

MERCADOS y Productos

- Nuestra producción de fresa señala un notable aumento del 329%
- La exportación de fresa congelada se ha multiplicado por cuatro
- Muy buen mercado para fresas frescas y congeladas es el Canadá
- Algunos factores limitantes complican la producción y exportación

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS ECONOMICOS

Comité de Fomento de Exportaciones Secundarias

Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.

F R E S A

ENTRE los renglones de exportación que más han aumentado en los últimos años se encuentra la fresa, en buena parte debido al incremento que ha registrado la producción, al establecimiento, en las principales zonas productoras, de una industria congeladora y a que el *Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.*, ha prestado su ayuda financiera a la producción y exportación.

En los párrafos que siguen nos referiremos a algunos de estos aspectos.

Producción

De la actividad dependen unas 35 mil personas, parte de las cuales son mujeres, que se emplean tanto en labores relacionadas con la producción como con la industrialización. Según la Secretaría de Agricultura, la producción alcanzó un valor, en 1960, de 38.2 millones de pesos, a precios rurales.

Esta última dependencia informa que la superficie, el rendimiento y la producción de 1954-56 a 1961, han sido como sigue:

a) La superficie aumentó de 1,665 a 4,990 hectáreas o sea que se triplicó, habiendo correspondido alrededor del 91% de dicha superficie a Guanajuato.

b) El rendimiento se elevó de 3,312 a 4,800 kilogramos por hectárea, es decir, en 45%.

c) La producción subió de 5,589 a 23,952 toneladas (dato este último preliminar), esto es, en 329% como consecuencia del aumento de los dos renglones anteriores, sobre todo de la superficie. El dato de producción más reciente representa el 10.3% de la producción de fresa para el mercado de fruta fresca y para procesarse en los Estados Unidos.

d) El aumento en la producción estuvo determinado por los incrementos de la cosecha de Guanajuato, que de 4,455 toneladas en 1954-56 la elevó a 20,865 toneladas en 1960, que es el último dato disponible por entidades. En menor escala contribuyó Michoacán, que de 338 toneladas la subió a 1,557 toneladas, Jalisco de 287 a 384 toneladas y otras entidades.

e) En promedio, Guanajuato produjo, hasta 1960 el 87.6% de la producción, Michoacán el 6.4%, Jalisco el 3.0% y el 3.0% restante las otras entidades.

Cabe hacer notar que estas estadísticas difieren de las proporcionadas por fuentes particulares, las que, sobre todo desde 1959-60 le conceden a Michoacán una superficie y un rendimiento medio superiores a los de Guanajuato, por lo que esta última entidad ha pasado a ocupar un segundo lugar como productora. Así por ejemplo, dichas fuentes estiman que mientras en 1960-61 se sembraron en Michoacán de 1,800 y 2,000 hectáreas, en el mismo ciclo, en Guanajuato, entre 1,200 y 1,300 hectáreas, habiendo disminuido en ambas entidades en 1961-62 como consecuencia de la sobreproducción del ciclo anterior, no obstante lo cual Michoacán conservó una ligera ventaja al haber sembrado unas 1,150 hectáreas contra 1,050 de Guanajuato.

Las principales regiones productoras de Michoacán son Zamora y Jacona y las de Guanajuato, Irapuato y Silao.

Las mismas fuentes particulares creen que en Michoacán de un 90% a un 95% de las fresas que se cosechan son de la variedad Klondike principalmente y el porcentaje restante de la variedad Florida 90, llamada "San Agustín", en tanto que en Guanajuato de un 40% a un 50% es "San Agustín" y el 50% ó 60% restante de Klondike y otras.

Como, según estas mismas fuentes, en el mercado exterior no quieren la variedad Florida 90, resulta que la mayor parte de la misma se envía al mercado doméstico.

En las zonas de Zamora y Jacona la mayor parte de la tierra pertenece a ejidatarios, los que siembran de 1½ a 3 hectáreas, aunque muchos de ellos alquilan sus tierras a agricultores que llegan a sembrar mayores superficies; en la región de Irapuato las plantaciones oscilan —entre 10 y 15 hectáreas, por lo general.

