

# Los NEGOCIOS

en el

# MUNDO

- Ascendió a 8,000 millones de dólares en 1960 la ayuda a los países en proceso de desarrollo
- Acuerdo básico del grupo internacional del estudio del café
- Mejora la balanza de pagos de EUA
- Aumentó en 1961 el producto nacional en toda Europa
- Plan de Alemania Occidental para fomentar la creación de empresas alemanas en países en proceso de desarrollo

## INTERNACIONALES

### Ayuda de Dls. 8 mil Millones Anuales a los Países en Proceso de Desarrollo

La corriente total de recursos financieros que los países miembros de la OCED y del Japón destinan a los países en proceso de desarrollo aumentó de Dls. 7,200 millones en 1957 a Dls. 8 mil millones en 1960, presentando una tendencia ascendente aún más pronunciada en 1961, según un informe de la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo publicado el mes pasado.

El nivel de las subvenciones y préstamos oficiales permaneció estable, en Dls. 4,200 millones, pero el caudal de los préstamos y las inversiones de carácter privado pasaron de Dls. 2,500 millones a Dls. 2,900 millones, incluyendo Dls. 500 millones en créditos garantizados para la exportación. Las aportaciones de organismos internacionales, tanto públicos como privados, se elevaron de Dls. 600 millones a Dls. 900 millones.

Los países de la OCED y el Japón —que pertenece al Comité de Asistencia para el Desarrollo de la OCED— contribuyeron con el 95% de la corriente mundial de recursos financieros para los países en proceso de desarrollo, la cual totalizó Dls. 8,234 millones. La contribución del bloque chino-soviético se elevó de Dls. 168 millones en 1959 a Dls. 183 millones en 1960, si se toman en cuenta los desembolsos en lugar de los créditos prometidos.

En contraste, la corriente de recursos provenientes de EUA subió de Dls. 3,276 millones a Dls. 3,781 millones, y los procedentes de Francia se elevaron de Dls. 1,031 millones a Dls. 1,287 millones. La aportación del Reino Unido, en cambio, bajó de Dls. 896 millones a Dls. 857 millones, y la de Alemania Occidental, de Dls. 798 millones a Dls. 616 millones. La cifra correspondiente a Italia aumentó de Dls. 200 millones a Dls. 297 millones, y la correspondiente al Japón, de Dls. 195 millones a Dls. 256 millones.

La clasificación completa y por países de la inversión y ayuda, es como aparece en el cuadro inserto.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

(Millones de dólares)

	1959		1960	
	Total	De la cual la parte oficial es:	Total	De la cual la parte oficial es:
EUA .....	3,276	2,324	3,781	2,764
Francia .....	1,131	832	1,287	843
Reino Unido .....	896	357	857	390
Alemania Occidental .....	798	415	616	343
Italia .....	200	154	297	128
Japón .....	195	152	256	156
Holanda .....	213	61	246	47
Otros países de la OCED	488	210	649	250
Bloque chino-soviético .....	168	168	183	183
<b>Total (*) .....</b>	<b>7,422</b>	<b>4,704</b>	<b>8,234</b>	<b>5,140</b>

(\*) Incluye a otros países avanzados (Australia, Finlandia, Nueva Zelanda, Sudáfrica).

Puede preverse que la posición del bloque chino-soviético mejorará cuando se conozcan las cifras sobre desembolsos en 1961, debido a la gran discrepancia existente entre los compromisos de ayuda asumidos por dicho bloque para 1960, y sus desembolsos efectivos durante el mismo año, a saber: Dls. 1,200 millones, contra sólo Dls. 178 millones. Es evidente, visto lo anterior, que debe estar en curso mucha ayuda chino-soviética ofrecida previamente: de ahí la perspectiva de un aumento de su parte proporcional en el esfuerzo total de la asistencia para el desarrollo, aumento que sin embargo debe confrontarse con su actual contribución de no más del 5% a ese esfuerzo.

### Acuerdo Básico del Grupo Internacional del Estudio del Café

El proyecto de convenio internacional a largo plazo preparado el otoño pasado por un comité especial de exportaciones del Grupo Internacional de Estudio del Café y aprobado en principio por los países miembros del grupo, ha sido sujeto a numerosas excepciones y propuestas de reforma durante las conversaciones que a propósito de su adopción se iniciaron en Washington el 21 de marzo. El día 28 las reuniones llegaron a su fin habiéndose alcanzado en medida considerable un acuerdo respecto al propuesto plan internacional.

El escenario ha quedado listo para una sesión de negociaciones generales que deberá celebrarse en junio o julio próximos. Si esa reunión tiene éxito, en octubre entrará en vigor un nuevo convenio internacional del café por cinco años, que reemplazará al actual convenio a corto plazo.

## Perspectivas de la Economía Norteamericana para el 2o. Semestre de 1962

LOS aumentos que las empresas han programado en el gasto en nuevas plantas y equipo, según indica el reciente informe combinado del Departamento de Comercio y la Comisión de Valores y Bolsas, proporciona cierta seguridad en que es improbable que ocurra una disminución de la actividad económica general durante el segundo semestre de este año, aún cuando pueda no presentarse un progreso mucho mayor.

Aunque el informe oficial no incluyó estimaciones trimestrales para después del segundo trimestre de 1962, puede calcularse fácilmente que el gasto en bienes de capital tendrá que aumentar a una tasa anual, estacionalmente ajustada, de alrededor de Dls. 38,500 millones en el último trimestre, contra Dls. 36,100 millones en el primer trimestre, para que el total anual iguale la cifra estimada de Dls. 37,200 millones. Estas inversiones sumaron Dls. 34,400 millones el año pasado.

Teóricamente, parecería que el gasto de las empresas en plantas y equipo debiera ser un primer motor de la actividad económica general, difundiendo su efecto por toda la economía y ayudando a mantenerla en movimiento aún después de haber decaído el propio gasto.

