

# Intercambio comercial México-Reino Unido

DEPARTAMENTO  
DE PLANEACION

## I. ECONOMIA

El Reino Unido de la Gran Bretaña e Irlanda del Norte constituye la quinta potencia industrial del mundo capitalista. Su producto nacional bruto per cápita alcanzó 5 542 dólares en 1978, mientras que el de la República Federal de Alemania fue de 10 415, el de Estados Unidos 9 646, el de Francia 8 848, el de Japón 8 531 y el de Italia 4 583.

El país está integrado por Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte y posee un área de 244 108 km<sup>2</sup>. Su población —predominantemente urbana— creció a una tasa anual de 0.4% de 1960 a 1976 y llegó a 56 millones en 1978. En su conjunto, el Reino Unido tiene una densidad demográfica de 229 habitantes por km<sup>2</sup> (una de las más altas del mundo), cifra que se eleva considerablemente en el caso de Inglaterra (356 personas por km<sup>2</sup>). Alrededor de la mitad de la población total vive a lo largo de una franja que recorre Inglaterra desde el sur de Lancashire y el oeste de Yorkshire hasta Londres, con la zona industrial de las tierras centrales (Midlands) como región intermedia.

La Reina Isabel II es la cabeza del Estado y el gobierno lo ejerce el Consejo de Ministros, integrado por el partido que tiene mayoría en la Cámara de los Comunes, la cual, junto con la Cámara de los Lores, se encarga de la elaboración de las leyes. Los miembros de esta última los designa la Reina, después de haber consultado al Primer Ministro.

En 1977, la población económicamente activa ascendió a 25.2 millones de personas. El desempleo se mantuvo ligeramente por encima de 2% hasta años recientes. Empero, de 1975 a 1978, las condiciones del mercado laboral se deterioraron sensiblemente, y la desocupación alcanzó 3.9, 5.2, 5.7 y 5.6 por ciento en cada uno de los años del cuatrienio.

Las relaciones laborales están basadas en organizaciones voluntarias y en convenios libremente negociados por las asociaciones de patrones y los sindicatos (acuerdos industriales amplios) y por patrones y sindicatos (acuerdos de compañías y lugares de trabajo), dentro del marco previsto por la Ley de Sindicatos y Relaciones Laborales de 1974.

Los sindicatos, de los que hay alrededor de 460, que agrupan a más de 12 millones de personas, son asociaciones voluntarias, constituidas para proteger y favorecer los intereses de los trabajadores. Negocian los salarios y otras condiciones del trabajo con los patrones y las organizaciones patronales, promueven e influyen en la legislación laboral y proporcionan determinados beneficios y servicios (por ejemplo, jubilación, seguro de desempleo y enfermedad, facilidades educativas, ayuda legal, etc.). Casi todos los sindicatos más importantes están afiliados al Congreso de Sindicatos (Trade Union Congress), el centro del movimiento sindical británico.

Las organizaciones de patrones generalmente se aglutinan

Nota: el presente estudio fue elaborado por Antonio N. Rubio Sánchez.

con las demás agrupaciones de la misma industria local o regional; la gran mayoría de ellas constituyen ramas locales de las organizaciones nacionales, de las que hay 150, muchas de las cuales son miembros de la Confederación de la Industria Británica, el portavoz de los empresarios.

Como resultado de que la productividad laboral agrícola tuvo un crecimiento promedio anual de alrededor de 4.5% en el período 1965/1966-1975/1976, derivado de la aplicación de métodos avanzados de producción, la agricultura británica produce poco más de la mitad de los requerimientos de alimentos del país, frente a sólo un tercio que aportaba antes de la segunda guerra mundial. Este sector de la economía generó 2.9% del producto interno bruto (PIB) en 1976, y ocupó a 661 000 personas (2.7% de la fuerza laboral) en 1977, utilizando 19 de los 24 millones de hectáreas que constituyen el territorio británico.

El tamaño medio de las fincas en explotación continua es de 101 ha. Más de la mitad de la producción total proviene de 15% de las fincas capaces de dar ocupación completa a cuatro o más trabajadores. En Inglaterra, Escocia y Gales más de la mitad de las explotaciones agrícolas pertenece a quienes las ocupan; en Irlanda del Norte, prácticamente todas. Tres quintas partes de las granjas en cultivo continuo se dedican fundamentalmente a la industria lechera o a la cría de ganado lanar o de engorda; alrededor de dos tercios de la producción total del sector agrícola corresponden a la ganadería y los productos derivados. Según el censo de 1977 existen 13.9 millones de cabezas de ganado bovino, 28.1 millones de ovejas, 7.7 millones de cerdos y 134.3 millones de aves de corral. Los cereales (básicamente, cebada, trigo y avena) y las patatas constituyen los cultivos principales; a la horticultura corresponde casi 10% del valor de la producción agrícola total.

El apoyo oficial a este sector está basado principalmente en los mecanismos de la política agrícola común (PAC) de la Comunidad Económica Europea (CEE). De acuerdo con ella, los ingresos de los productores de la mayoría de los bienes principales descansan en una combinación de gravámenes a la importación desde fuera de la CEE y en los precios internos de apoyo, los que en caso necesario se sostienen por medio de compras de intervención. Por añadidura, los reembolsos de exportación permiten a los exportadores comunitarios vender en los mercados mundiales cuando los precios internacionales están por debajo de los de la CEE.

El Reino Unido utiliza cuatro fuentes principales de energía: petróleo, carbón, gas natural y energía nuclear. Alrededor de dos tercios de la energía primaria consumida proviene de fuentes propias y la proporción aumenta con los crecientes suministros de petróleo y gas natural obtenidos del sector británico de la plataforma del Mar del Norte. Su importancia deriva del hecho de que permitirán que este país llegue a ser autosuficiente en materia de energía en 1980, lo que se traducirá en ahorros significativos de importaciones. Las reservas británicas probadas de petróleo, gas natural y carbón son,

hasta ahora, de 1 070 millones de toneladas, 809 000 millones de metros cúbicos y 165 000 millones de toneladas, respectivamente. En 1977, las mismas fuentes energéticas respondieron, en el mismo orden, de 40, 19 y 36 por ciento del consumo total; el monto restante (5%) provino de las estaciones nucleares, cuyo desarrollo se ha impulsado desde 1955.

El Reino Unido es uno de los países más industrializados del mundo. En 1977 más de 80% de sus exportaciones de mercancías fue de bienes manufacturados y alrededor de 32.5% de su fuerza laboral estuvo ocupada en la industria de transformación; en 1976, las manufacturas generaron 27.9% del PIB. La contracción observada en las antiguas industrias, tales como el carbón, los textiles y la construcción naval, ha ido acompañada por la expansión y la mayor especialización de otras ramas de la producción, entre las que descuellan las industrias mecánicas, de ingeniería eléctrica, aeroespacial, electrónica, química, de fibras artificiales y energía nuclear, las cuales emplean técnicas avanzadas. En años recientes ha habido una tendencia a crear unidades más grandes con el fin de aprovechar las economías de escala. En la actualidad, dos compañías cuentan con activos netos superiores a 6 320 millones de dólares y más de 60 compañías registradas en el país poseen activos netos de más de 360 millones de dólares. Las fusiones entre distintas empresas han modificado el tamaño y la estructura de las firmas manufactureras en los renglones de los automotores la ingeniería eléctrica pesada, la electrónica, los textiles, las industrias químicas básicas, etc. De los 20 grupos industriales mayores de Europa (de acuerdo con las ventas), cuatro son británicos.

Uno de los rasgos más peculiares de la economía británica estriba en la particular importancia de los servicios; en 1976 generaron 60% del PIB, y en 1977 emplearon a 58.7% de la fuerza de trabajo. Dentro de este sector, destacan las actividades bancarias y de seguros, el transporte marítimo, el turismo y los ingresos de las inversiones en ultramar, entre otros renglones, lo que explica que el Reino Unido responda de 10% del comercio mundial de invisibles, en 1977.

La City, de Londres, es un preeminente núcleo financiero mundial; constituye el centro nervioso de un amplio sistema bancario, provisto de complejos y muy elaborados mercados de capitales y de descuento. El hecho de que en ella circulen activamente volúmenes muy importantes de fondos de países de ultramar, del área de la libra esterlina, acrecienta la importancia de Londres como mercado internacional de capitales. A partir de los años sesenta los bancos londinenses aceptaron grandes depósitos en monedas extranjeras, principalmente dólares, y realizan préstamos con ellos; dichos fondos se conocen comúnmente como euromonedas. Las ganancias internacionales de las numerosas instituciones bancarias, comerciales y de seguros de la City hacen una enorme contribución a la balanza favorable de transacciones de invisibles del Reino Unido; en 1978, los ingresos brutos por servicios financieros privados (incluyendo los de las corporaciones públicas) y otras transacciones (aviación civil, transporte marítimo, inversiones privadas de ultramar, etc.) totalizaron 35 194 millones de dólares; en 1977 y 1978, el superávit neto del comercio de invisibles fue de 3 556 y 4 236 millones, respectivamente.

El sector público responde de más de la mitad del PIB del Reino Unido y actúa principalmente por mediación de las

corporaciones estatales, cuyos directores, designados por el Gobierno, no están sujetos al control directo de éste. Pertenecen totalmente al Estado los ferrocarriles, el servicio postal, la mayor línea aérea, los aeropuertos, los teléfonos, las compañías de gas, electricidad y agua y las minas de carbón. La mayoría de los demás servicios de transporte son también de propiedad municipal o del gobierno central. La Corporación Británica del Acero, estatal, aporta más de las dos terceras partes de la producción de acero del país.

Otras empresas nacionalizadas han sido incorporadas al Estado como sociedades anónimas, de la misma manera que las empresas en poder de tenedores de acciones privados. El control estatal se ejerce mediante la posesión de todas o una proporción importante de los títulos de propiedad. Entre las que están en esta categoría se cuentan Rolls Royce, Harland & Wolff (construcción naval), Cable & Wireless (telecomunicaciones) y Shor Brothers (aviones). En varias empresas registradas como correspondientes al sector privado el Estado tiene una participación considerable; la más grande de éstas es British Petroleum, 49% poseída por particulares. El sector público es propietario en 95% de British Leyland.

En 1976, el total de los activos del Reino Unido en el exterior ascendió a 81 140 millones de dólares y el de sus pasivos fue de 78 574 millones, mostrando un superávit de 2 566 millones. Dentro de sus activos, 52 334 millones corresponden al monto de su inversión privada en el exterior (2.1 veces más que en 1962), dividiéndose esta última cifra en 37 615 millones de inversión directa y el resto en inversiones de portafolio. En cuanto a sus pasivos, 32 172 millones corresponden a la inversión privada extranjera en el Reino Unido (3.6 veces más que en 1962), dividiéndose esta última cantidad en 12 742 millones de inversiones en explotaciones petroleras y el resto en inversiones de portafolio y deudas de empresas británicas en el exterior.

