre 1959 y más alarmante aún, durante el segundo trimestre, la cifra para 1960 fue inferior a la del año anterior.

Otros países en donde el aumento de las exportaciones no llegó al 26% son: Holanda, que registró un alza de 21.5%; Suiza de 15.9% y los Estados Unidos de 13.7%. Las exportaciones de Suiza y Holanda no han llegado al promedio del

resto de Europa desde 1955, mientras las norteamericanas vienen disminuyendo desde 1957. Sin embargo, esto se refiere, en lo que toca a Estados Unidos, únicamente a productos manufacturados, pues la exportación de productos agrícolas y de minerales aumentó considerablemente en 1960.

Este cambio en la distribución de los mercados internacionales operado en 1960, ha dado a todas aquellas naciones que experimentan un aumento superior al promedio del 26%, una participación mayor en el total de actividades comerciales del mundo. Hoy día, la mayor parte de las naciones concede tanta importancia a su mayor participación en los mercados internacionales, como al valor real de sus exportaciones; hay algunas, sin embargo, que a juzgar por las últimas cifras, parecen condenadas a continuar perdiendo su campo de acción en los mercados mundiales.

Un ejemplo claro al respecto, es el de la Gran Bretaña, cuya participación en el mercado internacional de artículos manufacturados continúa reduciéndose. Durante el primer trimestre de 1960 dicha participación había disminuído, de 18.5% que registró en el mismo período de 1959, a 17%.

La participación de Alemania Occidental, por otra parte, viene elevándose a un ritmo más lento, aún así, todavía hay progresos visibles. En el primer trimestre de 1959 la participación de ese país en los mercados internacionales fue de 18.4% del total; en el segundo trimestre aumentó ligeramente a 18.5% y en el último de ese año avanzó al 18.7%. Hoy, según cifras para el primer trimestre de 1960, es de 18.8%. De todas formas, esto representa un aumento sustancial si se le compara con la cifra de 1955, año en que alcanzó únicamente 15.4%.

La participación norteamericana, que se estimó en 20.8% durante el primer trimestre de este año, registra una baja si se le compara con la de 23.1% que alcanzó en el mismo período en 1959, y una mucho más severa con la de 1955 que fue de 24.5%.

El Canadá, por el contrario, ha aumentado sustancialmente su participación en el comercio mundial. La cifra para el primer trimestre del año fue de 5.1%, superior a la de 4.5% que alcanzó en los mismos meses de 1959. Sin embargo, todavía no alcanza el 6.5% en que se estimó su participación en 1955, año en que muchas empresas de esa nación abrieron subsidiarias de maquinaria agrícola en Europa.

La participación del Japón se redujo ligeramente este año, de 6.3% en el primer trimestre de 1959 a 6.1%. En 1955 era apenas de 5.1%.

Algunas naciones europeas, en cambio, lograron elevar su participación en los mercados internacionales en forma visible. Francia, por ejemplo, elevó ésta de 9% en el primer trimestre de 1959, a 10.6% en 1960, e Italia del 4 al 5%. Bélgica también elevó su participación de 6.1 en 1959 a 6.3% y los suecos de 3.1% a 3.2% en esos mismos años.

Estas cifras hacen pensar que algunas naciones europeas están dispuestas a competir con el Japón y Alemania por el liderato de los mercados internacionales.

## Conferencia del GATT

**D**ESDE el 10. de Septiembre, se reunieron 50 naciones en Ginebra en la Conferencia del GATT sobre aranceles. Aunque los expertos dedicarán muchos meses a negociar una multitud de detalles, son tres los problemas fundamentales que habrán de afrontar: 1.—Hallar una fórmula —particularmente en lo que atañe a Europa— que permita acrecentar el libre intercambio comercial entre naciones industrializadas;

2.—Propiciar el libre acceso de productos agrícolas a los mercados que hoy se encuentran protegidos por una serie de cuotas, subsidios y tarifas.

3.—Solucionar el problema de las naciones que producen artículos manufacturados a bajos costos y que desean naturalmente una reducción de las barreras proteccionistas.

La Conferencia dedicará los próximos meses, más o menos hasta fin de año, a discutir la tarifa común externa del Bloque de los Seis, que, según el Artículo XXIV del Convenio, no permite a los miembros de una unión aduanal adoptar barreras proteccionistas más altas o restrictivas "en su totalidad", que las vigentes en cada nación en lo particular.

El problema al respecto es que muchas de las tarifas de Alemania Occidental, así como de Bélgica y Holanda son más bajas que las contempladas en la común externa. El bloque de los Seis tendrá que probar, sea con la reducción de tarifas en productos no incluidos en la común externa, o bien suavizando las medidas proteccionistas en Francia e Italia, que está dispuesto a conceder ventajas a las naciones que funcionan fuera del Mercomún.

El asunto proporciona amplio margen para discusión y las palabras "en su totalidad" harán, sin duda, la delicia de los estadígrafos.

Existe, por otra parte, el problema muy especial de algunas naciones exportadoras que venden únicamente una pequeña variedad de productos. A estos países, en el caso de que su producto particular resultara afectado desfavorablemente, de nada les serviría la promesa de que el bloque de los Seis piense seguir una política liberal respecto a las naciones que funcionan fuera de él.

Es indudable que en los meses venideros, las naciones al margen del Mercomún, presionarán al bloque para que les haga concesiones en una larga lista de productos.

Después de negociar la tarifa común externa del Mercomún, la Conferencia deberá comenzar nuevamente la discusión sobre las tarifas y posibles concesiones en lo que respecta al resto de los participantes. Para ese entonces, los delegados habrán formulado ya sus demandas, con listas y peticiones concretas a las naciones con las que deseen negociar. Más tarde, cada nación presentará a su vez una lista de las concesiones que esté dispuesta a hacer.

Por lo pronto, se tienen noticias de que el bloque del Mercomún está dispuesto a negociar la reducción de su tarifa común, en un 20%. La delegación de los Estados Unidos, está a su vez autorizada para reducir las tarifas en productos particulares, hasta en un 20%. Sin embargo, dicha autorización está limitada por las palabras "puntos de peligro" y "productos sensitivos" incluidas en sus instrucciones.

El gobierno británico manifestó también que está dispuesto a hacer importantes concesiones en caso de que otras naciones hicieran lo mismo. El consenso general entre los británicos es que existe amplio margen para ello, pues la industria de esa nación se halla altamente protegida.

A decir verdad, la alta protección de la industria inglesa no es prerrogativa única de los británicos, aunque es cierto que se da en mayor grado y quizá incluye una lista más amplia de artículos. En general, todo país protege a las más débiles de sus industrias de la competencia peligrosa. Por ejemplo: los británicos y otras naciones pueden apuntar que los Estados Unidos sobreprotege a las industrias de bicicletas, textiles de lana y algunos productos químicos, mientras que EUA., por su parte, puede señalar una variada lista de prácticas semejantes en Europa. Japón por su lado, pese a sus continuas protestas de que sus productos sufren por las barreras proteccionistas que dificultan su acceso a los mercados, deja mucho que desear en su política de tarifas.

