

# La inversión japonesa y sus efectos en el comercio exterior de México

ALFONSO MERCADO, ÓSCAR FERNÁNDEZ

YOSHIE AIHARA\*

En un trabajo anterior<sup>1</sup> se analizaron los factores determinantes de la inversión directa japonesa en México en el transcurso del tiempo, en particular tras la constitución del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). En ese artículo se examinan las estrategias de un “jugador externo” de la importancia de Japón en la zona del TLCAN—este país es uno de los que cuenta con mayores inversionistas en el extranjero—y se destaca su decisión de participar en los mercados de esa área conforme a sus objetivos multidimensionales: fortalecerse en su propio territorio y en la región (Asia) y al mismo tiempo buscar un liderazgo económico en la globalización. Ello y las grandes interdependencias económicas con Estados Unidos son factores externos cruciales, con respecto a México, que han inducido a Japón a incrementar su flujo de inversiones a éste. La evolución de la economía mexicana y los avances sociales y políticos son los factores internos que han incidido en el comportamiento de la inversión japonesa.

En este artículo se examinan las causas y los efectos de la inversión japonesa en México, en particular en el comercio en el área del TLCAN. Con la puesta en marcha de éste, Japón ha in-

1. Alfonso Mercado y Óscar Fernández, “Estrategia de la inversión japonesa en México ante el TLCAN”, *Comercio Exterior*, vol. 46, núm. 12, México, diciembre de 1996.

\* *Profesor-investigador del Centro de Estudios Económicos de El Colegio de México y director del Departamento de Estudios Económicos de El Colegio de la Frontera Norte, en Tijuana, B.C., México; profesor-investigador del Centro de Estudios Económicos de El Colegio de México, y profesor de la Escuela Nacional de Fisicomatemáticas del Instituto Politécnico Nacional, México, e investigadora del Departamento de Investigación Estadística del Institute of Developing Economies, en Tokio, Japón.*

vertido en México no sólo con el propósito de elevar el intercambio comercial bilateral, sino más bien para incrementar, desde sus plantas instaladas en territorio mexicano, su comercio con Estados Unidos.

## DINÁMICA Y ESTRUCTURA DE LA INVERSIÓN JAPONESA

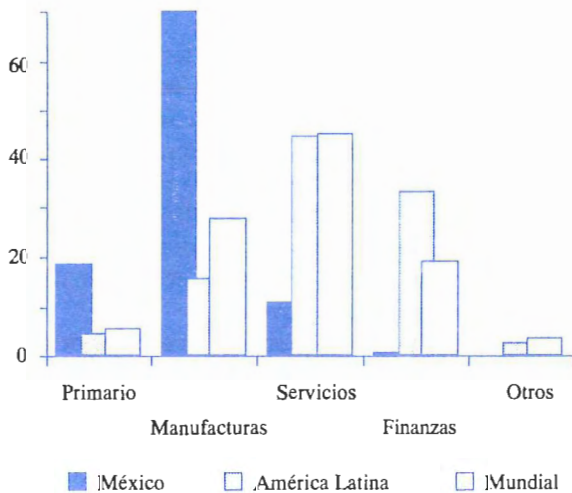
Japón es uno de los países que más invierte en el extranjero, al lado de Estados Unidos, el Reino Unido, Francia y Alemania. El cuadro 2 del apéndice estadístico muestra que la participación japonesa en la inversión extranjera total realizada por los cinco principales países alcanzó su nivel más alto en el lapso 1988-1991, y en éste, en 1989, con 30.17%, con lo que se colocó como el principal inversionista por año en el mundo en ese período. Con la desaceleración de su economía, dicha participación decayó en los años noventa.

El impulso de la inversión japonesa en el exterior proviene de las medidas *antidumping*, aumentos de aranceles y otros instrumentos de protección del mercado interno en Estados Unidos y Europa, así como de los avances en materia de tecnología y competitividad. A mayores barreras para sus exportaciones, Japón responde con más inversiones en los mercados de su interés o en lugares cercanos a ellos. Ésta parece ser su respuesta estratégica. Así, dicha inversión no genera una relación comercial sólo con el país receptor del capital, sino que produce un comercio intrarregional (entre el receptor y las naciones vecinas). En tales condiciones, no hay una clara correspondencia entre el ritmo de crecimiento de la inversión japonesa en el exterior y el de su comercio (véase el cuadro 3), a menos que se considere el flujo comercial de las empresas transnacionales niponas instaladas en el exterior.

Las cifras del cuadro 5 muestran la elevada importancia estratégica de América del Norte, la cual absorbe 43.9% de la IED japonesa acumulada de 1951 a 1995 y 45.2% de 1981 a 1995. Asia y América Latina destacan como las regiones de países en desarrollo que captan las mayores cantidades de aquélla.