En realidad, y a juzgar por algunos de los comentarios sobre la trascendencia de la reciente estimación oficial de la inversión, el concepto arriba expresado parece ser ampliamente aceptado. Se ha expresado la creencia, por ejemplo, de que la perspectiva de un rápido incremento del gasto en bienes de capital para el tercer y cuarto trimestre de este año es una especie de garantía de que la actividad económica general aumentará también.

Sin embargo, en esta materia el hecho es que las inversiones tienden a rezagarse en relación con las fluctuaciones cíclicas de la actividad económica. A pesar de ello, la perspectiva de que la tendencia ascendente de la inversión se prolongue durante el resto del año, es un factor favorable. Efectivamente en los últimos tiempos se han apreciado suficientes indicios desfavorables como para preocuparse respecto de la probable tendencia de la actividad económica durante el segundo semestre.

El proyectado aumento de la inversión en bienes de capital deberá tender a contrarrestar la declinación que puede presentarse, por ejemplo, en el gasto en construcciones residenciales.

La indicada tasa de Dls. 38,500 millones de inversión para el último trimestre de 1962, representaría un nuevo nivel sin precedente, cerca del 2% por encima de la tasa máxima registrada hasta la fecha: Dls. 37,800 millones, en el tercer trimestre de 1957. Al mismo tiempo se espera que el producto nacional bruto del último trimestre de este año sea cerca del 30% mayor que la tasa de Dls. 448 mil millones registrada en el tercer trimestre de 1957.

EL presidente Kennedy pidió al Congreso de EUA que asigne Dls. 4,878 millones para ayuda al exterior en el ejercicio fiscal 1963, así como que conceda autorización para destinar Dls. 3 mil millones a la Alianza para el Progreso.

La solicitud de asignación comprende Dls. 3,378 millones para ayuda económica, más de mil millones, por encima de lo asignado por el Congreso para el año fiscal 1962, y Dls. 1,500 millones para ayuda militar al extranjero, o sean Dls. 100 millones menor que la asignación actual.

EUA gastará Dls. 2,235 millones durante el ejercicio fiscal 1963 en ayuda económica administrada por la Agencia para el Desarrollo Internacional, comparados con los Dls. 1,935 millones que gastará en el año fiscal en curso.

El único cambio que la solicitud de asignación para ayuda exterior del presidente Kennedy introdujo respecto del presupuesto estimado que presentó en enero, se refiere a una ligera reducción en la cantidad destinada a "ayuda para apoyo" militar.

El mayor nuevo renglón de gastos solicitado por el presidente de EUA fue un fondo de Dls. 600 millones para 1963, destinado al programa de Alianza para el Progreso. El presidente reveló que cerca de Dls. 500 millones de este fondo se emplearía en préstamos para el desarrollo y el resto en subvenciones.

El análisis por partidas del programa de ayuda económica propuesto, indica que hay Dls. 1,250 millones para créditos para el desarrollo y Dls. 335 millones para subvenciones con el mismo objetivo (ambas cantidades no incluyen las operaciones de la Alianza para el Progreso) Dls. 600 millones para la Alianza para el Progreso, Dls. 481 millones de ayuda para apoyo militar, Dls. 400 millones para el fondo "de contingencias", Dls. 100 millones para garantías a la inversión, Dls. 148.9 millones para programas y organizaciones internacionales, y Dls. 5 millones para estudio sobre inversiones. El remanente de Dls. 58 millones está presupuestado para cubrir gastos de administración.

Haciendo notar que el Congreso le concedió el año pasado autoridad financiera a largo plazo y aprobó se fusionaran en uno solo todos los organismos para la ayuda, el presidente Kennedy declaró que no precisaba ningún otro cambio importante en el mecanismo de la ayuda al extranjero.

Aunque nadie se arriesga a predecir qué suerte correrá el programa en el Congreso norteamericano, suele señalarse el hecho de que el año pasado éste concedió Dls. 1,500 millones menos que los solicitados por el Presidente.

En su mensaje al Congreso, Kennedy prometió más convenios de ayuda a largo plazo, de acuerdo con los lineamientos de los recientes acuerdos con Paquistán y Tanganica e insistió en que EUA está basándose "más firmemente que antes" en los préstamos reembolsables en dólares.

Funcionarios de la Administración manifestaron que a fin de disminuir la salida de dólares y oro, estaban procurando

comprar en EUA mayores cantidades de bienes destinados a la ayuda y que esperan llegar a hacer el 80% de las adquisiciones en ese país. Afirmaron también que sólo en el Fondo para el Desarrollo queda un apreciable remanente de la asignación del año pasado, y que esto se debía a que EUA estaba examinando cuidadosamente las solicitudes de ayuda para cerciorarse de que el solicitante está esforzándose realmente por mejorar su situación.

## Situación Paradójica en EUA: Pérdida de Oro y Mejoramiento de la Balanza de Pagos

A fines de marzo EUA anunció la mayor salida de oro en lo que va del año: Dls. 100 millones, la mayor parte de ellos a Gran Bretaña. Al mismo tiempo, reveló que se había producido un notable mejoramiento de la posición de la balanza de pagos norteamericana durante el primer trimestre del año.

La paradoja se explica por el hecho de que las naciones extranjeras han trasladado a través de sus bancos mucho dinero a Londres o a sus propios centros locales, movimientos en el curso de los cuales vendieron dólares. Los bancos centrales extranjeros —especialmente el Banco de Inglaterra— compraron los dólares que vendían los bancos privados. De acuerdo con su política establecida desde hace muchos años, el Banco de Inglaterra cambió los dólares por oro mediante compras a la Tesorería de EUA.

Entre tanto, se informó que la Tesorería de EUA estaba ampliando sus operaciones cambiarias tanto en operaciones al contado como a término, presumiblemente a través del Fondo de Estabilización de EUA, con el fin de limitar las presiones sobre el dólar. En Washington se cree que tales operaciones cambiarias ahorraron el año pasado a EUA una pérdida adicional de oro de Dls. 500 millones. La pérdida efectiva fue de Dls. 857 millones el año pasado.