Básicamente, el problema es sencillo: debe darse más oportunidad a las naciones agricultoras, pues únicamente a través de las ventas de sus productos podrán desarrollarse económicamente e incrementar su tráfico comercial con las naciones industrializadas. En términos puramente económicos, una política más liberal al respecto, acarrearía más beneficios a mayor número de naciones, que efectos desfavorables.

Si la Conferencia de Aranceles logra rebajar un tanto las barreras proteccionistas que hoy entorpecen el libre intercambio y crear un clima propicio para futuros progresos, habrá realizado una encomiable labor.

## Aumenta Producción de Acero e del Consorcio de los seis:

**L**AS seis naciones que integran el consorcio europeo del acero, informan que la producción de éste aumentó ligeramente el mes pasado; producción total para el mes de agosto fue de 6.000,000 de tons. cifra que supera la de 5.800,000 obtenida en junio de ese año y la de 5.300,000 en julio de 1959.

Durante los primeros siete meses de 1960, la producción total del consorcio ascendió a 42.100,000 tons, mientras durante el mismo período en 1959, sumó 35.100,000 tons. Se calcula que el incremento habido es de 19.7%.

La producción individual en tons. de cada una de las seis naciones del consorcio durante el mes de julio del año presente fue: Alemania, 2.900,000; Bélgica, 600,000; Francia, 1.300,000; Italia, 700,000; Luxemburgo, 300,000 y Holanda 100,000.

## Amenaza al Mercado del Cobre

**T**RES amenazas se ciernen sobre la industria del cobre: las huelgas en las minas de Chile, las de Rodesia y la crisis política en el Congo. Cualquiera de los tres factores anteriores podría conducir a una baja de la producción a niveles peligrosos para la demanda. Por otra parte, el hecho de que últimamente haya aumentado el suministro de cobre a los mercados, a pesar de la situación desfavorable, hace temer que la solución de cualquiera de ellos se traduciría inmediatamente en un alza de precios.

Por el momento, no parece que ninguno esté en vías de pronto arreglo, pues, tanto en Rodesia como en Chile, se han reiniciado las negociaciones entre los obreros y los patronos y se estima que, en ambos casos, las demandas de los sindicatos han sido exageradamente altas. En cuanto a Chile particularmente, hay probabilidades de que se declare una huelga el próximo septiembre, mes en que expira el contrato laboral vigente.

Las noticias del Congo, en especial en lo que respecta a la provincia minera de Katanga, son decididamente desfavorables, aunque hasta la fecha a decir verdad, han tenido poco efecto en los mercados de cobre londinenses.

Los expertos estiman que mientras prevalezcan las condiciones anteriores, el precio del cobre permanecerá estable en Lbs. Est. 240 o Lbs. Est. 250 por ton. que hoy tiene en los mercados internacionales. Por otra parte, la mayoría de los consumidores tiende a mantener altas sus existencias, lo que implica una presión exagerada sobre la producción en lo que respecta a entregas inmediatas. En vista de ello, se estima que cualquier modificación en las perspectivas para la solución de los conflictos mencionados, se traduciría de inmediato en una baja de precios.

## ESTADOS UNIDOS DE N. A.

### Auge Inesperado en las Exportaciones

Las exportaciones norteamericanas han crecido tan rápidamente durante el primer semestre del año (casi 21%) que ya desapareció por completo el temor expresado en 1959, de que los productos norteamericanos no hallaran salida al exterior a consecuencia de su alto precio.

Este año, las exportaciones de Estados Unidos pueden bien alcanzar los Dls. 19,200 millones y un superavit de Dls. 4,000 millones el más alto desde 1957.

El inesperado auge en el movimiento de exportación debió haber disipado ya los temores sobre una balanza de pagos desfavorable. Sin embargo, el hecho de que esto no haya sucedido todavía, se debe a varios factores: primero, algunos otros renglones en la balanza están neutralizando los efectos favorable del de la exportación; luego, las altas tasas de interés pagadas en Europa ejercen gran atracción sobre el capital norteamericano; y por último, existe incertidumbre en cuanto a la posible duración de este auge exportador.

Respecto al último punto, los más pesimistas hacen notar que las exportaciones más fuertes en el último semestre fueron las de aeroplanos jets, cuyas entregas están por terminar y de algodón, producto que tiene subsidio del gobierno.

Lo cierto es que la industria norteamericana se benefició, mucho más de lo que se esperaba, del auge industrial europeo y del aflojamiento de las medidas restrictivas que lo acompañó.

Las exportaciones a Europa crecieron casi en un 50% en este último semestre; los manufactureros norteamericanos descubrieron con sorpresa que las amas de casa británicas estaban ansiosas de bienes de consumo fabricados en Estados Unidos, y Europa descubrió, por su parte, que no podía pasársela sin el acero y la maquinaria norteamericana.

Sin las órdenes europeas, los productores de herramientas industriales norteamericanos hubiesen confrontado una seria situación. Lo mismo puede decirse de la industria del acero, que venía quejándose de la imposibilidad de competir en los mercados de exportación y que hoy, ha triplicado sus envíos a Europa en comparación con 1959.

Sin embargo, el punto vulnerable del incremento de ventas a Europa es la creación de una peligrosa dependencia norteamericana en ese continente. Incluso los esfuerzos de la industria norteamericana para enfrentarse a la competencia extranjera, pueden ser contraproducentes. Por ejemplo: la introducción del llamado "automóvil compacto" en Detroit, para contrarrestar la competencia extranjera en ese campo, tuvo consecuencias drásticas en las ventas de algunas compañías europeas, lo que a su

vez, sin duda afecta las exportaciones de acero de los Estados Unidos.

La mayor parte de los observadores no creen, sin embargo, que la recesión en la industria automovilística europea, las altas tasas de interés o las medidas británicas para restringir el crédito afectarán el auge económico en esa región, al menos durante 1960-61.

Los círculos financieros en ambos lados del Atlántico esperan todavía, que se adopten mayor número de medidas tendientes a liberalizar el tráfico comercial entre las dos regiones.

Las esperanzas de una mayor laxitud en este terreno, descansan en la Conferencia que el GATT está celebrando en Ginebra y en donde se revisaría casi toda la estructura arancelaria mundial. Se dice que los Estados Unidos, presionados por un grupo de industriales, propondrá una reducción de tarifas extranjeras para todos los productos que exporta. El Gobierno actual de los Estados Unidos, aunque reconoce que el éxito de las negociaciones del GATT depende fundamentalmente de una actitud conciliadora, estima que en el pasado, los Estados Unidos hicieron la mayor parte de las concesiones y por lo tanto ha llegado el momento de cobrarlas.

Sea como fuera, lo importante es determinar las perspectivas que hay para las exportaciones norteamericanas en un mercado libre.

