

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Negociaciones entre el Mercomún y el Area de Libre Comercio*
- *Problemas Comerciales entre EUA y Gran Bretaña*
- *Corrientes Encontradas en la Economía Norteamericana*
- *Italia se Convierte en Puerta de Entrada al Mercomún*
- *La Recesión Repercute sobre Alemania Occidental*

INTERNACIONALES

Nuevos Planes para el Comercio Europeo

LA Comisión de la Comunidad Económica Europea presentó a los gobiernos de los países miembros un memorándum, que debe ser contestado antes del 15 de abril, en el cual se proponen nuevos medios para lograr la vinculación comercial de los 6 miembros del Mercado Común Europeo con las 11 naciones de la Organización Europea para Cooperación Económica. En círculos de la CEE se espera que este informe pueda sentar las bases para reanudar las negociaciones con los otros 11 países, a fin de lograr alguna forma de asociación que sea capaz de substituir el fracasado plan de una zona de libre comercio.

La Comisión aclara que cualquier asociación con los otros miembros de la OECE debe estar en consonancia con el Convenio General de Aranceles y Comercio (GATT), y, además, debe tener en cuenta las relaciones internacionales de la CEE, particularmente con los Estados Unidos y los países poco desarrollados.

El memorándum propone un aumento del 20% sobre las cuotas existentes entre los 17 países de la organización y, adicionalmente, sugiere la posibilidad de reducciones recíprocas de las tarifas sobre productos que son esencialmente objeto de comercio inter-europeo.

También propone el informe que se celebren negociaciones previas entre los países de la OCEE, con el objeto de coordinar la posición europea frente a las proposiciones del Subsecretario Dillon en relación con el GATT. En opinión de los redactores del memorándum, la reducción de tarifas entre los miembros de la OCEE no constituye un convenio preferencial, en virtud de que, gracias a la cláusula de nación más favorecida, la reducción se extendería legalmente a todos los miembros del GATT. Se admite, no obstante, que de hecho la reducción beneficiaría principalmente a los países europeos.

Tras de afirmar que las relaciones de la Comunidad con los otros países europeos deben ser consideradas dentro de una política común de alcance mundial y conforme al "positivo deseo de establecer un adecuado equilibrio en las relaciones económicas del mundo libre", el informe declara que no pueden descuidarse las exigencias especiales de una solidaridad europea, por lo que es necesario establecer una asociación multilateral en ese continente, aunque por ahora sea difícil predecir la forma definitiva y completa que habrá de tomar tal asociación.

Luego de aceptar que un nuevo análisis del mecanismo de la zona de libre comercio propuesta anteriormente llevó a

la Comisión al convencimiento de que esa meta no puede alcanzarse sin que se cumplan ciertas condiciones muy precisas, sobre las que no pudo llegarse a un acuerdo, el informe se orienta hacia formas de organización flexibles y transitorias, adecuadas a la etapa de pleno desarrollo en que aún se encuentra la Comunidad.

Lo más importante para los años inmediatos, según el tantas veces mencionado informe, sería lograr un *modus vivendi* que eliminara los actuales temores y obstáculos y facilitara posteriormente un acuerdo amplio y general sobre todos los problemas.

La Integración Económica Europea Preocupa a los Estados Unidos

EL paso acelerado de la integración económica en Europa Occidental está forzando a los Estados Unidos de N. A. a tomar serias decisiones en lo que se refiere a sus acuerdos sobre comercio internacional. La preocupación de las autoridades norteamericanas fue agudizada en las últimas semanas por un memorándum de la Comisión de la Comunidad Económica Europea, en el cual se propone hacer concesiones especiales a los otros 11 miembros de la Organización de Cooperación Económica Europea, con el objeto de lograr una asociación más estrecha entre todos los miembros de ambos organismos. Entre otras cosas, se sugiere concretamente una elevación del 20% para las cuotas de importación, a base de reciprocidad, y en beneficio de los miembros de la OCEE. Cualquiera que sea el resultado de las propuestas y de los arreglos entre los países europeos, se teme que, en último término, se producirán mayores obstáculos para los artículos norteamericanos.

Ante esta situación, se supone que el gobierno de los Estados Unidos puede seguir dos caminos. El primero consistiría en presentar al Congreso un proyecto de ley para constituir la Organización de Cooperación Comercial (OCC). En el caso de considerar que la oposición republicana al mencionado proyecto se mantenga irreductible, el gobierno puede acudir a la acción puramente ejecutiva para reforzar el Convenio General de Aranceles y Comercio (GATT). Como es sabido, este convenio ha sido ratificado por 37 naciones y establece normas muy rígidas para la constitución de una unión aduanal. Hasta ahora la Comunidad Económica Europea ha observado dichas normas, pero es de prever que el peso creciente de este grupo de países europeos en la economía mundial, tienda a reducir la eficacia del GATT y a crear condiciones desventajosas para los exportadores norteamericanos en el mercado europeo.

Desde su formación, el GATT ha carecido de un organismo director que asegure su funcionamiento activo, dado que tan sólo cuenta con un "Secretariado" en embrión. Las decisiones importantes son tomadas en la asamblea que anualmente celebran los países miembros. De ahí el interés del gobierno norteamericano para legalizar la constitución de la OCC, concebida como órgano ejecutivo del ahora acéfalo GATT.

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

En los sectores interesados causó decepción el hecho de que el Presidente Eisenhower no se haya referido a la OCC en ninguno de sus mensajes al nuevo Congreso, a pesar de que, desde 1956, este asunto ha tenido prioridad en los mensajes presidenciales. Esto parece indicar que el Ejecutivo teme una derrota del proyecto en las Cámaras y, en consecuencia, prefiere actuar dentro de las facultades administrativas para apuntalar al GATT. De esta actitud puede ser una muestra la proposición del Subsecretario de Estado Dillon para que los miembros del GATT se reúnan dos veces al año y designen delegados permanentes en Ginebra. Según los observadores, queda por ver si la designación de un delegado con rango de embajador y la apropiación de las partidas necesarias para gastos no requieren aprobación congresional, lo que dejaría en pie los obstáculos políticos de que antes se habla.

Conversaciones Sobre Problemas Entre Estados Unidos y Gran Bretaña

DURANTE la conferencia de Camp David, Maryland, el Presidente Eisenhower y el Primer Ministro Macmillan dieron instrucciones a sus colaboradores más importantes para celebrar una conferencia especial, con el objeto de discutir las quejas británicas contra la actitud americana en algunos aspectos del intercambio comercial. Por los Estados Unidos tomaron parte Robert M. Anderson, Secretario del Tesoro, Douglas Dillon, Subsecretario de Estado, y Lewis L. Strauss, Secretario de Comercio. Por Inglaterra, además de Macmillan, asistieron Selwin Lloyd, Secretario del Exterior y el Embajador Harold Caccia.