En escala mundial, la IED japonesa se concentra en el sector terciario, especialmente en los servicios bancarios y financieros; el sector manufacturero se ubica en segundo plano (véase la gráfica 1). Esto puede interpretarse con base en las mayores dificultades que encara cualquier país, incluso Japón, para exportar servicios a los grandes mercados de Europa y América del Norte. El sector manufacturero absorbe proporciones importantes de la IED japonesa en Asia, América del Norte y Europa (véanse las gráficas 1 y 2), aunque en menor cuantía que el sector terciario. Esto no ocurre en México, donde se presenta una fuerte concentración en la industria manufacturera. Ello puede obedecer a la gran apertura de este país a la inversión foránea en el sector manufacturero, junto con la vecindad con el mercado estadounidense y las políticas de promoción de exportaciones de manufacturas (incluido el programa de maquiladoras). El sector terciario mexicano no ha captado esos flujos debido a la ineficiente apertura y a la recurrencia de crisis financieras.

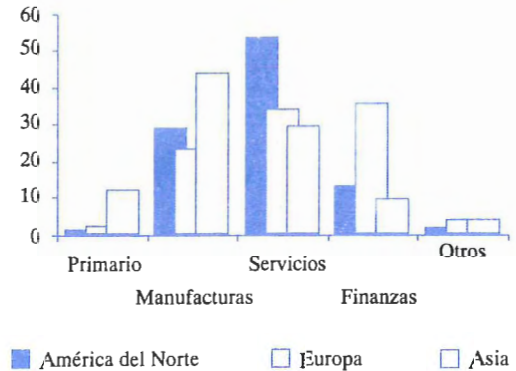
G R Á F I C A 1  
 INVERSIÓN JAPONESA ACUMULADA EN AMÉRICA LATINA, MÉXICO Y EL MUNDO, 1951-1994 (PARTICIPACIÓN SECTORIAL EN PORCENTAJES)



Fuente: Ministerio de Finanzas de Japón, *Monthly Financial Bulletin*, varios números.

En Estados Unidos y Canadá el principal flujo de IED japonesa se registra en los servicios, en particular en los bienes inmuebles, servicios financieros, comercio y servicios en general (véase el cuadro 4). La dirigida a la industria manufacturera de

G R Á F I C A 2  
 INVERSIÓN JAPONESA ACUMULADA EN AMÉRICA DEL NORTE, EUROPA Y ASIA, 1951-1994 (PARTICIPACIÓN SECTORIAL EN PORCENTAJES)



Fuente: Ministerio de Finanzas de Japón, *Monthly Financial Bulletin*, varios números.

esos países es menor y se concentra, en primer lugar, en la industria de equipo eléctrico y aparatos electrónicos, y en segundo, en las industrias química y automovilística. La manera en que se distribuye la IED japonesa en la industria manufacturera de México tiene una lógica de comercio con Estados Unidos: la alta inversión en las ramas electrónica y automovilística está fuertemente orientada a la exportación a ese mercado.

### OBSTÁCULOS AL COMERCIO Y LA IED DE JAPÓN

Una de las más viejas explicaciones de la literatura económica sobre la IED consiste, precisamente, en que se realiza para evadir las medidas proteccionistas (al establecer plantas en el país que las impone). Recientemente se ha escrito sobre la relación entre la mera amenaza de estos obstáculos al comercio exterior (anticiparse a los mayores aranceles y tarifas) y la IED inducida como estrategia para asegurar la presencia en el país anfitrión en caso de que aumente su proteccionismo. Esta IED inducida puede ser conveniente para la empresa extranjera si se considera el lapso que se requiere para la instalación de la planta (o su expansión) durante el cual el proteccionismo podría ponerse en marcha y la empresa perder una participación significativa de mercado. También se ha escrito sobre la IED inducida como una estrategia no tanto para superar sino para reducir futuras amenazas proteccionistas, es decir, “la inversión *quid pro quo*”.<sup>2</sup> Éste no es un fenómeno general, en especial si hay

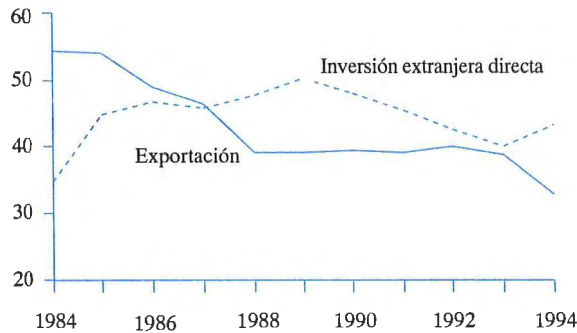
2. Jagdish N. Bhagwati, Elias Dinopoulos y Kar-Yui Wong, “Quid Pro Quo Foreign Investment”, *American Economic Review*, núm. 82 (2), 1992; Gene Grossman y Elhanan Helpman, “Foreign Investment with Endogenous Protection”, *NBER Working Paper Series*, núm. 4876, Cambridge, Mass., 1994, y Jagdish N. Bhagwati, Richard A. Brecher,

el problema del *free rider*, es decir, si las demás empresas exportadoras se benefician sin invertir.<sup>3</sup>