A pesar del éxito que obtuvieron este año, los exportadores de Estados Unidos todavía afrontan el problema de no poder compensar, con la producción en serie y materia prima barata, los altos niveles de salarios. Esto hace que sus mercados aumenten, como es el caso actual, únicamente en épocas en que la demanda ejerce presión sobre los recursos menores de la competencia, pero no cuando hay una competencia general, como sucedió durante la última recesión.

Los Estados Unidos, por lo tanto, no pueden darse el lujo de descuidar su programa de exportaciones. Y a pesar de que el productor que no depende de ventas al extranjero no parece interesado en competir con otras naciones, es posible que la poca demanda nacional y los esfuerzos que está haciendo el gobierno, logren ampliar los mercados norteamericanos y mantener las exportaciones en el futuro, a los mismos altos niveles conseguidos este año.

A pesar del auge en las exportaciones, es posible que el déficit total en la balanza de pagos llegue a Dls. 2,500 millones.

La continua pérdida de oro que ha acompañado a la fuga de capital norteamericano a Europa, es un ejemplo elocuente del malestar que un prolongado déficit puede causar, aun en la más cuantiosa de las reservas.

Bajo estas condiciones, el éxito de 1960 en el campo de las exportaciones, parece menos resonante. Por otra parte, sin

embargo, sin este auge, el cuadro de la balanza de pagos sería desconsolador.

### La Economía Norteamericana se estabiliza en un Alto Nivel.

El Departamento de Comercio norteamericano estima que la economía de los Estados Unidos se ha estabilizado a un alto nivel y que no se avizora ninguna presión inminente que pudiera precipitar un cambio hacia cualquier otra dirección.

En una encuesta sobre actividades financieras, llevada a cabo recientemente por la Oficina de Estudios Económicos de dicho Departamento, se afirma que la mejoría que registra la balanza de pagos se debe "casi en su totalidad" al movimiento de exportación.

Por otra parte se apunta que ha seguido aumentando la fuga de capital, aunque en menor grado que durante el segundo semestre de 1959.

El informe agrega: "la cifra desfavorable en la balanza de pagos, tuvo por consecuencia que siguiera aumentando el drenaje sobre los recursos de la nación".

Se encontró también que, en julio, los ingresos y el producto nacional continuaban a un nivel alto y que la estructura de la demanda, en lo que se refiere a algunas líneas particulares, había variado un tanto, en comparación a los primeros meses del año.

Durante el segundo trimestre del año, el producto nacional bruto alcanzó una tasa anual máxima de Dls. 505 mil millones mientras que en el primer trimestre, éste ascendió únicamente a Dls. 501 mil millones.

El mes de julio registró una tasa anual de Dls. 407 mil millones por concepto de ingresos del consumidor, cifra un poco mayor de la de junio y Dls. 22 mil millones mayor que la del mismo mes en 1959.

La producción durante los primeros meses de verano disminuyó en un 5% comparada con el último trimestre de 1959. Ello es atribuible sin embargo, a que durante los últimos meses de 1959, la industria del acero y la automovilística trabajaron a plena producción, a fin de contrarrestar los efectos de la larga parálisis de actividades que provocara la huelga de trabajadores del acero.

La producción de acero en julio se estabilizó en cierta medida, después de la caída que sufriera en la pasada primavera y primeros meses de verano. Por su parte, la automovilística se encuentra en el proceso de cambiar modelos, lo que ha entorpecido un tanto el ritmo de sus actividades.

La producción de maquinaria, en cambio, mantuvo durante el mes de julio, el mismo ritmo que desarrollara en los primeros meses de 1960. En general, la producción de artículos durables permaneció al mismo nivel y en algunos casos superó los máximos alcanzados en meses anteriores.

En cuanto a la desocupación, julio registro una cifra (tasa ajustada a la temporada) de 53.5 millones de personas empleadas. Este número es casi el mismo que la media para el segundo trimestre y supera en 500,000 el de hace un año.

En el mercado de cambios se advierte una mejoría. Bajaron las tasas del interés cobrado en operaciones a corto plazo, particularmente en bonos de tesorería y julio registró un número sustancial de cancelaciones de créditos a las principales instituciones bancarias de la nación.

Por otra parte, la Reserva Federal tomó medidas recientemente para facilitar la obtención de créditos, entre otras: rebajó la tasa de redescuento; autorizó operaciones en mercado abierto, así como liberó un cierto número de reservas bancarias para propósitos de crédito.

### Proyecto de Ley para restringir la Siembra de Granos

LA Comisión de Asuntos Agrícolas del Congreso Norteamericano, se reunirá en breve para conocer de un proyecto de ley que haría voluntario los recortes en la producción de trigo y granos de forraje y que propone algunas modificaciones al programa para la disposición de excedentes agrícolas.

Este proyecto de ley es el resultado de pláticas sostenidas entre legisladores estatales y el candidato a Presidente, del Partido Demócrata, Senador John Kennedy.

Después de estas conferencias, el Senador Kennedy y el Diputado Harold D. Cooley (demócrata de Carolina del Norte) Presidente de la Comisión, declararon que habían perdido toda esperanza de que el Congreso aprobara una ley modificando el nivel de los subsidios que se pagan actualmente por varios productos agrícolas, entre ellos el trigo.

El Sr. Cooley dijo que en sustitución luchará porque se apruebe la ley mencionada arriba, sobre restricción voluntaria en las siembras de trigo. Según ese proyecto, el gobierno pagaría con grano hasta una cantidad igual al 60% del recorte efectuado, a todos los productores que restringieran su producción.

Se espera que ambos partidos den su apoyo al proyecto.

La Comisión está estudiando, asimismo, una ley semejante para los granos de forraje que incluye, entre otros: maíz, cebada, avena, frijol, soya y centeno. Aquí sin embargo, se tropieza con el problema de que no existe ninguna limitación en las siembras, lo que hace difícil establecer el recorte voluntario. Si se logra resolver este punto, los legisladores piensan establecer el pago, bien con los propios granos de forraje o bien con trigo.

El Presidente de la Comisión dijo que abrigaba esperanzas de conseguir la aprobación del Congreso para hacer algunas modificaciones a la Ley Pública 480, que cubre la distribución de excedentes agrícolas.

El cambio más importante propuesto, permitiría la reducción de la tasa de interés que cobra actualmente los Estados Unidos en operaciones a largo plazo, permitiendo con ello, la venta de excedentes agrícolas en dólares, distribuida en períodos hasta de diez años y pagaderos en un término de 20 años.

Aunque esta medida cuenta con la aprobación inicial de una buena parte del Congreso, se espera oposición de los grupos republicanos y de los demócratas del sur. La razón de los opositores a dicha ley es que, de aprobársela, los Estados Unidos estarían prestando dólares a un 2% de interés, mientras que el propio gobierno paga 4.5% sobre los créditos que consigue dentro del país.

Se duda que los demócratas puedan alinear suficientes representantes para la aprobación de este interesante proyecto.

