

Los NEGOCIOS en el MUNDO

- *Mejoran las perspectivas del cobre*
- *Continúa la crisis del plomo y el cinc*
- *Se recupera el comercio exterior de EUA*
- *La devaluación francesa perjudica la siderurgia alemana*
- *Necesidad de reorientar la política crediticia de la CFI*

INTERNACIONALES

Se debilita la producción de Cobre

SEGUN el "Financial Times" de Londres, la industria cuprífera "pocas veces se ha encontrado en una situación más desfavorable que ahora", y "Los principales países productores tropiezan con dificultades de una u otra índole, que han interrumpido las labores o que amenazan con hacerlo".

El autorizado diario financiero señala que, en Chile, los trabajadores de Pasco apenas habían vuelto a sus labores cuando se inició otro paro en El Teniente. Asimismo, la huelga en Potrerillos pudo ser conjurada a última hora.

"En resumen, las relaciones obreras en Chile distan mucho de ser buenas", dice el "Financial Times" en su editorial.

En los Estados Unidos, una importante huelga ha paralizado a la fundidora de la Kennekott en Arizona a causa de una disputa por un convenio provisional de salarios.

Finalmente, existe desasosiego en el Congo Belga y en Rodesia y Niasalandia.

"De todo esto, naturalmente lo que más importa son los paros ya declarados y no los inminentes, y han sido las huelgas de El Teniente y de Arizona las principales responsables del notable aumento en los precios del cobre", añade el periódico.

"Las dos empresas juntas representan una importante cantidad de cobre y, por sí mismas, serían una grave amenaza para los suministros si se prolongan demasiado, muy aparte del efecto nocivo que esto pudiera tener en las relaciones obreras en otras partes de la industria cuprífera".

El "Financial Times" indica que aún no se aclara qué tanto del alza en el mercado se debió a la mayor demanda de los traficantes y qué tanto a las compras de especuladores.

"Probablemente esta fase se deba, sobre todo, a la actividad de los traficantes", comenta el diario, y añade:

"El mercado de valores de Nueva York parece haber sido una importante fuerza impulsora, tanto para el mercado de Londres como para otros sectores del comercio norteamericano; pero los consumidores observarán atentamente la situación.

"Sabemos, por su experiencia en la huelga de la región cuprífera el otoño pasado, cuán rápidamente pueden subir los precios en esas ocasiones.

"Sin embargo, el cobre a 245 libras esterlinas la tonelada es demasiado alto teniendo en cuenta la oferta y la demanda.

"Parece que el precio oscilará entre las 230 y las 240 libras si las huelgas pueden ser resueltas rápidamente".

Para los demás productores del metal, aquellos que, como

México, no han sufrido dificultades laborales en la minería de cobre, la situación se presenta, obviamente, con visos muy halagüeños. Sin embargo, no se trata solamente de perspectivas. Los mercados internacionales de cobre han comenzado a dar señales reales de recuperación, tanto así, que muchos observadores de la industria estiman que hay una ola de compras de pánico.

Los fabricantes norteamericanos consumieron 108,532 toneladas de cobre en el mes de enero frente a 93,338 en el mes anterior. Además de este aumento en el consumo, se registraron compras mucho más elevadas de la materia prima que indican el deseo de acrecentar existencias para hacerle frente a cualquier eventualidad. Durante el primero de esos meses las compras ascendieron, por ejemplo, a 125 mil toneladas.

Por otro lado, los fabricantes aumentaron también sus existencias de cobre ya refinado en más de 5,200 toneladas para alcanzar un total de 451,627. Estas reservas son las más altas desde el máximo registrado en el mes de febrero de 1958.

A fines del primer mes de este año las reservas netas de las manufacturas ascendían a 225 mil toneladas y los pedidos recibidos pero no satisfechos aún, alcanzaban un total de 180 mil toneladas. Esto significa un excedente de 45 mil toneladas, cantidad importante si se recuerda que hace seis meses estas reservas sumaban 29 mil toneladas.

De continuar la presente tendencia de las compras del metal, puede producirse una presión adicional hacia el alza de los precios de los sectores de producción y de refinamiento del metal. Esto último ha estado pagando en el presente mes 26 cvs. de dólar la libra por chatarra de cobre de segundo grado, precio que equivale a 31.5 centavos por libra de cobre refinado.

Los precios citados son los más altos que hayan cotizado las refinadoras en los últimos dos años. Los traficantes en chatarra, aún así, se muestran renuentes a deshacerse de sus reservas en espera de alzas todavía mayores. Este hecho puede forzar a las principales refinadoras a ofrecer cotizaciones todavía mayores que a su vez presionarían sobre el sector manufacturero que utiliza este metal.

Según la prensa norteamericana hay indicios de que los manufactureros han comenzado a pagar premios de un cuarto de centavo y hasta de medio centavo la libra a fin de asegurarse mayores cantidades de cobre. Además, las operaciones a futuro en el mercado neoyorquino referentes al mes de julio entrante fluctúan ya entre 30.95 centavos de dólar y 31.54 centavos la libra.

Según informaciones también recientes, los refinadores no tienen dificultad, aún con los mayores precios, para vender su producto. Los manufactureros aumentaron también sus precios a 0.30 centavos la libra en el mes de enero último, pero también aquí, se ha podido vender con facilidad la producción, es más, parece que se han satisfecho sólo los pedidos de los clientes principales y permanentes.

Para fines del mes de enero último los manufactureros tenían sólo 80,780 toneladas de cobre refinado en sus existencias, es decir, menos de lo que necesitan para operar durante un mes. Esta situación fue la principal responsable de que se in-

Las informaciones que se reproducen en esta sección son resúmenes de noticias aparecidas en diversas publicaciones extranjeras y no proceden originalmente del BANCO NACIONAL DE COMERCIO EXTERIOR, S. A., sino en los casos en que expresamente así se manifieste.

desfilaron abruptamente las compras del metal. Como se recordará, los consumidores de cobre se habían resistido a efectuar adquisiciones fuertes en los mercados internacionales cuando los precios del metal declinaban, en espera de disminuciones mayores todavía. Sus existencias se redujeron peligrosamente, y, luego estallaron las huegas que se han comentado.

En contraste, la situación de los mercados de cobre fuera de EUA es una de existencias abundantes. Pero, al igual que en este país, también se ha intensificado la producción.

En Europa se ha notado una recuperación marcada en el consumo del metal así como compras cada vez mayores de China Continental y de la URSS especialmente después de que EUA reimpuso la veda de vender cobre al primero de esos países.

El mercado londinense cotiza el metal aproximadamente a 0.30 centavos de dólar la libra. Sin embargo, los sectores industriales no están de acuerdo sobre el futuro a mayor plazo de los precios del metal. De no ocurrir las huegas planteadas en las minas africanas, bien pueden cesar las compras de pánico. Pero otros observadores estiman que el factor principal es el consumo mismo y que se encargará de hacer descender las existencias a menos de que no se repongan adecuadamente.