En el caso concreto de la IED japonesa en el área del TLCAN, es revelador el reciente estudio empírico de Blonigen y Feenstra.<sup>4</sup> Ellos utilizan datos de esa inversión en la industria manufacturera estadounidense en los años ochenta y logran un fuerte apoyo estadístico para la hipótesis de que las mayores medidas de protección de Estados Unidos inducen mayores flujos de inversión nipona. Sus simulaciones postregresivas indican que un aumento en la probabilidad esperada de protección estadounidense estimula un mayor aumento de la IED de Japón en el siguiente período.

G R Á F I C O 3

PARTICIPACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y LAS EXPORTACIONES DE JAPÓN EN ESTADOS UNIDOS Y CANADÁ, 1984-1994



Fuente: cuadros 8 y 9.

Los obstáculos a las exportaciones japonesas en el mercado de América del Norte se expresan cualitativamente en el cuadro 1. Las remitidas a Estados Unidos redujeron su importancia relativa, pues de absorber 42% de los envíos totales de Japón, disminuyó a 30% en 1995. Europa mantuvo su participación cercana a 20%, en tanto que Asia se transformó en el principal cliente, al casi duplicar su participación en las exportaciones (de 20 a 38 por ciento).

Elias Dinopoulos y T.N. Srinivasan, "Quid Pro Quo Foreign Investment and Welfare: A Political-Economy-Theoretical Model", *Journal of Development Economics*, núm. 27, 1987.

3. Paul Azrak y Kevin Wynne, "Protectionism and Japanese Direct Investment in the United States", *Journal of Policy Modeling*, núm. 17 (3), 1995; Bruce A. Blonigen y Robert C. Feenstra, "Protectionist Threats and Foreign Direct Investment", *NBER Working Paper Series*, núm. 5475, Cambridge, Mass., 1996, y Elias Dinopoulos, "Quid Pro Quo Foreign Investment and VRS: A Nash Bargaining Approach", *Economics and Politics*, núm. 4, 1992.

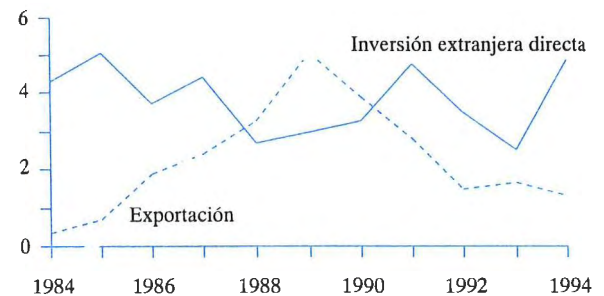
4. Bruce A. Blonigen y Robert C. Feenstra, *op. cit.*

En la gráfica 3 se aprecia que de 1984 a 1988 la exportaciones a Estados Unidos y Canadá representaron una proporción decreciente en las totales de Japón, ascendieron ligeramente de 1988 a 1993 y cayeron de manera importante de 1993 a 1994. En esos tres períodos la inversión japonesa en esos dos países como porcentaje de su IED total registró una tendencia opuesta a la correspondiente a la participación de las exportaciones: creció en el primer lapso, declinó en el segundo y volvió a crecer en el último.

Por tipo de industria también se encuentran casos con tendencias opuestas, como la automovilística y, en años recientes, la química (véanse las gráficas 4 y 5 y los cuadros 8 y 9). Es decir, en los mercados de América del Norte y en los de productos automovilísticos y químicos, a mayor grado de dificultad para participar por medio de las exportaciones, Japón responde con mayores inversiones.

G R Á F I C O 4

PARTICIPACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y LAS EXPORTACIONES DE JAPÓN EN LA RAMA AUTOMOVILÍSTICA, 1984-1994



Fuente: cuadros 8 y 9.

