

Intercambio comercial México-República Federal de Alemania

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

I. LA ECONOMIA DE LA REPUBLICA FEDERAL DE ALEMANIA¹

La economía de la República Federal de Alemania ha llegado a convertirse en una de las más prósperas del mundo; entre las economías de mercado, por el ritmo y magnitud del desarrollo alcanzado sólo ha sido superada por la espectacular evolución del Japón y la riqueza acumulada en Estados Unidos.

La denominada fase de reconstrucción que tuvo lugar de 1950 a 1960 dispuso de condiciones excepcionales para un

Nota: El presente estudio fue elaborado por el Lic. Miguel Alvarez Uriarte.

¹ Los datos de esta sección se obtuvieron en las siguientes fuentes de información: República Federal de Alemania, *Economía y comercio exterior*, H. Mesenberg con la colaboración de D. Kuschel, S. F.: Agency for International Development, *Gross National Product*, mayo 10 de 1973; "La Capacidad de Producción en la República Federal de Alemania", en *Informe mensual de Deutsche Bundesbank*, octubre de 1973, pp. 41-53; OECD, *Economic Surveys Germany* mayo de 1973.

rápido crecimiento económico, prácticamente sin oscilaciones coyunturales, su producto nacional bruto (PNB) se expandió a una tasa media acumulativa del 8% anual; a precios de 1971 pasó de 67.0 billones de dólares a 142.5 billones. A la abundante fuerza de trabajo calificada y las nuevas inversiones para ampliar la capacidad de producción, se agregó una mayor productividad medida por hombre ocupado. En efecto, la fuerza de trabajo subió de 20.0 a 24.8 millones de personas y la desocupación se redujo de 10.4 a 1.2 por ciento en el período antes citado; la proporción de la inversión bruta fija respecto al PNB pasó de 21.2 a 23.9 por ciento de la primera a la segunda mitad del decenio 1950; la producción por hora de persona ocupada mantuvo un crecimiento anual del 6.2% en el período anotado.

En la etapa de consolidación que se inició a principios de los años 60 y que aquí se examina a grandes rasgos hasta 1972, la economía de la República Federal de Alemania mantuvo su

crecimiento pero con cierta lentitud y registró oscilaciones, siendo la más grave en 1967, año de recesión económica; esta situación coyuntural ocasionó que el PNB se expandiera a razón del 4.5% anual durante 1960-1972, registrando una menor fortaleza en los últimos años; para 1972 su PNB, también a precios de 1971, alcanzó a 242.5 billones de dólares; el producto *per capita* subió de 1 339 dólares en 1950 a 2 571 dólares en 1960 y a 3 869 dólares en 1972 (a precios de 1971). Por su PNB, en 1960 Alemania occidental ya había encabezado a los países de economía de mercado, excepto a Estados Unidos y a Japón que en 1969 pasó a ocupar el segundo lugar; en términos *per capita* en 1972 le superaban Estados Unidos, Suecia, Canadá y Suiza.

En el período 1962-1972 la capacidad de producción de la República Federal de Alemania se vio frenado por la escasez en la fuerza de trabajo. Con un crecimiento demográfico de 0.9% anual, la cifra de trabajadores nacionales empleados dejó de aumentar en 1966; para 1972 representaba el 42% de la población, mientras que diez años antes había sido del 46.5%; esto se explica por las reducciones en las jornadas de trabajo y prolongación de las vacaciones que lograron los sindicatos obreros, baja en el número de personas en edad activa y mejora en la asistencia a jubilados, mientras que se prolongaba el tiempo de formación escolar y el número de jóvenes que atendían estudios superiores. Al llegar a la ocupación plena se inició la importación masiva de extranjeros: en 1960 fueron 263 000 personas, en 1970 1.8 millones y para fines de 1972 ya eran 2.3 millones. Además hubo necesidad de un mayor número de horas extraordinarias de trabajo y de la población femenina nacional a participar más en la vida profesional.

Las limitaciones que impuso al desarrollo económico la oferta de trabajo pudieron superarse mediante los avances en la productividad por hombre ocupado y que de 1962 a 1972 creció anualmente a razón de 5.2%, en tanto que la capacidad de producción misma lo hizo a un ritmo de 4.6% anual. Este mayor rendimiento se debió a la mejor calificación de la mano de obra y sobre todo al incremento del capital empleado por trabajador, incluyendo la mejora en los procesos de producción.

El capital fijo utilizado tuvo un crecimiento de 5.8% anual en el lapso que se estudia. Este notable aumento fue el resultado de las mayores tasas de ahorro e inversión; la inversión bruta fija con relación al PNB subió a 26% y permitió una continua ampliación de las instalaciones que mantuvieron el mismo grado de aprovechamiento; la capacidad de capital fijo por unidad potencial de trabajo (donde se refleja la intensidad del capital) pasó de 19 marcos por hora trabajada en 1962 a unos 35 marcos diez años más tarde. Además de los factores cuantificables (trabajo y capital) hubo otras magnitudes que determinaron la elasticidad en la producción, entre los que destacaron las innovaciones tecnológicas, sistema educacional, variaciones en la organización y estructura económica, etcétera.

En la estructura productiva de Alemania occidental el sector industrial adquiere preeminencia, participó con el 53.5% del producto bruto interno en 1971; entre otros países del sistema capitalista le siguen Suiza (49.6%), Francia (48.4%); Japón (44.4%) y Gran Bretaña (43.5%).

En la fase de consolidación de la economía alemana a que se

hizo referencia, el debilitamiento en el crecimiento económico estuvo acompañado del empleo pleno alcanzado, pero con un exceso en la demanda ampliada que no ha permitido la estabilidad de costos y precios. De 1962 a 1972 los precios aumentaron en 50% (al 4% anual) y en junio de 1967 dieron lugar a la "Ley para el fomento de la estabilidad y crecimiento en la economía".

La economía alemana puede considerarse "abierta" (excepto para numerosos productos agropecuarios) por su dependencia hacia el comercio exterior y que le ha permitido fomentar considerablemente su progreso; esto se manifiesta tanto por el aprovisionamiento de recursos materiales, como por el fuerte estímulo que significa enfrentar la competencia en los mercados internacionales, donde las mercancías alemanas han obtenido un gran prestigio y un éxito sólo comparable a muy pocos países en el mundo. A esta situación coadyuvó desde marzo de 1957 su firma al Tratado de Roma, la liberación arancelaria y el proceso de integración como miembro de la Comunidad Económica Europea.

De 1950 a 1960 y 1972 las importaciones de la República Federal de Alemania pasaron de 2 697 a 10 107 y 39 952 millones de dólares, en tanto que las exportaciones se movieron respectivamente de 1976 a 11 418 y 46 236 millones de dólares. La rápida expansión de ambas corrientes originó que en 1959 capturara el segundo lugar dentro de los exportadores mundiales, sitio que también alcanzó en 1965 entre los importadores mundiales, después de Estados Unidos. Esta favorable situación de la balanza comercial y de otros renglones en su balanza de pagos (hasta 1970 había recibido inversiones extranjeras directas por valor de 21 599.9 millones de marcos) aunados a su fortaleza económica le permitieron revaluar su moneda de 4.17 marcos por un dólar de Estados Unidos en 1960 a 3.65 marcos en 1970, 3.20 marcos en 1972 y para agosto de 1973 era de 2.46 marcos. Estos cambios en la paridad de la unidad monetaria alemana le han favorecido en cuanto al abaratamiento de sus importaciones. Otro fenómeno tanto o más espectacular en las relaciones exteriores de la República Federal de Alemania se refiere a la cuantiosa acumulación de reservas monetarias, a donde se ha sumado el desequilibrio en el sistema monetario internacional y que le ha favorecido al atraer una gran cantidad de capitales del exterior; el concluir 1960 el monto de las reservas en poder del banco central de la Alemania occidental fueron equivalentes a 7 032 millones de dólares, diez años después eran 13 610 millones, al finalizar 1972 subieron a 23 785 millones y continuaron ascendiendo para llegar a 33 368 millones en agosto de 1973, equivalentes al 43.3% de las reservas en poder de los países industrializados de Europa occidental; desde 1971 superó a las reservas de Estados Unidos y ocupó el primer lugar.

La aportación de la República Federal de Alemania mediante la colocación de sus capitales como "ayuda" a naciones en desarrollo (incluyendo países europeos) (?) se expandió de 2 585 millones de marcos en 1960 a 5 453 millones de marcos en 1970; empero incluye a inversiones y reinversiones directas de sus fuentes privadas, las cuales elevaron su participación del 30 al 64% y la diferencia corresponde a las prestaciones públicas de su Gobierno bilateral y multilateralmente a través de organismos internacionales. Tomando la cifra correspondiente a 1971, sólo representó el 0.9% del PNB alemán, dicho porcentaje resultó

inferior a los respectivos de Países Bajos, Reino Unido, Bélgica, Francia, Australia y Japón.

