

# Los NEGOCIOS en el MUNDO

*Escisión Comercial en Europa*

*Tarifa Externa del Mercomún*

*Optimismo y Preocupaciones sobre la Economía de EUA*

*Aumentan las Reservas de Inglaterra*

*Ayuda Económica Exterior de Alemania*

## INTERNACIONALES

### Preocupación Europea por el Aumento de las Exportaciones Norteamericanas

ANTE el proyecto, ya puesto en marcha, de aumentar por todos los medios posibles las exportaciones de los Estados Unidos, han surgido en Europa temores y especulaciones acerca de las consecuencias que este aumento puede tener en el Mundo Occidental. El nerviosismo se acentuó a raíz del mensaje especial enviado por el Presidente Eisenhower al Congreso en el que pedía un vigoroso esfuerzo del gobierno y de los hombres de negocios para mejorar la capacidad de los Estados Unidos en la competencia internacional.

Los observadores europeos relacionan el programa norteamericano con el proyecto del gobierno para garantizar los créditos a la exportación, lo cual sin duda facilitará mucho la expansión del comercio exterior norteamericano. En general, se admite que los Estados Unidos pueden alcanzar sus propósitos con relativa facilidad y se piensa que ello traerá a los países del Occidente muchas derivaciones y problemas. En primer término, una ampliación de los mercados en favor de las mercancías de los Estados Unidos significaría un corte de la exportación de otras naciones. Esta limitación iría incluso producirse en los propios países europeos, los cuales han levantado últimamente las restricciones para los productos norteamericanos. En segundo lugar, si el oro y los dólares dejan de atravesar el Atlántico, como resultado del esfuerzo norteamericano, la liquidez internacional sería puesta en peligro. En efecto, el comercio mundial ha venido creciendo más rápidamente que la disponibilidad de oro y el drenaje de dólares que han sufrido los Estados Unidos

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., no en los casos en que expresamente así se manifieste.

ha hecho posible para otros países aumentar sus reservas en la misma proporción en que ha aumentado su comercio exterior.

En tercer lugar, si tiene éxito la presión norteamericana para que otros países industriales incrementen la ayuda financiera a los países subdesarrollados, esto significaría pérdidas comerciales y disminución de reservas.

Los comentaristas consideran que todos estos factores llevarían a intensificar la insistencia ante el gobierno de los Estados Unidos para que convenga en un aumento del precio del oro, cosa a la que, como es bien sabido, los Estados Unidos se han opuesto en forma terminante.

### Se Normaliza el Mercado del Cobre

EL paso de una grave escasez a una situación que se acerca bastante a la existencia de excedentes en el mercado del cobre de los Estados Unidos, se produjo antes de lo que la mayor parte de los observadores esperaban. Los tres grandes productores Phelps Dodge, Kennecott y Anaconda anunciaron a mediados de marzo que habían vendido toda su producción de marzo y que las órdenes para abril eran "normales". Sin embargo, al mismo tiempo elementos pertenecientes al negocio del cobre informaban que la demanda de la industria era más bien desalentadora. El hecho es que los precios para las entregas de mayo cayeron a muy cerca del nivel que los proveedores consideran como "aceptable".

En Londres se ha manifestado mucha extrañeza por la caída de los precios en los Estados Unidos, porque si bien es cierto que en la Bolsa de Metales se produjo también un descenso de casi Lbs. 7 por tonelada, el precio se mantuvo apreciablemente por encima del de los Estados Unidos. Esto ha dado lugar a que se suponga que en Nueva York ha habido maniobras de especulación. Esta creencia se fortalece por el hecho de que en Londres las existencias siguen siendo estrictamente bajas. Los proveedores sudafricanos, que durante las huelgas estuvieron vendiendo a los Estados Unidos la mayor parte de sus reservas, han vuelto a venderlas en Europa. Una vez que queden satisfechas las necesidades europeas, volverán a ocurrir nuevos cambios en el mercado de Londres.

## El Mercado del Hule

A pesar del anuncio de que los Estados Unidos continuarían vendiendo el hule deteriorado de sus existencias, el mercado de este producto se ha sostenido firme durante las últimas semanas. La cantidad aproximada que venderían los Estados Unidos de aquí al 30 de junio es de 50,000 toneladas. Si se considera que también la Gran Bretaña sigue vendiendo existencias acumuladas y que la Unión Soviética ha vendido otras 50,000 toneladas durante el primer trimestre de 1960, la firmeza del mercado no sólo es notoria sino sorprendente.

El factor que más ha contribuido a sostener el mercado son las compras chinas, que han sido de 2,000 a 4,000 toneladas semanales. Lo anterior, unido a la demanda europea y norteamericana, ha permitido a los negociantes de Singapur, que es el mercado más importante, mantener sin mucha dificultad el nivel de precios.

Sin embargo, como las transacciones de hule son sumamente sensibles a la situación de la industria automotriz en los EUA, por el volumen que esta emplea para las llantas, en los próximos meses las cotizaciones quedarán sujetas al índice de producción automotriz en los Estados Unidos.

A pesar de que los fabricantes ingleses no han demostrado mayor interés en los últimos días y de que parece que sus existencias son razonables, es un hecho que, si no ocurren cambios imprevistos, tendrán que aceptar como normales los precios que rigen actualmente y que, hasta ahora, se habían negado a cubrir.

## MERCOMUN

### Resultados de la Conferencia de Viena

DURANTE la reunión celebrada a mediados de marzo en la capital austríaca, los representantes de los países que forman la Asociación Europea de Libre Comercio definieron la actitud que asumirían en las pláticas de las 20 naciones, a celebrarse en París, con el fin de buscar una salida a las rivalidades de bloques que actualmente dominan el panorama del comercio europeo.

Según anunció el Ministro de Comercio de Suecia, señor Lange, se resolvió que Los Siete propusieran en París que las reducciones de tarifas que deben entrar en vigor el 1° de julio dentro de cada uno de los bloques comerciales se hagan extensivas al otro bloque y a todos los países afiliados al GATT. De ser aceptada, esta proposición eliminaría en la práctica la discriminación de tarifas que ha surgido en Europa. En vista de que la fórmula propuesta tiene un carácter provisional, por un término de 18 meses y sujeta a los resultados de la próxima reunión del GATT, se estima que el objeto principal que con ella se persigue es el de abrir un compás de espera que permita negociar soluciones a largo plazo.

No obstante que, debido a la insistencia de los británicos, el comunicado sobre los resultados de la conferencia es sumamente escueto, trascendieron a la prensa algunos detalles de los debates.