EFFECTOS COMERCIALES DE LA IED JAPONESA EN MÉXICO

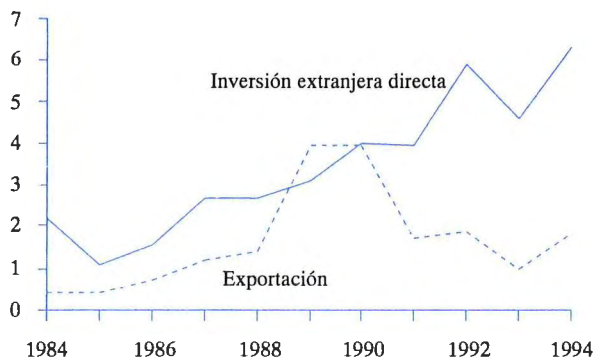
En América del Norte, los obstáculos a las exportaciones de Japón no sólo han inducido la IED de este país a Estados Unidos, sino también a México, a fin de mantener una presencia en la zona del TLCAN y de ahí exportar a Estados Unidos y al mismo tiempo cubrir una porción del mercado mexicano. En ese marco estratégico, la inversión japonesa en México tiene mayores efectos en las exportaciones de éste a Estados Unidos que a Japón. Los datos son reveladores: antes de la firma del TLCAN, la inversión anual japonesa representaba de 1 a 6 por ciento de la IED total en México, pero en 1994, tras la firma del Tratado, hubo un incremento notable, aunque ello no se expresó en un aumento importante del intercambio comercial entre las dos naciones, pues México continuó exportando una baja proporción al país de Oriente (alrededor de 1.5%), pero las importaciones se elevaron ligeramente, de 4 a cerca de 5 por ciento. En cambio, las

ventas de México a Estados Unidos aumentaron de alrededor de 77% a cerca de 84% del total (véanse los cuadros 7, 10 y 11).

Las principales mercancías mexicanas vendidas a Japón, en términos de valor o en cuanto a su participación en las ramas de productos importados por ese país, como petróleo crudo, tereftalato de dimetilo, camarón congelado y sal, no tienen relación con las actividades en las que la IED japonesa ha crecido (equipo de transporte y productos eléctricos y electrónicos). En cambio, las exportaciones mexicanas más dinámicas, favorecidas, entre otros factores, por la IED japonesa se dirigen casi en su totalidad a Estados Unidos, destacando el equipo de transporte, los bienes eléctricos y electrónicos y los productos químicos (véase el cuadro 6).

## G R Á F I C A 5

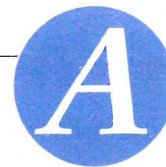
PARTICIPACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y LAS EXPORTACIONES DE JAPÓN EN EL SECTOR QUÍMICO, 1984-1994



Fuente: cuadros 6 y 7.

## CONCLUSIÓN

En este artículo se sostiene la hipótesis de que la amenaza de protección induce la IED, particularmente la japonesa, en el área del TLCAN, no sólo en Estados Unidos, sino también en México. Debido a que la inversión nipona constituye una respuesta anticipada a las barreras al comercio, esos flujos no generan una relación comercial entre Japón y el país receptor del capital, sino que da lugar a un comercio intrarregional (entre el país receptor y los países vecinos). En tales condiciones, no hay una clara correspondencia entre el ritmo de crecimiento de la inversión japonesa en el exterior y el aumento de su comercio, a menos que se considere el flujo comercial de las empresas transnacionales niponas instaladas en la región de que se trate. Así, la IED japonesa en México se refleja en mayor medida en las exportaciones de este país hacia Estados Unidos que a Japón, en tanto que cobran un gran impulso las exportaciones estraté-



antes de la firma del TLCAN, la inversión anual japonesa representaba de 1 a 6 por ciento de la IED total en México, pero en 1994, tras la firma del Tratado, hubo un incremento notable

gicas para la economía oriental, como el equipo de transporte y los bienes eléctricos y electrónicos.

## Bibliografía adicional

- Akinsanya, Adeoye A., *Japanese Direct Foreign Investments in the Third World*, VRF Series, núm. 282, Institute of Developing Economies, Tokio, 1996.
- Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México, A.C., *Presencia de Japón en México. Reporte 1992-1993*, año III, vol. III, México, varios números de 1993-1997.
- Fujita, M., *et al.*, *North American Regional Integration and Multinational Firms*, informe de investigación, mimeo., University of Pennsylvania, 1994.
- Ramírez, Juan José, "Japón", en R. Cornejo (comp.), *Asia Pacífico 1994*, Centro de Estudios de Asia y África, El Colegio de México, México, 1994, pp. 275-302.
- Suzuki, Y., "Multinationalization of Japanese Manufacturing: International Locational Practices", Discussion Papers in International Investment & Business Studies, núm. 183, University of Reading, Department of Economics, 1994.
- Székely, Gabriel, "Las inversiones japonesas en México", en R. Cornejo (comp.), *Asia Pacífico 1994*, Centro de Estudios de Asia y África, El Colegio de México, México, 1994, pp. 85-102.