II. COMERCIO EXTERIOR

Las transacciones comerciales de la República Federal de Alemania han sido una de las principales causas (y efectos) que han influido en el desarrollo económico de este país, al proporcionarle aquellos recursos o materiales de que carece o que le impone la fuerte competencia en su mercado, sobre todo de productos manufacturados. Esta dependencia económica se manifiesta al saber que la relación de sus importaciones mercantiles respecto al producto nacional bruto en 1972 fue del 16.5%. Un porcentaje superior se aplica a las exportaciones (16.9%) en relación a su producto nacional; los adelantos científicos transmitidos a su tecnología aplicada, los incrementa en la productividad y su reflejo en los costos, junto a la promoción permanente que hace de sus exportaciones, le han permitido obtener saldos superavitarios crecientes en su balanza comercial. A esto se añade la persistente mejoría en sus términos de comercio, característico de los productos que intercambia donde predominan las exportaciones de bienes altamente elaborados e importaciones de productos básicos o semielaborados; las continuas revaluaciones de su moneda también han contribuido al abaratamiento de sus adquisiciones en el exterior; mientras que el valor unitario de sus exportaciones en 1967 fue de 102.0 (1963 = 100) para 1972 subió a 106.8, en cambio el valor unitario de sus importaciones para los mismos años varió de 103.0 a 98.0, respectivamente.²

CUADRO 1

Balanza comercial de la República Federal de Alemania
(Millones de dólares)

Años	Exportaciones	Variación porcentual	Importaciones	Variación porcentual	Saldo
1967	21 763		17 546		4 220
1968	24 887	14.3	20 294	15.7	4 593
1969	29 105	16.9	25 095	23.7	4 010
1970	34 225	17.6	29 944	19.3	4 281
1971	39 068	14.2	34 483	15.2	4 585
1972	46 733	19.6	40 372	17.1	6 361
Tasa media anual		16.5		18.1	

Fuente: Statistisches Bundesamt Wiesbaden, *Foreign Trade*, series 2 y 5, República Federal de Alemania, 1968, y Fondo Monetario Internacional, *Direction of Trade*, 1968-72

Por la magnitud de su comercio exterior Alemania occidental desde 1962 ocupa el segundo lugar en el mundo, siendo superado por Estados Unidos, le siguen en orden decreciente Francia, Japón, Gran Bretaña y Canadá. En el período 1967-1972 las exportaciones alemanas más que se duplicaron al pasar de 21 763 millones de dólares a 46 733 millones, su tasa

² Véase Fondo Monetario Internacional, *International Financial Statistics*, octubre de 1973, p. 149.

anual acumulativa (16.5%) fue superior a la mundial (14.2%), con lo cual elevó su participación en el comercio mundial del 11.4% al 12.6% (excluidos los países socialistas). Todavía fue mayor el crecimiento registrado por sus importaciones (18.1%) en los años anotados, pero como sus niveles resultan inferiores, el saldo positivo de dichos intercambios se acentuó, llegando a 6 361 millones de dólares en 1972 (véase el cuadro 1).

1) Comercio por productos

a) Exportaciones

Más de la mitad del valor de los productos que Alemania occidental exporta se caracterizan por ser bienes de inversión, maquinaria y equipo de elevada densidad económica, resultado de su avanzado desarrollo científico y tecnológico. Es reconocida mundialmente la alta calidad de los productos alemanes que se comprueba con su elevado rendimiento, precisión y rapidez en el funcionamiento, aunado al escaso mantenimiento que requiere de pocas reparaciones, buen servicio en su instalación y puntualidad en los suministros, incluyendo refacciones. En el período 1967-72 la participación relativa de esta clase de bienes subió de 53.3 a 56.2 por ciento, respectivamente; otras manufacturas (de consumo) pasaron de 10.1% a 11.1 por ciento, en cambio los materiales básicos y artículos semimanufacturados contrajeron su contribución de 31.6 a 26.8 por ciento en los años citados. Los productos de la agricultura y pesca, y los alimentos elaborados y el tabaco, ambos grupos aunque de pequeña importancia también incrementaron su asistencia al pasar de 3.3 a 4.3 por ciento en los mismos años (véase el cuadro 2).

CUADRO 2

Comercio exterior de la República Federal de Alemania
por grupos de productos
(Porcentajes)

Concepto	Exportación			Importación		
	1967	1971	1972	1967	1971	1972
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Productos de la agricultura y pesca	1.0	1.1	1.3	18.7	13.0	12.9
Materiales básicos y productos semimanufacturados	31.6	28.0	26.8	38.5	36.5	35.0
Alimentos elaborados y tabaco	2.3	2.9	3.0	9.0	8.5	9.0
Otras manufacturas de consumo	10.1	10.8	11.1	11.8	14.5	16.5
Bienes de inversión	53.3	55.5	56.2	17.2	23.5	23.5
Otros	1.7	1.7	1.6	4.8	4.0	3.1

Fuente: OECD, *Economic Surveys*, abril de 1968, p. 42, y mayo de 1973, p. 90.

En el cuadro 3 aparecen, según la Clasificación Uniforme del Comercio Internacional (CUCI), los artículos que embarcó la República Federal de Alemania, así como la variación en sus

CUADRO 3

Comercio exterior por grupos de artículos de la República Federal de Alemania
(Millones de dólares)

Concepto	Exportación		Importación	
	1967	1971	1967	1971
<i>Total</i>	<i>21 763.0</i>	<i>39 067.6</i>	<i>17 546.0</i>	<i>34 482.7</i>
Alimentos y animales vivos	460.9	1 143.7	3 245.5	5 079.8
Animales vivos	51.4	129.5	53.1	88.1
Carne y sus preparaciones	33.2	127.9	359.2	719.2
Productos de leche y huevos	97.3	290.2	236.8	424.0
Pescado y sus preparaciones	35.0	65.6	89.5	161.8
Cereales y sus preparaciones	75.5	158.6	570.8	763.0
Frutas y legumbres	46.1	91.7	1 160.5	1 754.8
Azúcar, preparaciones de azúcar y miel	12.4	32.8	58.9	111.4
Café, té, cacao y especias	32.9	87.6	410.0	580.2
Forrajes para animales (no incluye molidos)	62.4	117.1	289.6	439.7
Preparaciones de alimentos diversos	14.7	42.7	17.1	37.6
Bebidas y tabaco	79.7	131.7	335.5	539.9
Bebidas	48.8	93.7	117.1	289.0
Tabaco y sus manufacturas	31.0	38.0	218.5	250.9
Materiales crudos, no comestibles, excepto lubricantes	614.3	857.3	2 588.1	3 730.9
Piel y cueros sin curtir	38.2	51.1	161.0	231.0
Semillas y frutas oleaginosas	3.2	28.8	285.7	415.9
Hule crudo	38.5	62.9	107.7	161.8
Madera aserrada y corcho	47.4	55.3	276.6	453.1
Pulpa y desperdicios de papel	13.7	15.9	168.4	280.4
Fibras y desperdicios de textiles	200.8	278.9	423.9	496.9
Fertilizantes crudos y minerales	83.0	121.1	227.4	328.7
Minerales metálicos y sus desperdicios	140.5	161.5	687.5	945.0
Materiales crudos de animales y vegetales	48.9	81.8	249.7	418.0
Combustibles y lubricantes	728.4	1 162.8	1 735.5	3 502.4
Carbón, coque y briquetas	487.2	755.9	114.9	152.4
Petróleo y sus productos	228.3	394.6	1 607.2	3 202.0
Gas	12.6	12.3	13.4	148.0
Energía eléctrica	n.d	n.d	n.d	n.d
Aceites y grasas de animales y vegetales	72.4	155.9	156.6	278.4
Aceites y grasas animales	16.9	19.3	35.5	62.4
Aceites y grasas vegetales	28.7	79.2	108.4	190.8
Aceites y grasas procesados y ceras	26.8	57.4	12.7	25.2
Productos químicos	2 704.7	4 538.2	940.8	2 177.3
Elementos y compuestos químicos	872.8	1 319.8	377.9	875.2
Minerales, alquitrán y productos crudos de hulla, petróleo y gas natural	12.2	14.6	11.6	24.9
Tintas curtientes y materiales colorantes	338.3	621.3	53.7	119.7
Productos medicinales y farmacéuticos	288.4	537.7	83.0	205.3
Aceites esenciales	110.5	200.4	64.8	104.4
Fertilizantes manufacturados	153.6	131.2	28.8	55.0
Explosivos	20.1	28.6	6.1	14.5
Materiales plásticos	543.7	1 097.2	186.9	537.9
Materiales y productos químicos, n/e	365.1	587.3	128.0	240.4
Productos manufacturados clasificados según la materia	4 966.2	8 376.9	3 796.4	7 653.2
Cueros y sus manufacturas, n/e	95.8	150.9	108.6	237.0
Manufacturas de hule, n/e	168.4	305.2	114.3	262.3

Concepto	Exportación		Importación	
	1967	1971	1967	1971
Manufacturas de madera y corcho	77.8	124.3	92.7	208.2
Papel, cartón y sus manufacturas	195.4	436.1	370.0	701.5
Hilados o hilazas, telas, etc.	832.2	1 825.4	852.8	1 790.2
Manufacturas de minerales no metálicos	459.7	736.8	312.6	652.7
Hierro y acero	1 758.7	2 734.2	734.0	1 736.3
Metales no ferrosos	562.5	708.1	1 008.0	1 474.8
Manufacturas de metales, n/c	815.8	1 355.9	203.5	590.3
Maquinaria y equipo de transporte	9 782.7	18 498.2	2 501.6	6 700.2
Maquinaria que no sea eléctrica	4 952.2	8 746.4	1 151.4	2 824.7
Maquinaria y aparatos eléctricos	1 760.6	3 326.4	556.8	1 519.9
Equipo de transporte	3 069.9	6 425.4	793.4	2 355.6
Artículos manufacturados diversos	2 026.0	3 565.2	1 268.0	3 428.0
Artículos sanitarios, tubería y equipo ligero	101.6	179.8	35.1	89.4
Muebles y enseres	134.1	336.6	61.4	209.5
Artículos de viaje	31.9	38.5	16.1	43.4
Prendas de vestir	252.8	528.9	431.1	1 373.6
Calzado	47.6	87.3	133.6	337.7
Instrumentos profesionales, científicos, etc.	671.8	1 127.0	270.9	572.9
Artículos manufacturados diversos	783.3	1 267.0	319.7	801.4
Mercancías y transacciones no especificadas	327.7	637.8	978.0	1 392.7

Fuente: OECD, *Commodity trade*, Serie B, 1967, y República Federal de Alemania, *Federal Statistical*.