Del flujo de inversión directa de 1 864 millones en 1976, 54.2% provino de Estados Unidos, 8.8% de Europa occidental y el resto de otros países. Por otra parte, de la inversión directa del Reino Unido hacia el exterior (2 497 millones) 30% se canalizó hacia Estados Unidos, 23% a sus socios de la CEE 14% a países en vías de desarrollo, y el resto a otras regiones del mundo.

En el período 1955-1975, el PIB británico se expandió a un ritmo promedio anual de 2.5%. El impulso provino fundamentalmente del consumo gubernamental y de las exportaciones de bienes y servicios, los cuales contrarrestaron la acusada debilidad de la inversión fija y el consumo privado.

A diferencia de 1974 y 1975, en que la actividad económica se contrajo, en 1976 el PIB experimentó una muy leve elevación de 1.5%. Esto fue resultado de los aumentos de 0.4, 3.2, 1.5 y 7.5 por ciento del consumo privado, el consumo gubernamental, los inventarios y las exportaciones, respectivamente. La inversión fija decreció por tercer año consecutivo, esta vez 3.4%, afectada por las deprimidas condiciones de la demanda en el año anterior, así como por las severas restricciones crediticias. A pesar de la fuerte elevación de los precios de las importaciones, causada básicamente por la depreciación de la libra esterlina, así como de ciertos aumentos de los impuestos directos, la fuerte desaceleración de los costos unitarios del trabajo (cuya tasa de crecimiento pasó de 32.4% en 1975 a 12.1% en el año subsiguiente) se tradujo

en una disminución de la tasa de incremento de los precios al consumidor, de 24.1 a 16.6 por ciento entre los mismos años. La lenta expansión de la producción condujo a que se agudizara el desempleo, el cual llegó a afectar a 5.3% de la fuerza laboral.

En 1977, a pesar que las exportaciones aumentaron 6.5%, los efectos adversos sobre la producción de la disminución del consumo interno derivaron en un estancamiento del PIB y en un ulterior deterioro del mercado de trabajo, con lo que el desempleo llegó a 5.7% de la fuerza laboral. Por la misma razón, la inversión fija decreció por tercer año consecutivo, en esta ocasión 7.5 por ciento.

La tasa de incremento de los precios al consumidor experimentó una nueva mejoría y se situó en 14.7%, a causa fundamentalmente de la desaceleración del ritmo de aumento de los costos unitarios laborales, así como de la revaluación de la libra esterlina, la cual se tradujo en una menor elevación de los precios de las importaciones.

Durante 1977, la posición externa del Reino Unido, tanto en la cuenta corriente como en la de capitales, experimentó una notable mejoría. La creciente producción de petróleo del Mar del Norte y el aumento acelerado de las exportaciones de otros productos permitieron que la cuenta corriente pasara de una posición deficitaria a un superávit de 700 millones de dólares. Este desenvolvimiento favorable, aunado a la confianza suscitada por la determinación de las autoridades británicas de controlar el crédito interno y reducir el déficit presupuestal, favorecieron la entrada de enormes cantidades de capital, que se tradujo en un aumento pronunciado de las reservas monetarias, las cuales alcanzaron 20 112 millones de dólares, a fines del año.

La actividad económica experimentó una moderada recuperación en 1978, que permitió una expansión de alrededor de 3.25% del PIB. Esta reactivación fue causada fundamentalmente por un inusitado incremento del consumo privado —el más elevado de los últimos veinte años—, el cual obedeció, a su vez, al aumento de los salarios, la reducción de los gravámenes fiscales y la disminución de las presiones inflacionarias. Este desenvolvimiento se vio acompañado de un leve mejoramiento de las condiciones del mercado laboral. No obstante, los niveles de desocupación continuaron elevados (5.6% de la fuerza de trabajo), lo que permitió que el alza de los costos laborales se mantuviera muy por debajo de los índices registrados en 1974, 1975 y 1976. La moderación de los aumentos salariales, aunada a los bajos precios de las materias primas y la firmeza de la libra esterlina, se tradujeron en una desaceleración del ritmo de crecimiento de los precios al consumidor de 14.25 a 8.25 por ciento, de 1977 a 1978.

Aun cuando el giro favorable de los términos del intercambio permitió que mejorara la balanza comercial, el notable declive del tradicional superávit del comercio de invisibles se tradujo en una disminución del excedente de la cuenta corriente de la balanza de pagos, de 700 a sólo 200 millones de dólares de 1977 a 1978. En parte como reflejo de las amortizaciones oficiales de la deuda, pero sobre todo debido a los movimientos de capital a corto plazo asociados con la moderada presión a la baja que sufrió la libra esterlina en el segundo trimestre de 1978, la cuenta de capitales se tornó deficitaria. Consecuentemente, las reservas de activos internacionales, después de haber alcanzado un máximo de 20 900

millones de dólares en enero de 1978, cayeron a 16 000 millones a fines de ese mismo año.

Se estima que durante 1979, la actividad económica fue adversamente afectada por la adopción de una política fiscal restrictiva, así como por el acusado debilitamiento de las exportaciones y el vigor de las importaciones, ambos derivados de la inesperada fortaleza de la libra esterlina. Estas circunstancias, aunadas a la aplicación de limitaciones cada vez mayores al crédito, influirán negativamente en las perspectivas de crecimiento económico en el curso de 1980. De esta manera, el desempleo se ampliará considerablemente en este último año, pudiendo rebasar los 1.6 millones de personas, o sea 6.3% de la fuerza laboral.

Esta desaceleración económica permitirá, por otra parte, disminuir las presiones inflacionarias desde casi 13% en 1979 a 11.25% en el año subsecuente. Al mismo tiempo, la fuerte aceleración de las importaciones y el creciente deterioro de la competitividad de la industria británica en el exterior se tradujeron, en 1979, en un déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos cercano a los 3 600 millones de dólares, el cual se espera que disminuya en 1980, en la medida que decaiga la actividad económica y con ello la demanda de importaciones.

A fines de 1971, la libra esterlina se revaluó con respecto a la unidad monetaria estadounidense, situándose en 2.61 libras por dólar. A principios de 1972, el Reino Unido se unió a la "serpiente" europea (o flotación colectiva), pero debió abandonarla en junio, haciendo flotar a la libra. La depreciación de esta última se aceleró en 1976, alcanzándose el nadir en octubre de ese año, fecha en la que llegó a 1.55 por dólar. Desde entonces, el tipo de cambio se ha recuperado como resultado del mejoramiento significativo en la balanza de pagos y el panorama inflacionario. En julio de 1979 se intercambiaban 2.26 libras por dólar.

## II. COMERCIO EXTERIOR DEL REINO UNIDO

### 1. Balanza comercial

Durante más de un siglo, el comercio exterior ha sido de vital importancia para la economía del Reino Unido. Poco menos de la mitad del consumo total de alimentos y casi todas las materias primas requeridas por las industrias de este país dependen de las importaciones, el total de las cuales equivalieron en 1978 a alrededor de la cuarta parte de su PNB. Al mismo tiempo, esta nación es una gran abastecedora de maquinaria, automóviles, aviones, manufacturas metálicas, aparatos electrónicos, productos químicos y textiles. Es el quinto país comercial más importante del mundo y sus envíos de mercancías al exterior representaron en ese mismo año 8.8% de las exportaciones totales del conjunto de las naciones industrializadas de economía de mercado.

De 1972 a 1978, las exportaciones de productos británicos pasaron de 24.4 a 71.7 millones de dólares, mientras que las importaciones subieron de 27.9 a 78.6 millones. El saldo resultante de estas transacciones fue, como ha sido el caso más frecuente en las últimas dos centurias, negativo y alcanzó un nivel máximo de 15 500 millones de dólares en 1974, año a partir del cual se ha reducido considerablemente (véase el cuadro 1). En la mayoría de las ocasiones, el déficit comercial ha sido contrarrestado por el superávit de la balanza de invisibles.

CUADRO 1

*Balanza comercial del Reino Unido  
(Millones de dólares)*

Años	Exportación		Importación		Saldo
	Valor	Variación % anual	Valor	Variación % anual	
1972	24 382		27 909		- 3 527
1973	30 542	25.3	38 878	39.3	- 8 336
1974	38 580	26.3	54 070	39.1	- 15 490
1975	43 908	13.8	53 386	- 1.3	- 9 478
1976	46 559	6.0	56 376	5.6	- 9 817
1977	57 517	23.5	63 699	13.0	- 6 182
1978	71 679	24.6	78 588	23.4	- 6 909

Fuente: Her Majesty's Stationery Office, Department of Trade and Industry, *Overseas Trade Statistics of the United Kingdom*, Londres, diciembre de 1972 y de 1978.

CUADRO 2

*Comercio exterior del Reino Unido por grupos de artículos  
(Millones de dólares)*

Concepto	Exportación		Importación	
	1972	1978	1972	1978
<i>Total</i>	24 381.7	71 679.2	27 908.6	78 587.6
<i>Alimentos y animales vivos</i>	864.3	3 508.0	5 264.0	10 224.0
Animales vivos	100.8	251.0	180.2	262.3
Carne y sus preparaciones	123.5	542.0	1 351.0	2 184.0
Productos de leche y huevos	55.7	426.0	639.3	979.0
Pescado y sus preparaciones	73.3	277.0	241.0	500.0
Cereales y sus preparaciones	84.8	700.0	643.4	1 298.0
Frutas y legumbres	78.4	255.0	1 080.7	2 006.0
Azúcar, preparaciones de azúcar y miel	116.1	205.0	366.1	857.0
Café, té, cacao y especias	126.6	562.0	469.6	1 455.0
Forrajes para animales (no incluye molido)	41.9	112.0	211.1	406.0
Preparaciones de alimentos diversos	63.2	178.0	81.6	276.7
<i>Bebidas y tabaco</i>	786.5	2 082.0	638.7	1 561.0
Bebidas	666.5	1 546.0	334.5	691.0
Tabaco y sus manufacturas	120.0	536.0	304.2	870.0
<i>Materiales crudos no comestibles, excepto lubricantes</i>	776.1	1 750.0	3 091.9	5 848.0
Pieles y cueros sin curtir	189.3	309.0	213.0	376.0
Semillas y frutas oleaginosas	4.1	11.3	128.5	487.0
Hule crudo	70.7	134.0	119.0	309.0
Madera aserrada y corcho	5.6	22.0	635.3	1 152.0
Pulpa y desperdicios de papel	4.9	14.7	430.3	670.0
Fibras y desperdicios de textiles	270.5	542.0	534.6	922.0
Fertilizantes crudos y minerales	123.6	267.0	150.1	379.0
Minerales metálicos y sus desperdicios	72.2	370.0	712.5	1 217.0
Materiales crudos de animales y vegetales	35.2	80.0	168.6	336.0
<i>Combustibles y lubricantes</i>	597.2	4 559.0	3 112.9	9 268.0
Carbón, coque y briquetas	42.5	174.0	148.6	170.0
Petróleo y sus productos	548.8	4 290.0	2 923.4	8 690.0
Gas	5.8	95.0	36.6	407.0
Energía eléctrica	0.1	-	4.3	-
<i>Aceites y grasas animales y vegetales</i>	28.0	109.0	223.5	534.0
Aceites y grasas animales	8.6	15.7	46.3	158.3
Aceites y grasas vegetales	4.4	41.0	157.4	309.0
Aceites y grasas procesados y ceras	15.0	52.3	19.8	66.7
<i>Productos químicos</i>	2 405.7	8 064.0	1 631.0	5 293.0
Elementos y compuestos químicos	636.2	1 753.0	664.4	1 519.0
Minerales, alquitrán y productos crudos de hulla, petróleo y gas natural	7.4	1 077.0	13.5	829.0 →