Los asuntos de mayor importancia planteados por Macmillan, bajo fuerte presión del Parlamento Británico, se refieren a las cuotas y tarifas para la importación de lanas y al trato recibido por los fabricantes ingleses de maquinaria eléctrica pesada. Estos asuntos adquieren mayor relieve, dado que, al mismo tiempo que se reunía la conferencia, se esperaban decisiones importantes del Presidente Eisenhower sobre ambos problemas.

En lo referente a la maquinaria eléctrica, la Oficina de Movilización Civil y para la Defensa (OMCD) estaba por tomar una decisión acerca de si, en defensa de los fabricantes nacionales, debería suprimirse la importación de maquinaria extranjera. Por de pronto, dicha oficina había aprobado la actitud del Departamento de la Defensa para rechazar una oferta británica de turbinas hidráulicas, no obstante que el precio era un 20% más bajo que el de la compañía americana que obtuvo el pedido. Los fabricantes norteamericanos siguen ejerciendo fuerte presión para lograr que el gobierno desista de comprar maquinaria eléctrica procedente del exterior y para que canalice los 30 millones presupuestados para tales compras exclusivamente al mercado interior. En consecuencia, los británicos se encuentran muy temerosos de que la OMCD acceda a las demandas de la industria nacional, implantando en la práctica una prohibición para la importación de los productos ingleses.

No obstante que el asunto de la ma-

quinaria eléctrica ha tenido mayor publicidad, es la cuestión de la lana la que afecta más gravemente las relaciones comerciales entre Estados Unidos y la Gran Bretaña. Desde que se estableció la cuota en 1956, las ventas británicas de artículos de lana en los Estados Unidos descendieron de Dls. 35.6 millones a Dls. 24 millones en el último año, lo cual ha ocasionado una considerable depresión en la industria textil inglesa. Por lo tanto, Macmillan aboga por la supresión de la cuota o, en último caso, porque su funcionamiento sea modificado en tal forma, que quede protegida la participación británica en el mercado americano, ante la competencia cada vez más fuerte de Japón e Italia. Por su parte, los Estados Unidos se niegan a modificar la cuota, por temor de enfrentarse al Japón. Lo más que se ha concedido a los británicos es la exención en favor de ciertos artículos considerados como "de lujo", y por lo tanto incluidos en el acuerdo preferencial. En círculos enterados se espera que, como resultado de las gestiones británicas, el Presidente Eisenhower, al fijar el nivel de la cuota para 1960, pida una revisión del sistema, con el objeto de satisfacer algunos puntos de vista de los proveedores extranjeros.

Afluencia de Dinero Hacia Norteamérica

COMO consecuencia del abaratamiento general de la moneda en Europa y del alza de las tasas de crédito a corto plazo en los Estados Unidos, parece que está cambiando de dirección la corriente de fondos que durante mucho tiempo atravesó el Atlántico hacia el Este. Por otra parte, Europa sigue siendo un campo atractivo para las inversiones americanas a largo plazo y hay indicios de que las recientes medidas que tienden a crear un activo mercado internacional de capitales en el continente lograrán acrecentar la afluencia de capital extranjero en mayor proporción que la de los fondos domésticos que emigran a otras partes del mundo.

Durante el año pasado estuvieron llegando a Europa fondos para ser colocados a corto plazo, especialmente procedentes de los Estados Unidos. Una razón para esto era la creciente desconfianza en el dólar y otra la de que, hasta hace poco, era posible obtener en Europa rendimientos superiores en las inversiones a corto plazo, particularmente en Suiza, Alemania Occidental, el Reino Unido, Bélgica y los Países Bajos. Ahora las cosas han cambiado. Es evidente que ya no llegan fondos de los Estados Unidos en gran escala, sino que más bien, están regresando a este país los que habían sido transferidos a Europa con anterioridad. Este fenómeno ha afectado en varias formas a los diferentes países. El Reino Unido ha resentido tan sólo un menor movimiento interno de dinero, ya que parece ser que, hasta ahora, el retiro de fondos ha sido limitado. En cambio, Alemania Occidental y Suiza han sufrido una clara fuga de dinero a corto plazo. Esto explica que, mientras la libra se ha mantenido firme, el franco suizo y el marco han estado perdiendo terreno en relación con el dólar.

Si bien es cierto que ahora se habla menos de una devaluación del dólar que hace algunos meses, no puede decirse que se haya recobrado la confianza en

esta moneda. Por lo tanto, la explicación de la corriente de fondos hacia Europa debe buscarse más bien en las modificaciones de las tasas de interés. En efecto, mientras en muchos países europeos han sido reducidas las tasas en los últimos meses, en los Estados Unidos dichas tasas fueron aumentadas, lo que ya no hace ventajoso mantener el dinero americano en Europa. En cierto modo, la Gran Bretaña ha podido defenderse mejor de la fuga de capitales mediante las maniobras realizadas en el mercado de descuentos, pero se considera desastroso que el gobierno procediera a una nueva rebaja de las tasas.

Europa, pues, ha cesado de actuar como un magneto poderoso para el dinero "caliente", pero sigue atrayendo las inversiones a largo plazo de los capitalistas norteamericanos. Importantes sumas han llegado a Holanda y otros países continentales para ser invertidos en valores industriales. También están muy interesados los inversionistas norteamericanos en los nuevos consorcios internacionales que han surgido en el Continente en los últimos meses. Es ésta una primera razón para esperar que en conjunto llegarán a Europa más fondos de los que puedan salir. Una segunda razón sería la de que los países interesados en el proceso de unificación económica europea estarán más dispuestos a transferir sus excedentes de fondos a los países vecinos, antes que a enviarlos a otros continentes.

Producción Mundial de Oro en 1958

SEGUN la Bullion Review, de Inglaterra, la producción mundial de oro en 1958, excluyendo la soviética, se estima en 30.2 millones de onzas, lo que significa un aumento de casi 3% en relación con 1957. Dicha producción equivale a un valor de £ 377 millones (Dls. 1,055.6 millones).

África del Sur estableció un nuevo récord con 17.66 millones de onzas, que representan el 58.5% de la producción mundial. El segundo productor fue Canadá con 4.53 millones de onzas. El conjunto de la participación de la Comunidad Británica en la producción total fue de 83.1%.

El año 1958 se caracterizó por una excepcional demanda para inversiones en oro. Se calcula que cerca de 36.1 millones de onzas fueron vendidas durante el año, de las cuales, 18 millones entraron a formar parte de las reservas de los bancos centrales, 5 millones se destinaron a usos industriales y 4 más tomaron las vías normales de atesoramiento. El resto de los 36.1 millones fue comprado en Suiza, Londres y Canadá para inversiones individuales, de instituciones y hasta de gobiernos extranjeros. En cambio, en 1957, las compras para este tipo de inversiones alcanzaron apenas a 1.5 millones de onzas.