Office Wiesbaden, Foreign Trade, Serie S, *Special Trade according to the Classification for Statistics and Tariffs (CST/SITC) 4th Quarter and Year 1971*, Publishers: W. Koehammer, Stuttgart and Mainz.

valores de 1967 a 1971. En este último año (para el que hubo datos) la maquinaria y el equipo de transporte sumó 18 498.2 millones de dólares. Los productos manufacturados, clasificados según la materia, aportaron 8 376.9 millones de dólares y con más de un mil millones estuvieron: el hierro y acero; hilos o hilazas y telas; y las manufacturas de metales n/c. Siguen en importancia los productos químicos con valor de 4 538.2 millones de dólares, donde sobresalieron los materiales plásticos y los artículos manufacturados diversos por 3 565.2 millones de dólares. El resto de las mercancías significó el 10.4% del total de 1971, en donde destacan los combustibles y lubricantes, alimentos y animales vivos, así como los materiales crudos no comestibles.

b) Importaciones

Como país más evolucionado económicamente, Alemania occidental importa grandes cantidades de materiales básicos que necesita su industria, así como productos agropecuarios, incluyendo alimentos elaborados; sin embargo esta clase de artículos ha estado perdiendo terreno a favor de los bienes de inversión y de otras manufacturas. En efecto, los productos de la agricultura y pesca disminuyeron su participación de 18.7% en 1967 a 12.9% en 1972 y los materiales básicos de 38.5 a 35.0 por ciento en ambos años; en cambio se aprecia un mayor crecimiento en su demanda hacia las mercancías que contienen más valor agregado o que son altamente manufacturadas, como los bienes de inversión que elevaron su contribución de 17.2% en

1967 a 23.5% en 1972 y lo mismo ocurrió con otras manufacturas en ascenso del 11.8% al 16.5% durante los mismos años (véase nuevamente el cuadro 2).

El desglose según grupos de productos importados por Alemania para los años 1967 y 1971 también aparece en el cuadro 3 antes citado. En el último año los productos manufacturados, clasificados según la materia, significaron un gasto de 7 653.2 millones de dólares y con valores superiores a los mil millones estuvieron los hilados o hilazas y telas; el hierro y acero, y los metales no ferrosos. La maquinaria y el equipo de transporte requirió una erogación de 6 700.2 millones de dólares en el mismo año; siguen los gastos en alimentos y animales vivos por 5 079.8 millones de dólares, en donde figuran prominentemente las frutas y legumbres; con valores superiores a 3 000 millones de dólares (pero inferiores a 4 000 millones) se localizaron los materiales crudos, los combustibles y lubricantes (petróleo) y los artículos manufacturados diversos. Los productos químicos implicaron el uso de 2 177.3 millones de dólares en el año examinado (véase nuevamente el cuadro 3).

2) Distribución geográfica del comercio exterior

En los últimos años se han venido acentuando las transacciones comerciales de la República Federal de Alemania con los países industrializados de economía de mercado. Inclusive de 1967 a 1972 su participación relativa subió del 79.1% al 82.1%; consecuentemente sus operaciones económicas con estas áreas

del mundo han perdido significación sobre todo en sus importaciones procedentes de las naciones en desarrollo (véase el cuadro 4).

En general el proceso de integración económica y en particular la eliminación de barreras al comercio entre las naciones de la Comunidad Económica Europea, han estimulado el fuerte crecimiento de las transacciones entre sus miembros. En esta región Alemania incrementó sus intercambios en los totales de su comercio exterior del 37.9% en 1967 al 44% en 1972 por el lado de sus importaciones, en el último año se abasteció casi la mitad de todas sus compras en la Comunidad, afectando a terceros países. A diferencia del saldo positivo que caracteriza el comercio global de Alemania, con los demás socios de la CEE mantienen un déficit que en 1972 fue de 985.4 millones de dólares, al comprarles más de lo que les vende.

Le sigue en orden de importancia el rápido aumento del comercio alemán con otros países de Europa Occidental que estuvieron agrupados en la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) y en donde destaca el monto de sus transacciones con Suiza, Reino Unido, Austria y Suecia. En 1973 la adhesión a la CEE del Reino Unido, Dinamarca e Irlanda, así como los

acuerdos firmados con otros países europeos, habrán de influir para sostener el crecimiento comercial de Alemania en esta zona, en donde predominan sus saldos positivos; en 1972 el superávit con la EFTA fue de 5 216.0 millones de dólares.

Entre otras naciones desarrolladas, sobresale el comercio que la República Federal de Alemania mantiene a niveles crecientes con Estados Unidos y que individualmente supera a cualquier otro país europeo, excepto a los de la Comunidad; en 1972 la suma de las exportaciones e importaciones hacia o desde Estados Unidos casi duplicaron las cifras de 1967; estas corrientes comerciales que a principios del período fueron negativas para Alemania, en 1972 se convirtieron en un superávit de 952.9 millones de dólares.

Con los países socialistas se han elevado los intercambios de la República Federal a un ritmo semejante a los totales globales, por lo que mantuvieron su participación. También se duplicaron estos valores desde 1967, llegando las ventas alemanas a 2 421.5 millones de dólares en 1972 y las adquisiciones a 1 673.6 millones en el mismo año, con un saldo a su favor. En este grupo de naciones destacan los volúmenes de comercio que realiza con la Unión Soviética, Polonia y Checoslovaquia.

CUADRO 4

*Distribución geográfica del comercio exterior de la República Federal de Alemania
(Millones de dólares)*

Países	Exportación		Importación	
	1967	1972	1967	1972
<i>Total</i>	21 762.6	46 733.4	17 545.5	40 371.8
Países industrializados de economía de mercado	17 731.4	38 959.8	13 350.3	32 530.9
Canadá	231.6	487.4	236.9	445.5
Estados Unidos	1 965.7	4 328.3	2 139.4	3 375.4
Japón	318.3	617.4	231.9	996.4
Comunidad Económica Europea	8 009.1	18 648.7	6 906.5	19 634.1
Bélgica-Luxemburgo	1 611.7	3 858.3	1 359.2	4 065.4
Francia	2 514.4	6 089.1	2 122.7	5 694.7
Italia	1 724.0	3 939.6	1 609.6	4 359.4
Países Bajos	2 159.0	4 761.7	1 815.0	5 514.6
Asociación Europea de Libre Comercio	5 177.2	10 738.8	2 763.3	5 522.8
Austria	1 040.7	2 345.0	385.2	832.2
Dinamarca	595.2	935.6	292.0	527.8
Noruega	369.7	592.2	237.3	459.4
Portugal	156.0	328.5	46.6	98.4
Reino Unido	868.9	2 210.7	733.1	1 437.4
Suecia	884.7	1 577.7	541.6	1 001.7
Suiza	1 262.0	2 749.1	527.5	1 165.9
Otros	2 029.5	4 139.2	1 072.3	2 556.7
Países socialistas	1 104.5	2 421.5	754.7	1 673.6
Bulgaria	84.9	98.4	44.4	75.6
Checoslovaquia	131.4	384.6	90.2	271.9
China	206.6	166.8	76.6	107.3
Hungría	105.1	265.0	69.0	207.1
Polonia	122.8	455.3	109.8	309.6
Rumanía	240.3	299.8	87.6	252.1
URSS	197.9	719.9	274.8	434.9
Otros	15.5	31.7	2.3	15.1
Países en desarrollo	2 926.7	5 352.1	3 440.5	6 167.3
Exportadores de petróleo	541.7	1 469.1	1 048.2	2 577.2
Otros	2 385.0	3 883.0	2 392.3	3 590.1

Fuente: Fondo Monetario Internacional, *Direction of Trade*, 1966-70 y 1968-72

Alemania occidental es un importante exportador a los países de menor evolución económica, sus envíos ascendieron de 2 926.7 millones de dólares en 1967 a 5 352.1 millones en 1972; sin embargo, estos mercados disminuyeron su respectiva participación en el total del 13.4% al 11.5% en los mismos años. En cuanto a sus importaciones procedentes del Tercer Mundo, pasaron de 3 440.5 millones de dólares a 6 167.3 millones en los años antes citados, y con ello Alemania tuvo un desequilibrio negativo de 815.2 millones de dólares en el último año. Si excluimos a los exportadores de petróleo por su situación especial, se descubre que sus compras al mundo marginado tuvieron una contracción en su respectiva participación en los totales que fue del 13.6% en 1967 y cinco años después del 8.9%; además de que con estos países registra un superávit de 292.9 millones de dólares.

III. COMERCIO DE MEXICO CON LA REPUBLICA FEDERAL DE ALEMANIA

1) Balanza comercial

En los esfuerzos que México ha llevado a cabo para diversificar sus corrientes comerciales, la República Federal de Alemania adquiere un lugar importante. Su contribución a la economía mexicana a través de las importaciones que tienen ese origen se ha estado acrecentando, al pasar de 131.7 millones de dólares en 1967 a 263.6 millones en 1972; con ello su participación respectiva en el total subió del 7.5 al 9.0 por ciento. En este período ha mantenido el segundo sitio como abastecedor de México, después de Estados Unidos que en el último año cubrió el 60.4% del total; otros proveedores y su asistencia en números relativos, por orden decreciente fueron: la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (4.1%); Japón (3.9%); Reino Unido (3.2%) y Francia (2.9%).

La expansión que han mantenido las compras hacia la República Federal de Alemania no fueron acompañadas en forma paralela con las ventas de productos mexicanos a ese destino. Aunque menos acentuado, es el mismo fenómeno que se presentó en las adquisiciones que hizo Alemania al mundo en desarrollo (véase el cuadro 5).