## 2. Comercio por productos

## a) Exportaciones

Como se puede apreciar en el cuadro 2, las exportaciones crecieron 47 298 millones de dólares de 1972 a 1978. Los renglones que experimentaron aumentos más significativos son los siguientes: *i)* maquinaria y equipo de transporte (16 369 millones), entre los que se distinguieron la maquinaria no eléctrica y el equipo de transporte; *ii)* productos manufacturados clasificados según la materia (10 369 millones), sobresaliendo las manufacturas de minerales no metálicos, los hilados o hilazas, las telas, el hierro y el acero; *iii)* productos químicos (5 658 millones); *iv)* artículos manufacturados diversos (4 573 millones), en donde la expansión de las prendas de vestir y los instrumentos profesionales y científicos tuvo la mayor importancia, y *v)* combustibles y lubricantes (3 962 millones), renglón en el que el petróleo y sus productos revistieron un papel preponderante.

Concepto	Exportación		Importación	
	1972	1978	1972	1978
Tintas, curtientes y materiales colorantes	265.0	668.0	108.1	284.0
Productos medicinales y farmacéuticos	452.3	1 255.2	109.4	385.5
Aceites esenciales	193.8	734.0	82.1	269.0
Fertilizantes manufacturados	17.5	111.1	82.2	145.7
Explosivos	26.5	59.7	3.8	10.8
Materiales plásticos	441.3	1 245.0	358.6	1 209.0
Materiales y productos químicos, n.e.	365.7	1 161.0	208.9	641.0
<i>Productos manufacturados clasificados según la materia</i>	5 888.6	16 258.0	5 805.2	16 973.0
Cueros y sus manufacturas	167.5	361.0	118.1	255.0
Manufacturas de hule no especificadas	241.1	653.0	106.1	414.0
Manufacturas de madera y corcho	28.6	146.0	354.8	734.0
Papel, cartón y sus manufacturas	254.5	750.0	779.4	2 024.0
Hilados o hilazas, telas, etc.	1 114.4	2 376.0	925.0	2 792.0
Manufacturas de minerales no metálicos	1 545.3	5 994.0	1 430.8	5 294.0
Hierro y acero	943.2	2 122.0	631.3	2 026.0
Metales no ferrosos	867.9	1 603.0	1 118.6	2 198.0
Manufacturas de metales, no especificados	726.1	2 253.0	341.1	1 236.0
<i>Maquinaria y equipo de transporte</i>	10 045.8	26 415.0	5 597.5	20 493.0
Maquinaria que no sea eléctrica	5 139.0	13 538.0	2 601.2	9 833.0
Maquinaria y aparatos eléctricos	1 655.6	4 164.0	1 320.0	2 327.0
Equipo de transporte	3 251.2	8 713.0	1 676.3	8 333.0
<i>Artículos manufacturados diversos</i>	2 317.4	6 890.0	2 232.5	7 329.0
Artículos sanitarios, tubería y equipo ligero	59.1	180.0	49.0	105.0
Muebles y enseres	87.6	452.0	87.8	373.6
Artículos de viaje	10.2	22.7	22.2	125.0
Prendas de vestir	361.1	1 286.0	547.5	1 767.0
Calzado	80.7	188.3	156.0	486.4
Instrumentos profesionales, científicos, etc.	684.5	1 324.0	500.0	1 066.0
Artículos manufacturados diversos	1 034.2	3 432.0	870.0	3 406.0
<i>Mercancías y transacciones no especificadas</i>	672.1	2 044.2	311.4	1 064.6

Fuentes: Her Majesty's Stationery Office, Department of Trade and Industry, *Overseas Trade Statistics of the United Kingdom*, Londres, diciembre de 1972, y OCDE, *Statistics of Foreign Trade*, Serie B, París, 1979.

### b) Importaciones

En el mismo período, las compras británicas aumentaron 50 679 millones de dólares. Los incrementos más importantes tuvieron lugar en los siguientes rubros: *i*) maquinaria y equipo de transporte (14 896 millones), en donde sobresalieron la maquinaria no eléctrica y el equipo de transporte; *ii*) productos manufacturados clasificados según la materia (11 168 millones), entre los que descollaron las manufacturas de minerales no metálicos, el hierro y el acero, los hilados o hilazas, las telas, el papel, el cartón y los metales no ferrosos; *iii*) combustibles y lubricantes (6 155 millones); *iv*) alimentos y animales vivos (4 960 millones), correspondiendo al café, el té, el cacao, las frutas y legumbres, la carne y los cereales y sus preparaciones las elevaciones más significativas, y *v*) artículos manufacturados diversos (5 097 millones), distinguiéndose las elevaciones experimentadas por las prendas de vestir y los instrumentos profesionales y científicos.

#### 3. Distribución geográfica del comercio exterior

En 1978, el Reino Unido realizó 74% de su comercio exterior (exportaciones e importaciones) con los países industrializados de economía de mercado. Entre éstos, asumieron una particular importancia los miembros de la CEE), con quienes este país llevó a cabo 39.2% de sus transacciones totales. Entre los integrantes de esta asociación económica destaca-

ron la República Federal de Alemania (9.7%), Francia (7.3%) y los Países Bajos (6.1%). A la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC) correspondió 14.5%, a Estados Unidos, 9.9% a los países en desarrollo, 22.6% (entre los que se distinguieron los exportadores de petróleo, con 9.6%) y a las naciones socialistas, 3.3 por ciento.

De 1972 a 1977, las exportaciones británicas hacia la CEE subieron de 7 348 a 27 087 millones de dólares, en tanto que las importaciones de ese origen pasaron de 8 811 a 31 849 millones; en consecuencia, el saldo negativo creció considerablemente. Las ventas destinadas a la AELC aumentaron de 3 160 a 9 559 millones, al tiempo que las adquisiciones se incrementaron de 4 029 a 12 280 millones de dólares, por lo que el déficit experimentó un aumento pronunciado.

En el curso del mismo período, las transacciones comerciales con Estados Unidos pasaron de una situación superavitaria a una deficitaria, por cuanto los envíos de productos británicos a este país se elevaron de 3 021 a 6 719 millones, y las adquisiciones 2 929 a 8 161 millones de dólares.

Como resultado principalmente de la fuerte expansión de las exportaciones británicas a los países en desarrollo, las cuales crecieron de 5 801 a 18 970 millones, frente a un aumento de las importaciones de 6 151 a 15 033 millones, el

CUADRO 3

*Distribución geográfica del comercio exterior del Reino Unido  
(Millones de dólares)*

<i>Países</i>	<i>Exportación</i>		<i>Importación</i>	
	<i>1972</i>	<i>1978</i>	<i>1972</i>	<i>1978</i>
<i>Total</i>	24 381.7	71 679.2	27 908.6	78 587.6
<i>Países industrializados de economía de mercado</i>	17 661.3	50 291.5	20 608.5	60 979.3
Australia	795.4	1 668.2	708.9	719.5
Canadá	950.4	1 421.4	1 514.0	2 090.2
España	426.8	994.4	347.6	1 078.4
Estados Unidos	3 020.8	6 719.3	2 929.4	8 161.3
Japón	429.3	1 041.0	785.5	2 463.0
Nueva Zelanda	367.2	516.8	629.2	835.8
República de Sudáfrica	771.5	1 284.6	739.7	1 502.2
Comunidad Económica Europea	7 348.4	27 087.2	8 811.0	31 849.3
Bélgica-Luxemburgo	985.0	4 226.4	790.2	3 515.2
Dinamarca	595.8	1 631.0	871.0	1 862.9
Francia	1 278.1	4 857.1	1 510.3	6 165.1
Italia	710.1	2 157.6	884.2	3 714.4
Irlanda	1 174.2	3 925.0	1 112.7	3 083.3
Países Bajos	1 129.2	4 330.3	1 538.7	4 846.0
República Federal de Alemania	1 476.0	5 959.8	2 103.9	8 662.4
Asociación Europea de Libre Comercio	3 160.0	9 558.6	4 029.0	12 279.6
Austria	298.7	460.9	320.7	622.2
Finlandia	343.3	670.2	616.9	1 221.5
Islandia	33.6	85.3	23.3	122.5
Noruega	273.3	1 247.9	546.8	2 773.2
Portugal	279.3	550.0	314.4	491.8
Suecia	1 012.8	2 247.5	1 283.1	2 579.5
Suiza	919.0	3 673.4	923.8	4 138.4
Otros	391.5	623.4	114.2	330.5
<i>Países en desarrollo</i>	5 801.1	18 969.8	6 151.1	15 032.9
Argentina	128.7	218.5	191.5	294.0
Brasil	210.5	425.0	215.8	542.4
Hong Kong	252.5	695.8	462.1	1 020.0
India	353.3	669.2	280.7	618.2
Israel	336.9	467.5	143.1	363.1
Kenia	138.9	375.6	72.7	220.0
Malasia	155.6	389.4	116.3	384.6
México	94.7	208.4	17.3	79.8
Singapur	193.5	491.3	99.0	224.2
Zambia	115.7	133.9	151.1	130.6
Países exportadores de petróleo	1 408.8	8 252.7	2 510.2	6 195.0
Arabia Saudita	113.0	1 509.2	459.6	1 671.0
Argelia	84.5	231.6	57.4	72.8
Indonesia	49.7	160.6	23.3	64.1
Irán	292.7	1 442.0	309.8	1 025.8
Irak	67.0	413.6	85.4	954.6
Kuwait	78.3	637.8	441.5	1 193.0
Libia	115.9	412.1	360.7	188.5
Nigeria	384.9	2 175.5	390.5	549.4
Venezuela	106.9	362.6	142.0	137.6
Otros*	115.9	907.7	240.0	338.2
Otros	2 412.2	6 642.5	1 891.3	4 961.0
<i>Países socialistas</i>	919.3	2 417.9	1 149.0	2 575.4
Bulgaria	23.5	51.1	17.4	28.9
Checoslovaquia	59.4	140.4	80.8	164.0
China	79.2	174.8	89.0	212.3
Cuba	41.9	53.0	12.6	15.2
Hungría	57.3	123.8	29.4	81.5
Polonia	188.6	510.5	177.0	407.4
República Democrática Alemana	37.5	91.1	54.1	169.7
Rumania	97.1	143.9	63.5	99.2
URSS	225.9	812.2	569.1	1 321.0
Yugoslavia	107.7	307.7	55.2	72.7
Otros	1.2	9.4	0.9	3.5

\* Incluye Abu Dhabi, Dubai, Sharjah y otros.