Los datos preliminares indican que el déficit de la balanza de pagos de EUA será de sólo Dls. 150 a 250 millones en el primer semestre. Sin embargo, se recuerda que el módulo de la posición de pagos de EUA en los últimos años muestra un buen primer trimestre, seguido por crecientes déficit en los nueve meses restantes. Por ello, no sería sorprendente que EUA tuviese este año un déficit global de Dls. 2,500 millones en su balanza de pagos, más o menos igual al de 1961. Estacionalmente ajustado, el déficit del primer trimestre de 1962 corresponde a una tasa anual de unos Dls. 1,500 millones (en igual trimestre de 1961, dicha tasa fue de Dls. 1,300 millones).

La última merma de las tenencias de oro de EUA de Dls. 100 millones en oro elevó el total de la salida de metal amonedable de EUA a partir del 1° de enero, a Dls. 280 millones, contra Dls. 378 millones para el mismo período en 1961. Esa pérdida redujo las tenencias de oro de EUA a Dls. 16,610 millones, que es el nivel más bajo que se haya registrado desde agosto de 1939.

El mejoramiento de la posición de la balanza de pagos se debió, fundamental-

mente, a que no se registró salida neta de capitales. Los niveles de las tasas de interés internacionales no favorecieron el traslado de dinero al extranjero con el fin de obtener un rendimiento mayor.

Por otra parte, en un renovado esfuerzo por detener la salida de oro y dólares de EUA el presidente Kennedy anunció el 28 de marzo pasado la creación de un nuevo puesto de "coordinador de la exportación", cuyo titular estará encargado de "supervisar todos los distintos esfuerzos que se realicen por penetrar más profundamente en los mercados exteriores".

En un mensaje al Congreso sobre la situación de la balanza de pagos, el presidente Kennedy señaló que la salida de oro y dólares, continuaba, y que era necesario "disponer las energías de todo" el pueblo de EUA "para la tarea vital de mantener su industria en aptitud competitiva y sus exportaciones en expansión".

Se entiende que el nuevo coordinador de la exportación, cuyo nombre está por anunciarse en breve, gozará de una alta categoría dentro del Departamento de Comercio.

Douglas Dillon, Secretario del Tesoro de EUA ha subrayado que el déficit de Dls. 2,500 millones que arrojó la balanza de pagos norteamericana en 1961, tiene su contrapartida en el superávit logrado por otros países, y que estos últimos asumen en la reducción de dicho superávit una responsabilidad tan grande como la que EUA afronta en hacer disminuir su déficit. Afirmó que Europa Occidental debe proporcionar más ayuda económica a los países subdesarrollados y en condiciones más generosas, y tiene que "moverse audazmente" hacia la supresión de las restricciones que impone a las inversiones de sus nacionales en EUA.

El Secretario del Tesoro declaró, específicamente, que EUA ganaría más de Dls. 1,000 millones este año por concepto de ventas recientemente negociadas de equipo y servicios militares a naciones extranjeras, principalmente Alemania y Francia.

Hubo pocas indicaciones en lo afirmado por el presidente de EUA o por su Secretario del Tesoro de que la situación de la balanza de pagos hubiera empeorado en lo que va del año. En realidad, el Secretario del Tesoro adoptó un punto de vista medianamente optimista al declarar que las pérdidas de oro en el curso del presente año no debían ser "de magnitud o carácter tales como para causar desánimo".

### Triunfo del Presidente de EUA en el Problema Siderúrgico

**E**L pasado mes de marzo, el sindicato y la industria siderúrgica concertaron un contrato por dos años que preveía aumentos a los beneficios marginales para los trabajadores por un monto de alrededor de 10 centavos de dólar la hora, para el primer año, posponiendo la cuestión de los salarios hasta el año próximo. Los nuevos contratos fueron firmados la tercera semana de marzo, siendo elogiada la prudencia de la solución por el presidente Kennedy. El aparente éxito de su administración al conseguir un acuerdo no-inflacionario fue

generalmente reputado como uno de sus mejores logros desde que asumió su cargo.

Pero el 10 de abril, Roger M. Blough, presidente de la junta directiva de la U. S. Steel Corporation, pidió audiencia al presidente Kennedy para comunicarle la decisión tomada por dicha empresa en el sentido de elevar el precio del acero Dls. 6 por tonelada. La noticia disgustó profundamente a Kennedy. Al día siguiente, las otras grandes compañías siderúrgicas anunciaron, una tras otra, que aumentaban a su vez el precio del acero en igual proporción.

Ese mismo día, el presidente de EUA acusó a las empresas siderúrgicas de oponerse irresponsablemente al interés público y desatender brutalmente su deber. Dijo que, dada la crisis de Berlín y la del Sudeste de Asia, que imponían sacrificios a la población estadounidense, le era difícil concebir esa situación, en la cual "un puñado de ejecutivos de la industria siderúrgica" demostraban "un desprecio tan extremo por el interés de 185 millones de norteamericanos".

La contraofensiva gubernamental fue rápida. El procurador general Robert Kennedy, anunció la constitución de un gran jurado para investigar los aumentos al precio del acero. Ello implicaba que el gobierno estaba buscando pruebas de una fijación colusoria de precios, delito penado por violación de la Ley Sherman Anti-Trust. Se informó que también la Comisión Federal de Comercio estaba investigando el aumento de precio, y tanto el subcomité antitrust de la Cámara de Representantes como el subcomité del Senado contra los trusts y monopolios, anunciaron que planeaban a su vez investigaciones.

El 12 de abril, el presidente de la junta de la U. S. Steel defendió en una conferencia de prensa el punto de vista de esa empresa, argumentando que el alza de precio era una necesidad a fin de que la industria realice las inversiones en plantas y equipo que precisa para hacer frente a la competencia, tanto en el interior como en el extranjero.