Se afirma que se hizo saber a EUA que en caso de aceptarse la fórmula elaborada por la conferencia, las reducciones de tarifas serían aplicadas a las mercancías norteamericanas sin esperar medidas de reciprocidad, pero que de lo contrario se insistiría en concesiones equivalentes. También se advirtió a los miembros del Mercado Común Europeo que el Plan Hallstein, o sea el proyecto de acelerar la aplicación del Tratado de Roma, era considerado como "acto de hostilidad".

### Rivalidad con el Grupo de los Siete

LAS nuevas discusiones entre el Grupo de los Seis —el Mercomún propiamente— y el Grupo de los Siete —el Area Europea de Libre Comercio— terminaron sin haber alcanzado el éxito de limar las diferencias entre ambos. Tan sólo se llegó a un acuerdo sobre los puntos en que hay discrepancias.

Sin embargo, los comentaristas opinan que estas discusiones se desarrollaron en un ambiente más amistoso que las de 1958, cuando los dos grupos de países debatían los proyectos de colaboración económica en el seno de la Organización Europea de Cooperación Económica. La decisión a que llegaron los actuales deliberantes, ha sido la de continuar los estudios para la integración comercial de la Europa no socialista.

Los participantes en estas discusiones se han denominado el "Grupo Dillon", en nombre del alto funcionario del Departamento de Estado norteamericano, que promovió las conversaciones. La nueva reunión de los representantes de estos países, se ha fijado para el 26 de mayo próximo en París. Mientras tanto continúa la búsqueda de fórmulas de transacción.

El vocero de los siete participantes en AELC ha sido Suecia, que propuso que las concesiones arancelarias que se otorgarán entre sí los miembros de cada grupo el entrante mes de julio, se extenderían a todos los participantes del GATT.

Esta propuesta de Suecia dejó imperterritos a los miembros del Mercomún que opinan que no puede decidirse nada en concreto acerca del entrelazamiento entre los Seis y los Siete, hasta tanto no se haya optado por alguna decisión acerca de las Propuestas Hallstein sobre aceleración de las etapas para estructurar el Mercado Común.

Círculos informados de Londres, prevén la posibilidad de un serio cisma de Europa Occidental por razón de las discrepancias entre los dos grupos de países. Se argumenta que el estudio de los problemas sólo se ha pospuesto un mes, y que las deliberaciones no mostraron el más leve indicio de que pudiera llegarse a una transacción.

El Plan Hallstein, además de acelerar las etapas de integración económica de los firmantes del Pacto de Roma, establecería casi de inmediato, las primeras serias barreras arancelarias entre este grupo de países y el resto del mundo, lo que traería como resultado la discriminación inevitable para con el Grupo de los Siete. La aceleración de estas etapas, además, involucra una reducción del 20% en las tarifas arancelarias vigentes entre los afiliados al Mercomún, es decir, que

integrificaría en forma muy marcada la integración económica de estas naciones separándolas, simultáneamente de muchos de sus contactos comerciales con el resto de Europa.

Todos estos defectos se producirían verano entrante. Y como los miembros de la AELC no han proyectado ninguna "tarifa exterior", se encuentran en posición muy débil frente al impacto del Mercomún.

La posición de EUA es asimismo factor de gran importancia en el desarrollo de estos acontecimientos y de inquietud para el Grupo de los Siete.

El gobierno norteamericano ha dado apoyo al Plan Hallstein porque busca como parte fundamental de su política exterior, fomentar la integración económica y política del Viejo Continente. Rumora insistentemente que el viaje de EUA del Primer Ministro británico, Sir MacMillan tuvo que ver con este asunto y se comenta que este funcionario no logró convencer al gobierno norteamericano de que modificara su posición.

Acerca del actual punto de vista oficial del gobierno estadounidense, se insiste en que la opinión de los expertos oficiales se ha dividido en tres grupos, aun cuando la política en sí no parece haber cambiado todavía.

El primer grupo, según los comentaristas, es el que se adhiere totalmente al Plan Hallstein, por estimarlo congruente con la política exterior de EUA.

La segunda "escuela" sería de aquellos que consideran que el gobierno estadounidense se precipitó al apoyar el programa acelerado de integración económica del Mercomún, pero que comienza a abrigar dudas acerca de la conveniencia de esa medida y busca maneras de atenuar el apoyo, sin hacer evidente el cambio. Dicho sector de opinión oficial norteamericana, considera necesaria cierta marcha atrás en vista de la seriedad de la discusión entre el Grupo de los Seis y el de los Siete.

Una tercera "escuela" de opinión en EUA, sería la de aquellos que consideran que la división de Europa Occidental en dos grandes grupos de países, favorece los intereses estadounidenses porque daría comienzo a una competencia para colocar artículos en el mercado norteamericano, competencia que se basaría en las concesiones que por reciprocidad habrían de concederse a los artículos estadounidenses en los mercados respectivos.

Algunos expertos están tan alarmados ante la división de Europa en dos grupos rivales, que vaticinan toda clase de consecuencias desafortunadas. Se comen por ejemplo, que la balanza de pagos de Inglaterra, se vería tan negativamente afectada por el cisma comercial, que ese país tendría que retirar sus tropas de NATO, por no poder costear los gastos de este esfuerzo militar.

La actitud oficial de Francia es de relativa tranquilidad. Su Ministro de Finanzas, Sr. W. Baumgartner, ha manifestado públicamente que no ve razón alguna para que se tema que el Mercomún vaya a convertirse en un bloque económico agresivamente discriminatorio.

La posibilidad de que los países europeos no participantes del Mercomún

dopten represalias contra esto, se desartan como infructuosas. Se recuerda al efecto, que en ocasiones pasadas, toda presión ejercida en este sentido, ha resultado contraproducente. Muchos comentaristas aseveran que la opinión prevalente en Francia es la de que la Gran Bretaña busca como objetivo primordial de su política de comercio en Europa disminuir la fuerza del Mercomún y, hasta lesalientan su formación.

Un acontecimiento interesante relacionado con el Plan Hallstein, fue la propuesta de Argentina ante la OEA para que este organismo se hiciera representar en las deliberaciones, con miras a establecer algún tipo de contacto que evitara posibles acciones discriminatorias en contra de la América Latina. La propuesta de la República del Sur, fue desechada al rehusar EUA apoyarla. Sin embargo, fuentes oficiales especulan sobre la posibilidad de que el Presidente Frondizi hará gestiones personales para que se acepte en los concilios europeos, a un representante de Argentina que actuaría como vocero de Latinoamérica. Asimismo, se anticipa que los siete países firmantes del Area Latinoamericana de Libre Comercio, se ven ahora ante la necesidad de desarrollar un "Plan Hallstein" propio para contrarrestar los efectos discriminatorios inevitables del acelamiento de la formación del Mercomún Euroafricano.