Plomo y Cinc

LA intensa producción de plomo y cinc y el debilitamiento de sus respectivas demandas han traído consigo una elevación de las existencias y la práctica eliminación de las aizas en los precios, lograda desde que EUA impuso cuotas de importación de estos metales el 1º de octubre último.

Los márgenes perdidos para los dos metales en cuestión se ven ilustrados por las dos sucesivas reducciones de precios que han sufrido.

Desde la imposición de cuotas a la importación, los precios del plomo en EUA comenzaron a elevarse desde 0.11 centavos de dólar la libra a 0.13 centavos. Pero habiendo alcanzado esa máxima, comenzaron a retroceder y a fines del pasado mes de enero se cotizaban al mismo precio que antes del primero de octubre.

En el caso del cinc, los ascensos fueron menores. De 0.10 centavos de dólar la libra, los precios se elevaron a once y medio centavos durante el mismo período pero regresaron a su nivel anterior para el 25 de febrero. Además, los sectores industriales se muestran dudosos de que aún este último precio pueda mantenerse.

Las reducciones registradas no han traído consigo aumentos de la demanda de los consumidores de plomo y cinc, porque, entre otros factores, se sienten seguros de poder abastecerse en cantidades suficientes apenas lo lleguen a necesitar.

A fines del mes de enero último las existencias de plomo en las refinерías primarias se había elevado a 208,874 toneladas, nivel que constituye el más alto desde el mes de agosto de 1936. La satisfacción de pedidos rebasó en 8,183 toneladas a las del mes precedente, pero la producción excedió los pedidos en 10,617 toneladas.

Las existencias de cinc se han elevado también. En el mes de enero último el aumento fue de 5,540 toneladas para alcanzar un total de 195,777. Esta situación viró la tendencia descendente de los últimos cinco meses.

Las principales debilidades del cinc provienen de la contracción del consumo de las calidades más altas. En las otras, la demanda es relativamente estable a causa de las huegas que se anticipan para este verano.

Hay indicios de que el actual consumo de cinc exceda las compras del mineral, cosa que parece indicar que alguna de las empresas consumidoras tratan de disminuir sus existencias.

En cuanto al plomo, los primeros días del presente mes vieron una intensificación de las compras del mineral. La mayor parte de las transacciones se hicieron a precios "spot" en lugar de los fijados a base de promedios mensuales. Esto parece indicar que los consumidores creen que no habrá reducciones mayores en las cotizaciones del metal.

En los mercados fuera de EUA la sobreproducción ha mantenido la inestabilidad de los precios. No se han llevado a cabo reducciones de la producción, aún a pesar de que las cuotas norteamericanas a la importación obligaron a los exportadores a cambiar el destino de su producción.

CANADA

Perspectivas Económicas

LAS perspectivas canadienses para 1959 continúan oscilando entre los temores de inflación y el desempleo. Los círculos financieros y comerciales destacan los peligros de una creciente inflación, mientras que los sindicatos obreros sostienen que el problema más serio es el desempleo. Por su parte, el Gobierno se encuentra presionado por ambos lados y tiene que entretenerse a la contradictoria tarea de incrementar las oportunidades de empleo al mismo tiempo que mantiene el control sobre la circulación monetaria.

Como prueba del peligro inflacionario se señala el hecho de que durante el año pasado la deuda del Gobierno Federal aumentó en 1,000 millones de Dls. y el circulante en 1,250 millones de Dls. Por otra parte, se estima que el presupuesto de egresos del Gobierno para el ejercicio 1959-60 aumentará en 400 o 500 millones en relación con el del presente año. Se necesitará de un 8% a un 11% de impuestos adicionales para cubrir dicha diferencia y aún así subsistirá un déficit de 700 millones de Dls., que se espera también en el actual ejercicio.

Los sectores de las finanzas y los negocios se encuentran sumamente desconcertados ante la política vacilante y confusa del Gobierno, aunque comprenden que aquella es un reflejo de la incertidumbre que prevalece acerca del curso futuro de la economía canadiense.

Hay indicios de que se ha producido una moderada recuperación en la industria o, por lo menos, en ciertos sectores de la misma, durante el último trimestre de 1958. El comercio al por menor y las ventas de automóviles se animaron hacia el final del año y los consumidores parecen interesarse de nuevo en bienes duraderos.

Como un signo particularmente alentador se considera el aumento en las importaciones procedentes de los Estados Unidos, ya que en el pasado la experiencia ha demostrado que el Canadá le compra más a su vecino en tiempos de prosperidad y menos en épocas de recesión. Sin embargo, la importancia de este hecho no puede juzgarse sin saber si representa una demanda de bienes de capital derivada de nuevas inversiones, lo cual es bastante improbable, dado que la falta de inversiones es actualmente el signo más negativo de la economía. Además, durante los años de bonanza, entre 1955 y 1957, la mayor parte de la industria se equipó adecuadamente, de modo que pasaran algunos años antes de que se presente la necesidad de expansión en este terreno.

En cuanto a las exportaciones, éstas no llegaron al bajo nivel que se temía y no se esperan susecuentes bajas, pero tampoco hubo aizas ni tendencias favorables hacia finales de 1958, las cuales no podrán producirse mientras no aumente la demanda en los Estados Unidos y los países de ultramar.

Existe la creencia generalizada de que no habrá un incremento considerable del empleo sino hasta después de algún tiempo de ascenso importante en la producción. Lo anterior se explica por el fenómeno, ya bien conocido, de que durante la recesión sube el índice de rendimiento de los trabajadores, por lo que al iniciarse la recuperación, el personal existente puede absorber el incremento de labores.

Es sorprendente la información proporcionada por los dirigentes políticos, tanto liberales como conservadores, de que han recibido pocas quejas de los trabajadores desocupados, lo que parece indicar que casi todos han seguido percibiendo las prestaciones del seguro social, es decir, que no han permanecido largos períodos de tiempo sin trabajo, individualmente considerados. Lo anterior ha hecho pensar a algunos que en los años 1955-57 la fuerza de trabajo ocupada excedía las necesidades reales de empleo y que muchos de los desocupados de invierno, en especial las mujeres, son gentes que no desean trabajar más de ocho meses al año. De todo ello, se pretende derivar la conclusión de que el número de los desocupados puede llegar a aumentar en el Canadá hasta cifras superiores a las que se registraron al terminar la guerra, sin que ello signifique que la población quede sujeta a grandes penalidades.

ESTADOS UNIDOS DE N. A.

Niveles de Producción

EL producto nacional bruto en 1958 ascendió a Dls. 437.7 mil millones, según estimaciones oficiales del Departamento de Comercio de EUA.