Las exportaciones mexicanas hacia Alemania occidental han estado aumentando a un ritmo lento e irregular, de 22.7 millones de dólares en 1967 a 33.4 millones en 1969, volviendo a superarse esta cifra hasta 1972 con 38.1 millones de dólares. En el último año su contribución al total exportado por México apenas representó el 2.1%, mientras que Estados Unidos captó el 70.2%, la ALALC el 8.1% y Japón el 6.2 por ciento.

Las notables diferencias en los valores del intercambio comercial en la República Federal de Alemania y México, hicieron que este último de cada 10 dólares importados en 1972, sólo pagara con mercancías 1.45 dólares, lo cual pudo hacer mediante crédito o endeudamiento ya que su déficit comercial se agudizó al pasar de 109.1 millones de dólares en 1967 a 225.5 millones en 1972 (véase el cuadro 5).

Conforme a los datos publicados por la República Federal, éstos difieren a los que se acaban de comentar; sus estadísticas registran mayores compras a México, respecto a las que este último país consigna. Esta situación de las estadísticas mexicanas se explica porque no capta el destino final de sus mercancías; también se debe a que algunos compradores extranjeros no adquieren productos directamente en México sino a través de firmas establecidas en otros países; a esto se agregan las facilidades en los transportes que hacen viajar a los productos mexicanos a través de otros países, principalmente Estados Unidos, de donde se reexpiden o pasan en tránsito.

Las cifras alemanas siguen en general la misma tendencia que se apuntó anteriormente, por el lado de sus compras a México, Alemania occidental atribuye un máximo en 1969 con valor de 77.0 millones de dólares, cantidad que no ha vuelto a recuperarse en los años siguientes; como sus ventas a México han estado subiendo constantemente y a mayores niveles, el desequilibrio negativo a México de 78.9 millones de dólares en 1969 se agravó en 1972 con 193.4 millones (véase el cuadro 6).

Entre aquellas mercancías con volúmenes importantes que según el certificado de origen mexicano recibe Alemania occidental en cantidades superiores a las registradas en las cifras oficiales de México, se encontraron en 1972: café en grano, tabaco en rama y algodón en rama, con diferencias respectivas de 2.9, 2.8 y 0.6 millones de dólares a las anotadas en el

CUADRO 5

Balanza comercial México-República Federal de Alemania (Miles de dólares)

Años	Exportaciones	Variación porcentual	Importaciones	Variación porcentual	Saldo
1967	22 658		131 678		- 109 120
1968	22 271	- 1.7	166 102	26.1	- 143 831
1969	33 413	50.0	157 465	5.2	- 124 052
1970	25 899	- 22.5	185 059	17.5	- 159 160
1971	26 956	6.6	205 228	10.8	- 178 272
1972	38 130	41.5	263 621	28.5	- 225 491
Tasa media anual		11.0		14.9	

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

cuadro 8. Además hay ventas de plata mexicana que en 1971 tuvieron un valor de 16.6 millones de dólares, pero que este país productor no las registra como mercancía por tratarse de un metal precioso que forma parte de su reserva monetaria. También se encontró otro fenómeno en 1971 y más acentuado en 1972, las ventas de miel de abeja que México remite hacia Alemania resultan mayores a las registradas por este último país, en 1972 dicha diferencia fue de 1.8 millones de dólares (véase el cuadro 8), lo cual puede significar que haya reventas a otros países o que se trate de trasbordos en los puertos alemanes.

la clasificación del destino económico en que se usen, los bienes de producción tienden a elevar su importancia al pasar del 39.7% al 44.6% del total en los años indicados; se trata principalmente de materias primas y auxiliares (en cifras absolutas de 7.7 a 16.5 millones de dólares, en tales años). Consecuentemente ha disminuido la significación de los bienes de consumo, del 60.3% al 55.4% (no obstante que subieron de 13.7 a 21.1 millones de dólares); los no duraderos se estancaron en el valor de sus exportaciones —por la caída en los no comestibles—, en tanto que los de consumo duradero fueron los que aportaron el aumento absoluto (véase el cuadro 7).

En el cuadro 8 se desglosan por artículos seleccionados las exportaciones mexicanas que tuvieron por destino el citado país

CUADRO 6

Balanza comercial República Federal de Alemania-México
(Millones de dólares)

Años	Exportación a México	Importación de México	Saldo
1967	150.6	51.5	99.1
1968	163.2	59.9	103.3
1969	155.9	77.0	78.9
1970	184.1	45.8	138.3
1971	209.7	51.4	158.3
1972	248.4	55.0	193.4

Fuente: Statistisches Bundesamt Wiesbaden, Foreign Trade, series 3 y 5, República Federal de Alemania, 1970, 1971 y 1972 y OECD *Statistics of Foreign Trade, Overall Trade by Countries, Serie A, 1970, 1972 y 1973.*

a) Exportaciones

Al examinar las exportaciones mexicanas con dirección a la República Federal de Alemania en los años 1967 y 1972, según

CUADRO 7

Comercio exterior de México con la República Federal de Alemania por grupos económicos
(Miles de dólares)

Concepto	Exportación*		Importación	
	1967	1972	1967	1972
Total	22 658	38 130	131 678	263 621
Bienes de consumo	13 654	21 125	29 596	50 383
a) No duraderos	13 295	13 723	3 069	5 871
Alimentos y bebidas	9 562	13 292	1 244	2 745
No comestibles	3 733	431	1 825	3 126
b) Duraderos	359	7 402	26 527	44 512
Bienes de producción	9 004	17 005	102 082	213 238
a) Materias primas y auxiliares	7 742	16 521	26 883	93 753
b) Bienes de inversión	1 262	484	75 199	119 485

* Incluye revaluación.

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

CUADRO 8

Principales exportaciones mexicanas a la República Federal de Alemania
(Miles de dólares)

Concepto	1967	1970	1971	1972
Total	22 658	25 899	26 956	38 130
Suma de los artículos seleccionados	22 223	25 474	26 439	34 022
Miel de abeja	3 083	4 041	3 162	6 859
Café crudo en grano	3 292	4 441	2 836	5 585
Partes sueltas para carrocería de automóviles	(415)	937	3 659	4 981
Tabaco en rama	2 035	5 607	4 324	4 567
Hormonas naturales y sintéticas	3 714	4 082	5 178	3 914
Cinc en concentrados [†]	1	—	668	2 067
Algodón en rama sin pepita	4 011	3 313	1 220	1 515
Brea o colofonia	258	181	488	924
Hilos, cordeles y cables de henequén	(480)	29	115	543
Pimienta	212	1 016	443	480
Artefactos de hule, n.e.	48	87	221	356
Tungsteno en concentrados	—	—	325	300
Productos obtenidos en la destilación del carbón mineral, n.e.	—	(256)	297	288
Celulosa de borra de algodón	219	147	287	287
Libros impresos	5	24	30	200
Oxido de plomo	161	195	368	179
Litargirio	60	132	242	135
Azarcón	101	63	126	44

Concepto	1967	1970	1971	1972
Acido cítrico		—	198	121
Jugo de naranja	2	335	8	117
Fresas frescas sin azúcar	22	65	87	84
Aceite esencial de limón	—	10	53	83
Extractos para fabricar bebidas refrescantes, vinos y licores, n.e.	2	11	52	79
Tubos de cobre	—	—	—	75
Aparatos o instrumentos eléctricos, n.e.	3	10	31	57
Mosco seco	20	43	50	51
Artefactos de ónix	18	42	48	51
Vidro o cristal manufacturado, n.e.	15	30	78	44
Cera de candelilla	25	18	14	34
Mercurio metálico	—	44	127	25
Sombreros de palma o paja, n.e.	(51)	16	20	22
Espatoflúor	—	44	—	22
Aparatos para la industria, la minería o las artes, n.e.	1	57	—	19
Prendas de vestir de tela de algodón, n.e.	6	(283)	100	18
Cacahuete con cáscara	43	42	25	14
Cera de abeja o de otros animales	101	40	6	12
Maderas corrientes en hojas hasta de 3 mm de espesor	—	—	27	11
Tubos de hierro o acero de cualquier diametro	—	—	365	11
Máquinas impulsadas por medios mecánicos, n.e.	37	144	27	9
Petróleo combustible	3	1	27	9
Partes sueltas para máquinas textiles	(108)	29	1	6
Alhajas de metal común de todas clases	(99)	(136)	89	2
Pieles curtidas de ganado ovino y caprino	(267)	76	—	1
Cobre en barras impuras	403	—	560	—
Alambre y cable de cobre o sus aleaciones	—	—	411	—
Partes de hierro o acero para máquinas o aparatos usados en la agricultura, industria, minería, etc.	55	22	84	—
Alhajas de plata combinadas con oro, contrastadas	37	66	44	—
Abulón en conserva	—	—	43	—
Cápsulas, gránulos, obleas o pastillas con sustancias medicinales	(27)	(45)	35	—
Pieles curtidas de tortuga o caguama	—	20	34	—
Tiza, tierras diatomáceas, de trípoli o de infusorios	10	26	34	—
Colas en greña	6	31	30	—
Botellas, botes o frascos de vidrio, n.e.	(8)	—	23	—
Medicamentos de uso externo, n.e.	—	—	22	—
Tequila	27	60	21	—
Piezas de vajilla de plata, contrastadas	31	6	19	—
Bilis de res en polvo	10	35	15	—
Flor de jamaica	55	—	9	—
Láminas de bronce, de latón o de metal blanco	—	—	1	—
Espárragos en conserva	—	26	(37)	—
Colores de origen mineral, n.e.	—	9	—	—
Pigmentos y colorantes derivados del alquitrán de hulla	—	6	—	—
Lenteja	60	—	—	—
Naranja	450	—	—	—
Plomo en barras	33	—	—	—
Pasta de semilla de algodón	282	—	—	—
Maíz	2 318	—	—	—
Semilla de sorgo	1 109	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	435	425	517	4 108

* Incluye minerales naturales y otros productos metalúrgicos de cinc.