Según los registros de la Dirección General de la Pequeña Propiedad de la Secretaría de Agricultura, en Michoacán existen dos Asociaciones de Productores y una Asociación en Guanajuato, a saber:

Nombre de la Asociación	Núm. de Socios	Domicilio
A.L.A. de Prod. de Fresa del Mpio. de Jacona, Mich.	49	Constitución No. 368 Norte, Jacona, Mich.
A.M. de Prod. de Fresa de Zamora, Mich.	28	Calle 20 de Nov. No. 305, Zamora, Mich.
A.L.A. de Romita, Gto. Mpio. Romita, Gto.	48	Calle de A. Obregón No. 2, Romita, Gto.

De estas asociaciones son bastante conocidas las de Jacona y Zamora, no así la de Romita, Gto., que al parecer es de reciente organización.

Estas asociaciones no agrupan a todos los productores. Según el Presidente de la Asociación de Jacona, esta última ha logrado contratos equitativos con las congeladoras y va a tratar de comprar, en común, fertilizantes, seguramente a precios más bajos.

La fresa cosechada que no se envía al mercado interno es entregada a las diez plantas congeladoras que se encuentran en las dos entidades mencionadas, las que someten al producto al siguiente proceso de industrialización: 1) Despata, por medio de la cual se separa el pedúnculo del fruto; 2) lavado; 3) selección; 4) clasificación; 5) muestreo; 6) pesada; 7) aplicación de azúcar; 8) secado y almacenamiento y 9) congelación, para evitar la descomposición del producto. En menor escala la industrialización comprende la producción de puré de fresa adicionada de azúcar, con la fresa que no llena las especificaciones para ser empacada como entera; la llamada "base para mermelada", etc.

Las diez plantas congeladoras se encuentran agrupadas en la Asociación Mexicana de Empacadores de Fresas, para atender sus problemas comunes referentes a la exportación.

Los créditos otorgados a la producción de fresa por el Banco Nacional de Comercio Exterior y por el Banco Nacional de Crédito Agrícola, ya que el Banco Ejidal no opera, han sido como sigue:

Años	Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A.	Banco Nacional de Créd. Agrícola, S. A.
------	--	---

Créditos Autorizados

	Pesos	Pesos
1954	528 600.00
1955	650 000.00
1956	1 316 247.24	32 442.00
1957	800 000.00
1958	1 000 000.00	508 134.00
1959	1 500 000.00
1960	2 500 000.00	243 771.35 (1)
1961	3 700 000.00

(1) Ciclo Primavera-Verano 1960-61.

Observándose que el Banco Nacional de Comercio Exterior ha otorgado los mayores créditos y que a partir de 1958 los financiamientos de dicho Banco han aumentado en forma ininterrumpida.

Estos créditos los ha autorizado Bancomext a favor del Banco de la Propiedad de la Industria Textil, S. A., la Financiera de Morelia, S. A. y Banco de Zamora, S. A., aclarándose que la primera Institución ha dejado de operar con el Banco desde 1958.

Además, el Banco Nacional de Comercio Exterior ha autorizado créditos prendarios a varias congeladoras con el propósito de facilitar la exportación del producto, los que de un total de 156 mil pesos, en cifras redondas, en 1951, se elevaron a 53.4 millones de pesos en 1961.

Consumo

Calculado con base en cifras oficiales (1) el consumo aparente nacional ha sido como sigue:

Años	Toneladas
1957	5 610
1958	12 674
1959	12 481
1960	10 099
1961	8 931

O sea que después del aumento de 1958, debido en parte a la disminución de las exportaciones, el consumo bajó como consecuencia de que los envíos al exterior aumentaron en mayor escala que la producción.

El per cápita, que siguió la misma tendencia que el total aparente, se elevó de 0.179 kilogramos a 0.392, para decaer después a 0.375, 0.293 y 0.249 kilogramos.

Como es sabido, la fresa es consumida en México principalmente como fruta, en mermeladas, helados, repostería, etcétera.