Refiriéndose al precio del oro en los Estados Unidos, la mencionada revista señala que los "stocks" americanos alcanzan Dls. 20,500 millones, de los cuales 11,900 están en el Federal Reserve Bank para respaldo legal de la moneda. Pero hay, además, Dls. 8,600 millones de créditos a corto plazo en favor de gobiernos y bancos extranjeros, que si fuesen convertidos a oro por falta de confianza en el dólar, provocarían un alza inmediata del precio del oro.

Corrientes Encontradas en la Economía Norteamericana

EN un artículo aparecido recientemente en "The Financial Times", Paul A. Samuelson, profesor de Economía en el Instituto Tecnológico de Massachusetts, hace penetrantes comentarios acerca de la situación económica americana, que a los ojos de los observadores no es sólo desconcertante sino inclusive paradójica.

su afirmación en que la recuperación tiene ahora una base más amplia. El impulso inicial lo dieron, en forma combinada, el aumento de las erogaciones gubernamentales, la construcción privada y la disminución en la liquidación de las existencias. Posteriormente han venido a sumarse otros elementos, como el alza en el consumo y en los ingresos disponibles, de tal manera que se ha producido un incremento en la venta de bienes duraderos, tales como lavadoras, televisores, refrigeradores y otros artículos similares. Si bien es cierto que las ventas de automóviles no alcanzaron las cifras deseadas

a adquirir un flamante modelo 1959. Para el economista interesado en el conjunto, piensa Samuelson, esas preocupaciones no son vitales y la explicación debe buscarse por otro camino. Los americanos, dice el articulista, están satisfactoriamente provistos de automóviles y algunas familias poseen hasta dos. Sus ingresos son lo suficientemente altos para que la forma de gastarlos ya no sea una cuestión de necesidad, sino más bien de elección y hasta de capricho. Y, es un hecho, de acuerdo con las estadísticas, que lo que no se está gastando en coches se está gastando en otros artículos.



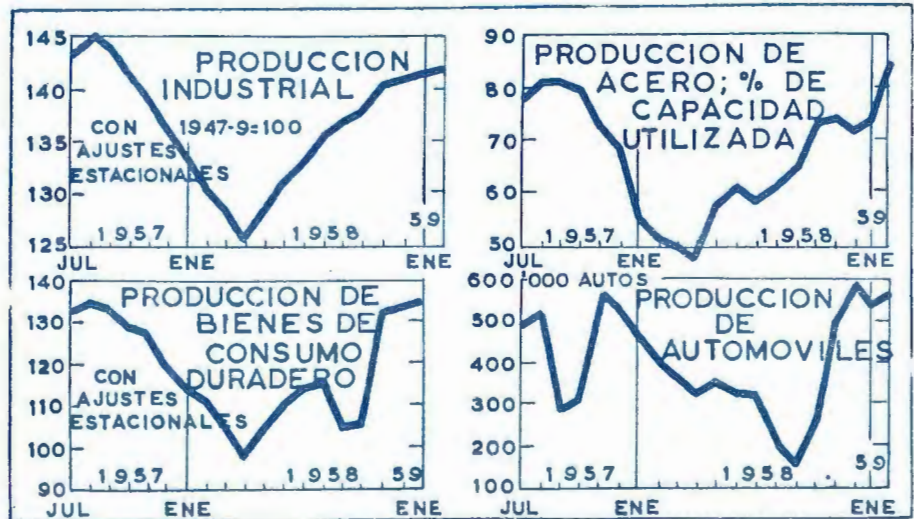
En lo que se refiere al sector de la economía que sigue siendo el más débil en el proceso de recuperación, es decir, el de las inversiones privadas para nuevas plantas y equipos, Samuelson da una explicación igualmente personal. Según él, las experiencias de 1952 y 1956 han introducido una variante a la Ley de Parkinson, de acuerdo con la cual las huelgas en la industria siderúrgica norteamericana duran siempre lo necesario para que se agoten las existencias adicionales, acumuladas en previsión de la propia huelga. Actualmente, ante la amenaza de una huelga en el mes de julio, que afectaría a los productores de acero y cobre, se ha notado una visible animación en estos ramos de la industria, que en realidad no es un crecimiento normal sino tan sólo un préstamo sobre el futuro. Después de la huelga, vendrá otra vez la baja en la producción, y no habrá signos de aumento sino hasta que empiecen a agotarse las existencias acumuladas. En vista de estos fenómenos que se repiten periódicamente, Samuelson cree que es difícil contradecir a quienes declaran que durante la postguerra han sido las grandes huelgas las que han evitado un derrumbe general de la economía.

Empieza por observar el autor, que por una parte se habla mucho del desempleo y de la lentitud en el proceso de recuperación. Por la otra, dice, también se oye hablar mucho acerca del peligro de inflación y de expansión excesiva. Estas preocupaciones encontradas podrían ser representadas por dos hechos recientes: a) la tasa de redescuento del sistema de la Reserva Federal fue aumentada, en un medio por ciento, a 3%; b) los últimos informes demuestran que durante el mes de febrero la mejoría estacional en el desempleo no llegó al nivel estimado, habiéndose operado más bien un ligero aumento en el porcentaje de desempleo sobre la totalidad de la fuerza de trabajo.

por los productores, este hecho, según Samuelson, y en contra de lo que piensan muchos analistas, no es un índice necesariamente negativo. Mientras que alguien considera cambios en la psicología del consumidor, que se aparta de los coches americanos grandes y ostentosos para

Después de ejercitar su ironía en contra del Gobierno Federal, la Junta de la Reserva y los dirigentes de Wall Street,

Pero no sólo para el observador de fuera resultan desconcertantes estos hechos. Durante varias semanas los bonos del Gobierno, de las municipalidades y de las corporaciones habían mostrado cierta flojedad, porque los medios financieros consideraban que la Reserva Federal no restringiría más el circulante, lo que además podía entreverse de un discurso reciente de uno de los miembros de la Junta de la Reserva. No es de extrañar, entonces, que el mercado se sintiera sorprendido y hasta lastimado cuando al día siguiente se anunció la elevación de la tasa de redescuento.



Entrando a la interpretación de las opiniones y de los hechos contradictorios, al menos en apariencia, Samuelson afirma que, en su concepto, puede sostenerse que la economía norteamericana continúa en vías de recuperación, a pesar de que en los últimos meses el ritmo de la misma se haya vuelto más lento. Funda

preferir modelos más económicos de línea europea, otro se dedica a resolver complicadas ecuaciones para entender por qué la familia que en 1955 se endeudó fuertemente para comprar un coche, a pesar de que ya pagó esa deuda, no corre

por lo que él considera enfermizo e incurable temor a la inflación, Samuelson termina prediciendo nuevas elevaciones de las tasas de interés, mayores restricciones al crédito y mantenimiento del precio actual del oro.