## Terminada la Tarifa Común Externa

LA Comisión de la Comunidad Económica Europea dio a conocer a fines de marzo la tarifa aduanal uniforme que las seis naciones del Mercado Común Europeo aplicarán para la importación de los 70 productos importantes, los cuales figuran en la llamada lista G. Como es sabido, en dicha lista fueron incluidos los artículos que presentaban problemas especiales o intereses encontrados entre los signatarios del Tratado de Roma, para los cuales no resultaba posible el simple procedimiento de promediar las tarifas individuales, tal como se hizo con todos los demás artículos. A través de prolongadas negociaciones, celebradas en Roma, se logró elaborar la tarifa común que acaba de hacerse pública.

Conforme al calendario original, la aplicación de la tarifa común externa deberá iniciarse el 1º de enero de 1962, para llegar a estar en plena vigencia a fines de 1969. Sin embargo, la Comisión de la Comunidad Económica Europea ha propuesto que se acorten los plazos originales, es decir, que en vez de esperar a fecha señalada inicialmente se den los primeros pasos en julio del presente año. La misma Comisión también ha recomendado que se haga de inmediato una reducción del 20% de las tarifas aduanales, a cual sería aplicada a todos los países que a su vez hicieran reducciones equivalentes. En caso de ser aprobada la recomendación, la reducción sería extendida a las tarifas aprobadas para los artículos de la Lista G.

Todos los países han seguido con gran interés las negociaciones sobre la Lista G, esperando ansiosamente el resultado de las mismas, ya que en ellas se tendría el mejor indicio de si el Mercado Común Europeo se orientaba a constituir un bloque preferencial y exclusivista o si se in-

clinaba hacia una posición liberal y abierta dentro del conjunto del comercio mundial. Las primeras reacciones, particularmente en EUA, han sido de alivio. Los expertos han estimado que las tarifas son más bajas de lo que se hubiera obtenido al promediar aritméticamente las tarifas individuales de los distintos países. Lo anterior, respecto a los productos industriales, no así en cuanto a ciertos productos agrícolas, alimentos y bebidas, para los que las tasas de imposición resultaron más altas de lo que hubiera sido el promedio.

Entre los artículos que quedan libres de impuestos figuran algunas grasas animales y vegetales, minerales de plomo y cinc, hule sintético y látex. En cambio, aparecen con impuestos muy elevados: trigo, productos de pesca y productos tropicales, como el cacao.

Los motores para automóviles pequeños causarán 22% de impuesto y 19% los destinados a coches grandes; los aviones y partes de los mismos pagarán entre 12 y 18% y los impuestos para máquinas y herramientas van desde un 6% hasta un 12%.

Entre las modalidades más importantes para la aplicación de las listas está el hecho de que mediante ciertas anotaciones los países se reservan el derecho de importar determinadas cuotas de artículos a una tarifa menor de la estipulada o completamente libre de impuestos. También existen reservas para prohibir temporalmente la importación de algún producto.

El único punto sobre el que no pudo llegarse a un acuerdo es el relativo al petróleo, pero se anuncia que se emprenderán nuevas negociaciones.

## CANADA

### Se Predicen Medidas de Estabilización

LOS observadores consideran que el Canadá se verá obligado a tomar medidas destinadas a reducir el valor del dólar canadiense y a restablecer el equilibrio en sus cuentas internacionales. Se espera que dichas medidas sean anunciadas con motivo del nuevo presupuesto, el cual será presentado a fines de abril.

Por supuesto, no se esperan medidas drásticas, como la regulación de las inversiones o el control de cambios. Se anticipan más bien pasos encaminados a fijar nuevos impuestos tendientes a disminuir la afluencia de capitales.

La creencia de los observadores se funda en que el déficit en las transacciones internacionales llegó el año pasado a 1,460 millones de dólares canadienses, cifra nunca antes alcanzada y que representa el 18% de todos los pagos hechos por Canadá a otros países. Del total del déficit, 386 millones obedecen al saldo adverso en la balanza comercial y más de 1,000 millones provienen de pagos "invisibles", de los cuales corresponde por lo menos un 60% a ganancias de las inversiones extranjeras. Estas ganancias, representadas en su mayor parte por intereses y dividendos, se han doblado a partir de 1955 y como el déficit de cada

año es cubierto mediante la obtención de nuevos préstamos, el servicio de la nueva deuda viene a agregarse a las cargas del año anterior, estableciendo así una curva que asciende casi verticalmente.

Por otra parte, a la masiva afluencia de capitales se debe en gran parte al tipo de cambio que mantiene el dólar canadiense. Si, por ejemplo, se le bajara tan solo hasta ponerlo a la par del dólar de los Estados Unidos, los exportadores canadienses ganarían un 5% adicional y los bienes importados aumentarían su precio también en un 5%.

Lo anterior conduce a pensar que, aún a riesgo de detener la expansión económica, el gobierno del Canadá se verá obligado a poner diques a la inundación de capitales extranjeros.

## ESTADOS UNIDOS DE N.A.

### Optimismo Oficial Sobre la Economía

EL presidente Eisenhower declaró en una conferencia de prensa concedida a mediados de marzo que, a su juicio, la perspectiva general de los negocios era buena, y que los temores que han surgido recientemente se deben a que las predicciones hechas al finalizar el año de 1959 fueron demasiado audaces. Añadió el presidente que algunas personas querían ver que los índices de los negocios aumentaran con celeridad, pero que es preferible fijarse metas moderadas.

Las declaraciones de Eisenhower fueron refrendadas y ampliadas por el jefe de sus consejeros económicos, Raymond J. Saulnier, quien manifestó que en su opinión se ha ido demasiado lejos en el cambio de sentimiento de confianza operado en los últimos tiempos. "Muchos de los pronósticos hechos a fines de año eran bastante extravagantes", dijo, y agregó: "La gente los ha estado reduciendo, pero tengo la impresión que a últimas fechas, es decir, en las últimas dos semanas, los ha reducido demasiado. A mi juicio, los desarrollos económicos son bastante más favorables de lo que uno podría deducir de las actuales apreciaciones sobre nuestra economía".