() Dólares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC, y Banco de México, S. A.

Europeo. En términos generales la mayoría de los productos presentan variaciones anuales de importancia que se reflejan en los totales. Esta inconstancia resulta más grave cuando se trata de grandes volúmenes; en 1967 hubo ventas extraordinarias de maíz, sorgo y lenteja que no volvieron a repetirse; igual sucedió en otros años con los embarques de tubos de hierro o acero, cobre en barras impuras, y alambre y cable de cobre o sus aleaciones.

Esta irregularidad es característica de las principales mercancías de exportación en su comportamiento ascendente; entre ellas se encuentran las siguientes: miel de abeja, café en grano, tabaco en rama, hormonas naturales y sintéticas, pimienta, óxidos de plomo y jugo de naranja. Entre aquellas que sí presentan una tendencia continua de mayores ventas se localizan las partes sueltas para carrocería de automóviles, cinc en concentrados, brea o colofonia, cordeles y cables de henequén y

los artefactos de hule n/e. Hay otros que han registrado descensos, donde destaca el algodón en rama.

b] Importaciones

Las compras que hace México a la República Federal de Alemania son principalmente de bienes de producción que, incluso, incrementaron su participación en el total del 77.5% en 1967 al 80.9 en 1972 (de 102.1 a 213.2 millones de dólares); entre ellos predominan ligeramente los bienes de inversión sobre las materias primas y auxiliares. Aunque redujeron su contribu-

ción al total, las adquisiciones de bienes de consumo también ascendieron en cifras absolutas (de 29.6 a 50.4 millones de dólares) entre los años indicados, la mayor parte de dicha expansión fue en bienes de consumo duradero (véase nuevamente el cuadro 7).

A diferencia del escaso número de productos que México le exporta a la Alemania occidental y de su escaso valor agregado, al tratarse sobre todo de productos básicos y semimanufacturados, las compras mexicanas a ese país son de mercancías con elevada elaboración y que contribuyen más directamente a la

CUADRO 9

*Principales importaciones mexicanas de la República Federal de Alemania
(Miles de dólares)*

Concepto	1967	1970	1971	1972
<i>Total</i>	131 678	185 059	205 228	263 621
Suma de los artículos seleccionados	90 093	132 584	146 547	177 022
Automóviles para el transporte de personas, armados en el país	12 302	18 492	27 244	33 912
Máquinas para la industria textil	9 326	15 382	20 210	30 982
Máquinas herramientas para el trabajo de los metales	8 142	10 517	15 537	15 937
Resinas naturales y sintéticas	1 474	5 376	7 243	6 122
Productos de polimerización y copolimerización	584	3 173	3 327	3 049
Productos de condensación y poliadiación	375	2 164	3 860	3 009
Otros	515	39	56	64
Útiles intercambiables para máquinas o herramientas de mano, mecánicos o no	714	880	2 270	5 371
Partes sueltas y piezas de refacción para automóviles	4 758	4 421	4 634	4 285
Máquinas o aparatos para la industria del hule o materias plásticas	1 926	4 492	6 376	4 125
Maquinaria y equipo para la industria de la construcción	2 422	2 738	755	3 806
Aparatos para radiotelefonía o radiotelegrafía	4 463	1 860	333	3 739
Aparatos telefónicos y telegráficos	7 104	2 259	2 150	3 734
Epsilon caprolactama	1 483	3 604	2 711	3 669
Filtros o depuradores de líquidos o gases, excepto de aceite, gasolina y de aire para motores de explosión	418	622	142	3 322
Máquinas de estadística o análogas	817	978	858	3 248
Rodamientos, cojinetes, chumaceras, flechas y poleas	1 054	1 580	2 301	3 177
Hornos industriales o de laboratorio	364	3 461	734	2 679
Máquinas para las artes gráficas	2 950	5 178	6 558	2 661
Hormonas o sus derivados	382	1 027	1 560	2 329
Partes o piezas para máquinas de vapor, separadas de sus calderas, n.e.	79	862	559	2 321
Piezas para instalaciones eléctricas e interruptores eléctricos	1 521	2 329	1 694	2 286
Antibióticos	250	2 326	5 539	2 197
Fertilizantes	239	272	172	2 189
Sulfato de amonio	—	—	—	2 121
Cloruro de potasio	234	261	143	12
Otros	5	11	29	56
Papel y cartón	1 160	1 387	1 421	2 130
Papel y cartón sin preparar	99	168	111	120
Papel y cartón preparado	599	744	737	792
Papel sensibilizado para fotografía	460	468	559	1 191
Otros	2	7	14	27
Aparatos de calentamiento o enfriamiento, incluidos los de esterilización	415	615	728	1 741
Aparatos o máquinas para llenar, cerrar, etiquetar o capsular recipientes	535	987	1 143	1 635
Partes o piezas para máquinas o aparatos auxiliares para tratar materias textiles	844	836	1 958	1 506
Motores	1 946	1 672	1 230	1 468
Sulfamidas	703	1 545	984	1 437
Máquinas generadoras de corriente eléctrica	754	849	430	1 149
Aparatos de rayos X, aún para usos industriales	784	2 649	415	1 134

Concepto	1967	1970	1971	1972
Instrumentos o aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria	410	754	731	1 069
Aparatos de evaporación o de secado, excepto secador de placas para artes gráficas	848	322	471	1 029
Alcaloides vegetales y sus sales naturales o sintéticas	396	710	1 250	1 042
Máquinas de coser industriales, incluidos los cabezales sueltos	567	630	876	900
Productos químicos, n.e.	546	634	967	852
Hornos eléctricos	548	153	222	789
Pielés de becerro preparadas	664	480	465	686
Tubos sin soldadura de hierro o acero, excepto barras huecas	308	283	353	659
Aparatos, n.e. para medir magnitudes no eléctricas o para control, etc.	331	515	482	651
Máquinas o aparatos para panaderías, pastelerías, galleterías o pastas alimenticias	159	547	328	644
Hilados de fibras textiles de derivados vinílicos	535	501	420	585
Secadoras de peso unitario inferior o superior a 1500 kg, excepto escurridores y para madejas textiles	215	984	319	579
Aderezos, aprestos, mordientes, n.e.	159	480	547	578
Aparatos fotográficos de todas clases	510	404	360	573
Hule natural o sintético	129	476	585	568
Partes o piezas de carrocería, n.e.	227	320	502	527
Automóviles para el transporte de personas, armados en el extranjero	195	396	580	515
Fosforotiato de 0,0-dietil 0-3cloro-4-metil 2-oxo-2 H-1-Benzopiran -7-110 80%	29	156	124	507
Monoaminas cíclicas	210	481	315	493
Protovitaminas o vitaminas, excepto clorhidrato de piridoxina	173	237	464	482
Máquinas, aparatos o instrumentos de medida, comprobación o control	401	664	470	462
Soportes de sonido para aparatos o grabaciones de todas clases reproductoras o registradores de sonido	78	409	230	451
Planchas o láminas de acero inoxidable	710	1 017	730	434
Medicamentos empleados en medicina o veterinaria	470	256	362	428
Tiofosfato de 0,0-dietil 0-p-nitrofenilo	414	869	171	423
Colorantes de la hidroxiquinona o de la antroquinona	757	1 276	1 273	407
Aceros aleados o aceros finos al carbono	140	413	289	390
1-Fenil-2-, 3-dimetil-5-pirazolón-4-metilamino-melansulfonato de sodio	204	652	372	389
Polvos de cobre	161	352	340	374
Colorantes derivados del difenilmenato o del xanteno	187	396	366	354
6,7,8,9, 10-hexacloro-1,5,5a, 6,9,9a-hexahidro-6,9-metan-2,4, 3-benzodioxatíepin -3-óxio	—	240	108	351
Transformadores estáticos	19	261	37	353
Películas para exposiciones fotográficas sin movimiento, en color y blanco y negro	205	339	365	343
Válvulas o demás órganos análogos, excepto los de grifería	683	446	243	338
Máquinas o aparatos para la preparación o trabajos de cueros o pieles	432	657	551	336
Compuestos heterocíclicos, n.e.	774	1 129	1 634	301
Instrumentos de dibujo, trazado o cálculo	320	377	260	285
Moldes o patrones de fundición	168	541	604	283
Aparatos o materiales para laboratorios fotográficos	205	503	204	216
Partes o piezas para hornos industriales o de laboratorio	57	960	152	210
Prensas hidráulicas, excepto para algodón	233	222	478	206
Aparatos electromédicos	106	693	172	200
Flejes de hierro o acero laminados, de todas clases	116	331	242	198
Monoácidos	274	301	259	187
Ladrillos, losas, baldosas y demás piezas análogas para construcción refractarios	95	22	16	168
Máquinas para la industria del tabaco	146	246	189	165
Relojes de bolsillo, pulsera o análogos de materia, n.e.	33	316	194	160
Reconocibles exclusivamente para máquinas de oficina	89	723	1 797	125
Anhidro maleico	106	493	167	105
Barras de hierro o acero macizas o huecas	320	53	99	95

Concepto	1967	1970	1971	1972
Alambre de hierro o acero desnudo de todas clases	226	310	275	88
0,0-dimetil 2,2,2-tricloro-1-hidroxi-etilfosfonato	197	302	227	85
Colorantes azoicos básicos, n.e.	93	306	670	21
Manufacturas de piedras o de otros minerales	20	67	96	15
Calandrias para el tratamiento de papel o cartón	769	104	23	14
Partes o piezas para aparatos de radiotelefonía o radiotelegrafía	275	26	15	12
Máquinas para calcular	141	663	273	10
Cilindros laminadores	517	1 039	981	9
Clorhidrato de piridoxina	10	12	13	9
Metionina	25	340	390	3
Cospeles de aleación de níquel y cobre	—	3 104	1 124	—
0,0 dimetil-o-paranitri o fenilfosforotioato	963	—	876	—
Relojes de metales preciosos o chapados de todas clases, pieza	78	1 022	482	—
Fosforotioato de 0,0-dimetil o-(3-cloro-4-metil 2-oxo-2 H-1 benzopiran 7-1/0 50%)	280	417	305	—
Madera aserrada longitudinalmente	63	356	98	—
Turbinas de vapor	551	11	64	—
Grúas puente, giratorias u otras con traslación	49	—	10	—
Máquinas para lavar ropa	17	689	—	—
Fosforotioato de 0,0-dimetil 0-P-Nitrofenilo	1 428	—	—	—
Otros artículos no seleccionados	41 585	52 475	58 681	86 599

Fuente: Dirección General de Estadística, SIC.

industrialización del país. Encabezan esta lista (del cuadro 9) las partes de automóviles para su ensamble en México y sigue una amplia gama de maquinaria, de aparatos, herramientas y de partes sueltas o sus refacciones; entre las materias semielaboradas se encuentran las resinas naturales y sintéticas, y el épsilon coprolactama. En la mayoría de los productos seleccionados existe constancia en las adquisiciones y con aumentos anuales.