Mayores Inversiones en Plantas y Equipo en 1959

CON base en una encuesta conjunta, el Departamento de Comercio y la Comisión de Valores, se predice para 1959 un ligero aumento de las inversiones de capitales privados para plantas y equipos. Se espera que el monto de tales inversiones alcance cerca de 32,000 millones de dólares, es decir, 4% más que el año pasado, pero bastante por debajo de los 37,000 millones invertidos en 1957. De acuerdo con dicha encuesta, el aumento se producirá en la industria manufacturera y en los transportes, exceptuando los ferroviarios. En la manufactura se pronostica un aumento del 7%, correspondiendo una mayor proporción a los bienes fungibles. Para los transportes, especialmente el aéreo, se cree que el aumento será hasta del 27%. Habría también un pequeño incremento en la producción de gas para usos domésticos.

Se considera que las ramas en las que se producirá incremento son las de vehículos de motor, maquinaria eléctrica y materiales de construcción, en cuanto a bienes duraderos. Por lo que hace a los fungibles, lo habría para las industrias del petróleo, del hule, del papel y para productos químicos y textiles.

Las previsiones del Departamento de Comercio se muestran optimistas en lo que respecta a las ventas en 1959, tanto para las de mayoreo, como para el comercio al por menor. En el mercado de automóviles, hierro y acero se esperan alzas considerables en el volumen de transacciones y se supone que para la industria en general el aumento alcanzará un promedio de 9%. Se predice que las firmas comerciales obtendrán ganancias adicionales del 6% y que las compañías de servicios públicos llegarán hasta un 9% de incremento. De cumplirse estos pronósticos, casi se habría vuelto al nivel de 1957 en lo relativo al volumen de ventas, pero se estaría aún muy lejos en lo que se refiere al monto de las inversiones.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Disminución de las Reservas de Divisas

SEGUN el informe mensual del Banco Federal (Bundesbank), la reserva en divisas disminuyó en 900 millones de marcos, a 25,300 millones, durante enero de 1959. El informe atribuye esta disminución a la implantación de la convertibilidad dentro de los países de la antigua Unión Europea de Pagos, pero se reserva la opinión acerca de la influencia que en este hecho hayan podido ejercer la devaluación del franco francés y el retiro de fondos extranjeros provocado por la propia convertibilidad. Se indica asimismo que aún queda por establecer los efectos que tendrá en las obligaciones exteriores del banco, especialmente los reembolsos, la rebaja de la tasa de interés en Alemania y el aumento de la misma tasa en los Estados Unidos. Por ahora sólo cabe registrar el hecho de que los pagos por liquidación de la Unión Europea de Pagos representarán cerca de 1,000 millones de marcos y de que han ocurrido numerosos retiros de fondos para créditos a corto plazo en dólares.

En 1958 aumentaron las disponibilidades del Banco Federal en oro y divisas en 3,200 millones de marcos. Esto significa que, en relación con los dos años anteriores, en los cuales el incremento había sido de 5,100 millones, el año próximo pasado acusó una sensible baja.

Aumenta el Desempleo

DE acuerdo con los datos publicados por el Gobierno Federal, en enero de 1959 aumentó el número de los desempleados en 412,376, para alcanzar la cifra de 1,343,507. El dato se refiere a todo el territorio de la República Federal, excluyendo el Sarre. En el año anterior el aumento del número de los desocupados fue de 219,200 para el mismo mes de enero, lo cual representa una diferencia que las autoridades han calificado como "no satisfactoria".

La cifra de aumento se descompone en 1,067,694 hombres y 275,813 mujeres. Lo anterior representa un índice de desocupación de 6.8% sobre el total de la fuerza de trabajo. El aumento registrado en enero viene a sumarse al número de 889,000 hombres parados que se produjo desde fines de octubre de 1958. Los despidos tuvieron lugar especialmente en la construcción e industrias conexas, en lo que se refiere a los hombres. En cuanto a las mujeres, la desocupación abarca la industria textil y algunas ramas de la industria alimenticia. La circunstancia de que el aumento haya sido relativamente mayor en la zona rural que en las grandes ciudades, inclina a las autoridades a interpretarlo como una consecuencia de un invierno crudo y dilatado.

Descenso en la Producción Industrial

EL índice diario de producción para el total de las industrias (1936=100) bajó de 238 en diciembre de 1958 a 218 en enero del corriente año, o sea en una diferencia de 8.1%. Durante los siete años anteriores el promedio de la reducción estacional entre diciembre y enero había sido de 6.6%. Este año hubo, pues, un descenso mayor. Dentro del conjunto hubo ramas que aumentaron o mantuvieron los índices anteriores, como en los derivados del petróleo, el vidrio, el caucho y las industrias químicas. En cambio, acusaron disminución ramas tan importantes como las del hierro y del acero, la producción de maquinaria y la industria manufacturera en general. Así por ejemplo, en la metalurgia y la fundición se registró una baja del 18% y en las industrias dedicadas a producir artículos de consumo directo la baja fue de 8.4%. Todas las cifras anteriores provienen de una estimación provisional hecha por la Oficina Federal de Estadística.

GRAN BRETAÑA

Problemas del Mercado del Oro

LA tendencia, cada vez más acentuada, a convertir los dólares en oro y la convertibilidad formal de la libra fuera del área esterlina, han traído grandes ventajas para el mercado londinense del oro. Sin embargo, persisten algunos factores que impiden a los banque-

ros de Londres sacar todos los beneficios de esta situación.

Entrando al análisis de los fenómenos del mercado y de sus perspectivas, los especialistas señalan los elementos siguientes: las llamadas "inversiones" en oro de particulares instituciones y gobiernos extranjeros tuvieron un aumento extraordinario durante 1958, y Londres tuvo en estos negocios una muy fuerte participación; pero como el gobierno aún se niega a remover la prohibición para las transacciones sobre futuros, limita las apreciables ganancias que podrían obtener los centros financieros ingleses. La tendencia a atesorar oro, directamente, o mediante la conversión de dólares, se funda en el creciente temor ante una posible devaluación del dólar, en vista de que las autoridades norteamericanas no han podido detener el proceso inflacionario, ni siquiera dentro de la fase de recesión. Un segundo factor sería la perspectiva de un aumento del precio del oro en Estados Unidos. Lo anterior estimula el mercado del oro y aumenta las ganancias de los países productores y de los centros de transacciones, como Londres y Suiza.