En lo que respecta a la imposibilidad de conseguir el apoyo para modificar los niveles de subsidios, el Sr. Cooley explicó, que esto se debía principalmente a que las cosechas están por ser levantadas y que muchos operadores habían contratado ya sus compras.

### Decrecen las Exportaciones Agrícolas a Cuba

COMO consecuencia del deterioro de las relaciones entre los Estados Unidos y Cuba estima el Departamento de Agricultura de aquel país que se reducirá aún más la venta de productos agrícolas norteamericanos a dicha nación. La reducción de exportaciones a Cuba registrada durante el primer trimestre del año, parece confirmar lo anterior. Es de notarse que esta disminución se produjo antes que los Estados Unidos redujera la cuota de azúcar cubana.

Cifras del volumen en dólares que registró el movimiento de exportación en el primer trimestre de 1959 y durante el mismo período de 1960 evidencian esta situación:

	1960	1959
	(Millones de Dls.)	
Manteca	6	8.8
Arroz	10	11.1
Trigo	3.3	2.9
Harina	2.1	2.1
Frijol	3.0	2.6
Cerdo y productos de Cerdo	4.1	3.7
Productos lecheros	0.8	0.8
Otros	10.8	10.8

Aunque las importaciones norteamericanas desde Cuba de productos agrícolas registraron un alza durante el mismo período, se espera que como consecuencia de la reducción de la cuota azucarera decrezcan sustancialmente. Las

cifras de importación desde Cuba durante el primer trimestre de 1959 y 1960 son como sigue:

	1960	1959
	(Millones de Dls.)	
Azúcar	123.5	114.0
Melaza	6.0	4.1
Tabaco	3.8	9.1
Piña	1.4	1.6
Frutas y verduras	6.9	4.4

### La "Guerra Fría" no Afecta el Intercambio Comercial con el Bloque Soviético

HASTA hoy, el fracaso de la Junta Cimera no ha tenido ningún efecto desfavorable en la actividad comercial entre los Estados Unidos y las naciones del bloque soviético, dice un alto funcionario norteamericano y agrega, que a juzgar por las últimas cifras, dicha actividad se halla a los mismos niveles que en el trimestre pasado.

Durante ese período, el número de licencias expedidas autorizando embarques a dicho grupo de naciones duplicó el de las concedidas durante los mismos meses en 1959.

El funcionario hizo los comentarios anteriores a propósito del informe del Departamento de Comercio en donde se revela que en el último trimestre, se expidieron licencias de exportación para ese bloque, por valor de Dls. 25.4 millones. Aunque la cifra es inferior a la de Dls. 34.5 millones que sumaron las licencias concedidas durante el primer trimestre del año, representa casi el doble de la cantidad que cubrían las autorizadas durante los mismos meses en 1959.

El informe hace notar, asimismo, que el total de Dls. 60 millones que suma el monto autorizado durante los primeros seis meses de este año, supera en Dls. 4 millones las autorizadas en el primer semestre de 1959. El Departamento hace la advertencia que por lo general, el número de licencias expedidas supera el de los embarques reales.

Durante el segundo trimestre del año en curso, el Departamento de Comercio expidió licencias de exportación como sigue:

En millones de Dls.	Producto	Países
5.3	Maquinaria para hacer cilindros automovilísticos	Unión Soviética
5.5	Láminas de Acero	Unión Soviética Alemania Oriental
2.3	Compresores	Unión Soviética
0.6	Butano	Rumanía
1.0	Equipo para crianza avícola y granjas lecheras	Unión Soviética

Se negó autorización para las siguientes exportaciones: polietileno para Checoslovaquia; helicópteros; equipo para revertir resinas; prensas hidráulicas y centrífugas para la Unión Soviética; y bases de alambre de cobre; cátodos y electrolitos de níquel para Hungría.

Durante el segundo trimestre, el Departamento autorizó también 17 licencias para la exportación de información técnica relacionada con equipo y procesos industriales en el campo de los textiles, tintorerías y de algunos aspectos no estratégicos de las industrias petroquímica y química.

Los embarques reales norteamericanos en destino al bloque soviético ascendieron a Dls. 27.5 millones durante el primer trimestre de 1960. La cifra para el último trimestre de 1959 fue de Dls. 20.5 millones.

Las importaciones norteamericanas de esa región durante los períodos mencionados ascendieron a Dls. 19.2 millones en 1960 y Dls. 18.2 millones el año anterior.

## ALEMANIA OCCIDENTAL

### Continúa el Auge Económico a Pesar de Pronósticos Contrarios

ALGUNOS comentaristas europeos han llegado a afirmar que el continuo auge económico que experimenta Alemania Occidental contradice las leyes económicas. Su efecto, la actual situación de este país se estima como sigue:

Durante los últimos meses, el gobierno de Alemania Occidental viene preocupándose por el ritmo acelerado de las actividades económicas de la nación. Este temor —si la situación pudiera juzgarse desde el punto de vista puramente estadístico— está más que justificada. En la actualidad, según todos los cálculos, la economía alemana occidental debería estar sumida en un grave movimiento inflacionario por efecto de ciertos factores desfavorables.

Según las últimas estadísticas hay medio millón de plazas disponibles en la nación y únicamente 120,000 desocupados; de ellos, la gran mayoría son personas en el proceso de cambiar de empleos o cuya edad avanzada o mala salud no les permite trabajar. El hecho de que exista escasez de trabajadores en industrias como la de la construcción y de la metalurgia, es hasta cierto punto explicable, pero que hayan 35,000 vacantes en la industria textil es —por decir lo menos— muy extraño.

No es noticia para nadie, que la industria alemana tiene un enorme volumen de pedidos acumulados no satisfechos. La espera para entregas de maquinaria y herramientas industriales es normalmente, no menor de un año. En realidad, el mayor problema que enfrentan las empresas, es uno de mera limitación por falta de manos humanas. Un ejemplo claro elocuente de la presión de la demanda es la noticia de que Alemania está traspasando muchos de sus pedidos de

exportación a naciones vecinas, particularmente, Bélgica y Francia.

Por otra parte, a pesar de que los embarques a Estados Unidos disminuyeron el pasado semestre, el total de las exportaciones creció en un 20%; y aunque las importaciones también aumentaron un tanto, la balanza de pagos continúa tan favorable como a principios de año.

Los salarios acaban de aumentar en un 8 ó 9%; sin embargo, los precios hasta hoy, permanecen estables. La industria alemana está convencida de poder absorber el aumento con el alza de la productividad registrada a fines del año pasado.

La situación del mercado de valores es inmejorable y los ingresos siguen aumentando.

¿Cómo ha logrado Alemania Occidental, si no desafiando, al menos suspender temporalmente las llamadas "leyes económicas"?

Bajo las condiciones en las que vive hoy Alemania, debieron haberse producido ya una serie de fenómenos, por ejemplo: a la alta demanda debió seguir una alza sustancial en los precios; la escasez de mano de obra debió provocar una actitud exigente entre los sindicatos; la alta productividad y otros factores, debieron producir un movimiento inflacionario, con énfasis en las importaciones y en detrimento del movimiento de exportación.