Fuentes: Her Majesty's Stationery Office, Department of Trade and Industry. *Overseas Trade Statistics of the United Kingdom*, Londres, diciembre de 1972, y OCDE, *Statistics of Foreign Trade*, Monthly Bulletin, París, septiembre de 1979.

saldo negativo del comercio con estas naciones obtenido en 1972 se convirtió en positivo seis años después. Este desenvolvimiento obedeció fundamentalmente al giro que, en el mismo sentido, experimentaron las transacciones con los exportadores de petróleo.

Las operaciones comerciales con los estados socialistas manifestaron poco dinamismo y se mantuvieron deficitarias para el Reino Unido. Las ventas con ese destino subieron de 919 a 2 418 millones, en tanto que las compras se incrementaron de 1 149 a 2 575 millones de dólares (véase el cuadro 3).

#### 4. Política comercial

La gran dependencia de la economía del Reino Unido respecto del comercio exterior ha determinado que este país se haya erigido en firme defensor de la liberalización del comercio mundial, al tiempo que busca constantemente el mejor aprovechamiento de sus ventajas comparativas, y con ello elevar el bienestar general de su población. De esta manera, se ha destacado por su carácter de promotor y miembro fundador de la mayoría de los organismos internacionales que pugnan por reducir las barreras a los intercambios mundiales.

En enero de 1973, el Reino Unido junto con Irlanda y Dinamarca se constituyeron en miembros activos de la CEE, compuesta en ese entonces por Bélgica, Francia, la República Federal de Alemania, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos. A partir de entonces, los aranceles existentes entre los primeros tres países y los antiguos miembros de la CEE disminuyeron paulatinamente. Desde julio de 1977, las transacciones comerciales de productos agrícolas e industriales entre el Reino Unido y los demás miembros de la CEE están libres de gravámenes.

En cinco etapas, que se iniciaron en julio de 1973 y terminaron en julio de 1977, el Reino Unido incrementó los aranceles aplicados a las importaciones de productos agrícolas y los unificó de esta manera con el arancel externo común (AEC) de la CEE. Los derechos de importación no se calculan a partir del valor de las mercancías que ingresan en el Reino Unido, sino sobre el que tienen en el momento de entrar por primera vez en la CEE.

La adopción de la política agrícola común de la CEE por parte del Reino Unido, y el consecuente aumento de los gravámenes de importación de los productos agrícolas de países no miembros de la CEE, han resultado claramente desventajosos para los países exportadores de estos productos, gran parte de los cuales son países en desarrollo. Este aumento de los aranceles de productos agrícolas se puede tipificar con los ejemplos de la miel y las fresas enlatadas. En el primer caso la tarifa de importación que se aplicaba antes del ingreso del Reino Unido a la CEE era de 2.5%; como resultado de su ingreso a dicha Comunidad, la tarifa se incrementó a 27%. En el caso de las segundas, la tarifa respectiva aumentó de 15 a alrededor de 23 por ciento. Por otra parte, con respecto a los productos hortícolas, la armonización con el AEC y la eliminación de los impuestos sobre las transacciones entre miembros de la CEE se completó en cinco etapas iguales, la última de las cuales se cumplió en enero de 1978.

También en cinco etapas, que principiaron en abril de 1973 y finalizaron en julio de 1977, el Reino Unido ajustó sus aranceles correspondientes a los productos manufacturados y semimanufacturados procedentes de terceros países y eliminó los gravámenes a los productos provenientes de los demás miembros de la Comunidad. A diferencia de los productos agrícolas, los aranceles de los productos manufacturados y semimanufacturados eran mayores para el Reino Unido antes de su ingreso a la Comunidad que los existentes en esta última; el promedio ponderado de los derechos británicos de importación aplicables a los productos manufacturados y semimanufacturados era de 10.2%, frente a 8.4% en el caso del AEC comunitario.

Los antiguos asociados del Reino Unido en la AELC (Austria, Finlandia, Noruega, Portugal, Suecia y Suiza) han celebrado acuerdos comerciales con la CEE, mediante los cuales se han otorgado mutuamente concesiones no extensivas a otras naciones, y cuyo objetivo es facilitar e incrementar el comercio de productos industriales. Debido a su antiguo carácter de miembro de la AELC, la posición arancelaria —en ambas direcciones— del Reino Unido con algunos países de la misma difiere todavía en unos cuantos aspectos de la del resto de la CEE; estas discrepancias desaparecerán también en la medida que se vaya completando el acuerdo CEE-AELC, en el curso de unos cuantos años más.

Por otra parte, continúa en vigor el tratado que el Reino Unido firmó con Irlanda el 1 de julio de 1966. Este convenio suprime todos los impuestos al comercio entre ambos países con la excepción de ciertos gravámenes de carácter proteccionista que Irlanda introdujo en julio de 1974.

El tratamiento arancelario recíprocamente preferencial entre el Reino Unido y los países miembros de la Comunidad Británica de Naciones se remonta a la conferencia de Ottawa de 1932. No obstante, a consecuencia del acceso del Reino Unido a la CEE, es inminente la desaparición del carácter particular de sus intercambios con estas naciones.

El Tratado de Lomé, cuyos aspectos comerciales entraron en vigor en julio de 1975, sustituye a las antiguas relaciones especiales existentes entre el Reino Unido y 22 países en desarrollo del Commonwealth de África, el Caribe y el Pacífico (ACP). Este acuerdo estableció nuevos lazos de comercio, ayuda y cooperación entre la CEE y un total de 46 naciones ACP en desarrollo. En 1977 se incorporaron a dicho convenio seis países recientemente independizados, elevando de esta manera a 52 el número de miembros (24 del Commonwealth y 28 más). El acuerdo salvaguarda los intereses de los países del Commonwealth y otros más que dependen de las exportaciones de determinados productos agrícolas, incluyendo el azúcar, cuyo acceso a los mercados comunitarios ha sido garantizado durante un período indeterminado a precios relacionados con los prevalecientes en la Comunidad, y en las cantidades que los países productores se han comprometido a suministrar.

Por otra parte, a través de este mismo convenio, los 52 países ACP tienen acceso a un sistema de estabilización que evita las fluctuaciones violentas de los ingresos derivados de sus exportaciones; el acuerdo les posibilita, asimismo, obte-

ner ayuda financiera adicional con recursos del Fondo Europeo de Desarrollo y del Banco Europeo de Inversiones.

En 1976, conforme a acuerdos similares a los comprendidos por el Convenio de Lomé, todos los territorios británicos dependientes (con la excepción de Gibraltar, Hong Kong y Bermuda), al igual que los Países y Territorio de Ultramar (PTU),<sup>1</sup> fueron formalmente ligados a la Comunidad como un todo. La eliminación de las preferencias concernientes a las importaciones desde los países ajenos al Commonwealth que no son signatarios del Convenio de Lomé ni tampoco integrantes del grupo PTU, se completó en julio de 1977.

Se acordaron, asimismo, otros arreglos especiales relacionados al acceso continuado a la CEE de los productos lácteos de Nueva Zelandia.

La Comunidad ha afirmado su objetivo de proseguir con la expansión y fortalecimiento de sus relaciones comerciales con los países del Commonwealth de Asia, tomando en consideración el alcance del Sistema Generalizado de Preferencias, del cual estos últimos derivan un beneficio considerable. En 1974 entró en vigor un acuerdo de cooperación comercial con la India, en 1975 otro con Sri Lanka y dos más en 1976, con Bangladesh y Paquistán.

En julio de 1974 el Consejo de Desarrollo de la CEE suprimió el antiguo impedimento legal a la creación de un programa continuo de asistencia de la CEE a los países en vías de desarrollo no comprendidos por el Convenio de Lomé. Las pautas de colaboración correspondientes a 1978, aprobadas por los ministros del citado Consejo, incluyeron la adjudicación de un fondo de ayuda de 70 millones de Unidades de Cuenta,<sup>2</sup> de los cuales 75% se destinará a los países necesitados de Asia y 20% a los de menores recursos de América Latina. La magnitud de dicho fondo significó un aumento de 25 millones y 50 millones sobre las cantidades destinadas al mismo fin en 1977 y 1976, respectivamente. Las concesiones se realizaron sin compromiso de que continuaran en los años subsiguientes.

En 1968, durante la celebración de la Segunda Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (II UNCTAD), en Nueva Delhi, se estableció el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) para las manufacturas y semimanufacturas exportadas por los países en desarrollo, con el fin de fomentar su industrialización. El esquema del Reino Unido fue puesto en vigor en 1972; más tarde, como miembro de la CEE, en 1974, adoptó el esquema comunitario. Este último ha sido considerablemente mejorado desde el ingreso del Reino Unido a la CEE con el establecimiento de un acceso más liberal a la Comunidad de importaciones de manufac-

turas y productos agrícolas procesados originarios de los países en desarrollo.

No obstante, el provecho que del esquema comunitario pueden derivar estos últimos se encuentra restringido por la presencia de cuotas que limitan las compras de los bienes manufacturados conocidos como "sensibles", en cuya elaboración algunas de estas naciones disfrutaban de ventajas comparativas. Encima de eso, las importaciones bajo régimen de franquicia provenientes de las naciones beneficiadas por el esquema están sujetas a cupos o cuotas globales que, aun cuando han sido ampliadas paulatinamente, obstaculizan de todos modos la utilización de las rebajas arancelarias. Asimismo, las adquisiciones de cereales y productos derivados, carne de res, ternera, carnero y aves y los productos lácteos, excepto mantequilla y queso están sujetas a precios mínimos de importación, instrumentados a través de gravámenes variables fijados de manera autónoma.

Con el fin de proporcionar información a los exportadores del Tercer Mundo sobre las oportunidades y perspectivas comerciales para sus productos y servicios en el mercado del Reino Unido, este último creó la Oficina de Oportunidades de Importación para los Países en Desarrollo (The Import Opportunities Office for Developing Countries), cuya dirección es: 69 Cannon Street, London EC4 5AB.