2) Inversiones y asistencia técnica a México

Al notable crecimiento en las importaciones de México procedentes de la República Federal de Alemania han coadyuvado las mayores inversiones directas que este último país realiza en el primero. Hay también otras clases de inversiones que los alemanes efectúan en México a través de compañías "Holding" establecidas en Luxemburgo, Liechtenstein u otras partes; financiamientos a largo plazo para el suministro de bienes de capital a través del instituto crediticio oficial alemán HERMES de seguros para promover sus exportaciones e inversiones en el exterior, así como la adquisición por bancos alemanes de bonos y valores que emite el Gobierno mexicano.

Con motivo de la Feria Industrial de Cooperación Mexicano-Alemana (FIMA 73), que tuvo lugar en la ciudad de México del 9 al 18 de noviembre de 1973, la Embajada de la República Federal de Alemania examinó la reciente evolución de las inversiones de sus ciudadanos en México, así como de los sectores industriales donde se han establecido;³ habiendo pasado de 122.1 millones de marcos a finales de 1966 a 352.7 millones de marcos al concluir 1971; se estima que habrá de

³ Véase Embajada de la República Federal de Alemania, "Inversiones alemanas directas en México, en ocasión de la FIMA' 73", mimeografiado, p. 7; Dr. Heinz Georg Fett, "Aspectos de las relaciones económicas entre México y la República Federal de Alemania", p. 10, mimeografiado, y la revista *Visión*, "Entrevista exclusiva con el embajador de la República Federal de Alemania, doctor Hans Schwarzmann", 3 de noviembre de 1973.

CUADRO 10

Número de empresas con participación de capital procedente de la RFA (junio de 1973)

Total	100
Industria laminadora y de transformación de metales	15
Industria eléctrica	13
Industria automotriz	1
Industria suministradora de la automotriz	8
Construcción de maquinaria, plantas industriales y aparatos	12
Industria química	15
Industria farmacéutica	12
Industria cosmética, de aromas y esencias	4
Industria del papel, artículos para oficinas, plásticos, maderas, cueros e imprentas	8
Materiales para la construcción	3
Industria textil	5
Mecánica de precisión y óptica	4

Fuente: Embajada de la República Federal de Alemania en México.

mantener esta tasa de aumento para los años venideros. Si a esas cantidades se agregan las reinversiones, esa fuente calcula el monto de las inversiones netas de Alemania entre 800 y 1 000 millones de marcos a mediados de 1973; agregan que las inversiones directas alemanas en las industrias de transformación de México ocupan el segundo lugar (aunque muy atrás de las norteamericanas).

En el cuadro 10 aparecen por su número las empresas alemanas establecidas en México en los diversos sectores de la industria y que son 100; si se suman las empresas de ciudadanos alemanes radicados en México o de ciudadanos mexicanos de origen alemán, la cifra se eleva a 140. Hay otras 150 firmas alemanas que se dedican al comercio y a otros servicios. Entre las características generales de estas inversiones extranjeras sobresalen las siguientes: carecen de posición dominante en el

mercado; por su escala son empresas medianas, pero de una considerable especialización técnica; de amplia diversificación hacia otros sectores productivos y mantienen un alto grado de asociación con capitales mexicanos. También se trata de fábricas que han creado fuentes de trabajo, elevado la capacitación técnica del personal, coadyuvan al fomento de las exportaciones de productos manufacturados y coinciden plenamente con la política económica mexicana.

En el campo de la cooperación tecnológica, la República Federal de Alemania ha estado otorgando su asistencia a México en diversos proyectos para el establecimiento de un centro de estudios técnicos; para investigaciones en los siguientes campos: electrocardiografía; biología marina y pesca; nuclear, etc.; otros sectores donde se ha recibido esta colaboración han sido la generación de electricidad; recursos hidráulicos; intercambio de científicos, técnicos y trabajadores, etcétera.

IV. POLÍTICA COMERCIAL A LAS IMPORTACIONES DE PRODUCTOS MEXICANOS

La política comercial de la República Federal de Alemania desde principios de 1970 se realiza conjuntamente con la de los otros países de la Comunidad Económica Europea.

El proceso de liberación a sus importaciones que la República Federal inició dentro de la OCDE y prosiguió en el GATT, mediante negociaciones que también le permitieron reducir o eliminar los obstáculos a sus exportaciones, tiene una tradición en su concepción ortodoxa de la libertad en el comercio internacional, según los principios de la ventaja comparativa —de la teoría clásica— contenida en los libros de texto. Esta política se llevó a la práctica para aquellas mercancías de su interés, las manufacturas principalmente, no así para los productos básicos donde mantuvo un sistema proteccionista, sobre todo en alimentos.

Al proseguir de manera más acelerada y lograr la eliminación de los obstáculos al comercio, lo hizo limitándose a sus otros cinco socios de la CEE y junto con ellos elaboró una tarifa arancelaria común hacia terceros países; consecuentemente discriminó a estos últimos para los que mantuvo aranceles y, con la adopción de la Política Agrícola Común, se originaron formidables obstáculos a las importaciones de artículos agropecuarios, principalmente con la aplicación del arancel variable *prélèvement* que pretende “organizar” sus mercados y cuyos equivalentes *ad valorem* otorgan una gran protección a las actividades agrícolas, con lo cual sus participantes propenden a la autarquía, puesto que han elevado sus abastecimientos respecto al consumo y han disminuido la participación relativa de terceros países.

Al mismo tiempo, otros miembros de la CEE procuraron mantener sus relaciones económicas con sus excolonias o territorios de ultramar mediante la aplicación del antiguo sistema de preferencias inversas (tratamiento especial en esas naciones a las importaciones procedentes de la CEE) y con ello se les garantizó mejores condiciones para colocar sus productos en el Mercado Común Europeo.

A este tratamiento se suman los acuerdos concertados con Grecia y Turquía que prevén la posibilidad de adhesión a la

unión aduanera de la CEE durante un período de 12 a 22 años. Hay otros acuerdos de asociación que en realidad se limitan a disposiciones comerciales, de preferencias recíprocas o simplemente tratados de comercio, donde predomina la reducción *mutua* de las barreras a los intercambios y que abarcan a los países de la cuenca del mar Mediterráneo. Con esta red de convenios, la Comunidad Europea ha logrado estrechar sus relaciones económicas en ciertas áreas donde mayores intereses tienen y que se han reforzado con medidas de carácter financiero y de otra índole, discriminando otra vez a terceros países.

La ampliación de la CEE con tres nuevos miembros a partir de 1973 y su progresiva integración durante los próximos cinco años, vino a fortalecerla, al mismo tiempo que expande su sistema proteccionista y habrá de recibir a otros asociados procedentes de la Comunidad Británica de Naciones. Con los otros países que continúan dentro de la Asociación Europea de Libre Comercio, el Mercado Común Europeo *también* ha celebrado acuerdos comerciales mediante los cuales se han otorgado concesiones no extensivas a otras naciones.

En los párrafos anteriores, aunque en términos muy generales, puede apreciarse que la Comunidad Económica Europea ha seguido una política comercial de liberación a sus barreras comerciales, pero en términos que han implicado reciprocidad (o ventajas mutuas) localizado regionalmente a la zona mediterránea y hacia un sector de los países en desarrollo, en secuencia con la hegemonía política de años pasados. Las diferencias en cuanto a las concesiones arancelarias otorgadas en términos “especiales” se profundiza en aquellos productos básicos que tradicionalmente han sido protegidos y que forman los capítulos del 1 al 24 de la Tarifa Arancelaria de Bruselas.

Son precisamente estas últimas mercancías las que tradicionalmente exportan los países en desarrollo, de ahí que esta política comercial de la CEE haya influido para que en el caso específico de la República Federal de Alemania haya actuado como un freno para mayores importaciones procedentes del Tercer Mundo, las cuales han perdido terreno como abastecedores (véase nuevamente el cuadro 4), sobre todo si excluimos a los exportadores de petróleo; México se enmarca en esta situación puesto que se le discrimina notablemente en cuanto al tratamiento arancelario que reciben en la CEE un gran número de sus productos. En el cuadro 11 se ilustra con una lista de artículos mexicanos tales barreas como país al que se le aplica el tratamiento de nación más favorecida (aunque no sea parte contratante del GATT).