Al otro día, la presión de la Casa Blanca sobre aquellas compañías que aun no habían elevado los precios se intensificó. La Inland Steel Company, octava de las grandes productoras, fue uno de los objetivos principales de esa presión. Las citaciones a los dirigentes de otras empresas partían de la oficina del Procurador General. El secretario de la Defensa, Robert McNamara, anunció que los pedidos de su dependencia se transferirían a las compañías que no elevaran sus precios.

Entonces ocurrió la primera ruptura en la línea formada por las empresas siderúrgicas. La Inland Steel anunció que no aumentaría los precios. La retirada empezó a transformarse en derrota cuando la Bethlehem Steel, segunda de las grandes productoras, ordenó la rescisión de su aumento de Dls. 6. Pero estaba por verse la reacción de la U. S. Steel, cabeza de la tendencia alcista. Esta se rindió la tarde del 13 de abril, emitiendo la siguiente declaración: "La United States Steel Corporation anunció hoy que rescindía el aumento de precio del 3 1/2%... La decisión se tomó a la luz de la evolución de la competencia observada hoy, y de todas las otras circunstancias actuales..."

Las otras empresas siderúrgicas se alinearon rápidamente. A su vez, el presidente Kennedy formuló una declaración diciendo:

"El pueblo de EUA está muy agradecido... Al tomar ahora su decisión (las empresas siderúrgicas), sirven al interés público..."

## EUROPA

### Aumentó en 1961 el Producto Nacional en Toda Europa

**S**EGUN la Comisión Económica para Europa —agencia especializada de la Organización de las Naciones Unidas— el adelanto industrial de Europa Oriental dio lugar a un incremento de 7% en el promedio del producto nacional en la región durante 1961. Sin embargo, los resultados —desalentadores en términos generales— obtenidos en el sector agrícola, limitaron la posibilidad de elevar el promedio del nivel de vida.

Por su parte, prácticamente todos los países de Europa Occidental expandieron su producto nacional en 1961, con un crecimiento regional promediado de 4.5%, contra 6.5% en 1960. Las perspectivas de Europa Occidental para 1962 son las de un adelanto a una tasa semejante a la de 1961, habiendo indicios de que la desaceleración que se presentó el año pasado en la producción industrial resultará ser sólo un fenómeno pasajero.

La Comisión Económica para Europa señala estos acontecimientos como los sobresalientes de 1961, en su estudio anual sobre la región. Dicho estudio analiza con amplitud los avances y retrocesos ocurridos en todas las fases de la economía. Revela, por ejemplo, que considerando a Europa Oriental en su conjunto, el incremento habido en el sector industrial fue de 9.5%, registrándose un porcentaje de aumento ligeramente menor en la Unión Soviética. El comercio exterior de los países del bloque soviético se elevó alrededor del 7.5%, es decir, un poco por abajo de lo logrado en 1960.

El "crecimiento más bien escaso" del comercio soviético por segundo año consecutivo, y la meta relativamente modesta fijada para 1962, fueron causados en parte por la disminución del intercambio con China continental, según opina la Comisión. Sin embargo, el análisis sugiere que este factor no explica totalmente aquellos hechos.

El virtual estancamiento de la producción agrícola en la Unión Soviética ha durado ya tres años —añade— y la desaceleración relativamente menor de la tasa de crecimiento del ingreso nacional parece haber sido atribuible a un cierto decaimiento en la mayoría de los sectores.

En contraste con el resto de la región, en Polonia tuvo lugar en 1961 un pronunciado avance en la producción agrícola. El aumento, del orden del 10%, reflejó las condiciones favorables que se dieron tanto en el sector agrícola como en el pecuario.

Albania parece haber tenido también un buen año agrícola. Pero las cosechas sufrieron una marcada declinación en Bulgaria y Hungría. La sequía del verano limitó la producción en las regiones

de Siberia y el Kazakstán, aunque la región noroccidental recogió una cosecha aparentemente normal, y Ucrania obtuvo una cosecha sin precedente de 35.700,000 toneladas de cereales.

Los autores del análisis mencionan al mal tiempo entre los factores causantes de la reducción de las cosechas en el bloque soviético, además del "problema de los incentivos para el campesinado en el primer año de colectivización casi completa".

El estudio señala que en el sector industrial, los objetivos que actualmente tienen prioridad en Europa Oriental son la reducción de los costos y un mayor rendimiento por trabajador, y hace referencia a las medidas que se han estado poniendo en práctica para lograr dichos objetivos: la limitación de las metas a alcanzar en el sector de las materias primas, el mejoramiento de las técnicas de planeación y gerencia, y las más recientes etapas de la continua reforma de los sistemas de salarios e incentivos. Los planes para 1962 estipulan aumentos muy grandes de la productividad del trabajo: 8.5% para Rumania, más del 7% para Bulgaria y Checoslovaquia, y 5.5% para Hungría, Polonia y la Unión Soviética.

En Europa Occidental, "la constante fuerza de la demanda" durante los dos años anteriores al auge actual había casi agotado las reservas aparentes de mano de obra y de capacidad en la mayoría de los países, según señala el estudio. Las escaseces de estos elementos retardaron un tanto el crecimiento de la producción en varios de los países industrializados. El ritmo decreciente de la expansión fue más notable en Alemania Occidental y Holanda. Todos los países miembros de la CEE (Mercado Común) obtuvieron un superávit en cuenta corriente mayor que en 1960, y Francia e Italia continuaron aumentando sus reservas de divisas.

## El Comercio Exterior de la CEE en 1961

**E**UA ha sido el principal beneficiario de la actividad de la Comunidad Económica Europea en el comercio mundial, actividad rápidamente creciente en el curso de los últimos cuatro años.