Desde 1945, la cooperación oficial británica al desarrollo económico de los países rezagados ha alcanzado casi 9 600 millones de dólares. El desembolso bruto promedio anual durante el período 1973-1976 fue de alrededor de 760 millones. En 1976, los flujos oficiales para la asistencia sumaron 975 millones (865 millones netos, o sea 0.39% del PNB del Reino Unido). De este total, 254 millones de dólares fueron asignados a través de agencias multilaterales, y el resto (721 millones) correspondió a la ayuda bilateral. La mayor parte de esta última (563 millones) se dirigió a las naciones en desarrollo pertenecientes a la Commonwealth (incluso casi 67 millones de dólares, en su mayoría bajo la forma de subvenciones, destinados a los territorios británicos de ultramar, cuyas necesidades se consideraron prioritarias). Las subvenciones cubren aproximadamente 70% de la cooperación oficial británica y los empréstitos financieros el resto. Por lo que hace a la distribución geográfica de esta asistencia, Asia, la zona más favorecida, absorbió 40% del total; la sigue Africa, con 26%; Iberoamérica y el Caribe, con 10%; Oceanía, con 8% y Europa, con 1%. Alrededor de 66% de la asistencia bilateral se destinó a los países que tienen un ingreso per cápita anual de menos de 200 dólares. El Reino Unido suscribe el objetivo de las Naciones Unidas consistente en que la ayuda oficial para el desarrollo debe ascender anualmente a 0.7% del PNB, y se propone alcanzarlo próximamente.

El Reino Unido impone muy pocas restricciones al movimiento internacional de bienes y servicios. Conforme a la Ley de Poderes de Importación, Exportación y Aduanas de 1939, el Departamento de Comercio tiene la facultad de prohibir o regular la entrada o salida de mercancías. Algunos otros departamentos tienen autorizaciones independientes para controlar las importaciones y las exportaciones para fines específicos.

De conformidad con sus compromisos contraídos en el

1. El área PTU abarca el condominio anglo-francés de Nuevas Hébridas, Belice, el Territorio Antártico Británico, el Territorio Británico del Océano Índico, las Islas Vírgenes Británicas, Brunei, las Islas Caimán, Comoras, las Islas y Dependencias Falkland, la Polinesia Francesa, los Territorios Meridionales y Antárticos Franceses, las Islas Gilbert, Mayotte, Montserrat, las Antillas Neerlandesas (Aruba, Bonaire, Curazao, Saba, San Eustaquio, y San Maarten), Nueva Caledonia y Dependencias, las Islas Pitcairn, Sta. Elena y Dependencias, San Pedro y Miguelón, Seychelles, las Islas Salomón, Surinam, el Territorio Francés de los Afors y los Issas, las Islas Turcos y Caicos, Tuvalu, las Islas Wallis y Futuna, y los Estados Asociados de las Islas Occidentales (Antigua, Dominica, Santa Lucía, San Vicente y San Kitts-Nevis-Anguila).

2. Equivalentes a 0.8886708 gramos de oro fino, cada una.



Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), el Fondo Monetario Internacional (FMI) y la CEE, el Reino Unido ha removido progresivamente las restricciones cuantitativas a casi todas las importaciones originarias de las economías de mercado. Se han efectuado arreglos comerciales con la URSS, algunos países socialistas europeos y con Japón, que prevén la existencia de cuotas que sujetan la entrada de ciertos artículos manufacturados a la obtención de permisos especiales. Existen, además, cupos sobre textiles originarios de países con mano de obra a bajo costo y ciertas frutas frescas, mantequilla y cigarrillos.

Desde 1975 hasta 1977, el Reino Unido impuso cuotas a la entrada de hilados y artículos de algodón provenientes de Grecia, Turquía, España, Portugal, Brasil, Yugoslavia y muchos países asiáticos. Las exportaciones portuguesas de fibras sintéticas también están sujetas a topes. Se aplicaron, por otra parte, restricciones de importación más severas a las exportaciones de zapatos, camisas, y trajes para hombre del Consejo de Ayuda Mutua Económica (CAME). El ingreso de televisores y tubos se encuentra sujeto a licencias individuales de importación si provienen de los países socialistas. Asimismo, se han impuesto cuotas a las adquisiciones de televisores de Taiwan.

Además de pagar los derechos correspondientes al Arancel Externo Común de la CEE, las importaciones están sujetas a un impuesto de 8% sobre el valor agregado. La magnitud de este gravamen se eleva a 12.5% en el caso de la mayoría de los bienes de consumo durable (*v. gr.* cámaras fotográficas, aparatos electrodomésticos y televisores), joyas, pieles, gasolina y ciertos productos derivados del petróleo. Se impone un impuesto adicional de 10% a las compras de automóviles de pasajeros.

Las autoridades aduanales y fiscales británicas se precian de sus relaciones amigables con los importadores, por lo que aceptan generalmente los aforos propuestos *bona fide* por las firmas compradoras; aun cuando tienen el poder de rechazar las evaluaciones de los importadores, sustituyéndolas por las suyas propias, esto sucede sólo esporádicamente.

Las agencias gubernamentales tienden a satisfacer sus necesidades acudiendo a proveedores británicos cuando pueden disponer de productos nacionales e importados en condiciones similares. En el caso de ciertos artículos electrónicos, instrumentos científicos y computadoras, los productos hechos en el Reino Unido reciben un tratamiento preferencial por parte del gobierno, incluso si los bienes importados son —después del pago de los aranceles— más baratos.

No existen zonas ni puertos libres en el Reino Unido; sin embargo, las autoridades aduanales permiten retener bienes en tránsito en alrededor de 4 000 almacenes de depósito aprobados.

### III. COMERCIO DE MEXICO CON EL REINO UNIDO

#### 1. Balanza comercial

Las relaciones comerciales con el Reino Unido revisten una gran relevancia por cuanto ese país europeo constituyó, en

1978, el sexto abastecedor y el decimotercer comprador más importante de México. Durante el período 1972-1978 las ventas de productos mexicanos a ese mercado mostraron una trayectoria irregular; alcanzaron su nivel máximo de 46 millones de dólares en 1974, y el mínimo de 14.2 millones en 1972. Desde 1977, en que ascendieron a 41.6 millones, han venido experimentando una baja sostenida que se ha prolongado en el curso de 1979. Por el contrario, las importaciones mexicanas de mercancías británicas mostraron una tendencia general al alza sólo interrumpida en 1977, que las llevó de 92.9 millones de dólares en 1972 a 190.6 millones en 1978. En 1979 alcanzarán su nivel más elevado; en el curso de los diez primeros meses de ese año sumaban ya 226.4 millones.

El saldo de estas transacciones, siempre desfavorable para México, siguió la misma tendencia que las importaciones y creció de 78.7 a 153.8 millones de dólares de 1972 a 1978. Durante los diez primeros meses de 1979 se expandió considerablemente, con lo que llegó a 187.1 millones (véase el cuadro 4).

CUADRO 4

*Balanza comercial de México con el Reino Unido  
(Miles de dólares)*

Años	Exportación <sup>a</sup>		Importación		Saldo
	Valor	Variación % anual	Valor	Variación % anual	
1972	14 155		92 879		- 78 724
1973	14 513	2.6	90 604	- 2.4	- 76 091
1974	45 950	216.6	135 991	50.1	- 90 041
1975	28 554	- 37.9	191 601	40.9	- 163 047
1976	27 770	- 2.7	188 873	- 1.4	- 161 103
1977 <sup>b</sup>	41 640	49.9	128 286	- 31.1	- 86 646
1978 <sup>b</sup>	36 715	- 11.8	190 556	48.5	- 153 841
Enero-octubre					
1978 <sup>b</sup>	45 956		168 329		- 122 373
1979 <sup>b</sup>	39 358	- 14.4	226 449	34.5	- 187 091

a. Incluye revaluación.

b. Cifras preliminares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SPP.

La evolución de las relaciones comerciales entre México y el Reino Unido en el curso del mismo período, de acuerdo a fuentes del segundo país, aparece en el cuadro 5. Al establecerse la comparación entre éste y el cuadro anterior, puede comprobarse que, en la mayoría de las ocasiones, las estadísticas mexicanas son inferiores a las británicas, tanto en el caso de las exportaciones como en el de las importaciones mexicanas.

Por lo que hace a las primeras, los registros estadísticos británicos son mayores que los del país latinoamericano en 1972, 1973, 1976 y 1977, debido, primeramente, al hecho de que una elevada proporción de las mercancías mexicanas de exportación se envían a territorio estadounidense para ser

reexpedidas desde puertos de ese país hacia otras regiones del mundo. Otro factor determinante de las diferencias estriba en la intervención de firmas extranjeras en la comercialización de una parte de las exportaciones mexicanas. Además, el Reino Unido clasifica sus compras de plata en la balanza de mercancías y México, por su parte, en la de servicios; la discrepancia por esta sola razón ascendió en 1976 y 1977 a 39.3 millones de dólares.

En lo que toca a las adquisiciones de México, a pesar de que cada país contabiliza las corrientes comerciales de manera diferente (exportaciones fob, importaciones cif), los registros mexicanos son menores debido, fundamentalmente, a las prácticas de subfacturación de los importadores del país latinoamericano.

Los bienes más importantes que el Reino Unido muestra haber comprado en volúmenes inferiores a lo que México manifiesta haberle enviado en 1974, 1975 y 1976 son el cinc en bruto y el cinc afinado.

Por el contrario, los artículos que México señala haber vendido en montos menores de lo que el país europeo indica son: compuestos heterocíclicos, n.e., miel de abeja y melazas.

Los principales productos que el Reino Unido manifiesta haber vendido a México en cantidades mayores de lo que éste indica haberle comprado en el curso del período 1972-1977 son: motores de explosión o combustión interna de émbolo y sus partes y piezas sueltas; partes, piezas sueltas y accesorios de los vehículos automóviles, y máquinas generadoras, motores y convertidores rotativos, transformadores y convertidores estáticos. Por otro lado, los artículos que México anota haber importado en mayores cantidades de lo que señala el país europeo son: whisky e hidrocarburos aromáticos.

CUADRO 5

*Balanza comercial del Reino Unido con México  
(Millones de dólares)*

Años	Exportaciones a México	Importaciones de México	Saldo
1972	94.7	17.3	77.4
1973	97.2	25.2	72.0
1974	140.4	41.8	98.6
1975	248.3	24.2	224.1
1976	216.5	42.3	174.2
1977	137.9	70.4	67.5

Fuente: Her Majesty's Stationery Office, Department of Trade and Industry, *Overseas Trade Statistics of the United Kingdom*, Londres, diciembre de 1972, 1976 y 1977.

a) *Exportaciones*

Los envíos mexicanos al Reino Unido están constituidos esencialmente por materias primas y auxiliares, alimentos y bebidas. Durante el período 1972-1978, los productos más importantes fueron cinc afinado, algodón en rama, azufre sin refinar, hormonas naturales o reproducidas por síntesis, espárragos, miel de abeja, aceite esencial de limón, compuestos heterocíclicos, n.e., y café crudo en grano. Por su aparición reciente y magnitud creciente destacaron los jugos de naranja y limón, las legumbres y hortalizas, el tequila, los libros impresos, los metales comunes, el cadmio, los hilados de fibras textiles sintéticas y las partes y piezas sueltas para motores de explosión o combustión interna. Asimismo, por su presencia constante, figuraron también medicamentos, sombreros de paja, ropa exterior de algodón, prendas de vestir exteriores de lana y fibras artificiales, alhajas de plata, manufacturas de ónix, selenio, y partes y piezas sueltas de máquinas o aparatos mecánicos (véase el cuadro 6).