Saulnier considera que el producto nacional bruto llegará a los Dls. 15 mil millones que sirvieron de base para estimar los ingresos del gobierno en el año fiscal 1961. Considera también que la declinación registrada en el mercado de valores es más bien saludable, ya que los valores habían llegado al precio máximo deseable. En todo caso, cree que la baja de valores representa más bien un ajuste de mercado y no un reflejo de la tendencia de los negocios.

Respecto a la baja de la tasa de interés en los créditos a largo plazo, el Sr. Saulnier lo juzgó igualmente benéfica y señaló que sigue habiendo una fuerte demanda de capitales, la cual sólo es explicable dentro de la expansión económica.

### Temor de una Nueva Recesión

NO obstante que la mayor parte de los elementos oficiales sigue teniendo esperanzas en que la situación económica mejorará en 1960, en los Estados Unidos han empezado a surgir vo-

ces que temen que se presente una nueva recesión y es un hecho que el sentimiento de optimismo generalizado empieza a desvanecerse.

Señalan algunos comentaristas, por ejemplo Eileen Shanahan, en *The Journal of Commerce*, que el factor que produce más nerviosismo en los círculos del gobierno es el relativo a las próximas elecciones presidenciales. En efecto, los funcionarios consideran que sería muy grave tener que enfrentarse a una situación económica adversa en medio de una campaña electoral y no pueden olvidar que la pasada huelga del acero aún deja sentir sus efectos sobre la economía, a lo cual se agrega el mal tiempo que ha prevalecido en muchas regiones del país durante los meses de febrero y marzo.

Las estadísticas acerca del desarrollo de los negocios del primer trimestre no serán conocidas en su totalidad sino hasta mayo, pero a los dirigentes de la economía les preocupa el hecho de que las cifras provisionales, relativas a febrero y marzo, puedan producir una ola de pesimismo que afecte desfavorablemente los planes de nuevas inversiones y, en general, la confianza en el porvenir.

En dos sectores podrían presentarse cifras desalentadoras, ellos son, en primer término, en el campo del desempleo, en donde el mal tiempo ha paralizado algunas actividades, particularmente en la industria de la construcción. En segundo lugar, el índice de producción industrial de la Reserva Federal acusa un punto de baja para el mes de febrero y es probable que en marzo disminuya otros dos puntos, en gran parte debido a los recortes en la producción automotriz y en la producción siderúrgica.

## Superávit Mercantil

LA balanza mercantil de EUA mejoró considerablemente durante el trimestre de diciembre de 1959 a febrero de 1960, en relación con períodos análogos inmediatamente anteriores. En efecto, las exportaciones, a una tasa anual se elevaron a Dls. 18.5 mil millones, y las importaciones a Dls. 15.13 mil millones.

El nuevo informe del Departamento de Comercio indica que las importaciones estadounidenses durante el mes de febrero último totalizaron Dls. 1.287 mil millones. Dicho Departamento anunció asimismo, que las exportaciones del país en ese mismo mes alcanzaron un máximo de Dls. 1.5 mil millones.

Las tasas anuales trimestrales coinciden con los vaticinios hechos por los expertos de la Secretaría de Comercio para 1960. Sin embargo, no se puede adivinar todavía ninguna tendencia importante, que si se espera resultará evidente cuando aparezcan las estadísticas para el mes de marzo próximo pasado.

Aún cuando las importaciones norteamericanas parecen estar algo retrasadas, el total previsto para el presente año es de cerca de Dls. 16 mil millones y las correspondientes al mes de febrero último son 15% mayores que las del período análogo de 1959.

Las importaciones durante el mes de enero último son las primeras que registran totales inferiores a los de un período análogo de año precedente, por lo que las correspondientes al mes de febrero de 1960, indican una recuperación marcada.

Las exportaciones de febrero, con totales de Dls. 1.5 mil millones son también bastante más elevadas que las de ese mismo mes en 1959, cuando sumaron Dls. 1.183 mil millones. El aumento se atribuye a grandes remesas de algodón que se comenta rebasaron el millón de pacas durante dicho período de treinta días.

## Esperanzas de que Mejore la Balanza de Pagos

EN círculos oficiales norteamericanos se predice que el déficit en la balanza de pagos disminuirá en Dls. 400 millones durante el primer trimestre de 1960.

Según cifras del Departamento de Comercio, en 1959 el déficit totalizó cerca de Dls. 300 millones más que en 1958.

Las esperanzas de un mejoramiento en este año provienen del hecho de que las cifras para enero y febrero marcan una tendencia al aumento de las exportaciones de bienes y servicios, comparadas con las cifras para 1959. Se espera que en el año actual habrá un fuerte aumento en la exportación de mercancías, una pequeña disminución en las importaciones y que los otros factores de la balanza resultarán equilibrados, con lo cual se logrará que el total del déficit disminuya en 1960 a Dls. 2,500 millones.

El aumento del déficit de 1959 en relación con el de 1958, es atribuido generalmente a un alza de las importaciones de bienes y servicios, que alcanzó Dls. 2,500 millones, en tanto que las exportaciones sólo aumentaron en 150 millones. El Departamento de Comercio afirma que la mayor parte de los gastos americanos en el exterior se refiere a la compra de mercancías, pero que también tuvo una influencia el aumento del turismo norteamericano al extranjero. Frente a estos factores hubo en favor de los Estados Unidos, en lo que hace a la balanza de pagos, un 10% menos de gastos militares en el exterior y una baja de las inversiones norteamericanas en el extranjero, las cuales declinaron de Dls. 2,800 millones, en 1958 a Dls. 2,100 millones en el año próximo pasado.

## Se Afirma la Posibilidad del Seguro a los Créditos de Exportación

EN un número anterior de esta revista se anunciaba que el gobierno de los Estados Unidos estaba estudiando la posibilidad de implantar un sistema que, a semejanza de los establecidos en Europa, garantizara los créditos concedidos para la exportación, por medio del seguro.

Noticias recientes de la prensa norteamericana traen nuevas indicaciones de que el Ejecutivo sigue desarrollando sus planes y de que se van concretando algunos aspectos de los mismos. Las noticias señalan que los últimos proyectos son más amplios que los propósitos iniciales, lo que responde al deseo del gobierno de los Estados Unidos de dar una mayor

protección a las exportaciones, con el objeto de equilibrar la balanza comercial.