Según se admite no hay nada que pueda superar la "explosión" del comercio exterior que ha tenido lugar dentro de la Comunidad de las Seis Naciones a partir de su nacimiento, en enero de 1958. Las cifras dadas a conocer ahora por la comisión de la CEE muestran que entre 1958 y 1961 el comercio entre los países del Mercado Común aumentó de Dls. 6,900 millones a Dls. 11,900 millones, es decir, se incrementó el 73%.

Las transacciones de la CEE con el mundo exterior durante el mismo período se tradujeron en una elevación del 27% en las importaciones, y un aumento de 28% en las exportaciones. Es aquí donde EUA ha logrado un rendimiento superior al promedio.

Las importaciones de la CEE provenientes de EUA totalizaron en 1961 Dls. 4,053 millones, o sea 44% más que la cifra registrada en 1958. Las exportaciones de la Comunidad a EUA con un total de Dls. 2, 232 millones en 1961, registraron un incremento de 34% sobre las de 1958.

A todo lo largo de este período de cuatro años, los países del Mercado Común han soportado un déficit comercial conjunto en sus transacciones con EUA pero éste ha recorrido una escala que va de un máximo de Dls. 1,821 millones el año pasado (en que las importaciones fueron grandes y las exportaciones estuvieron a su más bajo nivel desde 1958), a un mínimo de Dls. 280 millones en 1959, el año de la huelga siderúrgica norteamericana. Mil novecientos cincuenta y nueve fue el año en que las importaciones provenientes de EUA totalizaron la cifra más baja en el lapso de esos cuatro años, y la más alta las exportaciones a EUA.

En general, el comercio del Mercado Común con el mundo exterior se ha mantenido más bien equilibrado en los años recientes. Así lo indican el superávit comercial de Dls. 59 millones logrado hace dos años, y el déficit de Dls. 28 millones registrado el año pasado.

La Comisión de la CEE cree que los importantes déficit comerciales en que la Comunidad incurrió en los dos últimos años en sus operaciones con EUA han representado una contribución esencial y positiva para suavizar la difícil situación existentes con anterioridad en los pagos internacionales de ese país.

Aunque todos los estados miembros de la CEE han participado en el auge de la actividad económica, fue Italia la que en 1961 logró las mayores tasas de crecimiento. Italia encabezó también a los otros miembros de la Comunidad en cuanto a la expansión del comercio con el mundo exterior en el año pasado. Mientras que el valor de las exportaciones de la CEE a terceros países a la CEE y el de las importaciones desde ellos aumentó en 4.8 y 5.3% respectivamente en 1961, los correspondientes progresos de Italia fueron de 11.8 y 8.3%, bien por delante de Alemania Occidental, que ocupó el segundo puesto en ambos renglones.

## Lo Situación en la CECA

**D**E acuerdo con datos reunidos por la Comunidad Europea del Carbón y del Acero, la producción de ésta sobrepasaría a la de la URSS y se aproximaría a la de EUA si la solicitud británica para unirse al grupo de los Seis es aprobada. El ingreso de Gran Bretaña elevaría la cifra de producción de acero del grupo a 100 millones de toneladas, acercándola al nivel de EUA y llevaría la producción de carbón por encima de los niveles de la de EUA y la URSS.

Aunque la Comunidad del Acero y del Carbón reglamenta los cárteles y las fusiones de empresas, la industria está altamente centralizada. Se informa que la industria siderúrgica germano-occidental (que se hallaba dividida entre 80 compañías después de la guerra) está ahora concentrada en manos de ocho grandes firmas y otras cuantas controlan las minas de carbón.

Media docena de compañías controla el 75% de la producción francesa. No obstante, las minas de carbón de Francia son propiedad estatal. Más de la mitad de la actividad siderúrgica italiana es gubernamental, manejándose a través de la empresa Finsider, controlada por el Estado, mientras que dos compañías privadas controlan otro 20%.

Una firma holandesa con participación gubernamental cuenta con las  $\frac{3}{4}$  partes de la producción total de su país. Por lo que toca a Bélgica, se sabe que dos grupos controlan los intereses carboníferos y siderúrgicos, así como muchos productos acabados.

Los datos del Reino Unido indican que Gran Bretaña ingresaría a la Comunidad con una industria controlada por seis grandes firmas.

## ALEMANIA OCCIDENTAL

### Plan para Fomentar la Creación de Empresas Alemanas en los Países de Desarrollo

**E**L gobierno germano occidental ha decidido llevar a la práctica un plan para crear una Corporación para el Desarrollo, cuyo objetivo sería ayudar a las pequeñas y medianas empresas alemanas a establecerse en los países en proceso de desarrollo.

La Corporación será financiada con los fondos de ayuda del gobierno de Bonn, y se asociará temporalmente con aquellas empresas alemanas que carezcan de recursos financieros suficientes para hacer frente a los riesgos que supone la creación de subsidiarias en los países en proceso de desarrollo. En otras palabras, los fondos gubernamentales servirán para aminorar el riesgo corrido por el inversionista individual y ayudarle a sortear el período en que no cabe esperar utilidades. Se ha planeado que una vez que pase ese período inicial, la Corporación para el Desarrollo se retirará con su inversión, haciendo que esos fondos queden disponibles para promover una empresa en cualquier otro lugar.

El Ministro de Ayuda Exterior declaró que la Corporación en sí misma tendría un capital inicial de 75 millones de marcos alemanes, un tercio de los cuales sería de capital pagado. Los 25 millones de marcos alemanes necesarios para ello están ya previstos en el proyecto de presupuesto para 1962, y se espera que el nuevo organismo pueda empezar a operar en el segundo semestre de este año.

Por otra parte, el gobierno de Alemania Occidental ha publicado las reglas que regirán la aplicación de otra de las medidas destinadas a fomentar la inversión privada en los países en proceso de desarrollo: la concesión de privilegios fiscales.