Como contrapartida, existe la circunstancia de que la forma tradicional de atesoramiento ha sufrido una declinación. En efecto, la costumbre practicada extensamente en el Lejano Oriente, en el Oriente Medio y algunos países de Europa, desde el final de la guerra, de ahorrar oro para protegerse contra los cambios políticos, la inflación y otros riesgos similares, ha sido abandonada en buena medida, de tal manera que durante el año pasado las compras de oro para aquellos fines apenas si fueron la mitad que en 1957. En segundo término, la demanda de oro en los mercados europeos hizo imposible obtener precios inferiores a Dls. 35 por onza. Esto significó que los bancos centrales de Europa no obtuvieran ningún beneficio en hacer uso del derecho de opción para cubrir las deudas de la Unión Europea de Pagos en oro o en dólares. La disminución de transacciones por este concepto fue tan considerable que, a pesar de la mayor demanda para las "inversiones" de que antes se hablaba, el conjunto de las operaciones en Londres disminuyó en un 25% durante el año pasado. La desaparición de la Unión Europea de Pagos en virtud de la libre convertibilidad hace desaparecer toda esperanza de recuperar este sector del negocio del oro.

Las perspectivas en el mercado del oro dependen en gran parte de que los tenedores de dólares, dentro y fuera de los Estados Unidos, se muestren inclinados a cambiarlos por oro, ante la esperanza de que el gobierno americano se vea obligado a aumentar el precio del metal. Esto podría significar grandes beneficios para el mercado londinense siempre que volvieran a autorizarse las transacciones sobre futuros. Sin embargo, existe la dificultad para ello de que el oro necesario para tales transacciones tendría que ser facilitado por las autoridades del Reino Unido contra dólares, que a su vez deberían ser convertidos en oro mediante gestiones ante el gobierno americano. Es evidente que resultaría altamente embarazoso pedir a los Estados Unidos que colaboren en una especulación en contra del dólar.

En resumen, a pesar de que el cuadro general del mercado del oro sufrió mar-

cados cambios durante el año pasado, ventajosos en algunos sectores, dichos cambios no han sido, para el conjunto del mercado, de efectos beneficiosos.

El Futuro Económico Británico

EL Director del Instituto Nacional de Investigación Económica y Social, afirmó recientemente que, considerando que el nivel de consumo aumenta generalmente en un tercio cada diez años, cabe esperar que los gastos públicos podrán ser doblados en la próxima década. Hablando acerca del proyecto para hacer frente a esta eventualidad, el funcionario citado puso de relieve las semejanzas entre las previsiones económicas y las predicciones meteorológicas, que pueden equipararse, en cuanto a la técnica y el grado de acierto, con la diferencia substancial de que, en cuanto a la economía, el gobierno, los empresarios y los consumidores pueden controlar el futuro, dentro de ciertos límites, por lo menos evitando los errores que la experiencia ha sacado a luz.

Afirmó el funcionario que es posible lograr un aumento de 9% a 10% de la producción cada año y que a este aumento corresponderá una mayor importación, no sólo porque se necesita importar muchas de las materias primas y alimentos, sino porque una mayor productividad crea mayor capacidad de compra. "Suponiendo que nuestra parte en el comercio mundial y la clase de bienes que exportamos —principalmente productos manufacturados— permanezca constante, el límite de expansión de nuestras exportaciones estará dado por el índice de crecimiento del comercio de tales bienes". Esto constituye un límite en el desarrollo de la economía británica y en la de otras economías que dependen del comercio mundial.

ITALIA

Puerta de Entrada al Mercomún

EL establecimiento del Mercado Común Euroafricano ha tenido ya múltiples repercusiones, a pesar de tener solamente escasos cuatro meses de iniciado. Una de éstas, y tal vez de las más importantes, es la de haber puesto en evidencia la vieja ley de teoría de comercio internacional al efecto de que las restricciones en el movimiento de mercancías traen consigo aumentos en la movilidad de los factores de producción.

El Mercado Común Euroafricano ha comenzado a construir barreras arancelarias frente al resto del mundo. La merma de movilidad que esta situación, indispensable para estructurar la integración económica de Europa, ha producido se compensa con una intensa movilidad de capitales desde el exterior, entre los que representan papel muy importante los capitales norteamericanos.

Los inversionistas estadounidenses buscan con gran interés desarrollar industrias en el área que está integrando para compensarse las pérdidas de mercados para productos similares de manufactura norteamericana. En esta actividad ha aparecido Italia, especialmente el sur de esa península, como una región de excepcionales oportunidades.

Las razones para este estado de cosas son varias. Se trata principalmente de las siguientes:

1) Dentro del área del Mercomún, el sur de Italia representa la única zona protegida por las barreras arancelarias de la Europa unificada, que está en proceso de desarrollo. Las cuantiosas inversiones del gobierno italiano en esta región, que incluyen desde desarrollo hidroeléctrico hasta el establecimiento de una siderúrgica en el puerto de Taranto, crea oportunidades muy grandes para industrias que utilicen las economías externas de las inversiones oficiales.

2) El escaso desarrollo del sur de la península, en comparación con el resto de Europa, disminuye la competencia en la adquisición de recursos para nuevas industrias.

Además de estos factores propios de la región misma que se comenta, hay otros que refuerzan su situación, pero que pertenecen más bien a la configuración del comercio de la república italiana misma, configuración que puede aprovechar las nuevas industrias establecidas en el sur de ese país con suma facilidad.

3) Italia es el segundo exportador de la zona europea occidental al Medio Oriente, África del Norte y América Latina. Alemania Occidental ocupa el primer lugar. Esto significa que las nuevas industrias que se establezcan en el sur de la península, además de disfrutar de las ventajas que otorga el Mercomún a las del área, pueden gozar de canales comerciales exteriores a dicha área establecidos y desarrollados.

Esta combinación de factores atrae el interés de los inversionistas extranjeros ya que constituyen una puerta de entrada a los beneficios del Mercado Común Euroafricano y las regiones circunvecinas ya desarrolladas por el comercio italiano.

Balance del Comercio Exterior en 1958

CONFORME a las cifras correspondientes a once meses del año, el balance del comercio exterior italiano presenta características muy especiales. El monto total de las exportaciones se mantuvo casi al mismo nivel de 1957, pero se modificó la composición interna del total, ya que, en tanto que los envíos a los países de la Comunidad Económica Europea disminuían un 6.5%, aumentaban las ventas a terceros países en 5.4%. El descenso más fuerte se operó en relación con Francia (18.9%), pero también bajaron las exportaciones para Austria, Portugal, Suecia, Suiza y Turquía. En cambio, se mantuvo el aumento constante de las exportaciones a la República Federal Alemana, cuyo valor llegó a 209,400 millones de liras, es decir, 1.3% más que el año anterior. Si bien es cierto que el comercio con los países de Europa Oriental decayó considerablemente, existe por otra parte el hecho positivo de que se incrementaron las exportaciones italianas al resto del mundo, sin exceptuar los Estados Unidos, a donde se exportó un 4.8% de más. Si se compara este balance del comercio exterior italiano con el del año de 1954, puede apreciarse una evolución muy favorable, ya que se ha producido un aumento de más de un 33%.