Desde un principio se había pensado que el Eximbank podría asumir el seguro de los créditos, pero que para ello era necesario hacer algunos ajustes y reformas en sus métodos y en su organización. A la fecha, parece ser ya un hecho que el Eximbank asumirá este papel, por lo menos en lo que se refiere a asegurar a los exportadores contra las devaluaciones de monedas extranjeras. La garantía cubriría el período que va desde el momento del pago hasta que el importe de los mismos sea convertido a dólares y enviado a los Estados Unidos. No quedarían cubiertas las simples fluctuaciones de la moneda, ya que como dijo un funcionario, tal cosa equivaldría a "garantizar la estabilidad de todas las monedas del mundo".

El Eximbank parece dispuesto a garantizar créditos de más de 180 días, que era el límite de tiempo fijado originalmente el cual había sido duramente criticado por los exportadores.

Hasta ahora no se ha dicho nada acerca de las primas del seguro, pero parece que se trata de que sean "lo más bajas y lo menos complicadas posible". Es probable que serán calculadas a base de porcentaje y que los seguros cubrirán todos los riesgos no comerciales.

Algunos observadores piensan que el proyecto será terminado cuanto antes puesto que se desea que el nuevo sistema entre en vigor antes de que termine el período presidencial de Eisenhower.

## Préstamo Número Cien del Eximbank

A fines de marzo último, el Eximbank anunció que había concedido su préstamo número 100 a una empresa privada del exterior. La beneficiaria de dicho préstamo fue la Sunamtex de Uruguay, S. A., subsidiaria de una compañía norteamericana, que recibirá 3 millones de pesos uruguayos, o sean cerca de Dls. 300,000. El préstamo está destinado a ampliar el capital de trabajo de la mencionada empresa, para ayudarla a aumentar la manufactura y distribución de productos textiles de algodón. El crédito deberá reembolsarse en un período de 4 años, a partir de 1961.

Con motivo de este anuncio, el señor Waugh, Presidente del Banco, pasó revista a las actividades del mismo. Desde los primeros créditos concedidos en 1958 el banco ha otorgado préstamos a empresas en 16 países, a base de moneda extranjera, por un total equivalente a Dls. 57.2 millones. De los 100 préstamos concedidos, 91 han sido hechos en favor de empresas norteamericanas, sus sucursales o subsidiarias, para el efecto de desarrollar negocios o ampliar el comercio. Nueve préstamos han sido para empresas sin ninguna conexión con los Estados Unidos, pero que estaban en condiciones de ampliar el mercado para productos norteamericanos, tales como cereales y algodón.

La mayor parte de los préstamos han sido de escaso volumen, es decir, entre Dls. 100,000 y 500,000. Sólo 14 fueron de Dls. 1 millón o más. Los dos créditos más grandes han sido para empresas afiliadas a la Firestone Tire & Rubber Co. y 1

odyear Tire & Rubber Co., en la India, con Dls. 8.3 millones y Dls. 4.7 millones respectivamente.

## ocupación por la Competencia árbita de la URSS

UN informe sobre las necesidades y la capacidad del Departamento de Defensa, presentado por el antiguo comandante de la Marina Norteamericana, Allen V. Bres, se dice que el crecimiento de la marina mercante del bloque viético, representa un desafío indiscutible para las flotas mercantes del mundo occidental y, en particular, para la de los Estados Unidos.

Partiendo de la base de que, en los próximos 10 a 15 años, los riesgos más posibles son los de las guerras limitadas y la competencia político-económica, el informe hace las siguientes limitaciones.

a) La flota mercante subsidiada de los Estados Unidos debería ser aumentada y atendida mediante reemplazos sistemáticos.

b) La flota mercante de reserva debería ser mantenida en un estado de preparación adecuada.

c) Los nuevos barcos mercantes deberían estar dotados de dispositivos de defensa tales como alta velocidad, aislamiento de zonas dañadas, mayor resistencia al fuego y a los choques, mayor radio de acción y armas defensivas.

d) Debe darse más atención a la investigación y fomento de nuevos tipos de motores, especialmente en lo que hace al sistema de propulsión.

e) Debería exigirse un control efectivo sobre los barcos norteamericanos que navegan con "banderas de complacencia" como las de Panamá, Liberia y Honduras.

Bres coincide con el Departamento de Defensa en que la marina mercante norteamericana acusa deficiencias cuantitativas y cualitativas y se opone a cualquier reducción de los subsidios actuales. Como argumento principal en favor de sus recomendaciones, el ex-comandante menciona el importante crecimiento de las flotas mercantes de la URSS y la China Popular, que se están convirtiendo en un instrumento decisivo en la competencia económica, porque opera en condiciones especialmente favorables, dado que, siendo de propiedad de los gobiernos, no necesitan operar a base de ganancia económica.

## GRAN BRETAÑA

### Acrescientan las Reservas de Oro

Las reservas de oro y divisas convertibles del Área de la libra esterlina, se acrescentaron durante el mes de marzo en £ 21 millones para totalizar 993 millones. Este es el mayor incremento registrado desde el mes de abril de 1959, cuando el aumento totalizó £ 40 millones.

La mejoría del mes pasado viene a sumarse a una de £ 13 millones en fe-

brero último y compensa la disminución ocurrida en enero de 1960 que totalizó £ 18 millones. Durante el primer trimestre del presente año el aumento neto resulta así de £ 16 millones, cifra algo menor a la de £ 25 millones que se registrara en el primer trimestre de 1959.

Los aumentos observados en las reservas durante el mes de marzo último son el neto después de la deducción de £ 5 millones por razón de pagos normales al Fondo Monetario Internacional, motivados por créditos que se utilizaron en 1956.

Como efecto de este fortalecimiento de las reservas, la libra esterlina acrecentó su tipo de cambio con el dólar a 2.80 y 11/16<sup>o</sup>, cifra que representa una mejoría de 5/16<sup>o</sup> de centésimos durante el mes en cuestión. Sin embargo, la situación fue mejor el año pasado, para el mismo tiempo, cuando la libra esterlina se elevó a Dls. 2.81 durante la mayor parte de dicho mes.

Los resultados que se comentan han sido estimados como satisfactorios aun cuando este período del año es normalmente bueno en lo que a reservas concierne.

En realidad, los principales comentaristas consideran que la situación es estable y nada más.

Parte de las mejoras en las reservas esterlinas obedece a un influjo de oro por razón de la afluencia de fondos desde EUA, ocasionada a su vez por los diferenciales en las tasas de interés a corto plazo entre la Gran Bretaña y EUA. Los documentos de Tesorería, a tres meses vista, reditúan 2.8% en EUA y 4.6% en el Reino Unido. Los dueños de fondos norteamericanos colocados en Londres, han venido asegurándose con contratos de compra de dólares a futuro, lo que ha acrecentado el precio de estos últimos.