Exportaciones

Comprende los siguientes renglones: fresa congelada, fresa fresca y puré de fresa, los que han representado alrededor del 50%, en promedio, de la producción nacional. Según datos de la Dirección General de Estadística de la Secretaría de Industria y Comercio, estas exportaciones han sido como sigue, durante los últimos ocho años.

EXPORTACIONES DE FRESA CONGELADA, FRESA FRESCA Y PURÉ DE FRESA

Años	Fresa Congelada		Fresa Fresca		Puré de Fresa	
	Tons	Millones de pesos	Tons.	Millones de pesos	Tons.	Millones de pesos
1954	4 433	10.2
1955	6 097	17.3
1956	6 684	20.4
1957	8 300	17.0
1958	6 956	13.8	5	0.01	37	0.2
1959	9 296	31.2	32	0.04	1 883	5.4
1960	14 059	53.1	313	1.00	1 994	6.2
1961	16 528	61.6	192	0.90	2 009	6.0

FUENTE: Dirección General de Estadística.

O sea que:

a) Han registrado una tendencia general ascendente, tanto en cantidad como en valor.

b) De los tres renglones, los envíos de fresa congelada, que casi se cuadruplicaron, han representado, en promedio, el 90% del total.

c) De las exportaciones de fresa fresca y de puré de fresa, que se iniciaron en 1958, las últimas han cobrado mayor significación y han aumentado en forma ininterrumpida, y

d) El valor de las exportaciones totales, en 1961, se aproxima al que registraron, en el mismo año, las exportaciones de hilos y cordeles de henequén, y es superior al de henequén en rama, manganoso, mieles incristalizables y otros.

Según la misma fuente, a los Estados Unidos se han enviado el 97.3%, 100% y 98.8% de las exportaciones de fresa congelada, fresa fresca y puré de fresa respectivamente, y a Canadá el 2.6% y 1.2%, de fresa congelada y puré de fresa, o sea que estos países han absorbido la casi totalidad.

La fresa congelada, adicionada de azúcar hasta un 20% de su peso, sale por la Fracción 060.03.03 y cubre nada más un impuesto de exportación de 1% ad valorem sobre un precio oficial de \$3.25 por kilogramo. Por su parte, la fresa fresca sin adición de azúcar por la Fracción 060.00.30, cubriendo el 10% ad valorem sobre un precio oficial de \$4.65 y el puré de fresa por la 060.03.11, que está exenta de impuestos.

Existen ciertas discrepancias entre las estadísticas de exportación de fresa de México y las de importación de Estados Unidos y Canadá, en virtud de que las estadísticas nuestras registran el primer país de destino y parte de la fresa que se envía a Estados Unidos va a parar a Canadá. De ahí que, para conocer la parte que estamos cubriendo de los mercados de Estados Unidos y Canadá, presentamos a continuación las siguientes cifras de importación de estos dos países, según sus propios datos:

(1) A los volúmenes exportados de fresa congelada y puré de fresa se le restó 20% que es el por ciento máximo de azúcar que se le adiciona a cada uno de dichos productos.

Importaciones

IMPORTACIONES DE FRESA CONGELADA Y FRESA FRESCA DE ESTADOS UNIDOS

Libras				
Fracciones:		133.01.90		131.23.00
Años	Fresa Congelada		Fresa Fresca	
	Total	De México	Total	De México
1957	13 753 946	13 709 496	6 394
1958	14 517 893	14 366 887	8 989	3 762
1959	14 414 358	14 064 470	206 720	50 570
1960	27 026 953	25 017 290	719 624	561 702
1961	31 792 999	29 817 015	703 764	506 354

FUENTE: Dept. de Comercio EUA.—F.T. 110.

IMPORTACIONES DE FRESA CONGELADA Y FRESA FRESCA REALIZADAS POR CANADA

Libras				
Años	Fresa Congelada		Fresa Fresca	
	Total	Procedente de México	Total	Procedente de México
1957	5 024 452	660 000	20 249 146
1958	8 402 759	1 103 020	20 430 810
1959	8 890 234	1 945 110	19 330 332	13 200
1960	7 714 257	3 255 231	18 262 854	6 630
1961	8 156 963	3 933 700	25 140 820	1 580

FUENTE: Trade of Canada, Dominion Bureau of Statistics.