Dentro de este cuadro de conjunto, conviene señalar algunos hechos particulares. Muy revelador resulta el que se haya enviado a Inglaterra, país tradicionalmente textil, productos textiles que representan el 18% del total de lo exportado. En el intercambio anglo-italiano cabe también destacar la venta de 700 proyectores de cine, fabricados en Turín, y el hecho de que el ejército británico haya adoptado un cañón italiano de 105 mm. A España entregó la Breda 25 tractores de oruga con valor de 125 millones de liras. Además, la Pirelli inauguró una planta en Barcelona, que ocupa 5,500 trabajadores.

La actividad de inversiones y ventas italianas en África obtuvo buenos éxitos, al conseguir ese país el contrato para obras portuarias en Bengasi (Libia), así como el suministro de implementos eléctricos a Rodesia y Etiopía para obras muy importantes. La Dalmine construye instalaciones textiles en Addis Abeba y otra empresa italiana ganó la licitación para erigir una presa en Zula, cerca de Massaua. La visita del ex-Primer Ministro Fanfani a Egipto favoreció la ampliación de una empresa italiana que explota fosfatos y obtuvo la autorización para que la casa milanese Oronzio De Nora instale una planta para la elaboración de sosa cáustica.

También se ha preocupado Italia por abrirse camino en aquellos países africanos con los que hasta ahora no tenía comercio, tales como Liberia, Ghana y Nigeria, en donde ha obtenido contratos para obras públicas, explotaciones mineras y forestales, pesca, comunicaciones eléctricas, etc. Se esperan igualmente buenos resultados de una misión comercial del ICE (Instituto de Comercio Exterior) a Uganda, Kenia, Tangañica, Zanzíbar, Angola, Madagascar y otros países de África.

En Asia, los éxitos obtenidos son aún más importantes y se refieren a contratos de obras públicas, colocación de grandes entregas de maquinaria, aparatos y materiales, y constitución de sociedades mixtas para explotación industrial. Al respecto puede mencionarse la electrificación de mil kilómetros de ferrocarriles en Calcuta y la participación de Italia en el desarrollo de un plan quinquenal en Afganistán.

La actividad italiana en los Estados Unidos ha seguido siendo muy intensa. La Montecatini participa en las actividades de la gran empresa química de Wilmington. La Moretti, de Turín, espera colocar 3,000 automóviles anuales en el mercado americano y la Finmeccanica tomará parte en la producción de cohetes teleguiados para la defensa anti-aérea.

Sin embargo, el mayor éxito de los últimos tiempos lo obtuvo el GAIA (Grupo Aziende Italiane Argentine), al colocar 280 locomotoras Diesel, por valor de 40,000 millones de liras, en la Argentina. Esta entrega implica la instalación de dos plantas en la Argentina, que al cabo de ocho años, estarán en condiciones de fabricar el 80% del material rodante argentino, en colaboración con la planta Fiat de Córdoba. Se habla de una "puerta abierta" hacia Argentina, que necesita reponer 3,000 locomotoras y electrificar gran parte de sus ferrocarriles.

Después de la firma del tratado de comercio con la Unión Soviética y frente a

una competencia internacional muy fuerte, la Chatillon se adjudicó la concesión para una fábrica de material de llantas de automóvil a base de viscosa en Saratov. Esta planta, con una producción diaria de 50,000 kgs., será una de las más grandes del mundo. Italia cubrirá 12,000 millones de liras de los 25,000 millones que importa el precio total. Otras operaciones con los soviéticos se refieren a cables de la Pirelli, frigoríficos de la Termomecánica, y 8,000 toneladas de hule artificial de la empresa de estado ANIC.

Hay que mencionar, por último, los acuerdos comerciales a base de compensación, por algunos millones de dólares, con Polonia y la venta de fertilizantes nitrogenados, por valor de 600 millones de liras, a Bulgaria.

FRANCIA

Progreso de la Nueva Política Económica

DESPUES de casi 3 meses de iniciado el Plan de Austeridad del Gobierno del señor Debré, comienzan a valorarse sus efectos, y según opinión general, se notan mejoras muy apreciables

Por primera vez, desde hace muchos años, el franco se mantiene estable en los mercados mundiales internacionales y los beneficios de su devaluación no han desaparecido, al igual que en ocasiones pasadas, a las pocas semanas a causa de presiones inflacionarias. Aun cuando las exportaciones, como se verá más adelante, no han respondido con el vigor esperado, las importaciones sí han decrecido y esto, en un período del año cuando normalmente son de mayor intensidad. Este fenómeno se ha producido aun cuando durante estos últimos 3 meses han estado en vigor medidas de liberalización comercial.

Las reservas de divisas de la República Francesa se han elevado en más de Dls. 650 millones desde la devaluación. En cambio, los precios internos han aumentado en sólo 4%, porcentaje éste muy inferior al que había ocasionado la devaluación en condiciones distintas de política financiera gubernamental en el resto de la economía.

Finalmente, sólo 2% de la población está desocupada o trabaja parcialmente. Esta proporción es muy inferior a la que priva en otros países industrializados de Europa como efecto de la recesión. Sin embargo, desde este sector, el laboral, es donde aparecen los primeros obstáculos al programa del Gobierno Debré. Las elecciones municipales en el pasado mes de marzo revelaron una recuperación de fuerza electoral por parte de los sectores de extrema izquierda que han combatido insistentemente la política de austeridad. Se produjeron alianzas de tipo "Frente Popular" y los grupos políticos que apoyan al Gobierno han manifestado preocupación por el resultado de la justa electoral. Sin embargo no se prevé que, por estas razones, vaya a debilitarse el austero programa de recuperación económica que tanto necesita el país. El éxito de esta política, aun en las actuales condiciones de recesión, parece asegurar su continuidad máxime cuando también comienzan a presentarse signos de recuperación económica mundial que forzosamente repercutirán de manera positiva

en la actividad de los negocios en Francia. Por ejemplo, la industria automotriz experimenta una revitalización de la demanda interna de sus productos y se anticipa en varios otros sectores condiciones semejantes y cada vez más vigorosas.

Los círculos oficiales consideran que la recuperación de la economía mundial facilitará, la labor del Gobierno; pero, de no llegar a materializar esta expectativa, habrán de hacerse concesiones a los trabajadores. Los ajustes de salarios que éstos vienen gestionando, podrán concederse con moderación. Sin embargo, de continuar la recesión con toda intensidad, bien puede llegar a fracasar el esfuerzo reorganizador de la economía del país.