Este total es superior en Dls. 1 mil millones a las predicciones hechas con anterioridad a base de cifras preliminares. La elevación del total se ha debido casi exclusivamente a que la liquidación de existencias se ha calculado en Dls. 4.7 mil millones cifra ésta inferior en Dls. 900 millones al cálculo hecho anteriormente.

Durante el último trimestre de 1958 los movimientos de las existencias llegaron a un punto neutral con cambios

netos insignificantes. En los primeros nueve meses de ese mismo año se registraron pues todas las liquidaciones para ese periodo.

Otra de las revisiones que han elevado el total del producto nacional bruto es la que se refiere a los gastos militares del gobierno federal. Los totales aquí se acrecentaron en Dls. 100 millones por encima de las predicciones.

La producción de bienes y servicios en EUA durante el año recién fenecido, con base en su volumen físico, es inferior en un 3% al PNB de 1957, según comenta el Departamento de Comercio. El valor monetario es, sin embargo, casi igual al del año anterior. Esto, por motivo del alza de precios.

El consumo personal se calcula para 1958 en Dls. 290.6 mil millones cifra que constituye un máximo histórico. Este total se ha registrado a pesar de que los gastos para los bienes de consumo durables disminuyeron en Dls. 3 mil millones de los niveles de 1957.

Las contracciones más importantes ocurrieron por supuesto, en materia de bienes de inversión.

La prensa financiera de Europa estima que en el presente año de 1959 continuará la expansión del producto nacional bruto de EUA, aunque a ritmo lento y que, las tendencias inflacionarias serán más perceptibles todavía. Las autoridades políticas y bancarias oficiales de EUA han demostrado en el pasado inmediato la intención de resistir a las fuerzas inflacionarias. Es muy probable que persistan en esta política, pero afirman dichos comentaristas, tendrán menos éxito por razón de los recientes triunfos electorales del partido demócrata que, como es sabido, enfatiza la extensión económica por encima de la estabilización monetaria.

Los europeos creen pues, que el dólar seguirá debilitándose y que EUA continuará perdiendo reservas de oro. Desde el punto de vista de la economía mundial, esto se considera positivo ya que, en el primer año de la convertibilidad exterior de las monedas de Europa Occidental, la afluencia de oro norteamericano hacia esta región contribuirá notablemente al fortalecimiento de estas monedas.

Perspectivas de las Exportaciones

LOS expertos norteamericanos en comercio exterior anticipan aumentos de las exportaciones de su país en 1959 aunque por márgenes relativamente modestos: de Dls. 200 a Dls. 500 millones. No se cree que las ventas internacionales de EUA lleguen a alcanzar los niveles de 1956 cuando totalizaron algo más de Dls. 17.3 mil millones.

Según las últimas cifras recopiladas por la Oficina del Censo, las exportaciones no militares de EUA disminuyeron del total máximo de Dls. 19.5 mil millones a que ascendieron en 1957, a Dls. 16.3 mil millones en 1958, es decir, que sufrieron una reducción del 16%.

Los expertos allegados al gobierno federal se muestran menos optimistas que los de la empresa privada sobre las perspectivas del comercio para el presente año. Estiman los primeros, que la situación es demasiado insegura para sentir optimismo acerca de las exportaciones del país. La opinión generalizada de los

técnicos que participaron en la reciente reunión del Consejo Nacional de Comercio Exterior fue de que las exportaciones norteamericanas en el presente año llegarán a alcanzar un total de Dls. 17.1 mil millones.

Voceros del gobierno federal han expresado que es posible alcanzar el total indicado, siempre y cuando se realicen las siguientes condiciones: una recuperación en la actividad económica de Europa Occidental; una disminución en las restricciones europeas a la importación de artículos norteamericanos; reducción en los precios en EUA; recuperación económica en el Canadá y en el Japón; y, además, mejoría en el equilibrio de la balanza de pagos de los países en proceso de desarrollo.

Los comentaristas de la prensa financiera ven pocas posibilidades de que ocurran los hechos indicados, todos ellos, o por lo menos, la mayor parte de los mismos.

Importaciones

LOS vaticinios de fuentes oficiales y privadas acerca de las importaciones de EUA para el presente año indican que se registrará un alza de las mismas. En 1958, el total de las compras exteriores de ese país fue de Dls. 12.8 mil millones. Para fines del presente año, se estima que este total se elevará a Dls. 13.5 mil millones.

Este aumento es substancial pero no espectacular. La recesión norteamericana que ha terminado en su mayor parte, sigue afectando apreciablemente el sector de bienes de inversión cosa que se considera como el factor principal de que los aumentos que se prevén no sean bastante mayores. Sin embargo, éstos no dejan de ser de trascendencia.

La recuperación económica norteamericana no afecta todavía a los precios de importación, especialmente, los de las materias primas. Con muy pocas excepciones, no se han producido aumentos substanciales y las existencias de estas últimas en el extranjero son todavía muy abundantes, por lo que se anticipa que los precios correspondientes se mantendrán en sus actuales niveles con facilidad. Más aún, se cree que disminuirán los precios de algunos artículos tales como el café.

Las importaciones de plomo y cinc seguirán afectadas por las cuotas, y, además, habrá contracciones en las compras de petróleo. Estos factores contribuyen a disminuir los aumentos en las importaciones de EUA.

Las compras exteriores de papel de periódico de EUA se considera que declinarán también. En contraste, las compras de madera, artículos de lana, de algodón, automóviles y algunos metales, se acrecentarán de manera no despreciable. Pero en el caso de vehículos, los comentaristas financieros de la prensa norteamericana consideran que puede ocurrir una reducción de sus importaciones o por lo menos, de la tasa de aumento de las mismas, como efecto del auge en la fabricación de automóviles pequeños en la Unión norteamericana, que serán puestos en el mercado en la segunda mitad del año actual.

Durante los últimos tres meses de 1958 comenzó a manifestar el comercio exterior norteamericano aumentos en sus im-

portaciones, que se elevaron a la tasa anual de Dls. 13.5 mil millones. Se anticipa que esta tendencia disminuirá durante el primer semestre del año actual pero que, a fines del mismo, habrá una recuperación importante. Esta predicción es la que ha permitido anticipar que el total de importaciones para el presente año rebasará en Dls. 700 millones cuando menos, al total de 1958.

La Oficina del Censo informa que la declinación de menos del 2% entre el total de las importaciones en el año recién fenecido contra el de 1957 afectó casi todas las principales categorías de las compras exteriores norteamericanas. Las importaciones generales durante el último trimestre del año pasado se valorizaron en Dls. 3,484.2 millones, cifra ésta superior en un 5% a la del último trimestre de 1957 cuando totalizaron Dls. 3.3 mil millones. Además, durante el mes de diciembre último las compras internacionales de EUA alcanzaron su total histórico más alto con Dls. 1,253.4 millones. Las predicciones que se comentan se ven pues ampliamente subestanciadas.