El método elegido es el de permitir a las compañías que se establezcan en esos países constituir reservas contra contingencias adversas, reservas que pueden deducirse de sus propias utilidades gravables. Sin embargo, no quedan incluidas en este esquema ni las inversiones en sociedades de control en el extranjero, ni las inversiones en plantaciones u otras actividades de tipo agrícola.

Las reservas libres de impuestos pueden montar a un tercio del equipo e instalaciones requeridas, como máximo, y esta proporción será aplicable en escala descendente a cada proyecto, según la importancia que se la asigne.

Ha quedado establecido como principio general que los privilegios habrán de concederse para actividades que se calcule que promoverán el desarrollo económico en los países en que se han de llevar a

cabo y que, por tanto, se consideran especialmente dignas de ser apoyadas.

Para los propósitos de esta reglamentación, se define a seis países europeos como en proceso de desarrollo: Chipre, Grecia, Islandia, Portugal, España y Turquía. La mayor parte del resto del mundo se considera también en proceso de desarrollo, con las obvias excepciones de países tales como EUA, Canadá, Japón, Australia y Nueva Zelanda. También se excluye al bloque comunista.

## FRANCIA

### Pacto Franco-Argelino sobre el Petróleo del Sahara

**L**AS concesiones para la explotación del gas y del petróleo del Sahara actualmente vigentes están garantizadas y las compañías francesas gozarán de prioridad cuando se otorguen otras nuevas durante los próximos seis años, de acuerdo con la declaración de principios en que han convenido Francia y el Frente de Liberación Nacional Argelino.

También están garantizadas otras concesiones minerales, pero en su caso las compañías francesas serán tratadas sobre la misma base que las demás.

Francia y Argelia constituirán conjuntamente una "organización técnica" para la explotación de las riquezas minerales del Sahara. Cada país tendrá en la organización un número igual de representantes, siendo el presidente y el director ejecutivo de distinta nacionalidad, uno francés y otro argelino. Las funciones principales de la organización serán:

1 — Formular recomendaciones acerca de solicitudes y concesiones, sobre las cuales decidirá el gobierno argelino.

2 — Emitir su opinión respecto de la legislación del gobierno argelino sobre minería y petróleo.

3 — Planear el trazado de nuevos oleoductos y gasoductos.

Cualquier controversia entre el gobierno argelino y las compañías petroleras será resuelta por un tribunal internacional de arbitraje para cuya formación cada parte designará un miembro, siendo elegido el tercer miembro por los dos primeros o por el presidente de la Corte Internacional de La Haya si aquellos no se ponen de acuerdo.

El gobierno argelino no adoptará disposiciones que pudieran impedir el ejercicio de los derechos garantizados a las compañías, "tomando en cuenta condiciones económicas normales", y no pondrá en peligro los intereses de sus accionistas. Tampoco ejercerá discriminación contra las compañías francesas o sus asociados.

Francia podrá pagar en francos por sus importaciones de petróleo, pero Argelia a su vez podrá sumar a sus reservas cualesquiera ingresos en divisas provenientes de exportaciones a países fuera de la zona del franco.

Argelia se beneficiará con un nuevo contrato de gas natural de Hessir-Mel hecho por Gas de Francia, empresa que se ha comprometido a importar 420 millones de metros cúbicos al año, a partir de 1964. Esto, añadido a los 1,000 millones de metros cúbicos anuales para el Consejo Británico del Gas, implicará la necesidad de una ampliación de la planta licuadora de Arzew, ampliación que deberá ser financiada por Gas de Francia.

## INGLATERRA

### El Banco de Inglaterra Redujo la Tasa de Redescuento

**E**L Banco de Inglaterra redujo su tasa de redescuento el 22 de marzo pasado del 5½% al 5%. La razón fundamental para la reducción —la segunda en 15 días— fue una vez más la afluencia de fondos especulativos a Londres. Esta ha continuado regularmente durante las dos semanas pasadas tanto desde el Continente, como, en una medida un poco menor, desde Nueva York.

El tipo de cambio entre la esterlina y el dólar se ha mantenido a un nivel sólo gracias a las importantes compras de dólares hechas por las autoridades y, estando por transcurrir nueve días de marzo al tiempo de reunirse los datos para esta información, lo sumado a las reservas durante ese mes debe ser bastante.

Los objetivos favoritos de estos fondos extranjeros siguen siendo los empréstitos a la autoridad local o los depósitos para compra a plazos, en los cuales los intereses pagados son todavía mucho más atractivos que los que pueden obtenerse en otros grandes centros financieros.

En cierta medida esa afluencia ha sido acelerada por la impresión de que un nivel del 5½% no podría mantenerse mucho tiempo, y esto fue demostrado por la aguda baja de la esterlina que tuvo lugar tan pronto como se anunció la nueva tasa de redescuento. Después de una jornada difícil, la libra cerró a 2.81½ en relación con el dólar norteamericano, o sea que sufrió una baja de 3/16 de centavo de dólar.

Sin embargo, lo que ha causado la actual fuerza de la esterlina no ha sido sólo la influencia ejercida por las tasas londinenses de interés. Algunos negociantes del Continente están más satisfechos con las perspectivas de la economía de Gran Bretaña que con las de la estadounidense, y la mayoría coinciden en cuanto a su desconfianza respecto del dólar. Esta impresión ha sido afectada apenas un poco por la reciente serie de medidas tomadas por la Reserva Federal de EUA para apuntalar la confianza en su moneda: los acuerdos recíprocos con las autoridades francesas y suizas, la nueva y todavía muy provisional idea del consorcio del oro o inclusive el aumento de Dls. 6 mil millones a los recursos del FMI el otoño pasado.

El principal factor que yace tras la desconfianza es la debilidad de la balanza de pagos norteamericana y la falta de perspectivas reales para el mejoramiento de esa balanza antes de las postrimerías de 1962 o de 1963.