Sin embargo, nada ha sucedido todavía.

Lo poco ortodoxo de la situación lleva a pensar que quizá sea el psicólogo y no el economista, el que pueda explicar lo que parece ya, un nuevo milagro económico de Alemania Occidental.

## HOLANDA

### Continúa el Auge de Actividades Económicas

EL auge de actividades económicas holandesas sigue progresando. Se informa que durante el segundo trimestre de 1960, casi todos los sectores de la industria alcanzaron nuevos máximos de producción. Pese a la escasez de mano de obra, la producción aumentó durante el primer trimestre, en un 15% sobre el mismo período el año anterior. El consumo en sectores no gubernamentales creció en 6.5% en valor y en 4.25% en volumen. Durante el mismo período, el movimiento de exportación aumentó en 16.7%. Las importaciones desde los Estados Unidos experimentaron un alza de 43%, mientras las exportaciones a esa misma nación subieron únicamente un 2%.

Las divisas extranjeras y el oro aumentaron a 5,456 millones de guilders (un guilders equivale a Dls. 0.263).

Durante el primer trimestre del año, el comercio exterior ascendió a 10.4 millones de glds., o sea, que aumentó en un 16.7%. Las importaciones sumaron 5,550 millones de glds., cifra que representa 16.6% de aumento sobre el mismo período en 1959, mientras las exportaciones alcanzaron 4,899 millones de glds., es

decir, que registraron un 16.9% de aumento sobre las del primer trimestre de 1959.

La importación de una serie de productos, particularmente de granos, textiles, bases de metal, maquinaria, equipo de transporte y químicos orgánicos, creció en forma sustancial. Las importaciones de combustibles y lubricantes, en contraste, decrecieron ligeramente.

En cuanto a las exportaciones, éstas se beneficiaron particularmente con el aumento de los productos lecheros y una variedad de químicos.

Las importaciones desde Estados Unidos ascendieron a 724 millones glds. en el primer trimestre, cifra que representa un aumento de 43.3% sobre la registrada en los mismos meses en 1959. Las exportaciones a Norteamérica registraron un ligero ascenso de 2.4% y sumaron 245 millones glds. La participación total de los Estados Unidos en el mercado de Holanda aumentó de 8.3%, cifra en la que se calculó la del primer trimestre de 1959, a 9.3%.

Las compras a Estados Unidos de algodón y de hilos y borra del mismo, registraron un alza de 51 millones de glds. Otras importaciones que experimentaron un alza sustancial fueron granos para alimentos avícolas, grasas y aceites minerales, químicos orgánicos, maquinaria y repuestos no eléctricos, soya y maquinaria y repuestos eléctricos. Las compras de hulla disminuyeron en 15 millones de glds.

Entre los productos que contribuyeron a la moderada alza que registró el movimiento de exportación a los Estados Unidos están: lingotes de metal, barcos, maquinaria no eléctrica, cacao en polvo, bulbos y plantas, así como otros productos de horticultura. Disminuyó la venta de carnes empacadas y otros productos de carne, algunos textiles y semillas.

La participación del Mercomún en los mercados holandeses aumentó de 43% en el primer trimestre de 1959, a 46% en 1960. Las importaciones desde esa área crecieron en un 21%, mientras las exportaciones experimentaron un alza de 28%. Las compras a la Zona de Libre Comercio aumentaron en 11% al igual que las exportaciones. Decreció en cambio, el tráfico comercial con Europa Oriental, las importaciones disminuyeron en 17% y las exportaciones en 11% y la participación de esos países en el mercado holandés, bajó en 1.7%.

Las reservas netas de oro y divisas extranjeras en el banco oficial sumaban 5,456 millones de glds. a fines del pasado junio, cifra mayor que la de 5,222 millones, que registró el trimestre anterior y que la de 5,139 millones que sumaron el 30 de junio de 1959. Este incremento se debió principalmente a la repatriación de capitales invertidos a corto plazo en los Estados Unidos y Alemania Occidental después de que la primera de esas naciones bajó sus tasas de interés y que la segunda abolió los intereses que pagaba a los fondos extranjeros depositados allí. Por otra parte, el acelerado ritmo de la economía holandesa obligó a muchos bancos a repatriar fondos, a fin de

poder satisfacer el aumento de la demanda interna.

Durante el primer trimestre del año continuó desarrollándose a paso acelerado la producción industrial, confirmando los vaticinios de que el total este año, excedería del 12 a 14%, al de 1959. El índice de producción, ajustado a la temporada, alcanzó 160 en el mes de abril, cifra que representa una ganancia de 3.5% sobre el pasado marzo y 18% sobre la de abril de 1959 (100 1953).

Se registró asimismo un alza muy sustancial en la industria metalúrgica, la que aumentó su producción en un 25% sobre abril de 1959. Únicamente la industria constructora de barcos escapó del auge general del campo metalúrgico.

## ITALIA

### Crece el Comercio Exterior

EL comercio exterior de Italia continuó aumentando durante el primer semestre de 1960. Durante este período las exportaciones ascendieron a Dls. 1,796 millones, o sea, 39.6% más que durante los mismos meses en 1959. Las importaciones también excedieron en un 44.7% a las de 1959, ascendiendo el total de ellas a Dls. 2,318 millones.

De 1959 a esta parte se ha operado una modificación geográfica en lo que respecta a la distribución del movimiento comercial italiano. Su ingreso al Mercomún ha permitido a Italia ampliar sus relaciones mercantiles con muchas naciones de Europa Occidental, particularmente con Francia y Alemania.

Durante los primeros cinco meses del presente año las compras de Italia en naciones miembros del Mercomún llegaron a Dls. 539,360,000; esta cifra representa un alza de 56.8% sobre el movimiento registrado en los mismos meses en 1959 y un 27% de sus importaciones totales. Las exportaciones italianas a las naciones de ese mismo bloque sumaron Dls. 458,460,000 durante el período mencionado.

Las exportaciones globales italianas subieron sustancialmente el año pasado, en el cual vendió un total de Dls. 2,895 millones a mercados extranjeros o sea, un 12.3% más que en 1958.

Este año, han crecido particularmente las exportaciones de maquinaria, automóviles, tractores, fertilizantes, materiales plásticos y hule sintético.

El movimiento de importación también mejoró notablemente en 1959 y desde el pasado enero, supera al de exportación. Esto, sin embargo, se considera un signo de salud económica, pues gran parte de este incremento ha sido en materias primas para la creciente industria italiana, así como en alimentos.

Durante el primer semestre de 1960, Italia registró un déficit de Dls. 532 millones en su balanza de comercio exterior; la cifra representa un aumento de 65.3% sobre el mismo período en 1959.