Resultando, del examen de estos datos, lo siguiente:

a) Que nuestros envíos de fresa congelada y de fresa fresca a Estados Unidos cubren, en promedio, el 93.2% y el 75% respectivamente de las compras norteamericanas, considerando en estas últimas cifras el promedio de nuestras ventas de 1960 y 1961.

b) Que por su parte, nuestras exportaciones de fresa congelada a Canadá, durante los meses de cada año en que se han exportado, cubrieron el 13.1% de las compras canadienses en dichos meses durante 1957 y 1958, el 22% en 1959, el 42.2% en 1960 y el 48.2% en 1961, o sea que han seguido una marcada tendencia hacia el aumento y que nuestros envíos de fresa fresca, apenas han cubierto, en el mejor de los años, cerca del 1%, no obstante que, el Canadá, realiza la mayor parte de sus compras de enero a junio, en que principalmente se levanta la cosecha mexicana.

c) Como consecuencia, le queda, a nuestro país, la posibilidad de abastecer nada más el 6.8% y el 25% de las compras de fresa congelada y fresa fresca respectivamente de Estados Unidos, y el 99% y 51.8% de las adquisiciones de fresa fresca y congelada de Canadá.

Conforme a datos de 1961, el por ciento de fresa congelada que México no abastece a Estados Unidos es cubierto en parte por Canadá, Países Bajos, Polonia, Reino Unido, Yugoslavia, Australia, y el por ciento de la fresa fresca que tampoco cubre nuestro país a la nación vecina del Norte es abastecido por Canadá y otros.

Por su parte, el 51.8% de la fresa congelada que no cubrió México a Canadá en 1961, fue abastecida en un 36.5% por Estados Unidos, el 11.8% por Países Bajos y el 3.5% restante por Polonia, y el 99% de la fresa fresca que adquiere Canadá proviene, en su casi totalidad, de los Estados Unidos, en buena parte de la producción que este último país obtiene en los Estados de Washington, Oregón y Michigan, fronterizos con Canadá.

De donde resulta que nuestras mayores posibilidades están en el abastecimiento de fresa congelada y fresa fresca a Canadá, a condición de que podamos competir, principalmente con los Estados Unidos de Norteamérica.

La fresa mexicana paga, al entrar a Estados Unidos, un impuesto de 14% ad-valórem y al ingresar a Canadá dos centavos de dólar por libra.

Precios

Fuentes particulares informan que los precios a que han comprado las congeladoras en las plantas de Guanajuato y Michoacán, han sido como sigue:

FRESA CON PATA

Pesos por kilogramo

Años	En Congeladoras de Irapuato o Morelia (1)		En Congeladoras de Irapuato (2)		En Congeladoras de Irapuato (3)
	1957/58	1.80 a 2.00			
1958/59	1.80 a 2.00		1.70	2.00	1.60
1959/60	1.70		1.70	1.80	1.70
1960/61	1.60		1.60	1.75	1.60
1961/62	1.60		1.60	1.60	1.60

FUENTES: (1) Presidente de la Asociación de Productores de Fresa de Jacona, Mich.

(2) Productores de Irapuato.

(3) Gerente Congeladora de Irapuato en Irapuato.

O sea que en general han disminuído en los últimos dos ciclos, precios a los cuales hay que deducir los costos de transporte, que oscilan entre \$0.10 y \$0.15, según la distancia de la zona de donde procede el producto, para obtener el precio en zona de producción.

Se tienen informes que durante el ciclo 1960-61, en que se presentó una sobreproducción, algunas congeladoras no cumplieron con los contratos y pagaron a los agricultores precios mucho más bajos que los registrados en el cuadro, ocasionándoles pérdidas.