En efecto, el arancel a las importaciones en términos *ad valorem* es del 22% para los espárragos en conserva, 21.6% para la miel de abeja, para los cítricos y sus jugos llegan al 20%, la cerveza 19.2%, el tomate 18%, las fresas 15%, el tabaco 12%, etc. A esto se agrega en algunos casos el arancel variable que eleva dichos aranceles, hay limitaciones adicionales en cuanto a las fechas y los volúmenes de compra. Además el impuesto al valor agregado del 11 o 5.5 por ciento, recae sobre el consumidor y contribuye todavía más a restringir la demanda. También en el cuadro 11 puede observarse el tratamiento discriminatorio que sufren los productos mexicanos ante las diversas preferencias que se hacen extensivas a otros países y con los cuales se hace más difícil competir.

Además hay otros tipos de restricciones que, si bien son

comunes a muchos países, en ciertos casos afectan gravemente a los exportadores que desconocen tales requisitos o que se pueden manejar en forma de obstáculos discriminatorios. Aparte de las restricciones que abarcan a todos los miembros de la CEE, en Alemania occidental hay productos para los que se requiere licencia de importación, reglamentos adicionales de inspección; normas de calidad, de empaque, etiquetado y tamaño de los recipientes; los aditivos o preservativos en los alimentos son severamente controlados; existe el comercio estatal o monopolio federal para ciertos artículos, etcétera.⁴

⁴ Véase Oficina Federal de Información para el Comercio Exterior de la República Federal de Alemania, *Las reglamentaciones aduaneras Alemanas*, Colonia, 1973, p. 124.

Por otra parte en el seno de la Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD), la CEE ha otorgado preferencias arancelarias no recíprocas ni discriminatorias para manufacturas y semimanufacturas a favor de los países en desarrollo. Sin embargo, el sistema acordado por la Comunidad está restringido por cupos que limitan sus ventas, sobre todo en aquellos productos industriales donde tienen mayores posibilidades de hacerlo, reconocidos como de "trabajo intensivo". Todavía más, en las negociaciones que han tenido lugar tanto para los nuevos integrantes de la CEE, como los otros países europeos, el margen de tales preferencias tiende a reducirse y aún existe el peligro de que se eliminen en las próximas negociaciones comerciales que a partir de 1974 tendrán lugar en el seno del GATT.

CUADRO 11

Impuestos de la República Federal de Alemania a las importaciones de algunos productos mexicanos

Concepto	Impuestos al valor agregado ¹	Derechos aduaneros		
		Principio de nación más favorecida (GATT)	Terceros países	Preferenciales y discriminatorios
Miel de abeja	5.5	21.6%	27%	(A)
Café sin tostar con cafeína	5.5	5.6%	9.6%	Exento si procede de Turquía (A)
Algodón sin cardar ni peinar	11	Exento	Exento	
Pimienta				
a) Sin triturar ni moler; que se destine a la fabricación de aceites industriales o de resinosos	5.5	Exento	Exento	(A)
b) Otras	5.5	8.0%	10%	Grecia: 10% España: 5.5% Turquía: 2.5% (A)
Tabaco en rama o sin elaborar, desperdicios de tabaco				
a) Tabaco cuyo valor por paquete sea igual o superior a 1 024,8 marcos alemanes por más de 100 kg netos		12% 204.96 marcos alemanes	15% 256.20 marcos alemanes	Turquía: Exento (A)
b) Otros		18.4% 81.98 marcos alemanes	23.0% 102.48 marcos alemanes	(A)
Hasta 100 kg netos		96.62 marcos alemanes	120.78 marcos alemanes	
Limones	5.5	8%+ (AV)	8%+ (AV)	Grecia: Exento+ (AV) Chipre, España, RAU, Israel, Marruecos, Líbano, Túnez Turquía: (B)
Pomelos o toronjas	5.5	6%	6%	Grecia: 6.0% Chipre: RAU, Israel, Líbano: 3.6%
Mandarinas, clementinas, tangerinas y otras	5.5	20%+ (AV)	20%+ (AV)	Grecia: Exento+ (AV) Chipre, España, RAU, Israel, Marruecos, Líbano, Túnez y Turquía (B)
Naranjas frescas				
a) Del 1 de abril al 15 de octubre	5.5	15%+ (AV)	15%+ (AV)	Grecia: Exento+ (AV) España, RAU, Israel, Turquía: 9%+ (AV) Marruecos, Túnez: 2%+ (AV)

Concepto	Impuestos al valor agregado ¹	Derechos aduaneros		
		Principio de nación más favorecida (GATT)	Terceros países	Preferenciales y discriminatorios
b) Del 16 de octubre al 31 de marzo	5.5	20%+ (AV)	20%+ (AV)	Grecia: Exento + (AV) España, RAU, Israel, Turquía: 12%+ (AV) Marruecos, Túnez: 2% + (AV)
Otras				
a) Del 1 de abril al 15 de octubre	5.5	15%	15%	Grecia: Exento Chipre, España, RAU, Israel, Marruecos, Líbano, Túnez, Turquía (B)
b) Del 16 de octubre al 31 de marzo	5.5	20%	20%	Grecia: Exento Chipre, España, RAU, Israel, Marruecos, Líbano, Túnez y Turquía (B)
Fresas frescas sin azúcar				
a) Del 1 de mayo al 31 de julio Más de 100 kg netos	5.5	15% 10.98 marcos alemanes + (AV)	15% 10.98 marcos alemanes + (AV)	Grecia: Exento + (AV)
b) Del 1 de octubre al 30 de junio	5.5	10%+ (AV)	10%+ (AV)	Grecia: Exento + (AV)
Sandía, n.e.	5.5	11%	11%	Comunidad de Africa Oriental, Países y Territorios Asociados de Ultramar, Asociación de Estados Africanos y Madagascar, España, RAU, Grecia (B)
Melón, n.e.	5.5	11%	11%	Comunidad de Africa Oriental, Países y Territorios Asociados de Ultramar, Asociación de Estados Africanos y Madagascar, España, RAU, Grecia (B)
Mango	5.5	6%	6%	RAU, Israel: 3.6% España: 3% Turquía: 1.5% (A)
Tomate				
a) Del 1 de noviembre al 14 de mayo Más de 100 kg netos	5.5	11% 7.32 marcos alemanes+ (AV)	11% 7.32 marcos alemanes+ (AV)	Grecia: Exento + (AV) España: (B)
b) Del 15 de mayo al 31 de octubre Más de 100 kg netos	5.5	18% 12.81 marcos alemanes+ (AV)	18% 12.81 marcos alemanes+ (AV)	Grecia: Exento + (AV) Grecia: Exento + (AV)
Lenteja desvainada	5.5	1.6%	2.0%	Portugal: 1.6% España: 1.0% (A)
Semilla de sorgo	5.5	(AV)	(AV)	
Cacahuete, n.e.	5.5	4%	4%	Turquía, Grecia: (B)
Jugo de naranja con densidad igual o inferior a 1.33 a 15 C y de valor superior a 108.80 marcos alemanes por 100 kg netos	11	19%	19%	(A)
De valor igual o inferior a 109.80 marcos alemanes por 100 kg netos				
a) Contenido de azúcar añadido superior al 30% de su peso	11	19%	19%	Grecia: 19% (A)
b) De las demás clases	11	20%	20%	Grecia: (B) (A)

Concepto	Impuestos al valor agregado ¹	Derechos aduaneros		
		Principio de nación más favorecida (GATT)	Terceros países	Preferenciales y discriminatorios
Resinas de coníferas (brea o colofonia)	11	0.4%	0.5%	España, RAU, Israel y Líbano: 0.2% Chipre y Malta: 0.1% Marruecos, Túnez y Turquía: Exento (A)
Ceras vegetales, incluso coloreadas artificialmente				
a) En bruto	11	Exento	Exento	RAU, Israel, Líbano: 2.2%
b) Otras	11	3.2%	4	España 1.6% Chipre, Malta: 1.2% Marruecos, Túnez, Turquía: Exento (A)
Espárragos en conserva	5.5	22%	22%	Grecia: 22% (A)
Bebidas alcohólicas				
Los demás, que se presenten en recipientes que contengan:				
a) Dos litros o menos	11	4.39 marcos alemanes por 100 litros de grado alcohólico + 29.28 marcos alemanes por 100 litros	5.86 marcos alemanes por 100 litros grado alcohólico + 36.60 marcos alemanes por 100 litros	RAU, Israel, Líbano: 2.93 marcos por 100 litros grado alcohólico + 20.13 marcos por 100 litros España: 2.20 marcos por 100 litros grado alcohólico + 14.64 marcos por 100 litros Chipre y Malta: 1.46 marcos por 100 litros, grado alcohólico + 10.98 marcos por 100 litros Marruecos, Túnez, Turquía: Exento Suiza, Islandia, Noruega, Austria, Portugal, Suecia, Finlandia: (A) (B)
b) Más de 2 litros	11	4.39 marcos alemanes por 100 litros grado alcohólico	5.86 marcos alemanes por 100 litros grado alcohólico	RAU, Israel, Líbano: 2.93 marcos por 100 litros grado alcohólico Chipre y Malta: 1.46 marcos por 100 litros grado alcohólico Marruecos, Túnez, y Turquía: Exento Suiza, Islandia, Noruega, Austria, Portugal, Suecia, Finlandia: (B) (A)
Cinc en bruto; desperdicios y desechos de cinc. En bruto por 100 kg netos	11	3.66 marcos alemanes	4.83 marcos alemanes	Suiza, Islandia, Noruega, Suecia, Finlandia: 4.58 marcos alemanes Austria: 4.39 marcos alemanes España y Portugal: 3.66 marcos alemanes RAU, Israel, Líbano: 2.56 marcos alemanes Chipre y Malta: 1.10 marcos alemanes Marruecos, Túnez, Turquía: Exento
Plomo en barras, perfiles y alambres	11	8%	10%	Suiza, Islandia, Noruega, Portugal, Suecia, Finlandia: 8% Austria: 7% RAU, Israel, Líbano: 5.5% España: 4% Chipre y Malta: 3% Marruecos, Túnez y Turquía: Exento (A)