## GRAN BRETAÑA

### Baja en la Producción

HASTA antes de publicarse los nuevos datos sobre la producción británica, se estimaba que el problema fundamental que confrontaba la nación era su dificultad de vender en el extranjero, y se pensaba que la expansión industrial proseguía a un ritmo razonable. Sin embargo, las últimas cifras sobre el índice de producción han dado un nuevo cariz al asunto: hubo necesidad de reducir los cálculos que se hicieran anteriormente sobre el posible índice de producción a contar del pasado abril y hoy se estima, que si bien el crecimiento de la producción no se ha estancado completamente, al menos disminuyó su ritmo en forma considerable.

Cuando a mitad de un auge económico se interrumpe el avance de la producción, es importante determinar si la causa de ello radica en la oferta o en la demanda. En otras palabras debe aclararse si el problema nace de una dificultad para vender o más bien es producto de la escasez de mano de obra y de una falta de capacidad productiva.

Hasta donde es dable juzgar por los datos disponibles puede afirmarse que es indudable que cierta disminución en la demanda ha afectado la producción de automóviles y de bienes de consumo de tipo durable. Por otra parte, sin embargo, muchos sectores de la industria, entre ellos el de ingeniería, textiles y la construcción tienen trabajo al que no pueden dar cumplimiento por falta de trabajadores y aun de capacidad productiva.

Debe recordarse que las medidas restrictivas dictadas por el gobierno iban dirigidas precisamente a moderar la actividad de las industrias de bienes de consumo durables y automovilística; el problema aquí por lo tanto, no debe causar sorpresa.

En otros sectores de la economía, en cambio, parece privar el optimismo y quizá es posible —aunque de ninguna manera seguro— que la baja del índice de producción se deba exclusivamente a los renglones de automóviles y artículos de consumo durables, y que si se dedujera la cifra para éstos el índice registraría una tendencia al aumento.

La situación cobra mejor aspecto si se examina la industria de ingeniería, sector al cual se debe una cuarta parte de las exportaciones totales y otro tanto en la cifra de la producción.

Lo curioso es que existe un auge económico con muchas excepciones, como seguramente los fabricantes de plantas eléctricas y barcos están dispuestos a confirmar. Puede decirse, sin embargo, que en la mayor parte de la industria, es la demanda la que ejerce la mayor presión sobre los recursos disponibles. Un ejemplo, es la espera de un año y a veces hasta dos, a las que están sujetas las entregas de órdenes de equipo industrial. Es interesante notar que es precisamente en este sector de la industria donde ha aumentado más la demanda interna.

Cuando las tendencias de diversas industrias se están moviendo en direcciones diferentes, la mejor manera de apreciar el cuadro total de la economía es estudiando la situación desde el ángulo de la demanda de mano de obra. Aunque si bien es cierto que las cifras par el mes de agosto registraron una leve alza en el índice de desempleo, y una reducción en el número de vacantes, esto es un fenómeno estacional. A excepción de esto, no se ha registrado ningún cambio notable. La demanda para mano de obra sigue a un nivel alto y existía todavía gran escasez de trabajadores calificados.

Puede decirse que la economía presenta hoy cierta medida de estabilidad y que cualquier esfuerzo para estimularla o que tendiera a imponer nuevas restricciones, podría tener efectos desastrosos.

Aunque los últimos datos no apuntan claramente a una necesidad de modificar la dirección de la política económica, dejan en pie una serie de interrogantes. Una fundamental es determinar si el aumento de la producción, per cápita —dejando a un lado una serie de influencias temporales— es lo suficientemente rápido; otra, es decidir si las exportaciones pueden aumentarse al nivel indispensable para hacer costable una expansión de producción a largo plazo. En lo que va del año, no ha surgido todavía ningún conflicto real entre los intereses de la balanza de pagos y la estabilidad económica interna. Sin embargo, si para fines de 1960 no mejoran considerablemente las cifras sobre la balanza comercial, el gobierno quizá deba afrontar precisamente esta disyuntiva.

## JAPON

### Acero Japonés para Europa.

JAPON está contemplando la posibilidad de extender sus exportaciones de acero a Europa Occidental, en vista de la demanda que existe para ese material entre algunos países de esa región. El asunto reviste especial importancia en estos momentos en que las exportaciones de acero a los Estados Unidos han disminuído considerablemente.

Una de las compañías de acero más importantes del Japón —Yawara Steel & Iron Co.— está por enviar a Europa y al Medio Oriente a una misión comercial, a fin de formalizar algunos contratos de exportación y estudiar las condiciones del mercado en ambos lugares.

Las compras europeas constituyen una reversión total de la tendencia en el pasado, en el que Europa siempre vendió acero al Japón. La mayor demanda parece ser hasta el momento, para cierto tipo de planchas de acero que pueden procesarse en láminas delgadas usadas en una variedad de industrias.

Ciertas fuentes italianas informan que el país está negociando la compra de 300,000 tons. del citado artículo, a fin de fabricar 7 millones de metros de tubería. Alemania Occidental, Bélgica, Espa-

y Yugoslavia, por su parte, solicita cantidades que varían de las 2,000 a 10,000 tons. Se dice también que la Gran Bretaña pidió informes el pasado mes para la compra de 20,000 tons. pero que no pudo llegarse a ningún acuerdo por divergencias en el precio. Otro éxito de las fundidoras japonesas es la creciente compra de planchas de acero que hiciera Australia, en vista de las dificultades con las que tropezó para tenerlas en Europa. Ese país firmó un contrato para 60,000 tons. y está negociando otro de 30,000 tons. adicionales. Por de pronto, se considera que el creciente interés europeo por el acero fabricado en el Japón, se debe fundamentalmente a la escasez momentánea en la producción de algunas naciones europeas de cierto tipo de lámina usada en la industria; los expertos, sin embargo, opinan que los precios japoneses se comparan muy favorablemente con los cotizados en el mercado internacional.

Este precio de competencia es hoy posible gracias a la modernización de la industria siderúrgica japonesa, que cuenta actualmente con seis fundidoras equipadas con sistemas de último modelo, mientras las de Gran Bretaña y Alemania Occidental tienen, respectivamente, cuatro y tres.

El precio que cobra la industria del acero japonesa por las planchas que vende a Europa fluctúa entre Dls. 110 a 115 por ton., mientras que el precio de exportación europeo para el mismo material es de Dls. 150 la ton.

De momento, los productores japoneses están concentrando sus esfuerzos en la captura de los mercados africanos y del Medio Oriente, a fin de compensar la baja de sus ventas en los Estados Unidos y la América Latina. En el pasado, las ventas a esa nación constituían el 30% del total de las exportaciones japonesas de acero. En 1959 se le vendieron 800,000 tons., pero este año se estima que la cifra será mucho menor.

Anticipando una pérdida, la siderurgia japonesa desea incrementar sus ventas en otros lugares. Los productores se impulsaron 2 millones de tons, como meta ideal para la exportación en 1960.

La industria considera que la inesperada venta de 50,000 tons. hecha este año a la República Árabe Unida, es un buen signo de su futura expansión. A principios de 1960 se estimó que ese país compraría únicamente 20,000 tons.