De los 11 principales grupos de las compras exteriores de EUA, 10 registraron aumentos de noviembre a diciembre últimos. Los más sobresalientes fueron los minerales no metálicos, que totalizaron Dls. 220.8 millones en el último mes citado, frente a Dls. 175.5 del anterior; los productos alimenticios vegetales y las bebidas se acrecentaron de Dls. 218.9 millones a Dls. 244.7; los productos vegetales no comestibles, con excepción de la madera y las fibras, aumentaron también de Dls. 53.6 millones a Dls. 75.2 millones; y los productos animales no comestibles crecieron también, de Dls. 23.2 millones a Dls. 44.1 millones.

Comentarios del Ejecutivo sobre Comercio Exterior

A fines del pasado mes de febrero declaró el Presidente de EUA Gral. D. D. Eisenhower que sería un grave error que los representantes legislativos de ese país trataran de combatir la competencia comercial extranjera en los mercados internos del país a través de una creciente barrera arancelaria.

El Mandatario estimó, muy acertadamente, que la solución a este problema debe buscarse a través de una mayor productividad y de continuar la política de liberalización comercial.

Los expertos norteamericanos en el comercio exterior sospechan que las declaraciones del Presidente obedecen no sólo a su convicción personal y a la orientación política que ha tratado de darle a su régimen, con éxito limitado hasta la fecha, sino también al peligro de que algunos de los principales socios comerciales de EUA, tales como la Gran Bretaña, refrenen sus esfuerzos de liberalización comercial por razón del proteccionismo norteamericano.

ALEMANIA OCCIDENTAL

Problemas que plantea el acero francés

EN los círculos de la industria alemana del acero existe grave preocupación ante el hecho de que los precios del acero francés han bajado hasta ser sin competencia, como resultado de

la devaluación del franco. El problema se plantea con aspectos de difícil solución, especialmente entre los países que forman parte de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero.

Bien es cierto que los productores franceses han declarado que no intentan aprovechar las ventajas que les da la nueva situación y que están dispuestos a discutir con la Alta Autoridad y con los demás países miembros de la Comunidad las medidas adecuadas para contrarrestar las consecuencias de la baja de los precios. Sin embargo, la principal dificultad consiste en que las disposiciones del tratado que creó la Comunidad están en abierta oposición con las medidas hasta ahora propuestas.

En efecto, desde un principio se pensó que la manera más simple y natural de resolver el problema era la de establecer precios diferenciales para el mercado interno de Francia y el mercado común, pero resulta que una medida tal sería contraria al espíritu y a la letra del tratado. Una segunda solución propuesta, en el sentido de aumentar los precios franceses, hasta un monto igual a la diferencia provocada por la devaluación del franco, tanto para el mercado francés como para el mercado de la Comunidad, se enfrenta a la negativa abierta del Gobierno Francés, ya que pondría en peligro todo su programa de estabilización económica. Como es sabido, a raíz de la devaluación, el Gobierno de Gaulle autorizó un aumento promedio del 9% para los precios del acero francés, pero la equiparación de precios para el mercado de la CECA exigiría un aumento hasta del 16%, tomando como ejemplo la calidad "Thomas".

Una tercera solución, propuesta por los productores alemanes para el caso de que la Alta Autoridad de la CECA no apruebe los precios diferenciales, sería la de establecer un impuesto compensatorio al acero importado de Francia, pero es el caso que los convenios que sirven de base al Mercado Común Europeo prohíben los impuestos diferenciales entre los países miembros, por lo que el Gobierno Alemán, por conducto de su Ministro de Economía, ha objetado vivamente esta proposición.

Para que se tenga una idea más cabal de la magnitud del problema, se dan a continuación algunas cifras de las diferencias de precios entre algunos tipos y calidades de aceros alemanes y sus equivalentes franceses, computado ya el aumento promedio de 9% para los segundos. En lingotes de las calidades Thomas y Siemens-Martin subsisten diferencias de 12.5% y 8% respectivamente en favor de Francia; para la varilla, 15.4% y 11%; para laminados gruesos, 7% y 6.3%; para laminados medianos, 11.5% y 9.7% y para laminados comerciales finos, 14% y 12%. Con los aceros belgas existen diferencias hasta de 20%.

Aunque también se ha sugerido la necesidad de disminuir los precios de la producción alemana, parece muy difícil que se llegue a poner en práctica semejante medida, en vista de que los productores han manifestado estar imposibilitados para hacerlo, en virtud del fuerte descenso en la producción y las ventas, particularmente las destinadas a la exportación. Se señala, entre otras circunstancias, que las plantas alemanas están trabajando actualmente apenas al 70%

de su capacidad. No hay duda de que este problema ha puesto a prueba los diversos convenios económicos europeos y de que necesita ser resuelto con toda urgencia.

Importaciones de Carbón

DESPUES de acalorados debates y numerosas incidencias políticas, se llegó a resolver el problema relativo a los contingentes de importación de carbón exento de impuestos. Inicialmente el Gobierno había propuesto a la Asamblea Federal (Bundestag) que se declarara libre de impuesto de importación una cantidad de carbón equivalente al 50% del promedio anual del volumen importado durante el período comprendido entre 1950 y 1958, proveniente de países no afiliados a la Comunidad Europea del Carbón y del Acero. Contra dicha proposición surgieron protestas de varios lados y por diferentes motivos. El fondo de la cuestión consistía en que, con la forma de cómputo propuesta, resultaba disminuido el contingente asignado a los Estados Unidos en años anteriores. Se pronunciaron en contra los países costeros, que temían perder una parte de su actividad portuaria y la economía en transportes que les significaba el carbón importado. Esto representaba el peligro de que el Consejo Federal (Bundesrat) rechazara el proyecto. Numerosos empresarios, particularmente en el sector de los servicios, amenazaron con alzas de precios. Fue decisiva la nota de protesta enviada por el Departamento de Estado, en la cual se hacía referencia a seguridades dadas por funcionarios alemanes en el sentido de que no se pondrían limitaciones al carbón americano.

Como consecuencia de todo lo anterior, el Gobierno modificó su proyecto inicial, proponiendo que el promedio anual de importaciones se computara únicamente sobre el período 1956-1958, con lo cual resultaba aumentado el volumen total y la cuota americana. En efecto, en vez de 4.25 millones de toneladas podrían ser importadas libres de impuestos 5 millones de toneladas. El contingente para los Estados Unidos subía de 3.5 a 4.42 millones de toneladas. Este segundo proyecto fue aprobado por el parlamento sin mayores dificultades, mediante el apoyo de la mayoría gobiernista y algunas voces social demócratas, invocando la conveniencia de no imponer cargas adicionales a los consumidores de carbón.

Además del contingente norteamericano ya señalado, el resto de la cantidad autorizada se divide como sigue: Inglaterra con 207,000 toneladas (antes 411,000); Polonia, 303,000; Noruega, 35,000; Checoslovaquia, 8,000; Unión Soviética, 27,000.