Por su parte, una idea de las cotizaciones en el mercado de los Estados Unidos nos la dan las publicaciones norteamericanas Quick Frozen Foods y Frozen Fruit Report, las que reportan las siguientes cotizaciones para la fresa Northwest Marshalls y para la fresa mexicana en los Estados Unidos:

Observándose en este cuadro que:

a) De acuerdo con las cotizaciones de la Northwest Marshall, que son las más completas, en 1960 se produjo una reacción, que se mantuvo hasta más o menos los primeros días de febrero de 1961, después de la cual se registró una ligera baja que llegó prácticamente hasta comienzos de febrero del presente año, pues a partir del 19 de este último mes las cotizaciones han reaccionado ligeramente sin que las mismas hayan alcanzado el nivel de principios de 1961.

b) Obviamente las cotizaciones de la fresa mexicana, que se cotiza por abajo de la Northwest Marshall, registraron parecidos cambios, como en general parece advertirse en los datos del cuadro.

Entre los factores que influyeron en la última baja se encuentran los siguientes:

1) Las existencias de fresa congelada en Estados Unidos, las que si bien al 28 de febrero de 1961 bajaron ligeramente a 56,396 toneladas de 56,525 en igual fecha de 1960 y de 58,224 en el mismo mes de 1959, representaron entonces alrededor del 24% del consumo aparente de los Estados Unidos. Para febrero de 1962 se reportaron 51,588 toneladas en existencia.

2) El consumo de productos sustitutos, y

3) La competencia entre los vendedores en el mercado norteamericano.

Factores desfavorables

No obstante el incremento que se ha registrado en la producción y exportación nacionales, existen algunos factores limitativos, entre los cuales se mencionan los siguientes, algunos ya citados:

a) Los productores vienen sembrando la variedad Florida 90, llamada "San Agustín", que de acuerdo con opinión de exportadores, no la quieren en el mercado exterior.

b) La existencia de plagas y enfermedades, contándose entre las primeras la araña roja y los nemátodos y entre las segundas la pudrición de la raíz, la mancha bacteriana de las hojas y el virus, que ocasionan pérdidas entre el 9.5% y el 10% de las cosechas, según estimaciones de fuentes oficiales.

c) Insuficientes bodegas con congelación adecuada para almacenar el producto, lo que obliga a varias plantas a almacenar en Estados Unidos, con el consiguiente perjuicio para el país por el desembolso que ello ocasiona.

d) Elevados impuestos de importación de Canadá y Estados Unidos. El 14% ad-valórem, que cobra este último país, significa para México un desembolso de 6.3 a 7.5 millones de pesos, aplicando los Dls. 0.017 y Dls. 0.02 por libra que pagó recientemente una empresa exportadora (10.0 y 11.8%

del posible precio de venta, estimado en 17 centavos de dólar por libra) a la exportación a Estados Unidos de fresa congelada de 1961 que llegó a 13,524 toneladas, según cifras oficiales de este último país.

e) Actuación de un valuador para el cálculo del impuesto de importación de fresa que cobra los Estados Unidos, pues según fuente particular, el Gobierno de dicho país deja a criterio de un valuador el aceptar o no algunos de los gastos que se hacen de punto de origen a la frontera y queda también a su criterio el tomar la base sobre el precio de mercado, que es muy elástico y difícil de determinar, por lo que, según la misma fuente, el procedimiento obliga al exportador mexicano a depositar una fianza sobre los impuestos y como las autoridades aduanales norteamericanas tienen cinco años para determinar si los derechos que se cubren fueron correctos o no, resulta que el exportador no sabe a qué atenerse, pues mientras no se determina el impuesto, no está en posibilidad de precisar su costo.

f) Amenaza de aumentar el impuesto de importación de Estados Unidos como consecuencia de gestiones que en tal sentido hacen ante el Gobierno de dicho país los empacadores norteamericanos, y proyecto de los mismos empacadores, tendiente a sujetar las exportaciones mexicanas a una cuota.

Algunas sugerencias

1.—Para lograr que los campesinos hagan una mejor selección de sus estolones, a precios razonables, sin recurrir

a la importación, sería de desearse la promoción de un centro de experimentación y propagación de plantas, que además se encargue de dar un mayor asesoramiento a los agricultores en los distintos aspectos técnicos de cultivo, lo mismo que en el análisis de suelos, fungicidas, insecticidas, fertilizantes, etc.