Exportaciones

LAS primeras cifras sobre las exportaciones francesas en el mes de febrero acaban de aparecer e indican que las exportaciones de Francia se han recuperado marcadamente y que, a pesar de la devaluación monetaria son de valor muy semejante al máximo alcanzado en diciembre de 1955. Esto, a pesar de contar aquel mes con menos días que el segundo.

Según cálculos puramente teóricos se estima que, con una devaluación del 16% en la moneda y un alza de precios de sólo 4% ó 5%, los exportadores franceses tienen un margen del 10% para reducir precios y acrecentar sus ventajas competitivas en los mercados mundiales. Sin embargo, no se han producido los acrecentamientos previstos aun cuando, como se acaba de ver, ha habido una recuperación significativa.

El motivo para que los aumentos no hayan sido mayores son varios:

1.—Antes de la implantación del programa de austeridad, existían varios subsidios ocultos a la exportación francesa. Estos fueron suprimidos.

2.—La devaluación monetaria acrecentó el precio de las materias primas importadas, cosa que puede compensarse sólo muy parcialmente con la posibilidad de comprar en los mercados más ventajosos, resultante de la liberalización comercial.

3.—Muchos exportadores explican que no habían modificado los precios durante los últimos 5 años y que se encontraban en situación deficitaria. La devaluación, afirman, logró solamente evitar que se acrecentaran los precios de los artículos en cuestión, pero no dejó margen para su disminución.

4.—Los exportadores cotizan sus precios en moneda extranjera en numerosos casos, a fin de evitar los riesgos de una devaluación. En estos casos, se ha continuado con esta práctica.

5.—Numerosos manufactureros han preferido, aun en los casos en que había margen para reducción de precios, mantener los actuales, en previsión a que los costos internos continúen creciendo hasta nulificar los efectos de la medida monetaria que se comenta.

La siderurgia ha sido una de las pocas industrias donde la devaluación monetaria repercutió de inmediato sobre los precios. Según cifras de la Comunidad Europea del Acero y el Carbón, los precios para productos del tipo Bessemer disminuyeron del 5% al 20% contra los ar-

tículos semejantes de manufactura alemana y decrecieron en un 25% y hasta un 30% frente a los productores de Bélgica y Luxemburgo.

NORUEGA

Reacomodo de los Factores Económicos

EN el presente año el gobierno de Noruega se ha visto obligado a rectificar la política implantada en 1957 en relación con los subsidios a los artículos de primera necesidad. Con el objeto de evitar la tendencia inflacionista, y como una medida de efecto contractivo sobre la economía en general, se había recortado en forma drástica las cantidades destinadas a subsidiar materias alimenticias de consumo popular. Sin embargo, el alza de los precios y las demandas por aumento de salarios hicieron aparecer de nuevo el peligro de la inflación, por lo que el gobierno se vio en la necesidad de restablecer los subsidios. De los 300 millones de coronas suprimidos en 1957, se restablecen para el presente año 105 millones, con lo cual el total de los subsidios importa 605 millones de coronas durante 1959. El aumento se destina a subvencionar la producción de mantequilla y queso, para mantener los precios a un nivel accesible.

Paralelamente se han tomado medidas capaces de reanimar la actividad económica, tales como la reducción del impuesto sobre capitalización, del 8% al 4%, y la libre importación de maquinaria que no se construya en Noruega, con vigencia a partir de 1960. El aplazamiento de la libre importación de maquinaria hasta 1960 se debe a que se considera que para entonces habrá cesado la fuerte importación de barcos, que en la actualidad castiga en forma muy severa la balanza comercial y la balanza de pagos.

Sorprenderá saber que la reducción de impuestos representa para el gobierno una disminución en sus ingresos de 75 millones de coronas, pero este sacrificio se explica por una circunstancia muy particular dentro de la política económica y social que viene aplicando el Partido Socialista, que se encuentra en el poder. En efecto, en el año de 1958, al mismo tiempo que se suprimían los subsidios, se celebraba un acuerdo de estabilización de salarios durante tres años y se prometía a los trabajadores que durante dicho período se iba a reducir gradualmente la semana de trabajo de 48 a 45 horas. La estabilización de salarios quedó condicionada al índice del costo de la vida, de modo que si el índice alcanzaba la cifra de 166 (1949=100), los trabajadores tendrían derecho a una compensación en sus salarios. Debido al alza en los precios de algunos alimentos, particularmente sensibles a las fluctuaciones, el índice del costo de la vida se encuentra al borde de la cifra límite.

Ante el peligro de una nueva carrera entre precios y salarios, las autoridades decidieron abatir los precios de algunos productos básicos mediante los subsidios y promover un aumento de la producción a través de la reducción de impuestos. El mantenimiento de la estabilización actual resulta indispensable para el buen éxito del programa de inversiones a lar-

go plazo (1958/61), mediante el cual se espera que el país estará en condiciones, no sólo de volver a una economía de libre mercado, sino también de hacer frente a los nuevos problemas que plantea el Mercado Común Europeo. Los expertos consideran, no obstante, que las medidas adoptadas recientemente representan tan sólo soluciones a corto plazo, si no están acompañadas de una política de racionalización y aumento de la productividad. Por su parte, los empresarios reclaman una revisión del sistema de escala móvil de salarios, en el sentido de que los aumentos no queden vinculados al mero índice del costo de la vida, sino que deben ser referidos al índice de producción y al ingreso real, es decir a un índice económico general.

INDIA

El Banco Mundial y Cinco Naciones Seguirán Ayudando a La India

EN una declaración cuidadosamente redactada, el Banco Mundial indicó que el propio banco y cinco gobiernos se proponen ayudar a la India durante otro año de su segundo plan quinquenal. La declaración fue expedida al terminar una conferencia de dos días sobre el futuro económico de esa República, en la cual tomaron parte, bajo la presidencia de Eugene Black, Presidente del Banco Mundial, los Estados Unidos, el Reino Unido, Canadá, Alemania y Japón, con asistencia de un observador del Fondo Monetario Internacional.

La conferencia examinó varios informes sobre la situación económica india, así como un comentario al informe del Banco Mundial hecho por B. K. Nehru, Comisionado General de ese país para Asuntos Económicos.

En la declaración del Banco Mundial se agrega que, de acuerdo con las declaraciones y seguridades emitidas en el curso de la conferencia, puede esperarse razonablemente que durante el ejercicio anual que empieza el 1º de abril, la India podrá mantener el ritmo de su programa de desarrollo y hacer frente a sus necesidades esenciales, sin afectar excesivamente sus reservas internacionales.