## Apéndice estadístico

C U A D R O 1

JAPÓN: COMERCIO EXTERIOR POR REGIONES, 1986 Y 1995 (MILLONES DE DÓLARES)<sup>1</sup>

	Exportaciones			Importaciones		
	Totales	Valor	Porcentaje	Totales	Valor	Porcentaje
<i>1986</i>						
América del Norte	87 014 (42)	86 369 (42)	99.26	35 388 (28)	19 835 (37)	56.05
Europa Occidental	36 687 (18)	36 380 (18)	99.16	17 987 (14)	15 637 (29)	86.94
Oceanía	7 684 (4)	7 598 (4)	98.88	10 165 (8)	2 694 (5)	26.50
Asia	41 788 (20)	40 595 (20)	97.15	29 489 (23)	10 047 (19)	34.07
Medio Oriente	9 795 (5)	9 616 (5)	98.17	18 427 (15)	822 (2)	4.46
América Latina	9 494 (5)	9 414 (5)	99.16	6 194 (5)	1 665 (3)	26.88
África	2 178 (1)	2 144 (1)	98.44	1 356 (1)	416 (1)	30.68
Resto del mundo	14 511 (7)	14 161 (7)	97.59	7 402 (6)	2 427 (5)	32.79
<i>Total</i>	<i>209 151</i> (100)	<i>206 277</i> (100)	<i>98.63</i>	<i>126 408</i> (100)	<i>53 543</i> (100)	<i>42.36</i>
<i>1995</i>						
América del Norte	130 261 (29)	129 492 (30)	99.41	87 729 (26)	56 124 (28)	63.97
Europa Occidental	73 565 (17)	73 075 (17)	99.33	54 096 (16)	47 349 (23)	87.53
Oceanía	12 202 (3)	12 103 (3)	99.19	17 113 (5)	4 410 (2)	25.77
Asia	169 702 (38)	165 090 (38)	97.28	84 977 (25)	54 096 (27)	63.66
Medio Oriente	10 096 (2)	10 017 (2)	99.22	31 744 (9)	2 048 (1)	6.45
América Latina	19 696 (4)	19 597 (4)	99.50	11 924 (4)	4 747 (2)	39.81
África	3 894 (1)	3 860 (1)	99.13	1 983 (1)	585 (0)	29.50
Resto del mundo	23 521 (5)	22 282 (5)	94.73	46 528 (14)	32 896 (16)	70.70
<i>Total</i>	<i>442 937</i> (100)	<i>413 234</i> (100)	<i>93.29</i>	<i>336 094</i> (100)	<i>169 359</i> (100)	<i>50.39</i>

1. Las cifras entre paréntesis indican la distribución porcentual por región.

Fuentes: Japan Tariff Association, *The Summary Report on Trade of Japan*, Tokio, varios números, y Ministerio de Finanzas, *Ministry of Finance Statistics Monthly*, Tokio, varios números.

C U A D R O 2

## LOS CINCO PRINCIPALES PAÍSES INVERSIONISTAS EN EL EXTRANJERO, 1985-1995 (PORCENTAJES DEL VALOR TOTAL DE LOS CINCO PAÍSES)

	Estados Unidos	Reino Unido	Japón	Francia	Alemania	Total
1985	34.26	27.69	16.78	5.84	15.43	100.00
1986	28.04	26.37	21.72	8.11	15.76	100.00
1987	30.91	31.32	19.44	9.17	9.16	100.00
1988	15.33	32.00	29.34	12.43	10.89	100.00
1989	19.81	24.26	30.17	13.27	12.49	100.00
1990	20.18	11.01	29.67	21.62	17.52	100.00
1991	22.15	15.61	25.08	19.64	17.52	100.00
1992	32.83	14.61	13.36	24.06	15.14	100.00
1993	50.96	16.63	9.02	13.43	9.96	100.00
1994	38.81	20.15	12.90	16.25	11.89	100.00
1995	45.03	19.01	10.68	8.83	16.45	100.00
1985-1995	31.64	20.14	19.48	14.89	13.85	100.00

Fuente: Fondo Monetario Internacional.

C U A D R O 3

## ÍNDICES DE COMERCIO E INVERSIÓN EXTRANJERA DE JAPÓN, 1973-1996 (1973 = 100)

	Exportaciones	Importaciones	Inversión extranjera directa
1973	100.00	100.00	100.00
1974	150.38	162.10	68.55
1975	150.97	151.02	93.88
1976	182.03	169.12	99.08
1977	217.97	184.81	80.31
1978	264.13	207.08	131.60
1979	278.99	288.85	142.96
1980	351.49	366.77	134.32
1981	411.67	373.98	255.61
1982	375.93	344.33	220.46
1983	397.85	329.88	233.11
1984	460.64	356.27	290.64
1985	475.60	338.09	349.66
1986	566.34	329.92	638.81
1987	620.69	390.23	954.89
1988	717.35	488.98	1 345.79
1989	745.13	550.30	1 933.03
1990	777.01	612.81	1 628.82
1991	851.68	617.87	1 190.15
1992	919.71	608.17	977.05
1993	977.28	628.14	1 031.05
1994	1 071.22	717.06	1 174.90
1995	1 199.40	877.19	1 508.30
1996 <sup>a</sup>	1 113.48	911.57	n.d.

a. Estimación con base en cifras oficiales en yenes, al tipo de cambio de 108.78 yenes por dólar.