CUADRO 6

*México: principales artículos exportados al Reino Unido<sup>a</sup>  
(Miles de dólares)*

Concepto	1972	1973	1974	1975	1976 <sup>b</sup>	1977 <sup>b</sup>	1978 <sup>b</sup>
<i>Total</i>	14 155	14 513	45 950	28 554	27 770	41 640	36 715
<i>Suma de los artículos seleccionados</i>	11 327	14 024	42 872	26 204	26 695	40 216	33 741
<b>BIENES DE CONSUMO</b>	2 914	2 355	4 548	8 309	8 178	8 631	11 852
<i>No duraderos</i>	2 430	1 561	3 962	7 407	7 197	7 493	11 074
Alimentos y bebidas	2 372	1 358	3 499	7 114	6 993	6 867	10 629
Espárragos preparados o en conserva	65	54	119	228	4 076	1 706	3 385
Café crudo en grano, sin cáscara	279	237	883	78	724	1 064	2 966
Miel de abeja	185	656	636	740	915	1 614	1 982
Jugo de naranja	—	—	—	—	293	1 298	1 413
Tequila	134	115	151	29	82	252	264
Jugo de limón	70	182	625	881	644	549	206
Legumbres y hortalizas, cocidas y congeladas	—	—	—	184	220	303	182
Fresas congeladas	258	—	148	—	1	72	128
Pimienta	—	21	101	120	38	9	103
Azúcar mascabado	—	—	—	4 854	—	—	—
Otros	1 381	93	836	—	—	—	—

Concepto	1972	1973	1974	1975	1976 <sup>b</sup>	1977 <sup>b</sup>	1978 <sup>b</sup>
No comestibles	58	203	463	293	204	626	445
Ropa exterior de algodón, para hombres, mujeres, niñas, etc.	26	92	413	118	50	134	180
Prendas de vestir exteriores, de lana y fibras artificiales	8	40	26	20	37	279	115
Medicamentos empleados en medicina o en veterinaria	(440)	(200)	3	118	48	92	88
Sombreros de palma o paja	(202)	16	21	37	69	121	62
Otros	24	55	—	—	—	—	—
<i>Duraderos</i>	484	794	586	902	981	1 138	778
Objetos de vidrio para servicio de mesa	5	75	—	2	34	168	351
Alhajas de plata, aun con partes de oro, contrastadas	11	163	375	274	90	211	194
Globos para recreo	—	—	—	7	35	212	114
Manufacturas de ónix	37	156	184	55	35	5	63
Juegos para recreo	(185)	(108)	—	28	103	67	31
Libros impresos	7	20	15	40	23	203	23
Otros	424	380	12	496	661	272	2
<b>BIENES DE PRODUCCION</b>	<b>8 413</b>	<b>11 669</b>	<b>38 324</b>	<b>17 895</b>	<b>18 517</b>	<b>31 585</b>	<b>21 889</b>
<i>Materias primas y auxiliares</i>	7 885	11 215	37 408	17 665	16 015	30 458	20 997
Algodón en rama, sin pepita (en pluma)	118	58	80	—	5 311	16 341	7 345
Hilados de fibras textiles sintéticas y artificiales	—	30	—	—	165	899	4 532
Aceite esencial de limón	411	945	1 072	322	648	1 260	2 594
Azufre sin refinar	3 616	3 967	4 106	3 342	1 078	3 006	1 294
Amoniaco licuado o en solución	—	—	—	—	—	—	1 154
Minerales de antimonio	—	—	—	—	—	—	764
Bióxido de manganeso grado batería, en concentrados	—	—	(260)	47	—	—	708
Compuestos heterocíclicos, n.e.	—	—	—	652	856	1 662	645
Fuel-oil	—	—	—	—	—	118	303
Selenio	288	361	334	359	398	534	296
Hilados de algodón sin acondicionar	4	49	323	—	—	344	294
Metales comunes, en bruto o manufacturados, n.e.	—	—	—	—	462	173	282
Cadmio refinado	—	16	134	—	311	648	231
Cinc afinado	—	—	20 729	7 052	3 288	3 649	223
Productos de origen vegetal, para alimentación de animales	—	—	—	46	51	101	144
Plomo en polvo	—	—	—	34	27	84	110
Hormonas naturales o sintéticas	1 051	2 153	3 116	1 596	80	271	52
Otros	2 397	3 636	7 514	4 215	3 340	1 368	26
<i>Bienes de inversión</i>	528	454	916	230	2 502	1 127	892
Partes o piezas sueltas para motores de explosión o combustión interna	—	—	59	140	104	202	292
Motores para automóviles	(416)	44	767	—	1 583	—	240
Partes y piezas sueltas de máquinas, aparatos o artefactos mecánicos	30	15	57	53	74	68	184
Manufactura de alabastro, mármol o tecali	—	(16)	—	(402)	89	153	110
Poleas	—	—	—	37	26	48	50
Juntas metaloplásticas	—	—	12	(107)	88	59	3
Otros	498	395	21	—	538	597	13
<i>Otros artículos no seleccionados</i>	2 828	489	3 078	2 350	1 075	1 424	2 974

a. Incluye revaluación.

b. Cifras preliminares.

( ) Dólares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SPP.

## b) Importaciones

Entre las adquisiciones mexicanas de productos británicos se distinguen particularmente los bienes de inversión. En el curso del período referido, las mercancías que mayor participación tuvieron fueron las siguientes: convertidores, calderas de colado y lingoteras; tractores, incluidos los tractores toros; aparatos y dispositivos para el tratamiento de materias

que impliquen cambio de temperatura; partes, piezas sueltas y accesorios de vehículos automóviles; máquinas herramientas para el trabajo de los metales; bebidas espirituosas; motores de explosión o combustión interna y sus partes y piezas sueltas; máquinas y aparatos para el hilado de materias textiles; máquinas generadoras, motores y convertidores rotativos; aceros aleados y finos al carbono; antibióticos; látex y caucho natural; telares y máquinas para tejer, hacer géneros de

CUADRO 7

México: principales artículos importados del Reino Unido  
(Miles de dólares)

Concepto	1972	1973	1974	1975	1976*	1977*	1978*
<i>Total</i>	92 879	90 604	135 991	191 601	188 873	128 286	190 556
<i>Suma de los artículos seleccionados</i>	54 332	50 989	75 048	138 409	150 061	87 825	117 736
<b>BIENES DE CONSUMO</b>	7 255	7 895	7 927	10 191	9 488	7 543	6 980
<i>No duraderos</i>	6 581	7 150	7 302	8 954	8 019	6 236	5 520
Alcohol etílico, aguardientes, licores y demás bebidas espirituosas	6 581	7 150	7 302	8 954	8 019	6 236	5 520
<i>Duraderos</i>	674	745	625	1 237	1 469	1 307	1 460
Libros, folletos e impresos similares	674	745	625	1 237	1 469	1 307	1 460
<b>BIENES DE PRODUCCION</b>	47 077	43 094	67 121	128 218	140 573	80 282	110 756
<i>Materias primas y auxiliares</i>	5 996	10 553	15 270	14 789	14 590	23 017	33 918
Matas cobrizas; cobre en bruto; desperdicios y desechos de cobre	—	—	—	—	—	—	11 674
Antibióticos	1 385	2 041	2 113	2 657	2 089	3 132	4 550
Aceros aleados y finos al carbono, n.e.	570	1 363	1 322	4 150	894	1 115	4 088
Aceites de petróleo o de minerales bituminosos, excepto crudos	242	301	2 526	506	535	553	3 216
Látex y caucho natural, incluso gutapercha	731	1 271	2 415	2 793	2 806	2 494	2 292
Derivados halogenados de los hidrocarburos acíclicos, ciclánicos, etc.	465	492	427	515	1 188	1 519	2 257
Compuestos heterocíclicos hexagonales	377	962	2 050	1 418	2 579	2 021	1 658
Compuestos aminados de funciones oxigenadas simples o complejas	331	198	262	678	478	1 750	1 536
Extractos curtientes de origen vegetal (mimosa)	215	231	63	63	384	1 046	1 106
Materias colorantes orgánicas sintéticas, n.e.	9	—	—	659	1 065	1 673	637
Yute sin hilar	—	—	—	165	889	835	439
Ácidos monocarboxílicos, sus anhídridos, halógenos, peróxidos y perácidos	582	772	1 459	895	898	743	370
Láminas de hierro o acero, excepto de espesor inferior o igual a 4 milímetros	—	—	—	277	(164)	3 470	95
Hidrocarburos aromáticos	1 089	1 831	777	13	1	2 666	(176)
Butano y propano, mezclados entre sí, licuados, etc.	—	1 091	1 856	—	784	—	—
<i>Bienes de inversión</i>	41 081	32 541	51 851	113 429	125 983	57 265	76 838
Tractores, incluidos los tractores tornos	6 855	7 608	11 116	4 977	12 527	12 478	25 119
Árboles de transmisión, cigüeñales y manivelas, soportes de cojinetes, etc.	1 673	2 862	5 156	7 608	6 786	6 168	12 142
Partes y piezas sueltas para motores de explosión o combustión interna	2 432	3 336	5 657	7 356	5 923	4 593	8 600
Bombas, motobombas y turbobombas de aire y para líquidos; compresores, etc.	1 110	1 767	2 617	4 097	4 729	4 248	7 224
Partes, piezas sueltas y accesorios de los vehículos automóviles	759	1 161	1 238	6 487	11 127	3 499	4 336
Máquinas generadoras, motores y convertidores rotativos; transformadores, etc.	1 541	1	2 310	4 738	4 968	6 419	3 392
Máquinas herramientas para el trabajo de los metales y los carburos metálicos	1 162	493	1 117	3 640	3 722	2 866	2 932
Aparatos y dispositivos para el tratamiento de materias, que impliquen un cambio de temperatura	308	123	403	1 559	2 608	2 180	2 785
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, n.e.	150	477	240	1 170	990	2 170	2 492
Partes y piezas sueltas para bombas, motobombas y turbobombas	584	2 135	1 073	883	3 503	912	1 669
Rodamientos de todas clases (de bolas, agujas, rodillos, etc.)	1 543	985	900	1 791	1 382	819	1 383
Telares y máquinas para tejer, hacer géneros de punto, tules, encajes, etc.	7 371	3 484	4 093	3 803	1 768	717	1 016
Partes y piezas sueltas para máquinas generadoras, motores y convertidores rotativos	10	40	176	2 067	4 576	1 155	781
Motores de explosión o de combustión interna, de émbolos	768	2 296	7 033	9 243	5 923	1 584	731
Máquinas y aparatos para el hilado de materias textiles, sintéticas y artificiales	11 917	1 190	4 809	9 987	5 584	1 007	715
Máquinas automáticas para tratamiento de la información y sus unidades, etc.	2 181	2 577	1 687	1 595	3 380	329	553 →

Concepto	1972	1973	1974	1975	1976 <sup>a</sup>	1977 <sup>a</sup>	1978 <sup>d</sup>
Máquinas y aparatos para imprenta y artes gráficas, marginadores plegadoras y otros aparatos auxiliares de imprenta	30	1 046	294	739	1 895	420	343
Hornos industriales o de laboratorio, con exclusión de los eléctricos	53	291	18	21 758	11 109	142	311
Aparatos transmisores y receptores de radiotelefonía y radiotelegrafía	389	77	1 062	78	3 406	1 146	223
Convertidores, calderos de colado y lingoteras	27	101	266	19 439	12 822	1 227	91
Aparatos eléctricos de señalización, n.e.	—	3	28	66	66	1 413	(264)
Barcos con más de 35 metros de eslora, excepto pesqueros	—	—	—	—	—	1 704	—
Partes y piezas sueltas de árboles de transmisión, cigüeñales, manivelas, etc.	70	12	37	13	6 786	69	—
Turbinas de gas, excepto para aviones	55	7	488	335	7 432	—	—
Vehículos automóviles para el transporte de mercancías	93	469	33	—	2 971	—	—
<i>Otros artículos no seleccionados</i>	38 547	39 615	60 943	53 192	38 812	40 461	72 820

a. Cifras preliminares.