No obstante, la cuestión no ha sido resuelta en forma definitiva, pues subsiste la inconformidad de los sectores antes mencionados. Por de pronto, se han pronunciado en contra algunos Ministros de Economía de los estados que integran la República Federal Alemana, lo cual presagia que el Consejo Federal tratará de detener la aplicación de las nuevas disposiciones. Además, los Estados Unidos presentaron una protesta verbal y solicitaron que, por lo menos, se posponga la entrada en vigor de la resolución por un término de dos meses. Parece que, salvo circunstancias imprevistas, se seguirá presionando por parte de estos inte-

reses, a efecto de que se aumente la cifra global del carbón que pueda ser importado sin quedar afecto al pago de derechos aduanales.

JAPON

La Economía Japonesa sale de la Recesión

LA situación económica en el Japón mejoró durante el último trimestre de 1958 y las perspectivas para 1959 son moderadamente buenas. A ello han contribuido una leve alza de la producción industrial, un sostenido alto nivel de consumo, una cosecha de arroz cercana al volumen máximo obtenido antes, un pequeño incremento de las exportaciones y una balanza de pagos más favorable. Todos estos factores parecen indicar que la "ligera recesión" o "período de reajuste" tienden a su final. Sin embargo, la rapidez de la recuperación y el futuro índice de expansión de la economía japonesa siguen siendo inciertos.

No hay que olvidar que el Japón se está recuperando de una depresión que siguió a varios años de crecimiento activo. Por lo tanto, las previsiones para 1959 son mejores que la situación de 1958, pero no tan buenas como la que existió durante los años 1954-57. Conforme a estimaciones semifociales, para el año fiscal que empieza en abril de 1959, habrá una expansión económica de 5.5% en relación al presente ejercicio. Suponiendo que se produzca una mejoría en el comercio mundial, el Japón lograría un 9% de aumento en sus exportaciones y recibiría un 12% más de importaciones. Siempre conforme a las mencionadas estimaciones, el consumo doméstico aumentará 5% y habrá un incremento en el programa gubernamental de inversiones, créditos y gastos públicos. También se espera un mayor índice en la minería y la industria manufacturera.

En conjunto, la producción industrial en 1958 se acercará mucho al nivel logrado en 1957, debido al ascenso registrado en los últimos tres meses del año. Las ramas que acusan mayor progreso son: industria eléctrica (35.8%), industria alimenticia (19.6%) e industria petrolera (13.5%). Excepción muy notoria dentro del conjunto es la que arrojan los textiles, en especial el algodón, que quedaron muy por debajo de los índices de 1957. Las industrias extractivas, salvo el petróleo y el gas natural, no siguen una línea de ascenso firme, especialmente el carbón, cuya producción sigue estando por encima de la demanda.

En consecuencia, no obstante que la recesión japonesa parece tocar a su fin, se mantienen las restricciones voluntarias que se impusieron importantes sectores manufactureros, ya que persisten los problemas de superproducción, capacidad excesiva y demanda insuficiente.

Datos preliminares anuncian que las exportaciones japonesas durante el año de 1958 alcanzaron un valor de 2,877 millones de Dls., es decir, casi lo mismo que en 1957. Las importaciones equivalen a 3,033 millones de Dls., o sea 30% menos que en 1957. Resulta muy significativo que las exportaciones del Japón a los Estados Unidos hayan pasado del 21% a más del 23% del volumen total. También se exportó más a Canadá, Australia, algunos países de Europa, Africa

y América Latina, pero, en cambio, los embarques a los países asiáticos declinaron substancialmente. Los Estados Unidos continuaron siendo el principal proveedor del Japón, con 36% del total importado, aunque hay que hacer constar que hubo una apreciable baja en el valor de los suministros.

Para fines de diciembre último, el Ministerio de Finanzas tenía 861 millones de Dls. en divisas, consistentes en oro, dólares y otras monedas convertibles, lo cual representa un aumento neto de 461 millones, atribuible a las rígidas restricciones adoptadas desde 1957. La liberalización de créditos y la progresiva liquidación de las materias primas acumuladas, pueden dar por resultado una mayor importación, con lo que se abren mejores perspectivas para los envíos de los Estados Unidos.

BELGICA

El Problema del Carbón

EN 1958 la producción hullera belga decreció al nivel de 27.058,023 toneladas métricas, lo cual representa una disminución del 7% respecto del año anterior. Haciendo caso omiso de Italia, cuya producción es muy baja, Bélgica acusa la regresión más marcada entre todos los países pertenecientes a la CECA (Comunidad Europea del Carbón y el Acero). No obstante, las existencias han aumentado sin cesar en los patios de las minas. Para fines de 1958 alcanzaron un volumen máximo de 6.926,065 toneladas y desde entonces han pasado a más de 7 millones, cifra que corresponde a la producción de 3 meses. En Francia y en Alemania las existencias representan cerca de 8 y 9 millones de toneladas, respectivamente; pero para esos países se trata de cifras relativamente modestas, puesto que corresponden a la producción de 1.6 meses para el primero y de 0.8 para el segundo.

El crecimiento de las existencias plantea serios problemas en materia de almacenamiento y de financiación. La carga de esta última se agrava, además, por el hecho de que el almacenamiento al aire libre provoca una depreciación progresiva y bastante considerable del carbón.

Antes de analizar los factores que provocan la evolución desfavorable y de señalar el camino que podría llevar a una solución de conjunto, conviene subrayar algunas características diferenciales del problema. En primer lugar, las condiciones de explotación cambian de una región a otra. Así, por ejemplo, en la zona limburguesa, las minas son de creación bastante reciente y existen vastas reservas, aún intactas, en tanto que en la zona Sur hay numerosas empresas que sólo con grandes dificultades logran proseguir en actividad. Por otra parte, las regiones también se distinguen en lo que hace a la calidad de los carbones que producen. A este respecto hay que considerar por separado los tres grandes grupos de productores, o sean: los de carbones para coque, los de carbones industriales y los de carbones domésticos.

Los primeros constituyen cerca del 53% de la producción hullera belga y representan un volumen anual de más de 15 millones de toneladas, incluyendo los productos residuales. Esta producción es superior a las necesidades de las coqueadoras, no obstante que, según las cálcu-

los de la CECA la demanda aumentará durante el período 1955-65 en un 26.5% para Bélgica y un 34% para el conjunto de la comunidad. Ello significaría que los productores belgas podrían dar salida a sus carbones finos, siempre y cuando sus precios sean comparables a los de los países competidores, lo cual aparece posible en cuanto a la cuenca limburguesa, pero no así para las cuencas del sur del país.

Los carbones industriales son extraídos en todas las cuencas y representan aproximadamente el 23.5% de la producción total, volumen superior a las necesidades internas y que en buena parte es destinado a la exportación. Como este tipo de carbón está sometido a una seria competencia del petróleo, de la electricidad y del gas, es de prever que la demanda seguirá disminuyendo.