## BELGICA

### Presión sobre el Franco

**N**O obstante la presión que sobre el franco belga viene ejerciendo la crisis del Congo, el Banco Nacional de ese país informa que las reservas se mantienen todavía a los niveles de 1959.

En su último informe, esa institución afirma que tiene actualmente una reserva en oro de Dls. 1,142 millones, cifra que supera en Dls. 12 millones a la registrada el pasado diciembre. Las reservas convertibles, que incluyen cartas de crédito europeas, disminuyeron en Dls.

24 millones y hoy suman Dls. 175 millones.

Esta diferencia sin embargo constituye una pérdida muy pequeña, que se compensa con creces con la existencia de reservas en oro que representan el 47% del dinero circulante, mientras que la ley estipula únicamente un porcentaje de 33.5%.

En declaraciones hechas recientemente a la prensa, el Ministro de Finanzas belga, aseguró que las reservas de cambio del país, son todavía proporcionalmente más altas que las del resto de Europa.

Aunque el Banco Nacional aumentó la tasa de interés del 4 al 5% el pasado 3 de agosto, la medida, según las autoridades bancarias, no ha surtido todavía el efecto deseado. Sin embargo, las operaciones del Banco en el mercado de cambio internacional han disminuido considerablemente desde que se decretó el alza.

Por otra parte, la Institución se ha negado a proporcionar sumas elevadas en oro o divisas convertibles al sector privado. Toda transacción en francos debe por lo tanto estar respaldada por un operador belga.

Esto explica lo caprichoso del mercado que en una ocasión subió el dólar a 55 francos, cuando el cambio oficial es el de 50 francos.

Hasta hoy no se ha notado ninguna fuga de capital en el mercado libre, pues cualquier cantidad que salga debe compensarse con la importación de una igual.

El único movimiento hacia el exterior ocurre en el mercado oficial, producto de la práctica usual de muchas empresas que difieren en tiempo la repatriación de sus saldos. De todas formas, el Instituto de Control de Cambios puede ampliar en caso que lo juzgare necesario, los controles que ejerce sobre las transacciones de exportación.

A pesar de que se ha vaticinado la imposición de controles más estrictos, el gobierno considera que esta libertad de cambios es precisamente uno de los grandes atractivos económicos de Bélgica y la abundancia de reservas oro, hace posible superar el problema momentáneo, sin necesidad de recurrir a medidas más energéticas.

Se estima que, aunque el Congo representaba una fuente sustancial de divisas, su pérdida no desquiciaría la economía belga.

Fuera del Congo, Bélgica ha registrado un ligero superávit en su comercio exterior con otras partes del mundo y su posición está mejorando.

Por otra parte, se estima que no se ha perdido, necesariamente, en su totalidad el mercado congolés.

### Necesidad de Ampliar el Comercio Exterior

**C**OMENTANDO la crisis del Congo, el Ministro belga de Comercio Exterior afirmó que si Bélgica desea mantener su prosperidad económica, tendrá que ampliar su mercado de exportación, así como su sistema de créditos. Agregó que abrigaba la esperanza de que la estabilidad económica volverá a reinar

pronto en esa antigua colonia belga y expresó su confianza de que una vez normalizada la situación, el Congo podría ser un magnífico cliente para las exportaciones belgas. Mientras tanto, dijo, "debemos incrementar nuestras ventas en otros mercados mundiales".

En el pasado, una parte considerable de las entradas de esa nación emanaban del Congo. En los últimos cuatro años, Bélgica promedió un superávit de Dls. 264 millones por concepto de pagos del exterior, de los cuales, Dls. 250 millones vinieron de ese territorio.

En otro párrafo, el Ministro hizo ver que el movimiento de exportación descansa en amplias facilidades de crédito. Afirmó que la modernización del sistema crediticio, así como el organismo de crédito para la exportación que las instituciones bancarias y otras asociaciones acababan de crear, han contribuido a solucionar el problema. Atribuyó a estas medidas, la ampliación del comercio belga en Chile, Argentina, Perú, Pakistán y Yugoslavia. Terminó diciendo que era necesario ofrecer créditos más largos, a fin de competir ventajosamente en los mercados internacionales.

## UNION SOVIETICA

### Cifras Sobre las Exportaciones de Petróleos 1959

**E**N el Boletín de Estadística de 1959, órgano oficial de la Unión Soviética, se hace público por primera vez el movimiento de exportación petrolera de esa nación el año pasado, así como de otros renglones.

En 1959 la Unión Soviética exportó 25.4 millones de tons. de petróleo; de éstas, 12.5 millones fueron de crudo y 12.9 millones de productos derivados.

De las naciones compradoras, fuera del bloque comunista, Italia fue la principal importadora de crudo, habiendo recibido 2.4 millones de tons.; la siguió la R.A.U. con 1 millón de tons. y Finlandia ocupó el tercer lugar con la importación de 900,000 tons.

Dentro del bloque comunista, Checoslovaquia importó 1.8 millones; Alemania Oriental 1.5 millones; Hungría 1.2 millones y Polonia 700,000 tons.

La mayor importadora de productos derivados fue China, quien compró, 2.4 millones de tons. Únicamente Polonia, que compró un millón de toneladas, figura entre las demás naciones del bloque comunista.

En cuanto a los países occidentales, Suecia encabezó la lista de los importadores con 1.4 millones de tons.; Finlandia compró 1 millón; la R. A. U. 900,000; Alemania Occidental 800,000 y Francia e Italia, 700,000 cada una. La Gran Bretaña ocupa uno de los últimos lugares de la lista con 101,800 toneladas.

Las estadísticas anteriores confirman las especulaciones que se hicieron a principios de año, en torno a un incremento de la actividad comercial Chino-Soviética. Aunque a principios de año se sabía que ya el comercio entre las dos naciones había aumentado en un 35%, no se conocían detalles al respecto.

En los últimos tiempos se ha hablado mucho sobre la posibilidad de que una diferencia ideológica entre Pekín y Moscú, pudiera hacer que este último, a fin de influir en las decisiones políticas de la China, dejara de venderle productos esenciales para su economía. Las estadísticas publicadas demuestran lo infundado de este rumor.

De los 2,000 millones de rublos en los que aumentó el comercio entre las dos naciones, de 1958 a 1959, casi 1,300 millones corresponden a exportaciones soviéticas a la China.

En cambio, el comercio soviético con 9 naciones del área esterlina disminuyó de un superávit de 36 millones registrado en 1958, a un déficit del doble de esa cifra, en 1959. El factor que más influyó en el resultado de la cifra, fue sin duda la reducción de las exportaciones a la India. En 1958, estas ascendieron a 520 millones de rublos, de los cuales, 407 millones comprendían equipo y maquinaria industrial; en 1959, India compró únicamente 272 millones de rublos de productos soviéticos (150 millones de maquinaria).

Es de notar, que esta disminución en las ventas a la India, coincidió con el término de la construcción de una fundidora de acero en Bhilai.