( ) Dólares.

Fuente: Dirección General de Estadística, SPP.

punto, tules, encajes, bordados, etc.; bombas, motobombas y turbobombas de aire; árboles de transmisión, cigüeñales y manivelas, y hornos industriales o de laboratorio no eléctricos (véase el cuadro 7).

Del 8 al 17 de noviembre de 1978, tuvo lugar en la ciudad de México la exposición Tecnológica Industrial Británica (TIB), patrocinada por la British Overseas Trade Board (Junta Británica de Comercio de Ultramar), con el apoyo del Comité de Asuntos Económicos de la Canning House. Esta exhibición, que según sus organizadores fue la operación de promoción británica en el exterior más importante, estuvo dirigida a aquellos sectores de la economía de México cuyo desarrollo es considerado prioritario por el gobierno de este país (v. gr.: agricultura, minería, energía, petroquímica, acero, bienes de capital y transporte). Los tipos de productos que se mostraron fueron los siguientes: plantas, siderúrgicas; herramientas para metales y madera; maquinaria y tecnología de ingeniería petroquímica; maquinaria para la elaboración de productos basados en los derivados del petróleo; exploración de yacimientos petrolíferos submarinos; maquinaria de textiles (fibras naturales y sintéticas); agricultura (procesamiento y empaquetamiento de alimentos); hospitales (instrumentos científicos y técnicos); fertilizantes; conmutadores de transmisión y generación de electricidad; transporte (especialmente desarrollo de puertos y ferrocarriles); pesca (de alta mar y métodos de elaboración); minería y minerales; bancos comerciales, y asesorías relacionados con cualquiera de los productos o la tecnología anteriores.

El 26 de abril de 1976, se firmó en Londres un memorándum de entendimiento sobre cooperación económica e industrial, mediante el cual quedó establecida la Comisión Conjunta México-Reino Unido. Esta última tiene como finalidad buscar e instrumentar las medidas necesarias para fomentar las relaciones comerciales, las coinversiones y la cooperación económica en general. Las dos primeras reuniones de la comisión tuvieron lugar en Londres en 1976 y 1977.

La Tercera Reunión se celebró en el mes de octubre de

1978, en la ciudad de México. A la sazón, se aludió al ya referido desequilibrio comercial pronunciadamente desfavorable para México. Con objeto de contribuir, a modificar esta situación, la delegación mexicana señaló que, dado el importante papel que han desempeñado las compras del sector público mexicano en el total de las importaciones de productos originarios del Reino Unido, el gobierno y las empresas paraestatales de este último podrían intensificar sus adquisiciones directas de productos Mexicanos. A esto respondió la parte británica que el sector público de su país limita sus funciones de importador a adquirir casi únicamente materias primas, tales como minerales, y que éstas representan sólo una fracción mínima del monto total de las importaciones británicas. Agregó que las decisiones de compra de las empresas estatales del Reino Unido son prácticamente autónomas y descentralizadas y que podrían obtenerse mejores resultados si se propiciaba el acercamiento entre la Consejería Comercial Mexicana y las divisiones de compras de las empresas públicas británicas, aprovechando el apoyo del Comité Permanente de Londres. En relación con esto, la delegación británica señaló la conveniencia de que una misión compuesta por funcionarios de compras de empresas estatales del Reino Unido visitara México.

Se acordó, por otra parte, que el citado Comité Permanente analizara, producto por producto, las ventas mexicanas al Reino Unido, a fin de incrementarlas y diversificarlas, y poniendo especial interés en los problemas de precios y de distribución en el mercado. Se decidió, asimismo, que el mismo comité examinara las posibilidades de canalizar al Reino Unido productos mexicanos que ya se venden en otros países europeos.

En otro orden de cosas, la delegación mexicana manifestó que se había liberado del permiso previo de importación al whisky y a los helicópteros, productos de interés para el Reino Unido. Por otro lado, la contraparte británica dio a conocer las medidas tomadas en el Reino Unido con objeto de garantizar a las autoridades mexicanas de que ese país está libre de fiebre aftosa, lo que permitirá exportar a Méxi-

co ganado y semen bovino británicos. En relación a esto, se acordó que técnicos mexicanos en sanidad animal visitaran el Reino Unido, con el propósito de estudiar el sistema británico de sanidad, condición previa para incluir a ese país en la lista publicada por México, en donde se especifican las naciones de los que se pueden realizar ese tipo de importaciones.

Con respecto a las ventas de hilo de algodón de México, la delegación de este último señaló su interés de aumentar la cuota de exportaciones de este producto al Reino Unido de 84 a 384 toneladas, disminuyendo las asignadas a otros países de la CEE, a causa de los problemas que han tenido los exportadores mexicanos en ellos. Arguyó que de esta manera no se alteraría la cuota de ventas al conjunto de la CEE. En vista de que las asignaciones de las cuotas entre los miembros de la Comunidad son determinadas por el Consejo de Ministros de la misma, la parte mexicana pidió a la delegación británica que influyera en él para lograrlo.

Por último, los delegados mexicanos invitaron al Reino Unido para que propicie un mejoramiento del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) de la Comunidad, en particular en lo que se refiere a miel, espárragos, tequila, piña enlatada, jugos de frutas y cristalería. En lo tocante a esta última, señalaron que las ventas a la Comunidad sólo serían posibles si se incluyera este producto en el SGP comunitario.

## 2. Otras relaciones

Mediante el convenio comercial y de cooperación económica suscrito por México y la Comunidad Económica Europea el 15 de julio de 1975, México logró el tratamiento de nación más favorecida en sus relaciones comerciales con el Reino Unido. El convenio CEE-México es un acuerdo que busca fomentar el comercio y la cooperación económica, particularmente en el campo de las coinversiones. Entró en vigor el 1 de noviembre de 1975 y tiene una vigencia inicial de cinco años.

En ocasión de la ya referida Tercera Reunión de la Comisión Mixta Anglo-Mexicana, se examinó, asimismo, el avance que ha experimentado la cooperación industrial entre ambos países.

A la sazón, la parte mexicana indicó que al país le interesa aprovechar la experiencia británica en lo que se refiere al beneficio y preparación de materias primas, operaciones de aceración, colado continuo, equipos y maquinaria en general y métodos de control de calidad de productos siderúrgicos acabados. Por otra parte, la delegación británica manifestó su interés por ampliar su cooperación en minerales como el cinc, el cobre y la roca fosfórica. También señaló que existen varias empresas británicas interesadas en la fabricación conjunta de equipo minero con firmas mexicanas. En este sentido, la visita a México, en 1977, de varios técnicos mineros británicos tuvo buen resultado y se mencionó la conveniencia de que especialistas mexicanos fueran a Inglaterra para estrechar la cooperación. Ambas partes señalaron su satisfacción por el progreso de las negociaciones tendientes a la constitución de la empresa mixta Caolines de México, S.A. En lo tocante al carbón, los británicos manifestaron su interés en intensificar la cooperación entre el National Coal Board y las autoridades competentes mexicanas.

En otro orden de cosas, la delegación del Reino Unido dio a conocer el pronunciado interés de la industria británica por colaborar en el desarrollo de la construcción naval en México, por medio de la constitución de empresas conjuntas e indicó que este asunto había sido ya negociado con la empresa mexicana Astilleros Unidos, S.A. También manifestó su interés en cooperar en el desarrollo de las industrias agrícola y pesquera mexicanas. En relación con esto, la contraparte mexicana propuso que se analizara la posibilidad de constituir empresas mixtas encargadas de la producción de cítricos y productos derivados, en particular mermelada, esencias y jugos concentrados de naranja.

La delegación británica se interesó en conocer las posibilidades que hay para realizar coinversiones en el área de la química secundaria y terciaria del petróleo. A este respecto, el Instituto Mexicano del Petróleo (IMP) manifestó que ofrece servicios en las siguientes ramas: tecnología y procesos para la industria petroquímica, petróleo y química; ingeniería básica y de detalle en diseño de plantas, y estudios de factibilidad. Dicho Instituto dio a conocer, asimismo, su interés porque estos servicios sean adquiridos por empresas británicas y se sugirió la posibilidad de que ambos países coparticipen en el suministro de estos servicios a terceras naciones.

La parte británica señaló su disposición para proporcionar apoyo al Gobierno de México para la restructuración de su sistema ferroviario. La delegación de este último país señaló que esta colaboración podría llevarse a cabo dentro de los planes de expansión de la empresa Constructora Nacional de Carros de Ferrocarril, que analiza la posibilidad de fabricar locomotoras, unidades para transportación masiva y coches de pasajeros.

La delegación mexicana transmitió el interés de la Comisión Federal de Electricidad de llevar a efecto proyectos de coinversión con empresas inglesas para la elaboración en México de los equipos más importantes que dicha Comisión importó en el curso del período 1971-1977. La misma Comisión se manifestó deseosa de establecer contacto con la Central Electricity Generating Board a efecto de firmar un convenio de cooperación mutua, en particular en el área de diseño, construcción y operación de centrales termoeléctricas basadas en el carbón.

Por último, la parte mexicana proporcionó un anteproyecto de cooperación turística entre ambos países y señaló su interés en promover la coinversión en hotelería y equipamiento turístico.

Nacional Financiera, S.A., y Grindlay Brandts, banco privado del Reino Unido, instituyeron en marzo de 1977 un fondo de coinversión para el financiamiento de proyectos de interés compartido. Dicho fondo ofrece un nuevo mecanismo de transferencia de recursos financieros y tecnológicos que representa una adecuada combinación de recursos nacionales y extranjeros y asegura la participación mayoritaria nacional. Tal fondo ha recibido entre 20 y 30 solicitudes provenientes de inversionistas del Reino Unido, mientras que la reacción de los inversionistas mexicanos ha sido un poco más lenta, debido tal vez al desconocimiento del funcionamiento de dicho fondo. El Grindlay Brandts, adicionalmente, se com-

prometió a negociar préstamos mexicanos en apoyo de las exportaciones británicas, bajo el nuevo servicio de adquisición en dólares del Departamento de Seguros de Crédito a la Exportación del Reino Unido. El primer préstamo de este tipo ya se concertó y fue por 13.5 millones de dólares.