2.—También sería de desearse que el organismo u organismos avocados consideraran la posibilidad de establecer bodegas con congelación adecuadas para el almacenamiento de fresa y otros productos perecederos.

3.—En vista de los elevados impuestos que cobra Estados Unidos y las amenazas de aumento de gravamen y proyecto de fijación de cuotas, la fresa fue incluida en las gestiones que realizaron los legisladores mexicanos que concurrieron a la Segunda Reunión Inter-Parlamentaria México-Norteamericana. Sería de desearse una disminución del arancel norteamericano y que el mismo se determinara sin la intervención del valuador o sea estableciendo un impuesto específico (de X centavos de dólar por libra), como lo ha hecho Canadá, pero más bajo que el de este último país.

4.—Dadas las mayores posibilidades de abastecimiento de fresa congelada y fresa fresca a Canadá, realizar esfuerzos encaminados a conseguir, entre otras cosas: 1) Una reducción en los fletes aéreos que actualmente son muy elevados y 2) Las mayores facilidades para la exportación, como por ejemplo, la disminución del actual impuesto de exportación de fresa fresca que es, como se ha dicho, de 10% ad-valorem.

COYIZACIONES DE LA FRESA CONGELADA EN EL MERCADO NORTEAMERICANO

(Centavos de dólar por libra)

	1 9 5 8		1 9 6 0		1 9 6 1		1 9 6 2	
	Northwest Marshalls	Mexicano	Northwest Marshalls	Mexicano	Northwest Marshalls	Mexicano	Northwest Marshalls	Mexicano
8 de Enero	18.5 a 20.0	19.0	19.0	16.5 a 17.0
22 de Enero	18.5 a 20.0	19.0	21.3 a 22.3	19.0
5 de Febrero	20.0 a 21.0	21.3 a 22.3	19.0
19 de Febrero	20.0 a 21.0	19.5 a 21.3	19.0 a 19.5
4 de Marzo	20.0 a 21.0	21.3 a 21.3	19.0 a 19.5	17.0
18 de Marzo	20.0 a 21.0	21.3 a 21.3
1 de Abril	20.0 a 21.0	19.0 a 21.3	19.0 a 19.5	17.0
15 de Abril	20.0 a 21.0	19.0 a 21.3
29 de Abril	20.0 a 21.0	19.0 a 21.3	19.0 a 19.5
1 de Mayo	17.0 a 17.5
13 de Mayo	20.0 a 21.0	19.0 a 20.0
27 de Mayo	20.0 a 21.0
1 de Junio	17.0 a 17.5
13 de Junio	20.0 a 21.0	19.0 a 20.0
24 de Junio	20.0 a 21.0	18.0 a 19.0
27 de Junio	18.5 a 20.0	17.0 a 17.5
8 de Julio	20.0 a 22.0	18.0 a 19.0
11 de Julio	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
22 de Julio	21.0 a 22.0	18.0 a 19.0
25 de Julio	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
5 de Agosto	21.3 a 22.3	18.0 a 19.0
8 de Agosto	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
19 de Agosto	21.3 a 22.3	18.0 a 19.0
22 de Agosto	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
2 de Septiembre	21.3 a 22.3
5 de Septiembre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5	19.0
16 de Septiembre	21.3 a 22.3	19.0
19 de Septiembre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
30 de Septiembre	21.3 a 22.3	19.0
14 de Octubre	21.3 a 22.3	19.0
17 de Octubre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
28 de Octubre	21.3 a 22.3	19.0
31 de Octubre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
11 de Noviembre	21.3 a 22.3	19.0
14 de Noviembre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
25 de Noviembre	21.3 a 22.3	19.0
28 de Noviembre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
9 de Diciembre	21.3 a 22.3	19.0
12 de Diciembre	18.5 a 19.0	17.0 a 17.5
23 de Diciembre	18.5 a 18.0	17.0 a 17.5	21.3 a 22.3	19.0	16.5 a 17.0(1)

(1) Según Congeladora de Irapuato.