Otro de los factores parece consistir en que muchos inversionistas del Continente se están desilusionando completamente acerca de sus tenencias en el Canadá y con las manipulaciones del tipo de cambio canadiense, y se están desvinculando del Canadá a través del dólar estadounidense. Y, puesto que la libra y el dólar se tienen por inevitablemente sujetos a la misma suerte en cualquier posible crisis monetaria, quienes tienen dólares están prefiriendo sacar ventaja del alto nivel de las tasas de interés que puedan obtenerse en Londres.

De este modo, la primera duda que surge consiste en si incluso una tasa de 5% puede ser muy eficaz para desalen-

tar la afluencia de fondos extranjeros, puesto que las autoridades locales del Reino Unido todavía ofrecen alrededor de 5½% en comparación con una tasa de interés de sólo 2.7% para las letras a tres meses en Nueva York.

La opinión general parece ser que el dinero continuará afluyendo, lo cual aumenta las probabilidades de que haya una nueva baja de la tasa de redescuento al 4½% en el futuro próximo, e igualmente de que Gran Bretaña haga pronto un nuevo pago al FMI.

## TURQUÍA

### El Plan Quinquenal de Turquía

**E**L profesor Jan Tinbergen, experto holandés en planeación que es asesor jefe de la Organización Estatal de Planeación de Turquía, confirmó que el primer plan quinquenal de desarrollo de ese país requerirá la inversión de unos 56 mil millones de libras turcas (unos Dls. 6.272 millones).

Esto significa que habrá que invertir el 18% del ingreso nacional bruto.

El objetivo del plan es elevar el ingreso nacional en 20 mil millones de libras turcas en 5 años. La tasa de incremento bruto será de 7% anual, pero debe tenerse en cuenta que la población de Turquía está creciendo cada año a razón del 3% aproximadamente.

Aunque el profesor Tinbergen ha insistido en la importancia del papel que se espera desempeñe la empresa privada para lograr el éxito del plan, entre los empresarios hay cierta incertidumbre en cuanto a cómo cooperarán los sectores estatal y privado.

Si bien sólo el esquema básico del plan está terminado, éste ha sido indudablemente el tema central de las discusiones con la comisión económica de la OTAS, la cual acaba de realizar otra visita a Angora con vistas a preparar su informe sobre las necesidades de ayuda exterior para el desarrollo económico de Turquía.

En cualquier caso, será necesario un gran incremento de la tasa actual de ayuda exterior a Turquía si es que el plan ha de llevarse a la práctica en su plenitud. No está claro aún qué cantidad de ayuda se requerirá, pero parece probable que será del orden de unos Dls. 250 a 300 millones anuales durante el período 1963-1967.

## INDIA

### India Propondrá un Bloque Comercial Asiático de Materias Primas

**S**E espera que India, la cual tiene que enfrentarse a un déficit comercial cada vez más amplio y a una creciente competencia de exportación por parte de sus vecinos, rechace la idea, actualmente en discusión, de un mercado común asiático conforme al modelo europeo.

Es posible que, esperando asegurar a sus productos una participación más estable en los mercados occidentales, India proponga una organización comercial asiática común sólo para las materias primas. Tal propuesta sería contraria al plan que, según se cree, la Comisión Económica de las Naciones Unidas para Asia y el Lejano Oriente ha sometido a los gobiernos interesados.

La adhesión a una comunidad económica asiática no supondría ninguna ventaja a ese respecto para Japón, según señalaban las informaciones de Tokio. Ahora, la posible deserción de India, la cual se está desarrollando en muchos sectores rápidamente con el apoyo de una gran afluencia de ayuda occidental, amenaza la suerte de la idea toda de la comunidad asiática.

El Dr. K. S. Rao, un economista del Ministerio hindú de Alimentos y Agricultura, da en el número de abril del boletín oficial "Situación Agrícola de la India" una idea de la alternativa que puede proponer este país. Dice: "Los países asiáticos deben pensar más en términos de una organización comercial común de sus materias primas, que en términos de un mercado común según el modelo europeo".

La sugestión del Dr. Rao se publica en momentos en que el curso del comercio hindú está empeorando constantemente a pesar de los esfuerzos del gobierno por hacer "obligatoria" la exportación sujetando las cuotas de importación a las ventas en el extranjero. Los ingresos provenientes de la exportación por valor de 6,400 millones de rupias percibidas en 1960-61, fueron sólo marginalmente más altos que los del pasado año financiero, mientras que las importaciones incrementaron su valor de 9,600 millones de rupias, a más de 10,600 millones.

Casi todos los ingresos por exportación de India provienen todavía de materias primas o de productos semielaborados de tales materias. La mayor parte de ellas son agrícolas (siendo notables excepciones el manganeso, el hierro, el carbón y la mica), y el té, el yute, y los hilados y manufacturas de algodón, así como ciertas gomas y resinas, contabilizan más del 50% del ingreso por exportación.

Existen dos razones fundamentales para la reducción —o, cuando menos, estancamiento—, de los ingresos provenientes de esas exportaciones, según el Dr. Rao. Una de ellas es la creciente competencia de precios por parte de otros productores asiáticos en los mercados occidentales; y la otra —verosíblemente relacionada con la anterior— es la progresiva concentración de las exportaciones hindúes en menos mercados extranjeros.

El ejemplo clásico del primer caso es el té. Aunque la cifra total del comercio internacional de té se ha elevado cerca del 33% en una década, de alrededor de 900 millones de libras a 1,200 libras anuales, la parte de India se ha reducido en el mismo período, de un poco menos del 50% del total, a menos del 40%, sobre todo en vista de la competencia y la vigorosa técnica de ventas de los productores ceilandeses y africanos, y los privilegios arancelarios y aduanales concedidos a los últimos, especialmente por Gran Bretaña.

## AFRICA

### Nuevos Acuerdos Sobre Mercados Comunes en Africa

LOS jefes de estado de los 12 antiguos territorios del Africa francesa que forman el grupo de países denominado "Grupo Brazzaville", decidieron en

su reunión de fines de marzo en Bangui, capital de la República Central Africana, formar un mercado común.