## IRLANDA

### Continúa la Industrialización a Buen Paso

**I**RLANDA continúa su proceso de industrialización a un paso acelerado; se estima que en 1960, abrirán sus puertas casi el doble del número de fábricas que lo hicieron en los dos años pasados. Este auge de actividad económica se atribuye a dos factores fundamentales: primero, a la difusión de la noticia del éxito obtenido por los nuevos inversionistas; el segundo es, en realidad, una suma de varios otros factores: por una parte, la escasez de mano de obra y de tierras en Inglaterra, Alemania y otras naciones europeas, que han hecho que muchos vuelvan los ojos a Irlanda; por otra, esa República ofrece al inversionista extranjero el atractivo de participar en los mercados de la Comunidad Británica, los salarios más bajos pagados en Europa y, una generosa asistencia del Estado.

El ritmo de desarrollo alcanzado hace pensar que durante la próxima década, el movimiento de industrialización adquirirá un ímpetu propio y permitirá el empleo de muchos irlandeses que hoy emigran a los Estados Unidos o Inglaterra, en busca de trabajo. Esto naturalmente, ampliará el mercado local haciendo con ello más atractivas las inversiones.

Un signo inconfundible de la actividad económica es el número y variedad de fábricas que se abren día a día. Hoy se producen por ejemplo, artículos tan diversos como: plumas, barcos, radios transistores, grúas. Se acaba de establecer una refinera en Whitegates, que sin duda será el primer paso al desarrollo de la industria petroquímica.

Otro ejemplo que ilustra este nuevo espíritu de iniciativa, es el caso de Shannon. Con el advenimiento de los aviones Jet, el aeropuerto de esta ciudad ha es-

tado perdiendo importancia como estación para carga de combustible. A fin de contrarrestar este proceso, se trata de hacer de Shannon —localizado entre dos centros turísticos muy importantes: Connemara y Killarney— otra atracción para los turistas; además, incrementando la industria, se busca convertir el aeropuerto en una vía de exportación.

La afluencia de turistas aumenta con rapidez, el aeropuerto maneja ya un tráfico de 500,000 pasajeros anualmente, muchos de los cuales hacen escala aquí con el propósito expreso de visitar Irlanda.

Detrás del aeropuerto se estableció, hace 18 meses, una superficie de 250 hectáreas, con el fin de hacer de ella una zona industrial. Siete importantes empresas han iniciado ya labores. Entre ellas, una firma holandesa fabricante de pianos; una compañía japonesa que produce radios transistores; dos británicas dedicadas a fabricar maquinaria para marcar ropa y textiles y una norteamericana.

Asimismo, se han abierto negociaciones con 17 firmas más que desean establecerse en la región y se estima que para el próximo marzo, estarán funcionando 14 nuevas fábricas y 11 más en vías de abrirse, que proporcionarán empleo a unos 500 o 700 obreros. También se inició un proyecto de viviendas y se calcula que para 1965, el aeropuerto de Shannon contará con una población de 6,000 habitantes.

A fin de estimular las inversiones se ofrecen incontables ventajas, entre ellas: fábricas preconstruidas; subvenciones que cubren la mitad de los costos de maquinaria e instalación, así como entrenamiento gratuito de obreros; exención completa de impuestos sobre la renta y sobre sociedades anónimas durante 25 años, en las ganancias de la exportación y, finalmente, se concede una exención parcial de impuestos municipales.

Los nuevos programas de desarrollo han contribuido a elevar la calidad técnica de la producción irlandesa. Los inversionistas han traído consigo un espíritu más flexible y progresista que se ha permeado al resto de la comunidad.

Aunque todos estos privilegios que se conceden a los inversionistas extranjeros son muy atractivos, particularmente en lo que respecta a la venta de sus productos libres de impuestos en los mercados británicos, los mercados internos permanecen todavía en cierto grado estáticos. Por ello, a pesar de la ventaja que representaba a los extranjeros las exportaciones desde Irlanda, en particular en lo que atañe a la Gran Bretaña, que compra las dos terceras partes de las ventas al exterior de la República, el inversionista arrostra el problema de tener que encauzar la mayor parte de su producción hacia las exportaciones.

## INDIA

### Faltan Fondos para el Tercer Plan Quinquenal

**E**L gobierno de la India informó que, de no encontrar ayuda financiera de otras naciones, se verá forzado a reducir la escala de su próximo Plan Quinquenal.

El Ministro de Finanzas de esa nación declaró recientemente en el Parlamento, que aunque el gobierno espera poder reunir fondos suficientes entre los sectores nacionales y extranjeros, para el tercer Plan Quinquenal que debe iniciar en 1961, no sabrá antes de un año, cuenta con suficiente asistencia extranjera y que, de no ser así, habrá necesidad de reducir sus alcances.

El plan contempla una asistencia extranjera de 26 millones de rupias, que distribuirán entre los cinco años próximos a partir de 1961.

Las palabras del Ministro de Finanzas reflejan la preocupación de los círculos oficiales de la India de no contar, incluso, con suficiente ayuda para terminar el último año del Plan Quinquenal vigente. Por de pronto, abriga la esperanza de que la próxima conferencia del Club de Ayuda a la India que se reunirá el 12 de septiembre en París produzca suficientes fondos extranjeros para costear el período final del segundo Plan.

“El Club de Ayuda a la India” es una entidad patrocinada por el Banco Internacional, que se organizó hace dos años con la participación de los Estados Unidos, la Gran Bretaña, Alemania Occidental, Canadá y Japón, con el propósito expreso de rescatar a la India de la grave crisis económica que sufría.

El sentir de muchos economistas hindúes, es que la nación está nuevamente en peligro de otra crisis, de no conseguir con carácter urgente, fondos extranjeros suficientes para financiar proyectos industriales de largo alcance y cubrir las importaciones esenciales para la vida de esa nación.

Las reservas de divisas se han reducido a 1440 millones de rupias, cifra considerada peligrosamente baja, a pesar de que refleja la disminución estacional de las exportaciones. En los últimos cuatro meses, las reservas registraron una baja de cerca de 200 millones de rupias.

El pasado 27 de agosto, el gobierno llamó a una junta del “Consejo Consultivo sobre Importaciones”, a fin de determinar la política que debe seguirse al respecto durante los meses de octubre a marzo. El Consejo tiene los ojos puestos en la reunión del “Club de Ayuda a la India”.

Si las resoluciones tomadas por dicho Club fueran favorables y produjeran resultados inmediatos, no se estima necesario restringir las importaciones; sin embargo, en el caso de que el Club retardara su decisión, posiblemente se anunciará a fines de mes, la imposición de restricciones temporales.

### Préstamo del FPD

**S**E anunció en Washington que el “Development Loan Fund” (Fondo de Préstamos para Desarrollo) acaba de aprobar un empréstito de Dls. 50 millones para el Gobierno de la India destinado a la compra de locomotoras diesel, eléctricas y equipo para control de tráfico.

De la cifra total, Dls. 10 millones serán usados para la compra de las locomotoras diésel y los 40 millones restantes para las eléctricas y el equipo de control.