Fuentes: Japan Tariff Association, *The Summary Report on Trade of Japan*, Tokio, varios números, y Ministerio de Finanzas de Japón, *Monthly Financial Bulletin*, varios números.

C U A D R O 4

## JAPÓN: INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA ACUMULADA EN AMÉRICA DEL NORTE (MILLONES DE DÓLARES)

	Estados Unidos y Canadá, 1951-1994		México, 1951-1995	
	Monto	Porcentaje	Monto	Porcentaje
<i>Manufacturas</i>	59 276	29.2	3 728	65.7
Alimentos	2 983	1.5	121	2.1
Textiles	1 144	0.6	21	0.4
Madera y pulpa	2 653	1.3	-	-
Químicos	7 914	3.9	162	2.9
Acero y metales				
no ferrosos	5 495	2.7	436	7.7
Maquinaria	5 964	2.9	149	2.6
Eléctrica y electrónica	15 043	7.4	140	2.5
Equipo de transporte	6 999	3.5	2 659	46.8
Otros	11 082	5.5	40	0.7
<i>Otros sectores</i>	141 686	69.9	1 949	34.3
Agricultura y silvicultura	527	0.3	9	0.2
Pesca	201	0.1	19	0.3
Minería	2 583	1.3	1 205	21.2
Construcción	1 880	0.9	26	0.5
Comercio	24 354	12.0	281	4.9
Finanzas y seguros	27 271	13.5	47	0.8
Transporte	1 263	0.6	23	0.4
Bienes inmuebles	46 755	23.1	9	0.2
Otros servicios	36 850	18.2	330	5.8
<i>Otros</i>	1 728	0.9	-	-
<i>Total</i>	202 690	100.0	5 677	100.0

Fuente: Ministerio de Finanzas de Japón, *Monthly Financial Bulletin*, varios números.

C U A D R O 5

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA JAPONESA POR REGIÓN, 1951-1995  
(MILLONES DE DÓLARES)

	1981-1995		1951-1995	
	Monto	Porcentaje	Monto	Porcentaje
América del Norte	216 700	45.2	226 498	43.9
Europa	94 239	19.6	98 671	19.1
Asia	79 100	16.5	88 890	17.2
América Latina	53 117	11.1	59 125	11.5
Oceanía	27 626	5.7	30 136	5.8
África	6 855	1.4	8 088	1.6
Medio Oriente	2 666	0.5	4 896	0.9
Total	480 300	100.0	516 304	100.0

Fuentes: K. W. Jun, F. Sader, H. Horaguchi y H. Kwak, *Japanese Foreign Direct Investment: Recent Trends, Determinants and Prospects*, Policy Research Working Paper núm. 1213, International Economics Department, Debt and Finance Division, Banco Mundial, Washington, 1993, y Ministerio de Finanzas de Japón, *Monthly Financial Bulletin*, varios números.

C U A D R O 6

MÉXICO: COMERCIO EXTERIOR DE LAS PRINCIPALES RAMAS MANUFACTURERAS, 1994-1996<sup>a</sup> (TASA DE CRECIMIENTO PORCENTUAL ANUAL)

	1994	1995	1996
<i>Exportaciones</i>	20.1	32.1	20.7
Equipo de transporte	21.3	41.2	28.4
Bienes eléctricos y electrónicos <sup>1</sup>	24.6	22.2	17.6
Productos químicos	17.6	44.1	1.0
<i>Importaciones</i>	21.4	-8.7	23.4
Equipo de transporte	28.0	-20.0	9.8
Bienes eléctricos y electrónicos <sup>1</sup>	n.d.	-5.4	22.7
Productos químicos	19.7	-0.1	24.7

a. Estas ramas manufactureras tuvieron una participación de alrededor de 62% en la exportación total de manufacturas y 45% en la importación total de manufacturas en el período. 1. Se refiere a las ramas de equipos y aparatos eléctricos y electrónicos, y máquinas para procesos de información.