La Organización Africana y Malgache para la Cooperación Económica (OAMCE) formada por los doce países en marzo de 1961, tendrá a su cargo la formidable tarea de poner en práctica esa decisión. Los miembros se hallan dispersos en una vasta superficie, realizan muy poco intercambio comercial entre sí y tienen establecida una gran variedad de aranceles y restricciones a las importaciones provenientes del mundo exterior.

El nuevo mercado común, que en la práctica será probablemente más bien un área de libre comercio, incluye a la mayoría de los países africanos que en la actualidad están negociando nuevas condiciones de asociación con el Mercado Común Europeo, cuyo éxito ha ejercido gran influencia sobre ellos. Lo mismo que en Europa, la meta principal del mercado común africano es de una mayor integración política, que tendría su culminación en alguna especie de Federación Panafricana.

Los doce países del grupo "Grazzaville" son: los cuatro miembros de la unión aduanera del Africa Ecuatorial —Gabón, Congo-Brazzaville, la República Central Africana, y Tchad— los seis miembros de la unión aduanera de Africa Occidental —el Senegal, Mauritania, la Costa de Marfil, Niger, Dahomey, y el Alto Volta— y el Camerón y Madagascar.

Además de convenir en la creación de un mercado común, han resuelto tomar otras medidas más concretas:

1—Una compañía naviera común. (Existe ya una compañía aérea común Air Afrique, la cual ha tomado a su cargo una parte del tráfico de Air France.)

2—Un fondo común de reaseguro, y una compañía para administrarlo

3—La armonización de los códigos para garantizar la inversión extranjera. (Este punto está también sujeto a estudio por la OECD.)

4—Formación de un mercado organizado en el comercio de grasas entre Africa y los Seis.

El grupo "Brazzaville" forma parte de otro más amplio y menos integrado que se denomina "Monrovia", y en el cual participan además Etiopía, Liberia, Libia, Nigeria, Sierra Leona, Somalia, Togo y Túnez, países que no ven utilidad alguna en sacrificar su actual independencia para adherirse a alguna forma de federalismo, denominado "Casablanca", cuyos proyectos del grupo "Brazzaville".

Queda por último un tercer grupo de seis países más inclinados hacia el socialismo, denominado "Casablanca", cuyos miembros están considerando también la formación de su propio mercado común, mediante una reducción arancelaria inicial común del 25%. Este grupo está compuesto por Egipto, Ghana, Guinea, el Malí, Marruecos y Argelia.

Así, el movimiento de unidad africana está progresando rápidamente en tres distintas direcciones simultáneamente, de un modo que amenaza causar dificultades tanto políticas como económicas.

## JAPON

### El Incremento de las Importaciones Llega al Máximo

DURANTE el año fiscal 1961, el comercio exterior de Japón presentó un exceso de importaciones de nivel sin precedente: Dls. 1,686 millones,

según anunció el Ministerio de Finanzas de ese país.

Las exportaciones del Japón durante el pasado año fiscal, que comprendió desde el 1.º de abril de 1961 al 31 de marzo de 1962, sumaron Dls. 4,321 millones, que es la cifra máxima registrada hasta hoy, pero las importaciones ascendieron a Dls. 6,008 millones, rebasando el límite de los Dls. 6 mil millones por primera vez en la historia. El anterior nivel máximo del excedente de importaciones era de Dls. 1,248 millones, registrado durante el año fiscal de 1953.

Aunque habiéndose elevado a la altura sin precedente de Dls. 4,321 millones, el incremento de las exportaciones fue de sólo 5% sobre el año anterior, y no alcanzó la cifra de Dls. 4,350 millones fijada como meta por la Agencia de Planeación Económica. Fue también la primera vez, a partir de 1958, en que el incremento anual de las exportaciones resultó menor del 10%.

Las exportaciones de maquinaria alcanzaron un importante incremento de Dls. 129 millones, o sea el 13% por encima de 1960. Los tejidos y productos textiles experimentaron una reducción de Dls. 56 millones, o sea del 4.9%. Las exportaciones de metales y de productos metálicos descendieron a su vez 17.9 millones, o sea el 4.4%.

Las importaciones siguieron ascendiendo a un ritmo vertiginoso y sumaron como ya se ha señalado, Dls. 6,008 millones, rebasando la cifra de Dls. 5,790 millones —que representaba un aumento de 28.9% sobre 1960— calculada por la Agencia de Planeación Económica. La expansión de las importaciones ocurrió en todos los renglones. Pero el aumento más sobresaliente fue el de Dls. 232 millones —o sea del 53.9%— registrado en el renglón de maquinaria. Siguieron las importaciones de minerales y pedacería con un incremento de Dls. 288 millones —41.3%— y en tercer lugar quedaron las de combustibles minerales, con un aumento de Dls. 255 millones, o sea del 26.4%.

El P.N.B. de Canadá se elevó 2½% en 1961, totalizando Dls. 36,844 millones, a pesar de las pérdidas de cosechas que tuvieron lugar debido a la sequía sufrida en las provincias de la Pradera del país.

En su reciente informe, la Oficina de Estadística del Canadá señaló que el alza fue resultado casi totalmente de aumentos en el producto físico, ya que la elevación de los precios no pasó de 0.7% en promedio. El volumen de la producción nacional incrementó 1.9%.

Las pérdidas de cosechas redujeron el valor de lo producido en la Pradera en una suma que se calcula en Dls. 400 millones, o sea el equivalente al 1% del PNB.

A todo lo largo de los 9 últimos meses de 1961 dominó la tendencia ascendente de la actividad económica, y el gasto de los consumidores registró un alza moderada de 3.8%. Pero las exportaciones —impulsadas por las grandes ventas de trigo a China y Europa Oriental subieron el 7.9%.