El 15 de noviembre de 1978, el Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A. y el N.M. Rotschild and Sons Ltd firmaron un acuerdo mediante el cual el segundo otorgó al primero una línea de crédito garantizada por el Departamento de Seguros de Crédito a la Exportación del Reino Unido. En principio, su monto ascendió a 10 millones de dólares, pero quedó abierta la posibilidad de incrementarlo en forma permanente. Su objetivo es financiar las compras de bienes de capital y servicios asociados ingleses.

En el seminario de la *City* de Londres que se llevó a cabo en la ciudad de México, del 15 al 17 de junio de 1977, y que fue patrocinado por la Comisión de Exportación de valores Invisibles, la Comisión de Asuntos Económicos (Canning House), la Junta Británica de Comercio Exterior, la Embajada Británica, el Banco de México, la Nacional Financiera y la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, se describió la amplia gama de servicios internacionales y financieros que ofrece Londres, como son: *a)* amplios servicios bancarios, mercados monetarios y financiamiento en eurodólares, *b)* transacción de materias básicas a través de una serie de mercados internacionales, *c)* el mayor mercado internacional de seguros del mundo, y *d)* oportunidades de inversión internacional por medio de la bolsa de valores y otras instituciones financieras de Londres. Se exploraron, asimismo, las diversas formas en que la *City* londinense y las instituciones financieras mexicanas pueden continuar ampliando sus relaciones.

Por otra parte, el ingreso del Reino Unido al Banco Interamericano de Desarrollo, en julio de 1976, es un nuevo factor que directamente robustecerá las relaciones financieras de México con el Reino Unido.

En octubre de 1977 se celebró en la Canning House de Londres el Seminario sobre Oportunidades Industriales en México, con la participación de altos funcionarios mexicanos y británicos. En este Seminario se analizaron las perspectivas concretas que existen para incrementar el flujo de comercio entre ambos países, así como para fortalecer programas de inversión conjunta dentro de las prioridades establecidas por el Gobierno de México.

Las inversiones del Reino Unido en México constituyen un renglón importante de las relaciones económicas entre ambos países. A fines de 1977, el valor estimado en libros de la inversión británica en compañías mexicanas equivalió a 3 203 millones de pesos. La cifra anterior representa 5% del total de la participación extranjera directa en el país y 28.5% de la inversión extranjera originaria de las naciones integrantes de la CEE. De esta manera, el Reino Unido constituye el tercer país con más capital invertido en México, superado por Estados Unidos, cuyas inversiones representaron 72.2% del total, y las inversiones correspondientes a la República Federal de Alemania (5.8% del total). Por otra parte, según información del departamento de industria y comercio del Reino Unido, en 1971 México absorbía 0.8%

del total de las inversiones británicas en el exterior, con un valor en libros de activos netos de 2 928.8 millones de pesos.

Existen en México 74 empresas en donde la participación británica es superior a 1.3% del capital social (véase el anexo) y en las que se concentra poco más de la mitad de los fondos (1 705 millones de pesos) de esta procedencia que hay en el país. Lo que resta se sitúa en otras compañías o formas de inversión que están fuera del alcance de este análisis.

El grueso del capital británico (73%) se sitúa en las industrias de transformación, entre las que se distinguen: *a)* productos químicos; *b)* minerales no metálicos; *c)* tabaco; *d)* bebidas; *e)* productos metálicos; y *f)* maquinaria, aparatos, accesorios y artículos eléctricos y electrónicos. En el sector comercial resalta la importancia de una empresa de vinos y licores cuyo capital representa 21.85% del total de la inversión directa británica en México. Es notoria la poca relevancia de las inversiones británicas en el sector agropecuario, ya que equivalen tan sólo a 0.04% del total (véase el cuadro 8).

CUADRO 8

*Empresas mexicanas con participación de capital británico y su distribución por sectores económicos*

Sector	Núm. de empresas	Participación británica (miles de pesos)	Porcentaje
Agropecuario	1	700 000	0.04
Industria extractiva	3	49 342 100	2.89
Industria de transformación			
Bebidas	2	87 879 557	5.15
Tabaco	1	216 000 000	12.66
Textiles	1	775 500	0.05
Calzado y prendas de vestir	2	43 225 000	2.53
Editoriales, imprentas e industrias conexas	1	1 000 000	0.06
Sustancias y productos químicos	15	331 866 000	19.46
Minerales no metálicos	5	324 241 750	19.02
Productos metálicos	3	83 662 700	4.91
Maquinaria y equipo, excepto la eléctrica	6	44 486 480	2.61
Maquinaria, aparatos, accesorios y artículos eléctricos y electrónicos	3	77 435 600	4.54
Construcción, ensamble reconstrucción y reparación de equipo de transporte	2	12 788 000	0.75
Otros	3	21 568 881	1.26
Comercio	19	407 840 725	23.93
Servicios	7	2 348 200	0.14
<b>Total</b>	<b>74</b>	<b>1 705 160 493</b>	<b>100.00</b>

Fuente: Investigación directa.

En lo que a transferencia tecnológica se refiere, 89 empresas mexicanas han celebrado contratos de suministro de asistencia técnica con compañías británicas en las formas siguientes: *a)* licencias de explotación de marcas, *b)* know-how *no patentado con asistencia técnica*, y *c)* know-how no patentado con licencias de marca. Las ramas industriales hacia las cuales se ha destinado dicha transferencia tecnológica han sido la química, automotriz, del vidrio, textil, fa-

bricación de bebidas alcohólicas y productos metálicos que no sean maquinaria ni equipo. Por el número de contratos celebrados (140), el Reino Unido se sitúa entre los cinco principales proveedores de tecnología de México.

En febrero de 1976, México y el Reino Unido suscribieron un Convenio Básico de Cooperación Científica y Técnica. Este acuerdo estipuló la creación de una comisión mixta cuyas funciones serían las de darle cumplimiento. La primera y segunda reuniones de esta comisión tuvieron lugar en la Ciudad de México en noviembre de ese mismo año y en octubre de 1978, respectivamente. En ellas se aprobaron los programas de cooperación correspondientes a los períodos 1976-1977 y 1978-1979, cuya área de acción comprendió los campos siguientes: agricultura y alimentación; salud; desarrollo urbano; administración pública; siderurgia y fabricación de bienes de capital; pesca y recursos marinos, y educación técnica.

Hay en México veinte especialistas británicos dedicados a la realización del programa de colaboración entre ambos países. Las investigaciones de estos expertos se concentran de manera particular en la ecología de las lagunas, la explotación de los subproductos de la captura del camarón y el empleo de los residuos de la caña de azúcar y el henequén como alimentos para animales. Por otra parte, hay aproximadamente doscientos mexicanos que realizan estudios cada año en la Gran Bretaña, mediante becas proporcionadas por el Gobierno británico, y otros 800 más estudian con becas del Gobierno mexicano o sostenidas con fondos privados.

En 1978, Petróleos Mexicanos y el Centro de Hidrocarburos Submarinos del Reino Unido suscribieron un acuerdo por medio del cual el primero se comprometió a proporcionar sus técnicas de perforación en suelo firme, y la segunda a transmitir sus conocimientos sobre exploración en la plataforma submarina.

#### ANEXO

##### *México: empresas mexicanas con participación de capital británico*

###### *Sector agropecuario*

Puercos Camborough, S. de R.L. de C.V.

###### *Sector industria extractiva*

Compañía Minera El Toro, S.A.

Minera San Pedro Analco, S.A. de C.V.

Minera Frisco, S.A. de C.V.

###### *Sector industria de transformación*

Bacardí y Cía., S.A.

González Byass de México, S.A. de C.V.

Empresas La Moderna, S.A. de C.V.

Industrial del Fresno, S.A.

Calzado Sandak, S.A. de C.V.

Arrow de México, S.A. de C.V.

Compañía Mexicana Impresora de Valores, S.A.

Anyl-Mex, S.A.

Dow Corning de México, S.A. de C.V.

Distribuidora Sheel de México, S.A.

Cía. Mexicana de Pinturas Internacional, S.A.

Ayerst Ici Laboratorios Asociados, S. de R.L.

Burroughs Welcome de México, S.A. de C.V.

Cooper Laboratoies de México, S.A. de C.V.

Glaxo de México, S.A.

Ici de México, S.A.

Plasticolor, S.A.

Yardley of London (México), S.A.

Atlas de México, S.A.

Evomex, S.A.

Rawflug de México, S.A. de C.V.

Canamex, S.A.

Arex, S.A.

Vidrio Plano de México, S.A.

Vidrio Plano, S.A.

Cementos Tolteca, S.A.

Hilados y Tejidos de Asbestos, S.A.

Camesa, S.A.

Babcock and Wilcox de México, S.A. de C.V.

Medidores Bailey, S.A.

Epn, S.A.

Babcock de México, S.A. de C.V.

Lister Diesel Mexicana, S.A.

Moto Equipos, S.A.

Centrífugas Broadbent Interamericana, S.A. de C.V.

Fabricación y Mantenimiento Industrial, S.A.

Emi Capitol de México, S.A.

Monterrey Chloride, S.A. de C.V.

Condumex, S.A.

Bujías Mexicanas, S.A.

Inyec-Diesel, S.A. de C.V.

Foto-Mi Mexicana, S.A. de C.V.

Industrias Alta Mar, S.A.

Morganite del Caribe, S.A. de C.V.

###### *Sector comercio*

Seagram's de México, S.A. de C.V.

Fisons Mexicana, S.A.

Cía. Imperial, S.A. de C.V.

Equipos Especiales de Construcción, S.A.

Bienes Raíces Boyes, S.A. de C.V.

Cuernamex, S.A.

Fraccionadora e Impulsora de Atizapán, S.A.

Industrias Camesa, S.A.

Inmobiliaria Chiapas, S.A.

Inmobiliaria Continental, S.A.

Inmobiliaria, Josela, S.A.

Quinta del Río, S.A.

Urbanismo e Inversiones, S.A.

Calpumex, S.A. de C.V.

Electro Diesel de México, S.A.

Flexibox, S.A.

Gestetner, S.A.

Zimmer Orthopaedic, S.A. de C.V.

Tennant London Latinoamericana, S.A.

###### *Sector servicios*

The Cabaña, S.A. de C.V.

Proyección Industrial, S.A.

Asesoría Integral, S.A.

Intremex, S.A.

Baim Dawes and Gómez Castelazo, S.A.

Beechwood de México, S.A. de C.V.

Willis, Taber, Dunas y Wigg, S.A. de C.V. □

Fuente: Investigación directa.