Los carbones domésticos alcanzan más o menos el 31% de la producción y, en vista de que están en relación equilibrada con el mercado interno, su situación es relativamente favorable. Sin embargo, la producción disminuye progresivamente, a causa de que este sector es particularmente sensible a la competencia de los productos petroleros y de que las modernas instalaciones de calefacción doméstica economizan cantidades apreciables de combustible.

La difícil situación por la que atraviesa actualmente la industria belga de la hulla, se explica a la vez por factores de estructura y de coyuntura. La posición estructural desfavorable de la producción belga, en relación a la competencia extranjera, aparece claramente reflejada en el índice de rendimiento por trabajador de fondo y por puesto, el cual es de 1,545 Kgs. para la CECA y desde 1,032 a 1,450 para Bélgica, según la región. A ello se agrega que en Bélgica los salarios son más altos que en los demás países de la Comunidad, especialmente Francia y los Países Bajos. Por consiguiente, el precio de venta del carbón belga es obligadamente superior al de los otros miembros de la Comunidad y al de la mayor parte de los países que están fuera de dicha Comunidad. Era natural, entonces, que la contracción del mercado consumidor, afectara en primer término a los productores belgas.

La crisis actual, que es sin duda la más seria que ha conocido el carbón del país, se encuentra agravada por las considerables importaciones de hulla norteamericana, concertadas durante la alta coyuntura anterior. En vista de las circunstancias, algunos de los contratos fueron cancelados parcialmente y para otros se alargó el plazo de entrega; pero estas ventajas fueron prácticamente invalidadas por las crecientes importaciones procedentes de otros países de la Comunidad, en virtud de la diferencia de precios antes señalada.

Ante una situación tan alarmante, los sectores interesados han pedido soluciones urgentes, enfocando con especial atención el problema de las "minas marginales", como se designa a las explotaciones que operan con déficit y que se mantienen en actividad gracias a diversas formas de subsidios y compensaciones establecidas por el Estado, con el objeto de impedir la desocupación obrera. Sostienen los interesados que el sistema de compensaciones ha frenado el desarrollo normal de las explotaciones económicamente sanas, afectando por añadidura a la industria de transformación con el pre-

cio excesivo de los combustibles. Por otra parte, mientras se mantenía en actividad a las minas "marginales", se habría dejado de explotar otros ricos yacimientos, siendo que la clausura de las primeras y la explotación de los segundos hubiera permitido reducir sensiblemente el precio de venta de los carbones coqueables e industriales.

Bajo la presión de los acontecimientos, se acabó por abandonar la política cuyo efecto era el de impedir la competencia entre los productores belgas. Fue así como, en noviembre de 1957 aparecieron por primera vez precios de venta diferentes y desde entonces éstos se fundan cada vez más en el precio de coste de las empresas individuales, en lugar de tomar como punto de partida el coste medio de toda la industria hullera.

Por lo demás, no se trata de un problema específicamente belga. En otros países también ha sido necesario cerrar las minas "marginales" y concentrar la producción en las explotaciones más costeables, si bien en los casos de Inglaterra y Francia, donde las minas de carbón están nacionalizadas, la reconversión se efectúa en forma progresiva y mejor coordinada.

Invocando esa evolución en las naciones vecinas, se pide a las autoridades belgas que abandonen la política de subsidios y compensaciones en favor de las minas que han dejado de ser costeables, por considerar que es el camino más apropiado para promover la expansión normal de las explotaciones sanas y para preservar las posiciones del carbón belga frente a la competencia extranjera.

Perspectivas de la Industria Nuclear

SI bien el Mercado Común Europeo no será efectivo antes de doce o quince años, en lo que se refiere a la energía nuclear se encuentra ya en pleno vigor. En efecto, desde el comienzo de 1959 los productos nucleares pueden circular libremente entre los países que forman el Eurátomo, o sean los mismos que integran la Comunidad Económica Europea. Es cierto que estos países acusan un apreciable retraso respecto de las grandes potencias atómicas; sin embargo, en los últimos años han realizado sensibles progresos, que se verán impulsados con la colaboración dentro del Eurátomo. Para Bélgica, en lo particular, se trata de desarrollar ante todo su industria nuclear y asegurarse sólidas posiciones en el seno del Eurátomo.

Bélgica se preocupa exclusivamente por intensificar las aplicaciones pacíficas de la energía nuclear, para lo cual se ha establecido una estrecha cooperación entre el Poder Público, las universidades y la economía privada, habiéndose obtenido ya resultados notables en la formación de técnicos, a través de misiones de estudio en el exterior y especialmente con la creación del Centro de Estudios de Energía Nuclear en Mol. Al lado de la actividad puramente científica, la organización de empresas industriales y los estudios privados de aplicación inmediata confieren al esfuerzo que Bélgica realiza en este campo una orientación más positiva.

Bajo la coordinación y el estímulo del Comisariado de Energía Atómica, fundado en 1951, el conjunto de organismos oficiales, mixtos y privados ha prestado

atención preferente al Centro de Estudios de Energía Nuclear en Mol, el cual ha logrado alcanzar los primeros resultados positivos. Desde 1956 funciona ahí un reactor de pruebas, el BR1, y actualmente se construye el reactor para ensayo de materiales (BR2), que será único en el mundo. También se encuentra en proceso de construcción una planta piloto de 11,500 KV (BR3). El Centro ocupa a más de 800 personas, entre las que hay 320 técnicos. La inversión efectuada en el Centro representa 1,700 millones de francos y los gastos de explotación pasan ya de los 250 millones.

En el terreno de las empresas comerciales, es importante la reciente creación de la sociedad anónima Metalurgia y Mecánica Nucleares, que posee una planta para tratamiento del uranio, con capacidad para producir anualmente 450 toneladas de óxido y 50 toneladas de uranio metálico. También tiene significativa importancia el acuerdo celebrado con la Westinghouse, en virtud del cual dos importantes empresas belgas quedan autorizadas para utilizar las patentes de la compañía americana en la construcción de instalaciones atómicas, que podrán ser vendidas a todos los países, a excepción de los Estados Unidos y Canadá.

Es de mencionarse igualmente la constitución de la NDA Europe, que materializa un acuerdo entre la Nuclear Development Corporation of America (NDA) y la Sociedad General de Minerías. Aparte de que la nueva sociedad representará a la corporación norteamericana en los seis países del Eurátomo, asegura la asistencia técnica por parte de los Estados Unidos y el envío de técnicos belgas para ser entrenados en ese país.