India necesita entre 650 y 700 millones de dólares para llevar a término su segundo plan quinquenal, que debe finalizar en marzo de 1961. Aparentemente, la conferencia tan sólo contempló el financiamiento de las importaciones indias durante el próximo año, a reserva de celebrar en su oportunidad nuevas reuniones para discutir lo relativo a los años subsiguientes.

Inauguración de Altos Hornos

EN los primeros días de febrero del año en curso fueron inauguradas las grandes plantas de Rourkela y Bhilai, que constituyen grandes unidades de altos hornos, plantas de coquización, plantas de laminación y otras instalaciones anexas. La primera de ellas fue construida por un conjunto de empresas alemanas y la segunda por entidades soviéticas. Al mismo tiempo se continúa intensamente la instalación de una tercera unidad, ésta encargada a los ingleses, en Durgapur. Se trata pues, tal como han dicho funcionarios y periodistas indios, del comienzo de la era de la revolución industrial en ese país.

En lo que respecta a la planta de Rourkela se consignan números y datos, que darán una idea cabal de la magnitud de las instalaciones, ya que la soviética y la británica están planeadas en forma equivalente a la erigida por los alemanes.

La planeación y asesoría general de la obra estuvo a cargo del consorcio Krupp-Demag y en las obras y suministros participaron cerca de 3,000 empresas alemanas, correspondiendo la mayor parte a la sociedad de la Mina de la Buena Esperanza. Se espera que para fines de año estén trabajando los 4 altos hornos que constituyen el núcleo de la planta, de los cuales ya fueron encendidos dos. La elaboración del hierro obtenido en los hornos será hecha por un combinado para aceración que consta de cuatro unidades Siemens-Martin. Como complemento se han instalado tres convertidores LD a base de oxígeno. Para la obtención del aire caliente que necesitan los altos hornos se cuenta con 4 calderas de vapor con sus correspondientes dispositivos de inyección, movidos por turbina, y con capacidad para 140,000 metros cúbicos de aire por hora. Adicionalmente, las calderas mueven una planta eléctrica con 75,000 kvs de capacidad instalada.

La planta podrá procesar anualmente 1,000,000 de toneladas de acero, que serán conducidas a la planta de laminación en caliente y en frío, con objeto de producir 500,000 toneladas de lámina gruesa y mediana para barcos y furgones, 170,000 toneladas de lámina delgada y 50,000 toneladas de lámina fina. Las 250,000 toneladas restantes serán entregadas en lingotes a la metalurgia privada.

El coque necesario para la alimentación de los hornos se obtendrá en una planta de 6 baterías, con un total de 210 hornos. Al estar en plena producción, esta planta rendirá 1.2 millones de toneladas de coque. Como derivados de la coquización, se obtendrá en instalaciones anexas, alquitrán, amoniaco, benzol, ácido sulfúrico, etc.

Para integrar totalmente la unidad, se planearon las instalaciones necesarias para producir oxígeno y materiales de revestimiento y carga.

Por ahora, las plantas de Rourkela utilizan los servicios de unos 30,000 trabajadores indios, procedentes de las poblaciones cercanas. Más de 1,000 técnicos alemanes viven con sus familias en casas construidas especialmente. Se calcula que en el futuro se ocupará permanentemente a 15,000 técnicos y trabajadores, los que, con sus 60,000 familiares y 25,000 personas de población agregada, sumarán unos 100,000 habitantes de la nueva Rourkela, para quienes hay que construir toda una ciudad, que va está planeada en un terreno de 15,000 hectáreas.

REPUBLICA ARABE UNIDA

Nuevas Listas de Importación

RECIENTEMENTE fueron publicadas cuatro listas de mercancías cuya importación está permitida. La lista "A" contiene los productos considerados necesarios y urgentes, tales como materias primas industriales, maquinaria, aparatos y repuestos. En la lista "B" figuran derivados de petróleo, vehículos automotrices, vagones de ferrocarril, películas, ladrillos refractarios, hilos, etc. En la lista "C" aparecen productos como motocicletas, bicicletas, aparatos

fotográficos, máquinas de calcular, relojes, etc., los cuales pueden ser importados fuera de cuota, pero sin "transferencia del contravalor". Finalmente, la lista "D" trae los artículos que sólo pueden ser importados mediante la entrega al Gobierno de un 50% de su valor en divisas "duras". Con algunas modificaciones, se volvió a emitir la lista de las mercancías que está prohibido importar.

Relaciones Comerciales con Francia

DESPUES de prolongadas negociaciones, quedaron restablecidas las relaciones comerciales entre Egipto y Francia. En virtud de este acuerdo, Francia concedió a Egipto un crédito para disposición inmediata por valor de Frs. 2 mil millones y Egipto convino en otorgar a Francia importantes rebajas en las compras de algodón, las que podrán ser hasta de un 26%, cuando el pago se haga en divisas convertibles.

Crédito Industrial en Siria

LA "Egyptian Development Corporation" ha decidido aportar la suma de 200 mil libras sirias al capital constitutivo del Banco Sirio de Crédito Industrial, que se encuentra en proceso de formación.

Nuevas Industrias

LA "Sociedad Misr para el Teatro y el Cine" adquirió en Alemania Oriental, instalaciones y equipo para producir películas por un precio total de 500 mil libras egipcias. Los estudios y laboratorios tienen capacidad para producir 40 películas anuales, de ellas 10 en colores.

Expertos japoneses estudian actualmente la posibilidad de instalar una planta para producir maderas prensadas, utilizando el bagazo de la caña de azúcar y el tallo del algodón.

IRAK

Informaciones Varias

LA extracción de petróleo alcanzó en 1958 la cifra récord de 35.7 millones de toneladas, contra 21.9 millones en el año anterior. Del total correspondieron 22.63 millones a la Irak Petroleum Co. 11.02 millones a la Bashah Petroleum Co. y 1.28 millones a la Mosul Petroleum Co. El Gobierno obtuvo en 1958 cerca de Dls. 226 millones por concepto de participación en las utilidades, mientras en 1957 tan sólo había recibido poco más de Dls. 130 millones.

—Próximamente se emprenderá la modernización y extensión del sistema de ferrocarriles, para lo cual se han destinado Dls. 85 millones. Además de adquirir equipo moderno, se tendrán vía ancha en la ruta Baedaa-Basra y se la prolongará hasta Um-Qasr. Se construirá también un ramal que irá de la presa de Hindiya a Kerbala y Najaf, donde existe una importante fábrica de cemento. Lo más probable es que sea Hungría la que realice las obras y suministre el equipo.

—Durante el mes de marzo empezaron a funcionar dos nuevas plantas termoeléctricas, de las cuales, una de cuatro turbinas está en Bagdad, y otra, de tres turbinas, en Dibis.