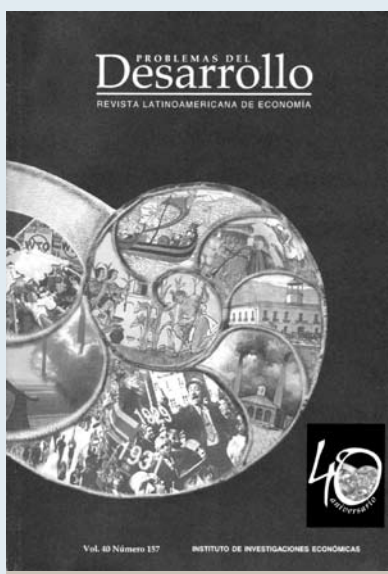


Desde el estante



Problemas del Desarrollo, vol. 40, núm. 157, abril-junio de 2009.

La crisis financiera en Estados Unidos ha tenido enormes repercusiones en el mundo. Por ello, *Problemas del Desarrollo* otorga espacio a dos artículos de reconocidos economistas acerca del tema. Carlota Pérez, en "La otra mundialización: los retos del colapso financiero", se manifiesta conven-

cida de que, como ocurrió con el paradigma de la producción en masa, la mundialización puede moldearse de manera social y política con el objetivo de favorecer un verdadero desarrollo global. Para demostrarlo, la autora revisa las cinco revoluciones tecnológicas que han sucedido desde la revolución industrial y expone las etapas por las que pasa y la manera como afecta a la sociedad. Particular atención reciben la era de la información y las telecomunicaciones, que han llevado al fenómeno de la mundialización, así como varios elementos que han tenido un papel preponderante, entre ellos las instituciones y la inversión externa.

Por su parte, Alejandro Dabat, en "La crisis financiera en Estados Unidos y sus consecuencias internacionales", tiene dos objetivos: estudiar la crisis y sus repercusiones y situarla en el marco de la transformación de la economía mundial. Dabat señala que si bien se trata de una crisis de la economía, es, ante todo, una situación complicada de las instituciones y del papel de Estados Unidos al frente de la economía mundial. Este país ha perdido competitividad internacional, en particular en sectores de alta tecnología. Como resultado, su participación en el comercio y la producción mundial se redujo. La pérdida de competitividad obedece a que se ha cerrado la brecha de adelanto tecnológico entre Estados Unidos y sus competidores, que han cobrado mayor importancia en la escena mundial, en particular el ascenso de China y la India. De las varias reflexiones que Dabat postula, sobresale que las grandes reformas esbozadas por el gobierno de Obama para Estados Unidos, "vivificarán su economía a mediano plazo, generarán impor-

tantes logros en energía, infraestructura o ambiente y restablecerán gran parte de su competitividad internacional. Pero ello será a costa de una colosal deuda externa y de una reducción del nivel neto de ingresos de su población".

Para los países en desarrollo, el tema de las institucionales es fundamental. Así lo entienden Miguel Ángel Rivera Ríos *et al.*, autores de "Cambio tecnológico, complejidad e instituciones: el caso de Argentina y México", quienes se muestran interesados en determinar las causas de por qué hay países que han sustentado su desarrollo en el aprendizaje colectivo y obtienen rentas económicas internacionales basadas en ese mismo mecanismo, como China, la India, Portugal, España y Grecia. En contraposición, en América Latina el aprendizaje ha fallado. Para entenderlo, los autores proponen analizar los rasgos de la organización productiva e institucional.

También acerca de Argentina, Walter A. Pengue, en su artículo "Cuestiones económico-ambientales de las transformaciones agrícolas en las pampas", examina los cambios en los patrones de producción agrícola y en las técnicas para lograrla, que han acarreado el agotamiento del suelo por la explotación de nutrientes.

Completan el número "Relación entre inflación y tasas de interés en México y Estados Unidos", de Guillermo Cavazos Arroyo y Salvador Rivas Aceves; y "Desempeño competitivo de Argentina y Uruguay en la leche en polvo", de Edith Depetris, Rodrigo García y Gustavo Rossini.



Investigación Económica,
vol. LXVIII, núm. 269,
julio-septiembre de 2009

El tercer número del año de la revista *Investigación Económica* ofrece diversos artículos con un enfoque econométrico que permiten avanzar en la comprensión de fenómenos tan importantes como la inflación y la liberalización comercial.

Desde principios del decenio de los años ochenta, se señala en la introducción de “La tasa de inflación en México, 2000-2007”, que la política económica del país se ha concentrado en la reducción de las altas escalas inflacionarias, con los efectos negativos sobre el empleo que esto implica. En la actualidad, la atención de las autoridades monetarias se centra en la tasa de interés y en la estabilidad de precios como su objetivo último. En primer lugar se revisa la bibliografía respecto a los factores que determinan el comportamiento de la inflación en México, entre los que destaca la inflación pasada. Después se aplica un modelo con indicadores estadísticos del incremento de precios. Entre las conclusiones sobresale que, a diferencia de lo que plantea el Banco de México, la inflación en el mediano y largo plazos oscilará entre 4 y 5.6 por ciento.

A pesar de que las exportaciones han aumentado de manera significativa en los últimos 25 años, la balanza comercial no muestra una mejora positiva. De hecho, la apertura suele traer un incremento de las importaciones. En su artículo “Liberalización comercial, balanza comercial e inversión extranjera directa en México, 1980-2006”, Alejandro Rodríguez Arana elabora un modelo para calcular los efectos de la apertura en la balanza comercial y la inversión extranjera en México. Entre los hallazgos se encuentra

la influencia del tipo de cambio, pero sobre todo de la elasticidad de las exportaciones no petroleras respecto al ingreso en Estados Unidos. Del modelo se infiere que “la entrada de México en el GATT deterioró la balanza comercial de manera que no fue compensada por una mayor IED”. También sugiere que el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) revirtió esta situación de manera importante, aunque no está claro si lo hizo por completo. En este proceso, la industria maquiladora adquiere un papel destacado. El autor refiere, en el apartado de las conclusiones, que si la liberalización comercial acarrea un déficit, esa vulnerabilidad puede reducir el crecimiento de un país en el largo plazo.

El objetivo de Rogelio Huerta en su trabajo “Ventajas comparativas y política industrial en una economía abierta” es demostrar que no obstante las críticas a esta teoría, las ventajas comparativas aún son una guía adecuada para orientar la política industrial de corto y largo plazos de un país en desarrollo. Huerta refiere las sorpresas para los estudiosos, derivadas de la entrada en vigor del TLCAN, como el aumento de las exportaciones a Estados Unidos. No obstante que investigaciones previas apuntaban que la industria mexicana era menos competitiva que la de aquel país, o que Estados Unidos exportara partes para calzado que se ensamblaría en México, para exportarse de nuevo al vecino del norte.

Con la premisa de que los gobiernos deben seleccionar sectores líderes para fomentar el aumento de su competitividad, Huerta examina las políticas en México que conlleven ese propósito. 