El rápido desarrollo de la actividad nuclear en Bélgica se debe en gran parte a la contribución, cada vez mayor, del Congo Belga. Hay que recordar que la ventaja que Bélgica lleva a otros países en el dominio nuclear se origina en el hecho de que, gracias a las entregas de uranio congolés durante la guerra, los belgas tuvieron acceso a importantes descubrimientos nucleares de los Estados Unidos y la Gran Bretaña. Las reservas de uranio de los yacimientos localizados hasta la fecha en El Congo se estiman en 6.000 toneladas y la producción anual de los yacimientos en explotación llega a 850 toneladas de uranio puro. Si bien es cierto que los Estados Unidos poseen un derecho de opción para comprar hasta el 75% de la producción congoleña, que estará en vigor hasta 1960, quedarían aún disponibles cerca de 4.000 toneladas de uranio metálico.

Bélgica se ha asegurado desde ahora una posición favorable en el seno de la Agencia Europea de Energía Nuclear. En efecto, del capital de 1.000 millones de francos que tendrá la Euroquímica, primera empresa en común de dicha Agencia, Bélgica aportará 110 millones. La Euroquímica establecerá en Mol una planta para el tratamiento químico de combustibles nucleares irradiados. En el propio Mol serán construídos igualmente en 1962-63, con participación de instituciones francesas y holandesas, dos reactores de 150 MV, para centrales eléctricas.

Bélgica considera estar suficientemente preparada para enfrentarse a la competencia de sus socios en el Eurátomo y la Comunidad Económica Europea y aún a la de otros países, a excepción.

por supuesto, de las grandes potencias atómicas.

Por lo tanto, el país posee en El Congo reservas de uranio propias; dispone de instalaciones para tratar esta materia prima, y sus industrias químicas, de maquinaria, etc., se han preparado y organizado para las tareas que habrá de plantearles la era nuclear.

En consecuencia, existen buenas condiciones para realizar una nueva y poderosa expansión de la actividad industrial belga.

SUECIA

Cauteloso Pronóstico sobre Comercio Exterior

CON fundamento en una moderada disminución de las importaciones en 1958, que vino a mejorar un tanto su balanza comercial, Suecia considera que en 1959 se mantendrá al mismo nivel el valor de sus importaciones.

Al cerrar el año, las cifras acusan una baja en la importación del 3% y un valor total de 1,220 millones de coronas suecas; en tanto que la exportación alcanzó un valor de 1,080 millones, lo que significa una disminución del 2.3%. Así pues, el déficit de la balanza comercial resulta ser de 140 millones, el que sin embargo, debido a las condiciones desfavorables del transporte marítimo, sigue siendo inferior a la diferencia en la balanza de pagos, que ha sido calculada provisionalmente en 175 millones. En vista de que las perspectivas de coyuntura hacen prever una agravación de las dificultades para la exportación, Suecia teme que el actual déficit pueda subir en 1959 hasta 500 millones y ha estructurado su presupuesto nacional conforme a esa pesimista estimación.

La reducción de las importaciones en 1958 afertó en un 30% a los países de Europa Occidental y en 60% a la zona del dólar. Se manifestó especialmente en el sector de combustibles sólidos, hierro y acero. En cambio, se produjeron aumentos relativos para el petróleo, la maquinaria y los vehículos.

Al estimar las probabilidades del comercio exterior para 1959, es necesario tomar en cuenta que hay signos que apuntan hacia la declinación de las inversiones industriales y la demanda de bienes duraderos de consumo, lo cual debería afectar al grupo formado por maquinaria, medios de transporte y aparatos; ya que además la producción doméstica está ganando terreno en estos renglones.

En cuanto a los combustibles sólidos, no obstante una menor demanda, es de esperarse un cierto aumento en las importaciones, con el objeto de mantener un nivel adecuado de reservas almacenadas. Por lo que hace al petróleo y sus derivados también se espera un aumento, éste de mayor consideración, en virtud de que en este año se harán sentir los efectos de la disposición de reservas a que obligó la crisis motivada por el asunto del Canal de Suez.

En el hierro y el acero se ha operado una estabilización, ya que la disminución de los "stocks" en el año de 1958 equivale a una cantidad igual a la importada en 1957, por lo que es de esperarse que en el presente año se mantenga la misma proporción de consumo y adquisición. Para el ramo textil hay que contar casi seguramente con una menor com-

pra en el exterior, tanto para materias primas como para productos elaborados, dado que la industria y el comercio de ese ramo tienen importantes excedentes del año pasado.

No obstante los pronósticos poco alentadores, Suecia confía en poder mantener la estabilidad de su moneda, gracias a que sus reservas de divisas siguen siendo suficientes.

ISRAEL

Industria Automotriz

AUNQUE todavía no es bien conocido Israel en los mercados mundiales como productor y exportador de vehículos de motor y equipo automotriz, las exportaciones de esta industria llegan a una quinta parte de toda su exportación industrial. En primer lugar está la industria de llantas, cuya venta exterior llega a 10% de la exportación total. En segundo lugar la exportación de vehículos de motor especialmente jeeps marca Willys; 40% de las partes que entran en la manufactura de los carros son producidas localmente. Además de estas dos ramas mayores de la industria automotriz, existe la industria de refacciones, la importancia de la cual aumenta día a día. No solamente las plantas existentes extienden y desarrollan su producción, sino que brotan nuevas fábricas. El Gobierno ha controlado deliberadamente el precio de las llantas para mantenerlo a un nivel que le permita venderlas en el mercado exterior. El volumen de exportación ha ido en aumento, siendo Turquía el mayor consumidor y Grecia un nuevo cliente cuyas compras han sido de importancia. Existen dos compañías, la "General" y la "Alliance", ambas han tratado de conseguir nuevos mercados produciendo llantas especializadas que llenen las condiciones geográficas y climáticas de diferentes países. Por ejemplo llantas especiales para nieves o lodo han sido ofrecidas en Escandinavia, así como llantas especiales para caminos malos en los países asiáticos y africanos. Las exportaciones de la "General" a Yugoslavia incluyen una proporción significativa de llantas para vehículos dedicados a la agricultura. Se cree que las dos plantas son suficientes para la producción de llantas, ya que es más ventajoso para la industria venderlas en el exterior que en el mismo Estado.

Marina Mercante

LA línea mercante "Estrella Negra" es una compañía de navegación formada en sociedad por el Gobierno de Ghana y la compañía "Zim" de Israel, que ha registrado suficiente progreso para justificar la adquisición de una segunda nave. La compañía efectúa un servicio regular entre el Reino Unido, Continente Europeo y Africa Occidental como parte de las líneas de Africa Occidental. La tripulación del barco está compuesta de oficiales israelíes y marineros de Africa Occidental y trabajan en completa armonía.