La mayoría de los comentaristas sin embargo, estima que la influencia de esta situación ha sido menor y que los principales factores que han producido un alza de reservas esterlinas, se refieren al intercambio mercantil normal.

### Problemas del Auge Económico

LA producción industrial de la Gran Bretaña en lo que va de 1960 ha comenzado a desacelerarse frente a 1959. El último índice correspondiente así lo indica. La tasa de incremento del año pasado fue de un 11% debido, no sólo a aumentos en la productividad, sino también a la absorción de recursos industriales y laborales desocupados. Actualmente no existen casi reservas de este tipo, lo que habrá de repercutir en forma inevitable, en una mayor lentitud en el crecimiento de toda la actividad industrial.

Las últimas cifras referentes al desempleo indican que éste se encuentra en la actualidad en niveles mínimos en las zonas más prósperas del país y comenzaba a declinar marcadamente aún en las áreas donde imperaba cierta depresión económica.

Un número creciente de industrias, además de la siderurgia y la automotriz, han alcanzado los límites de su capacidad productiva, tanto así, que ya no es

muy frecuente poder anticipar la fecha de satisfacción de los nuevos pedidos. Además, las reservas no utilizadas de capacidad industrial y de fuerza de trabajo se encuentran ubicadas en aquellas partes del país donde no pueden utilizarse fácilmente en alivio de las actuales presiones de la demanda.

Esta situación, según fuentes bien informadas, le plantea al gobierno británico la necesidad de elaborar con gran cautela su actual política económica. Por ejemplo, las autoridades económicas y financieras del país deberán estar atentas para evitar que la demanda de productos industriales se intensifique más allá que la capacidad de satisfacerla. Asimismo, será necesario promover el mayor incremento posible, dentro de las actuales circunstancias, de la producción industrial. Estos máximos de producción se necesitan, no sólo para elevar al nivel de vida, sino también, para compensar el aumento de los salarios que se generaliza actualmente en la industria británica.

En 1959 se produjo un alza "oficial" de salarios de menos del 2% en promedio. Alza que resultó engañosa ya que, bajo las presiones de la demanda de recursos laborales, los ingresos reales de los trabajadores se elevaron en otro 4%.

Los contratos sindicales que se vienen celebrando a últimas fechas sugieren que, la tendencia a la elevación de los salarios durante el presente año, será de un 4 a un 5%, a lo que deberá añadirse elevaciones extraoficiales por razón de la intensa competencia de mano de obra y del trabajo de horas extras. Además, los expertos vaticinan que a fin de año o principio del entrante, se producirán nuevos aumentos generales en los salarios, lo que redundará en una apreciable elevación de los costos de producción. Vuelve así a producirse el llamado "espiral de los precios" cuya solución no ha podido encontrarse aún en ningún país del mundo Occidental, salvo el acrecentamiento de la producción por cada hora-hombre de trabajo.

Todas estas consideraciones sugieren a la mayoría de los expertos, la necesidad de que el gobierno tome medidas para reducir las tensiones sobre la economía británica. Por ejemplo, se recomienda una política de astringencia en relación con industrias que trabajan a presión excesiva en lugar de restricciones generales para todo el país, que podrían afectar negativamente el desenvolvimiento de la producción industrial en el Norte y en el Oeste, donde se trabaja con menos intensidad. Asimismo estiman deseable dichos expertos, que las medidas correctivas se implanten a costa de los gastos de consumo, especialmente de los correspondientes al gobierno y no a través de la merma de la inversión industrial, que, parece resurgir vigorosamente después de un período de estancamiento angustioso.

### Inversiones Privadas en Regiones Subdesarrolladas

DE acuerdo con datos publicados por el gobierno británico, una tercera parte de las inversiones privadas en el extranjero en los últimos 7 años ha sido hecha en países subdesarrollados. Se calcula en un promedio anual de Lbs. 300 millones lo que los inversionistas pri-

vados han colocado en el extranjero y de este promedio una proporción cada vez mayor ha sido destinada al desarrollo económico de las colonias y de los países independientes que pertenecen a la Comunidad, de acuerdo con lo resuelto en la Conferencia de Montreal de 1958. Mientras que en el año fiscal 1957/58 la proporción fue inferior a la tercera parte, ya que sólo llegó a Lbs. 81 millones, se estima que en 1959/60 alcanzará Lbs. 138 millones.

Si a lo anterior se agrega la ayuda financiera dada por el gobierno, resulta un total de Lbs. 240 millones, o sea 1.25% del ingreso nacional del Reino Unido, se canaliza en calidad de ayuda financiera para las áreas menos desarrolladas de la Comunidad Británica, ya sea en préstamos directos o en asistencia técnica.

## ALEMANIA OCCIDENTAL

### La Ayuda a los Países Subdesarrollados

**R**ECIENTEMENTE se dieron a conocer cifras detalladas de la forma en que Alemania ha prestado ayuda a los países subdesarrollados y al volumen de la misma. De tales cifras se desprende que la forma más importante de ayuda económica al exterior es la de la garantía a los créditos para la exportación, la cual se aplica en un 90% para cubrir transacciones con países poco desarrollados. El límite actual para dichos créditos es de 9,500 millones de marcos, pero muy pronto será aumentado a 12,000 millones. Además, existe un fondo de 2,000 millones de marcos para garantizar inversiones directas en el exterior. Este último fondo también será aumentado a 5,000 millones.

Paralelamente a la financiación de los créditos, Alemania desarrolla una activa labor, a efecto de lograr acuerdos internacionales que garanticen las inversiones alemanas, tal como el que acaba de celebrarse en Pakistán.

De las cifras resulta con claridad que el esfuerzo alemán se concentra en las áreas en que puede obtener un beneficio máximo y que la ayuda económica propiamente dicha, en forma de préstamos, en realidad ha sido muy escasa. Desde 1956 este tipo de préstamos ha totalizado apenas 233 millones de marcos, a los que hay que agregar 17 millones cubiertos, en calidad de cuota, al Fondo de Asistencia Técnica de las Naciones Unidas. Por otra parte, no hay que olvidar que Alemania ha contribuido al Banco Mundial, a la Corporación Financiera Internacional y a la Asociación Internacional de Fomento con aportaciones que totalizan cerca de 675 millones de marcos, aunque de esta cantidad cerca de 600 millones han vuelto a Alemania, por conducto del Banco Mundial.