C U A D R O 7

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA E IMPORTACIONES TEMPORALES DE ACTIVO FIJO POR PARTE DE LAS MAQUILADORAS EN MÉXICO, POR PAÍS DE ORIGEN, 1987-1996<sup>a</sup> (MILLONES DE DÓLARES)

	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 <sup>b</sup>	1987-1996
<i>Valor</i>											
Principales países	3 300	3547	2 044	3 014	2 813	2 422	4 040	7 522	6 625	5 169	39 495
Estados Unidos	2 670	1 242	1 814	2 308	2 387	1 652	3 504	4 536	4 865	3 995	28 971
Países Bajos	-	218	48	126	120	83	88	728	690	365	2 466
Canadá	19	34	38	56	74	89	74	736	160	487	1 766
Alemania	47	137	85	288	85	85	111	305	545	164	1 851
Japón	133	149	16	121	74	87	74	628	159	95	1 535
Reino Unido	431	768	45	114	74	427	189	589	207	64	2 907
<i>Distribución porcentual</i>											
Principales países	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Estados Unidos	80.9	48.8	88.7	76.6	84.9	68.2	86.7	60.3	73.4	77.3	73.4
Países Bajos	0.0	8.6	2.3	4.2	4.2	3.4	2.2	9.7	10.4	7.1	6.2
Canadá	0.6	1.3	1.8	1.9	2.6	3.7	1.8	9.8	2.4	9.4	4.5
Alemania	1.4	5.4	4.1	9.6	3.0	3.5	2.8	4.1	8.2	3.2	4.7
Japón	4.0	5.8	0.8	4.0	2.6	3.6	1.8	8.4	2.4	1.8	3.9
Reino Unido	13.1	30.1	2.2	3.8	2.6	17.6	4.7	7.8	3.1	1.2	7.4

a. A partir de 1994, son datos revisados y actualizados por la Secofi. De 1987 a 1993 incluye los montos notificados por el Registro Nacional de Inversiones Extranjeras (RNIE) en el año respectivo, independientemente de cuándo se hubiesen realizado las inversiones, y los autorizados por la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras (CNIE). A partir de 1994 la información no es comparable con los años anteriores porque se integra con la inversión realizada en el año correspondiente y que ha sido notificada al 31 de julio de 1997 al RNIE, más el valor de las importaciones temporales de activo fijo por parte de las empresas maquiladoras. No se incluyen las cuentas entre las compañías y reinversiones de utilidades, debido a que no se cuenta con información con destino económico ni por país de origen. Las cifras del RNIE de 1994 continuarán incrementándose en el futuro, en la medida en que continúe el proceso de modificación de los proyectos ya realizados pero que aún no se han notificado. b. Cifras preliminares. IED notificada se refiere a la inversión en el período de enero-julio de 1997 que fue informada al RNIE al 31 de julio de 1997; en el caso de la importación temporal de activo fijo por parte de maquiladoras, la cifra se refiere al período enero-junio.

Fuentes: Secretaría de Comercio y Fomento Industrial y Banco de México.

C U A D R O 8

## JAPÓN: INVERSIÓN DIRECTA EN AMÉRICA DEL NORTE Y EUROPA, POR RAMAS DE ACTIVIDAD, 1984-1994 (MILLONES DE DÓLARES)

	Regiones				Ramas de actividad					
	Total	América del Norte <sup>1</sup>	Europa	Financiera	Inmobiliaria	Servicios	Comercio	Electrónica	Automovilística	Química
1984	10 155	3 544	1 937	2 085	430	681	1 482	409	437	223
1985	12 217	5 495	1 930	3 805	1 207	665	1 550	513	627	133
1986	22 320	10 441	3 469	7 240	3 997	1 560	1 861	987	828	355
1987	33 364	15 357	6 576	10 673	5 428	2 780	2 269	2 421	1 473	910
1988	47 022	22 328	9 116	13 104	8 641	3 732	3 204	3 041	1 281	1 292
1989	67 540	33 902	14 808	15 395	14 143	10 616	5 148	4 480	2 053	2 109
1990	56 911	27 192	14 294	8 047	11 107	11 292	6 158	5 684	1 872	2 292
1991	41 584	18 823	9 371	4 972	8 899	5 413	5 247	2 296	1 996	1 602
1992	34 138	14 572	7 061	4 579	5 147	6 530	3 705	1 817	1 188	2 015
1993	38 025	15 287	7 940	6 401	6 070	3 543	5 096	2 762	942	1 742
1994	41 051	17 823	6 230	6 499	5 122	7 061	4 391	2 634	2 021	2 601

1. Estados Unidos y Canadá.

Fuente: Ministerio de Finanzas, *Annual Report of the International Finance Bureau*, Tokio, 1995 y 1997.