Escuela Náutica en Ghana

AL establecer la línea mercante referida, Israel ha contraído una obligación moral para ayudar al entrenamiento de los oficiales y tripulación de Ghana. También aquí ha sido

otras noticias

rápido el progreso. El Capitán E. Levy, director de la Escuela Náutica Israelí con sede en Acre, ha visitado Ghana y después de una investigación cuidadosa en el lugar, ha recomendado el establecimiento de una Escuela Naval en Ghana. Al principio solamente se entrenarán marineros en cursos que tendrán una duración de nueve meses, para trabajos tanto de máquina como de cubierta. Más tarde se establecerá una Escuela Náutica para Oficiales bajo las mismas bases del colegio de Acre, probablemente en el nuevo puerto de Tema en Ghana. Los resultados alentadores del entrenamiento en Acre han inspirado confianza a este país para proceder sobre bases similares. Sin embargo, como no existe todavía suficiente elemento humano para trabajo marítimo, parece necesario empezar en Ghana con el entrenamiento de marineros antes de pasar al entrenamiento de oficiales.

Tratados Comerciales con Bulgaria y Rumania

LOS protocolos de convenios comerciales con Bulgaria y Rumania en relación al intercambio de mercancías entre Israel y estos dos países durante el año de 1959, fueron firmados los días 5 y 6 de noviembre respectivamente, en Ginebra.

El tratado con Bulgaria estipula un intercambio de mercancías entre los dos países que llegue a dos millones de dólares de cada lado. El intercambio de mercancías con Rumania llegará a Dls. 4.5 millones de cada una de las partes. Las pláticas con los dos países de Europa Oriental tuvieron lugar dentro del marco del Comité para el Desarrollo del Comercio de la Comisión Económica de las Naciones Unidas para Europa.

Primer Envío de Argamasa de Cobre a Europa

LA primera consignación de argamasa de cobre de la TIMNA se envió a Europa en el mes de diciembre de 1958. Los pedidos que se han recibido hasta la fecha exceden la presente capacidad productiva para la argamasa de cobre, que llegará a su rendimiento total solamente después que se incorpore el hidrociclón, en el transcurso de la próxima primavera.

Exportación de Productos Químicos y Farmacéuticos

LAS exportaciones de la industria química y farmacéutica de Israel dio un total de \$7.149,223 en 1957 contra \$3.578,276 en 1956 y \$3.126,032 en 1955. Durante los primeros cinco meses de 1958 hubo cierta declinación y las exportaciones llegaron a \$2.802,223 comparados a \$3.600,962 durante la primera parte del año de 1957. Esta declinación es debida especialmente a pedidos más pequeños de antibióticos, para los cuales existía un mercado amplio en 1957 a causa de la epidemia de alcances mundiales de la gripe asiática.

Una proporción cada vez mayor de exportaciones se ha logrado con el potasio, bromo y otros productos del Neguev, en los cuales el Gobierno Israelí tiene inversiones apreciables.

Corporación Financiera Internacional.— En los principales centros financieros del mundo se comenta que la Corporación Financiera Internacional, organismo afiliado del BIRF, ha tropezado con grandes dificultades para operar adecuadamente. Sus objetivos de promover el desarrollo económico en el sector de la empresa privada de los países periféricos no se ha logrado todavía. Su primer informe de labores, a los 15 meses de fundado, revela, por ejemplo, que este organismo había llevado a cabo sólo cuatro operaciones por un total de cerca de Dls. 4 millones. En los últimos 17 meses el monto de los 10 proyectos de inversión que se han aprobado alcanza apenas los Dls. 10 millones. Al completarse su tercer año de existencia el próximo mes de julio, se prevé que la CFI habrá de admitir que no ha sido capaz de utilizar más de la quinta parte de los fondos de que dispone.

Los expertos comentan que la razón principal del fracaso relativo de esta institución es que, dado el severo sistema con que se hacen los préstamos, resulta que éstos pueden efectuarse sólo en algunos pocos países que han elaborado proyectos de nivel importante. En estos países suelen existir ya facilidades de financiamiento adecuado para este tipo de inversión privada, por lo que los servicios de la CFI salen aquí sobrando. Y en contraste, los países que no tienen las facilidades financieras locales mencionadas tampoco tienen proyectos que pueda aceptar la CFI.

Filipinas.— Las relaciones filipino-norteamericanas han venido experimentando en los últimos meses una grave crisis. El país de Oriente, aliado y amigo tradicional de EUA en el área, ha venido demostrando inconformidad con el estado de sus relaciones con la Unión norteamericana. Los filipinos han presentado quejas a la Secretaría de Estado acerca de los siguientes puntos:

a) Reclamamos por más de Dls. 1 mil millones, derivados de actividades bélicas y otras. El gobierno norteamericano no ha aceptado la existencia de bases jurídicas para estos reclamos.

b) La República de las Filipinas desea se reanuden las negociaciones para revisar el Tratado de bases militares que firmara con EUA en 1947. El problema principal aquí es la jurisdicción de los tribunales filipinos sobre soldados americanos acusados de delitos.

c) El gobierno filipino desea reinstaurar un impuesto especial del 17% ad valorem sobre sus importaciones a pesar de las reducciones arancelarias concertadas en el convenio de comercio mutuo con EUA en 1959.

d) Las Filipinas desean reinstaurar un impuesto del 25% sobre las ventas de divisas. La Embajada Americana en ese país considera este impuesto como violatorio de acuerdos anteriores.

e) El gobierno filipino desea también volver a definir algunos conceptos de defensa mutua según los cuales la república del extremo Oriente tiene acceso solamente a armamento norteamericano obsoleto; además, desea también tener voz y voto sobre el futuro uso militar de las bases norteamericanas en su territorio.

Holanda.— En círculos financieros de los Países Bajos se comenta que aun cuando el Mercado Común se encuentra solamente en su etapa inicial, comienza a presentarse en Holanda el problema de acrecentar la dimensión de sus empresas industriales para poder hacerle frente exitosamente, a través de las economías de escala, a la competencia de las industrias de los otros socios. Por esta razón se ha dado comienzo a la amalgama de numerosas industrias holandesas, especialmente, en el sector de la química, de los materiales de construcción, hule, textiles y bienes de capital.

Italia.— Los intereses industriales del Sur de la península están esperanzados de que el nuevo gobierno del Primer Ministro Segni aprobará los planes para establecer plantas siderúrgicas en esa parte del país. Durante la Administración Fanfani se estimaron estos proyectos desfavorablemente.

Las plantas, totalmente integradas se ubicarán con toda probabilidad en el puerto de Taranto y tendrán una capacidad de refinamiento de 2 millones de toneladas de acero crudo al año. El costo de este centro industrial se estima en cerca de Dls. 250 millones, que serán proporcionados totalmente por el gobierno de la República. Los intereses siderúrgicos ya establecidos se han opuesto a este proyecto por dos razones:

1°—Los fondos que se van a dedicar al nuevo centro siderúrgico serían mucho más productivos si se emplearan en acrecentar la capacidad de las plantas existentes, y

2°—Porque el Sur de Italia carece de todas las materias primas para la industria que habría de abastecerse desde otras regiones.