Hasta ahora se ha notado una marcada preferencia de Alemania por Argentina y Brasil, en tanto que la corriente de capitales hacia el Asia y África era muy pequeña, aunque en virtud de la nueva política del Mercado Común Europeo, es muy probable que en el futuro la industria alemana conceda más atención a los territorios africanos asociados a los países miembros.

## JAPON

### Nueva Liberalización Comercial

**E**L gobierno japonés ha preparado un programa radical de liberalización de su control de cambios. El nuevo proyecto prevé la liberalización de pagos por un total de Dls. 260 millones, que incluye el establecimiento de un "yen libre" que puede convertirse en cualquier moneda extranjera y en cualquier momento.

Además de estos cambios, se han anunciado los siguientes:

○ Se podrán comprar dólares para el pago de servicios bancarios, compra de informaciones noticiosas y otras publicaciones y películas de este mismo tipo;

○ Los no residentes podrán traer al país, dividendos con toda libertad, sobre valores adquiridos antes de la guerra mundial última;

○ Las empresas navieras, tanto japonesas como extranjeras, podrán remitir dólares libremente para cubrir los gastos necesarios en sus actividades normales;

○ Todas las negociaciones tendrán mayor libertad en emplear las utilidades derivadas de operaciones de ultramar;

○ Se permitirá que los residentes envíen al extranjero hasta Dls. 100, trimestralmente, para sufragar gastos de parientes domiciliados en el exterior;

○ Se permitirá a los emigrantes que lleven consigo hasta Dls. 5 mil por familia, al partir del país. Esta cifra constituye un aumento de Dls. 2 mil, sobre lo que se permitía antes.

## HOLANDA

### Mejoraron las Exportaciones Agrícolas en 1959

**L**OS agricultores holandeses lograron impresionantes aumentos en la exportación de sus productos durante el año de 1959. Encabezan los aumentos los renglones relativos a los criadores de aves, los cultivadores de almácigos y los criadores de ganado fino. A continuación se dan algunas cifras que ilustran la naturaleza y la composición de las exportaciones.

La exportación de huevos subió de 2,730 a 3,150 millones de piezas y el valor de las mismas aumentó de 359 a 367 millones de florines.

El aumento en el volumen y el valor de exportación de aves muertas le produjo a Holanda una ganancia de 115 millones de florines, en comparación con 97 millones en 1958.

Los embarques de aves vivas también aumentaron, aunque en menor proporción.

El grueso de las exportaciones de huevos y de aves estuvo destinado a Alemania. En segundo y tercer término estuvieron Italia y Francia, en cuanto los huevos, y por lo que hace a las aves, Suiza ocupó el segundo lugar.

De acuerdo con las cifras proporcionadas por los cultivadores de bulbos, flores y almácigos, la exportación de plantas en

almácigo llegó a 314 millones de florines de los que la mayor parte fue también destinada a Alemania y luego, en su orden, al Reino Unido y los Estados Unidos.

La exportación de ganado de raza alcanzó un récord de 10,500 animales produciendo un 21% más que en 1958.

## BELGICA

### Aumenta el Comercio Fuera del Mercomún

**E**N el primer año de existencia del Mercado Común Europeo, Bélgica logró mantener su comercio con las naciones que no pertenecen a dicho organismo en mejor forma que los otros miembros.

Tal cosa se desprende del informe anual de una de las más importantes empresas financieras, la Brufina, según la cual Francia compró en 1959 un 17% más que en 1958, Alemania un 4% más, en tanto que Bélgica aumentó sus compras en un 8%.

De otro lado, Francia exportó un 33% más al Mercado Común e Italia, un 27% más, mientras que Bélgica sólo tuvo un aumento de 9.5% en sus ventas a los miembros del Mercomún. Lo anterior parecería demostrar que los países de altas tarifas, en especial Francia e Italia, han dado prisa en ajustar su comercio a las condiciones del Mercado Común, mientras que los países de bajas tarifas han mostrado menos empeño en hacerlo.

Señala el informe de la Brufina que los principales obstáculos para la expansión del comercio belga han sido superados. Hace un año, le faltaba un mercado interior importante, el cual se ha adquirido con el Mercado Común. Se necesitaba un mayor aumento de población, el cual parece que se ha iniciado según las estadísticas de 1959, y el Mercomún vincula a Bélgica con países en donde la población aumenta rápidamente. Hace un año Bélgica carecía de una política científica para su industria, la cual fue formulada en 1959. Por último, las disposiciones sobre impuestos y finanzas están siendo revisadas a efecto de estimular el crecimiento industrial del país.

## ESPAÑA

### Fortalecimiento de la Economía

**D**ESDE 1955 España ha intensificado su entrelazamiento con las economías del mundo Occidental. En ese año, ingresó a las Naciones Unidas. En 1958, lo hizo en el BIRF y el FMI, así como también a la Organización de Cooperación Económica Europea. Como posterioridad, España le ha venido abriendo la puerta cada vez más, al capital extranjero.

El sector de más actividad de estas últimas inversiones ha sido el petróleo. Al comienzo del presente año, el gobierno español otorgó concesiones a un número de compañías petroleras norteamericanas para la exploración y explotación de mantos de combustible en la península y en el Sahara españoles.

En forma similar, las autoridades de paña han venido promoviendo en los últimos meses una intensificación de la versión privada extranjera en los sectores manufactureros de la economía. Esta actividad constituye el último desarrollo del programa de reforma económica que iniciara en el verano último, respaldado por créditos de diversas instituciones internacionales públicas y privadas que maban Dls. 300 millones.

El Eximbank otorgó, poco tiempo después, otro préstamo por Dls. 30 millones para financiar las compras de bienes de capital estadounidense.

La mayor parte de los préstamos no se han utilizado hasta la fecha, con excepción de los del Eximbank. Cerca de Dls. 10 millones de los préstamos otorgados por el FMI y la OECE han sido empleados por el gobierno español, pero los montos respectivos se destinaron a las reservas monetarias del país, con el objeto de estabilizar el valor del peso.

Desde que la actual Administración orteamericana firmó un tratado para la obtención de bases aéreas con el gobierno del General Franco en 1953, España ha recibido cerca de Dls. 1,000 millones de ayuda económica y Dls. 400 millones de ayuda militar. Además, EUA ha gastado en ese país cerca de Dls. 350 millones en el proyecto mismo.

### Préstamos del Eximbank

El Banco de Exportaciones e Importaciones concedió a España dos préstamos que totalizan Dls. 17.9 millones. Dichos créditos serán usados para adquirir generadores eléctricos móviles por motor. La Compañía Sevillana de Electricidad, recibirá Dls. 9.4 millones de la empresa Térmicas Asturianas Dls. 5 millones, a efecto de financiar una planta para la población de Mieres en el norte de España.