C U A D R O 9

## JAPÓN: EXPORTACIONES A AMÉRICA DEL NORTE Y EUROPA, POR RAMAS DE ACTIVIDAD, 1984-1994 (MILLONES DE DÓLARES)

	Regiones			Ramas de actividad		
	Total	América del Norte <sup>1</sup>	Europa	Electrónica	Automovilística	Química
1984	170 114	92 298	27 170	2 085	430	681
1985	175 638	94 774	28 670	3 805	1 207	665
1986	209 151	102 195	41 499	7 240	3 997	1 560
1987	229 221	106 161	49 005	10 673	5 428	2 780
1988	264 917	104 217	60 152	13 104	8 641	3 732
1989	275 175	107 567	60 509	15 395	14 143	10 616
1990	286 948	113 542	67 026	8 047	11 107	11 292
1991	314 525	122 930	72 160	4 972	8 899	5 413
1992	339 650	136 219	74 175	4 579	5 147	6 530
1993	360 911	139 772	67 405	6 401	6 070	3 543
1994	395 600	129 447	67 642	6 499	5 122	7 061

1. Estados Unidos y Canadá.

Fuente: Japan Tariff Association, *The Summary Report on Trade of Japan*, Tokio, varios números



C U A D R O 10

MÉXICO: EXPORTACIONES A LOS CINCO PRINCIPALES DESTINOS,<sup>1</sup> 1987-1996 (MILLONES DE DÓLARES)

	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 <sup>a</sup>	1987-1996
<i>Valor</i>											
Total	27 600	30 692	35 171	40 711	42 688	46 196	51 836	60 882	79 542	96 000	511 318
Estados Unidos	20 430	23 680	28 121	32 290	33 930	37 420	43 068	51 680	66 273	80 540	417 432
Canadá	316	277	277	458	1 025	1 000	1 541	1 497	1 987	2 171	10 549
Antillas	443	458	515	565	607	753	815	717	1 180	1 670	7 723
España	1 232	981	1 134	1 457	1 150	1 235	874	864	797	920	10 644
Japón	1 187	1 212	1 394	1 506	1 241	793	700	1 001	979	1 363	11 376
<i>Distribución porcentual</i>											
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Estados Unidos	74.0	77.2	80.0	79.3	79.5	81.0	83.1	84.9	83.3	83.9	81.6
Canadá	1.1	0.9	0.8	1.1	2.4	2.2	3.0	2.5	2.5	2.3	2.1
Antillas	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4	1.6	1.6	1.2	1.5	1.7	1.5
España	4.5	3.2	3.2	3.6	2.7	2.7	1.7	1.4	1.0	1.0	2.1
Japón	4.3	3.9	4.0	3.7	2.9	1.7	1.4	1.6	1.2	1.4	2.2

1. Incluye revaluación, que se refiere a la actualización del valor consignado en los pedimentos aduaneros con el que prevalece en el mercado internacional, especialmente en los productos agrícolas y pesqueros. A fin de hacer comparables las cifras anteriores a 1991, en este cuadro se generalizó el criterio adoptado en 1991 que se refiere al valor de los flujos brutos de las operaciones comerciales realizadas por la industria maquiladora. La suma de los parciales puede no coincidir en el total debido al redondeo de las cifras. a. Cifras preliminares.

Fuente: Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México, A.C.

C U A D R O 11

MÉXICO: IMPORTACIONES DE LOS CINCO PRINCIPALES PAÍSES,<sup>1</sup> 1987-1996 (MILLONES DE DÓLARES)

	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996 <sup>a</sup>	1987-1996
<i>Valor</i>											
Total	18 812	28 062	34 765	41 593	49 986	62 129	65 367	79 346	72 453	89 469	541 982
Estados Unidos	14 506	21 792	26 948	30 810	36 814	44 216	46 467	54 762	53 902	67 555	397 772
Canadá	355	338	421	458	670	1 052	1 163	1 621	1 374	1 744	9 196
Alemania	835	1 187	1 368	1 840	2 328	2 477	2 832	3 110	2 687	3 174	21 838
Corea	48	172	247	265	434	617	662	734	974	1 178	5 331
Japón	794	1 125	1 309	1 470	1 596	3 041	3 369	4 780	3 952	4 132	25 568
<i>Distribución porcentual</i>											
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Estados Unidos	77.1	77.7	77.5	74.1	73.6	71.2	71.1	69.0	74.4	75.5	73.4
Canadá	1.9	1.2	1.2	1.1	1.3	1.7	1.8	2.0	1.9	1.9	1.7
Alemania	4.4	4.2	3.9	4.4	4.7	4.0	4.3	3.9	3.7	3.5	4.0
Corea	0.3	0.6	0.7	0.6	0.9	1.0	1.0	0.9	1.3	1.3	1.0
Japón	4.2	4.0	3.8	3.5	3.2	4.9	5.2	6.0	5.5	4.6	4.7

1. A fin de hacer comparables las cifras anteriores a 1991, en este cuadro se generalizó el criterio, adoptado en 1991, de incluir el valor de los flujos brutos de las operaciones comerciales realizadas por la industria maquiladora. a. Cifras preliminares.

Fuente: Banco de México.