Concepto	Impuestos al valor agregado ¹	Derechos aduaneros		
		Principio de nación más favorecida (GATT)	Terceros países	Preferenciales y discriminatorios
Oxido de plomo, incluido el minio y el minio anaranjado	11	9.7%	12.2%	Suiza, Islandia, Noruega, Portugal, Suecia, Finlandia: 9.7% Austria: 8.5% RAU, Israel, Líbano: 6.7% España: 4.8% Chipre y Malta: 3.6% Marruecos, Túnez, Turquía: Exento (A)
Acido cítrico	11	12.1%	15.2%	Suiza, Islandia, Noruega, Portugal, Suecia, Finlandia: 12.1% Austria: 10.6% RAU, Líbano: 8.3% España: 6.0% Chipre y Malta: 4.5% Marruecos, Túnez y Turquía: Exento (A)
Cerveza	11	19.2%	24%	Suiza, Islandia, Noruega, Portugal, Suecia, Finlandia: 21.2% Austria: 19.8% RAU, Israel, Líbano: 13.2% España: 9.6% Chipre y Malta: 7.2% Marruecos, Túnez, Turquía: Exento (A)

¹ Anteriormente era el impuesto sobre los negocios a la importación

(A) Exento para las regiones siguientes:
Asociación de Estados Africanos y Madagascar
Países y Territorios Asociados de Ultramar
Comunidad de África Oriental

(AV) Arancel variable

(B) Otras normas específicas a su favor

Fuente: Tarifa arancelaria de la República Federal de Alemania, enero de 1973.

V. CONCLUSIONES

1) La economía de la República Federal de Alemania ha mantenido desde 1950 un crecimiento excepcional que le ha llevado a ocupar uno de los primeros lugares en el mundo por su nivel de vida. A esta fortaleza contribuyó su fuerza de trabajo altamente calificada, la que se complementó con una fuerte importación de trabajadores que tuvieron a su disposición la instalación y ampliación de fábricas, la aplicación de nuevos procesos tecnológicos y de conocimientos científicos derivados de una mayor acumulación del capital invertido y de recursos que elevaron sustancialmente la productividad acompañada de reformas estructurales, incluyendo a la organización y al sistema educacional. Esta elasticidad en la oferta de la producción estuvo siendo estimulada por el crecimiento en la demanda agregada que tiende a sobrepasar a la primera con presiones inflacionarias de costos y precios.

2) El comercio exterior de la República Federal también ha contribuido al éxito de su expansión económica, puesto que le ha permitido abastecerse de innumerables recursos que necesita y que ha podido adquirir ampliamente a través de sus exportaciones que han aumentado todavía en mayor proporción debido a su alto poder competitivo y gran prestigio que le permite

disfrutar en su balanza comercial de saldos positivos crecientes. A esto se añaden los otros renglones de su balanza de pagos que también han tenido un comportamiento superavitario con la afluencia de capitales extranjeros que le han llevado a la revaluación de su moneda y a la acumulación de enormes reservas monetarias, no superadas por ningún otro país.

3) Los volúmenes de comercio hacen que Alemania occidental sea el segundo exportador e importador mundial. En sus ventas destaca la participación de los productos altamente manufacturados, como los bienes de inversión que contribuyen con un poco más de la mitad al total, así como otras clases de manufacturas. En la composición de sus importaciones todavía predominan los materiales básicos y productos semimanufacturados, aunque tienden a perder importancia, al igual que las mercancías derivadas de la agricultura y la pesca, en tanto que crece más su demanda para los bienes de inversión y otras manufacturas.

4) Un poco más de las cuatro quintas partes del comercio exterior de la República Federal se realiza con los países industrializados de economía de mercado en donde sobresalen los esfuerzos por intensificar estas corrientes de intercambio con

los demás miembros de la Comunidad Económica Europea, a través de la liberación mutua y de otras políticas que propenden al mercado común. Aunque con las otras áreas del mundo, Alemania también ha elevado su comercio, lo ha hecho a un ritmo menor sobre todo con las naciones que integran el Tercer Mundo, las cuales han perdido importancia relativa en sus transacciones económicas y todavía más cuando no son proveedoras de petróleo.

5) La República Federal de Alemania mantiene un lugar significativo para México, puesto que es el segundo abastecedor más importante de los productos que adquiere en el exterior; entre 1967 y 1972 las compras de ese origen se duplicaron al pasar de 131.7 a 263.6 millones de dólares; en el último año cubrió el 9% del total y se integraron en sus cuatro quintas partes por bienes de producción (bienes de inversión, materias primas y auxiliares) que requiere el fomento de las actividades industriales, así como de bienes de consumo para atender el creciente desarrollo económico del país.

6) La expansión en las compras mexicanas a la República Federal no fueron acompañadas en forma paralela con ventas de productos mexicanos a ese destino. Dichas exportaciones subieron irregularmente de 22.7 millones en 1967 a 38.1 millones en 1972. En este período destacó la tendencia a las mayores aportaciones de las materias primas y auxiliares, así como en los bienes de consumo de uso duradero. En general predominan los materiales y alimentos de escasa transformación y se caracterizaron por su inconstancia de un año a otro.

7) Las notables diferencias en los valores del intercambio comercial hicieron que se acentuara el déficit para México que de 1967 a 1972 pasó de 109.1 millones de dólares a 225.5 millones; en este último año por cada 10 dólares importados en mercancías alemanas sólo pudieron pagarse con productos equivalentes a 1.45 dólares, cubriéndose la diferencia con empréstitos.

8) La magnitud de este desequilibrio comercial, según las estadísticas oficiales de la República Federal de Alemania que registra un mayor valor para las exportaciones mexicanas a ese destino, demuestran en 1972 un saldo negativo a México por 193.4 millones de dólares (99.1 millones en 1967). Esta divergencia se debe a que los datos mexicanos no anotan el registro final de sus productos y a que existe un comercio triangular auspiciado por los intermediarios y por deficiencias en los medios de transporte; se da el caso de la plata mexicana que se anota como una exportación de la reserva monetaria y no como una mercancía; también sucede que hay mercancías destinadas a Alemania y que son revendidas a otros países o trasbordadas a través de sus puertos.

9) Las mayores importaciones que se han recibido de Alemania occidental han estado acompañadas de sus inversiones extranjeras directas en México cuyo valor se estimó al finalizar 1971 en 352.7 millones de marcos si a esta cantidad se suman las reinversiones, así como otras clases de inversiones, incluyendo la captación de bonos y valores del Gobierno mexicano, la cantidad total estimada por las autoridades alemanas asciende a 1 000 millones de marcos para mediados de 1973. Hay unas 100 empresas industriales alemanas establecidas en México; se caracterizan por mantener un alto grado de asociación con capitales mexicanos y se estima que habrán de seguir aumen-

tando sus negocios en México al ritmo creciente de los últimos años. También adquiere cada vez mayor significación la cooperación tecnológica.

10) La República Federal ha promovido la liberación del comercio mundial, defendiendo la libertad en las transacciones según la especialización internacional a que dan lugar los costos comparativos. Primero en las negociaciones Kennedy y desde principios de 1970 su política comercial se aplica de manera conjunta con la de los demás miembros de la Comunidad Económica Europea. En este proceso de liberación que se concentró principalmente en las manufacturas y semimanufacturas se llegó, incluso, al otorgamiento de las preferencias arancelarias no recíprocas ni discriminatorias a favor de todos los países en desarrollo. La bondad de este sistema que aplica la CEE está restringido por los cupos y seriamente amenazado por las mayores reducciones que han tenido lugar en la Comunidad ampliada y que también habrán de ser afectadas en las próximas negociaciones comerciales que habrán de celebrarse en el GATT a partir de 1974.

11) En el campo de los productos básicos no ha ocurrido lo mismo, en ellos ha predominado el proteccionismo que se robusteció notablemente con la nueva política agrícola de la Comunidad y que le ha permitido a sus miembros elevar la autosuficiencia. En esta clase de mercancías y en otras, la CEE ha estado negociando preferencias inversas (esto es, con reciprocidad) que se extienden a sus asociados, y casi todos los países de Europa occidental y aquellos que rodean el mar Mediterráneo. A estas concesiones se agregan las desgravaciones que tienen lugar con los tres nuevos miembros de la CEE.

12) México, como muchas otras naciones, ha resentido el fuerte proteccionismo que viene aplicando la CEE y ha estado en desventaja para competir ante abastecedores que disfrutan de considerables márgenes a su favor. Esta discriminación ocasionalmente se ha suavizado en las negociaciones comerciales de la Comunidad con otros países industrializados que son grandes exportadores de materias agropecuarias y que modifican el tratamiento que corresponde al principio de "nación más favorecida". Sin embargo, el resultado de estas negociaciones no han afectado a numerosos productos mexicanos.

13) En 1973 las autoridades mexicanas iniciaron gestiones ante la CEE a fin de revisar sus relaciones económicas y de buscar soluciones que le permitan obtener un trato menos injusto en materia comercial.

14) Independientemente de estos esfuerzos, también se reconoce que la expansión económica de Alemania occidental (como de toda la CEE) y su gran poder de compra le han permitido mantener en aumento constante sus importaciones que generan amplias oportunidades para cualquier abastecedor que promueva de una manera eficiente sus ventas en ese mercado. Se ha insistido en que los exportadores mexicanos deben intensificar su labor de promoción con un mejor conocimiento de las demandas, revisando sus costos para ser más competitivos y adaptando sus artículos a los requerimientos del comerciante y consumidor alemán. A este efecto se han encaminado las tareas del Instituto Mexicano de Comercio Exterior, quien mantiene una consejería en la siguiente dirección: Hohensollerning, 42 5 Koln Colonia, República Federal de Alemania.