Dichos préstamos serán pagaderos en un período de 15 años.

## UNION SOVIETICA

### Incrementaron las Exportaciones de Petróleo en 1959

El Ministerio de Comercio Exterior de la Unión Soviética informó que las exportaciones de petróleo en el año pasado llegaron a 25 millones de toneladas. También se dieron a conocer algunas cifras que indican las perspectivas de producción, consumo y exportación de petróleo en los próximos años.

De acuerdo con tales cifras, la producción en 1959 fue de 129.5 millones de toneladas, de las cuales se consumieron en el interior del país 100 millones. La meta de producción para 1965 se ha fijado en 230 y 240 millones de toneladas. Esto significa que, aun cuando el consumo interior aumentara al doble, los excedentes se quedarían disponibles para la exportación también aumentarían substancialmente. Por otra parte, la producción creciente de gas natural hará que el aumento de la demanda interna no siga el ritmo estimado inicialmente, ya que se espera que cerca de la mitad de las necesidades de energía de la Rusia europea puedan ser cubiertos con el gas procedente de los campos de Ucrania.

Hace poco fue inaugurado el nuevo

puerto petrolero de Klaipeda, sobre el Báltico, de donde habrán de partir los envíos petroleros para los países del Norte y del Occidente de Europa. Al mismo tiempo se están activando los preparativos para poner al puerto de Odesa en condiciones de servir de base para los embarques destinados al Asia y el Lejano Oriente. Por último, el sistema de oleoductos que parte de la cuenca petrolera situada entre el Volga y los Urales llegará muy pronto a las fronteras del Este y del Oeste, dado que el oleoducto transiberiano se encuentra ya terminado hasta Krasnoyarsk.

### Mayor Comercio con el Asia

En la reunión anual de la Comisión Económica de las Naciones Unidas para el Asia y el Lejano Oriente, un funcionario diplomático soviético anunció que su gobierno se propone incrementar su comercio con el Asia en un 24% durante el año de 1960, a través de acuerdos comerciales a largo plazo.

La Unión Soviética desea firmar acuerdos para importar yute, hule y pieles crudas, a cambio de maquinaria, materiales industriales y productos petroleros.

Agregó el consejero comercial de la Embajada Soviética en Bangkok que no existe una mejoría apreciable en la posición comercial de muchos de los países miembros de la Comisión después de la depresión de 1958 y pidió que se haga un estudio de la forma de desarrollar el comercio internacional sobre bases de equidad y provecho mutuo.

## PORTUGAL

### Disminuye el Déficit Comercial

El déficit de la balanza de comercio fue en 1959 Dls. 8.4 millones más bajo que en el año precedente, en el cual llegó a Dls. 184.6 millones.

En las exportaciones se registró un ligero aumento y su valor total fue de Dls. 291.9 millones. En cambio, las importaciones bajaron de Dls. 482.5 millones a Dls. 476.5 millones.

En su orden, los mercados más importantes para las exportaciones portuguesas fueron Inglaterra, Estados Unidos de Norteamérica, Alemania Occidental y Francia.

El principal proveedor europeo del Portugal fue Alemania Occidental, seguida de Gran Bretaña, Francia, Bélgica, Luxemburgo y Estados Unidos de Norteamérica.

## FINLANDIA

### Invitación para Ingresar a la AELC

El gobierno finlandés aceptó la invitación recibida por conducto de su Embajada en Viena para iniciar conversaciones con la Asociación Europea de Libre Comercio, las cuales deberán de celebrarse en Ginebra, a partir del 22 de marzo. Lo anterior confirma las noticias emanadas de Estocolmo en el sentido de que Finlandia ha sido invitada a adherirse a la Asociación.

No obstante, según los observadores, existen serios obstáculos para el ingreso de Finlandia, sobre todo por las concesiones que este país exige en lo relativo a la

industria textil. En todo caso, y debido a las condiciones peculiares en que se desarrolla el comercio entre Finlandia y la Unión Soviética, para la adhesión de Finlandia habrá que hallar una fórmula especial.

## INDIA

### Más Inversiones Alemanas

La afluencia de capitales privados de Alemania Occidental ha venido aumentando recientemente, a juzgar por los informes sobre acuerdos de cooperación celebrados entre empresas indias y alemanas.

La compañía Chika, de Bombay, firmó recientemente un contrato con el consorcio químico Huels, para instalar una planta de ácido acético en Khapoli. La capacidad de producción de esta planta será de 3,000 toneladas anuales y su costo se calculó en 2.5 millones de rupias, de las cuales aportará la mitad la empresa alemana.

Por otro lado, la Hoechst construirá una planta para fabricar vinílicos en Mulund, con capacidad para 200 toneladas mensuales y a un costo de 2 millones de rupias.

También se informa de arreglos para fabricar en la India motores Maybach, de 400 a 3,000 HP y locomotoras diesel de Mak.

## AUSTRIA

### Ratificación del Ingreso a la EFTA

El parlamento austriaco ratificó la adhesión del país a la Asociación Europea de Libre Comercio, después de un movido debate, en el que se puso de manifiesto el desacuerdo entre el gobierno y la industria, la cual se pronunció claramente en favor del Mercado Común Europeo. Si bien los resultados de la votación dieron el triunfo al canciller Raab, tanto él como los diputados de su partido se vieron obligados a manifestar que la decisión de unirse a Los Siete de ninguna manera puede ser considerada como la última palabra en la organización comercial de las naciones europeas y se pronunciaron abiertamente por la unificación de la EFTA y el Mercado Común, de la cual Austria puede obtener importantes beneficios.

Para algunos observadores resulta difícil de explicar el ingreso de Austria al grupo de países que encabeza la Gran Bretaña, ya que el comercio y, en general, la economía de este país situado en la Europa Central están mucho más vinculados con el Mercado Común. Tanto en lo que se refiere a las importaciones como en lo que hace a las exportaciones, la proporción del comercio austriaco con los países del Mercado Común y con los de la Asociación de Libre Comercio es de 5 a 1. El gobierno ha explicado que una gran parte del comercio se realiza actualmente con países europeos que no pertenecen a ninguno de los bloques y con países situados fuera de Europa. Por lo tanto, es necesario pensar que Austria consideró que dentro de la Asociación de Libre Comercio tendría más libertad de acción que dentro del Mercado Común y que fue éste el factor determinante en su decisión.